



Тошкент ирригация ва мелиорация институти

Мавзу. Бозор ракобати, ахамияти ва шакллари.

СХБИ 2-2 ГУРУХ ТАЛАБАСИ

Абдумовлонова М

РЕЖА:

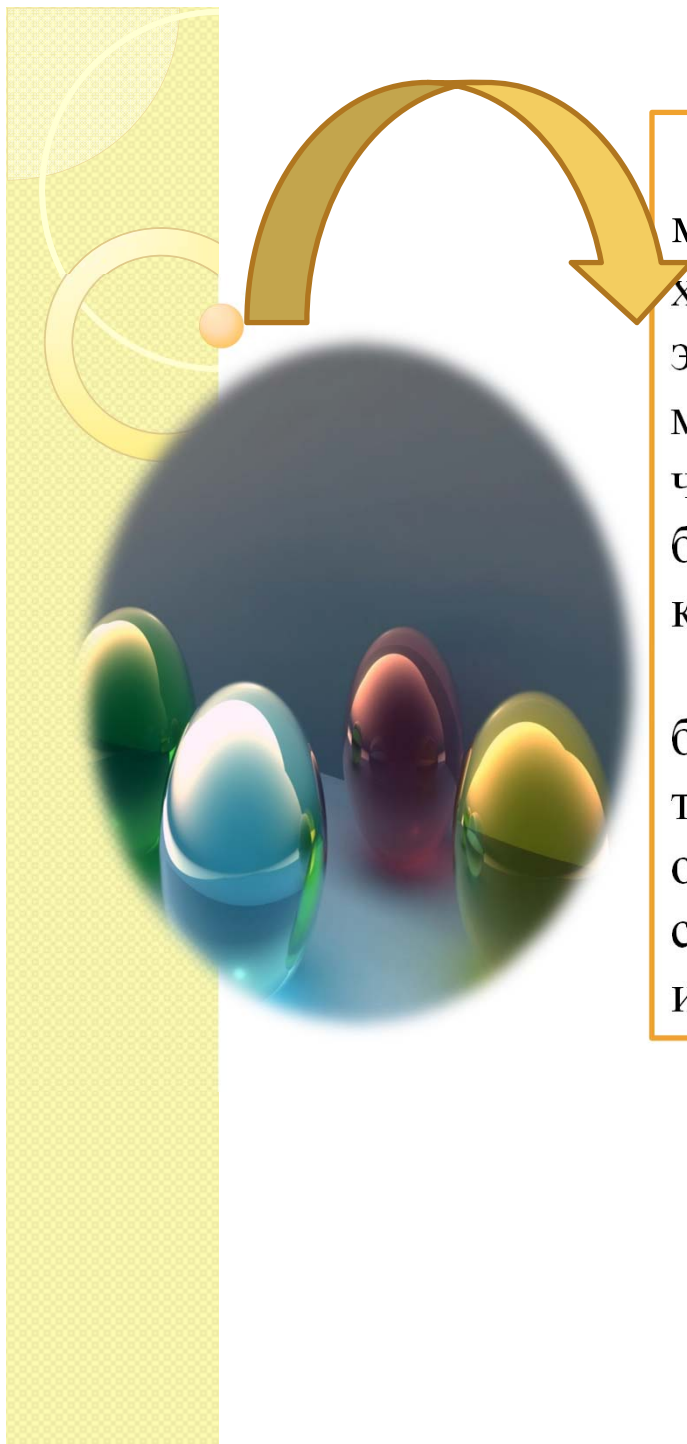
1. Ракобат
конуни,
ахамияти ва
мохияти

2. Ички ва
тармоклара
ро ракобат

3. Бахосиз ёки
такомиллаш-
ган ракобат

4. Соф
ракобат
бозори,
монополис-
тик ракобат
бозори

5. Олигопо-
листик
бозор, соф
монополия
бозори



Ракобат товар ишлаб чиқарувчилар уртасида мусобакани узида акс эттириб, энг кулай ва харидоргир товарлар ишлаб чиқаришни тақозо этади. Юқори сифатли кишлок хужалик махсулотлари энг кам харажатлар сарфланиб ишлаб чиқилганда, унга истеъмол талаби нисбатан юқори булади, ишлаб чиқарувчига истеъмолчи учун курашда маълум афзалликлар тугдиради.

