

**Министерство высшего и среднего специального образования
Республики Узбекистан**

Самаркандский институт экономики и сервиса

Р Е Ф Е Р А Т

По предмету: «Лизинг и лизинговые операции»

Тема: Экономическое значение развития лизинговых отношений

Выполнил: Студент группы МК-210

Кудратов Ф.

Проверил: асс. Муродова Н.У.

Самарканд – 2011

Содержание

Введение

1. Экономическая сущность развития лизинговых отношений
2. Тенденции развития лизинга
3. Использование лизинга в сфере услуг

Заключение

Литература

Введение

Инвестиционные проекты могут реализовываться в социальной сфере через лизинг. Разработка системы их реализации осложнена содержанием определения финансовой аренды (лизинга), данного в ГК РУз. Лизинг – это сделка, при которой лизингодатель обязуется приобрести в собственность указанное лизингополучателем имущество у определенного им продавца и предоставить это имущество лизингополучателю за плату во временное владение и пользование для предпринимательских целей.

Определение лизинга данное в ГК РУз, отражает четыре существенных признака договора лизинга, одним из которых является использование имущества в предпринимательских целях. Под предпринимательскими целями понимается деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом (в нашем случае предметом лизинга).

Определение лизинга приведено и в Законе о лизинге. Предметом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество, которое может использоваться для предпринимательской деятельности.

Если сравнить это определение с определением, данным в ГК, то можно заметить отсутствие указания на использование предмета лизинга в предпринимательских целях. Определение лизинга, данное в Законе о лизинге, смешивает понятие аренды и финансовой аренды (лизинга) по признаку инвестирования средств.

1. Экономическая сущность развития лизинговых отношений

Содержание лизинга раскрывается через характеристику его предмета, субъектов, основных функций, принципов, типов форм и видов.

Термин «лизинг» (англ. leasing) означает «аренда». При аренде вступают в договорные отношения арендодатель и арендатор по поводу сдачи имущества во временное владение и пользование за определенную плату. Как известно, эти отношения возникли давно.

Использование термина «лизинг» связано с необходимостью выделения особого вида аренды – финансовой.

В соответствии с Гражданским Кодексом Республики Узбекистан (ст.15). По договору финансовой аренды (договору лизинга) арендодатель обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущество у определенного им продавца и предоставить арендатору это имущество за плату во временное владение и использование для предпринимательских целей. При этом выбор продавца и приобретенного имущества осуществляется арендатором.

В Законе Республики Узбекистан «О лизинге» (1999 г, 14 апреля) отмечается, что лизинг – совокупность экономических и правовых отношений, возникающих в связи с реализацией договора лизинга, в том числе приобретение предмета лизинга.

Предметом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, в том числе предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, транспортные средства и иное движимое и недвижимое имущество, которое может использоваться для предпринимательской деятельности. Однако не могут быть предметом лизинга земельные участки и другие природные объекты, а так же имущество, которое законом запрещено для собственного обращения или для которого установлен порядок обращения.

В законодательных актах действующих в Республике Узбекистан, понятие «лизинг» и «аренда» не совпадают. В мировой практике принято

разграничение аренды на два основных вида: оперативную и финансовую. В Узбекистане слово «лизинг» стало общеупотребительным только в начале 1990-х гг. в связи с развитием лизинговой деятельности. Поэтому международное понятие «оперативная аренда» идентична узбекскому термину «аренда», а международному понятию «финансовая аренда» соответствует российский термин «лизинг». В свою очередь лизинг как финансовая аренда может быть двух видов: финансовый и оперативный (рис 1).

