

**МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО
СПЕЦИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ
УЗБЕКИСТАН**

САМАРКАНДСКИЙ ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И СЕРВИСА

Факультет Банковско-финансовых услуг

Кафедра Финансовых и страховых услуг

«Рекомендуется к защите»
Заведующий кафедрой «Финансовых
и страховых услуг», д.э.н., профессор
_____ Ж.Р. Зайналов
«__» _____ мая _____ 2019 г.
_____ Протокол № _____

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ
РАБОТА**

по направлению образования
5230600 - Финансы

на тему:

**«НАЛОГОВЫЕ МЕРЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА СТИМУЛИРОВАНИЕ
РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ»**
(по материалам ООО «Согда Зарафшон курилиш»)

студента группы МК-215 Хамраева Шахбозбека

**Научный руководитель: д.э.н., профессор
Дж.Р. Зайналов**

Самарканд - 2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
ГЛАВА I. ИННОВАЦИОННЫЙ ХАРАКТЕР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ ЭКОНОМИКИ	9
1.1. Инновационный характер деятельности предприятий в современных условиях развития экономики.....	9
1.2. Активизация инновационной деятельности предприятий как мощного инструмента.....	14
1.3. Необходимость налогового стимулирования модернизации экономики и ресурсное обеспечение ее инновационного развития в условиях динамично развивающейся экономики	17
ГЛАВА II. ДЕЙСТВУЮЩИЕ МЕХАНИЗМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	21
2.1. Действующие механизмы стимулирования инновационной деятельности предприятий	21
2.2. Действующие источники финансирования инновационного развития предприятий	24
2.3. Повышение прибыльности ООО «Согда Зарафшон сув курилиш» и стимулирование модернизации производственного потенциала	28
2.4. Обеспечение безопасности жизнедеятельности сотрудников ООО «Согда зарафшон курилиш»	31
ГЛАВА III. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ	40
3.1. Влияние факторов роста инновационной деятельности предприятий	40
3.2. Стимулирующие механизмы финансирования инновационной деятельности предприятий.....	43
3.3. Налоговые меры, направленные на стимулирование развития инновационной деятельности предприятий: зарубежный опыт	51
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	56
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	59

ВВЕДЕНИЕ

Для обеспечения экономической стабильности в рыночной среде, характеризующейся финансовой стабильностью, конкурентоспособностью продукции и технологии, эффективностью производства и реализации, предприятия осуществляют реактивные и стратегические инновации, обусловленные реакцией на преобразования конкурентов и изменения внешней среды. Реактивные инновации носят приспособленческий характер, тогда как стратегические инновации – упреждающий, поскольку их реализация приводит к получению существенных конкурентных преимуществ в перспективе.

В настоящее время в мировой экономике растет спрос на природное сырье (нефть, природный газ и другие ресурсы) продовольствие, усиливаются экологические проблемы.

Необходимы экономические инструменты, которые содействовали бы поэтапному переходу страны к инновационной экономике, ориентирующей деятельность хозяйствующих субъектов на ресурсосбережение, достижение экологической устойчивости и повышение конкурентоспособности.

В настоящее время основой успешного функционирования и модернизации национальной экономики является перевод экономики на инновационный путь развития, создание высокотехнологичной и конкурентоспособной экономики. Основной задачей построения нового общества, базирующегося на инновациях и на самых передовых технологиях, формирование инновационной экономики является стратегическим направлением развития экономики страны.

Степень разработанности проблемы. Значительный вклад в теорию инновационного развития предприятий внесли П. Друкер¹, Н.Д. Кондратьев²,

¹ Друкер П. Инновации и предпринимательство. М., 1992.

² Кондратьев Н. Д.: кризисы и прогнозы в свете теории длинных волн. Взгляд из современности / под ред. Л. Е. Гринина, А. В. Коротаева, В. М. Бондаренко. М.: Моск. ред. изд-ва «Учитель», 2017. – 384 с.; В. Г. Попов, В. Н. Климов инновационная сущность предпринимательства в концепциях Й. Шумпетера и Н. Д. Кондратьева. Вестник Челябинского государственного университета. 2012. № 18 (272). - С. 133-137.

Г. Менш³, Э. Мэнсфилд⁴, Ф. Никсон⁵, Э.Роджерс⁶, Б. Санто⁷, Т.Твисс⁸, Й.Шумпетер и другие зарубежные и российские ученые и исследователи. Теория финансовых механизмов управления инновациями рассматривалась и разрабатывалась в работах таких ученых, как: Агарков Г.А.⁹, Асаул А.Н.¹⁰, Афонин И.В.¹¹, Багаряков А.В.¹², Васильева А.В., Ильдеменов С.В., Карпов Б.М., Медынский В.Г.¹³, Морозов Ю.П.¹⁴, Найденов А.С., Никулина Н.Л., Перевязкин В.Б., Старовойтов М.К., Судакова А.Е., Тарасьев А.А.¹⁵ и другие.

Среди научных трудов, посвященных жанной теме отечественными учеными-экономистами, можно отметить труды А.М. Абдуллаева¹⁶, К.Х. Абдурахманова¹⁷, Н.Алимовой, Ж.Р. Зайналова¹⁸, Р. Хайдарова¹⁹,

³ Менш Г. Технологический пат: инновации преодолевают депрессию. – М.: Норма, 2006. – 237 с.

⁴ Очковская М.С. Роль инноваций в обществе // Российское предпринимательство. – 2006. – Том 7. – № 6. – С. 14-18. (Mansfield E., Rapport A. and others. Social and private rates of return from industrial innovations. // The quarterly Journal of economics. 1989. № 91 (2 May).)

⁵ Чуева З.И. О терминологии и классификации инноваций // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2014. №16. (Никсон Ф. Роль руководства предприятия в обеспечении качества и надежности: пер. с англ. М.: Издательство стандартов, 1990. - 230 с.)

⁶ Букин К. А. Диффузия инноваций: модель эволюционных процессов //Экономическая политика. 2015. № 6. - С. 133-143.

⁷ Кузаева Т.В. Инновации и их влияние на экономическое развитие //Вестник ОГУ №13 (149)/декабрь`2012 (Santo, B. Innovation as a Means of Economic Development: translation from Hungarian. / B. Santo; edited by B. V. Sazonov. – М.: Progress, 1990. – 296 p.) Афонина Е.А., Санду И.С. Инновации: путь от истоков до современности //Интернет-журнал «Науковедение» Выпуск 6, ноябрь – декабрь 2013

⁸ Романов Е. Г. К вопросу об инновации как экономической категории // Вестник БГУ. 2011. №3.

⁹ Агарков Г.А., Найденов А.С., Судакова А.Е. Угрозы потребительскому рынку региона // Экономика региона. 2012. №3. С. 211–219.

¹⁰ Асаул А.Н., Карпов Б.М., Перевязкин В.Б., Старовойтов М.К. Модернизация экономики на основе технологических инноваций. СПб: АНО «ИПЭВ», 2008. - 606 с.

¹¹ Афонин И.В. Инновационный менеджмент: учеб. пособие. М.: Гардарики, 2005. - 224 с.

¹² Багаряков А.В., Никулина Н.Л. Исследование экономической безопасности в аспекте взаимосвязи «инновационная безопасность – инновационная культура» // Экономика региона. 2012. - №4. - С. 178–185.

¹³ Медынский В.Г., Ильдеменов С.В. Реинжиниринг инновационного предпринимательства: учеб. пособие для вузов / под ред. проф. В.А. Ирикова. М.: ЮНИТИ, 1999. 414 с.

¹⁴ Морозов Ю.П. Инновационный менеджмент: учеб. пособие для вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2000. -446 с.

¹⁵ Васильева А.В., Тарасьев А.А. Динамическая модель трудовой миграции: построение и реализация // Экономика региона. 2012. № 4(32). - С. 140–148.

¹⁶ Абдуллаев А.М. Методологические основы инвестиционного проекта. - Т.: «Фан ва технология», 2006. – 359 с.;

¹⁷ Абдурахманов Х. Концепция развития и благополучия. Экономическая газета Биржа (Biznes Daily), № 13 (1728). 01.02.2014

¹⁸ Зайналов Ж.Р. Проблемы и перспективы социально-экономического развития региона под влиянием мирохозяйственных связей: сборник научных трудов по материалам междунар.научно-практических конф. (г. Невинномыск, 16 декабря 2011 г.) – Ставрополь: Сервис школа, Невинномыск: НГГТИ, 2012 . – 352 с.

¹⁹ Хайдаров Р. Состояние экологии как фактор устойчивого развития моногорода. <http://gosbook.ru/node/78116>

Б.Бегалова ²⁰ , Н.Юсуповой, Н.К. Мухитдиновой ²¹ , Д.М. Умаровой, К.Шокировой, Парпиев О.Р.

Вместе с тем, научную разработанность проблем финансового управления предприятием в условиях формирования инновационной среды, нельзя признать удовлетворительной, поскольку в данной предметной области научная мысль отстает от крайне высоких темпов изменения экономической ситуации, что и обусловило специфику выбора объекта целей и задач выпускной квалификационной работы.

Объектом исследования выступают налоговые инструменты стимулирования инновационной деятельности предприятий в условиях либерализации экономики.

Предмет исследования – финансовые отношения, обуславливающие совершенствование методов финансового управления предприятиями, а также инновационный характер деятельности предприятий в условиях динамично развивающейся экономики.

Цель исследования – разработка и научное обоснование положений и методов, направленных на стимулирование развития инновационной деятельности предприятий и достижение ими стабильно долгосрочной конкурентоспособности.

Достижение поставленной цели возможно за счет постановки и разрешения следующих основных задач:

- уточнить и конкретизировать теоретические и методические основы инновационного характера деятельности предприятий в современных условиях развития экономики;

- изучать тенденции налогового стимулирования модернизации экономики и ресурсное обеспечение ее инновационного развития в условиях динамично развивающейся экономики;

²⁰ Бегалов Б. Анализ основных процессов формирования и развития инновационной экономики в Республике Узбекистан. // Иқтисодиёт ва инновацион технологиялар. - № 7, сентябрь, 2013 г.

²¹ Маматкулов Ш.И., Парпиев О.Р., Муминов Я.В. Система оценки и мониторинга результативности исследовательской деятельности научного и образовательного потенциала Республики Узбекистан.

- провести анализ проблем и выявить факторы, стимулирующие инновационной деятельности предприятий;
- установить приоритетные в современных условиях направления инновационного развития предприятий;
- разработать на основе системного подхода финансовые методы и инструменты для повышения прибыльности ООО «Согда Зарафшон сув курилиш» и стимулирование модернизации производственного потенциала;
- предложить финансовые инструменты диагностики инновационной среды предприятий.

Теоретической и методологической основой выпускной квалификационной работы явились методологические принципы, теоретические положения и выводы, содержащиеся в фундаментальных и прикладных исследованиях отечественных и зарубежных авторов по теории методов финансового управления, инновационному менеджменту, теории инновационной деятельности, системному подходу.

В процессе исследования применялся довольно обширный аналитический аппарат: сопоставления, методы статистической обработки полученной информации, экономический анализ и другие.

Фактологическая база работы построена на материалах анализа широкого спектра видов отечественных и зарубежных публикаций по проблемам исследования, данных по финансово-хозяйственной деятельности предприятий.

Область исследования соответствует требованиям направления образования «Финансы». В работе выполнено Определение подходов, форм и способов создания благоприятных условий для осуществления инновационной деятельности. Исследованы пути улучшения инновационного климата.

Научная новизна заключается в разработке теоретико-методических положений и практических рекомендаций для решения важнейших задач по

совершенствованию управления предприятиями и повышению их конкурентоспособности.

Наиболее существенные научные результаты, полученные автором и определяющие научную новизну и значимость темы выпускной квалификационной работы и выносимые на защиту:

- выявлены особенности оценки инновационной среды, учет которых позволил обосновать и классифицировать угрозы экономической интеграции для предприятий;

- обоснованы инновационный характер деятельности предприятий в условиях динамично развивающейся экономики;

- изучены налоговые меры, направленные на стимулирование развития инновационной деятельности предприятий: зарубежный опыт;

- изложены основные направления стимулирования развития инновационной деятельности предприятий в условиях модернизации экономики;

- уточнено и обоснованы механизмы финансирования инновационной деятельности.

Практическая значимость исследования и его результатов состоит в том, что разработанные методы и инструменты финансового управления предприятием в определенной степени обобщены, что допускает возможность их применения не только в разнородных сегментах и субъектах отрасли, но и отчасти в других, смежных отраслях. Основные результаты могут лечь в основу дальнейших исследований в области методов управления инновационной деятельностью и использоваться в учебно-образовательном процессе при преподавании курсов «Финансовый менеджмент», «Корпоративные финансы» для подготовки бакалавров и магистров по направлению и специальности «Финансы» и «Управление государственными финансами» соответственно.

Обоснованность и достоверность научных положений, выводов и рекомендаций, содержащихся в выпускной квалификационной работе,

подтверждается изучением и использованием научных трудов отечественных и зарубежных ученых в области теории инноваций, государственной поддержки инновационных предприятий, отчетной информации, подготовленной на государственном уровне, законодательных и нормативно-правовых актов, выполнением расчетов и обоснований, актами о внедрении.

Апробация и реализация результатов работы. Основные результаты работы обсуждались и были одобрены на конференциях и семинаре кафедры «Финансовых и страховых услуг».

Структура работы. Исходя из целей и задач, с учетом объекта и предмета исследования, выпускная квалификационная работа состоит из введения, четырех глав, заключения, списка использованной литературы, содержит 3 таблиц и 2 схемы. Основной текст работы изложен на 68 страницах машинописного текста.

ГЛАВА I. ИННОВАЦИОННЫЙ ХАРАКТЕР ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЮЩЕЙСЯ ЭКОНОМИКИ

1.1. Инновационный характер деятельности предприятий в современных условиях развития экономики

Предпринимательство связано с поиском и исследованием новых экономических возможностей, причем, потенциальным предпринимателем выступает любой индивид, деятельность которого носит поисковый характер.

