

# **РЕФЕРАТ**

**На теме «Макроэкономические показатели  
национальной и мировой экономики  
»**

**По дисциплине “Национальная и мировая  
экономика”.**

**Принял заведующий кафедры Абдалова З.Т**

**Выполнил студент группы ММ-10 Нарзуллаев Р**

## ПЛАН.

1. Понятие и основа классификации типов национальных экономик
2. Условия, обеспечивающие функционирование и развитие национальной экономики
3. Макропоказатели оценки уровня развития национальной экономики

Национальная экономика как единая народнохозяйственная система охватывает всю совокупность отраслей производственного назначения, исторически сложившихся в рамках отдельных стран, а также все то, что обеспечивает функционирование, развитие, структурное совершенствование хозяйства в общенациональных интересах.

Национальная экономика предполагает самостоятельную государственность с присущими ему отношениями, системой управления и общественной инфраструктурой, суверенным законодательством. Национальная экономика страны представляет собой сложную хозяйственную, социальную, организационную и научно-технологическую систему и охватывает материальные, финансовые, трудовые и прочие ресурсы, вовлекая их в хозяйственный оборот, образуя единый воспроизводственный процесс.

В политическом отношении национальная экономика - это национальное сообщество (от латинского *patio* - народ), страна, которая имеет свою верховную власть, систему государственных органов, способную обеспечить руководство и регулирование экономической деятельности.

В сложившейся в мировой практике классификации всю совокупность национальных хозяйственных систем (национальных экономик) в соответствии с присущими им особенностями подразделяются на несколько типов\*

Уровень развития рыночных отношений. По этому признаку национальные экономики подразделяются на;

- экономику свободного капитализма
- экономику современного капитализма
- экономику «традиционного» типа.

Степень интеграции в мировую экономику подразделяет хозяйственные системы на;

- национальную экономику открытого типа;

-национальную экономику закрытого типа;

По социально-экономическому и технико-технологическому признакам подразделяются на:

-высокоразвитые;

-развивающиеся;

-слаборазвитые;

По структуре хозяйства – подразделяют на:

-аграрно-индустриальные;

-индустриально-аграрные;

По каждой из этих стадий деления теория практика мирохозяйствования определяет совокупность черт, которых национальная экономика достигла в своем развитии. К примеру, свободный капитализм или свободная рыночная экономика представляет собой начальный этап капитализма. Этот тип хозяйствования строится на основе личной свободы всех участников хозяйственной деятельности- от частных товаропроизводителей , до наемных работников. Основу экономики современного капитализма составляют такие объединения, как транснациональные и национальные корпорации, финансово-промышленные группы всех видов, а также технологически и организационно связанные с ними и контролируемые подразделения малого и среднего бизнеса.

Классификация государств, принятая в ООН считает национальную систему «традиционного» типа наиболее распространенной в мире и относит ее к слаборазвитым и развивающимся. Совокупность экономических, политических, исторических, национальных и других условий, сложившихся в этих странах и влияющих на процессы становления хозяйственных систем не позволяет их считать достаточно развитыми.

Экономика любой страны и любого типа может рассматриваться как хозяйственная система закрытого типа и национальная хозяйственная система закрытого типа. В первом случае экономика страны представляет собой замкнутую, ориентированную в основном на внутренние интересы и потребности, внутренние ресурсные возможности производства при сравнительно слабом развитии внешнеэкономических связей. Во втором случае экономическая система страны может рассматриваться как активный участник разносторонних взаимосвязей с экономиками других стран в процессах обмена капиталами, ресурсами, кадрами, научными идеями, достижениями в области научно-технического прогресса т.д..

В последнее время наблюдается в мире, позитивная тенденция сокращения числа стран с закрытым типом экономики и росте числа стран «открытой экономики» наибольшее воздействие на развитие этой тенденции оказывают такие условия, как масштаб и стабильность социально-экономического развития страны, обеспеченность природными ресурсами, интеллектуальный потенциал, местоположение страны, ее заинтересованность в международном экономическом сотрудничестве.

Республика Узбекистан на фоне этих кратко отмеченных характеристик экономического развития стран мира оценивается хозяйственной системой, обретшей свою независимость и успешно справляющейся со сложными проблемами экономических преобразований, которая успешно развивается в направлении создания рыночной социально-ориентированной национальной экономики, как составной части единой мирохозяйственной системы.

