

**O‘ZBEKISTON RESPUBLIKASI BANK-MOLIYA AKADEMIYASI  
HUZURIDAGI ILMIY DARAJALAR BERUVCHI  
DSc.09/31.08.2022.I.151.01 RAQAMLI ILMIY KENGASH**  

---

**TOSHKENT MOLIYA INSTITUTI**

**XOLMUMINOV ZIYADULLA AMIROVICH**

**MAMLAKAT EKSPORT SALOHIYATINI MOLIYAVIY VOSITALAR  
ORQALI RIVOJLANTIRISH**

**08.00.07 – Moliya, pul muomalasi va kredit**

**Iqtisodiyot fanlari bo‘yicha falsafa doktori (PhD) dissertatsiyasi**

**AVTOREFERATI**

**Toshkent shahar – 2023-yil**

**Iqtisodiyot fanlari bo‘yicha falsafa doktori (PhD) dissertatsiyasi  
avtoreferati mundarijasi**

**Оглавление автореферата диссертации доктора философии (PhD) по  
экономическим наукам**

**Content of dissertation the abstract of doctor of Philosophy (PhD) on  
economical sciences**

**Xolmuminov Ziyadulla Amirovich**

Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish ..... 3

**Холмуминов Зиядулла Амирович**

Развитие экспортного потенциала страны посредством финансовых инструментов ..... 29

**Kholmuminov Ziyadulla Amirovich**

Development of the country's export potential through financial instruments ..... 55

**E‘lon qilingan ishlar ro‘uxati**

Список опубликованных работ

List of published works ..... 61

**O‘ZBEKISTON RESPUBLIKASI BANK-MOLIYA AKADEMIYASI  
HUZURIDAGI ILMIY DARAJALAR BERUVCHI  
DSc.09/31.08.2022.L.151.01 RAQAMLI ILMIY KENGASH**  

---

**TOSHKENT MOLIYA INSTITUTI**

**XOLMUMINOV ZIYADULLA AMIROVICH**

**MAMLAKAT EKSPORT SALOHIYATINI MOLIYAVIY VOSITALAR  
ORQALI RIVOJLANTIRISH**

**08.00.07 – Moliya, pul muomalasi va kredit**

**Iqtisodiyot fanlari bo‘yicha falsafa doktori (PhD) dissertatsiyasi**

**AVTOREFERATI**

**Toshkent shahar – 2023-yil**

Falsafa doktori (PhD) dissertatsiyasi mavzusi Oliy attestatsiya komissiyasi tomonidan B2021.4.Phd/Iqt.1913 raqam bilan ro'yxatga olingan.

Dissertatsiya ishi Toshkent moliya institutida bajarilgan.  
Dissertatsiya avtoreferati uch tilda (o'zbek, rus, ingliz (rezyume)) Ilmiy kengash veb-sahifasi (www.bfa.uz) va «ZiyoNet» axborot-ta'lim portaliga (www.ziyo.net.uz) joylashtirilgan.

**Ilmiy rahbar:** Kuziyeva Nargiza Ramazanovna  
iqtisodiyot fanlari doktori, professor

**Rasmiy oponentlar:** Xoshimov Elmurod Abdusattorovich  
iqtisodiyot fanlari doktori  
Ashurova Nasiba Batirovna  
iqtisodiyot fanlari doktori, professor

**Yetakchi tashkilot:** G.V. Plexanov nomli Rossiya iqtisodiyot universitetining  
Toshkent shahridagi filiali

Dissertatsiya himoyasi O'zbekiston Respublikasi Bank-moliya akademiyasi huzuridagi DSc.09/31.08.2022.I.151.01 raqamli Ilmiy kengashning 2023-yil «6» «05» kuni soat 11:30 da majlisida bo'lib o'tadi. Manzil: 100000, Toshkent shahri, Mirzo Ulug'bek tumani, Movarounnahr ko'chasi, 16-uy. Tel.: faks: (+ 998 71) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz

Dissertatsiya bilan Bank-moliya akademiyasining Axborot-resurs markazida tanishish mumkin (15 raqami bilan ro'yxatga olingan). Manzil: 100000, Toshkent shahri, Mirzo Ulug'bek tumani, Movarounnahr ko'chasi, 16-uy. Tel.: faks: (+ 998 71) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz

Dissertatsiya avtoreferati 2023-yil «28» «04» kuni tarqatildi.  
(2023-yil «28» da) 4 raqamli reyestr bayonnomasi).



N.X. Jumayev  
Ilmiy darajalar beruvchi Ilmiy kengash  
raisi, iqtisodiyot fanlari doktori, professor

Sh.A. Xusainov  
Ilmiy darajalar beruvchi Ilmiy kengash  
kotibi, iqtisodiyot fanlari nomzodi

S.E. Elmirzayev  
Ilmiy darajalar beruvchi Ilmiy kengash  
qoshidagi Ilmiy seminar raisi, iqtisodiyot  
fanlari doktori, professor

## KIRISH (falsafa doktori (PhD) dissertatsiyasi annotatsiyasi)

**Dissertatsiya mavzusining dolzarbligi va zarurati.** Jahon iqtisodiyotida yetakchi o‘rin tutuvchi mamlakatlar tajribasiga ko‘ra, mamlakat raqobatdoshligi integratsiyani chuqurlashtirishning yangi metodlarini qo‘llash asosida mamlakat eksport salohiyatini oshirishga bevosita bog‘liq. «Dunyo bozoriga eksport qilingan nomoddiy mahsulotlarning 36 foizi AQSh, 30 foizi Yaponiya, 22 foizi Xitoy davlatiga to‘g‘ri keladi. Har bir million aholi soniga nisbatan innovatsion mahsulot eksportida band bo‘lgan ilmiy xodimlar soni bo‘yicha 1-o‘rinda Isroil 8250 nafar, 2-o‘rinda Janubiy Koreya 7113 nafar, 3-o‘rinda esa Yaponiya 5210 nafarni tashkil etadi»<sup>1</sup>. Bu esa faol, intensiv eksportning ustuvor ko‘rinishi bo‘lmish samarali innovatsion mahsulotlar eksporti hajmi oshirishini rag‘batlantirish tizimini shakllantirish va rivojlantirish singari muhim masalalarni hal etish zaruratini keltirib chiqaradi.

Jahonda eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirishning konseptual asoslarini yoritib berish hamda takomillashtirishga yo‘naltirilgan ilmiy izlanishlarga alohida e‘tibor qaratilmoqda. Eksport salohiyatini davlat tomonidan boshqarishning asosiy modellari, eksportchilarni davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlashning samarali moliyaviy vositalari – eksport operatsiyalarini moliyalashtirish, kreditlash, eksimbanklar va eksport-kredit agentliklari faoliyatini rivojlantirish, sug‘urtalash va kafolatlash, soliq imtiyozlari, subsidiyalash, kichik biznes eksportiga ko‘maklashish, innovatsion eksportni rag‘batlantirish singari zamonaviy uslub, vosita va manbalardan foydalanishning real imkoniyatlari hamda ko‘lamini oshirish orqali mamlakat eksport salohiyatini rivojlantirishga qaratilgan ilmiy tadqiqotlar olib borilmoqda.

O‘zbekiston eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish tizimining zamonaviy modeli ishlab chiqarish quvvatlari va keng turdagi xomashyo, shuningdek, mehnat resurslari mavjud bo‘lgan hamda tashqi bozorlarda raqobatbardosh bo‘lgan yuqori qo‘shilgan qiymatga ega mahsulotlarni ishlab chiqarishni ta‘minlovchi afzalliklardan to‘liq hajmda foydalanish, eksport qiluvchi korxonalar faoliyatini moliyaviy qo‘llab-quvvatlash vositalarini rivojlantirish, eksportoldi va eksportni moliyalashtirish mexanizmlarini yaratish, uzoq muddatli barqaror tashqi bozorlarni shakllantirish va xorijda tashqi savdo infratuzilmasini yaratish, har xil xizmat turlari eksportini tashkil qilish va ilgari surish bo‘yicha tizimli ishlarni amalga oshirish, ularni ko‘rsatish uchun zarur infratuzilmani rivojlantirish hamda eksport salohiyatidan keng va samarali foydalanish, eksport tarkibidagi ijobiy tendensiyalarni ta‘minlash, eksportning xomashyo eksporti va davlat buyurtmalarini majburiylik asosida ijro etishga asoslangan ekstensiv va passiv turidan uning faol, intensiv turiga o‘tishga asoslanadi. Bu jarayon mamlakatimizning jahon bozorida o‘zining tegishli o‘rnini egallashi va o‘zining eksport salohiyatidan foydalanish darajasiga ko‘ra rivojlangan davlatlar qatoriga kirib borishining zarur sharti va mustahkam poydevori sifatida xizmat qiladi. Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirishning muhim ahamiyatiga qaramay, uning ko‘pgina nazariy va amaliy jihatlarini

<sup>1</sup> Итоги мирового экспорта результатов инновационной деятельности. <https://www.worldbank.org>. 08-8765-45.

takomillashtirish dolzarb hisoblanadi va ilmiy tadqiqotlarni talab etadi.

Dissertatsiya tadqiqoti O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining 2020-yil 21-oktabrdagi PF-6091-sonli «Eksport faoliyatini moliyaviy qo‘llab-quvvatlashni yanada kengaytirish chora-tadbirlari to‘g‘risida»gi, 2022-yil yanvardagi “Yangi O‘zbekistonning 2022-2026-yillarga mo‘ljallangan taraqqiyot strategiyasi loyihasi to‘g‘risida»gi Farmonlari, 2018-yil 20-dekabrdagi PQ-4069-sonli “Eksportga ko‘maklashish va uni rag‘batlantirishni kuchaytirish chora-tadbirlari to‘g‘risida”gi, 2021-yil 14-yanvardagi PQ-4949-sonli «2021-yilda O‘zbekiston Respublikasining eksport salohiyatini amalga oshirish chora-tadbirlari to‘g‘risida»gi Qarorlari, O‘zbekiston Respublikasi Vazirlar Mahkamasining 2019-yil 6-maydagi 373-sonli “O‘zbekiston Respublikasi Investitsiyalar va tashqi savdo vazirligi huzuridagi Eksportni rag‘batlantirish agentligi faoliyatini tashkil etish to‘g‘risida”gi, 2021-yil 30-martdagi 167-sonli “O‘zbekiston Respublikasida eksportni moliyaviy qo‘llab-quvvatlashni yanada kengaytirish chora-tadbirlari to‘g‘risida”gi, 2022-yil yanvardagi “Yangi O‘zbekistonning 2022-2026-yillarga mo‘ljallangan taraqqiyot strategiyasi loyihasi to‘g‘risida”gi Qarorlari va mazkur sohaga tegishli boshqa normativ-huquqiy hujjatlarda belgilangan vazifalarni amalga oshirishda muayyan darajada xizmat qiladi.

Yuqorida qayd etilgan holatlar tanlangan dissertatsiya mavzusining dolzarbligini va hal etilishi kutilayotgan ilmiy-amaliy ahamiyatga molik muammoga bag‘ishlanganligini tasdiqlaydi.

**Tadqiqotning respublika fan va texnologiyalari rivojlanishining ustuvor yo‘nalishlariga mosligi.** Mazkur tadqiqot respublika fan va texnologiyalar rivojlanishining I. «Demokratik va huquqiy jamiyatni ma‘naviy-axloqiy hamda madaniy rivojlantirish, innovatsion iqtisodiyotni shakllantirish» ustuvor yo‘nalishiga muvofiq ITD-2 «Demokratik islohotlarni yanada chuqurlashtirish, fuqarolik jamiyatini shakllantirish, milliy iqtisodiyotni modernizatsiyalash va erkinlashtirishning ilmiy asoslarini ishlab chiqish» loyihasi doirasida bajarilgan.

**Muammoning o‘rganilganlik darajasi.** Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali qo‘llab-quvvatlashning ayrim jihatlari, jumladan, moliyaviy qo‘llab-quvvatlash samaradorligini aniqlashdagi muammolar xorijlik iqtisodchi-olimlar D.Janturg, L.Lag, D.Montgomer, T.Singer, M.Stefans, D.Smalridge, M.Kotabe, M.Sinkota, A.Panagariya, T.Belousova, S.Prixodko, A.Spartak, Y.Kinjebayeva, A.Migunov, S.Strekalov, T.Urumov<sup>2</sup>ning ilmiy asarlarida tadqiq etilgan.

---

<sup>2</sup> Белоусова Т.А. Современная практика страхования экспортных кредитов в странах ЕС. // Финансовый журнал. 2015. № 3. С. 91-97; Кинжебаева Е.В. Налоговые инструменты государственного регулирования экспорта в современной международной торговле. Авт. дисс. на соиск. уч. степ. к.э.н. – Екатеринбург. 2012. – 28 с.; Мигунов А.Ю. Средства финансовой поддержки экспорта в международной торговле и возможности их использования российскими предприятиями. Авт. дисс. на соиск. уч. степ. к.э.н. – М., 2008. – 28 с.; Стрекалов С.В. Механизм управления внешнеэкономической деятельностью промышленных предприятий в условиях цифровой экономики. Авт. дисс. на соиск. уч. степ. к.э.н. – М., 2020. – 28 с.; Урумов Т.Р. Государственная поддержка экспортной деятельности малого и среднего бизнеса: мировая практика и выводы для России. Авт. дисс. на соиск. уч. степ. к.э.н. – М., 2018. – 28 с.; Приходько С.В. и др. Стимулирование экспортной деятельности в зарубежных странах и практика поддержки экспорта в России. – М., 2007. – 432 с.; Спартак А.Н. Мировой и российский экспорт: тенденции и перспективы развития, системы поддержки. Монография. / Хохлов А.В., Французов В.В. 2015. – 376 с.; Singer T.O. The role of export promotion in export management: The case of the Minnesota trade office. 1991. – 312 p.; Kotabe M., Czinkota M.R. State government promotion of manufacturing exports: agapanalysis. // Journal of international business studies. 1992. T. 23. №. 4. Pp. 637-658; Panagariya A. Evaluating the case for export subsidies [Электронный ресурс]. /

Eksport faoliyatini amalga oshiruvchi korxonalarining moliyaviy masalalari, soliqqa tortishda mavjud muammolarni aniqlash va ularni bartaraf etishning ayrim jihatlari mamlakatimiz iqtisodchi-olimlari A.V.Vaxabov, Sh.X.Xajibakiyev, N.G.Muminov, N.X.Jumayev, E.F.Gadoyev, J.I.Karimqulov, N.R.Kuziyeva, T.S.Malikov, Sh.I.Mustafaqulov, I.M.Niyazmetov, A.A.Ostonoqulov, M.A.Raimjonova, B.E.Toshmurodova, N.X.Xaydarov<sup>3</sup>ning ilmiy ishlarida o'rganilgan.

So'nggi yillarda eksportga moliyaviy xizmatlar ko'rsatishni takomillashtirish bo'yicha MDH va xorijiy mamlakatlarda ko'plab tadqiqot ishlari olib borilayotgan bo'lib, tadqiqot ishi davomida MDH olim va mutaxassislaridan T.Urumov, A.Chertkov, N.Shkolyar<sup>4</sup>, shuningdek, xorijiy olim va mutaxassislardan J.Lov, S.Roper, K.Martins, V.Martins, J.Karballo, P.Garsia, V. Vezebroek, J.Koning<sup>5</sup> va boshqalarning bu boradagi ilmiy ishlari o'rganildi va tahlil qilindi.

O'zbekistonda mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish tizimini takomillashtirish yo'llarini o'rganish nisbatan yangi yo'nalish bo'lib, bu boradagi tadqiqotlar ilk izlanishlar hisoblanadi.

Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish tizimini takomillashtirishning ayrim nazariy va amaliy jihatlari G.Y.Tajenova, F.X.Axmedov, X.M.Kulimova, D.E.Qarshiyev<sup>6</sup> singari mualliflarning himoya qilingan tadqiqotlarida

---

World Bank Policy Research Working Paper No. 2276, University of Maryland. Department of Economics, 2000. – 40 p. Режим доступа: <http://documents.worldbank.org/curated/en/836621468750545367/pdf/multi-page.pdf> (дата обращения: 22.11.2022); Stephens M., Smallridge D. A study on the activities of IFIs in the area of export credit insurance and export finance. // BID-INTAL, 2002. Т. 16; Lages L.F., Montgomery D.B. Export assistance, price adaptation to the foreign market, and annual export performance improvement: A structural model examination. // Graduate School of Business, Stanford University, 2001. Pp. 88-108; Gianturco D.E. Export credit agencies: the unsung giants of international trade and finance. – Greenwood Publishing Group, 2001. – 419 p.

<sup>3</sup> Vaxabov A.V., Xajibakiyev Sh.X., Muminov N.G. Xorijiy investitsiyalar. O'quv qo'llanma. – T.: Moliya, 2010. – 180 b.; Jumayev N.X. O'zbekistonda valyuta munosabatlarini tartibga solish metodologiyasini takomillashtirish. – T.: Fan va texnologiyalar, 2007. – 286 b.; Гадоев Е.Ф., Кузиева Н.Р. Особенности налогового режима в свободных экономических зонах Узбекистана. O'quv qo'llanma. – T.: Iqtisod-moliya, 2018 yil. – 154 s.; Karimqulov J.I. Erkin iqtisodiy hududlarga xorijiy investitsiyalarni jalb qilishni rivojlantirish yo'nalishlari. I.f.d. (DSc) ilm. dar. ol. uchun yoz. diss. avtoref. – T.: 2019. – 78 b.; Malikov T.S. Moliya. – T.: Iqtisod-moliya, 2018 yil. – 268 b.; Mustafaqulov Sh.I. Investitsion muhit jozibadorligi: nazariya, metodologiya va amaliyot. Monografiya. – T.: Iqtisod-moliya, 2001. – 326 b.; Niyazmetov I.M., Soliq yukini optimallashtirish: nazariya, uslubiyat va amaliyot. Monografiya. – T.: 2016. 72-b.; Ostonoqulov A.A. Erkin iqtisodiy zonalarda buxgalteriya hisobi va auditni takomillashtirish. 08.00.08. I.f.d. (PhD) ilm. dar. ol. uchun yoz. diss. avtoref. – T., 2017; Raimjonova M.A. O'zbekistonda erkin iqtisodiy hududlarga investitsiyalarni jalb qilish: nazariy asoslar, hozirgi holati va istiqbollari. O'quv qo'llanma. – T.: Iqtisod-moliya, 2001. – 326 b.; Toshmurodova B.E. Soliqlar vositasida iqtisodiyotni boshqarish mexanizmi. – T.: Yangi asr avlodi, 2002. – 128 b.; Xaydarov N.H. Moliya. 1-qism. – T.: Akademiya, 2001. – 185 b.

<sup>4</sup> Урумов Т.Р. Эффективность государственной финансовой поддержки экспортной деятельности малых и средних предприятий. // Актуальные проблемы экономики и права. 2017. № 1. С. 51-62; Чертков А. Ставка на экспорт. // Эксперт. Северо-Запад. 2017. № 12-13; Школяр Н.А. Корректировка системы поддержки экспорта: принципы и подходы. // Российский внешнеэкономический вестник. 2014. Т. 2014. № 2. С. 45-52.

<sup>5</sup> Love J.H., Roper S. SME innovation, exporting and growth: A review of existing evidence. // International small business journal. 2015. Т. 33. № 1. Pp. 28-48; Martincus C., Carballo J., Garcia P. Firm size and the impact of export promotion programs. // Applied Economic Letters. 2010. Т. 18. Pp. 127-32; Van Biesebroeck J., Konings J., Volpe Martincus C. Did export promotion help firms weather the crisis? // Economic Policy. 2016. Т. 31. № 88. Pp. 653-702.

<sup>6</sup> Таженова Г.Е. Кишлоқ хўжалиги маҳсулотлари экспортини молиялаштириш амалиётини такомиллаштириш. И.ф.д. (PhD) илм. дар. ол. учун ёз. diss. автореф. – Т., 2020; Ахмедов Ф.Х. Ўзбекистонда тижорат банкларининг ташқи савдога хизмат кўрсатишини такомиллаштириш. И.ф.д. diss. автореф. 2021. – 48 б.; Кулимова Х.М. Экспорт-импорт операцияларида солиқ назоратини

o'z ifodasini topgan.

Mazkur ilmiy ishlarda eksport operatsiyalarini moliyalashtirish, kichik biznes eksportini moliyaviy qo'llab-quvvatlash, eksportga ko'rsatiladigan turli-tuman moliyaviy xizmatlar, shuningdek, eksport-import banklari va eksport kredit agentliklari faoliyatini rivojlantirish masalalari o'rganilgan. Biroq ularda O'zbekiston sharoitidan kelib chiqqan holda tadqiqot olib borilmaganligi tadqiqot ishining O'zbekiston nuqtayi nazaridan bu ishlarning davomchisi bo'lishiga imkon yaratadi.

**Tadqiqotning dissertatsiya bajarilgan oliy ta'lim yoki ilmiy tadqiqot muassasasining ilmiy tadqiqot ishlari rejalari bilan bog'liqligi.** Mazkur dissertatsiya tadqiqoti Toshkent moliya institutining ilmiy tadqiqot ishlari rejasining ITM-3 «Iqtisodiyotni modernizatsiya qilish sharoitida moliya, bank va hisob tizimini muvofiqlashtirishning ilmiy asoslari» mavzusidagi ilmiy tadqiqot yo'nalishlari bilan bog'liq holda bajarilgan.

**Tadqiqotning maqsadi** mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish tizimini takomillashtirishga qaratilgan ilmiy-amaliy tavsiyalarni ishlab chiqish hisoblanadi.