Наиболее характерной чертой предпринимательства признается инновационная деятельность. Привлечение нововведений позволяет предпринимателю производить более качественный товар и извлекать доход за счет более высокой цены и за счет большей массы продаваемого товара, а также нового товара, пользующегося повышенным спросом, что приносит предпринимателю прибыль.

Объектами предпринимательских нововведений выступают не только новая продукция, технологические процессы, но и организационно-управленческая и административная деятельность. Американский ученый П.Друкер, специалист по современному менеджменту, определяет предпринимательство как конкурентную деятельность, содержанием которой являются нововведения во всех сферах, в том числе в управлении. Согласно П.Друкеру, «нововведения являются особым инструментом предпринимателей, средством, при помощи которого они используют изменения как благоприятную возможность для осуществления своих замыслов в сфере бизнеса и услуг. В задачу предпринимателей входит целенаправленный поиск источников нововведений, а также изменений и их признаков, указывающих на возможность достижения успеха»²². П.Друкер доказывает, что не все, кто открывает свой малый бизнес, становятся предпринимателями, если они не создают «ни нового источника удовлетворения, ни нового потребительского спроса».

²² Друкер П.Ф. Рынок: как выйти в лидеры. Практика и принципы. - М., 1992, с. 30.

Следовательно, нововведения - специфический инструмент предпринимателя, с помощью которого он использует инновации как реальные возможности реализации отдельных видов деятельности.

К экономическим функциям предпринимательства следует отнести:

- изготовление нового, неизвестного потребителям блага или создание нового качества того или иного блага.

- внедрение нового для данной отрасли промышленности еще практически неизвестного метода (способа) производства, в основе которого не обязательно лежит новое научное открытие и который может заключаться также в новом способе коммерческого пользования соответствующего товара.

- освоение нового рынка сбыта, т. е. такого рынка, на котором до сих пор данная отрасль промышленности этой страны еще не была представлена, независимо от того, существовал этот рынок прежде или нет.

- получение нового источника сырья или полуфабрикатов независимо от того, существовал этот источник прежде или просто не принимался во внимание, или считался недоступным, или его еще только предстояло создать.

- Проведение соответствующей реорганизации, например, обеспечение монопольного положения или подрыв монопольного положения другого предприятия.

По признаку распространения нововведений различают два типа предпринимателей: предприниматель-новатор и предприниматель-имитатор. Последний извлекает прибыль из новых рынков, открытых предпринимателем-новатором, и участвует в распространении нововведений до момента насыщения рынка. Вернейшее средство активизировать инновационную предпринимательскую деятельность - создавать возможности для ее реализации в рамках складывающихся рыночных отношений. В экономически развитых странах создаются предпосылки для

передачи принципиальных технологических организационных нововведений в производство («трансферт технологий»).

В Узбекистане инновационная активность отличает предприятия, относящиеся к отрасли машиностроения, электроники, энергетики и металлообработки (около половины от общего количества инновационно-активных предприятий в промышленности). Второе место занимают предприятия пищевой и легкой промышленности, торговля, далее следуют предприятия химической промышленности и здравоохранение и др.

Важнейшая функция инновационных предприятий – осуществление посреднической роли между научно-технической и производственными сферами, обеспечение почти автоматического экономического обмена между ними без всяких сбоев в конкурентных условиях. Инновационные предприятия, помимо доведения продукта научно-технической деятельности до состояния, позволяющего использовать его в производственной сфере (через создание различных объектов инновационного продукта), осуществляют поиск коммерческого партнера, способного удовлетворить новую латентную общественную потребность, «чреватую» возможной прибылью. Таким образом, инновационные фирмы (предприятия) возникают как следствие общественной потребности в сокращении издержек, появляющихся в процессе трансформации продукта, созданного в научно-технической сфере, в продукт, создаваемый в хозяйственной сфере. Инновационные предприятия позволяют ликвидировать некоторые из затрат и сократить издержки производства, т.е. они выступают институциональной формой, обеспечивающей эффективное взаимодействие научно-технических институтов и частных хозяйствующих субъектов в рамках рыночных отношений. Сами инновационные предприятия выделяются как самостоятельные хозяйствующие субъекты, если их функционирование позволяет сократить затраты, которые вынуждены нести научно-технические институты и хозяйствующие субъекты, связанные с созданием

инновационного продукта или доведением научно-технических новшеств до возможности их коммерческого использования.

Исходя из вышеизложенного, инновационное предпринимательство - многогранный вид экономической деятельности. В качестве предпринимателя выступают физические и юридические лица, осуществляющие следующие виды инициативной деятельности, связанные с воспроизводственным циклом инновационного продукта:

- создание инновационного продукта (собственно инновационное предпринимательство);
- выполнение посреднических функций (оказание услуг, связанных с продвижением инновационного продукта и его передачей от непосредственного создателя его потребителю);
- осуществление функций в финансовой сфере для обеспечения инновационной деятельности и др.

Будучи относительно самостоятельными, данные виды предпринимательской деятельности в инновационной сфере дополняют друг друга, хотя могут существенно различаться по организационно-правовой форме, по содержанию операций и способам их осуществления. Выбор формы инновационного предприятия зависит от личных пристрастий, сферы деятельности, наличия денежных средств.

Как свидетельствует зарубежный опыт, малое предпринимательство в инновационной сфере – первая по массовости и наиболее динамичная структурная составляющая рыночного инновационного потенциала промышленно развитых стран.

Действительно, основу инновационного предпринимательства составляют малые инновационные фирмы (эксплеренты) – технологические лидеры в зарождающихся отраслях экономики, открывающие новые сегменты рынка, развивающие новые производства, повышающие наукоемкость и конкурентоспособность производства и тем самым способствующие формированию новых технологических укладов.

Многие экономисты связывают инновационное предпринимательство со способностью продвижения инноваций посредством рискового бизнеса, а к субъектам инновационного предпринимательства относят малые и рисковые фирмы, способные реализовать коммерчески привлекательные новшества и получить на этой основе прибыль. Однако помимо малых форм инновационного предпринимательства (типичными представителями являются венчурные предприятия, создаваемые для апробации, доработки и доведения до промышленной реализации рисковых нововведений), функционируют средние и крупные организационные формы инновационного предпринимательства.

В отличие от малых предприятий, крупные корпоративные структуры предпринимательского типа имеют материальную и финансовую возможность для освоения базовых, стратегических инноваций. Используя эффект масштаба и располагая большим капиталом, крупное корпоративное предпринимательство способно осваивать стратегические технологии, имеющие приоритетное значение для достижения национальной экономикой научно-технического прогресса. Государство, сотрудничая с крупными предпринимательскими структурами, создает смешанные частно-государственные предприятия по выполнению определенных предпринимательских проектов и программ.

К крупным организационным формам инновационного предпринимательства относятся научно-технические комплексы, инженерные центры, научно-технические кооперативы, технополисы и научно-технологические парки (технопарки), исследовательские консорциумы и инкубаторы, на средства которых осуществляется коммерциализация инновационного продукта. Крупные формы инновационного предпринимательства способствуют развитию наукоемкого производства, осуществлению трансфера технологий для скорейшего внедрения среди экономических агентов национальной экономики.

Основными партнерами инновационных предприятий, создающих инновационный продукт и оказывающих услуги по его продвижению, являются производственные предприятия и научно-исследовательские учреждения, а финансовых – коммерческие банки, фондовые и валютные биржи. В экономике Узбекистана только формируется рисковый (венчурный) капитал, обслуживающий инновационную деятельность.

Поддержка инновационного предпринимательства должна способствовать преодолению субъектами инновационной деятельности барьеров организации, коммуникации, компетенции.

1.2. Активизация инновационной деятельности предприятий как мощного инструмента

Активизация инновационной деятельности - это мощный инструмент повышения конкурентоспособности национальной экономики. За последние годы в Узбекистане наметились позитивные изменения, отражающие усиление инновационной направленности экономики. В 2007 году из общего объема освоенных инвестиционных ресурсов в производственный сектор экономики Узбекистана было направлено 70,1%, в том числе на техническую и технологическую модернизацию - 49%.²³

Важным стимулом, который активизирует инновационную восприимчивость бизнеса, является, на наш взгляд, система налогообложения юридических лиц. Государство, используя гибкий механизм налогообложения, имеет возможность воздействовать на деятельность хозяйствующих субъектов, нацеливая их на снижение энергоемкости и материалоемкости производства, уменьшение выбросов загрязняющих веществ.

В мировой практике апробированы инструменты, стимулирующие вложение капитала как в разработку инноваций, так и их внедрение:

²³ Статистическое обозрение Узбекистана. 2007 // Госкомстат Узбекистана, 2008.

* льготы по налогу на прибыль, пропорциональные капиталовложениям в новое оборудование и строительство, а также сумме расходов на НИОКР;

* отнесение расходов на приобретение некоторых видов оборудования, используемых в научных исследованиях, к текущим затратам;

* обложение прибыли (или выручки) малых инновационных предприятий по пониженным налоговым ставкам.

Как правило, такие льготы предоставляются тем компаниям, которые направляют инвестиции на проведение НИОКР и внедрение новой техники, оборудования и технологий. Эта скидка вычитается из суммы начисленного налога на прибыль компании. Размер скидки устанавливается в процентах от стоимости внедряемой техники и составляет порядка 53% в Японии (для электронной техники и оборудования), 50% в Великобритании (для первого года эксплуатации техники, технологии, материалов и т.п.), 10-15% в Канаде (в зависимости от месторасположения компании - освоенные или неосвоенные районы страны) и 100% в Ирландии.²⁴

В Республике Узбекистан также уделяется внимание разработке налоговых инструментов, создающих благоприятную среду для формирования инновационной экономики. В 2007 году определен комплекс налоговых льгот и преференций, которые были конкретизированы в новой редакции Налогового кодекса РУ, введенного в действие с 1 января 2008 года.²⁵

Кодекс предоставляет плательщикам налога на прибыль право уменьшать налогооблагаемую прибыль на сумму средств, направленных на модернизацию, техническое и технологическое перевооружение производства, приобретение нового технологического оборудования, погашение кредитов, выданных на указанные цели, возмещение стоимости

²⁴ Намозов О., Камиллов И., Федяшева Г. Простые решения сложных задач // Экономическое обозрение, 2006, №1, с. 18-20.

²⁵ Закон Республики Узбекистан «Об утверждении Налогового кодекса РУ», 25 декабря 2007 г., № ЗРУ – 136 // ПрессТИЖ, спецвыпуск, 2008 г., апрель.

объектов лизинга за вычетом начисленной амортизации. Уменьшение налогооблагаемой базы производится в течение трех лет, начиная с налогового периода, в котором осуществлены расходы, а по технологическому оборудованию - с момента ввода его в эксплуатацию.²⁶ Кроме того, из налогооблагаемой прибыли налогоплательщиков в «будущем периоде» вычитаются расходы: на освоение новых производств, цехов, агрегатов, а также производство новых видов серийной и массовой продукции и технологические процессы; комплексное апробирование (вхолостую) всех видов оборудования и технологических установок с целью проверки качества их монтажа; разница между суммой амортизации основных средств и нематериальных активов, начисленной ускоренным методом, и суммой амортизации, начисленной по установленным нормам.²⁷

При исчислении налога на имущество юридических лиц предусматривается уменьшение налогооблагаемой базы на стоимость вновь введенного в эксплуатацию нового технологического оборудования сроком на 5 лет.²⁸ От уплаты налога на имущество юридических лиц полностью освобождаются вновь созданные предприятия в течение двух лет с момента их государственной регистрации (за исключением предприятий, созданных на базе ликвидированных). Данные меры повышают экономический интерес бизнеса к обновлению имеющегося потенциала.

Налоговым кодексом введена налоговая льгота для налогоплательщиков, перешедших на уплату единого налогового платежа, в виде уменьшения налогооблагаемой базы на сумму средств, направляемых на приобретение нового технологического оборудования. Сумма вычета не должна превышать 25% от налогооблагаемой базы. Уменьшение налогооблагаемой базы производится в течение пяти лет, начиная с налогового периода, в котором осуществлен ввод технологического

²⁶ Налоговый кодекс РУ, статья 159, п.4 // там же, с.194.

²⁷ Налоговый кодекс РУ, статья 146, п.1 // там же, с.189.

²⁸ Там же, статья 269, п.16 // с.222.

оборудования в эксплуатацию.²⁹ Эта мера является существенной поддержкой деятельности малых предприятий, функционирующих в сфере производства.

1.3. Необходимость налогового стимулирования модернизации экономики и ресурсное обеспечение ее инновационного развития в условиях динамично развивающейся экономики

Ресурсное обеспечение инновационно-развивающихся предприятий (производственные площади, оборудование, финансы) является проблемой, так как привлечение внешних инвестиций требует серьезной проработки и оформления бизнес-плана. Даже поиск инвестора является проблемой. Высокотехнологичный бизнес относится к особой группе риска. Банки с большим желанием профинансируют пусть менее прибыльные, но зато более понятные производства. Остаются государственные программы и госфинансирование инноваций и НИД. За рубежом распространены частные инвестиции, так называемые бизнес-ангелы, но для Узбекистана пока эта форма не характерна. Привлечение частных инвестиций путем создания акционерного общества и первичного размещения акций или облигаций на свободном рынке капитала не имеет в стране своей истории. И вряд ли получит распространение в ближайшие годы без МГЧФ. Даже если потенциальный инвестор известен, если только это не государственный фонд, он должен взвесить риски, чтобы решиться на финансирование нового бизнеса в научно-технической сфере. Риск невозврата инвестиций велик, залоговые схемы не всегда возможны, госгарантии по иностранным инвестициям не безграничны, а другие механизмы гарантии инвестиций отсутствуют. Все эти и другие факторы говорят о существующем разрыве между начальными и конечными фазами инновационного процесса, препятствующем быстрому внедрению научно-технических разработок в производство. Разработчики и владельцы технологий и ноу-хау не умеют и не могут грамотно ими распорядиться. Инвесторы практически не имеют

²⁹ Там же, статья 269, п.4 // с.223.

механизмов страхования инвестиций в высокотехнологичный бизнес. Производители не готовы брать «сырые» разработки. Следовательно, преодоление этого разрыва – дело государственной важности. Государство должно создавать и поддерживать инновационную систему продвижения результатов НИД на рынок посредством МГЧФ. От этого зависит конкурентоспособность отечественных товаров на внутреннем и зарубежном рынках, уровень технологического развития страны.