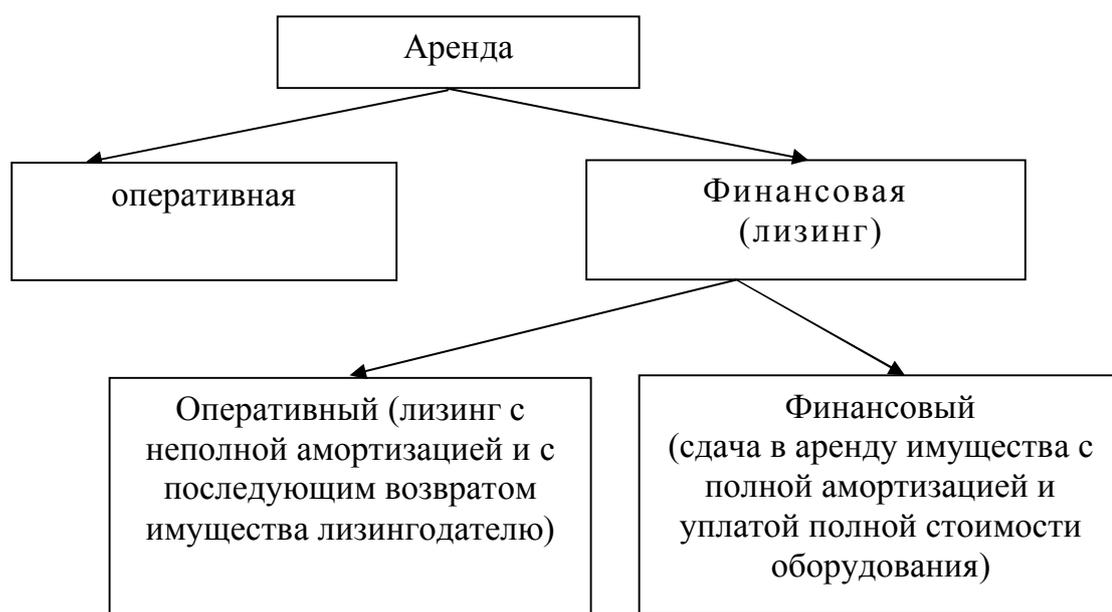


Рис.1 Виды аренды

С учетом приведенных видов аренды можно судить о том, что субъектами лизинга являются:

- Лизингодатель – физическое или юридическое лицо, которое за счет привлеченных и (или) собственных средств приобретает в ходе реализации договора лизинга в собственность имущество и предоставляет его в качестве предмета лизинга лизингополучателю за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях во временное владение и пользование с переходом или без перехода к лизингополучателю собственности на предмет лизинга. Эти функции выполняют лизинговые

компании, коммерческие банки, другие кредитно-финансовые организации, а также производители лизингового имущества.

- Лизингополучатель - физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором лизинга обязано принять предмет лизинга за определенную плату на определенный срок и на определенных условиях во временное владение и в пользование в соответствии с договором лизинга;

- Продавец – физическое или юридическое лицо, которое в соответствии с договором купли-продажи с лизингодателем продает лизингодателю в обусловленный срок имущество, являющееся предметом лизинга. Продавец может одновременно выступать в качестве лизингополучателя в пределах одного лизингового соглашения.

Экономические отношения возникающие между сторонами договора лизинга, проявляются через следующие функции:

- Производственно-снабженческие – приобретение во временное использование необходимого имущества;

- Финансово-экономические – более целесообразное использование имеющихся финансовых ресурсов и экономия за счет лизинговых налоговых льгот.

Поскольку отношения по договору лизинга являются разновидностью кредитных отношений, они реализуются на основе трех принципов: 1)возвратность, 2)платность и 3) срочность. Согласно Закону «О лизинге», лизингом является «инвестиционная деятельность по приобретению имущества и передачи его на основании договора лизинга физическим и юридическим лицам за определенную плату на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором с правом выкупа имущества лизингополучателем».

В лизинге как форме инвестирования ссудодатель и заемщик используют капитал не в денежной, а в товарной форме. При этом реализуется система таких отношений, как поручение, аренда, купля-продажа, товарное кредитование, инвестирование, страхование и др. Таким

образом, лизинг включает в себя кредитные, инвестиционные и арендные отношения.

Лизинг имеет следующие преимущества для лизингополучателя:

- более высокая гибкость, доступность и надежность, чем кредит, поскольку:

- участники сделки имеют возможность выработать наиболее удобную схему выплат и более упрощенную систему управления,

- имущества, передаваемое в лизинг, выступает в качестве залога,

- появляется возможность обновлять основные производственные фонды, приобретая их за часть стоимости; лизинговые платежи совершаются равными долями и постепенно;

более высокая экономическая эффективность, так как:

- уменьшается налогооблагаемая база по налогу на прибыль за счет отнесения лизинговых платежей на себестоимость продукции.