**Tadqiqotning vazifalari** quyidagilardan iborat:

eksport salohiyatining nazariy jihatlari va uni rivojlantirishga ta'sir etuvchi omillarni o'rganish;

mamlakat eksport salohiyatini rivojlantirishning asosiy modellarini tahlil qilish;

O'zbekistonda eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali qo'llab-quvvatlashning asosiy yo'nalishlarini o'rganish;

mamlakatda eksport salohiyatini oshirish va rag'batlantirishda moliya mexanizmini tashkil etish va amal qilish xususiyatlarini tahlil qilish;

mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy qo'llab-quvvatlash mexanizmi samaradorligi tahlilini keltirish;

eksportchi korxonalarini soliqdar vositasida rag'batlantirish mexanizmini tahlil qilish;

eksportchi korxonalarini moliyaviy rag'batlantirishning xalqaro tajribasi va uni O'zbekistonda tatbiq etish yo'llarini belgilash;

mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali oshirishning istiqbolli yo'nalishlarini belgilash va asoslash;

O'zbekistonda mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali yanada rivojlantirish borasida ilmiy-amaliy tavsiyalar ishlab chiqish.

**Tadqiqotning obyekti** sifatida O'zbekiston Respublikasi eksportchi korxonalarining faoliyati olingan.

**Tadqiqotning predmetini** mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish jarayonida shakllanuvchi moliyaviy va iqtisodiy munosabatlar tashkil etadi.

**Tadqiqotning usullari.** Dissertatsiya ishida guruhlash, tizimli qiyosiy tahlil va tizimli yondashuv, korrelatsion, regression, ekspert va taqqoslama tahlili, prognozlash,

ma'lumotlarning statistik ishlanmasi, guruhlash usullari va boshqa zamonaviy usullardan foydalanilgan.

**Tadqiqotning ilmiy yangiligi** quyidagilardan iborat:

eksport qilinadigan tovarlar uchun qo'llanilgan, haqiqatda olingan tovarlar (xizmatlar) bo'yicha to'lanishi lozim bo'lgan (to'langan) qo'shilgan qiymat solig'i summasini soliq to'lovchining bank hisobvarag'iga xorijiy valyuta tushumi kelib tushishidan qat'i nazar hisobga olish tizimini joriy etish lozimligi asoslangan;

xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan eksport qiluvchilar yoki «erkin muomalaga chiqarish» bojxona rejimi bo'yicha tovarlarni respublikaga olib kirish va rasmiylashtirish ishlarini o'z vaqtida ta'minlamagan import qiluvchilar uchun jarima miqdorlarini kamaytirish taklif qilingan;

oxirgi 12 oy davomida 1 million AQSh dollaridan ortiq tayyor to'qimachilik mahsulotlarini eksport qilgan korxonalariga asosiy va yordamchi ishlab chiqarishi uchun butlovchi buyumlar, xomashyo va materiallar olib kirishda bojxona to'lovlarini to'lash bo'yicha foiz hisoblanmagan hamda ularning to'lanishi ta'minlash talab etilmagan holda 120 kunga to'lovni kechiktirish (bo'lib-bo'lib to'lash) imkoniyatini berish taklif etilgan;

o'zaro aloqador tomonlarning umumiy foydasini kam soliq to'lanadigan davlatlarda (hududlarda) bo'lgan shaxslar foydasiga transfert narxlarni qo'llash yo'li orqali soliqlar to'lashni kamaytirish holatlarini bartaraf etish maqsadida soliq qonunchiligida transfert narxlarni nazorat qilish mexanizmlarini joriy etish zarurati asoslangan.

**Tadqiqotning amaliy natijalari:**

bir eksport doirasida kelib tushmagan valyuta summasi eksportga yuklangan jami mahsulot narxining 5 foizidan oshmagan taqdirda muddati o'tgan debitor qarzdorlik hisoblanmasligi va tadbirkorlik subyektiga nisbatan jarima qo'llanilmasligi asoslab berilgan;

eksport qiluvchi tashkilotlarga foyda solig'i va aylanmadan olinadigan soliq bo'yicha soliq solinadigan bazani kamaytirish ko'rinishidagi imtiyozlar tovarlar (ishlar, xizmatlar)ni realizatsiya qilishdan tushgan umumiy tushumdagi eksport hajmi ulushidan qat'i nazar qo'llanilishi bo'yicha taklif ishlab chiqilgan;

davlatning eksportni rivojlantirish dasturlari ijrosi amaliyotining jahondagi ilg'or tajribasi hamda bu borada O'zbekistonda mavjud imkoniyatlarning tadqiqi asosida eksportni moliyaviy qo'llab-quvvatlash tizimi takomillashtirilgan;

uch yildan ortiq vaqtdan buyon faoliyat yuritayotgan hamda hisoblangan soliqlarni muddatida to'lab kelgan, lekin moliyaviy holatiga ko'ra soliq qarzini to'lash imkoniyatiga ega bo'lmayotgan tadbirkorlik subyektlariga soliqlarni bo'lib-bo'lib to'lash tartibi ishlab chiqilgan;

uch yildan ortiq vaqtdan buyon tovarlarni import qilish bilan shug'ullanayotgan, bojxona to'lovlari bo'yicha majburiyatlarini bajarib kelgan, lekin moliyaviy holatiga ko'ra to'lovlarni belgilangan muddatlarda to'lash imkoniyatiga ega bo'lmayotgan tashqi iqtisodiy faoliyat ishtirokchilariga bojxona to'lovlarini bo'lib-bo'lib to'lash huquqlarini berish asoslangan.

**Tadqiqot natijalarning ishonchliligi** tadqiqotda qo'llanilgan yondashuv va

usullarning maqsadga muvofiqligi, ma'lumotlarning rasmiy manbalardan, jumladan, O'zbekiston Respublikasi Moliya vazirligi, O'zbekiston Respublikasi Davlat soliq qo'mitasi, O'zbekiston Respublikasi Iqtisodiyot vazirligi Statistika departamenti ma'lumotlaridan olingani hamda tegishli xulosa va takliflarning amaliyotga joriy qilingani bilan belgilanadi.

**Tadqiqot natijalarining ilmiy va amaliy ahamiyati.** Tadqiqot natijalarining ilmiy ahamiyati ishlab chiqilgan ilmiy-amaliy takliflardan mamlakat eksport salohiyatini oshirishda soliq munosabatlarini samarali tashkil etish, bu korxonalarining barqaror iqtisodiy rivojlanishida soliqlarning ahamiyatiga doir maxsus ilmiy tadqiqotlarni amalga oshirishda foydalanish mumkinligi bilan izohlanadi.

Tadqiqot natijalarining amaliy ahamiyati ishlab chiqilgan tavsiyalarning mamlakat eksport salohiyati darajasini oshirish, shuningdek, moliyaviy vositachilar orqali eksportchi korxonalar faoliyati samaradorligi soliqlar vositasida ta'minlanishiga xizmat qilishi bilan belgilanadi.

**Tadqiqot natijalarining joriy qilinishi.** O'zbekistonda mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish yo'llari bo'yicha ishlab chiqilgan takliflar asosida:

eksport qilinadigan tovarlar uchun qo'llanilgan, haqiqatda olingan tovarlar (xizmatlar) bo'yicha to'lanishi lozim bo'lgan (to'langan) qo'shilgan qiymat solig'i summasini soliq to'lovchining bank hisobvarag'iga xorijiy valyuta tushumi kelib tushishidan qat'i nazar hisobga olish tizimini joriy etish lozimligi bo'yicha taklif O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2021-yil 24-avgustdagi PF-5231-sonli «Qo'shilgan qiymat solig'i ma'murchiligini takomillashtirish to'g'risida»gi farmonida o'z aksini topgan (O'zbekiston Respublikasi Davlat soliq qo'mitasining 2021-yil 20-oktabrdagi 18/1-64670-sonli ma'lumotnomasi). Mazkur ilmiy yangilikning amaliyotga joriy etilishi natijasida o'tgan yil davomida 482 ta to'qimachilik korxonasiga taxminan 2 trillion so'm miqdorida hisobga olingan qo'shilgan qiymat solig'i summasi eksportdan valyuta tushumini kutmay qaytarib berilgan;

xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan eksport qiluvchilar yoki «erkin muomalaga chiqarish» bo'xona rejimi bo'yicha tovarlarni respublikaga olib kirish va rasmiylashtirish ishlarini o'z vaqtida ta'minlamagan import qiluvchilar uchun jarima miqdorlarini kamaytirish bo'yicha taklif O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2021-yil 21-apreldagi PQ-5087-sonli «Tadbirkorlikni qo'llab-quvvatlash tizimini takomillashtirish, ishbilarmonlik muhitini yanada yaxshilash bo'yicha qo'shimcha chora-tadbirlar to'g'risida»gi qarorida o'z aksini topgan (O'zbekiston Respublikasi Davlat soliq qo'mitasining 2021-yil 20-oktabrdagi 18/1-64670-sonli ma'lumotnomasi). Mazkur ilmiy yangilikning amaliyotga joriy etilishi natijasida 2021-yil 1-may holatiga xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan 3 559 ta subyektga hisoblangan 3 044,3 mlrd. so'm (289,3 mln. AQSh dollari) miqdoridagi moliyaviy jarimalar kamaytirildi va 7 809 ta subyektning 2,2 mlrd. dollar miqdoridagi debitor qarzdorliklari muddati o'tmagan deb hisoblanib, ularning yuzaga kelishi 2022-yil 1-maydan yangidan hisoblangan;

oxirgi o'n ikki oy davomida 1 million AQSh dollaridan ortiq tayyor to'qimachilik

mahsulotlarini eksport qilgan korxonalariga asosiy va yordamchi ishlab chiqarishi uchun butlovchi buyumlar, xomashyo va materiallar olib kirishda bojxona to'lovlarini to'lash bo'yicha foiz hisoblanmagan hamda ularning to'lanishi ta'minlash talab etilmagan holda 120 kunga to'lovni kechiktirish (bo'lib-bo'lib to'lash) imkoniyatini berish taklifi O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2021-yil 7-sentabrdagi PF-6306-sonli «Eksportchi korxonalarni rag'batlantirishga oid qo'shimcha chora-tadbirlar to'g'risida»gi farmonida o'z aksini topgan (O'zbekiston Respublikasi Moliya vazirligining 2021-yil 5-noyabrdagi 06/04-02-32/2217-sonli ma'lumotnomasi). Mazkur ilmiy yangilikning amaliyotga joriy etilishi natijasida eksportchi korxonalarni moliyaviy qo'llab-quvvatlashni yanada kuchaytirish, milliy mahsulotlarning tashqi bozorlardagi raqobatbardoshligini mustahkamlash va valyuta tushumlarini ko'paytirish imkoniyati yaratilgan;

o'zaro aloqador taraflarning umumiy foydasini kam soliq to'lanadigan davlatlarda (hududlarda) bo'lgan shaxslar foydasiga transfert narxlarni qo'llash yo'li orqali soliqlar to'lashni kamaytirish holatlarini bartaraf etish maqsadida soliq qonunchiligida transfert narxlarni nazorat qilish mexanizmlarini joriy etish bo'yicha taklif O'zbekiston Respublikasining 2019-yil 30-dekabrdagi O'RQ-599-sonli «O'zbekiston Respublikasining Soliq kodeksiga o'zgartirish kiritish to'g'risida»gi qonuni bilan tasdiqlangan yangi tahrirdagi O'zbekiston Respublikasining Soliq kodeksida o'z aksini topgan (O'zbekiston Respublikasi Davlat soliq qo'mitasining 2021-yil 20-oktabrdagi 18/1-64670-sonli ma'lumotnomasi). Natijada mamlakatimizda o'zaro aloqador shaxslar o'rtasida kamaytirilgan narxlarni belgilash orqali soliqdan qochish holatlari bartaraf etilib, respublikamizda amalga oshiriladigan barcha aylanmalarga belgilangan tartibda bozor narxlaridan kelib chiqib, soliq hisoblanib, undirish tartiblari takomillashgan. Bu, o'z navbatida, budjet daromadlarini barqarorlashtirishga imkoniyat yaratgan.

**Tadqiqot natijalarining aprobatyasi.** Mazkur tadqiqot natijalari 2 ta xalqaro va 4 ta respublika ilmiy-amaliy anjumanlarida muhokamadan o'tkazilgan.

**Tadqiqot natijalarining e'lon qilinganligi.** Dissertatsiya mavzusi bo'yicha jami 12 ta ilmiy ish, shu jumladan, OAK e'tirof etgan jumallarda 6 ta, nufuzli xorijiy jumallarda 3 ta ilmiy maqola, shuningdek, ilmiy-amaliy konferensiyalarda 6 ta ma'ruza va tezislar nashr etilgan.

**Dissertatsiyaning tuzilishi va hajmi.** Dissertatsiya tarkibi kirish, 8 ta paragrafni o'z ichiga olgan 3 ta bob, xulosa, foydalanilgan adabiyotlar ro'yxati va ilovalardan iborat. Dissertatsiyaning hajmi 127 betni tashkil etadi.

## DISSERTATSIYANING ASOSIY MAZMUNI

**Kirish** qismida dissertatsiya mavzusining dolzarbligi va zarurati asoslangan, tadqiqotning maqsadi va asosiy vazifalari, obykti va predmeti shakllantirilgan, respublika fan va texnologiyalari rivojlanishining ustuvor yoʻnalishlariga bogʻliqligi koʻrsatilgan, tadqiqotning ilmiy yangiligi va amaliy natijalari bayon qilingan, olingan natijalarning ilmiy va amaliy ahamiyati yoritib berilgan, tadqiqot natijalarini amaliyotga joriy qilish, ularning sinovdan oʻtganligi, nashr etilgan ishlar va dissertatsiya tuzilishi boʻyicha maʼlumotlar keltirilgan.

Dissertatsiya ishining «**Mamlakat eksport salohiyatining nazariy-metodologik asoslari**» deb nomlangan birinchi bobida eksport salohiyatining nazariy jihatlari va uni rivojlantirishga taʼsir etuvchi omillar, mamlakat eksport salohiyatini rivojlantirishning asosiy modellari, Oʻzbekistonda eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali qoʻllab-quvvatlashning asosiy yoʻnalishlari tadqiq etilgan.

Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish muammolari jamiyat taraqqiyoti uchun oʻta ahamiyatli, shu sababli iqtisodiyot ilmining eng dolzarb va haqli ravishda koʻp tadqiqotchilarning diqqat-eʼtiborini oʻziga jalb etayotgan birinchi darajali muammolardan biri hisoblanadi.

Tadqiqot jarayonida «eksport salohiyati» tushunchasi mazmuniga oid yondashuvlar tahlil qilindi va tadqiqotchi tomonidan ularga oid munozarali jihatlar yoritib berilib, muallif talqini ishlab chiqildi: «**Eksport salohiyati** mamlakat, iqtisodiyot tarmoqlari va korxonalarining tabiiy, infratuzilmali, sanoat, innovatsion va boshqa xarakterdagi qiyosiy ustunliklarni jalb etish orqali jahon miqyosida raqobatbardosh boʻlgan tovarlarni yaratish va eksport qilish qobiliyatidir».

Hozirgi kunda «Respublika eksport salohiyatini oshirish orqali 2026-yilda mamlakat eksport hajmlarini 30 mlrd. AQSh dollariga yetkazish» masalasi Yangi Oʻzbekistonning 2022-2026-yillarga moʻljallangan taraqqiyot strategiyasini 2022-yilda amalga oshirish boʻyicha Yoʻl xaritasi<sup>7</sup>ning 28-maqsadi 118-125-bandlarida muhim yoʻnalish sifatida belgilab berilgan.

Eksport salohiyati shakllanishiga muallif taklif qilayotgan yondashuv jahon bozoriga chiqishda mamlakatning raqobatbardosh mavqeyining barqarorligini belgilovchi koʻp qirrali omillarni hisobga oladi (1-rasm).

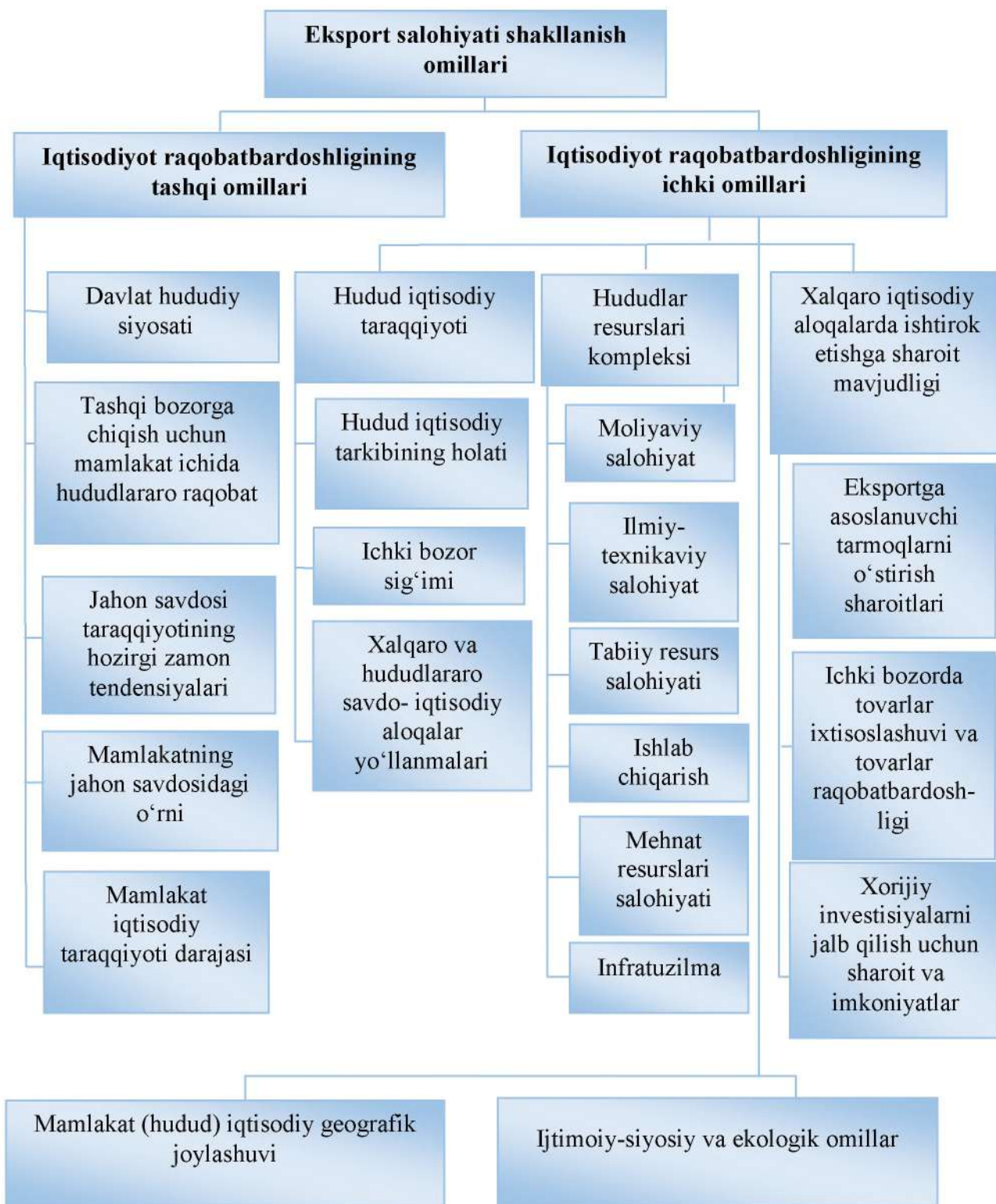
Mamlakat iqtisodiyotining raqobatbardoshligi omillarini kompleks oʻrganish barqaror raqobat tizimini taʼminlash imkoniyatlarini aniqlashda muhim ahamiyat kasb etibgina qolmay, balki hudud sanoatining eksport salohiyatini baholashning dastlabki asosi boʻlib ham xizmat qiladi.

Bugungi kunda deyarli «har bir mamlakatda eksportni davlat tomonidan qoʻllab-quvvatlash chora-tadbirlari tizimi ishlab chiqilgan boʻlib, bu tizim tashqi bozorda mahalliy eksport qiluvchilarning raqobatbardoshligini taʼminlash, ularni qoʻllab-quvvatlash va manfaatlarini himoya qilish, mamlakat iqtisodiy salohiyatining oʻsishiga erishish, shuningdek, mamlakatning umumiy eksport

---

<sup>7</sup> Yangi Oʻzbekistonning 2022-2026-yillarga moʻljallangan taraqqiyot strategiyasini 2022-yilda amalga oshirish boʻyicha Yoʻl xaritasi – [www.lex.uz](http://www.lex.uz).

hajmida yuqori texnologik va ilmiy sigʻimli mahsulotlar ulushini oshirish maqsadida moliyaviy vositalar bilan bir qatorda nomoliyaviy vositalardan, jumladan, savdo-iqtisodiy, siyosiy, tashkiliy va axborot-konsalting va boshqa shu kabi vositalardan foydalanishni nazarga tutadi»<sup>8</sup>.