Большое значение для развития инновационной системы могут и должны играть регионы, в особенности промышленно развитые, так бюджет напрямую зависит от конкурентоспособности предприятий. Основной целью региональной инвестиционной политики должно являться создание благоприятных экономических, правовых и организационных условий для инновационно-инвестиционной деятельности, обеспечивающих рост конкурентоспособности местной продукции, эффективное использование научно-технических результатов и решение задач социально-экономического развития. Для создания в регионе условий развития инновационной деятельности необходимо тесное сотрудничество МГЧФ с местными органами власти, которые играют решающую роль в формировании инновационной политики. Представляется целесообразным разумное сочетание программ государственной и региональной поддержки инновационной деятельности и трансфера технологий.

Поскольку разработчиками новых технологий, как правило, работники научных организаций и вузов, целесообразно приблизить к ним систему поддержки и продвижения бизнеса с помощью МГЧФ.

Хотя вузы уже имеют опыт создания инновационной структуры³⁰, однако эта инфраструктура до сих пор не дала ощутимых результатов для инноваторов, бизнеса и инвесторов в стране. Следовательно, функции этой инфраструктуры целесообразно соединить с МГЧФ и проводить линию

³⁰ Вахобова А.В., Пузанков Д.В., Кутузов В.М., Муравьев А.В., Шестопапов М.Ю., Рыжов Н.Г., Терентьева И.С., Шохазамий Ш.Ш. Модели управления научно-инновационной деятельностью вуза. - Т.: Iqtisod-moliya, 2006.- 242 с.

комплексного бюджетирования и систематической государственной поддержки инновационной деятельности. Таким образом, создание МГЧФ, в конечном итоге, приведет к созданию благоприятного инвестиционно-инновационного климата в Узбекистане.

В осуществлении перехода на современную модель экономического роста большое значение имеет уровень инновационной активности. Высокая инновационная активность экономики обеспечивается ведущей ролью государства в стимулировании и инфраструктурной поддержке развития науки и инноваций, в определении национальных приоритетов и активным воздействием государства на процесс инновационного развития через механизмы государственного регулирования экономики. Государственный контроль (поддержка) инновационной деятельности осуществляется при помощи прямых и косвенных методов.

К прямым методам экономического контроля относятся инвестирование в виде финансирования, кредитования, лизинга, фондовых операций, планирование и программирование, а также государственное предпринимательство и государственные заказы. Существуют три основных вида косвенных методов экономического контроля: налоговое стимулирование, стимулирование через амортизационную политику, прямые бюджетные дотации компаниям, осваивающим новые виды продукции. Косвенные методы являются более эффективными и значимыми, но наиболее продуктивным является налоговое стимулирование.

Налоги являются сложной социально-экономической категорией, призванной служить инструментом поддержки и стимулирования развития приоритетных областей экономики. Налогообложение один из ключевых механизмов стимулирования деловой и инновационной активности хозяйствующих субъектов. Посредством предоставления льгот, исключений, преференций осуществляется стимулирующая функция налогов, которая направлена на развитие определенных социально-экономических процессов.

Налоговое стимулирование модернизации экономики и ее инновационного развития используют как страны с развитой экономикой, так и ряд быстро развивающихся стран. Каждая страна вырабатывает свою стратегию инновационного развития и использует свои инструменты и сочетание механизмов налогового стимулирования в инновационной сфере, которое наиболее эффективное для нее, и определяется существующими экономическими и политическими условиями, приоритетами инновационного развития, особенностями функционирования сферы НИОКР и инновационного уровня, традициями и прочими факторами.

ГЛАВА II. ДЕЙСТВУЮЩИЕ МЕХАНИЗМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

2.1. Действующие механизмы стимулирования инновационной деятельности предприятий

В Узбекистане инновационная деятельность поддерживается государством при помощи нормативно-правовой системы, государственных и ведомственных фондов, инвестиционных программ, налогообложения, а также иных механизмов. Принятые за годы независимости меры по формированию инновационной экономики способствовали росту уровня производительных сил за счет более эффективного использования интеллектуальных ресурсов и результатов научных исследований.

Благодаря принятым мерам в 2018 г. доля инновационной продукции в общем объеме промышленного производства составила около 9,6%. В I первом полугодии 2018 г. реализация активной инвестиционной политики, направленной на модернизацию, техническое и технологическое обновление производств, развитие транспортной и коммуникационной инфраструктуры, способствовала росту объемов освоенных капитальных вложений на 12,8 % и подрядных строительных работ - на 18,6%.³¹

На формирование инновационной экономики оказывает существенное влияние система налогообложения. Налоговые являются главным источником формирования средств государственного бюджета, а также действенным инструментом воздействия на инвестиционно-инновационную деятельность. В настоящее время в национальной экономике в соответствии с Налоговым кодексом действуют 10 видов налогов, 5 других обязательных платежей, а также применяются упрощенные режимы налогообложения для малых предприятий, микрофирм, торговых организаций, фермерских хозяйств, и фиксированный налог по отдельным видам деятельности. По некоторым из них государство установило льготы, стимулирующие инновации (таблица 1).

³¹ Об итогах социально-экономического развития Республики Узбекистан за 1 полугодие 2018 г. Министерство экономики Госкомстат Республики Узбекистан. - «Народное слово», 21 июля 2018 г.

Действующие механизмы налогового стимулирования инновационной деятельности и рекомендации по их усилению

Принятые меры	Рекомендации по усилению действия налоговых стимулов
<p>По Налоговому кодексу. Налоговые льготы по налогу на прибыль:</p> <ul style="list-style-type: none"> - выплаты физическим лицам за рационализаторские предложения вычитаются из дохода, облагаемого налогом на прибыль предприятий; - прочие расходы, вычитаемые из дохода, облагаемого налогом на прибыль, включают в себя и расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы, связанные с деятельностью (кроме расходов на приобретение основных средств, их установку и других расходов капитального характера); - расходы на изобретательство, рационализацию производственного характера, а также некоторые др. вычитаются из дохода, облагаемого налогом на прибыль предприятий; <p>По постановлению Кабинета Министров от 15 июля 2008 г.:</p> <ul style="list-style-type: none"> - научным организациям, занимающимся разработкой инновационных проектов, также были предоставлены налоговые льготы. Средства, направляемые на инновационную деятельность, были освобождены от уплаты всех налогов, кроме единого социального платежа. Научные учреждения, осуществляющие хозяйственные исследования по заказам предприятий также были освобождены от уплаты налогов. 	<p>В целях активизации инновационной деятельности целесообразно:</p> <ul style="list-style-type: none"> - установить льготы для банковско-кредитных учреждений, стимулирующих НИОКР и инновации (освобождение части прибыли, полученной ими в результате предоставления долгосрочных кредитов под конкретные инновационные проекты); - ввести льготы по налогу на доходы физических лиц (снижение налоговой базы на величину дохода, полученную за счет изобретательства, рационализаторства, владения патентом или промышленным образцом); - расходы предприятий на освоение новых производств, новых видов серийной и массовой продукции и технологических процессов, комплексное апробирование оборудования и установок следует вычитать из налоговой базы по налогу на прибыль. <p>Срок действия данных льгот истек в 2012 г. Следует вновь принять льготы для научных организаций. В целях стимулирования инноваций следует также предоставить налоговые льготы промышленным и др. предприятиям не только по налогу на прибыль и НДС, но и по другим налоговым платежам. Инновационные товары (услуги), должны облагаться акцизным налогом по более низким ставкам, чем обычная продукция (в особенности - ресурсосберегающая, экологически чистая, для лечения социальных болезней, для детей, пожилых людей).</p>

Источник: Составлено автором на основе положений Налогового кодекса Республики Узбекистан и других нормативных документов.

В сфере деятельности научных учреждений средства, направляемые на инновационную деятельность, - с 2008 г. были освобождены от уплаты практически всех видов налогов, кроме единого социального платежа. Согласно принятого нормативного акта научные учреждения,

осуществляющие хоздоговорные исследования по заказам предприятий, также были освобождены от уплаты налогов.³²

Это создало условия для активизации инновационной деятельности. Однако срок действия данных льгот истек и требуется принятия новых преференций.

Анализ нормативно-правовой базы налогообложения доходов физических лиц показывает, что налоговых, стимулов для инновационной деятельности изобретателей, рационализаторов, новаторов производства также недостаточно для стимулирования инновационной активности (в особенности, занятых в сфере промышленности). Так, в соответствии с Налоговым кодексом, выплаты физическому лицу за реализацию рационализаторских предложений являются частью дохода, облагаемого налогом на доходы физических лиц³³.

Большинство предоставленных государством налоговых льгот, стимулирующих НИОКР и инновационное развитие, связано со снижением налогооблагаемой базы налога на прибыль. Однако в настоящее время данный налог в Узбекистане исчисляется по сравнительно низкой ставке в размере 7,5% (обычная) и является наименее обременительным для предприятий. В Госбюджете республики поступления по данному налогу занимают сравнительно небольшой удельный вес (3,5% от доходов Госбюджета). Поэтому, предоставленные льготы по этому налогу не дают промышленным предприятиям существенного эффекта для стимулирования НИОКР и инноваций.

Таким образом, анализ существующей практики налогообложения юридических и физических лиц показывает, что в настоящее время имеются существенные резервы для усиления налоговых стимулов в инновационной сфере экономики (за исключением научных учреждений, которые оплачивают только один налог - ЕСП).

³² Инновационная деятельность Академии наук Республики Узбекистан (Электронный ресурс: http://www.academy.uz/ru/activities/part_5.php. Обращение от 7.08.2016 г.).

³³ Статья 173 Налогового Кодекса Республики Узбекистан.

В настоящее время имеются отдельные проблемы, которые сдерживают инновационное развитие экономики. Наиболее сложная из них заключается в том, что в экономике сложился «разрыв между завершенной научной частью НИОКР и требованиями со стороны промышленного производства для освоения инноваций». В связи с этим уже в краткосрочной перспективе в условиях ужесточения конкурентной борьбы на внутренних и мировых рынках, усиления действия внешних рисков следует расширить спектр действия налоговых льгот по инновационной деятельности.

2.2. Действующие источники финансирования инновационного развития предприятий

С переходом страны на инновационный путь развития основным источником финансирования становится бизнес и частные инвестиции. Предприниматели осознают необходимость разработки новшеств и внедрения инноваций. В связи с этим они активизируют и направляют капитальные средства на НИОКР и разработку промышленных образцов.

С возникновением доли расходов на НИОКР растет количество исследователей по отношению к населению страны, возрастает кадровый и научный потенциал. В структурном разрезе в странах первой категории можно отметить более высокую долю исследователей в бизнесе, в странах второй категории больше занятых в государственном секторе науки, а в сфере образования идет снижение количества исследователей в зависимости от категории. Данная тенденция отображает то, что увеличение затрат на НИОКР оказывает заметное влияние на структуру инновационной деятельности. Происходит сдвиг от фундаментальных исследований в сторону прикладных и инновационных исследований, то есть основным участником инновационной сферы становятся предприниматели, которые разрабатывают и внедряют собственные разработки или же закупают технологии, лицензии и внедряют их в производство.

Необходимо отметить влияние инвестиций на такие параметры инновационной деятельности, как роялти и взносы по лицензиям, количество заявок на получение патента. Здесь выявляется следующая корреляционная зависимость: если увеличивается доля расходов на НИОКР от ВВП и количество исследователей в сфере образования, то наблюдается увеличение как оплаченных, так и полученных роялти и взносов по лицензиям, а их соотношение определяется уровнем развития страны. В соответствии с этим страны делятся на две категории: создающие инновации и приобретающие инновации. К первой категории относятся страны с высоким уровнем развития науки и технологий, например, США, Япония и другие.

Также необходимо отметить, что с увеличением числа исследователей в секторе бизнеса, происходит увеличение количества заявок на получение патента. Это объясняется тем, что увеличивается число промышленных изобретений, практически применимых исследований и др. При этом число заявок сильно превышает количество продаваемых лицензий, что объясняется активизацией инновационной деятельности предпринимателей, увеличением числа инновационно-активных предприятий. То есть происходит процесс разработки новшеств и внедрения инноваций самими компаниями, увеличение их конкурентоспособности за счет производства более совершенного и нового продукта.

Также корреляционную связь между инвестициями и инновациями можно определить и с помощью эконометрического анализа. Существуют различные модели исследования по данной проблеме.

Чиа-Лин Чанг, Сунг-По Чен, Майкл Мак Алеер рассматривают влияние на инновации таких показателей, как отток прямых инвестиций, приток прямых инвестиций и экспорт. В качестве основного результирующего показателя ими принимается индикатор количества патентов.

Ксиаолан Фу рассматривал взаимосвязь между прямыми иностранными инвестициями, абсорбционными способностями и инновационными возможностями. В качестве факторов влияния были

отобраны такие показатели, как расходы на НИОКР, количество занятых в сфере исследований и разработок, уровень развития человеческого капитала и прямые иностранные инвестиции.

Опираясь на многие другие исследования (Куи-Йин Чеунг, Понг Лин, Юфен Чен, Ян Вандекеркхове и Раймонд Де Бонд, Каролие Фишер, Стефан Мартин, Бернд Эберсбергер и Ханс Люф и др.) можно отметить, что инвестиции имеют непосредственное и косвенное влияние на инновационную деятельность.

При построении эконометрической модели влияния инвестиций на инновационную деятельность данный процесс нами был разбит на два этапа. Заданными временными рамками выбран период с 2000 по 2010 год. На первом этапе было выявлено и доказано наибольшее влияние фактора «затраты на исследования и разработки» на независимую переменную «объем выполненных научно-технических работ» по сравнению с такими факторами, как «число исследователей и специалистов, выполнявших научные исследования и разработки на 1 млн. человек населения» и «число организаций, выполнявших научные исследования и разработки».