- ускоренная амортизации позволяет сократить общий период уплаты налога на имущества,

- НДС, уплаченный лизинговой компанией, уменьшает платежи НДС в бюджет.

Можно выделить следующие основные типы лизинга:

- Долгосрочный (договор лизинга действует в течении трех и более лет);

- Среднесрочный (договор лизинга действует в течении от полутора до трех лет);

- Краткосрочный (договор лизинга действует мене полутора лет).

Лизинг может быть представлен двумя *основными формами* 1) внутренний, когда и лизингодатель и лизингополучатель – резиденты Республики Узбекистан; 2) международный, когда лизингодатель или лизингополучатель является нерезидентом Республики Узбекистан.

При этом следует отметить, что редакция закона «О лизинге» еще в 1999 г. предусматривала два основных вида лизинга: 1) финансовый (сдача в

аренду имущества на длительный срок с полной амортизацией и полной окупаемостью стоимости имущества и переход в собственность лизингополучателя по истечении срока договора лизинга); 2) оперативный (неполная амортизация и последующий возврат имущества арендодателю). Подвидом был возвратный лизинг, когда арендатор и поставщик совпадают.

В финансовой аренде не учитываются особенности этой классификации. Однако в ст. 15 закона «О лизинге» говорится, что после окончания срока договора лизинга по согласованию сторон предмет лизинга может перейти либо в собственность лизингополучателя, либо остаться в собственности лизингодателя. Закон не запрещает также заключать договор лизинга не на полный срок амортизации предмета лизинга. Таким образом, классификация, приведенная в Законе «О лизинге», косвенно подтверждается и Законом «Об аренде».

Наряду с этим выделяют следующие *виды лизинга*:

- в зависимости от объема обслуживания:
- чистый (все расходы по эксплуатации имущества несет арендатор, и они не включаются в лизинговые платежи).
- «мокрый» (с полным набором сервисных услуг, т.е. предоставление арендодателем комплексной системы технического обслуживания, ремонта, страхования, а так же, по желанию арендатора, поставки необходимого сырья, подготовки квалифицированного персонала, маркетинга, рекламы, выпускаемой продукции и др.);

2) в зависимости от вида организации сделки:

Прямой (изготовитель или владелец имущества сдает его в аренду).

Косвенный (сдача имущества в аренду осуществляется через третье лицо).

Леверидж – лизинг (кредитный, паевой, отдельный). Предполагает дополнительное привлечение средств (для лизинговых операций) со стороны, когда объектом лизинга является дорогостоящее оборудование. Основной

лизингодатель имеет преимущественное право на получение арендных платежей.

Сублизинг (переуступка прав пользования предметом лизинга третьему лицу).

Револьверный (возобновляемый по истечении первого срока договора с учетом необходимости замены арендуемого имущества на более производительное).

по типу лизинговых платежей – денежный, компенсационный, смешанный,

по отношению к налоговым и амортизационным льготам:

действительный (соответствует законодательству и экономическому содержанию лизинговой формы предпринимательской деятельности).

Фиктивный (носит спекулятивный характер, когда обычные операции купли-продажи с рассрочкой платежа проводятся вместо лизинговых, незаконно используя лизинговые льготы).

В настоящее время в Узбекистане сформирована законодательная база, стимулирующая широкое применение предприятиями этого вида финансирования основных средств.

Постановление КМ РУ «О мерах по дальнейшему развитию лизинговых услуг» от 26 апреля 2004 г. создает дополнительные стимулы для эффективного развития лизинга. Оно логически продолжает процесс реформирования лизингового законодательства Узбекистана, начало которому было положено подписанием 28 августа 2002 г. Указа Президента РУ «О мерах по дальнейшему стимулированию развития лизинговой деятельности». Согласно этому указу, были устранены налоговые барьеры, затруднявшие развитие лизингового сектора в стране. Лизингополучатели получили возможность применять метод ускоренной амортизации, что, несомненно, способствовало приобретению частными предпринимателями основных средств через механизм лизинга. В республике была усовершенствована процедура регистрации средств, являющихся объектом