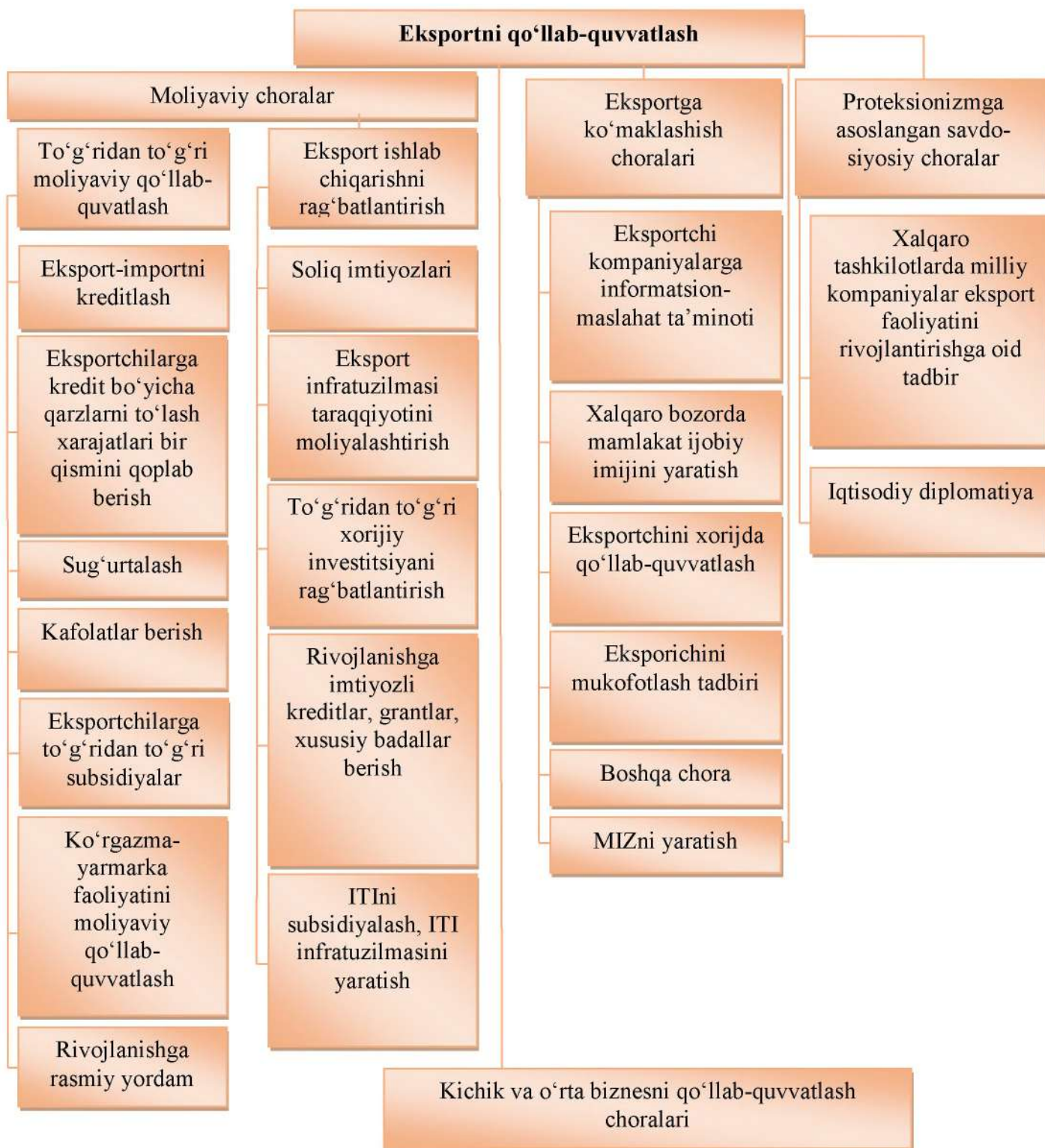


**1-rasm. Mamlakat eksport salohiyatining shakllanish omillari<sup>9</sup>**

<sup>8</sup> Bunday nomoliyaviy vositalar tashqi bozorlarda mamlakat eksportini kengaytirish va turli xil savdo toʻsiqlarini bartaraf etishga qaratilgan chora-tadbirlardan iborat boʻladi.

<sup>9</sup> Muallif ishlanmasi.

Eksportni davlat tomonidan moliyaviy qo‘llab-quvvatlash samaradorligi – moliyaviy choralar, eksportga ko‘maklashish choralari, kichik va o‘rta biznesni qo‘llab-quvvatlash choralari va proteksionizmga asoslangan savdo-siyosiy choralarni amalga oshirishga bog‘liq (2-rasm).



**2-rasm. Eksportni davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlashning asosiy choralari tavsifi<sup>10</sup>**

<sup>10</sup> Adabiyotlar tahlili asosida muallif ishlanmasi.

Olib borilgan tadqiqot natijalariga ko'ra, eksportni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash moliyaviy vositalari, asosan, 2 ta katta guruhga ajratiladi: eksportgacha bo'lgan moliyalashtirish va eksportdan keyingi moliyalashtirish. Shunday qilib, eksportni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash moliyaviy vositalari tarkibini quyidagicha izohlash mumkin:

- eksportni davlat tomonidan kreditlash orqali qo'llab-quvvatlash;
- eksport kreditlarini davlat tomonidan sug'urtalash va kafolatlash;
- eksportchilarni davlat tomonidan soliqlar orqali qo'llab-quvvatlash;
- eksportni davlat tomonidan subsidiyalash orqali qo'llab-quvvatlash;
- kichik biznes eksportini moliyaviy qo'llab-quvvatlashga qaratilgan turli-tuman jamg'armalarni tashkil etish va rivojlantirish (1-jadval).

### 1-jadval

#### Eksportni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash moliyaviy vositalari<sup>11</sup>

№	Eksportni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash moliyaviy vositalari nomi	Vositalar tavsifi
1.	Eksportni davlat tomonidan kreditlash orqali qo'llab-quvvatlash	Eksportni davlat tomonidan moliyaviy qo'llab-quvvatlash instrumentlari orasida kreditlash orqali qo'llab-quvvatlash muhim ahamiyat kasb etadi. Bugungi kunda dunyo mamlakatlarida bunday moliyaviy instrumentdan samarali foydalanish maqsadida eksport kredit agentliklari, eksport-import banklari singari maxsus davlat tashkilotlari tizimi rivojlantirib borilmoqda
2.	Eksport kreditlarini davlat tomonidan sug'urtalash va kafolatlash	Shubhasiz, eksport kreditlarini davlat tomonidan sug'urtalash va kafolatlash eksportchilarni kredit bilan bog'liq xavf-xatarlardan himoya qilish maqsadida amalga oshiriladi
3.	Eksportchilarni davlat tomonidan soliqlar orqali qo'llab-quvvatlash	Mahalliy ishlab chiqaruvchilarning eksport faoliyatini yanada rag'batlantirish maqsadida ularga ichki soliq tizimi bo'yicha turli-tuman imtiyozlar taqdim etiladi
4.	Eksportni davlat tomonidan subsidiyalash orqali qo'llab-quvvatlash	Eksportchilar tovarlari xorijiy bozorlarda qulay va raqobatbardosh narxlardan sotilishini ta'minlash maqsadida ularga davlat tomonidan subsidiyalar ajratiladi
5.	Kichik biznes eksportini moliyaviy qo'llab-quvvatlashga qaratilgan turli-tuman jamg'armalarni tashkil etish va rivojlantirish	Har bir mamlakat iqtisodiyoti asosini tashkil etuvchi kichik biznes subyektlari eksportini moliyaviy qo'llab-quvvatlash maqsadida moliyaviy institutlar negizida turli xil jamg'armalar tashkil etiladi

Belgilangan vazifalarni hal etishda eksportni qo'llab-quvvatlash uchun moliyaviy vositalardan foydalanish muhim o'rin tutadi. Xususan, amalda mahalliy eksportchilarni qo'llab-quvvatlashda soliq va bojxona imtiyozlari, imtiyozli kreditlar berish orqali ularning faoliyatini subsidiyalash, savdoni

<sup>11</sup> Adabiyotlar tahlili asosida muallif ishlanmasi.

rivojlantirish bo‘yicha ixtisoslashtirilgan muassasalar faoliyati orqali eksportni rag‘batlantirish singari vositalardan keng foydalanilmoqda.

Dissertatsiyaning ikkinchi bobi «**Mahalliy eksportchilarni moliyaviy rag‘batlantirish mexanizmi tahlili**» deb nomlangan bo‘lib, unda O‘zbekistonda eksport salohiyatini oshirish va rag‘batlantirish, moliya mexanizmini tashkil etish va amal qilishining xususiyatlari, mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy qo‘llab-quvvatlash mexanizmi samaradorligi va eksportchi korxonalarini soliqlar vositasida rag‘batlantirish mexanizmining tahlili amalga oshirilgan.

Mamlakatimizning eksport salohiyatini oshirishning quyidagi muhim ahamiyatli jihatlarini alohida ajratish mumkin: birinchidan, eksportning rivojlanishi va diversifikatsiyalanishi mamlakat savdo balansi mustahkamlanishiga olib keladi, milliy valyuta va mamlakatdagi makroiqtisodiy vaziyat barqarorlashuviga ko‘maklashadi. Ikkinchidan, mahalliy korxonalar jahon bozorida raqobat muhitiga moslashishi uchun ishlab chiqariladigan mahsulot xarajatlarini pasaytirish va sifatini oshirish sari harakat qilib, ularning raqobatbardoshligini oshirishning eng muhim omili hisoblanadi. Uchinchidan, valyuta tushumlari oshishi mamlakat uchun yangi texnologiyalarni import qilish, iqtisodiyotni modernizatsiyalash va iqtisodiy o‘sish sur‘atlarini jadallashtirish imkoniyatlarini kengaytiradi. To‘rtinchidan, eksport hajmi oshishi bilan yangi daromad manbalari va aholi bandligini ta‘minlash imkoniyatlari ham kengayadi.

Mamlakat tashqi savdo siyosati tasnifi bevosita eksport kvotasi, ya’ni eksportning YaIMdagi ulushiga bog‘liq ekanligini 2-jadval ma’lumotlari orqali kuzatish mumkin:

## 2-jadval

### O‘zbekistonda eksport kvotasi va savdo balansining o‘zgarish dinamikasi\* (mlrd. AQSh dollarida)<sup>12</sup>

Ko‘rsatkichlar	2017-y.	2018-y.	2019-y.	2020-y.	2021-y.	2022-y.
YaIM	62,1	52,6	57,9	57,7	69,2	80,4
Eksport	12,6	13,9	17,5	15,1	16,7	19,3
Eksport kvotasi	20,3	26,4	30,2	26,2	24,1	24,0
Tashqi savdo saldosi	-1,4	-5,5	-6,8	-6,1	-8,8	-11,4

2-jadval ma’lumotlari asosida, qator ijobiy tendensiyalar kuzatilayotganini tasdiqlash mumkin: birinchidan, barcha ko‘rsatkichlar ijrosi 2017-2022-yillarda dinamik xususiyat kasb etgan; ikkinchidan, eksport hajmi (2022-yilda 2017-yildagiga nisbatan 1,5 marta) va eksport kvotasi (2022-yilda 2017-yilga nisbatan 1,2 marta)ning o‘sish sur‘ati YaIM o‘sish sur‘ati (2022-yilda 2017-yilga nisbatan 1,3 marta)dan yuqori bo‘lgan va bunga mamlakatda eksport faoliyatini davlat tomonidan moliyaviy qo‘llab-quvvatlash tadbirlarining ijrosi orqali erishilgan (3-jadval).

<sup>12</sup> BMTning savdo va taraqqiyot kengashi – UNCTAD – URL: <https://unctadstat.unctad.org> va Jahon savdo markazining rasmiy sayti – URL: <https://trademap.org>.

**2017-2021-yillarda O‘zbekiston Respublikasida mamlakat eksport faoliyatini davlat tomonidan moliyaviy qo‘llab-quvvatlashga oid ayrim moliyaviy xizmatlar dinamikasi (mlrd. AQSh dollarida)<sup>13</sup>**

№	Eksportga moliyaviy xizmat turlari	2017-y.	2018-y.	2019-y.	2020-y.	2021-y.	2022-y.
<b>I.</b>	<b>Bank xizmatlari:</b>						
a)	Eksportga moliyaviy xizmatlar ko‘rsatayotgan banklar	7	7	8	8	11	14
b)	TIF milliy bankida eksport bo‘yicha akkreditivlar, mln. AQSh doll.	468	937	844	1084	898	1382
<b>II.</b>	<b>Sug‘urta xizmatlari:</b>						
a)	Eksportga oid sug‘urta xizmatlari	4	4	5	6	6	8
b)	«O‘zbekinvest» EI MSKning milliy eksportchi va investorlarning kompleks sug‘urta himoyasi bo‘yicha majburiyatlari dinamikasi, mlrd. so‘m	1197,5	3026,6	55276,3	9952,7	14620,2	19891,4
<b>III.</b>	<b>Eksportni subsidiyalash:</b>						
a)	Eksportga berilgan kreditlar foizlari uchun subsidiyalar, mlrd. so‘m	387,4	465,9	581,2	421,1	673,7	712,2
b)	Eksportchilarning eksportoldi va eksportni tashkil etish xarajatlarini subsidiyalash, mlrd. so‘m	-	-	-	-	1421,2	1698,1

Yangi O‘zbekiston sharoitida<sup>14</sup> 2022-2026-yillardagi rivojlanish istiqbollarida uning eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish tizimiga oid tadbirlar, Taraqqiyot strategiyasining 28-maqsadi: «Respublikaning eksport salohiyatini oshirish orqali 2026-yilda respublika eksport hajmini 30 milliard AQSh dollariga yetkazish» ijrosini ta’minlashga qaratilgan va u qator vazifalarni hal etishni talab qiladi:

eksportchi korxonalar faoliyatini qo‘llab-quvvatlash tizimini faol davom ettirish orqali respublika eksport salohiyatini oshirish;

mavjud imkoniyatlarni to‘liq ishga solgan holda mahalliy sanoat tarmoqlari eksport salohiyatini yanada rivojlantirish;

tashqi bozor va xalqaro talablarga javob beruvchi standartlarni joriy etish va mashhur brendlarni jalb etish;

xususiy sektorning eksportdagi ulushini 60 foizga yetkazish;

avtotransport vositalari eksportini 3 baravarga oshirish va 1 milliard AQSh dollariga yetkazish;

turizm, transport, axborot-kommunikatsiya, jumladan, dasturiy ta’minotlar va boshqa xizmatlar eksportini 1,7 baravarga oshirish yoki 4,3 milliard AQSh dollariga yetkazish;

eksportchi korxonalariga ko‘rsatilayotgan tashkiliy va moliyaviy yordam berish

<sup>13</sup> BMTning savdo va taraqqiyot kengashi – UNCTAD – URL: <https://unctadstat.unctad.org> va Jahon savdo markazining rasmiy sayti – URL: <https://trademap.org>.

<sup>14</sup> O‘zbekiston Respublikasi Prezidentining 2022-yil 28-yanvardagi “Yangi O‘zbekistonning 2022-2026-yillarga mo‘ljallangan taraqqiyot strategiyasi to‘g‘risida”gi PF-60-sonli farmoni.

tizimini takomillashtirish;

eksport tarkibida tayyor va yarimtayyor mahsulotlar hajmini 3,3 baravar ko'paytirib, Yevropa davlatlariga *GSP+* tizimi doirasida tayyor mahsulotlar eksportini kengaytirish;

mahalliy ishlab chiqaruvchi korxonalar tomonidan ishlab chiqarilgan mahsulotlarni xorijiy davlatlarga chiqarishda ko'maklashish tizimini takomillashtirish hisobiga eksportchi korxonalar sonini hozirgi 6 500 tadan 15 000 taga, tovarlarning eksport geografiyasini 115 tadan 150 taga yetkazish;

«Yangi O'zbekiston – raqobatbardosh mahsulotlar yurti» g'oyasi asosida 200 ta eksportchini ochiq tanlov asosida saralab, ularni yetakchi eksportchilarga aylantirish va har tomonlama qo'llab-quvvatlash;

qo'shni davlatlar bilan chegara hududlarda erkin savdo zonalarini faoliyatini yo'lga qo'yish.

Mazkur vazifalarga asoslanib, mamlakat eksport salohiyatini oshirish istiqbollari yoritish muhim amaliy ahamiyat kasb etadi (4-jadval).

4-jadval

**2022-2026-yillarda Yangi O'zbekistonning eksport salohiyatini rivojlantirish  
«Yo'l xaritasi» vazifalarining asosiy ko'rsatkichlari, (2021-yil – 100 %) <sup>15</sup>**

№	Asosiy ko'rsatkichlar	Yillar				
		2022	2023	2024	2025	2026
1.	Eksport hajmining oshish indeksi	200	225	250	285	310
2.	Eksportchi korxonalar soni oshishi indeksi	125	170	190	210	231
3.	Xususiy sektorning eksportdagi ulushi oshishi indeksi	130	170	225	265	300
4.	Eksport tarkibida tayyor va yarimtayyor mahsulotlar hajmi oshishi indeksi	135	175	230	290	330
5.	Tovarlarining eksport geografiyasining kengayish indeksi	105	115	120	125	130
6.	Avtotransport vositalarining eksporti oshishi indeksi	125	175	225	275	300
7.	Turizm, transport, axborot-kommunikatsiya, jumladan, dasturiy ta'minotlar va boshqa xizmatlar eksporti hajmining oshish indeksi	115	130	140	155	170
8.	Eksportning tovar diversifikatsiyasi koeffitsiyenti (1 dan 11 gacha) (2021-yilda ushbu ko'rsatkich 3,96 ni tashkil qilgan)	4,3 dan yuqori	4,9 dan yuqori	5,9 dan yuqori	7,9 dan yuqori	9,9 dan yuqori

Tadqiqot natijalariga ko'ra, muallifning fikricha, eksport faoliyatini soliqlar vositasida rag'batlantirishda «eksport faoliyatining soliq imtiyozlari» tushunchasiga quyidagi ta'rifni keltirish maqsadga muvofiq: «**Eksport faoliyatining soliq imtiyozlari** – eksport tovarlari yoki xizmatlarini soliqdan to'liq yoki qisman ozod qilish yo'li bilan ularning jahon bozorlarida raqobatbardoshligini rag'batlantirish maqsadida davlat tomonidan beriladigan yengillik va preferensiyalardir».

Bu konsepsiyaning chizmadagi talqini 4-rasmda ko'rsatilgan.

<sup>15</sup> Jadval ma'lumotlari me'yoriy hujjatlarning ma'lumotlarini umumlashtirish asosida tayyorlandi.



**4-rasm. Eksport faoliyatini soliqlar orqali rag'batlantirish<sup>16</sup>**

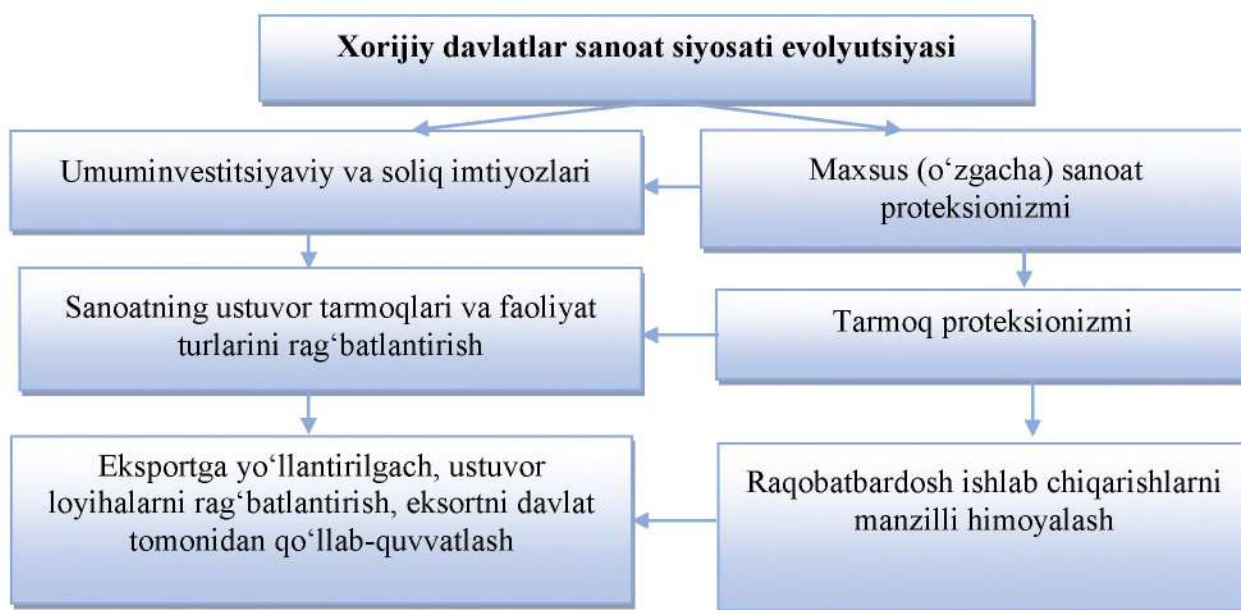
Tovarlarni bojxona chegarasi orqali olib chiqishda QQSni qaytarish bir qator xususiyatlarga ega. Birinchidan, eksportga QQSni hisoblash tartibi milliy ishlab chiqaruvchilar tovar va xizmatlarining tashqi bozorlarda raqobatbardoshligini oshirishga qaratilgan. Ikkinchidan, soliq imtiyozlarini bermaslikni eksport bojlari o'rnini bosuvchi vosita sifatida o'rganish mumkin. Uchinchidan, QQSni qaytarishning katta ulushiga ega eksportchilarning ayrim guruhlariga «imtiyozli» taqsimot eksportdagi tarkibiy o'zgarishlarga ta'sir qilishi mumkin. Shu bilan birga, eksport operatsiyalariga qo'shilgan qiymat solig'i solish mexanizmida imtiyozlardan foydalanish, uni to'lashdan bo'yin tovlash imkoniyatlari davlatdan e'tiborni kuchaytirishni talab etmoqda.

Dissertatsiyaning **“Mamlakat eksport salohiyatini oshirishning jahon amaliyoti va ularni O'zbekistonda yanada rivojlantirish istiqbollari”** nomli uchinchi bobida eksportchi korxonalarini moliyaviy rag'batlantirish bo'yicha xalqaro tajriba, uni O'zbekistonda tatbiq etish yo'llari va mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali oshirishning istiqbolli yo'nalishlari tadqiq etilgan.