Основываясь на полученных результатах данной модели, можно утверждать, что в условиях Узбекистана на объем научно-технических работ наибольшее влияние оказывают затраты на исследования и разработки. Исходя из этого, второй этап включал в себя разбивку затрат по источникам для выявления наиболее важного в условиях республики источника финансирования инновационной деятельности:

- государственные расходы;
- расходы бизнеса;
- прочие национальные источники;
- иностранные денежные средства.

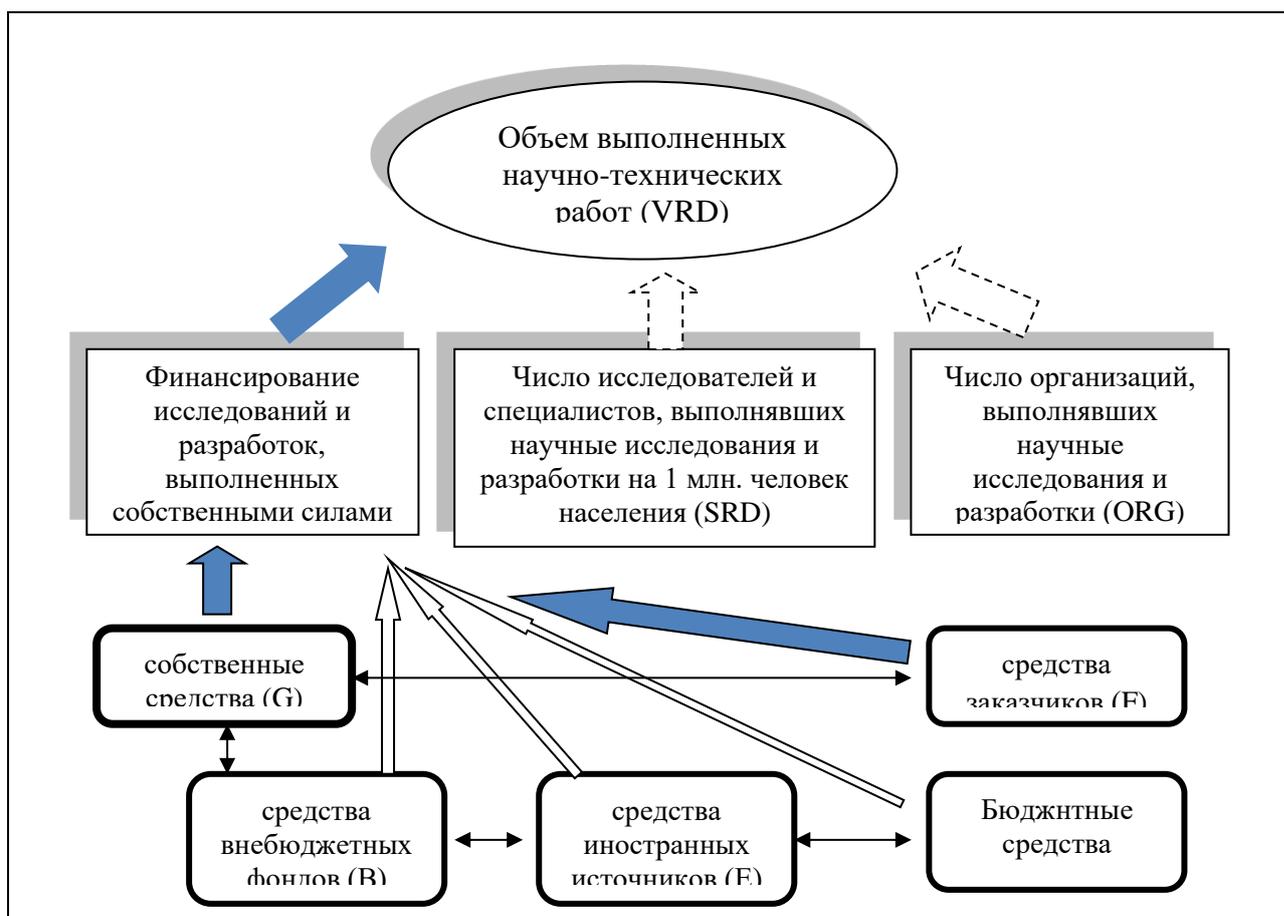
Использование данной модели позволило выявить, что наибольшее влияние и значение для увеличения объема научно-технических работ имеют расходы бизнеса. Так, увеличение бизнес-сферой расходов на 1% приведет к

увеличению научно-технических работ на 0,7%. Государственные расходы, в свою очередь, дадут увеличение на 0,22%. Однако данное влияние имеет лаг в 3 квартала, то есть рост объема научно-технических работ при росте государственных затрат мы получим лишь почти через год. Это объясняется тем, что государство вкладывает денежные средства в основном в фундаментальную науку в виде грантов на исследования и разработки, либо финансирования исследовательских проектов. Отдача от таких проектов будет лишь спустя какое-то время, в течение которого происходит процесс научного исследования и разработки, завершающийся созданием новшества. С затратами в бизнес-секторе все обстоит иначе. Предприятия большую часть средств тратят на доработку и внедрение инноваций, таким образом, они получают отдачу от инвестиций гораздо быстрее. Проводимые предприятиями и организациями исследования носят в большей мере прикладной характер, чем исследования, осуществляемые в академических институтах, они опираются на уже изученный и разработанный теоретический материал.

Таким образом, была выявлена прямая зависимость между вложением средств в инновации и результатом инновационной деятельности (схема 1).

Однако существует и опосредованная связь между этими процессами, выражающаяся во взаимодействии роста инноваций и технико-технологического развития производства. Выявление наличия такой связи – важный аргумент в пользу наращивания процессов модернизации, технического и технологического переоснащения отраслей экономики.

Схема 1. Влияние факторов роста инновационной деятельности и роста инвестиций на объем выполненных научно-технических работ



Источник: составлено автором

2.3. Повышение прибыльности ООО «Согда Зарафшон сув курилиш» и стимулирование модернизации производственного потенциала

На повышение прибыльности хозяйствующих субъектов и стимулирование модернизации производственного потенциала направлен механизм переноса убытков по отдельным налогам. Налоговым кодексом РУ (2008) предусматривается, что «налогоплательщик вправе осуществлять перенос убытков на будущее в течение 5 лет, следующих за тем налоговым периодом, в котором получен этот убыток». Убытком признается превышение вычитаемых расходов, предусмотренных в настоящем НК, над совокупным доходом. При наличии убытков прошлых периодов, подлежащих переносу в текущий налоговый период, налогооблагаемая база уменьшается на сумму переносимых убытков. Такой механизм необходим

для ООО «Согда Зарафшон сув курилиш», который вкладывает значительные средства в развитие собственной деятельности, в освоение новых технологий, новых видов продукции. Хотя большие затраты в текущем налоговом периоде приводят к убыткам, но они в полной мере окупятся прибылью, полученной в последующих периодах.

Новый этап развития методов государственной поддержки инновационной деятельности связан с выходом 15 июля 2008 года Постановления Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по стимулированию внедрения инновационных проектов и технологий в производство»³⁴. В соответствии с ним для обеспечения широкого внедрения прикладных научных разработок и инновационных технологий в производство органами хозяйственного управления и предприятием будут создаваться фонды модернизации и новых технологий. Основными источниками их формирования станут часть амортизационных отчислений и чистой прибыли ООО «Согда Зарафшон сув курилиш», а также целевые поступления от заказчиков.

Согласно постановлению, учебные и научно-исследовательские учреждения и организации, проектно-конструкторские организации освобождаются до 1 января 2013 года от уплаты налога на прибыль, единого налогового платежа, НДС и обязательных платежей в государственные целевые фонды (за исключением единого социального платежа) в части выполнения прикладных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, осуществляемых по договорам, заключенным с хозяйствующими субъектами. Кроме того, освобождается от таможенных платежей (за исключением сборов за таможенное оформление) оборудование, ввозимое для переоснащения и дооснащения научно-исследовательских учреждений и организаций в рамках проводимой

³⁴ Постановление Президента РУ «О дополнительных мерах по стимулированию внедрения инновационных проектов и технологий в производство» от 15 июля 2008 г. №ПП-916.

модернизации по перечням, утверждаемых Кабинетом Министров Республики Узбекистан.

Таким образом, в Узбекистане формируется система экономических мер, стимулирующая переход экономики на инновационный путь развития.

На наш взгляд, в настоящее время целесообразно разработать фискальные инструменты, являющиеся не только фактором устойчивого формирования бюджетных средств, но и своеобразным стабилизатором ценообразования, оказывающим влияние на повышение устойчивости цен на топливно-энергетические ресурсы и другие базовые товары. Стабилизация цен на такую продукцию будет способствовать росту инвестиций в инновационную деятельность, поскольку у хозяйствующих субъектов, обслуживающих инновационный процесс, снизятся инвестиционные риски, связанные с инфляцией. В качестве фискальных стабилизаторов ценообразования можно применять «плавающие» ставки платежей за использование недр, земли, воды и другие специально введенные механизмы. При этом в случае существенного колебания в уровне мировых цен, а также усиления действия внутренних факторов, способствующих удорожанию производства базовых товаров, необходимо снижать ставки стабилизирующих платежей (по аналогии эффекта мешков с песком, сбрасываемых с падающего воздушного шара) или повышать их.

В условиях нестабильности мировых цен, усиления интеграционных процессов необходимо формировать гибкие фискальные механизмы, уменьшающие негативное влияние их резкого роста (снижения) на функционирование деятельности предприятий. Так как рассматриваемое предприятие тесно связано с краткосрочными и долгосрочными импортными и экспортными контрактами по поставке сырья, полуфабрикатов, комплектующих и других материалов, готовой продукции, то любое колебание цен и котировок валют незамедлительно сказывается на их производственно-финансовом состоянии, а также на возможностях разработки и внедрения инноваций. На наш взгляд, использование

фискальных стабилизаторов ценообразования, а также других механизмов стимулирования внедрения инновационных проектов и технологий в производство, будет содействовать формированию конкурентоспособной национальной экономики.

2.4. Обеспечение безопасности жизнедеятельности сотрудников ООО «Согда зарафшон курилиш»

В современных экономических условиях такая сфера как обеспечение безопасности используется в качестве такого кадрового инструмента, как мотивация, и используется при закрытых кадровых системах, характерных, опять же для государственных организаций, в том числе и для ООО «Согда Зарафшон курилиш».

В таких учреждениях задача обеспечения безопасных условий труда и охраны здоровья ложится на кадровую службу, работающую в данном случае совместно с профсоюзной организацией.

На некоторых предприятиях существуют специальные службы безопасности, охраны труда и надежности, в обязанности которых входит обучение сотрудников основным требованиям охраны труда и техники безопасности, проверка теоретических и практических навыков безопасного труда, регулярную аттестация сотрудников.

Регулярную аттестацию должны проходить все сотрудники организации вне зависимости от степени опасности условий труда. Такая аттестация гарантирует организацию от несчастных случаев, так как подобная аттестация в любом случае способствует обучению сотрудников новым приемам безопасного труда и правилам техники безопасности закреплению уже изученных.

Однако, для многих небольших фирм получение прибыли является основным приоритетным направлением, смещающим безопасность организации, труда и здоровья сотрудников даже не на второй план, и делающим ее одним из малозначимых процессов, осуществление которых

либо контролируется фирмой крайне редко и невнимательно, либо подобный контроль осуществляется самим сотрудником, зачастую незнакомым даже с базовыми правилами техники безопасности, исключительно за счет врожденного инстинкта самосохранения.

Наилучшим решением является поддержание высокого уровня обеспечения безопасности на предприятиях, где практика подобной защиты сотрудников уже существует и внедрение подобной практики в организациях, игнорирующих этот аспект управления персоналом, возможно за счет государственного регулирования, внесения пунктов об обязательном обеспечении безопасности организации, труда и здоровья персонала в перечень документации, необходимой для лицензирования всех видов деятельности, обязательной проверке и аттестации трудовых коллективов.

Имеется несколько основных подходов к управлению сотрудниками, и можно рассмотреть проблему безопасности организации, труда и здоровья персонала в контексте каждой из них.

В управлении организацией можно выделить четыре концепции, которые развивались в рамках трех основных подходов к управлению: экономического, органического и гуманистического:

- использования трудовых ресурсов;
- управления персоналом;
- управления человеческими ресурсами;
- управления человеком.

При рассмотрении данного вопроса необходимо учесть степень важности проблемы безопасности сотрудников в контексте каждой из концепций управления последним, что даст возможность сравнить их именно с этой точки зрения.

Многообразный подход этих концепций к рассматриваемой теме влияет на эффективность их использования в организации.

В современных экономических условиях оценка такой эффективности может стать определяющей в выборе предприятия основной парадигмы

управления персоналом, что при возрастающей ценности данного аспекта деятельности оказывает существенное влияние на производительность труда персонала и, как следствие, экономический эффект от применяемых мер.

Состояние охраны труда в ООО «Согда Зарафшон курилиш»

Большую часть времени активной жизнедеятельности человека занимает целенаправленная профессиональная работа, осуществляемая в условиях конкретной среды, которая при несоблюдении принятых нормативных требований может неблагоприятно повлиять на его работоспособность и здоровье.

В ООО «Согда Зарафшон курилиш» используется интеллектуальный труд. Этот труд представлен как профессиями, относящимися к сфере материального производства, например конструкторы, инженеры, техники, диспетчеры, операторы и др., так и вне его – ученые, врачи, учителя, писатели, артисты, художники и др. Интеллектуальный труд заключается в переработке и анализе большого объема разнообразной информации, следствием чего является мобилизация памяти и внимания, частота стрессовых ситуаций. Однако мышечные нагрузки, как правило, незначительны, суточные энергозатраты составляют 10-11,7 МДж (2000-2400 ккал) в сутки.

Для интеллектуального труда характерна гипокинезия, т. е. значительное снижение двигательной активности человека, приводящее к ухудшению реактивности организма и повышению эмоционального напряжения. Гипокинезия является неблагоприятным производственным фактором, одной из причин сердечнососудистой патологии у лиц умственного труда.

В условиях научно-технического прогресса возрастает роль творческого элемента во всех сферах профессиональной деятельности. В наступивший компьютерный век во многих профессиях, преимущественно физического труда, увеличивается доля умственного компонента, когда даже функции управления и контроля возлагаются на электронную технику.