лизинга. Внесены дополнения, и изменения в Правила регистрации, перерегистрации и ведение учета автотранспортных средств, являющихся объектом лизинга. Созданы равные с банковским кредитованием условия для истребования объекта лизинга у недобросовестного лизингополучателя на основании исполнительной надписи нотариуса. В связи с переходом с 1 января 2004 г. всех хозяйственных субъектов на новый план счетов в соответствии с НСБУ № 21 «План счетов бухучета и инструкции по его применению», постановление возлагает на Министерство финансов обязанности по разработке и утверждению Порядка бухгалтерского учета лизинговых операций. В постановлении уточняется также, что базой для определения суммы обязательных отчислений, производимой лизингодателями в Республиканский дорожный фонд, является сумма дохода (процентов) по лизингу. Принятое постановление позволяет лизинговым компаниям и коммерческим банкам расширить свои лизинговые операции, что предоставит субъектам предпринимательства дополнительные возможности для создания и модернизации производств.

2. Тенденции развития лизинга

Среди историков нет единого мнения о том, когда человечество впервые начало практиковать аренду. Согласно одной из версий аренда возникла в Вавилоне и Древнем Египте примерно за 2 тыс. лет до н.э. Первое документальное упоминание – в Римской империи в кодексе Юстиниана – относится примерно к 550 г. до н.э. Самая громкая лизинговая сделка¹ датируется уже в 1066г., когда Вильгельм I Завоеватель одолжил у нормандских судовладельцев корабль для вторжения на Британские острова. Следующий известный случай произошел в 1248г., когда была

¹ Зайналов Д.Р. Лизинг и лизинговые операции. - Самарканд: Сам ИЭС, 2008 г, - 120 с.

зарегистрирована официальная лизинговая сделка (на этот раз крестоносцы для своего очередного похода приобрели снаряжение и амуницию).

Право внедрения аренды в современную деловую практику оговаривается двумя компаниями – английской British Railway Wagons и американской телефонной компанией Bell, руководство которой в 1877 г. приняло решение сдавать свои телефонные аппараты в аренду.

Финансовый лизинг в современном его понимании сложился в США. Основателем американского финансового лизинга считается Генри Шонфельд, организовавший в 1952 г. лизинговую компанию для одной сделки в области железнодорожного транспорта. Убедившись в экономической целесообразности и перспективности лизинговых операций он решил и далее заниматься этим бизнесом основав известнейшую американскую лизинговую компанию United States Leasing Corp. (в настоящее время - United States Leasing International inc.). В Европе финансовый лизинг начал развиваться в конце 50-х – начале 60-х гг. XX в.

В 70-е гг. финансовый лизинг завоевывает популярность в странах на рынках Южной Америки, Азии и Африки. 80-е гг. прошлого столетия отмеченный принятием концепции финансового лизинга практически во всем мире.

За последние 20 лет ежегодный объем лизинговых операций в мире вырос в 10 раз и в 2008 году по различным оценкам составлял от 415 млрд. долларов США (оценка журнала «Euro money») до 540 млрд. дол. (оценка журнала «эксперт»). При этом по данным журнала «Эксперт», на США и Канаду приходится 41 %, на Азию – 28%, на Европу – 19 %².

В свое время одним из основных механизмов послевоенного экономического чуда стал лизинг. Именно через лизинговые схемы в экономику привлекался иностранный капитал, именно они позволили за считанные годы обновить производственную базу.

² Там же, - 120 с.

Первыми объектами, закупленными СССР по договору лизинга – в рамках знаменитых поставок военной техники по договору ленд-лиза во время Второй мировой войны, - являются самолеты. На территории России лизинг использовался в советское время для приобретения морских и воздушных судов через внешнеэкономические организации. Но объемы этих операций были незначительны. Отправной точкой активного развития лизинга в нашей стране можно считать начало 90-х гг., когда появились первые коммерческие лизинговые компании. В большинстве случаев они были образованы коммерческими банками. К середине 1990-х гг., оценив потенциальные возможности и преимущества лизинга для экономического развития страны, правительство приняло ряд постановлений, направленных на поддержку развития лизинговых отношений. В результате на рынке стали появляться новые компании, в том числе крупные, учрежденные финансово – промышленными группами (ФПГ), для технического переоснащения входящих в их состав предприятий.