Jahon tajribasini o'rganishga ko'ra, ko'plab sanoati rivojlangan mamlakatlar bozor iqtisodiyoti jarayonlariga davlatning aralashuvi, tashqi savdo siyosatini shakllantirish, eksport strategiyasi va rejalashtirish elementlarini joriy etishning obyektiv zarurligiga empirik tarzda kelgan.

<sup>15</sup> Adabiyotlar tadqiqi asosida muallif ishlanmasi.

Rivojlangan mamlakatlar guruhida tashqi davlat sanoat siyosatining izchil rivojlanish jarayonlari 5-rasmda tasvirlangan.



**5-rasm. Eksportni rag'batlantirish orqali raqobatbardoshlikni ta'minlash maqsadida xorijiy davlatlar sanoat siyosati evolyutsiyasi<sup>17</sup>**

Muallifning fikricha, eksportni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash zamonaviy sanoat siyosatining bir qismi sifatida raqobatbardoshlikni mustahkamlash, mamlakatning jahon iqtisodiyoti tizimiga integratsiyalashuvi samaradorligini oshirish va jahon bozorida muvaffaqiyatlarga erishishga qaratilgan milliy iqtisodiy strategiyani amalga oshirish jarayonining yakuniy bo'g'ini sifatida o'rganilishi lozim.

Hozirgi bosqichda rivojlangan yetakchi mamlakatlarning (AQSh, Yaponiya, Germaniya, Buyuk Britaniya, Fransiya, Italiya, Shvetsiya, Norvegiya) davlat sanoat siyosatini o'rganish va qiyosiy tahlil qilish natijalariga ko'ra quyidagi xulosalar shakllantirildi:

Birinchi, davlat sanoat siyosatini modernizatsiyalash va kengaytirishni ta'minlashga qaratilgan milliy mahsulotlar raqobatbardoshligini oshirish va eksportni qo'llab-quvvatlash maqsadida sanoat ishlab chiqarishi va uning samaradorligini oshirishga qaratilgan.

Ikkinchi, sanoati rivojlangan mamlakatlarning har biri davlat sanoat siyosatining bir qismi sifatida o'z ustuvor yo'nalishlari va aniq maqsadlariga ega.

Xorijiy amaliyotdan kelib chiqib, O'zbekiston Respublikasining milliy sanoat siyosatini ishlab chiqishda uning ijtimoiy-iqtisodiy rivojlanish omillari yig'indisi, jamiyatdagi inqirozli hodisalarni bartaraf etish bo'yicha dolzarb vazifalarni hisobga olish zarur. Xususan, milliy sanoat siyosatini

<sup>17</sup> Adabiyotlar tadqiqi asosida muallif ishlanmasi.

shakllantirishning asosiy tamoyillari, muallifning fikricha, moliyaviy resurslarni safarbar qilish muammolarini hal etishga qaratilishi lozim.

Hozirgi kunda, birinchi navbatda, to'g'ridan to'g'ri maqsadli davlat moliyalashtirish mexanizmlarini ustun qo'ygan holda raqobatbardosh mahalliy ishlab chiqaruvchilarni qo'llab-quvvatlash orqali bu maqsadga erishish mumkin, buning uchun eksportga yo'naltirilgan dasturlar hamda xorijiy raqobatga qarshi kurash dasturlarini ishlab chiqish va amalga oshirish zarur.

Shunday qilib, jahon amaliyotiga ko'ra, eksportni rag'batlantirish va raqobatbardoshligini qo'llab-quvvatlashga oqilona yo'naltirilgan davlat mablag'lari vaqtinchalik qiyinchiliklarni boshdan kechirayotgan milliy ishlab chiqaruvchilar uchun boshqa faoliyat turlariga yo'naltirilgan investitsiyalarga nisbatan ancha tez samara beradi.

Muallifning fikricha, bunday sharoitda O'zbekiston Respublikasi uchun mahalliy ishlab chiqaruvchilarni davlat tomonidan davlat kafolatlari, subsidiyalik kreditlar va grantlar bilan ta'minlashni maqsadli qo'llab-quvvatlash afzalroq, chunki bu cheklangan moliyalashtirishni tez sur'atlar bilan samarali qaytimni ta'minlovchi o'sish nuqtalariga jamlash imkonini beradi.

Dissertatsiya tadqiqoti natijalariga ko'ra ta'kidlash kerakki, milliy tovar va xizmatlar eksporti hajmi oshishini rag'batlantirish, ularning raqobatbardoshlik darajasini oshirish masalalari sanoati rivojlangan mamlakatlar tashqi iqtisodiy siyosatida muhim va ustuvor o'rin tutadi. Har bir davlat tomonidan usul va vositalarni tanlab, ishlab chiqilgan eksport strategiyasi doirasida, ularning milliy xususiyatlari, iqtisodiy rivojlanish darajasi va uning oldida turgan vazifalardan kelib chiqqan holda amalga oshiriladi.

Xorijiy amaliyot va eksportchilarni davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash mexanizmi tarkibidan foydalanishning hozirgi bosqichda qo'llanishi ko'rsatdiki, eksportni qo'llab-quvvatlashning moliyaviy-iqtisodiy vositalaridan faol foydalanish bilan bir qatorda, sohada axborot-maslahat xizmatlari majmuyi ko'rsatilmoqda.

Tashqi iqtisodiy faoliyat, kichik va o'rta eksport qiluvchi korxonalariga ko'maklashish, shuningdek, eksportga yo'naltirilgan innovatsiyalarni rivojlantirish ko'zda tutilgan (5-jadval).

XX asrning 80-90-yillarida ilm-fan, ta'lim, ilg'or eksportga yo'naltirilgan ilm-fanni ko'p talab qiluvchi tarmoqlar rivojlanishiga asoslangan dinamik o'sishni Janubi-sharqiy Osiyoning yangi sanoat mamlakatlari va mintaqalari (Koreya Respublikasi, Tayvan, Singapur, Gonkong) ko'rsatdi. Masalan, Xitoyda tadqiqot va ishlanmalarga 60 milliard AQSh dollari sarflanadi, bu AQSh va Yaponiyada yillik ilmiy tadqiqot ishlariga xarajatlarning oltidan bir qismini tashkil etadi.

**Sanoati rivojlangan mamlakatlardagi eksportchilarni davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlash tizimidagi chora-tadbirlarning qiyosiy pozitsiyalari<sup>18</sup>**

Mamlakatlar	Eksportchilarni moliyaviy qo‘llab-quvvatlash usul va vositalari							
	Kreditlash	Sug‘urtalash va kafolatlash	Soliq va boshqa imtiyozlar	Subsidyalash	Nomoliyaviy tadbirlar	Kichik biznes eksportiga ko‘maklashuv	Eksportni kengaytirish uchun chetga kapital chiqarilishini rag‘batlantirish	Innovatsion soha va innovatsion eksportni rag‘batlantirish
AQSh	***	***	**	*	***	***	**	***
Yaponiya	***	***	***	*	***	***	**	***
Germaniya	***	***	**	**	***	***	***	***
Fransiya	***	***	**	**	***	***	**	***
Italiya	***	***	**	**	***	***	**	***
Buyuk Britaniya	**	**	**	*	***	***	**	***
Kanada	**	**	**	**	***	***	*	**
Shvetsiya	*	**	**	*	***	***	**	***
Ispaniya	**	***	**	*	**	**	**	***
Gollandiya	**	**	**	**	***	***	**	***
Avstriya	***	**	*	*	**	**	*	**
Daniya	**	**	*	*	***	***	*	***

Izoh: \*, \*\*, \*\*\* umumqabul qilingan shartli belgilash bo‘lib, eksportchilarni davlat tomonidan qo‘llab-quvvatlash tizimidagi usul va vositalarning rivojlanganligi va qo‘llanilish darajasini izohlaydi.

Tahlil natijalari ko‘rsatdiki, yangi sanoatlashgan davlatlarda o‘tish davridagi iqtisodiyotga ega davlatlar eksportchilarni qo‘llab-quvvatlash uchun sanoati rivojlangan mamlakatlar tomonidan qo‘llaniluvchi bir xil, shuningdek, bunday maqsadlar uchun yetarli moliyaviy resurslar yetishmasligi bilan bog‘liq tashkiliy va texnik mexanizm va vositalardan foydalaniladi, ammo bunda milliy eksportchilarni qo‘llab-quvvatlashning arzonroq choralariga (sug‘urta va xavf kafolatlari) ustunlik beriladi.

Hozirgi kunda mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish yo‘llariga yangicha yondashuvning zarurligi ko‘zga tashlandi, unda Yangi O‘zbekistonning rivojlanish istiqbollari hisobga olgan holda uni tizimli tarzda tadqiq etish asosiy masala qilib qo‘yilishi, uning diqqat markazida «mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish yo‘llari», «iqtisodiyotning ochiqligi va biznes muhiti» singari hayotiy belgilovchi omillar mutanosibliklarini o‘zaro muvofiqlashtirish hamda uyg‘unlashtirish orqali uning takomillashgan mexanizmini ishlab chiqish turishi lozimligi ma‘lum bo‘ldi.

2019-yildan mamlakatimizda amalga oshirilayotgan fiskal devalvatsiya siyosati solikli daromadlar bazasida qo‘shilgan qiymat solig‘ining faol ishtiroki va qo‘shilgan qiymat zanjiri uzluksizligini ta‘minlash vazifalarining

<sup>18</sup> Adabiyotlar tadqiqi asosida muallif ishlanmasi.

keskinlashuvi eksport faoliyatiga xos muammolarni ham ijobiy hal etishni talab etadi. Hozirgi kunda amaliyotda bu sohada ko'p uchraydigan holat – eksport qilinadigan tovarlar uchun qo'llanilgan, haqiqatda olingan tovarlar (xizmatlar) bo'yicha to'lanishi lozim bo'lgan qo'shilgan qiymat solig'i summasini to'lashning soliq to'lovchining bank hisobvarag'iga xorijiy valyuta tushumi o'z vaqtida kelib tushmay kechikishi natijasida qo'shilgan qiymat zanjiri uzluksizligiga putur yetishidir.

Shu sababli dissertatsion tadqiqotda muallif tomonidan intizomli soliq to'lovchilarga soliq majburiyatlarini bajarishda qulay shart-sharoitlar yaratish maqsadida, eksport qilinadigan tovarlar uchun qo'llanilgan, haqiqatda olingan tovarlar (xizmatlar) bo'yicha to'lanishi lozim bo'lgan (to'langan) qo'shilgan qiymat solig'i summasini to'lash soliq to'lovchining bank hisobvarag'iga xorijiy valyuta tushumi vaqtida kelib tushishidan qat'i nazar hisobga olish tizimini joriy etish lozimligi haqidagi taklif berildi va u O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2021-yil 24-avgustdagi PF-5231-sonli «Qo'shilgan qiymat solig'i ma'murchiligini takomillashtirish to'g'risida»gi farmonida e'tiborga olindi.

2021-yildan soliq amaliyotiga kiritilgan o'zgarishlar natijasida yuzaga kelgan murakkab vaziyat bo'yicha O'zbekiston Respublikasi Prezidentining tadbirkorlar bilan avgust oyidagi uchrashuvida ta'kidlab o'tilgan hamda to'lov tizimidagi muammolar orqali tadbirkorlar moliyaviy holatidagi qiyinchiliklar tufayli ularga qo'llanilayotgan jarima va sanksiyalarning keskinligi eksport faoliyatiga ham taalluqlidir. Shuni e'tiborga olib, tadqiqotda «chet eldan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan eksportchilar uchun jarima miqdorlarini kamaytirish» bo'yicha taklif O'zbekiston Respublikasi Prezidentining 2021-yil 21-apreldagi PQ-5087-sonli «Tadbirkorlikni qo'llab-quvvatlash tizimini takomillashtirish, ishbilarmonlik muhitini yanada yaxshilash bo'yicha qo'shimcha chora-tadbirlar to'g'risida»gi qarorida e'tiborga olindi.

Mazkur ilmiy yangilikning amaliyotga joriy etilishi natijasida 2021-yil 1-may holatiga xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan 3 559 ta subyektga hisoblangan 3 044,3 mlrd. so'm (289,3 mln. AQSh dollari) miqdoridagi moliyaviy jarimalar kamaytirildi va 7 809 ta subyektning 2,2 mlrd. AQSh dollari miqdoridagi debitor qarzdorliklari muddati o'tmagan deb hisoblanib, ularning yuzaga kelishi 2022-yil 1-maydan yangidan hisoblanadigan bo'ldi. Bunday xususiyatni va zaruratni e'tiborga olgan holda mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish yo'llariga yangicha yondashuv asosida davlatning eksportni qo'llab-quvvatlash amaliyotiga bir qator ilmiy-amaliy takliflar ishlab chiqildi:

1. Biznes yuritish shart-sharoitlarini yanada yaxshilash, eksport qiluvchi tadbirkorlik subyektlarini davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash maqsadida:

– 2021-yil 1-maydan boshlab xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan eksport qiluvchilar va «erkin muomalaga chiqarish» bojxona rejimida tovarlarni respublikaga olib kirish va

rasmiylashtirishni, ishlarni bajarish yoki xizmatlar ko'rsatishni o'z vaqtida ta'minlamagan importchilar uchun qonunchilikda belgilangan jarima miqdorlarini ikki baravarga kamaytirish;

– 2021-yil 1-may holatiga shakllangan tashqi savdo operatsiyalari bo'yicha muddati o'tgan debitor qarzdorlik uchun xo'jalik yurituvchi subyektlarga jarimalar qo'llash to'xtatilishi va debitor qarzdorlik vujudga kelish muddatlari 2021-yil 1-maydan boshlab yangidan hisoblash mexanizmi ishlab chiqildi.

2. Eksportni rag'batlantirish agentligi eksportchilar tomonidan tovarlar ular bo'yicha to'lovlarni kechiktirib to'lash sharti bilan eksport qilinganda, ularning aylanma mablag'larini to'ldirish uchun revolver kreditlarni moliyalashtirishga tijorat banklariga moliyaviy resurslar taqdim etadi. Bunda mazkur resurslar hisobidan kreditlar to'lovlar kechiktirilgan muddatga va eksport qilinayotgan mahsulotlar qiymati miqdorida, biroq 3 million AQSh dollari ekvivalentidan ko'p bo'lmagan miqdorda, yillik 4 foizli stavka (shundan 2 foizi bank marjasi) bilan ajratilishi lozim.

3. O'z mahsulotlarini eksport qiluvchi tadbirkorlik subyektlarini qo'llab-quvvatlash mexanizmlarini takomillashtirish maqsadida:

uch yildan ortiq vaqtdan buyon faoliyat yuritayotgan hamda hisoblangan soliqlarni muddatida to'lab kelgan, lekin moliyaviy holatiga ko'ra soliq qarzini to'lash imkoniyatiga ega bo'lmayotgan tadbirkorlik subyektlariga soliqlarni bo'lib-bo'lib to'lash;

uch yildan ortiq vaqtdan buyon tovarlarni import qilish bilan shug'ullanayotgan, bojxona to'lovlari bo'yicha majburiyatlarini bajarib kelgan, lekin moliyaviy holatiga ko'ra to'lovlarni belgilangan muddatda to'lash imkoniyatiga ega bo'lmayotgan tashqi iqtisodiy faoliyat ishtirokchilariga bojxona to'lovlarni bo'lib-bo'lib to'lash huquqlarining berilishi. Bunda mazkur tartib bo'yicha garovsiz bo'lib-bo'lib to'lanadigan soliq yoki to'lovlar summasi tadbirkorlik subyekti tomonidan oxirgi uch yil davomida to'langan soliq yoki bojxona to'lovlari summasining 50 foizidan oshmasligi lozim.

4. Mamlakatimizning eksport salohiyatini oshirish, milliy mahsulotlarning tashqi bozorlardagi raqobatbardoshligini mustahkamlash va valyuta tushumlarini ko'paytirish maqsadida:

Eksportni rag'batlantirish agentligi tomonidan yillik eksport hajmi 20 million AQSh dollaridan oshgan korxonalariga eksport bilan bog'liq savdo operatsiyalari va eksportoldi moliyalashtirish kreditlari uchun tijorat banklari orqali bir martalik moliyaviy resurslar 5 million AQSh dollarigacha miqdorda hamda bir yilgacha muddatga taqdim etilishi;

oxirgi o'n ikki oy davomida 1 million AQSh dollaridan ortiq tayyor to'qimachilik mahsulotlarini eksport qilgan korxonalariga asosiy va yordamchi ishlab chiqarishi uchun butlovchi buyumlar, xomashyo va materiallar olib kirishda bojxona to'lovlarni to'lash bo'yicha foiz hisoblanmagan hamda ularning to'lanishini ta'minlash talab etilmagan holda 120 kunga to'lovni kechiktirish (bo'lib-bo'lib to'lash) imkoniyatini berish.

5. Respublikamizda eksportchi korxonalarni moliyaviy qo'llab-quvvatlashni yanada kuchaytirish maqsadida:

Tashqi savdo operatsiyalari bo'yicha muddati o'tgan debitor qarzdorlik uchun xo'jalik yurituvchi subyektlarga nisbatan jarimalar qo'llanilishining 2021-yil 31-dekabrqa qadar to'xtatilishi;

2021-yil 1-oktabrdan yuqori sifat va nazorat tizimiga ega mamlakatlardan sertifikatlangan va deklaratsiyalangan asbob-uskuna, butlovchi qismlar, xomashyo, o'lchov vositalari, kimyoviy reagentlar, ko'tarish moslamalari va transport vositalari importida milliy sertifikat olish talabi bekor etilishi;

Tashqi savdo, investitsiyalar, mahalliy sanoatni rivojlantirish va texnik jihatdan tartibga solish masalalari bo'yicha Hukumat komissiyasiga Eksportni rag'batlantirish agentligi tomonidan korxonalariga eksport bilan bog'liq savdo operatsiyalari va eksportoldi moliyalashtirish kreditlari uchun tijorat banklari orqali bir martalik moliyaviy resurslar taqdim etish lozim.

6. Eksportni rag'batlantirish agentligi tomonidan tijorat banklariga eksport bilan bog'liq savdo operatsiyalari va eksportoldi moliyalashtirish kreditlari uchun bir martalik moliyaviy resurslar taqdim etish tartibini kiritish; Yevropa mamlakatlariga qo'shilgan qiymati yuqori bo'lgan mahsulotlarni eksport qilishda transport xarajatlarining 50 foizini kompensatsiya qilish tizimining bir yil muddatga joriy etilishi; sertifikatlangan va deklaratsiyalangan asbob-uskuna, butlovchi qismlar, xomashyolar, o'lchov vositalari, kimyoviy reagentlar, ko'tarish moslamalari va transport vositalari importida milliy sertifikat olish talab qilinmaydigan yuqori sifat va nazorat tizimiga ega davlatlar ro'yxatini tasdiqlash kerakligi asoslandi.

7. O'zaro aloqador tomonlarning umumiy foydasini kam soliq to'lanadigan davlatlarda (hududlarda) bo'lgan shaxslar foydasiga transfert narxlarini qo'llash yo'li bilan soliq to'lashni kamaytirish holatlarini bartaraf etish va davlat budjetiga mablag'lar yo'qotilishining oldini olish maqsadida, soliq qonunchiligida transfert narxlarini nazorat qilish mexanizmlarini joriy etish;

shuningdek, oborotlari miqdoridan qat'i nazar O'zbekiston Respublikasining bojxona chegarasi orqali tovarlarni olib o'tuvchi shaxslar uchun qo'shilgan qiymat solig'ini joriy etish;

respublikamiz hududi realizatsiya qilish joyi bo'lgan, lekin tovarlar (xizmatlar) soliq to'lovchisi sifatida soliq organlarida hisobda turmagan xorijlik shaxslar tomonidan realizatsiya qilingan taqdirda, soliq bazasi soliq agentlari tomonidan soliqni hisobga olgan holda realizatsiya qilishdan olingan daromad sifatida aniqlanib, soliqqa tortishni belgilash;

realizatsiya qilish joyi O'zbekiston Respublikasi hududi bo'lgan elektron shakldagi xizmatlarni realizatsiya qilishni amalga oshiruvchi xorijlik yuridik shaxslar, agar bunday xizmatlar jismoniy shaxslarga ko'rsatilsa, ularni soliq to'lovchilar sifatida ro'yxatga olish va belgilangan tartibda soliqlarni hisoblab, undirish mexanizmlari ishlab chiqildi.

## XULOSA

Dissertatsiya ishida amalga oshirilgan tadqiqotlar natijasida quyidagi xulosalar ishlab chiqildi:

1. Mamlakatimizning tashqi iqtisodiy faoliyati va jahon xo'jaligiga integratsiyasi majmuyi aniq belgilangan maqsadlar hamda ularni amalga oshirishga qaratilgan asosiy tadbirlarni o'z ichiga oladi. Buning uchun, avvalo, milliy iqtisodiyotning kuchli eksport bo'g'inini tashkil etuvchi va uning jahon bozorida munosib o'rinni egallashini ta'minlovchi tarmoqlarni aniqlash, shuningdek, iqtisodiyotning eksport sohasida davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash usullaridan keng foydalanish lozim. Bu jarayonda eksport qiluvchi korxonalar faoliyatini rivojlantirish uchun ishlab chiqarishni kengaytirishga imtiyozli foizlar bo'yicha uzoq muddatli kreditlar ajratish, eksportga yo'naltirilgan ishlab chiqarishlarni tashkil etishga qaratilgan loyihalarni amalga oshirishga investitsiyalarni keng jalb etish, eksportchilarni qo'llab-quvvatlash maqsadida rag'batlantiruvchi chora-tadbirlarni yanada faollashtirish maqsadga muvofiq.