Умственный труд связан с приемом и переработкой информации, требует напряжения сенсорного аппарата, внимания, памяти, а также активации процессов мышления, эмоциональной сферы.

Формы умственного труда подразделяются на операторский, управленческий, творческий труд, труд медицинских работников, преподавателей, учащихся и студентов. Отличаются они по организации трудового процесса, равномерности нагрузки, степени эмоционального напряжения.

Любой вид трудовой деятельности представляет собой сложный комплекс физиологических процессов, в который вовлекаются все органы и системы человеческого тела. Огромную роль в этой деятельности играет центральная нервная система, обеспечивающая координацию функциональных изменений, развивающихся в организме при выполнении работы. Следовательно, поддержание благоприятного психологического климата в коллективе, создание соответствующих условий является очень важным.

Большое значение для охраны труда имеет водоснабжение предприятий, которое должно обеспечить потребность предприятия в питьевой воде и для хозяйственно-гигиенических, производственных и противопожарных целей. Необходимые характеристики микроклимата воздуха рабочей зоны, как правило, обеспечиваются вентиляцией. Освещение, отвечающее техническим и санитарно-гигиеническим нормам, называется рациональным. Создание такого освещения в организации является важной и актуальной задачей.

16 апреля 2009 года Президентом Республики Узбекистан И.А. Каримовым был подписан Закон РУз «Об обязательном страховании гражданской ответственности работодателя».

Согласно этому закону устанавливается обязанность каждого работодателя независимо от его формы собственности застраховать свою гражданскую ответственность перед своими сотрудниками на случай

получения ими увечий на предприятии, профессиональных заболеваний или иных повреждений здоровья, связанных с исполнением трудовых обязанностей.

Страховые тарифы по обязательному страхованию гражданской ответственности работодателя дифференцируются в зависимости от классов.

В случае если в Финансовом управлении Самаркандского областного хокимията или другой организации осуществляется вид деятельности, не приведенный в классификации, то к данному виду деятельности применяется коэффициент страхового тарифа, равный среднему значению страховых тарифов по классам профессионального риска, в размере 3,400.

Пожарная безопасность в ООО «Согда Зарафшон курилиш»

Пожарная профилактика - комплекс инженерно-технических и организационных мероприятий, направленных на обеспечение противопожарной защиты объектов народного хозяйства.

Целью пожарно-профилактической работы является поддержание высокого уровня пожарной безопасности в городах, населенных пунктах, местах концентрации материальных ценностей и на объектах народного хозяйства путем приведения их в образцовое противопожарное состояние.

Основными задачами профилактической работы являются: разработка и осуществление мероприятий, направленных на устранение причин, которые могут вызвать возникновение пожаров; ограничение распространения возможных пожаров и создание условий для успешной эвакуации людей и имущества в случае пожара; обеспечение своевременного обнаружения возникшего пожара, быстрого вызова пожарной охраны и успешного тушения пожара.

Профилактическая работа включает периодические проверки состояния пожарной безопасности объекта в целом и его отдельных участков, а также обеспечение контроля за своевременным выполнением предложенных мероприятий; проведение пожарно-технических

обследований объекта представителями Государственной служба пожарной безопасности с вручением предписаний, установление действенного контроля за выполнением предписаний и приказов, изданных по ним; постоянный контроль за проведением пожароопасных работ, выполнением противопожарных требований и других мероприятий по противопожарной пропаганде и агитации; проверку исправности и правильного содержания стационарных автоматических и первичных средств пожаротушения, противопожарного водоснабжения и систем извещения о пожарах; подготовку личного состава добровольных пожарных дружин и боевых расчетов для проведения профилактической работы и тушения пожаров и загораний; установку в цехах, мастерских, складах и на отдельных агрегатах систем пожарной автоматики.

Пожарно-профилактическая работа на предприятиях проводится Государственной служба пожарной безопасности, личным составом пожарных частей.

Основной метод профилактической работы - устранение выявленных в ходе проверки недочетов на месте, а при отсутствии такой возможности - в кратчайший срок.

При противопожарной профилактике используется пожарно-техническая продукция - специальная техническая, научно-техническая и интеллектуальная продукция, предназначенная для обеспечения пожарной безопасности, в том числе пожарная техника и оборудование, пожарное снаряжение, огнетушители и огнезащитные вещества и материалы, средства специальной связи и управления, электронные документы, программные продукты и базы данных для электронных вычислительных машин, а также иные средства предупреждения и тушения пожаров (статья 3 Закона РУз «О пожарной безопасности» от 30 сентября 2009 г., № ЗРУ-226).

Под противопожарным режимом следует понимать совокупность мер и требований пожарной безопасности режимного характера, заранее установленных для предприятия или отдельных помещений и подлежащих

обязательному выполнению всеми сотрудниками. Противопожарный режим охватывает такие профилактические меры, как оборудование мест для курения, ежедневная уборка помещений от пыли и горючих отходов, осмотр и закрытие помещений после окончания работы, устройство рубильников (выключателей) для обесточивания электроустановок, наличие проходов и путей эвакуации и т. п.

Обычно меры противопожарного режима не требуют значительных материальных затрат и могут быть самостоятельно выполнены администрацией и другими сотрудниками.

Все работающие на предприятиях должны проходить специальную противопожарную подготовку в системе производственного обучения с целью изучения:

- правил пожарной безопасности и инструкций о мерах пожарной безопасности;
- показателей пожарной опасности используемых материалов и оргтехники;
- характеристик пожарной опасности зданий, сооружений, технологических процессов и производственного оборудования;
- правил содержания и применения первичных средств пожаротушения;
- последовательности действий в случае пожара.

Противопожарная подготовка (обучение) сотрудников состоит из противопожарного инструктажа (вводного, первичного, повторного и внепланового) и занятий по программе пожарно-технического минимума. Порядок проведения противопожарного инструктажа и занятий по пожарно-техническому минимуму с рабочими и служащими устанавливается соответствующим приказом или распоряжением. При проведении противопожарного инструктажа и занятий по пожарно-техническому минимуму желательно использовать технические средства программированного обучения.

Вводный инструктаж должен производиться со всеми вновь принимаемыми на работу, независимо от их образования, стажа работы по данной профессии или должности, а также со студентами, прибывшими на производственную практику или обучение.

Важное значение имеют также противопожарные преграды. К ним относят стены, перегородки, перекрытия, двери, ворота, люки, и окна. Противопожарные стены должны быть выполнены из негорючих материалов, иметь предел огнестойкости не менее 2,5 часов и опираться на фундаменты. Противопожарные стены рассчитывают на устойчивость с учетом возможности одностороннего обрушения перекрытий и других конструкций при пожаре.

*Характеристика оказания медицинской помощи сотрудникам
ООО «Согда Зарафшон курилиш»*

Сохранение и укрепление здоровья, продление активной творческой жизни каждого человека – важнейшие принципы, лежащие в основе системы здравоохранения Республики Узбекистан. Эти положения претворяются в жизнь путем постоянного совершенствования организационных форм лечебно-профилактической и экстренной медицинской помощи, оказываемой населению.

Оказание первой медицинской помощи в самые ранние сроки при несчастных случаях и внезапных заболеваниях является нередко решающим фактором не только в деле спасения жизни пострадавшего и больного, но и существенно влияет на продолжительность заболевания, временную нетрудоспособность и инвалидность.

При разработке оздоровительных мероприятий основные гигиенические требования должны предъявляться к технологическим процессам и оборудованию, вентиляции, строительно-планировочным решениям, рациональному медицинскому обслуживанию работающих, использованию средств индивидуальной защиты.

Защита от пыли:

- использование непрерывных технологий с закрытым циклом (использование закрытых конвейеров, трубопроводов, кожухов);
- применение общей и местной вытяжной вентиляции помещений и рабочих мест;
- применение индивидуальных средств защиты.

В системе охраны жизнедеятельности работников организации важен медицинский контроль за состоянием здоровья работающих. В соответствии с действующими правилами обязательным является проведение предварительных (при поступлении на работу) и периодических медицинских осмотров.

Важнейшая задача периодических осмотров – выявление ранних стадий заболевания и предупреждение развития пневмокониоза, определение профпригодности и проведение эффективных лечебно-профилактических мероприятий.

Профилактическими мероприятиями, направленными на повышение активности организма и сопротивляемости пылевым поражениям легких, наибольшую эффективность обеспечивают УФ-облучение, тормозящее склеротические процессы; щелочные ингаляции, способствующие санации верхних дыхательных путей; дыхательная гимнастика, улучшающая функцию внешнего дыхания; диета с добавлением метионина и витаминов.

ГЛАВА III. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

3.1. Влияние факторов роста инновационной деятельности предприятий

Закономерным результатом использования инвестиций является создание качественно новых основных производственных фондов, перспективных инновационно-технологических систем, дающих высокую отдачу. Инвестиционные возможности и поглощение инноваций обычно определяются как два основных фактора, влияющих на развитие экономики любой страны.

Оценку влияния инвестиций на инновации можно проводить на разных уровнях (макро, мезо) и различными методами:

- посредством оценки уровня инновационного развития страны, что покажет общий уровень влияния, а также отобразит эффективность используемых в стране механизмов, способствующих развитию инновационной деятельности в целом;

- статистическим методом, который отобразит текущие тенденции развития, применение тех или иных инструментов регулирования экономики, в частности, способствующих увеличению привлечения инвестиций в инновации, а также зависимость между показателями;

- эконометрическим методом, позволяющим выявить корреляционные связи и определить степень влияния того или иного элемента на результирующий показатель.

Для оценки уровня инновационного развития экономики в целом Директоратом по предпринимательству Комиссии европейских сообществ (КЕС) в 2000 году была разработана Система индикаторов оценки инновационной деятельности. Она используется для оценки развития инновационной деятельности стран-членов Европейского Союза, а также их сравнения относительно показателей инновационного развития США и Японии.

По результатам оценки инновационной активности стран ЕС – индекс SII (Summary innovation index), выявлено, что важнейшими факторами, ограничивающими инновационную деятельность, являются финансовые проблемы: недостаток собственных финансовых средств, недостаток инвестиций, неприемлемые условия кредитования.

На инновационную деятельность оказывают влияние различные факторы: объем инвестирования, уровень образования в стране, материально-техническое и кадровое обеспечение вузов, НИИ, научных лабораторий и др. Однако во главу угла, согласно результатам международных исследований, ставится именно финансирование (приток капитала в данную сферу, инвестиции частного и государственного секторов). В связи с этим целесообразно рассматривать непосредственное влияние инвестиций на инновационную деятельность.

Первостепенной задачей является определение индикаторов, отображающих финансирование инновационной деятельности. Наиболее полную информацию по инновационному развитию предоставляют статистические базы ОЭСР и Всемирного Банка, они имеют наибольшее количество индикаторов в данной области.

Для оценки влияния инвестиций на развитие инновационной сферы были отобраны индикаторы затрат на НИОКР, как факторы, воздействующие на инновации (вход) и индикаторы, отображающие результаты инновационной деятельности (выход) (таблица 2).

Такой подход позволяет оценить в разрезе стран, какой источник финансирования используется наиболее активно в соответствии с выбранной программой развития.

Для выявления корреляционных связей между исследуемыми объектами был проведен анализ по странам, объединенным в три категории

Факторы оценки влияния инвестиций на инновационную деятельность

Индикаторы входа	Индикаторы выхода
Валовые внутренние расходы на НИОКР	Общее количество исследований
Доля валовых внутренних расходов на НИОКР в процентах от ВВП	Общее количество персонала, занятого в НИОКР
Доля промышленности в валовых внутренних расходах на НИОКР	Количество исследователей в бизнес-секторе
Доля государства в валовых внутренних расходах на НИОКР	Количество исследователей в государственном секторе
Доля других национальных ресурсов в валовом внутреннем расходе на НИОКР	Количество исследователей в сфере образования
Доля зарубежных инвестиций в валовые внутренние расходы на НИОКР	Роялти и взносы по лицензиям
Расходы предприятий на НИОКР	Количество заявлений на получение патента резидентами и нерезидентами
Расходы образования на НИОКР	
Общие расходы или ассигнования из госбюджета на НИОКР	

по доле расходов на НИОКР от ВВП. К первой категории отнесены страны с долей расходов на НИОКР выше 2% от ВВП, ко второй – от 1% до 2% и к третьей – от 0,5% до 1%. Исследуемый период охватывал временной отрезок с 2008 года по 2010 год. Исследование проводилось по девяти странам.

В первую категорию вошли: Израиль – 4,8%, Южная Корея – 3,4% и США – 2,8%. Во вторую категорию – Канада- 1,9%, Чехия – 1,4%, Россия – 1,0%. И, наконец, в третью категорию вошли: Венгрия – 1,0%, Турция – 0,7% и Польша – 0,6%.

При рассмотрении индикаторов инвестиционных вложений можно отметить следующие тенденции: по мере увеличения финансирования сферы НИОКР изменяется долевая структура основных субъектов этого рынка. Так, происходит усиление роли расходов промышленности. Если во второй и третьей категориях они составляли от 20 до 50%, то в первой категории – свыше 50%. Государственная доля в структуре инвестирования НИОКР, наоборот, снижается по мере перехода страны из нижней категории в более высокую. Так, в первой категории расходы государства составляют

максимум $1/3$ от всех затрат, в то время как во второй и третьей категориях данный показатель увеличивается до $2/3$. Что касается прочих источников финансирования, в том числе – иностранных инвестиций, то данный показатель имеет малую вариацию значений, что в свою очередь показывает его незначительное влияние на инновационное развитие.

3.2. Стимулирующие механизмы финансирования инновационной деятельности предприятий

Прогрессивная финансовая политика предприятий, основанная на «узбекской модели» развития, заставляет искать новые методы, схемы и механизмы организации финансирования и стимулирования инновационной деятельности научно-технического сектора, трансфера³⁵ и коммерциализации³⁶ его результатов. Это необходимо для целей модернизации и инновационного развития реальной экономики и финансово-кредитной сферы страны в контексте современной активной инвестиционной политики. В особенности это касается разработки и практического внедрения результатов научных исследований, создаваемых за счет средств государственного бюджета. Проблемы, для решения которых целесообразно основываться на экономическую системологию³⁷ и системный финансовый инжиниринг³⁸, обусловлены объективной необходимостью достижения конкурентоспособности бизнеса и экономики в целом.