Ракобат ташки мажбурий куч сифатида намоён бўлиб, товар ишлаб чиқарувчини истеъмолчига юз тутиш ва шу мақсадда меҳнат унумдорлигини ошириш, ишлаб чиқаришни кенгайтириш, махсулот сифатини яхшилаш, унинг таннархини камайтириш имконини беради.

Австриялик бизнесмен В.Хойер «Европада кандай килиб бизнес килиш мумкин?» деган укув дастурида бозордаги ракобатчилар фаолиятини тадқиқ килишни ва қуйидаги саволларга жавоб топишни тавсия қилади.

- Товарлар тури бўйича ракобатчилар бозорда кандай улушга (салмокка) эга?
- Ракобатчиларнинг товар обороти хажми канча?
- Ракобатчилар махсулотига талаб канча?
- Ракобатчилар махсулотини сотиш қай ахволда?
- Махсулотларни сотиш йуллари қанака?
- Ракобатчи узининг сотиш тизимига эгами ёки бошқа тизимдан фойдаланадими?
- Махсулотни сотишда бевосита иштирок этадиган ракобатчи ходимлар сони канча?
- Ракобатчиларнинг баҳо сиёсати нималарга асосий эътиборни қаратади, баҳогами ёки махсулот сифатигами?
- Ракобатчилар уз махсулотлари билан қурғазмаларда иштирок этадиларми?
- Ракобатчилар баҳо сиёсатини утқазишда кандай мақсад қуядилар?

Кишлок хужалигида икки хил ракобат шакли мавжуд.

- Ички тармок ракобати – кишлок хужалик ишлаб чикаришда бир тармок микёсида товар ишлаб чикарувчилар уртасидаги мусобакани узида акс эттиради.

- Тармоклараро ракобат - бу аграр иктисодиётнинг хар хил тармокларидаги товар ишлаб чикарувчилар уртасидаги ракобат.

бахоли ракобат

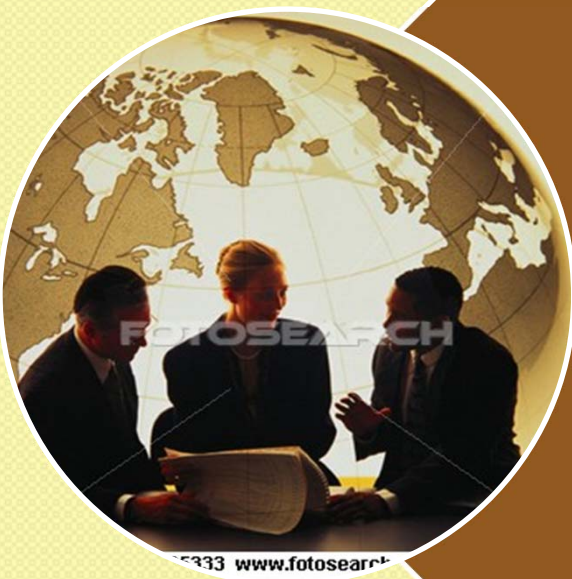


бахосиз ракобат



Ракобатни унинг усуллари буйича фарклаш кабул килинган. Булар:

3. БАХОСИЗ ЁКИ ТАКОМИЛЛАШГАН РАКОБАТ



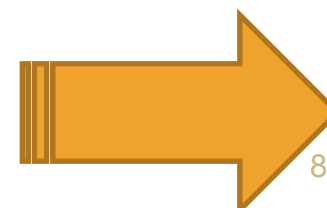
Ракобат конуни деб ёзган эди К.Маркс « ... товар киймати ва ишлаб чиқариш харажатлари уртасидаги миқдорга тенг бўлиб, товарни кийматидан паст баҳода сотиб фойда олиш имкониятига эга бўлишга асосланади». Лекин маҳсулотга баҳонинг тушиши товар ишлаб чиқарарувчида тан нархни тушириш захиралари тугагунча давом этади. Тенглик урнатилгандан сунг ҳар қандай баҳони тушириш учун қилинган харажатни ракобатни ҳам худди шундай қабул қилади.