2. Eksport salohiyati mamlakat, iqtisodiyot tarmoqlari va korxonalarining tabiiy, infratuzilmaviy, sanoat, innovatsion va boshqa xarakterdagi qiyosiy ustunliklarni jalb etish orqali jahon miqyosida raqobatbardosh bo'lgan tovarlarni yaratish va eksport qilish qobiliyatidir. Davlatning eksport salohiyatini rivojlantirish sohasidagi asosiy vazifasi eksport samaradorligini oshirish uchun qulay iqtisodiy, huquqiy, tashkiliy va boshqa shart-sharoitlarni yaratishdan iborat. Uning hududiy miqyosdagi yechimi eksportni davlat tomonidan tartibga solishning qonunlarga va davlatning tashqi iqtisodiy strategiyasiga zid bo'lmagan mahalliy hokimiyat organlari sa'y-harakatlari bilan bir qator vositalarni qo'shishni o'z ichiga oladi.

3. Istiqbolda eksport salohiyatini rivojlantirish va uning mahsulot tarkibini diversifikatsiya qilish 2 ta o'zaro aloqador omillar guruhi orqali belgilanadi: bir tomondan, bu tabiiy resurslar sohasidagi qiyosiy ustunliklar bilan tavsiflangan statik omillar bo'lib, ularning ta'siri natijasida keyinchalik yuqori texnologik va yuqori darajada qayta ishlangan mahsulotlarga e'tiborni kuchaytirishga imkon yaratiladi, boshqa tomondan esa bu innovatsiyalar va fan-texnika yutuqlari bilan bog'liq dinamik ravishda o'zgarib turuvchi raqobat ustunligi omillari hisoblanadi. Bunday omillarning birgalikda uzviy harakati natijasida milliy iqtisodiyot raqobatbardoshligini oshirish, eksport hajmining barqaror oshishi va umuman, iqtisodiyot rivojida rag'batlantiruvchi ta'sirni ta'minlashga erishiladi.

4. Keyingi yillarda mamlakatimizning eksport hajmi oshib borayotgan bo'lib, bunda yuqori qo'shilgan qiymatga ega mahsulotlar eksportini rivojlantirishga alohida e'tibor qaratilmoqda. Mamlakatimizda eksportni moliyaviy qo'llab-quvvatlash tizimi asta-sekinlik bilan rivojlanib bormoqda.

5. Mamlakatimizda kichik biznes va xususiy tadbirkorlik faoliyati rivojlanayotganligi hamda iqtisodiyotimizning jahon iqtisodiyotiga tobora

integratsiyalashib borayotgani bunday tizim doirasida ko'rsatilayotgan moliyaviy xizmatlarning sifati va hajmiga yangi talablarni qo'yimoqda.

6. Mamlakatimizda eksportga ko'rsatilayotgan moliyaviy xizmatlar quyidagi guruhlarga bo'linadi: bank xizmatlari; sug'urta xizmatlari; tijorat-vositachilik xizmatlari; lizing xizmatlari; moliyaviy konsalting xizmatlari.

7. Mamlakatimizda faoliyat yuritayotgan «O'zbekinvest» eksport-import milliy sug'urta kompaniyasi, asosan, eksport shartnomalarini sug'urtalashga ixtisoslashgan bo'lib, uning bu boradagi salohiyatidan kelgusida eksport kredit agentliklari faoliyatini rivojlantirish, mos ravishda eksport kreditlarini sug'urtalash tizimini takomillashtirishda samarali foydalanish mumkin.

8. Mamlakatimizda eksportning rivojlanishiga to'sqinlik qiluvchi bir qator moliyaviy omillar mavjud bo'lib, ular jumlasiga quyidagilarni kiritish mumkin: eksport faoliyati rivojlanishiga to'sqinlik qiluvchi me'yoriy-huquqiy cheklovlar; mamlakatda eksport faoliyati bilan bog'liq ortiqcha sarf-xarajatlar mavjudligi; eksport faoliyatini amalga oshirishdagi akkreditiv va faktoring operatsiyalarida tijorat banklari ishtirokining yetarli darajada faol emasligi.

9. Mamlakatda eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirish yo'nalishlari muvaffaqiyatli bajarilishida davlat tomonidan mukammal, barqaror eksport hajmi oshishiga erishishda ifodalanuvchi samarali, faol eksport siyosatini yuritish, investitsion faollikni rag'batlantirishning huquqiy, iqtisodiy va mulkiy kafolatlari yaratilishi va himoya etilishi singari asoslar muhim ahamiyat kasb etadi.

10. Mamlakatda yuqori qo'shilgan qiymatga ega mahsulotlar eksportini rivojlantirishga ustuvor jihatdan yondashilayotgan bo'lib, bu mahalliy eksport qiluvchilarni moliyaviy qo'llab-quvvatlash tizimini rivojlantirishga ehtiyojni kuchaytirmoqda.

11. Mamlakat eksport salohiyatini moliyaviy vositalar orqali rivojlantirishda quyidagi masalalarga alohida e'tibor qaratish muhim hisoblanadi:

biznes yuritish shart-sharoitlarini yanada yaxshilash, eksport qiluvchi tadbirkorlik subyektlarini davlat tomonidan qo'llab-quvvatlash maqsadida xorijdan xorijiy valyutadagi tushum tushishi kechiktirilishiga yo'l qo'ygan eksport qiluvchilar va «erkin muomalaga chiqarish» bojxona rejimida tovarlarni respublikaga olib kirish va rasmiylashtirishni, ishlarni bajarish yoki xizmatlar ko'rsatishni o'z vaqtida ta'minlamagan importchilar uchun qonunchilikda belgilangan jarima miqdorlarini ikki baravarga kamaytirish;

tashqi savdo operatsiyalari bo'yicha muddati o'tgan debitor qarzdorlik uchun xo'jalik yurituvchi subyektlarga jarimalar qo'llash to'xtatilishi va debitor qarzdorlik vujudga kelish muddatlarini yangidan hisoblash mexanizmi ishlab chiqilishi;

eksportchilar tomonidan tovarlar bo'yicha to'lovlarni kechiktirib to'lash sharti bilan eksport qilinganda, ularning aylanma mablag'larini to'ldirish uchun revolver kreditlarni moliyalashtirishga tijorat banklariga moliyaviy resurslar taqdim etish. Bunda ushbu resurslar hisobidan kreditlar to'lovlar

kechiktirilgan muddatga va eksport qilinayotgan mahsulotlar qiymati miqdorida, biroq 3 million AQSh dollari ekvivalentidan ko'p bo'lmagan miqdorda, yillik 4 foizli stavka (shundan 2 foizi bank marjasi) bilan ajratilishi;

o'z mahsulotlarini eksport qiluvchi tadbirkorlik subyektlarini qo'llab-quvvatlash mexanizmlarini takomillashtirish maqsadida uch yildan ortiq vaqtdan buyon faoliyat yuritayotgan hamda hisoblangan soliqlarni muddatida to'lab kelgan, lekin moliyaviy ahvoriga ko'ra soliq qarzini to'lash imkoniyatiga ega bo'lmayotgan tadbirkorlik subyektlariga soliqlarni bo'lib-bo'lib to'lash huquqi berilishi;

o'zaro aloqador tomonlarning umumiy foydasini kam soliq to'lanadigan davlatlarda (hududlarda) bo'lgan shaxslar foydasiga transfert narxlarni qo'llash yo'li bilan soliq to'lashni kamaytirish holatlarini bartaraf etish va davlat budjetiga yo'qotilishining oldini olish maqsadida soliq qonunchiligida transfert narxlarni nazorat qilish mexanizmlarini joriy etish.

**НАУЧНЫЙ СОВЕТ DSc.09/31.08.2022.1.151.01 ПО ПРИСУЖДЕНИЮ  
УЧЕНЫХ СТЕПЕНЕЙ ПРИ БАНКОВСКО-ФИНАНСОВОЙ  
АКАДЕМИИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**  

---

**ТАШКЕНТСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ**

**ХОЛМУМИНОВ ЗИЯДУЛЛА АМИРОВИЧ**

**РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРАНЫ  
ПОСРЕДСТВОМ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ**

**08.00.07 – Финансы, денежное обращение и кредит**

**АВТОРЕФЕРАТ**  
**диссертации доктора философии (PhD) по экономическим наукам**

**Город Ташкент – 2023 год**

**Тема диссертации доктора философии (PhD) по экономическим наукам зарегистрирована в Высшей аттестационной комиссии за № В2021.4.PhD/Iqt.1913.**

Диссертация выполнена в Ташкентском финансовом институте.

Автореферат диссертации на трех языках (узбекский, русский, английский (резюме) размещен на веб-странице Научного совета ([www.bfa.uz](http://www.bfa.uz)) и Информационно-образовательном портале «ZiyoNet» ([www.ziyo.net](http://www.ziyo.net)).

**Научный руководитель:** Кузиева Наргиза Рамазановна  
доктор экономических наук, профессор

**Официальные оппоненты:** Хошимов Элмурод Абдусатторович  
доктор экономических наук

Ашурова Насиба Батировна  
доктор экономических наук, профессор

**Ведущая организация:** Филиал Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова в городе Ташкенте

Защита диссертации состоится «6» 05 2023 года в 11.00 часов на заседании Научного совета DSc.09/31.08.2022.1.151.01 по присуждению ученых степеней при Банковско-финансовой академии Республики Узбекистан. Адрес: 100000, город Ташкент, Мирзо Улугбекский район, улица Мовароуннахр, 16. Тел.: факс: (+ 998 71) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz

С диссертацией можно ознакомиться в Информационно-ресурсном центре Банковско-финансовой академии (зарегистрирована под № 11). Адрес: 100000, город Ташкент, Мирзо Улугбекский район, улица Мовароуннахр, 16. Тел.: факс: (+ 998 71) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz

Автореферат диссертации разослан «21» 04 2023 года  
(протокол реестра рассылки 4 от «21» 04 2023 года).



**Н.Х. Жумаев**  
Председатель Научного совета по присуждению ученых степеней доктор экономических наук, профессор

**Ш.А. Хусайнов**  
Ученый секретарь Научного совета по присуждению ученых степеней, кандидат экономических наук

**С.Э. Элмирзаев**  
Председатель Научного семинара при Научном совете по присуждению ученых степеней доктор экономических наук, профессор

## **ВВЕДЕНИЕ (аннотация диссертации доктора философии (PhD))**

**Актуальность и востребованность темы диссертации.** Как показывает опыт стран-лидеров мировой экономики, конкурентоспособность страны напрямую зависит от повышения экспортного потенциала страны на основе использования новых методов углубления интеграции. «36 % нематериальной продукции, вывозимой на мировой рынок, приходится на долю США, 30 % – Японии и 22 % – Китая. По численности научных сотрудников, занятых в экспорте инновационной продукции на миллион населения, Израиль занимает 1-е место с 8250 сотрудниками, Южная Корея занимает 2-е место с 7113 сотрудниками, Япония занимает 3-е место с 5210 сотрудниками<sup>1</sup>. Это создает необходимость решения таких важных вопросов, как формирование и развитие системы стимулирования увеличения объемов экспорта эффективной инновационной продукции, что является приоритетом активного, интенсивного экспорта.

В мире уделяется особое внимание научным исследованиям, направленным на выяснение и совершенствование концептуальных основ развития экспортного потенциала за счет финансовых средств. Проводятся научные исследования, направленные на развитие экспортного потенциала страны за счет увеличения реальных возможностей и масштабов использования современных методов, инструментов и ресурсов, так как финансирование экспортных операций, кредитование, развитие деятельности эксимбанков и экспортно-кредитных агентств, страхование и гарантии, налоговые льготы, субсидии, поддержка малого бизнеса экспорта, продвижение инновационного экспорта, которые являются основными моделями государственного управления экспортным потенциалом, эффективными финансовыми средствами государственной поддержки экспортеров.

Современная модель системы развития экспортного потенциала Узбекистана за счет финансовых средств – это полное использование преимуществ производственных мощностей и широкой номенклатуры сырьевых, а также трудовых ресурсов, обеспечивающих выпуск продукции с высокой добавленной стоимостью, конкурентоспособность на внешних рынках, финансовая поддержка деятельности предприятий-экспортеров, разработка инструментов, создание механизмов экспорта и экспортного финансирования, формирование долгосрочных стабильных внешних рынков и создание внешнеторговой инфраструктуры за рубежом, осуществление системной работы по организации и продвижению экспорта различных видов услуг, развитие необходимой инфраструктуры для их представления, а также эффективное использование широкого и экстенсивного экспортного потенциала, обеспечение положительных тенденций в структуре экспорта, переход от экстенсивного и пассивного типа экспорта к активному, интенсивному типу экспорт, основанный на вывозе сырья и выполнении государственных заказов в обязательном порядке. Этот процесс служит необходимым условием и прочной основой для того, чтобы

---

<sup>1</sup> Итоги мирового экспорта результатов инновационной деятельности. <https://www.worldbank.org>. 08-8765-45.

наша страна заняла достойное место на мировом рынке и вошла в число развитых стран по уровню использования своего экспортного потенциала. Несмотря на важность развития экспортного потенциала страны финансовыми средствами, совершенствование многих его теоретических и практических аспектов является актуальным и требует научных исследований.

Диссертация в определенной степени послужит реализации задач, намеченных в постановлениях Президента Республики Узбекистан №ПП-4069 «О мерах по поддержке и усилению продвижения экспорта» от 20 декабря 2018 года, №ПП-4949 «О мерах по реализации экспортного потенциала Республики Узбекистан в 2021 году» от 14 января 2021 года, указах № УП-6091 «О мерах по дальнейшему расширению финансового обеспечения экспортной деятельности» от 21 октября 2020 года, от января 2022 года «О проекте Стратегии развития Нового Узбекистана на 2022-2026 годы», постановлении Кабинета Министров Республики Узбекистан № 373 «Об организации деятельности Агентства по стимулированию экспорта при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан» от 6 мая 2019 года, № 167 «О мерах по дальнейшему расширению финансовой поддержки экспорта в Республике Узбекистан» от 30 марта 2021 года, «О проекте Стратегии развития Нового Узбекистана на 2022-2026 годы» от января 2022 года и других нормативно-правовых документах, относящихся к этой сфере.

Вышеуказанные обстоятельства подтверждают актуальность выбранной темы диссертации и тот факт, что она посвящена проблеме научно-практического значения, которую предполагается решить.

**Соответствие исследования приоритетам развития науки и технологии республики.** Данное исследование выполнено в рамках проекта №ИТД-2 «Дальнейшее углубление демократических реформ, формирование гражданского общества, разработка научных основ модернизации и либерализации национальной экономики» в соответствии с приоритетным направлением развития науки и технологии республики I. «Духовно-нравственное и культурное развитие демократического и правового общества, формирование инновационной экономики».

**Степень изученности проблемы.** Некоторые аспекты поддержки экспортного потенциала страны финансовыми средствами, в том числе проблемы определения эффективности финансовой поддержки исследованы в научных трудах зарубежных ученых-экономистов, таких как Д.Жантург, Л.Лаг, Д.Монтгомер, Т.Сингер, М.Стефанс, Д.Смалридж, М.Котабе, М.Цинкота, А.Панагария, Т.Белоусова, С.Приходько, А.Спартак, Е.Кинжебаева, А.Мигунов, С.Стрекалов, Т.Урумов<sup>2</sup>.

---

<sup>2</sup> Белоусова Т.А. Современная практика страхования экспортных кредитов в странах ЕС // Финансовый журнал, 2015.– № 3.–С. 91-97; Кинжебаева Е.В. Налоговые инструменты государственного регулирования экспорта в современной международной торговле. Авт.дисс. на соиск.уч.степ.к.э.н. – Екатеринбург, 2012. -28с.; Мигунов А.Ю. Средства финансовой поддержки экспорта в международной торговле и возможности их использования российскими предприятиями. Авт.дисс. на соиск.уч.степ.к.э.н. – М., 2008. -28с.; Стрекалов С.В. Механизм управления внешнеторговой деятельностью промышленных предприятий в условиях цифровой экономики. Авт.дисс. на соиск.уч.степ.к.э.н. – М., 2020. -28с.; Урумов Т.Р. Государственная поддержка экспортной деятельности малого и среднего бизнеса: мировая практика и выводы для России.

Финансовые вопросы экспортных предприятий, выявление существующих проблем в налогообложении и некоторые аспекты их устранения изучены в научных трудах ученых-экономистов нашей страны, таких как А.В.Вахабов, Ш.Х.Хажикабиев, Н.Г.Муминов, Н.Х.Жумаев, Э.Ф.Гадоев, Ж.И.Каримкулов, Н.Р.Кузиева, Т.С.Маликов, Ш.И.Мустафакулов, И.М.Ниязметов, А.А.Остонакулов, М.А.Раимжонова, Б.Э.Тошмуродова, Н.Х.Хайдаров<sup>3</sup>.

В последние годы в странах СНГ и дальнего зарубежья проведена большая исследовательская работа по совершенствованию предоставления финансовых услуг на экспорт и в ходе научно-исследовательской работы изучены и проанализированы научные работы ученых и специалистов СНГ Т.Урумова, А.Черткова, Н.Школяра<sup>4</sup> в этом направлении, а также зарубежных ученых и специалистов Ж.Лова, С.Ропера, К.Мартинса, В.Мартинса, Ж.Карбалло, П.Гарсиа, В. Везеброка, Ж.Конинга<sup>5</sup> и других.

В Узбекистане изучение путей совершенствования системы развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств является относительно новым направлением, и исследования в этом направлении

---

Авт.дисс. на соиск.уч.степ.к.э.и.М.:2018-28с.; Приходько С.В. и др. Стимулирование экспортной деятельности в зарубежных странах и практика поддержки экспорта в России. – М., 2007.- 432с.; Спартак А.Н. Мировой и российский экспорт: тенденции и перспективы развития, системы поддержки: монография / Хохлов А.В., Французов В.В. 2015. – 376 с.; Singer T. O. The role of export promotion in export management: The case of the Minnesota trade office. – 1991.-312p.; Kotabe M., Czinkota M. R. State government promotion of manufacturing exports: a gap analysis //Journal of international business studies. – 1992. – Т. 23. – №. 4. – pp. 637-658; Panagariya. A. Evaluating the case for export subsidies [Электронный ресурс] / World Bank Policy Research Working Paper No. 2276. University of Maryland. Department of Economics, 2000. – 40 p. Режим доступа: <http://documents.worldbank.org/curated/en/836621468750545367/pdf/multi-page.pdf> (дата обращения: 22.11.2022); Stephens M., Smallridge D. A study on the activities of IFIs in the area of export credit insurance and export finance. // BID-INTAL, 2002. – Т. 16; Lages L. F., Montgomery D. B. Export assistance, price adaptation to the foreign market, and annual export performance improvement: A structural model examination // Graduate School of Business, Stanford University, 2001. – pp. 88–108; Gianturco D. E. Export credit agencies: the unsung giants of international trade and finance. –Greenwood Publishing Group, 2001.-419p.

<sup>3</sup> Вахабов А.В., Хажикабиев Ш.Х., Муминов Н.Г. Хорижий инвестициялар. Ўқув қўлланма. – Т.: Молия, 2010. - 180 б.; Жумаев Н.Х. Ўзбекистонда валюта муносабатларини тартибга солиш методологиясини такомиллаштириш. Т.: Фан ва технологиялар, 2007. – 286 б.; Гадоев Э.Ф., Кузиева Н.Р. Особенности налогового режима в свободных экономических зонах Узбекистана. Ўқув қўлланма, Т.: IQTISOD-MOLIYA, 2018 йил. - 154 с.; Каримкулов Ж.И. Эркин иқтисодий ҳудудларга хорижий инвестицияларни жалб қилишни ривожлантириш йўналишлари. И.ф.д. (DSc) илм. дар. ол. учун ёз. дисс. автореф. – Т.: 2019. – 78 б.; Маликов Т.С. Молия. – Т.: IQTISOD-MOLIYA, 2018 йил. - 268 б.; Мустафакулов Ш.И. Инвестицион муҳит жозибадорлиги: назария, методология ва амалиёт. Монография. – Т.: IQTISOD-MOLIYA, 2001. - 326 б.; Ниязметов И.М. Солиқ юкини оптималлаштириш: назария, услубият ва амалиёт. Монография. – Т.: 2016. 72-б.; Остонакулов А.А. Эркин иқтисодий зоналарда бухгалтерия ҳисоби ва аудитни такомиллаштириш. 08.00.08. И.ф.д. (PhD) илм. дар. ол. учун ёз. дисс. автореф. – Т., 2017; Раимжонова М.А. Ўзбекистонда эркин иқтисодий ҳудудларга инвестицияларни жалб қилиш: назарий асослар, ҳозирги ҳолати ва истикболлари. Ўқув қўлланма. – Т.: IQTISOD-MOLIYA, 2001. - 326 б.; Тошмуродова Б.Э. Солиқлар воситасида иқтисодиётни бошқариш механизми. – Т.: Янги аср авлоди. 2002. – 128 б.; Хайдаров Н.Х. Молия. 1-қисм. – Т.: Академия, 2001. – 185 б.

<sup>4</sup> Урумов Т.Р. Эффективность государственной финансовой поддержки экспортной деятельности малых и средних предприятий //Актуальные проблемы экономики и права. – 2017. – №. 1. – С. 51-62; Чертков А. Ставка на экспорт. // Эксперт. Северо-Запад. 2017. №12-13; Школяр Н. А. Корректировка системы поддержки экспорта: принципы и подходы. //Российский внешнеэкономический вестник. – 2014. – Т. 2014. – №. 2. –с.45-52.