Трансфер и коммерциализацию инноваций без системы благоприятного инвестиционно-инновационного климата нельзя рассматривать как полное решение указанных выше проблем и даже как источник значительных доходов. Экономическая выгода от этой системы как для государства, так и для общества состоит в экономической деятельности, которая возникает в самом процессе коммерциализации инноваций.

³⁵ Под трансфером технологий будем понимать передачу научных знаний и опыта, полученных в результате научно-исследовательской и научно-инновационной деятельности (НИД), в различные отрасли экономики.

³⁶ Коммерциализация технологий означает процесс перехода результатов научных исследований в сферу производства новых продуктов и оказания услуг с целью получения коммерческой выгоды.

³⁷ Шохазамий Ш.Ш. Экономическая системология: концепция и применение / Монография. - Т.: Iqtisod-moliya, 2010. - 421 с.

³⁸ Шохазамий Ш.Ш. Тизимли молия инжиниринги// Монография. - Т.: Fan va texnologiya, 2010. - 796 б.

Трансфер инноваций в условиях этой системы дает возможность субъектам научно-инновационной деятельности (НИД) и всему обществу развивать и коммерциализировать результаты исследований, создает приток заказов на исследования, порождает новые инвестиции, новые технологии, новые рабочие места, повышает объемы новых товаров с высокой добавленной стоимостью и прибыли, а также налоговые поступления в бюджет. Все это приводит к росту благосостояния народа и экономики страны в целом.

Среди проблем в области трансфера и коммерциализации результатов инновационной деятельности предприятий можно выделить следующие:

- осуществление научно-инновационной деятельности без учета спроса рынка. Данная проблема связана с недостаточно полной и малоэффективной работой менеджмента и маркетинга субъектов научно-инновационной деятельности по изучению рынка и работе на нем;

- руководство предприятий научно-исследовательской деятельности не готово работать в условиях конкуренции и риска. Не отработаны юридические и организационные схемы и механизмы их взаимодействия;

- высокая себестоимость результатов научно-инновационной деятельности, несовершенные методы оценки их справедливой стоимости и рисков;

- отсутствие совершенных и универсальных систем обеспечения благоприятного инвестиционно-инновационного климата, схем и механизмов финансирования научно-инновационной деятельности, трансфера и коммерциализации ее результатов, с помощью которых можно было бы финансировать все виды научно-инновационной деятельности и проекты трансфера и коммерциализации любых инноваций. Причем, источники, объемы и сроки финансирования и интересы таковых финансовых институтов не всегда могут быть согласованы между собой, национальная политика стран в части финансовой поддержки научно-инновационной деятельности и инноваций, как правило, ограничивается возможностями государственного бюджета инновационного потенциала.

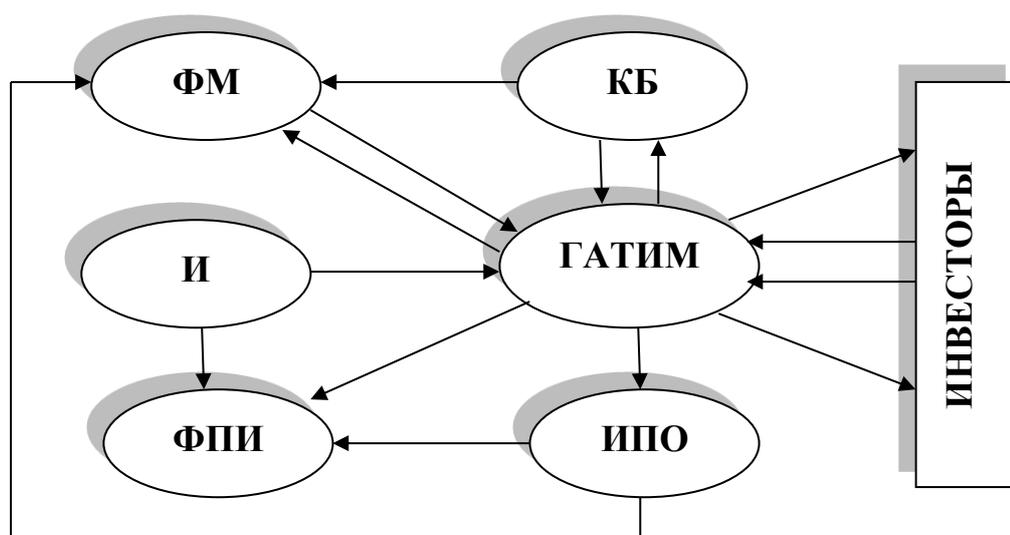
На фоне этих проблем необходимо с максимальной отдачей использовать имеющиеся ресурсы и потенциал путем создания нового механизма финансирования, стимулирующего формирование развития системы обеспечения благоприятного инвестиционно-инновационного климата в стране и позволяющего мотивировать не просто получение результата в виде научных знаний, а обеспечить в той или иной форме экономическую реализацию этого результата на рынке. Для этого требуется создание подсистемы, которая наряду с научными коллективами и подразделениями, создающими новые знания, должна включать механизм экономической реализации этих результатов, стимулирующий разработку востребованных результатов, обеспечивающий комплекс услуг, способствующих коммерциализации результатов научно-инновационной деятельности. Такая подсистема должна, с одной стороны, работать с инноваторами (т.е. субъектами инновационной деятельности), которые могут заинтересовать потенциальных заказчиков, а с другой стороны, устанавливать и поддерживать тесные связи с производством и бизнесом – возможными потребителями результатов научно-инновационной деятельности, формулируя задачи и ставя их перед инноваторами. Необходимость в такой подсистеме и является побудительной причиной предложения для условий Узбекистана нового механизма государственно-частного финансирования трансфера и коммерциализации инноваций и проектов модернизации производств (МГЧФ), в которой (схема 2) гарантом финансового стимулирования, правовой защиты и успеха безрисковой деятельности по инновационному развитию всех сторон выступает государство в лице Государственного агентства по трансферу инноваций и модернизации экономики (ГАТИМ).

Здесь ГАТИМ – государственное агентство по трансферу инноваций и модернизации экономики; ФМ – фирмы-инициаторы проектов по модернизации своих производств; КБ – коммерческие банки-кредиторы ФМ; И – инноваторы (исследователи-разработчики инноваций, которые являются

владельцами прав на объекты интеллектуальной собственности – ОИС); ФПИ – фирмы-потребители инноваций по договору трансфера (коммерциализации); ИПО – инжинирингово-проектные организации, обеспечивающие на договорных условиях содействие трансферу, коммерциализации и управлению инновациями.

Схема 2

Схема механизма государственно-частного финансирования



Причем, ГАТИМ обеспечивает финансовую, правовую и организационную поддержку инноваторов и исследователей. Государственное агентство по трансферу инноваций и модернизации экономики должно быть наделено полномочиями выделять гранты (вместо Государственного комитета по координации развития науки и технологий) на научные исследования, организовывать трансфер и коммерциализацию инноваций в ФПИ. Для этого должны быть использованы госфинансирование и лизинг за счет своих ресурсов и рефинансирование посредством облигаций среднего качества за счет средств инвесторов, а также реализация программ модернизации производств ФМ на основе их рефинансирования посредством облигаций высокого качества, обеспеченных залоговыми бумагами КБ под выданные кредиты. Следовательно, именно с помощью МГЧФ государство в целях экономического развития может

стимулировать и ускорить создание национальной инновационной системы с механизмом ее финансирования, основной целью которой должно быть ускорение этапов инновационного цикла: создание инновационного продукта, трансфер (внедрение), коммерциализация (организация производства и продажи), модернизация.

Механизм функционирования схемы заключается в следующем: ГАТИМ должен иметь финансовые источники и быть держателем контрольных пакетов акций ИПО (т.е. всех проектных институтов, конструкторских и технологических организаций, созданных в результате приватизации). То есть сама по себе отпадает необходимость в указанном комитете из-за перехода его функций к ГАТИМ. Важными функциями ГАТИМ являются: формирование реального спроса и предложения инноваций и формирование госзаказа на научные исследования (фундаментальные, прикладные и инновационные); ведение единого государственного реестра и базы исследований и инноваций, финансирования их трансфера и коммерциализации и мониторинга их результатов; выступление в качестве гаранта реализации проектов инноваций и модернизации, а также гаранта по своим государственно-инвестиционным облигациям. Хотя ФМ и ФПИ также вправе формировать свои заказы на научные исследования. При выделении государственных грантов большое внимание должно уделяться глубокой проработке вопроса использования интеллектуальной собственности, полученной в ходе исследования.

Финансовыми источниками ГАТИМ могут быть средства из госбюджета, поступления от временного долевого участия в экономической реализации инноваций в ФМ и ФПИ, иных поступлений. Возможен ввод налогового инвестирования и кредитования для целей развития экономики. Можно направить в ГАТИМ часть акцизных поступлений для целей поддержки инновационного развития экономики, так как экономическая реализация инновации создает дополнительную роскошь.

ГАТИМ в контексте ФПИ финансирует создание start-up компаний с временным участием ГАТИМ. Оно может быть реализовано ГАТИМ путем рефинансирования своей доли посредством выпуска и размещения специальных государственно-инвестиционных облигаций среди инвесторов. Эти облигации являются среднего качества и конвертируются в акции (паи) ФПИ.

Причем, КБ, выдавшие кредиты под проекты модернизации ФМ, выписывают специальные залоговые бумаги, предназначенные для эмиссии государственно-инвестиционных облигаций ГАТИМ. То есть Гатим приобретает эти залоговые бумаги у ФМ для обеспечения ими своих облигаций высшего качества, реализуемых в последующем различным инвесторам, в том числе иностранным.

Инвесторы должны иметь право на конвертацию принадлежащих им государственно-инвестиционных облигаций (категорий высшего и среднего качества) на акции (паи) ФМ и ФПИ с согласия последних. Инвесторы страхуют свой инвестиционный риск за счет части (до 10%) процентного дохода от приобретаемых облигаций в зависимости от их качества.

В целях стимулирования инноваций необходимо на законодательном уровне предоставить право владения, пользования и распоряжения интеллектуальной собственностью ее инноваторам, а не организациям. Причем, доходы инноваторов в виде гонораров и процентных выплат по лицензионным договорам не должны облагаться подоходным налогом. А при вложении инноваций в уставный фонд какой-либо компании инноватор наряду с указанными доходами должен быть вправе получать дивиденды.

По схеме 2 ГАТИМ отбирает жизнеспособные и вполне реализуемые инновации и проекты модернизации на основе тщательной экспертизы и спроса на них. Причем, ФМ и ФПИ несут ответственность за результаты маркетинга по реализуемым в них проектам инноваций и модернизации, следовательно, они должны застраховать свой маркетинговый риск по

продаже новой продукции на рынке. По отобранным инновациям и проектам модернизации реализуется тот или иной алгоритм, приведенный ниже.

Схема включает в себя следующие возможные алгоритмы действий – взаимоотношений сторон.

Алгоритм 1 – экономико-правовые отношения между «И-ГАТИМ-Инвесторы-ФПИ-ИПО». Между И, ГАТИМ, ИПО и ФПИ заключается четырехсторонний договор по осуществлению трансфера и коммерциализации, в котором предусматриваются:

- сохранение и реализация права И на ОИС;
- ФПИ: разработка предварительного бизнес-плана с подробным маркетинговым анализом рынка сбыта ОИС с участием И;
- ИПО: с участием И разработка и реализация ТЭО (ПТЭО) с конструкторской и технологической документацией на инновационный продукт (ОИС) по ЕСКД, ЕСТД, ЕСТПШ;
- начальное финансирование создания start-up компании с долевым участием И (по его желанию) и временным долевым участием государства (ГАТИМ) и ПТО;
- ГАТИМ: возможна дополнительная лизинговая поддержка оборудованием start-up компании на основе заключений ФПИ и ИПО;
- ГАТИМ: в контексте ФПИ (start-up) временного участия ГАТИМ в уставном фонде выпуск и размещение государственно-инвестиционных облигаций среднего качества для целей средне- или долгосрочного рефинансирования ОИС;
- порядок выхода из состава учредителей (акционеров, пайщиков) внов созданной start-up компании;
- порядок выплаты доходов по облигациям и их погашения, а также порядок конвертации облигаций в акции (паи) с согласия ФПО.

Алгоритм 2 – экономико-правовые отношения между «ФМ-КБ-ГАТИМ-Инвесторы-ИПО». Между ФМ, КБ, ГАТИМ и ИПО заключается

четырёхсторонний договор по реализации проекта модернизации производства ФМ, в котором предусматриваются:

- ФМ: разработка предварительного бизнес-плана модернизации с подробным маркетинговым анализом рынка сбыта новой продукции от модернизации на основе бизнес-плана, предоставленного в КБ для получения кредита (инвестиций);

- ИПО: с участием ФМ и КБ разработка и реализация ТЭО (ПТЭО) с конструкторской и технологической документацией на модернизацию производства по ЕСКД, ЕСТД, ЕСТПП;

- КБ: оформление залоговой бумаги на выданный кредит и передача ее ГАТИМ со всеми правами по данному кредиту;

- ГАТИМ: под обеспечение залоговых бумаг и размещение государственно-инвестиционных облигаций высшего качества для целей средне- или долгосрочного рефинансирования проекта модернизации ФМ;

- порядок выплаты доходов по облигациям и их погашения, а также порядок конвертации облигаций в акции (паи) с согласия ФМ.

Алгоритм 3 - экономико-правовые отношения между «И-ГАТИМ-Инвесторы-ИПО-ФМ». Между ФМ, КБ, ГАТИМ и ИПО, а также между И, ГАТИМ, ИПО и ФПИ заключаются и одновременно реализуются два четырёхсторонних договора:

- 1) По осуществлению трансфера и коммерциализации в ФМ;
- 2) По реализации проекта модернизации производства ФМ.

На основе вышесказанного можно сделать следующие выводы и предложения.