Вместе с ростом численности лизинговых компаний с 1993 г. постепенно увеличиваются и объемы лизинговой деятельности.

По оценкам лизинговых компаний в 2008 г. , по республике заключено договоров о лизинге на общую сумму 200 млрд. сум., в 2009 г. эта цифра возросла до 460 млрд. сум.

Несмотря на благоприятный налоговый режим лизингового бизнеса, который позволял по сравнению с обычным банковским кредитом экономить, по различным оценкам, до 40% совокупных расходов, этот кредитно-инвестиционный механизм имел значительные недостатки в виде правовых противоречий, заложенных в законодательстве «О лизинге».

В то время лизинг чаще всего использовали в целях минимизации налогообложения. Например, покупая новое оборудование, можно в несколько раз сократить срок его амортизации, оформив сделку как лизинговую. Реально все деньги через аванс выплачивались сразу, т.е. никаких долгосрочных лизинговых отношений не было.

В условиях мирового финансово-экономического кризиса (2008-2009 гг.). нормативная правовая база, регулирующая правовые отношения, несколько ограничилась. Это объясняется не только принятием в 2008 г. чрезмерно детализированной антикризисной, но и попытками банками усилить контроль над потоками капитала, приходящими и уходящими из страны, а так же непоследовательным применением многочисленных нормативных актов о бухгалтерском учете и налогообложении лизинговых сделок финансовыми и контролирующими органами.

Разрешение правовых иллюзий стало основной задачей процесса активизации лизинговой деятельности как альтернативного экономически кредитно-инвестиционного механизма.

Существенный прогресс в развитии лизингового бизнеса намечается в 2010-2012 гг. Он приведет к росту лизинговых операций по трем основным причинам. Первая – банковский кризис 2008 г., вынудивший организации обратить внимание как альтернативный банковскому кредитованию источник финансирования капитальных вложений. Вторая – разрушение нормативных правовых преград и устранение противоречий в виде принятия Закона о финансовой аренде (лизинге) в 2002г. и отмены лицензирования лизинговой деятельности. Третья – оптимизация институциональной организации лизингового бизнеса.

С одной стороны, развитию лизинга содействовало государство. Лизинг сегодня – единственный понятный элемент промышленной политики. В соответствующих правительственных концепциях он официально признан основным для развития ряда отраслей – производства телекоммуникационного оборудования, автотранспорта, сельскохозяйственной продукции, авиатехники и др. внесены конструктивные изменения в противоречивое прежде законодательство о лизинге (Закон о финансовой аренде (лизинге), НК РФ), ликвидированы многие бюрократические барьеры (в частности, отмена лицензирования лизинговой деятельности).

С другой – лизинг стал востребован. С появлением «длинных» денег стали нужны соответствующие малорисковые инструменты. Лизинговая же сделка почти не зависит от кредитоспособности получателя средств, она гарантирована имуществом. При кредитовании клиент декларирует некие цели, на которые будет направлен кредит. Но при этом расходование средств контролируется только фактически. В лизинге нет многих кредитных рисков, что позволяет свести к минимуму срыв лизинговой сделки.

3. Использование лизинга в сфере услуг

Поскольку нормы ГК РУз первичны, то «использование имущества в предпринимательских целях» является квалифицирующим признаком. Таким образом, согласно ГК РУз предмет лизинга может быть использован только в предпринимательских целях, что значительно сужает возможности организаций и учреждений социальной сферы в приобретении оборудования по лизинговым схемам. Так, если больница приобретает в лизинг медицинское оборудование, то на нем могут оказываться только платные услуги.

Это положение не исключает возможности участия организаций и учреждений социальной сферы в лизинговых сделках, однако значительно сужает участие в них бюджетных предприятий, по сути, входит в противоречие с желанием развивать в социальной сфере инвестиционные проекты посредством лизинга.

Основываясь на нормативных правовых правилах документооборота бюджетных организаций, можно выделить одно существенное условие и два основных варианта реализации лизинговой деятельности с организациями социальной сферы.