<sup>5</sup> Love J. H., Roper S. SME innovation, exporting and growth: A review of existing evidence // International small business journal. –2015. –Т. 33. –№. 1. –pp. 28-48; Martincus C., Carballo J., Garcia P. Firm size and the impact of export promotion programs //Applied Economic Letters. – 2010. – Т. 18. – pp. 127-32; Van Biesebroeck J., Konings J., Volpe Martincus C. Did export promotion help firms weather the crisis? //Economic Policy. – 2016. – Т. 31. – №. 88. – pp. 653-702.

являются первоначальными исследованиями.

Некоторые теоретические и практические аспекты совершенствования системы развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств отражены в защищенных исследованиях таких авторов, как Г.Е.Таженова, Ф.Х.Ахмедов, Х.М.Кулимова, Д.Е.Каршиев<sup>6</sup>.

В этих научных работах изучены вопросы финансирования экспортных операций, финансовой поддержки экспорта малого бизнеса, различных финансовых услуг для экспорта, а также развития деятельности экспортно-импортных банков и экспортно-кредитных агентств. Однако тот факт, что они не проводили исследования, исходя из условий Узбекистана, позволяет исследовательской работе быть преемником этих работ с точки зрения Узбекистана.

**Соответствие исследования с научно-исследовательскими планами вуза или научно-исследовательского учреждения, где выполнена диссертация.** Данная диссертационная работа выполнено в соответствии с направлениями научных исследований по теме ИТМ-3 «Научные основы координации финансово-банковской и учетной системы в условиях модернизации экономики» плана научно-исследовательских работ Ташкентского финансового института.

**Целью исследования** является разработка научно-практических рекомендаций, направленных на совершенствование системы развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств.

**Задачи исследования** состоят в следующем:

изучение теоретических аспектов экспортного потенциала и факторов, влияющих на его развитие;

анализ основных моделей развития экспортного потенциала страны;

изучение основных направлений поддержки экспортного потенциала Узбекистана финансовыми средствами;

анализ особенностей организации и реализации финансового механизма при симулировании и повышении экспортного потенциала в стране;

предоставление анализа эффективности механизма финансовой поддержки экспортного потенциала страны;

анализ механизма налогового стимулирования предприятий-экспортеров;

международный опыт финансового стимулирования предприятий-экспортеров и определение путей его реализации в Узбекистане;

определение и обоснование перспективных направлений увеличения экспортного потенциала страны за счет финансовых средств.

разработка научно-практических рекомендаций по дальнейшему развитию

---

<sup>6</sup>Таженова Г.Е. Қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари экспортини молиялаштириш амалиётини такомиллаштириш. И.ф.ф.д. (PhD) илм. дар. ол. учун ёз. дисс. автореф. – Т., 2020; Ахмедов Ф.Х. Ўзбекистонда тижорат банкларининг ташқи савдога хизмат кўрсатишини такомиллаштириш. И.ф.ф.д. дисс. автореф., 2021. – 48 б. Кулимова Х.М. Экспорт-импорт операцияларида солиқ назоратини такомиллаштириш. 08.00.07. И.ф.ф.д. (PhD) илм. дар. ол. учун ёз. дисс. автореф. – Т., 2022. -29б.; Қаршиев Д.Э. Экспортнинг иқтисодий ўсишга ижобий таъсирини қўллаб-қувватлаш тизимини такомиллаштириш. 08.00.07. И.ф.ф.д. (PhD) илм. дар. ол. учун ёз. дисс. автореф. – Т., 2022. -28б.

экспортного потенциала страны в Узбекистане за счет финансовых средств.

**Объектом исследования** выбрана деятельность предприятий-экспортеров Республики Узбекистан.

**Предмет исследования** составляют финансовые и экономические отношения, которые формируются в процессе развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств.

**Методы исследования.** В диссертационной работе использованы такие методы, как систематический сравнительный анализ и системный подход, корреляционный, регрессионный, экспертный и сравнительный анализ, прогнозирование, статистическая обработка данных, группировка и другие современные методы.

**Научная новизна исследования** заключается в следующем:

обосновано необходимость введения системы учета суммы налога на добавленную стоимость, применяемого к экспортируемым товарам, подлежащей уплате (уплате) по фактически полученным товарам (услугам), независимо от поступления валютной выручки на расчетный счет налогоплательщика;

предложено снижение размера штрафов для экспортеров, допускающих задержку поступления иностранной валюты из-за границы, или для импортеров, не обеспечивших своевременный ввоз и оформление товаров в таможенном режиме «свободное обращение»;

предложена предоставление возможности 120-дневной отсрочки (в рассрочку) уплаты таможенных платежей без процентов и без требования об обеспечении оплаты комплектующих, сырья и материалов для основного и вспомогательного производства предприятиям, экспортировавшим готовую текстильную продукцию за последние 12 месяцев по основному и вспомогательному производству;

обоснована необходимость введения механизмов контроля за трансфертным ценообразованием в налоговое законодательство в целях предотвращения случаев снижения уплаты налогов за счет применения трансфертного ценообразования в интересах физических лиц в странах (территориях) с низкими налогами.

**Практические результаты исследования:**

обосновано, что просроченная дебиторская задолженность не является задолженностью и не применяется штраф к субъекту хозяйствования, если сумма непоступившей в рамках одного экспорта иностранной валюты не превышает 5 % от общей стоимости продукции, отгружаемой на экспорт;

внесено предложение по применению льгот для организаций-экспортеров в виде уменьшения налогооблагаемой базы по налогу на прибыль и налогу с оборота независимо от доли объема экспорта в общей выручке от реализации товаров (работ, услуг);

усовершенствована система финансовой поддержки экспорта на основе передового мирового опыта реализации государственных программ развития экспорта и изучения имеющихся в Узбекистане возможностей в этом направлении;

разработан порядок уплаты налогов в рассрочку для субъектов хозяйствования, осуществляющих деятельность более трех лет и своевременно уплативших исчисленные налоги, но не имеющих возможности погасить налоговую задолженность в силу своего финансового положения;

обоснован предоставление права на уплату таможенных платежей в рассрочку участникам внешнеэкономической деятельности, осуществляющим ввоз товаров более трех лет, исполнившим свои обязательства по уплате таможенных платежей, но не имеющим возможности оплатить сборы в указанные сроки в силу своего материального положения.

**Достоверность полученных результатов** определяется адекватностью использованных в исследовании подходов и методов, данных, полученных из официальных источников, в том числе информации Министерства финансов Республики Узбекистан, Государственного налогового комитета Республики Узбекистан, Департамента статистики Министерства экономики Республики Узбекистан, и применения в практику соответствующих выводов и предложений.

**Научная и практическая значимость результатов исследования.** Научная значимость результатов исследования объясняется тем, что разработанные научно-практические предложения могут быть использованы для эффективной организации налоговых отношений для повышения экспортного потенциала страны, проведения специальных научных исследований о значении налогов в устойчивом экономическом развитии этих предприятий.

Практическая значимость результатов исследования определяется тем, что разработанные рекомендации служат повышению уровня экспортного потенциала страны, а также обеспечению эффективности деятельности предприятий-экспортеров через финансовых посредников за счет налогов.

**Внедрение результатов исследования.** На основе разработанных предложений по путям развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств в Узбекистане:

предложение о необходимости введения системы учета сумм налога на добавленную стоимость, применяемых к экспортируемым товарам, подлежащих уплате (уплате) по фактически полученным товарам (услугам), независимо от поступления валютной выручки на расчетный счет налогоплательщика, отражено в указе Президента Республики Узбекистан № УП-5231 «О совершенствовании администрирования налога на добавленную стоимость» от 24 августа 2021 года (справка №18/1-64670 Государственного налогового комитета Республики Узбекистан от 20 октября 2021 года). В результате внедрения данной научной новизны 482 предприятия текстильной промышленности за прошедший год получили возврат налога на добавленную стоимость в размере около 2 трлн. сумов, не дожидаясь поступления валютной выручки от экспорта;

предложение по уменьшению размера штрафов для экспортеров, допускающих задержку поступления иностранной валюты из-за рубежа, или для импортеров, не обеспечивших своевременный ввоз и оформление товаров под

таможенный режим «свободного обращения» отражено в постановлении Президента Республики Узбекистан № ПП-5087 «О дополнительных мерах по совершенствованию системы поддержки предпринимательства и дальнейшему улучшению бизнес-среды» от 21 апреля 2021 года (справка №18/1-64670 Государственного налогового комитета Республики Узбекистан от 20 октября 2021 года). В результате внедрения данной научной новизны по состоянию на 1 мая 2021 года уменьшены финансовые штрафы на сумму 3 044,3 млрд. сумов (289,3 млн. долл. США) в отношении 3 559 субъектов, задержавших получение валютной выручки из-за границы, и дебиторская задолженность 7 809 субъектов в размере 2,2 млрд. долл. США признано непросроченной и пересчитано их возникновение с 1 мая 2022 года.

предложение по предоставлению возможности 120-дневной отсрочки (в рассрочку) уплаты таможенных платежей без процентов и без требования об обеспечении оплаты комплектующих, сырья и материалов для основного и вспомогательного производства предприятиям, экспортировавшим готовую текстильную продукцию за последние 12 месяцев по основному и вспомогательному производству отражено в указе Президента Республики Узбекистан № УП-6306 «О дополнительных мерах по стимулированию предприятий-экспортеров» от 7 сентября 2021 года (справка №06/04-02-32/2217 Министерства финансов Республики Узбекистан от 5 ноября 2021 года). В результате внедрения данной научной новизны создана возможность для дальнейшего усиления финансовой поддержки предприятий-экспортеров, укрепления конкурентоспособности национальной продукции на внешних рынках, увеличения валютных поступлений;

предложение по введению механизмов контроля за трансфертным ценообразованием в налоговое законодательство в целях предотвращения случаев снижения уплаты налогов за счет применения трансфертного ценообразования в интересах физических лиц в странах (территориях) с низкими налогами отражено в новой редакции Налогового кодекса Республики Узбекистан, утвержденной Законом Республики Узбекистан №ЗРУ «О внесении изменений в Налоговый кодекс Республики Узбекистан» от 30 декабря 2019 года (справка №18/1-64670 Государственного налогового комитета Республики Узбекистан от 20 октября 2021 года). В результате устранено уклонение от уплаты налогов путем установления сниженных цен между взаимозависимыми лицами в нашей стране, налоги рассчитаны исходя из рыночных цен по всем оборотам в нашей стране, а также усовершенствованы процедуры сбора. Это, в свою очередь, позволило стабилизировать доходы бюджета.

**Апробация результатов исследования.** Результаты исследования обсуждены на 2-х международных и 4-х республиканских научно-практических конференциях.

**Публикация результатов исследования.** Всего по теме диссертации опубликовано 12 научных работ, в том числе 5 в журналах, признанных ВАК, 2 научные статьи в престижных зарубежных журналах, а также 7 докладов и тезисов на научно-практических конференциях.

**Структура и объем диссертации.** Содержание диссертации состоит из введения, 3 глав, содержащих 8 параграфов, заключения, списка литературы и приложений. Объем диссертации составляет 127 страницы.

## **ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДИССЕРТАЦИИ**

Во **введении** обоснованы актуальность и востребованность темы диссертации, сформированы цель и основные задачи, объект и предмет исследования, показано соответствие с приоритетными направлениями развития науки и технологии республике, описаны научная новизна и практические результаты исследования, выделена научная и практическая значимость полученных результатов, представлены результаты исследования, сведения о внедрении, их апробации, опубликованных работах и структуре диссертации.

В первой главе диссертации под названием **«Теоретико-методологические основы экспортного потенциала страны»** рассмотрены теоретические аспекты экспортного потенциала и факторы, влияющие на его развитие, исследованы основные модели развития экспортного потенциала страны, основные направления поддержки экспортный потенциал Узбекистана за счет финансовых средств.

Проблемы развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств чрезвычайно важны для развития общества, поэтому являются одними из наиболее актуальных и справедливо привлекающих внимание многих исследователей.

В ходе исследования проанализированы подходы к содержанию понятия «экспортный потенциал», а также уточнены спорные моменты, связанные с ними, исследователем и выработана авторская трактовка: «Экспортный потенциал – это привлечение природные, инфраструктурные, промышленные, инновационные и другие сравнительные преимущества страны, отраслей экономики и предприятий – это возможность создавать и экспортировать глобально конкурентоспособные товары посредством.

В настоящее время, вопрос «приведения объем экспорта страны в 2026 году до 30 млрд.долл. США за счет увеличения экспортного потенциала республики» определен как важное направление в пунктах 118-125 28-й цели Дорожной карты<sup>7</sup> по реализации Стратегии развития Нового Узбекистана на 2022-2026 годы в 2022 году.

Предлагаемый автором подход к формированию экспортного потенциала учитывает многогранные факторы, определяющие устойчивость конкурентной позиции страны при выходе на мировой рынок (рис. 1).

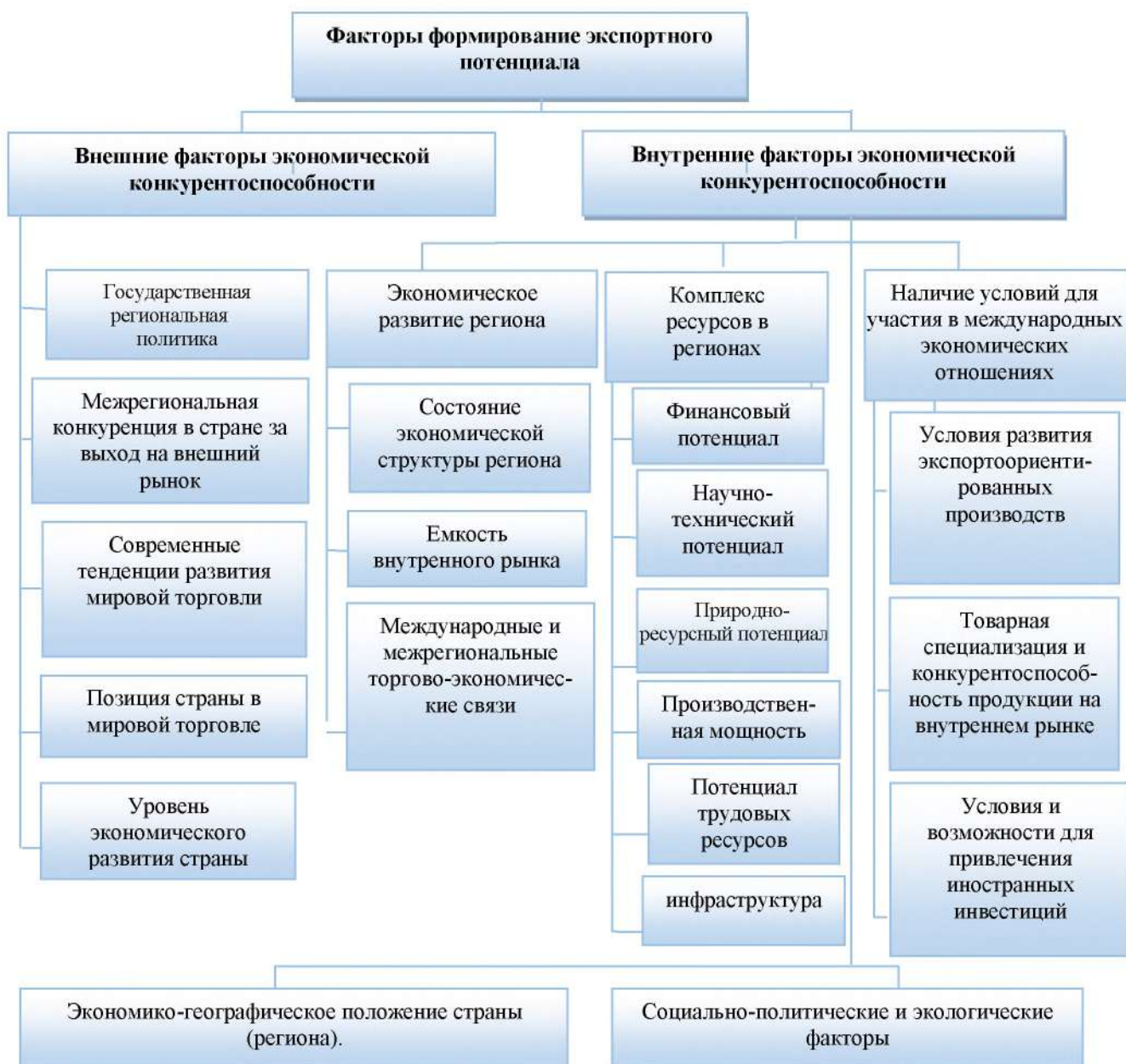
Комплексное изучение факторов конкурентоспособности экономики страны имеет не только важное значение при определении возможностей обеспечения устойчивой конкурентной системы, но и служит предварительной основой для оценки экспортного потенциала промышленности региона.

На сегодняшний день практически в каждой стране «разработана система

---

<sup>7</sup> Дорожная карта по реализации Стратегии развития Нового Узбекистана на 2022-2026 годы в 2022 году – [www.lex.uz](http://www.lex.uz).

мер поддержки экспорта государством для достижения повышения экономического потенциала страны, данная система предусматривает использование нефинансовых средств, в том числе торгово-экономических, политических, организационных и информационно-консультационных и других подобных средств наряду с финансовыми средствами в целях обеспечения конкурентоспособности местных экспортеров на внешнем рынке, поддержки и защиты их интересов, достижения роста экономического потенциала страны, а также увеличения доли продукции с высоким технологическим и научным потенциалом в общий объем экспорта страны»<sup>1</sup>.

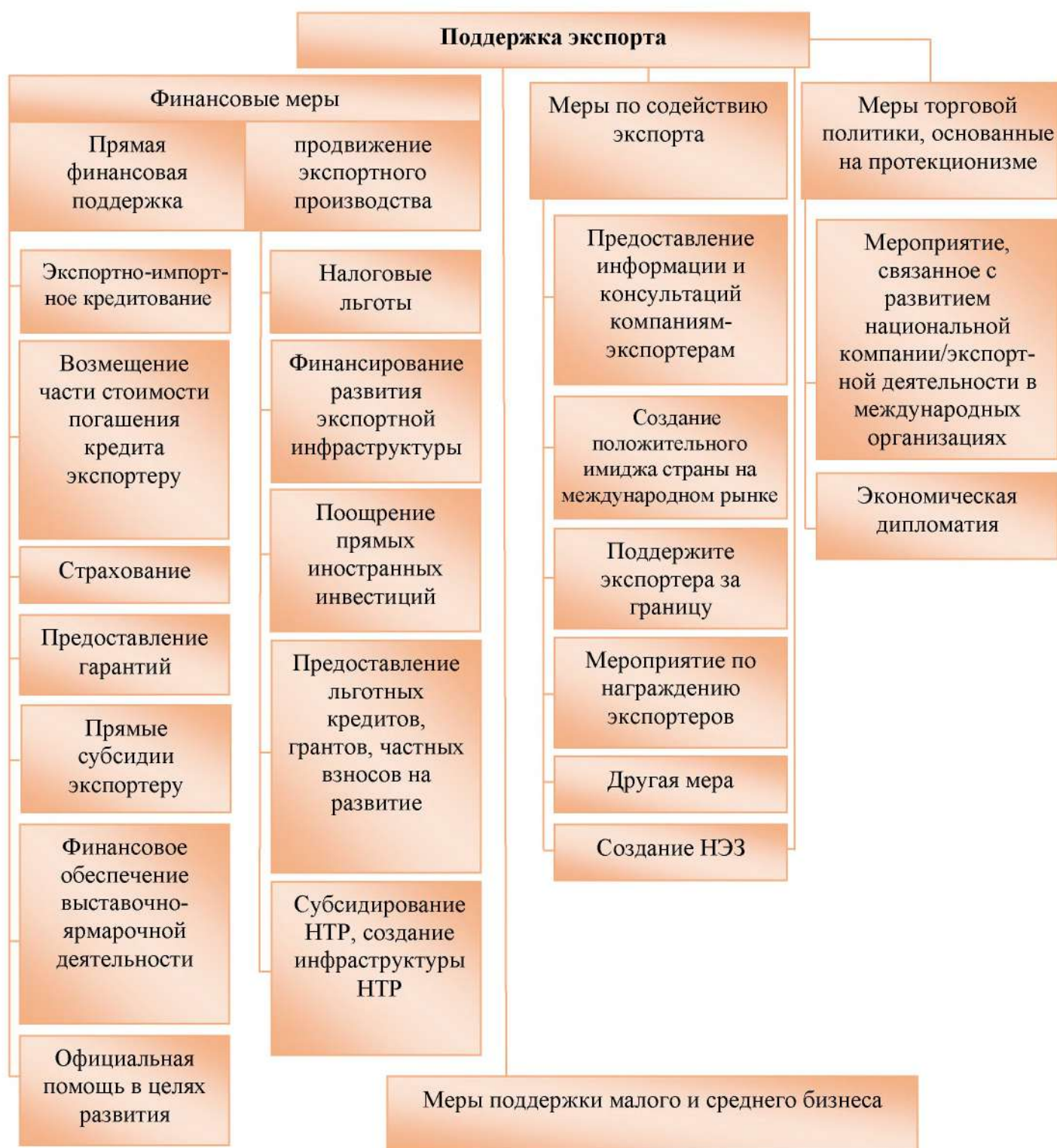


**Рисунок 1. Факторы формирования экспортного потенциала страны<sup>8</sup>**

<sup>1</sup> Такие нефинансовые средства будут состоять из мер, направленных на расширение экспорта страны на внешние рынки и устранение различных торговых барьеров.

<sup>8</sup> Разработка автора.

Эффективность финансовой поддержки экспорта государством зависит от реализации финансовых мер, мер поддержки экспорта, мер поддержки малого и среднего бизнеса, торгово-политических мер, основанных на протекционизме (рис.2)



**Рисунок 2. Характеристика основных мер государственной поддержки экспорта<sup>9</sup>**

<sup>9</sup> Разработка автора на основе анализа литературы.