Во всем мире решающая роль для достижения опережающих темпов роста в технологических отраслях экономики отводится именно трансферу технологий. Трансфер технологий играет такую большую роль, потому что в цепочке этапов инновационного цикла трансфер является «слабым звеном»: с одной стороны, требует больших усилий и ресурсов, а с другой стороны – сопряжен с большими рисками. Кроме того, на этом этапе чаще всего

происходит передача ответственности за принятие решения и прав собственности по цепочке разработчик (владелец прав на объект интеллектуальной собственности – ОИС) – инвестор – производитель. На этом этапе необходимы специалисты в различных областях знаний: финансисты, патентоведы, менеджеры, маркетологи. Благоприятные условия для НИД, качественный (перспективный) инновационный продукт, хороший менеджмент и эффективная государственно-частная система финансирования (МГЧФ) являются ключевыми моментами успеха.

3.3. Налоговые меры, направленные на стимулирование развития инновационной деятельности предприятий: зарубежный опыт

Налоговые меры, направленные на стимулирование развития науки и инновационной деятельности, можно подразделить на общие и дифференцированные. Общие меры направлены на создание благоприятного инновационного климата в целом. Дифференцированные предназначены для стимулирования приоритетных отраслей промышленности или отдельных групп предприятий. Преимущество дифференцированных мер заключается в юс большей прозрачности и понятности, а значит, и лучшей администрируемости, а недостаток в том, что происходит перераспределение налогового бремени, которое может иметь негативные эффекты как для сильных, так и для слабых предприятий.

Выбор конкретных форм налогового стимулирования осуществляется в зависимости от намеченной цели и направления, стимулирующего воздействия, категории налогоплательщика, осуществляемой им деятельности, а также от состояния развития соответствующей отрасли экономики и общей экономической ситуации в стране. В конце XX и начале XXI в. правительства развитых и развивающихся стран использовали различные финансовые, в том числе налоговые, инструменты для стимулирования развития инноваций в национальных экономиках. Основным направлением реформирования налоговых систем в ряде экономически

развитых стран стало то, что предпочтение отдавалось низким ставкам налогов с минимальным числом налоговых льгот, чем высоким ставкам с множеством исключений из общего правила.

Льготами по налогам и сборам признаются предоставляемые отдельным категориям налогоплательщиков и плательщиков сборов предусмотренные законодательством преимущества по сравнению с другими налогоплательщиками или плательщиками сборов, включая возможность не уплачивать налог или сбор либо уплачивать их в меньшем размере. Ключевым элементом любой национальной модели льгот является снижение налога на прибыль (доход) компаний. При этом снижение налога на прибыль, как правило, увязано с достигнутым предприятием уровнем инновационной активности. То есть максимальные льготы получают предприятия, обеспечившие успешную коммерциализацию результатов НИОКР и получившие при этом достаточную прибыль. Для прочих эти льготы лишь отчасти компенсируют предпринимательский риск. Инструменты налогового стимулирования инновационной деятельности в зарубежных странах отражены в таблице 3.

Налоговые льготы различаются также по характеру базы налогового стимулирования. В частности, некоторые налоговые льготы связаны с доходами от НИОКР, а не расходами на НИОКР. Налоговые льготы могут быть предназначены для различных расходов:

- расходы на исследования и разработки: эта категория включает в себя различные целевые расходы. Некоторые страны ограничивают тип затрат и расходов, квалифицируемые как расходы на НИОКР в виде расходов на машины и оборудование. В других странах ограничения могут быть в виде расходов на НИОКР, которые осуществляются на внутреннем рынке;

- расходы, связанные с интеллектуальной собственностью: эта категория включает в себя затраты и расходы на приобретение патентов, инвестиции в нематериальные активы, приобретение новых технологий;

- расходы на заработную плату сотрудников, занятых в сфере НИОКР: стимулирование на основе заработной платы, льготы по налогу на заработную плату научным сотрудникам;

- расходы на НИОКР и связанные с интеллектуальной собственностью: это является сочетанием расходов, включающее первые две категории;

Налоговые льготы, базой стимулирования которых являются доходы, заключаются в следующем:

Таблица 3

Инструменты налогового стимулирования инновационной деятельности за рубежом*

Инструменты налогового стимулирования	Сущность стимулирования	Страны, использующие данные инструменты
Налоговое стимулирование в связи проведением НИОКР	Списание текущих некапитальных затрат на НИОКР при определении налогооблагаемой базы; скидки на прибыль (уменьшение налогооблагаемой прибыли) в размере капиталовложений в новое оборудование.	Австрия, Австралия, Бельгия, Великобритания, Германия, Дания
Налоговый кредит	Позволяет промышленным фирмам уменьшать уже начисленный налог на прибыль на величину, равную определенному проценту от понесенных квалифицированных затрат на НИОКР.	США, Франция, Норвегия, Великобритания, Канада
Специальные режимы амортизации основных фондов	Ускоренная амортизация для научного оборудования, что позволяет начислять амортизационные отчисления по более высоким ставкам, в первые годы жизни приобретенных основных средств. Это, следовательно, уменьшает общий налогооблагаемый доход в определенные периоды.	Бельгия, Болгария, Канада, Дания, Италия, Финляндия, США
Налоговые льготы по зарплате	Стимулирование на основе заработной платы, льготы по налогу на заработную плату научным сотрудникам.	Голландия, Бельгия, Швеция Франция, Венгрия, Италия,
Налоговые каникулы	Выражаются в полном освобождении от уплаты налогов на прибыль, полученную от реализации инновационных проектов предприятий в течение определенного периода	Китай, Индия, Израиль
Налоговые льготы по операциям с объектами интеллектуальной собственности	Льготное налогообложение прибыли, полученной в результате использования патентов, лицензии, ноу-хау и других нематериальных активов, входящих в состав интеллектуальной собственности	Бельгия, Франция, Греция, Венгрия, Голландия, Испания

* Составлена автором на основе данных «A Study on R&D Tax Incentives» Final Report. 28 November 2014. www.cpb.nl

- дискреционные: обложение прибыли инновационных предприятий по пониженным ставкам;

- доход от интеллектуальной собственности: льгота применяется к прибыли, полученной от коммерциализации продуктов, которые защищены правами интеллектуальной собственности.

В зависимости от экономической конъюнктуры и различных и различных институциональных особенностей разные страны используют множество комбинаций из возможных перечисленных мер налогового регулирования. Хотя налоговые меры по стимулированию модернизации экономики, используемые развитыми странами, в целом единообразны, однако практически каждая страна имеет свои особенности в развитии, способах и условиях применения этих рычагов воздействия.

Среди всех стимулов модернизации экономики именно налоговые инструменты оказываются самыми существенными, так как:

- налоговое стимулирование является косвенным методом регулирования, значение которого проявляется прежде всего тем, что для стимулирования инновационной деятельности требуется меньше бюджетных затрат и может быть охвачен гораздо больший круг инновационных субъектов;

- многообразие форм, методов и объектов налогообложения делает налоговое стимулирование одним из наиболее гибких способов привлечения дополнительных ресурсов для активизации инновационной деятельности;

- путем снижения налогового бремени в этой сфере налоговое стимулирование способствует повышению мотивации и заинтересованности предприятий в практическом внедрении новшеств, появлению у них инновационных перспектив.

Но при разработке более прогрессивной системы налогового стимулирования инновационной деятельности нужно учитывать то, что:

- приоритетом предоставления налоговых льгот должна служить только инновационная деятельность, а не вся хозяйственная деятельность инновационного предприятия или организации;

- налоговое законодательство необходимо часто пересматривать, с тем, чтобы предоставленные компаниям целевые налоговые льготы и преференции не поощряли массовое производство продукции, которая устарела и уже перестала быть инновацией;

- налоговое регулирование и стимулирование невозможны без грамотно построенной налоговой политики государства, которая формируется и реализуется в системе стратегических экономических преобразований;

- многообразие форм проявления инновационной активности компаний, а также интерактивный характер инновационных процессов, выражающийся в усложнении процессов диффузии технологий, требует повышения избирательности и гибкости налоговой системы и ее способности к оперативной актуализации;

- необходим поэтапный переход к новым формам налогового стимулирования, обеспечивающим последовательное инновационное развитие предприятий и организаций.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Исходя из вышеизложенного, инновационное предпринимательство - многогранный вид экономической деятельности. В качестве предпринимателя выступают физические и юридические лица, осуществляющие следующие виды инициативной деятельности, связанные с воспроизводственным циклом инновационного продукта:

- создание инновационного продукта (собственно инновационное предпринимательство);
- выполнение посреднических функций (оказание услуг, связанных с продвижением инновационного продукта и его передачей от непосредственного создателя его потребителю);
- осуществление функций в финансовой сфере для обеспечения инновационной деятельности и др.

Будучи относительно самостоятельными, данные виды предпринимательской деятельности в инновационной сфере дополняют друг друга, хотя могут существенно различаться по организационно-правовой форме, по содержанию операций и способам их осуществления. Выбор формы инновационного предприятия зависит от личных пристрастий, сферы деятельности, наличия денежных средств.

Как свидетельствует зарубежный опыт, малое предпринимательство в инновационной сфере – первая по массовости и наиболее динамичная структурная составляющая рыночного инновационного потенциала промышленно развитых стран.

Действительно, основу инновационного предпринимательства составляют малые инновационные фирмы (эксплеренты) – технологические лидеры в зарождающихся отраслях экономики, открывающие новые сегменты рынка, развивающие новые производства, повышающие наукоемкость и конкурентоспособность производства и тем самым способствующие формированию новых технологических укладов.

На наш взгляд, использование фискальных стабилизаторов ценообразования, а также других механизмов стимулирования внедрения инновационных проектов и технологий в производство, будет содействовать формированию конкурентоспособной национальной экономики.

В целях налогового стимулирования модернизации экономики предлагается направить налоговые меры на развитие науки и инновационной деятельности, то есть инструменты государственной налоговой политики должны создавать благоприятные экономические условия для осуществления налогоплательщиками инновационной и инвестиционной деятельности, направленной на модернизацию и обновление основных фондов, повышение конкурентоспособности отечественной продукции. На наш взгляд, такие меры могут послужить базисом для усиления инновационной составляющей в модернизации национальной экономики.

На активизацию инновационной деятельности в Узбекистане, достижение роста объемов научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ основное влияние оказывают механизмы и инструменты финансового обеспечения, причем, направленные на стимулирование инвестиций бизнеса и иностранных инвесторов в инновационный сектор экономики. Главные из них, имеющие перспективу развития в Узбекистане, - это венчурные и специализированные фонды, созданные с участием государства и с привлечением опытных иностранных специалистов; разработка национальных программ инновационного развития, программ инновационного развития отраслей и сфер экономики; принятие законов и подзаконных актов, где предусматривается непосредственное содействие инновациям; дальнейшая либерализация налогового и амортизационного законодательства.

В числе необходимых мер для стимулирования инноваций важным является снижение совокупного налогового бремени на деятельность инновационных коммерческих и некоммерческих структур. Целесообразно создать эффективный механизм перераспределения налоговых поступлений

государства в пользу развития инновационной сферы, улучшить существующую систему банковского кредитного и фондового финансирования инноваций на базе системы венчура, усилить мотивации к творчеству в научно-технической сфере. Следует вернуться к практике, когда доходы физических лиц, от продажи патента (лицензии), полученные дивиденды или проценты от наличия прав на новшества в пределах срока их действия не облагаются налогом на доходы с физических лиц.

В целях стимулирования инноваций для юридических лиц целесообразно использовать налоговые льготы не только по налогу на прибыль, но и по таким налоговым платежам, как единый налоговый платеж (ЕНП) для малых предприятий и микрофирм, налог на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры, единый земельный налог (ЕЗН) для сельскохозяйственных товаропроизводителей (если они занимаются созданием, продвижением, коммерциализацией и использованием инноваций). В части льгот по налогу на прибыль следует установить правило, что расходы хозяйствующих субъектов на освоение новых производств, цехов, производство новых видов серийной и массовой продукции, комплексное апробирование всех видов оборудования и технологических установок с целью проверки качества и их монтажа следует вычитать из налогооблагаемой базы налога на прибыль не только в будущих периодах, но и в момент их возникновения в отчетном периоде.

Необходимо ускорить разработку нормативно-правовых документов, предусматривающих принятие существенных льгот для новаторов, изобретателей, рационализаторов, а также обеспечение параллельного финансирования как исследований научных институтов и центров, так и промышленных предприятий (особенно на начальном этапе создания или трансфера новых технологий). Следует стимулировать формирование эффективной национальной инновационной системы (НИС) со всеми ее элементами на основе государственной стратегии, учитывающей требования потребителей новшеств.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Конституция Республики Узбекистан. Т.: ИПТД «Узбекистан», 2017, 2018, 2019 – 77 с.
2. Налоговый Кодекс Республики Узбекистан. Утвержден Законом Республики Узбекистан от 25.12.2007г. № ЗРУ-136, 2007., № 52.
3. Постановление Президента Республики Узбекистан «О прогнозе основных макроэкономических показателей и параметрах Государственного бюджета РУз на 2009 год». www.lex.uz; аналогичные нормативные акты за 2010-2017 годы.
4. Положение о порядке взимания платы за полностью изношенное оборудование, находящееся в эксплуатации (рег. № 2199 от 21.02.2011 г.).
5. Указ Президента РУз «О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» от 7 февраля 2017 г., № УП-4947
6. Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. – Т.: Узбекистан, 2009.
7. Наша главная цель – несмотря на трудности, решительно идти вперед, последовательно продолжая осуществляемые реформы, структурные преобразования в экономике, создавая еще более широкие возможности для развития частной собственности, предпринимательства и малого бизнеса. Доклад Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на расширенном заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2015 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2016 год. / Народное слово от 17.01.2016.
8. Критический анализ, жёсткая дисциплина и персональная ответственность должны стать повседневной нормой в деятельности каждого руководителя. Доклад Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева на расширенном заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2016 году и важнейшим приоритетным направлениям экономической программы на 2017 год. Народное слово, №5 от 18.01.2017 г.