2. Условия, обеспечивающие функционирование и развитие национальной экономики

2.1. Внешние и внутренние условия

Национальная экономика, как хозяйственная система отдельной страны, не должна рассматриваться как некая автаркия, замкнутая в своих территориальных границах. Она является частью мировой экономической системы. Следовательно, развитие национальной экономики определенным образом связано с развитием мировой экономики.

В этой связи условия, обеспечивающие функционирование национальной экономики, могут быть представлены двумя их группами, группой внешней и группой внутренних условий.

Внешние условия, в свою очередь, складываются;

1. Политические

2. Экономические

3. Демографические

4. Культурные

Политические условия. Эта группа несколько значимее и обширнее других групп и может быть выражена в различных видах;

\*установление или разрыв дипломатических отношений между странами;

\*разрыв годами сложившегося союза стран или образование экономических союзов;

\*объявление эмбарго на поставку тех или иных товаров и услуг на мировой рынок;

\*предоставление или не предоставление стране режима наибольшего благоприятствования

\* состояние войны с теми или иными государствами и т.п.

Экономические условия мирового порядка обуславливают, прежде всего, международное разделение труда, что определяет характер специализации или экономический «профиль» национальной экономики той или иной страны.

Вторым важным экономическим фактором является господство той или иной страны на мировом рынке в области производства определенных видов продукции, услуг что обуславливает ответную реакцию. «импортозамещающего» производства товаров это обстоятельство может быть связано со структурными изменениями в национальной экономики.

Демографические условия проявляются в создании или изменении миграционных потоков рабочей силы, которые могут создавать угрозу безработицы в той или иной стране, или рассматриваться положительным фактором для страны «мигранта» за счет улучшения структуры их платежного баланса.

Культурные условия могут влиять на экономику страны в двух случаях;

\*когда расширяется приток некоторых видов, так называемой массовой культуры, например продукции кинематографии, что может привести к упадку отечественной кинематографии, ранее приносящей доход стране;

\*когда расширяется импорт аудио-, видео- и другой продукции, что ведет к оттоку за границу валютные ресурсы.

Что касается внутренних условий, то их перечень гораздо обширнее и влиятельнее.

Сюда относится:

1.Наличие природно-сырьевых ресурсов;

2.Трудовые ресурсы(количественные и качественные показатели);

3.Научно-технические достижения и способность экономики воспринимать и реализовать эти достижения;

4. Структура экономики;

5.Политический подход.( к решаемой проблеме ставит задачи, установить в каких политических условиях должна функционировать национальная

экономическая система, каковы цели и задачи, в интересах каких групп и слоев населения она функционирует и развивается);

6. Организационные условия раскрывают реальные возможности действительности национальной экономики, функционирующей и развивающейся как сложный организм, управляемой государством. Проявляются организационные условия через деятельность органов государственной власти и хозяйственного управления.

### 3. Макропоказатели оценки уровня развития национальной экономики

Наиболее характерно процесс экономического развития страны выражает показатель экономического роста, или количественное увеличение или качественное совершенствование общественного производства.

Количественное увеличение создаваемых в стране товаров и услуг измеряется действующими в условиях рыночной системы макропоказателями; валовый национальный продукт валовый внутренний продукт, национальный доход и др. Качественное же совершенствование общественного производства находит свое выражение в показателях, характеризующих его эффективность. Постоянный рост валовых объемов производства безусловно весьма показательное достижение в развитии экономики, на какой цене, за счет каких общественных затрат это достигается не может быть безразличным любому обществу. Увеличение масштабов производства в условиях все возрастающих общественных потребностей должно быть достигнуто путём наиболее рационального (экономного) использования материальных, финансовых и трудовых ресурсов.

В наиболее общей форме эффективность может быть выражена соотношением полезного результата хозяйственной деятельности, выраженного показателями валовой продукт или национальный доход к затратам на достижение этих результатов, к ресурсам с помощью которых эти результаты получены.

$$\text{Эфф} = \frac{\text{Результат (продукция услуги)}}{\text{Затраты факторов производства}}$$

Таким образом, в самом общем виде эффективность может быть определена как отношение между результатом и затратами на этот результат.

В экономической практике сложились два наиболее употребительных понятия эффективности; производственная и социально-экономическая. Производственная эффективность охватывает сферу материального производства и может быть исчислена на различных уровнях производства;

\* На уровне отдельной хозяйственной единицы (предприятий, фирмы)

\* На уровне отрасли

Исчисляется эффективность, как уже отмечалось, как соотношение результатов производства, выраженной продукции и услуг, с затратами для достижения этих результатов.