По результатам проведенного исследования финансовые средства государственной поддержки экспорта в основном делятся на 2 большие группы: предэкспортное финансирование и постэкспортное финансирование. Таким образом, структуру финансовых средств государственной поддержки экспорта можно объяснить следующим образом:

- поддержка экспорта через государственное кредитование;
- государственное страхование и гарантия экспортных кредитов;
- поддержка экспортеров государством через налоги;
- поддержка экспорта за счет государственных субсидий;
- организация и развитие различных фондов, направленных на финансовую поддержку экспорта малого бизнеса (табл. 1).

**Таблица 1**

**Финансовые средства государственной поддержки экспорта<sup>10</sup>**

№	Наименование финансовых инструментов государственной поддержки экспорта	Характеристика инструментов
1.	Поддержка экспорта через государственное кредитование	Среди инструментов финансовой поддержки со стороны государства важную роль играет поддержка экспорта через кредитование. На сегодня развивается система специальных государственных организаций, таких как экспортно-кредитные агентства, экспортно-импортные банки, с целью эффективного использования такого финансового инструмента в странах мира
2.	Государственное страхование и гарантия экспортных кредитов	Очевидно, что страхование экспортных кредитов и гарантии со стороны правительства осуществляются для защиты экспортеров от кредитных рисков
3.	Государственная поддержка экспортеров через налоги	В целях дальнейшего стимулирования экспортной деятельности местных производителей им предоставляются различные льготы в рамках отечественной налоговой системы
4.	Поддержка экспорта за счет государственных субсидий	В целях обеспечения реализации товаров экспортеров по выгодным и конкурентоспособным ценам на внешних рынках им выделяются государственные субсидии
5.	Организация и развитие различных фондов, направленных на финансовую поддержку экспорта малого бизнеса	На базе финансовых институтов создаются различные фонды с целью финансовой поддержки экспорта субъектов малого бизнеса, составляющих основу экономики каждой страны

Использование финансовых инструментов поддержки экспорта играет важную роль в решении поставленных задач. В частности, для поддержки местных экспортеров широко используются такие инструменты, как налоговые и таможенные льготы, субсидирование их деятельности путем предоставления

<sup>10</sup> Разработка автора на основе анализа литературы.

льготных кредитов, стимулирование экспорта посредством деятельности специализированных институтов развития торговли.

Вторая глава диссертации озаглавлена «**Анализ механизма финансового стимулирования местных экспортеров**», в ней проведен анализ особенностей увеличения и стимулирования экспортного потенциала в Узбекистане, организации и функционирования финансового механизма, эффективности механизма финансовой поддержки экспортного потенциала страны, механизма стимулирования предприятий-экспортеров за счет налогов.

Можно выделить следующие важные аспекты повышения экспортного потенциала нашей страны: во-первых, развитие и диверсификация экспорта приводит к укреплению торгового баланса страны, способствует стабилизации национальной валюты и макроэкономической ситуации в стране. Во-вторых, для адаптации местных предприятий к конкурентной среде на мировом рынке важнейшим фактором является повышение их конкурентоспособности за счет движения по пути снижения затрат и повышения качества выпускаемой продукции. В-третьих, увеличение валютных поступлений расширит возможности страны по импорту новых технологий, модернизации экономики, ускорению экономического роста. В-четвертых, по мере увеличения объемов экспорта будут расширяться и новые источники доходов и возможности занятости населения.

Классификация внешнеторговой политики страны напрямую связана с экспортной квотой, то есть долю экспорта в ВВП можно наблюдать из данных таблицы 2:

**Таблица 2**

**Динамика изменения экспортной квоты и торгового баланса в Узбекистане\* (млрд долларов США)<sup>11</sup>**

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
ВВП	62,1	52,6	57,9	57,7	69,2	80,4
Экспорт	12,6	13,9	17,5	15,1	16,7	19,3
Экспортная квота	20,3	26,4	30,2	26,2	24,1	24,0
Баланс внешней торговли	-1,4	-5,5	-6,8	-6,1	-8,8	-11,4

На основе данных табл. 2 можно подтвердить, что наблюдается ряд положительных тенденций: во-первых, динамика всех показателей приобрела в 2017-2022 гг. динамический характер, во-вторых, объем экспорта (в 1,5 раза в 2022 г. по сравнению с 2017 г.) и темп роста экспортной квоты (в 1,2 раза в 2022 г. по сравнению с 2017 г.) был выше темпа роста ВВП (в 2022 г. в 1,3 раза по сравнению с 2017 г.) и это достигнуто за счет реализации мер государственной финансовой поддержки экспортной деятельности в стране (табл. 3).

<sup>11</sup> Официальные сайты Совета ООН по торговле и развитию ЮНКТАД URL: <https://unctadstat.unctad.org> и Всемирного торгового центра URL: <https://trademap.org>.

Таблица 3

**Динамика отдельных финансовых услуг, связанных с государственной финансовой поддержкой экспортной деятельности страны в Республике Узбекистан в 2017-2021 годах (в млрд.долл. США)<sup>12</sup>**

№	Виды финансовых услуг на экспорт	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
<b>I.</b>	<b>Банковские сервисы:</b>						
а)	Банки, предоставляющие финансовые услуги экспорту	7	7	8	8	11	14
б)	Аккредитивы на экспорт в НБ ВЭД, млн. долл. США.	468	937	844	1084	898	1382
<b>II.</b>	<b>Страховые услуги:</b>						
а)	Страхование экспорта	4	4	5	6	6	8
б)	Динамика обязательств ЦИК ЕС «Узбекинвест» по комплексной страховой защите национальных экспортеров и инвесторов, млрд.сум	1197,5	3026,6	55276,3	9952,7	14620,2	19891,4
<b>III.</b>	<b>Экспортная субсидия:</b>						
а)	Субсидии по процентам по кредитам, предоставленным на экспорт, млрд.сум	387,4	465,9	581,2	421,1	673,7	712,2
б)	Субсидирование экспорта экспортеров и затраты на организацию экспорта, млрд.сум	-	-	-	-	1421,2	1698,1

В условиях нового<sup>13</sup> Узбекистана мероприятия по системе развития его экспортного потенциала за счет финансовых средств в перспективе развития в 2022-2026 годах, 28-я цель Стратегии развития направлена на: «Повышение экспортного потенциала республики до 30 млрд.долл.США в 2026 году» и решение ряда задач требует:

повышение экспортного потенциала республики за счет активного продолжения системы поддержки деятельности предприятий-экспортеров;

дальнейшее развитие экспортного потенциала местных производств с полным использованием имеющихся возможностей;

внедрение стандартов, отвечающих зарубежному рынку и международным требованиям, и привлечение известных брендов;

увеличение доли частного сектора в экспорте до 60 %;

увеличение экспорта автомобилей в 3 раза и достижение 1 млрд.долл. США;

увеличение экспорта туризма, транспорта, информации и связи, включая программное обеспечение и другие услуги, в 1,7 раза или до 4,3 млрд. долл. США;

совершенствование системы организационной и финансовой помощи предприятиям-экспортерам;

<sup>12</sup> Официальные сайты Совета ООН по торговле и развитию ЮНКТАД URL: <https://unctadstat.unctad.org> и Всемирного торгового центра URL: <https://trademap.org> и URL: <https://trademap.org>.

<sup>13</sup> Указ Президента Республики Узбекистан № ПФ-60 «О Стратегии развития Нового Узбекистана на 2022-2026 годы» от 28 января 2022 года.

увеличение объема готовой продукции и полуфабрикатов в экспорте в 3,3 раза, расширение экспорта готовой продукции в страны Европы в рамках системы ГСП+;

увеличение количества предприятий-экспортеров с нынешних 6 500 до 15 000, а географию экспорта товаров со 115 до 150 за счет совершенствования системы содействия экспорту продукции местных производственных предприятий в страны дальнего зарубежья;

отобрать на основе открытого конкурса 200 экспортеров, превратить их в ведущих экспортеров и оказать всестороннюю поддержку на основе идеи «Новый Узбекистан – страна конкурентоспособной продукции»;

создание зон свободной торговли в приграничных районах с соседними странами.

Исходя из этих задач, важно уточнить перспективы увеличения экспортного потенциала страны (табл. 4).

**Таблица 4**

**Основные показатели задачи «Дорожной карты» по развитию экспортного потенциала Нового Узбекистана в 2022-2026 годах, (2021 г.-100 %)<sup>14</sup>**

№	Основные показатели	Годы				
		2022	2023	2024	2025	2026
1.	Индекс роста экспорта	200	225	250	285	310
2.	Индекс увеличения количества предприятий-экспортеров	125	170	190	210	231
3.	Индекс роста доли частного сектора в экспорте	130	170	225	265	300
4.	Индекс прироста объема готовой продукции и полуфабрикатов на экспорт	135	175	230	290	330
5.	Индекс расширения географии экспорта товаров	105	115	120	125	130
6.	Индекс роста экспорта автомобилей	125	175	225	275	300
7.	Индекс роста экспорта туризма, транспорта, информации и связи, включая программное обеспечение и другие услуги	115	130	140	155	170
8.	Коэффициент товарной диверсификации экспорта (от 1 до 11) (этот показатель равнялся 3,96 в 2021 году)	4,3 высокий	Выше 4,9	Выше 5,9	Выше 7,9	Выше 9,9

По результатам исследования, по мнению автора, целесообразно дать следующее определение понятию «налоговые льготы экспортной деятельности» при поощрении экспортной деятельности средствами налогов: «Налоговые льготы экспортной деятельности - путем полного или частичного освобождения экспортных товаров или услуг от налогов в целях поощрения их конкурентоспособности на мировых рынках.

Схематическая интерпретация этой концепции показана на рисунке 4.

<sup>14</sup> Данные таблицы подготовлены на основе обобщения информации из нормативных документов.

Возврат НДС при вывозе товаров через таможенную границу имеет ряд особенностей. Во-первых, порядок исчисления НДС при экспорте направлен на повышение конкурентоспособности товаров и услуг национальных производителей на внешних рынках. Во-вторых, налоговые льготы можно рассматривать как замену экспортным пошлинам. В-третьих, «льготное» распределение отдельным группам экспортеров с большой долей возмещения НДС может повлиять на структурные изменения в экспорте. В то же время возможность использования льгот в механизме налога на добавленную стоимость по экспортным операциям, уклонения от его уплаты требует от государства особого внимания.



**Рисунок 4. Стимулирование экспортной деятельности через налоги<sup>15</sup>**

В третьей главе диссертации озаглавленной «**Мировая практика повышения экспортного потенциала страны и перспективы их дальнейшего развития в Узбекистане**» представлен зарубежный опыт финансового стимулирования предприятий-экспортеров и пути его реализации в Узбекистане, а также перспективные направления повышения экспортного потенциала страны за счет финансовых средств.

Согласно изучению мирового опыта, многие промышленно развитые страны опытным путем пришли к объективной необходимости государственного вмешательства в процессы рыночной экономики, формирования внешнеторговой политики, внедрения экспортной стратегии и элементов планирования.

<sup>15</sup> Разработка автора на основе изучения литературы.

В группе развитых стран процессы последовательного развития внешнепромышленной политики изображены на рис. 5.

По мнению автора, государственную поддержку экспорта следует рассматривать как часть современной промышленной политики как завершающее звено процесса реализации национальной экономической стратегии, направленной на укрепление конкурентоспособности, повышение эффективности интеграции страны в систему мирового хозяйства, достижение успех на мировом рынке.



**Рисунок 5. Эволюция промышленной политики зарубежных стран по обеспечению конкурентоспособности за счет стимулирования экспорта<sup>16</sup>**

На современном этапе по результатам изучения и сравнительного анализа государственной промышленной политики ведущих развитых стран (США, Японии, Германии, Великобритании, Франции, Италии, Швеции, Норвегии) сформированы следующие выводы:

Во-первых, государственная промышленная политика направлена на модернизацию и повышение конкурентоспособности национальной продукции, а также на увеличение промышленного производства и его эффективности в целях поддержки экспорта.

Во-вторых, каждая из промышленно развитых стран имеет свои приоритеты и конкретные цели в рамках государственной промышленной политики.

Исходя из зарубежной практики, при разработке национальной промышленной политики Республики Узбекистан необходимо учитывать совокупность факторов ее социально-экономического развития, актуальные задачи ликвидации кризисных явлений в обществе. В

<sup>16</sup> Разработка автора на основе изучения литературы.

частности, основные принципы формирования национальной промышленной политики, по мнению автора, должны быть ориентированы на решение проблем мобилизации финансовых ресурсов.

В настоящее время достижение этой цели возможно за счет поддержки конкурентоспособных местных производителей, в первую очередь за счет механизмов прямого целевого государственного финансирования, для чего необходимо разработать и реализовать экспортоориентированные программы и программы противодействия иностранной конкуренции.

Таким образом, согласно мировой практике, государственные средства, рационально направленные на продвижение экспорта и поддержку конкурентоспособности, дадут гораздо более быстрый эффект, чем инвестиции, направленные на другие виды деятельности, для национальных производителей, испытывающих временные трудности.

По мнению автора, в таких условиях Республике Узбекистан предпочтительнее оказывать адресную поддержку местным производителям государственными гарантиями, субсидированными кредитами и грантами, так как это позволяет сконцентрировать ограниченное финансирование на точках роста, обеспечивающих эффективную отдачу при быстром темпе.

По результатам диссертационного исследования следует отметить, что вопросы стимулирования увеличения объема национального экспорта товаров и услуг и повышения уровня их конкурентоспособности занимают важное и приоритетное место во внешнеэкономической политике промышленно развитых стран. Каждая страна выбирает методы и инструменты и реализует их в рамках экспортной стратегии, исходя из своих национальных особенностей, уровня экономического развития и стоящих перед ними задач.

Использование зарубежной практики и структуры механизма государственной поддержки экспортеров на современном этапе показали, что помимо активного использования финансово-экономических средств поддержки экспорта на местах оказывается комплекс информационно-консультационных услуг.

Предусмотрена внешнеэкономическая деятельность, помощь малым и средним предприятиям-экспортерам, а также развитие экспортоориентированных инноваций (табл. 5).

В 80-х и 90-х годах XX века новые индустриальные страны и регионы Юго-Восточной Азии (Республика Корея, Тайвань, Сингапур, Гонконг) демонстрировали динамичный рост на основе развития науки, образования, передовых экспортоориентированных производств. Например, Китай тратит 60 млрд. долл. США на исследования и разработки, что составляет одну шестую часть ежегодных расходов на исследования и разработки в США и Японии.

Результаты анализа показали, что в новых индустриальных странах, странах

с переходной экономикой используются те же организационно-технические механизмы и инструменты, которые используются промышленно развитыми странами для поддержки экспортеров, а также отсутствие достаточных финансовых ресурсов для таких целей, но в данном случае поддержки отечественных экспортеров предпочтение отдается более дешевым мерам поддержки (страхование и гарантии рисков).

Таблица 5

**Сравнительные позиции мер в системе государственной поддержки экспортеров в промышленно развитых странах<sup>17</sup>**

Страны	Методы и средства финансовой поддержки экспортеров							
	Кредитование	Страхование и гарантии	Налоговые и другие льготы	Субсидирование	Нефинансовая деятельность	Поддержка экспорта малого бизнеса	Стимулирование отток капитала для расширения экспорта	Продвижение инновационной промышленности и инновационного экспорта
США	***	***	**	*	***	***	**	***
Япония	***	***	***	*	***	***	**	***
Германия	***	***	**	**	***	***	***	***
Франция	***	***	**	**	***	***	**	***
Италия	***	***	**	**	***	***	**	***
Великобритания	**	**	**	*	***	***	**	***
Канада	**	**	**	**	***	***	*	**
Швеция	*	**	**	*	***	***	**	***
Испания	**	***	**	*	**	**	**	***
Голландия	**	**	**	**	***	***	**	***
Австрия	***	**	*	*	**	**	*	**
Дания	**	**	*	*	***	***	*	***

Примечание: \*, \*\*, \*\*\* — условные обозначения, характеризующие уровень развития и использования методов и инструментов в системе государственной поддержки экспортеров.

В настоящее время наметилась необходимость нового подхода к путям развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств, в котором основным вопросом является систематическое исследование Нового Узбекистана с учетом перспектив его развития и стало ясно, что в центре внимания должно находиться необходимость разработки усовершенствованного механизма путем согласования и гармонизации баланса жизненно важных определяющих факторов, таких как «пути развития экспортного потенциала страны финансовыми средствами», «открытость экономики бизнес-среда».

Политика фискальной девальвации, реализуемая в нашей стране с 2019 года, активное участие налога на добавленную стоимость в базу налогооблагаемого дохода и ужесточение задач по обеспечению непрерывности цепочки добавленной стоимости требуют положительного решения проблем, характерных для экспортной деятельности. В настоящее время распространенной

<sup>17</sup> Разработка автора на основе изучения литературы.

ситуацией в данной сфере является то, что уплата суммы налога на добавленную стоимость, примененного к экспортируемым товарам, которая должна быть уплачена по фактически полученным товарам (услугам), наносит ущерб непрерывности цепочки добавленной стоимости в результате задержка поступления валютной выручки на расчетный счет налогоплательщика.

Поэтому в диссертационном исследовании в целях создания благоприятных условий дисциплинированному налогоплательщику для исполнения своих налоговых обязательств, предложено ввести систему учета суммы налога на добавленную стоимость, применяемой к фактически полученным товарам (услугам), независимо от того, поступила ли уплата суммы налога на добавленную стоимость на банковский счет налогоплательщика в момент валютной выручки, и оно учтено в Указе Президента Республики Узбекистан № УП-5231 «О совершенствовании администрирования налога на добавленную стоимость» от 24 августа 2021 года.

На встрече Президента Республики Узбекистан с предпринимателями в августе 2021 года было подчеркнута о сложной ситуации, вызванной изменениями, внесенными в налоговую практику с 2021 года и в связи с затруднениями в финансовом положении предпринимателей из-за проблем в платежной системе строгость применяемых к ним штрафов и санкций распространяется и на экспортную деятельность. С учетом этого предложение о «снижении штрафов для экспортеров, допускающих задержку поступления иностранной валюты из-за рубежа» в исследовании учтено в постановлении Президента Республики Узбекистан №ПП-5087 «О дополнительных мерах по совершенствованию системы поддержки предпринимательства и дальнейшему улучшению деловой среды» от 21 апреля 2021 года.

В результате внедрения данной научной новизны по состоянию на 1 мая 2021 года уменьшены финансовые штрафы на сумму 3 044,3 млрд. сумов (289,3 млн. долл. США) в отношении 3 559 субъектов, задержавших получение валютной выручки из-за границы, и дебиторская задолженность 7 809 субъектов в размере 2,2 млрд. долл. США признано непросроченной и пересчитано их возникновение с 1 мая 2022 года.

С учетом этой особенности и необходимости разработан ряд научно-практических предложений по практике государственной поддержки экспорта, основанных на новом подходе к путям развития экспортного потенциала страны финансовыми средствами:

1. В целях дальнейшего улучшения условий ведения бизнеса, государственной поддержки экспортирующих хозяйствующих субъектов:

С 1 мая 2021 года размер штрафов, установленных законодательством, для экспортеров, допустивших задержку поступления иностранной валюты из-за границы, и для импортеров, не обеспечивших ввоз и оформление товаров в республику на условиях таможенного режима «свободное обращение», сроки выполнения работ или оказания услуг будут сокращены наполовину;

разработан механизм приостановления применения штрафов к субъектам

хозяйствования за просроченную дебиторскую задолженность по внешнеторговым операциям, образовавшуюся по состоянию на 1 мая 2021 года, и перерасчета дебиторской задолженности с 1 мая 2021 года.

2. Агентство по стимулированию экспорта предоставляет коммерческим банкам финансовые ресурсы для финансирования револьверных кредитов на пополнение их оборотных средств при вывозе товаров экспортерами с условием отсрочки уплаты платежей за них. При этом кредиты из этих ресурсов должны быть выделены на период отсрочки платежа и в размере стоимости экспортируемой продукции, но не более в эквиваленте 3 млн. долл. США, при годовой ставке 4 % (в т.ч. 2 % банковской маржи).

3. В целях совершенствования механизмов поддержки субъектов хозяйствования, экспортирующих свою продукцию:

уплата налогов в рассрочку субъектам хозяйствования, осуществляющим деятельность более трех лет и своевременно уплатившим исчисленные налоги, но не имеющим возможности погасить налоговую задолженность в связи со своим финансовым положением;

предоставление права на уплату таможенных платежей в рассрочку участникам внешнеэкономической деятельности, осуществляющим ввоз товаров более трех лет, исполнившим свои обязательства по уплате таможенных платежей, но не имеющим возможности уплатить сборы в установленный срок к их финансовому положению.

При этом сумма налога или платежей, уплачиваемая в рассрочку без обеспечения в данном порядке, не должна превышать 50 % суммы налога или таможенных платежей, уплаченных субъектом хозяйствования за последние три года.

4. В целях повышения экспортного потенциала нашей страны, усиления конкурентоспособности национальной продукции на внешних рынках и увеличения валютных поступлений:

предоставление Агентством по стимулированию экспорта единовременных финансовых ресурсов в сумме до 5 млн. долл. США и сроком до одного года через коммерческие банки для экспортно-ориентированных торговых операций и кредитов предэкспортного финансирования предприятиям с годовым объемом экспорта более 20 млн. долл. США;

отсрочка платежа на 120 дней (в рассрочку) без процентов и без требования обеспечить уплату таможенных сборов за ввоз комплектующих, сырья и материалов для основного и вспомогательного производства предприятиям, экспортировавшим готовую текстильную продукцию за последние двенадцать месяцев на сумму более 1 млн. долл. США.