9. Абдурахманов Х. Концепция развития и благополучия. Экономическая газета Биржа (Biznes Daily), № 13 (1728). 01.02.2014

10. Алиева С.С., Расулов Ш.Ж. Направления глобальных рынков финансовых услуг на современной стадии развития экономики. Хизмат кўрсатиш соҳаси: ривожланиш тенденцияси ва истиқболлари / 2016 йил 19-20 феврал. Республика анъанавий илмий-ғамалий конференция материаллари (Ш-қисм). Самарқанд, СамИСИ, 2016. – 175-178 б.

11. Алиева С.С., Расулов Ш.Ж. Повышение эффективности использования инвестиций в условиях модернизации экономики. Розвиток банківських систем світу в умовах глобалізації фінансових ринків: Матеріали X Міжнародної науково-практичної інтернет конференції. 24-25 листопада 2016 р. – Черкаси: ЧННІ ДВНЗ «Університет банківської справи», 2016. – С.9-13

12. Алиева С.С., Расулов Ш.Ж. Развитие солнечной энергетики в Республики Узбекистан. Иқтисодиёт ва халқимиз ҳаёт сифатини юксалтиришда хизмат кўрсатиш соҳасини ривожлантиришнинг долзарб муаммолари/2015 йил 20-21 февраль. Республика анъанавий илмий-амалий конференцияси материаллари (V-қисм). Самарқанд, СамИСИ, 2015. – С.41-45

13. Амабль В., Боре Р., Буйе Р. Инновационные системы в эру глобализации. Монография. Париж: Экономика, 1997.

14. Аникина И.Д., Чекалкина А.А. Оценка финансово-инвестиционного потенциала регионов ЮФО // Региональная экономика. Юг России. – Волгоград. – 2014. - № 4. – С. 141-145;

15. Аникина, И.Д. Стимулирование инновационной деятельности предприятий региона: выбор финансовых инструментов / И.Д. Аникина, А.В. Гукова, А.А. Чекалкина // Современные проблемы науки и образования. – 2015. – Вып. 1-2. – С. 43.

16. Асатуллоев О., Расулов Ш.Ж. Влияние глобализационных процессов на элементы социальной инфраструктуры. Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у

глобальному середовищі: зб. наук. пр. VI Міжнар.наук.-практ. інтернет-конф. (м. Полтава, 22–23 квітня 2014 року). – Полтава: ПУЕТ, 2014. – С.91-93

17. Бегалов Б. Анализ основных процессов формирования и развития инновационной экономики в Республике Узбекистан. // Иқтисодиот ва инновацион технологиялар. - № 7, сентябрь, 2013 г.

18. Белл. Д. Грядущее постиндустриальное общество: Опыт социального прогнозирования. – М.: Academia, 1999.

19. Вахабов А. В., Расулов Ш.Ж. Развитие солнечной энергетики в Республике Узбекистан Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у глобальному середовищі : збірник наукових праць за матеріалами VII Міжнародної науково-практ-тичної конференції. – Полтава: ПУЕТ, 2015. – С.127-129

20. Глазьев С.Ю. Экономическая теория технического развития. – М.: Наука, 2007.

21. Глобальный инновационный индекс 2016 г.: в рейтинге лидируют Швейцария, Швеция, Соединенное Королевство. США, Финляндия, Сингапур. В число 25 ведущих стран вошел Китай. Электронный ресурс: http://www.wipo.int/pressroom/ru/articles/2016/article_0008.html. (Дата обращения 10.010.2016 г.).

22. Гукова А.В. Финансовые аспекты развития российской nanoиндустрии // Законы России. – 2011. - № 9. – С. 33-36.

23. Гурков И.Б. Инновационное развитие и конкурентоспособность (очерки развития российских предприятий). М.: ТЭИС, 2003.

24. Джавадова И.С. Финансовое стимулирование инновационного развития в системе государственного регулирования // Автореферат диссертации на соискание уч. степени к.э.н. по специальности 08.00.01. – М., 2011.

25. Зайналов Д.Р., Саттаров Т., Расулов Ш.Ж. Влияние цен на стабильность развития денежно-кредитной политики. Міжнародний науково-практичний журнал «Фінансовий простір». № 3 (15) . - 2014 . – С. 95-102

26. Зайналов Дж.Р., Алиева С.С., Гадаев Ж., Расулов Ш.Ж. Финансово-кредитные механизмы регулирования роста отсроченной инфляции на фоне повышения реальных ставок налогов Глобальные проблемы модернизации национальной экономики: материалы IV Международной научно-практической конференции (заочной); М-во обр. и науки РФ; ФГБОУ ВПО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина»; [гл. ред. В.М. Юрьев, отв. ред. А.А. Бурмистрова]. Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2015. –С. 114-124.

27. Зайналов Дж.Р., Алиева С.С., Расулов Ш.Ж. Систематизация инновационной деятельности фермерских хозяйств Направления повышения стратегической конкурентоспособности аграрного сектора экономики: материалы Международной научно-практической конференции; М-во обр. и науки РФ; ФГБОУ ВО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина»; [отв. ред. А.А. Бурмистрова]. – Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2016. – С.109-115

28. Зайналов Дж.Р., Алиева С.С., Расулов Ш.Ж. Систематизация инновационной деятельности фермерских хозяйств Направления повышения стратегической конкурентоспособности аграрного сектора экономики: материалы Международной научно-практической конференции; М-во обр. и науки РФ; ФГБОУ ВО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина»; [отв. ред. А.А. Бурмистрова]. – Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2016.

29. Зайналов Ж.Р. Проблемы и перспективы социально-экономического развития региона под влиянием мирохозяйственных связей: сборник научных трудов по материалам междунар. научно-практических конф. (г. Невинномыск, 16 декабря 2011 г.) – Ставрополь: Сервис школа, Невинномыск: НГГТИ, 2012 . – 352 с.

30. Запаров Б.А. Управление инновационной активностью на основе инструментов финансового стимулирования // Автореферат диссертации на

соискание уч. степени к.э.н. по специальностям 08.00.05 и 08.00.10. – Казань, 2015.

31. Ибрагимов А., Рашидова Г. Какой быть национальной инновационной системе Узбекистана? // Экономическое обозрение. - №6. – 2010. – С.28.

32. Кадыров А.А. Основные направления формирования Национальной инновационной системы Узбекистана. Электронный ресурс. http://www.innovation.uz/docs/FORMING_NIS.pdf. Дата обращения 08.08.2016 г.

33. Концепция инновационного развития Республики Узбекистан на 2012-2020 гг. Режим доступа: <http://uzb69.blogspot.com/2012/06/2012-2020.htm>

34. Кричевский И.Е., Левин М.И., Полтерович В.М., Щепина И.Н. Модель многокомпонентного замещения. ЭММ. М., 1990. Т. XXVI. Вып. 2 С. 291—301.

35. Кудратов Г. Х., Расулов Ш.Ж. Основные факторы обеспечения устойчивости экономического роста в условиях глобализации. Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у глобальному середовищі: збірник наукових праць за матеріалами VII Міжнародної науково-практичної конференції. – Полтава: ПУЕТ, 2015. – С.100-102

36. Кудратов Г. Х., Расулов Ш. Ж. Кредитное обеспечение инвестиционного инновационного развития предприятий в условиях глобализации Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у глобальному середовищі: збірник наукових праць за матеріалами VIII Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції (м. Полтава, 27–28 квітня 2016 р.). – Полтава: ПУЕТ, 2016. – С.146-149

37. Кудратов Г. Х., Расулов Ш. Ж. Повышение роли кредитных продуктов банков в финансовом обеспечении инновационного роста в условиях глобализации Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у глобальному середовищі: збірник наукових праць за матеріалами VIII Міжнародної науково-практичної інтернет-

конференції (м. Полтава, 27–28 квітня 2016 р.). – Полтава: ПУЕТ, 2016. – С.149-152

38. Литвинова А.В., Парфенова М.В. Роль стимулирования инновационной деятельности в реализации стратегических приоритетов и направлений инновационного развития страны // Государственный советник. – 2014. - № 1. – С. 56-64

39. Литвинова А.В., Парфенова М.В. Формы стимулирования инновационной деятельности и принципы их реализации // Друкеровский вестник. – 2015. - № 1.

40. Литвинова А.В., Талалаева Н.С. Повышение эффективности государственного стимулирования инновационной деятельности в России // Современные технологии управления. – 2015. - № 4 (52).

41. Маматкулов Ш.И., Парпиев О.Р., Муминов Я.В. Система оценки и мониторинга результативности исследовательской деятельности научного и образовательного потенциала Республики Узбекистан.

42. Махлуп Ф. Производство и распространение знаний в США. – М.: Прогресс, 1966.

43. Медынский В.Г. Инновационный менеджмент. – М.: ИНФРА-М, 2002.

44. Расулов З.Ж., Рахмонкулов Б.Н., Расулов Ш.Ж. Направления налоговой оптимизации в условиях модернизации экономики Совершенствование налоговой политики государства в условиях глобализирующейся экономики: материалы Международной научной конференции 15 мая 2014 г.; Мин-во обр. и науки РФ, Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина. Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2014. - С.403-406.

45. Расулов Ш. Ж. Усиление роли ресурсной базы кредитных организаций в разработке инновационных подходов к формированию основ денежно-кредитной политики в условиях глобализации Інституційний розвиток соціально-економічних систем: національна економіка у

глобальному середовищі: збірник наукових праць за матеріалами VIII Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції (м. Полтава, 27–28 квітня 2016 р.). – Полтава: ПУЕТ, 2016. – С.168-170

46. Расулов Ш.Ж.Необходимость реформирования института аудита в современном бизнесе Актуальные проблемы управления: материалы Международной научно-практической конференции 16-18 декабря 2014 г. / ред. кол.: Лапшин В.Ю. [и др.]; отв. ред. А.Е. Куцерубов; М-во обр. и науки РФ, ФГБОУ В110 «Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина». Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2014. - 250 с., С. 150-153.

47. Расулов Ш.Ж. Совершенствование механизмов формирования инновационной политики в современных условиях Сборник научных работ участников международного студенческого конкурса “Экономика будущего”. Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2015. – С. 139-146.

48. Расулов Ш.Ж. Совершенствование торговых операций на основе пластиковых карточекХизмат кўрсатиш соҳаси: ривожланиш тенденцияси ва истиқболлари / 2016 йил 19-20 феврал. Республика анъанавий илмийғамалий конференция материаллари (III-қисм). Самарқанд, СамИСИ, 2016. – 163-167 б.

49. Расулов Ш.Ж., Алиева С.С. Развитие банковских услуг в направлении обеспечения эффективности платежной системыХизмат кўрсатиш соҳаси тармоқларини ривожлантириш истиқболлари. Республика илмий-амалий анжумани материаллари. 2015 йил 18-21 декабр. Самарқанд, СамИСИ, 2015. – С. 308-311

50. Салихов Ш. В Узбекистане развивается эффективный механизм внедрения научных разработок в реальный сектор экономики. uzscience.uz/ru/linkpages/view/id/2. Дата обращения 10.08.2016.

51. Салихов Ш. В Узбекистане развивается эффективный механизм внедрения научных разработок в реальный сектор экономики. uzscience.uz/ru/linkpages/view/id/2. Дата обращения 10.08.2016.

52. Солоу Р.М. Экономическая теория ресурсов или ресурсы экономической теории// Вехи экономической мысли. Т.3. Рынки факторов производства/ Под общ. ред. В. М. Гальперина. – СПб: Экономическая школа. 2000 (англ. The Economic of Resources and the Resources of Economics, 1974)

53. Сулейменов И.Э., Габриелян О.А., Пак И.Т., Панченко С.В., Мун Г.А. Инновационные сценарии в постиндустриальном обществе. – Алматы – Симферополь, 2016. – 202 с.

54. Толстолесова Л.А. Финансово-инвестиционный потенциал сырьевых регионов: формирование и стратегия реализации: автореф. дис. на соис. учен.степ. канд. экон.наук. – Санкт-Петербург, 2012. – 32 с.

55. Удальцова Н.Л. Государственное регулирование инновационной деятельности за рубежом // Креативная экономика. - 2013. - № 8 (80). - С. 3-9.

56. Управление инновациями. Факторы успеха новых фирм. – М.: Дело, 2007. – С.224.

57. Фаткин Л.В. и др. Управление финансовой организацией, теория и практика. – М.: ИНФРА-М, 1998. – С. 186.

58. Хайдаров Р. Состояние экологии как фактор устойчивого развития моногорода. <http://gosbook.ru/node/78116>

59. Чекалкина А.А. Формирование финансово-инновационной стратегии на примере региона на основе финансово-инвестиционного и инновационного потенциала территории // Вестник Волгоградского гос. Ун-та. Сер. 3, Экономика. Экология. – 2013. - №2 (23). – С. 93-99.

60. Шумпетер Й. Теория экономического развития shumpeter_y.a._.teoriya_ekonomicheskogo_razvitiya._m._progress_1982.djvu

61. Щепина И.Н. Модели диффузии и замещения нововведений (обзор литературы): Препринт. М.: 1990.

62. Щепина И.Н. Проблемы моделирования инновационных процессов.
// Системное моделирование: Сб. тр. - Воронеж, ВГУ, 1994.

63. Янковский К. Введение в инновационное предпринимательство:
Учеб. пособие, 2003. – С. 192.

64. Freeman C. Technology Policy and Economic Performance, London,
Printer Publishers, 1987; National system of innovation in historical perspective. –
Cambridge journal of economics. – 1995 vol. 19№1- Рю25-29.

65. National Innovation systems: A corporative analysis / ed. by R. Nelson.
N.Y.: /oxford University press, 1993. – P-14.

66. Technical Change and Economic Theory, Printer, 1989
//<http://www.freemanchris.org/publications>. Дата обращения 08.08.2016 г.

67. Интернет-сайты:

- Материалы Государственного комитета по статистике Республики
Узбекистан. www.stat.uz. Дата обращения 29.02.2017 г.

- Материалы Министерства Финансов РУз за 2011-2016 гг. www.mf.uz.
Дата обращения 25.02.2017 г.

- Итоги социально-экономического развития Республики Узбекистан за
2016 год, опубликованные Министерством Экономики РУз. www.gov.uz

- Индекс инновационности страны по расчетам Агентства Bloomberg.
Электронный ресурс: <http://www.kommersant.ru/doc/2896361>.

- Пресс-служба Президента РУз www.press-servise.uz.