Ракобатга карама-карши булган жараён якка хокимликдир. Бунда ишлаб чикариш, махсулотни сотиш ва бошка фаолиятлар бир товар ишлаб чикариувчига ёки уларнинг гурухига тегишли булади.

Якка хокимлик ракобатни емиради, ижтимоий ва шахсий ракобатлантириш механизмини барбод килади. Юкори даромад ёки фойдани меҳнат унумдорлигининг ошиши, корхонани мақсадга мувофиқ бошқариш ҳисобига эмас, бозорга имтиёзли уринни эгалаш ҳисобига олинади. Ниҳоят якка хокимлик ишлаб чикаришни самарали ривожлантиришга ҳов булувчи омил сифатида намоён булади. Чунки барча хокимлик узида консерватив ҳолатни акс эттиради.

Якка хокимлик табиий булиши мумкин. Бу жараён таҳчил махсулотларни ишлаб чиқарувчи ва сотувчиларга ҳосдир.





Монополистик ракобат

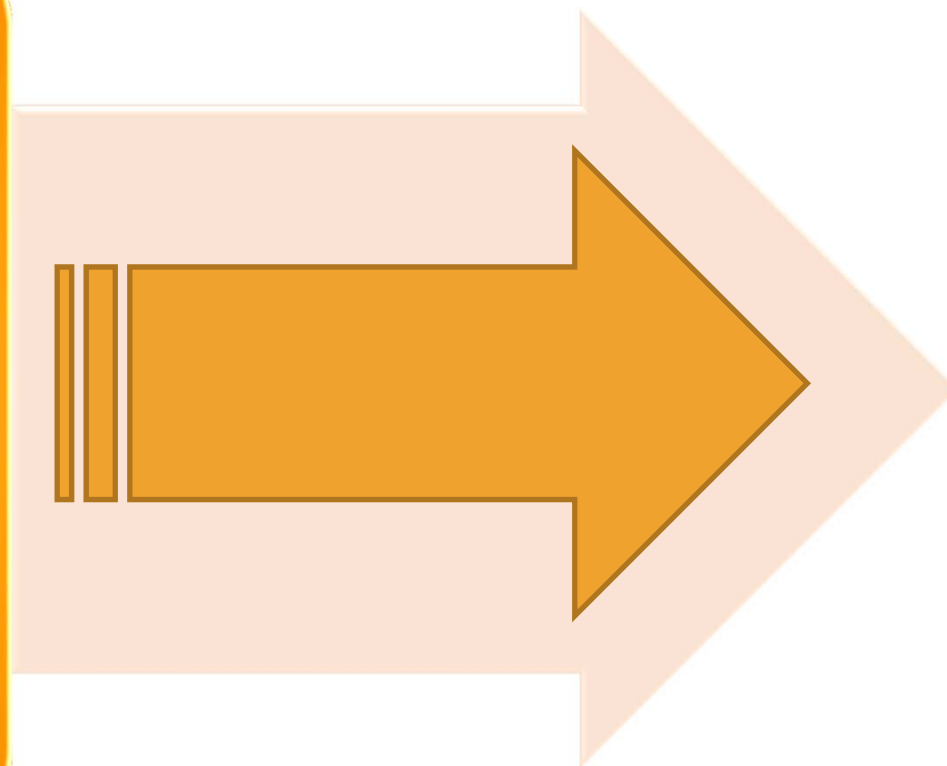
Уз ичига ҳам монополия ҳам ракобат унсурларини олади. Бунда тармоқдаги бир турдаги махсулотнинг унлаб ишлаб чиқарувчилари бир бирлари билан қулай нарх ҳамда ишлаб чиқариш хажмига эришиш борасида ракобатлашадилар.

Соф монополия

– тармок битта фирмадан
иборат булиши сабабли,
у мавжуд махсулотнинг
ягона ишлаб
чикарувчиси
хисобланади ва якка
хукмронлик шаклланади.

Олигополия

– тармоқда у
кадар куп
булмаган
корхоналарнинг
мавжуд булиши
ва хукмронлик
килишдир.



“Балиқ скелети”

**Ракобат
усуллари
афзалликлари
ва
камчиликлари**