5. В целях дальнейшего усиления финансовой поддержки предприятий-экспортеров в нашей республике:

приостановление наложения штрафов на хозяйствующих субъектов за просроченную дебиторскую задолженность по внешнеторговым операциям до 31 декабря 2021 года;

с 1 октября 2021 года отменяется требование получения национального сертификата при ввозе сертифицированного и декларированного оборудования, комплектующих, сырья, средств измерений, химических реагентов, грузоподъемных устройств и транспортных средств из стран с высокой системой качества и контроля;

Агентством по стимулированию экспорта должны быть предоставлены единовременные финансовые ресурсы Правительственной комиссии по внешней торговле, инвестициям, развитию местной промышленности и техническому регулированию через коммерческие банки для осуществления торговых операций, связанных с экспортом, и кредиты предэкспортного финансирования.

6. Введение порядка предоставления Агентством по стимулированию экспорта единовременных финансовых ресурсов коммерческим банкам для проведения экспортно-ориентированных торговых операций и кредитов предэкспортного финансирования; внедрение годовой системы компенсации 50 % транспортных расходов при экспорте продукции с высокой добавленной стоимостью в страны Европы; обосновано утверждение перечня стран с высоким качеством и системой контроля, не требующих национального сертификата для ввоза сертифицированного и декларированного оборудования, комплектующих, сырья, средств измерений, химических реагентов, грузоподъемных устройств и транспортных средств.

7. Внедрение в налоговое законодательство механизмов контроля за трансфертным ценообразованием в целях исключения случаев снижения налогов и недопущения потерь средств в государственный бюджет за счет применения трансфертного ценообразования в интересах физических лиц в странах (территориях) с низкими налоговыми ставками.

также введение налога на добавленную стоимость для лиц, перемещающих товары через таможенную границу Республики Узбекистан, независимо от суммы оборота;

в случае, если местом реализации является территория нашей республики, но товары (услуги) реализуются иностранными лицами, не состоящими на учете в налоговых органах в качестве налогоплательщиков, налоговая база определяется налоговыми агентами как доход от реализации с учетом налога и определения налогообложения;

иностранные юридические лица, осуществляющие реализацию электронных услуг, местом реализации которых является территория Республики Узбекистан, в случае оказания таких услуг физическим лицам, разработаны механизмы их регистрации в качестве налогоплательщиков, исчисления и сбора налогов в установленном порядке.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате исследования, проведенного в диссертации, сделаны следующие выводы:

1. В комплекс внешнеэкономической деятельности нашей страны и интеграции в мировое хозяйство входят четко определенные цели и основные мероприятия, направленные на их реализацию. Для этого, в первую очередь, необходимо определить отрасли, составляющие прочное экспортное звено национальной экономики и обеспечить ей надлежащее место на мировом рынке, а также широко использовать методы государственной поддержки в экспортном секторе экономики. При этом для развития деятельности предприятий-экспортеров целесообразно выделение долгосрочных кредитов по льготным процентным ставкам на расширение производства, привлечение крупных инвестиций в реализацию проектов, направленных на организацию экспортоориентированного производства, и дальнейшая активизация мер стимулирования для поддержки экспортеров.

2. Экспортный потенциал – это способность страны, отраслей экономики и предприятий создавать и экспортировать глобально конкурентоспособные товары за счет привлечения сравнительных преимуществ природного, инфраструктурного, производственного, инновационного и иного характера. Основной задачей государства в области развития экспортного потенциала является создание благоприятных экономических, правовых, организационных и иных условий для повышения эффективности экспорта. Ее решение на территориальном уровне включает в себя дополнение ряда инструментов государственного регулирования экспорта усилиями органов местного самоуправления, не противоречащих законодательству и внешнеэкономической стратегии государства.

3. В дальнейшем развитие экспортного потенциала и диверсификация его товарного состава определяются 2 группами взаимосвязанных факторов: с одной стороны, это статические факторы, характеризующиеся сравнительными преимуществами в области природных ресурсов, и, как следствие, их влияния можно усилить ориентацию на наукоемкую и высоко переработанную продукцию, с другой стороны, это динамично меняющийся фактор конкурентного преимущества, связанный с инновациями и технологическим прогрессом. В результате совместного и органичного действия таких факторов возможно повышение конкурентоспособности национальной экономики, стабильное увеличение объемов экспорта и в целом оказание стимулирующего эффекта на развитие экономики.

4. В последние годы объем экспорта нашей страны увеличивается, и особое внимание уделяется развитию экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью. В нашей стране постепенно развивается система финансовой поддержки экспорта.

5. Развитие малого бизнеса и частного предпринимательства в нашей стране и тот факт, что наша экономика все больше интегрируется в мировое

хозяйство, предъявляют новые требования к качеству и объемам финансовых услуг, предоставляемых в рамках такой системы.

6. Предоставляемые на экспорт финансовые услуги в нашей стране подразделяются на следующие группы: банковские услуги; страховые услуги; коммерческие посреднические услуги; лизинговые услуги; услуги финансового консалтинга.

7. Действующая в нашей стране национальная экспортно-импортная страховая компания «Узбекинвест» в основном специализируется на страховании экспортных контрактов, и ее потенциал в этом отношении может быть эффективно использован в дальнейшем для развития деятельности экспортно-кредитных агентств и, соответственно, совершенствования система страхования экспортных кредитов.

8. Существует ряд финансовых факторов, препятствующих развитию экспорта в нашей стране, в том числе следующие: нормативно-правовые ограничения, препятствующие развитию экспортной деятельности; наличие избыточных затрат, связанных с экспортной деятельностью в стране; недостаточное участие коммерческих банков в аккредитивных и факторинговых операциях при осуществлении экспортной деятельности.

9. При успешной реализации направлений развития экспортного потенциала страны за счет финансовых средств играют важную роль такие основы, как реализация эффективной и активной экспортной политики, выраженной государством в достижении совершенного, стабильного увеличения объемов экспорта, создание и защита правовых, экономических и имущественных гарантий для стимулирования инвестиционной деятельности.

10. В стране приоритетным направлением является развитие экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью, что увеличивает потребность в развитии системы финансовой поддержки местных экспортеров.

11. При развитии экспортного потенциала страны финансовыми средствами важно уделить особое внимание следующим вопросам:

в целях дальнейшего улучшения условий ведения бизнеса, государственной поддержки экспорта субъектов хозяйствования, экспортеров, допустивших задержки в поступлении иностранной валюты из-за границы и ввозе и оформлении товаров в республику в рамках таможенного режима «свободное обращение, своевременное выполнение работ или оказание услуг с уменьшением вдвое размера штрафов, установленных законодательством, для непредоставивших импортеров;

прекращение применения штрафов к субъектам хозяйствования за просроченную дебиторскую задолженность по внешнеторговым операциям и разработка нового механизма исчисления сроков погашения дебиторской задолженности;

предоставление револьверных финансовых ресурсов коммерческим банкам для финансирования кредитов на пополнение их оборотных средств при

экспорте экспортерами при условии просрочки оплаты товаров. При этом кредиты из этих ресурсов выделяются на период отсрочки платежа и в размере стоимости экспортируемой продукции, но не более в эквиваленте 3 млн. долл. США, при годовой ставке 4 %а (в том числе 2 % банковской маржи);

в целях совершенствования механизмов поддержки хозяйствующих субъектов, экспортирующих свою продукцию, предоставления права на уплату налогов в рассрочку хозяйствующим субъектам, осуществляющим деятельность более трех лет и своевременно уплатившим исчисленные налоги, но не имеющим возможности уплачивать налоговая задолженность в связи с их финансовым положением;

внедрение в налоговое законодательство механизмов контроля за трансфертным ценообразованием в целях исключения случаев снижения налогов за счет применения трансфертного ценообразования в интересах физических лиц в низконалоговых странах (территориях) и предотвращения потерь государственного бюджета.

**SCIENTIFIC COUNCIL FOR AWARDING OF DIGITAL SCIENTIFIC  
COUNCIL DSc.09/31.08.2022.I.151.01 AT BANKING AND FINANCE  
ACADEMY OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN**

---

**TASHKENT INSTITUTE OF FINANCE**

**KHOLMUMINOV ZIYADULLA AMIROVICH**

**DEVELOPMENT OF THE COUNTRY'S EXPORT POTENTIAL  
THROUGH FINANCIAL INSTRUMENTS**

**08.00.07 – “Finance, money circulation and credit”**

**DISSERTATION ABSTRACT  
of the doctor of philosophy (PhD) in economic sciences**

**Tashkent city – 2023**

The theme of doctoral dissertation (PhD) was registered at the Supreme Attestation Commission under number B2021.4.PhD/Iqt.1913.

The dissertation has been prepared at Tashkent Institute of Finance.

The abstract of the dissertation is posted in three languages (Uzbek, Russian, English (resume)) on the website of the Scientific Council (www.bfa.uz) and the "ZiyoNet" Information and Education Portal (www.ziynet.uz).

**Scientific consultant:** **Kuzieva Nargiza Ramazanovna**  
Doctor of Economic sciences, Professor

**Official opponents:** **Khoshimov Elmurod Abdusattorovich**  
Doctor of Economic sciences

**Ashurova Nasiba Batirovna**  
Doctor of Economic sciences, Professor

**Leading organization:** **Branch of the Russian Economic University named after G.V. Plekhanov in the city of Tashkent**

The defense of the dissertation will take place on « 6 » 05 2023 at 11:30 at the meeting of the digital Scientific Council DSc.09/31.08.2022.1.151.01 at Banking and Finance Academy of the Republic of Uzbekistan. (Address: 100000, Tashkent city, Mirzo Ulugbek district, Movarounnakh street, 16. Tel: (99871) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz).

The dissertation can be reviewed at the Information resource center of Banking and Finance Academy of the Republic of Uzbekistan (registered under № 15 ). (Address: 100000, Tashkent city, Mirzo Ulugbek district, Movarounnakh street, 16. Tel: (99871) 237-53-56; e-mail: office@bfa.uz).

The abstract of the dissertation was sent out on « 21 » 09 2023.  
(protocol of the mailing register № 4 on « 21 » 09 2023)



**N.Kh. Jumaev**  
Chairman of the Scientific Council for awarding scientific degrees, Doctor of Economics, Professor

**Sh.A. Khusainov**  
Scientific secretary of the Scientific Council for awarding of scientific degrees, Candidate of Economic sciences

**S.E. Elmiraev**  
Chairman of the Scientific seminar under the Scientific council for awarding scientific degrees, Doctor of Economics, Professor

## INTRODUCTION (abstract of PhD dissertation)

**The aim of the research** is to develop scientific and practical recommendations aimed at improving the development system of the country's export potential through financial resources.

**The tasks of the research objectives** are as follows:

studying theoretical aspects of export potential and factors affecting its development;

analysis of the main models of development of the country's export potential;

research of the main directions of support for the export potential of Uzbekistan by financial instruments;

analysis of the peculiarities of the organization and implementation of the financial mechanism in the simulation and increasing export potential in the country;

providing an analysis of the effectiveness of the financial support mechanism for the country's export potential;

analysis of the mechanism of tax incentives of export enterprises;

international experience of financial incentives of export enterprises and the definition of ways of its implementation in Uzbekistan;

determination and justification of promising directions of increasing the country's export potential through financial instruments;

development of scientific and practical recommendations for the further development of the country's export potential in Uzbekistan through financial instruments.

**The object of the study** is the activities of export enterprises of the Republic of Uzbekistan.

**The subject of the research** is financial and economic relations that are formed in the development of the country's export potential through financial resources.

**Methods of research.** Methods such as a systematic comparative analysis and system approach, correlation, regression, expert and comparative analysis, prediction, statistical data processing, grouping and other modern methods are used in the dissertation.

**The scientific novelty of the research is as follows:** It is scientifically proved the need to introduce a system of accounting for the amount of value added tax applied to exported goods, payable (paid) on goods (services) actually received, regardless of the receipt of foreign currency income in the taxpayer's bank account;

A decrease in the amount of fines for exporters, proposing the delay in the exit of foreign currency due to the border, or for importers who did not ensure a timely import and design of goods in the customs mode "Free circulation" is proposed.

It is proposed the provision of the 120-day delay (in installments) of payment of customs payments is performed without interest and without the requirement to provide payment of components, raw materials and materials for basic and

auxiliary production by enterprises that exported finished textile products over the last 12 months under basic and subsidiary production;

The necessity of introducing mechanisms for monitoring transfer pricing into tax legislation in order to prevent taxes due to the transfer of pricing priority for individuals in countries (territories) with low taxes is scientifically proved.

**The practical results of the research are as follows:**

it is justified that if the amount of foreign currency not received within the framework of one export does not exceed 5% of the total price of the products loaded for export, then the overdue receivables are not considered and the penalty is not applied to the business entity;

a proposal was developed to apply benefits to exporting organizations in the form of a reduction of the taxable base for profit tax and turnover tax, regardless of the share of the export volume in the total revenue from the sale of goods (works, services);

the system of financial support for exports has been improved based on the world's advanced experience of the implementation of the state's export development programs and the study of the opportunities available in Uzbekistan in this regard;

a procedure for paying taxes in installments has been developed for business entities that have been operating for more than three years and have paid the calculated taxes on time, but are unable to pay the tax debt due to their financial situation;

it is scientifically proved giving the rights to pay customs fees in installments to the participants of foreign economic activity who have been engaged in importing goods for more than three years, have fulfilled their obligations regarding customs payments, but due to their financial situation, are not able to pay the payments in the specified terms.

**The reliability of the results of the research.**

The appropriateness of the approach and methods used in the research is determined by the fact that the information is obtained from official sources, including the information from the Ministry of Finance of the Republic of Uzbekistan, the State Tax Committee of the Republic of Uzbekistan, the Department of Statistics of the Ministry of Economy of the Republic of Uzbekistan, and the implementation of relevant conclusions and proposals.

**Scientific and practical significance of research results.**

The scientific significance of the research results is explained by the fact that the developed scientific-practical suggestions can be used to effectively organize tax relations to increase the country's export potential, to carry out special scientific studies on the importance of taxes in the sustainable economic development of these enterprises.

The practical significance of the research results is determined by the fact that the developed recommendations serve to increase the level of the country's export potential, as well as to ensure the efficiency of the activities of exporting enterprises through financial intermediaries through taxes.

**Implementation of the research results.** On the basis of the developed proposals for the development of the country's export potential through financial resources in Uzbekistan:

the proposal for the introduction of a system of accounting for the value added tax, applied to exported goods to be paid (payable) in accordance with the goods received (goods), regardless of the exchange of foreign exchange earnings to the settlement account of the taxpayer, is reflected in the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan No. dP-5231 "On improving the administration of the value added tax" from August 24, 2021 (reference No. 18 / 1-64670 of the State Tax Committee of the Republic of Uzbekistan from 20 October 2021). As a result of the introduction of this scientific novelty 482 enterprises of the textile industry over the past year, we received a return on the value added at a rate of about 2 trillion. Sumy, without waiting for the exchange of foreign exchange earnings from exports;

the proposal to reduce the amount of fines for exporters allowing the delay in the foreign exchange from the exile from the abroad, or for importers who did not ensure the timely import and registration of goods under the customs regime of "free treatment" is reflected in the resolution of the President of the Republic of Uzbekistan No. RP-5087 "On additional measures to improve the support of the Entrepreneurship Support and the further improvement of the business environment" from April 21, 2021 (reference No. 18 / 1-64670 of the State Tax Committee of the Republic of Uzbekistan from 20 October 2021). As a result of the introduction of this scientific novelty as of May 1, 2021, fined fines for the amount of 3,044.3 billion soums (\$ 289.3 million) were reduced in terms of 3,559 constituents, detaining obtaining currency revenue from abroad, and 7809 accounts receivable in accordance with \$ 2.2 billion recognized as disconnected and recording from their May emergence.

the proposal to provide the possibility of 120-day delay (in installments) of payment of customs payments without interest and without the requirement to provide payment of components, raw materials and materials for basic and auxiliary production by enterprises that exported finished textile products over the last 12 months under the main and subsidiary production are reflected in the Decree of the President of the Republic of Uzbekistan No. DP-6306 "On additional measures to stimulate export enterprises" on September 7, 2021 (Help No. 06 / 04-02-32 / 2217 Ministry of Finance of the Republic of Uzbekistan from 5 November 2021). As a result of the introduction of this scientific novelty, an opportunity was made to further strengthen financial support for export enterprises, strengthening the competitiveness of national products in foreign markets, increasing foreign exchange earnings;

proposal to introduce mechanisms of national products in foreign for monitoring transfer pricing into tax legislation In order to prevent taxes replacement, through the use of transfer pricing for individuals in countries (territories) with low taxes, reflected in the new version of the Tax Code of the Republic of Uzbekistan, approved by the Law of the Republic of Uzbekistan

"LRU" -NO. 599" On Amendments to the Tax Code of the Republic of Uzbekistan "from December 30, 2019 (reference No. 18 / 1- 64670 of the State Tax Committee of the Republic of Uzbekistan from 20 October 2021). As a result, tax evasion was eliminated by establishing reduced prices between interdependent persons in our country, taxes are based on market prices for all traffic back in our country, and the collection procedures are also improved. This, in turn, has allowed to stabilize the budget revenues.

**Publication of research results.** A total of 12 scientific works were published on the topic of the dissertation, including 5 in journal recognized by the HAC, 2 scientific articles in prestigious foreign journals, as well as 7 theses in scientific and practical conferences.

**The structure and volume of the dissertation.** The dissertation consists of introduction, three chapters, chapters, a conclusion, a list of references and appendices. The volume of the dissertation is 127 pages.

**E'LON QILINGAN ISHLAR RO'YXATI**  
**СПИСОК ОПУБЛИКОВАННЫХ РАБОТ**  
**LIST OF PUBLISHED WORKS**  
**I bo'lim (I часть; part I)**

1. Холмуминов З.А. Мамалакат экспорт салоҳиятини молиявий кўллаб-куватлаш механизми самарадорлигининг таҳлили. // Иқтисодиёт ва таълим. 2022 йил, 4-сон. 32-36-б. (08.00.00. №11)

2. Холмуминов З.А. Мамлакат экспорт салоҳиятини ривожлантиришнинг амалдаги ҳолатининг таҳлили. // Бизнес-Эксперт. 2022 йил, 9-сон. 83-85-б. (08.00.00 №3 )

3. Kholmuminov Z.A. Characteristics Of Investment Processes In The Country. Journal of Positive School Psychology. (Indexed by Scopus 2022. 08.00.00): Vol.6 no.2s., P.75-81.

4. Kholmuminov Z.A. Perspective Councils of tax policy in Uzbekistan. International Journals of Multidisciplinary Research Academy (IJMRA). 31 january, 2021. P. 38-45. (08.00.00)

5. Холмуминов З.А. Налоговое стимулирование предпринимателей: Основные изменения и перспективы. / LXIV Международная научная конференция «Современная экономика». 14 декабря 2020 г. – Кемерово: Выпуск № 85. С.18-25.

6. Холмуминов З.А. Мамлакат экспорт салоҳиятини ривожлантиришнинг асосий моделлари. / Ilm-fan va innovatsion yutuqlarni rivojlantirishning dolzarb muammolari. Respublika 10-son ilmiy-amaliy konferensiyasi materiallari to'plami, 2022-yil 15-dekabr. – T.: «Sciences», 2022. 71-74-b.

7. Холмуминов З.А. Ишлаб чиқаришни модернизация қилишда экспорт қилувчи корхоналар фаолиятини молиявий рағбатлантириш масалалари. / Ўзбекистонда суғурта фаолиятини рақамлаштириш ва инновацион суғурта маҳсулотларини жорий қилиш. Илмий-амалий конференция материаллари. – Т.: ТМИ, 2021 йил 20 декабрь. 355-357-б.

8. Kholmuminov Z.A. Transfer pricing control in Uzbekistan. International. / Conference on Advance Research in Humanities, Sciences and Education France CONFERENCE. <https://confrencea.org>. November 20 th 2022. P. 229-232.

**II bo'lim (II часть; part II)**

9. Холмуминов З.А. Концептуальные направления налоговых реформ Узбекистана. // Инновация: Иқтисод ва фан. 2020 йил № 4. С. 22-27.

10. Холмуминов З.А. Налоговая политика Узбекистана: Цели, структура и перспективы. // Журнал об экономических науках «Бенефициар». 7 декабря 2020 г. Кемерово.: Выпуск № 85. С. 7-10.

11. Холмуминов З.А. Мамлакат экспорт салоҳиятини оширишнинг долзарб масалалари. “O‘zbekistonda sug‘urta faoliyatini raqamlashtirish va innovatsion sug‘urta mahsulotlarini joriy qilish”. Ilmiy-amaliy konferensiya materiallari. – T.: TMI, 2021-yil 20-dekabr. 352-353-b.

12. Холмуминов З.А. Основные направления налоговой политики Республики Узбекистан. / Фермер хўжаликлари билан минерал ўғит таъминоти корхоналари ўртасидаги иқтисодий муносабатларнинг ташкилий-иқтисодий ва молиявий механизмини такомиллаштириш. Илмий-амалий анжуман материаллари. – Т.: ТМИ, 2020 йил 5 декабрь. 176-180-б.

Avtoreferat TDIU “Iqtisodiyot va ta’lim” jurnali tahririyatida tahrirdan o‘tkazildi.  
(20.04.2023)

Bosishga ruxsat etildi: 26.04.2023.  
Bichimi 60x84 1/16. Nashr bosma tabog‘i 4,0.  
Adadi 100. Buyurtma № 80.

Bosmaxona guvohnomasi № 10-0635  
Toshkent Moliya institutida rizografiya usulida chop etildi  
100000, Toshkent, Amir Temur shoh ko‘chasi 60 a uy.