Переход подписанием договора финансовой аренды (лизинга) с организациями социальной сферы лизингополучатель должен внести в устав организации условие о возможности ведения предпринимательской

деятельности. Таким образом, предмет лизинга реально может быть использован в предпринимательских целях.

Если это условие не будет соблюдено, то налоговые органы не признают сделку соответствующей договору лизинга. Отмена льгот, применяемых к лизинговым сделкам, приведет к значительным финансовым потерям лизингополучателя.

Лизингополучатель может подтвердить и гарантировать, что имущество, переданное по договору лизинга, будет использоваться для предпринимательских целей, если своевременно оформит заявку на приобретение оборудования (имущества), предназначенного для передачи по этому договору.

Лизингодатель в этом случае ограждает себя от претензий со стороны налоговых органов. А отмена лицензирования лизинговых компаний привела к отмене контроля со стороны лицензирующих органов.

Различия вариантов реализации лизинговых сделок с организациями социальной схемы заключается в выборе лизингополучателем – бюджетной организацией источников погашения. Согласно варианту 1, оплата производится организацией за счет коммерческих источников на основании пункта устава, в соответствии с которым организация может заниматься предпринимательской деятельностью. Вариант 2 предполагает лизинговое финансирование согласно сформированной смете расходов за счет бюджетных средств.

Вариант 1. При подписании договора лизинга бюджетная организация социальной сферы как лизингополучатель должна вначале получить гарантию – ходатайство главного финансового управления региона (города, региона), о наличии права и финансовой возможности коммерческого кредитования, а затем уведомить главное финансовое управление региона (города, района) о заключении лизинговой сделки с субъектами сферы услуг.

Этот способ лизингового финансирования аналогичен обычному банковскому кредитованию бюджетных организаций сферы услуг в

коммерческих банках. Схема достаточно отработана и не вызывает необходимости дополнительного регулирования.

Вариант 2. Если лизингополучатель предполагает лизинговое финансирование согласно сформированной смете расходов за счет бюджетных средств, то необходим следующий алгоритм действий.

Лизингодатель (банк или лизинговая компания) заключают соглашение с главным финансовым управлением региона (города, района) на инвестирование бюджетных организаций по распоряжению финансового управления. Лизингодатель получает статус уполномоченного партнера.

Согласно заключенному соглашению, лизингодателю выделяются финансовые ресурсы, которые он может инвестировать в бюджетные организации, указанные в смете, на строго регламентированные суммы под определенный процент, где маржа лизингодателя не может превышать 3 %. Это условие позволяет существенно снизить лизинговый процент и делает лизинговую сделку привлекательной для бюджетных организаций.

Лизингополучатель согласно графику расчетов платежей расплачивается с лизингодателем. Последний, с учетом удержаний своей маржи, возвращает средства на счета финансового управления.

Этот способ лизингового финансирования предполагается на основании схем финансирования капитального строительства бюджетных организаций. Однако в варианте 2 объектом инвестирования является имущество, приобретаемое в лизинг. Для широкого применения на практике этого способа лизингового финансирования существенную роль может сыграть один удачно реализованный социально значимый проект.

Необходимость создания лизинговой компании для развития социальной сферы.

Достаточно актуальным в последнее время является вопрос о развитии социально значимых объектов. При этом вполне может быть использована лизинговая схема. К сожалению, частные лизинговые компании не

проявляют достаточного интереса к развитию социальных объектов ввиду их низкой рентабельности и высокого уровня риска.

При построении кредитно финансовой системы региональные власти не должны устраняться из субъектной структуры этой системы. К наиболее мощным инструментам воздействия на рынок следует отнести создание региональной лизинговой компании. При правильном использовании она может активизировать развитие малого бизнеса, что важно не только для развития производства, но и для стимулирования совокупного спроса, уровень которого определяет направление инвестиционных потоков, а так же позволяет решать актуальные социальные вопросы.

Местная лизинговая компания является одним из наиболее перспективных и наименее затратных для администрации региона способов организации инвестиционного процесса и привлечение средств в бюджет. Лизинговые субъекты могут действовать по двум направлениям: 1) через использование конфискованного оборудования (рис 1.) и 2) непосредственно через закупку оборудования.

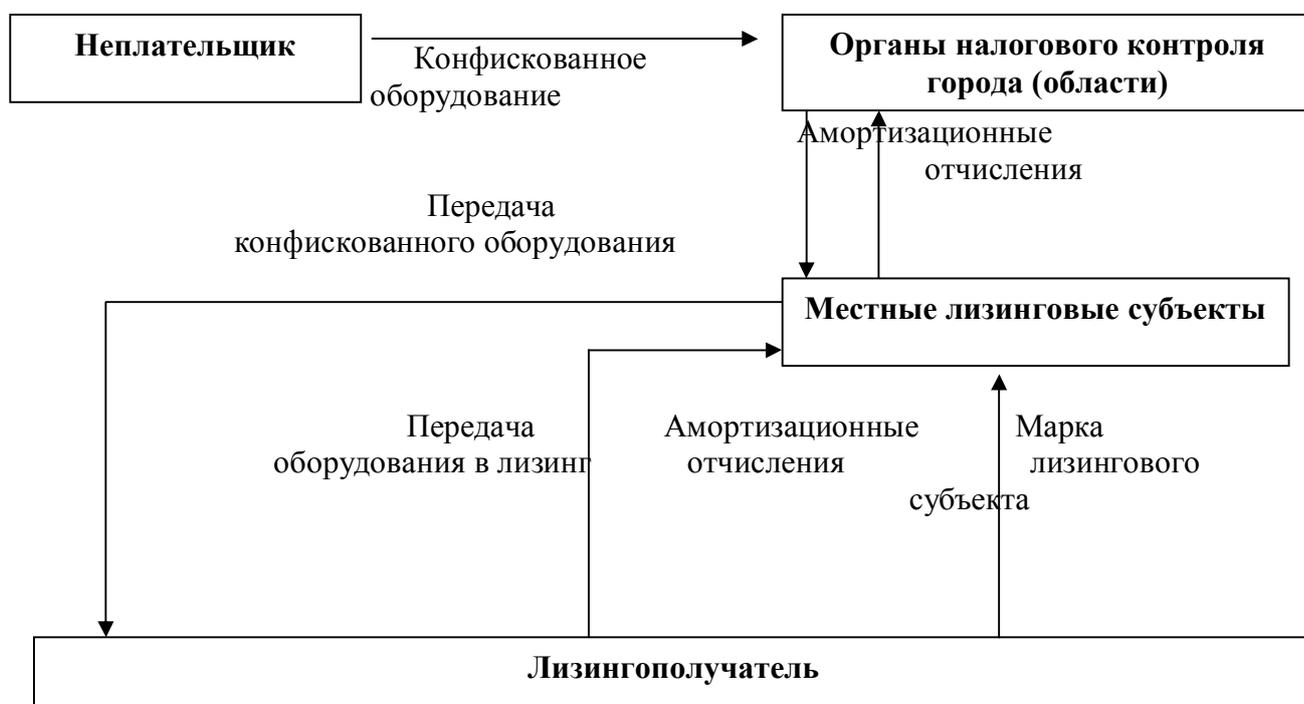


Рис.1. Схема организации деятельности местных лизинговых субъектов при работе с конфискованным оборудованием

Органами налогового надзора конфисковано различное оборудование у организаций – неплательщиков налогов. Это оборудование простаивает. Наиболее приемлемым способом его использования может стать передача оборудования для дальнейшей сдачи в лизинг местному лизинговому субъекту. При реализации этой схемы ежегодные поступления в бюджет города будут равны сумме амортизационных отчислений от всего оборудования сданного в лизинг, плюс процент от прибыли лизингового субъекта и сумма налоговых поступлений как от лизингополучателей, так и от самого лизингодателя. Кроме того, появится возможность осуществления возвратного лизинга, т.е. оборудование, конфискованное у организации – неплательщика, передается ему в лизинг на условиях гашения лизинговых платежей и задолженности по бюджетным платежам.

Заключение

Практически во всех сегментах, где происходит активный рост, лизинг становится комплексной услугой, дающей лизингополучателю дополнительные преимущества помимо стандартного уменьшения налога на прибыль и налога на имущества. Нужно отметить, что такая же тенденция характерна для сложившихся зарубежных рынков.

Лизинговые компании все активнее работают в регионах. Учитывая что более половины компаний – московские и питерские, две трети сделок заключаются в регионах. Традиционно лизинговых компаний наиболее привлекает Навоинская область и Кашкадарьинская область

Рынок лизинга становится все профессиональнее - растет спрос, появляется опыт работы с компаниями-лизингополучателями из разных отраслей и регионов. Пришло время перемен – без дополнительных усилий осваивать новые просторы уже не получается, появляется необходимость четко структурировать сделки, отслеживать ситуацию на рынке, планировать развитие и четко контролировать все бизнес процессы. Для этого необходимы принципиально новые инструменты – специализированные программы.

Увеличение доли зарубежных компаний. Остающаяся высокая степень износа основных фондов наряду с потенциально большим рынком и растущей инвестиционной привлекательностью экономики в целом вызывают интерес как профессиональных западных лизинговых компаний, так и занимающихся продвижением своей техники азиатских поставщиков.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гражданский кодекс Республики Узбекистан. Глава 34.
2. Закон Республики Узбекистан «О лизинге» 1999 г. 14 апреля.
3. Закон Республики Узбекистан «О залоге», Правда Востока, № 100-101, 1998.
4. Закон Республики Узбекистан «О внешнеэкономической деятельности в Республике Узбекистан», 26 мая 2000.
5. Каримов И.А. О приоритетах экономической политики Узбекистана. – Т.: Узбекистан, 1993.
6. Каримов И.А. Узбекистан по пути углубления экономических реформ. – Т.: Узбекистан, 1995.
7. Каримов И.А. Узбекистан: независимая национальная экономика, политика, идеология. Том I. – Т.: Узбекистан, 1996.
8. Каримов И. Мирная жизнь и безопасность страны зависят от единства и твердой воли нашего народа. – Т.: Узбекистан, 2004.
9. Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. – Т.: Узбекистан, 2009.
10. Анализ деятельности российских лизинговых компаний. – М.: Международная Финансовая Корпорация, 1998 г, 33 с.
11. Англо-русский словарь по экономике и финансам. Под ред. Аникина А.В. – СПб.: «Экономическая школа», 1993. 728 с.
12. Банковское дело. Под редакцией О.И. Лаврушина – М.: «Финансы и статистика», 1998 – 576 с.
13. Блэйк Джон, Аман Ориол. Европейский Бухгалтерский учет. Справочник. – М.: Информационное издательство «Филинь», 1997. – 196 с.
14. Блэк Дж. Экономика: Толковый словарь: Англо-русский. – М.: ИНФРА - М, издательство «Весь мир, 2000. – 840 с.

15. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: Общие положения: Изд. 2-е, испр. – М.: «Статут», 1999.- 848 с.
16. Бригхем Ю., Гипенски Л. Финансовый менеджмент. Полный курс в 2-х т./ Пер. с англ. под ред. В.В. Ковалева. – СПб: Экономическая школа, 2001. Т.2. – 669 с.
17. Бутенина Н.В. 60 лет ленд-лизу.- М.: Эксперт, приложение Оборудование: рынок, предложение, цены, 2001, № 4.
18. Бутенина Н.В. Лизинг в Великобритании. – М.: Лизинг ревю, 2000.
19. Бутенина Н.В. История развития лизинговых отношений в Соединенных Штатах Америки. М.: Лизинг ревю, 2000.
20. Виленский П.Л., Лившиц В.Н., Смоляк С.Л. Оценка эффективности инвестиционных проектов. Теория и практика: учебно-практическое пособие, - М.: «Дело», 2001 – 832 с.
21. Витрянский В.В. Договор финансовой аренды (лизинга) – Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ, Специальное приложение к № 10, 1999 «О лизинге».
22. Газман В. Лизинг: теория, практика, комментарии. – М.: Фонд «Правовая культура», 1997 – 416 с.
23. Газман В. Рынок лизинговых услуг. – М.: Фонд «Правовая культура», 1999 – 376 с.
24. Газман В.Д. Англо-русский толковый словарь терминов и понятий по лизингу. – М.: «Деловая пресса», 2002. – 234 с.
25. Интернет-сайты:
www.minfin.ru
www.mf.uz
www.budget.ru
www.df.ru
www.iet.ru