К социально-экономической эффективности отражает, и способность экономики решать социальные проблемы.

Во-первых, в широком социально-экономическом понимании эффективность должна быть достигнута при наиболее полном удовлетворении потребностей общества и его членов при данных ограниченных ресурсах, т.е. за счет оптимального (наилучшего) соотношения результатов и затрат. Как бы рационально не было организовано производство в макромасштабе, оно не может быть эффективным, если не обеспечиваются потребности общества, если его члены испытывают дефицит предметов потребления и услуг, если качество производимой продукции и услуг не соответствует его требованиям;

Во-вторых, социальная эффективность экономики оценивается способностью обеспечить полную занятость трудоспособного населения, в-третьих, рационализация экономических условий производства должна обеспечиваться без ухудшения условий труда работающих, более того, должны создаваться сравнительно легкие и комфортные условия труда и четвертых в процессе экономического развития должен учитываться и такой фактор, как экологизация производства.

Экстенсивный и интенсивный путь экономического развития. Экономическая теория и хозяйственная практика для оценки уровня развития общественного производства использует следующие макроэкономические показатели;

\* Валовый продукт

\* национальный продукт

Валовый продукт. Этот обобщающий показатель имеет такие разновидности; валовый общественный (ВОП), валовый национальный продукт (ВНП) и валовый внутренний продукт (ВВП).

Валовый национальный продукт определяется как рыночная стоимость всей конечной продукции и услуг в экономике за определенный период. При подсчетах ВНП суммируется стоимость лишь

конечных продуктов, поступающих в потребления.

Исключить повторный счет при расчёте ВВП позволяет показатель добавленная стоимость (ДБ), которая представляет собой рыночную выручку предприятий(фирмы) за проданную продукцию за вычетом стоимости потребленных в процессе производства сырья, материалов, купленных у поставщиков.

В мировой практики сложились два метода исчисления валового национального продукта.

Первый метод расчета ВВП по расходам.

ВВП- это огромный поток всевозможных товаров и услуг, которые по своему материально-вещественному содержанию и назначению подразделяется на потребительские товары и так называемые инвестиционные товары-средства производства.

ВВП по этому методу включает;

\*потребительские расходы населения(C)

\*государственные закупки товаров услуг (G)

\* валовые накопления и инвестиции, которые представлены амортизационными отчислениями и чистыми (дополнительными) инвестициями (J)

\*чистый экспорт (X), т.е. экспорт минус импорт

$$\text{ВВП}=\text{C}+\text{G}+\text{J}+\text{X}$$

Все эти расходы и составляют рыночную стоимость годового производства ВВП

Валовый внутренний продукт близок по содержанию к показателю ВВП. В нем учитывается весь продукт, произведенный на территории данной страны, независимо от национальной принадлежности предприятий. ВВП суммирует ДС всех производителей товаров и услуг, которые называются резидентами. В ВВП включает сальдо торгового баланса страны, но не учитывают продукт, произведенный на предприятиях данного государства вне его пределов.

Национальный доход (НД) как показатель состояния национальной экономики также используется широко. Он наибольшей точность, в сравнении с показателем ВВП характеризует уровень экономического развития страны, его экономическую структуру, а также уровень благосостояния населения и экономические возможности развития в перспективе. Величина показателя НД может быть исчислена как сумма всех

первичных доходов ( до их прямого налогообложения), получаемых собственников ресурсов.

(L+P+R)- заработная плата+прибыль на капитал + рента

Наряду с этими основными показателями и используются следующие.

Чистый национальный продукт (ЧНП), исчисляемый как ВВП минус амортизационные отчисления

Личный доход (ЛД) исчисляемый по показателю НД за исключением взносов на социальное страхование, налогов на прибыль и т.д.

Реальный доход (РД), он равен ЛД за минусом налога на личный доход.

Для анализа экономического развития отдельных национальных хозяйств и мирохозяйственных связей в мировой практике используется СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ – это система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне. Центральный показатель СНС –валовый внутренний продукт (ВВП). ВВП- это стоимость конечных товаров и услуг, использованных на конечное потребление, накопление и экспорт, произведенных в данной стране за определенное время, в ценах конечного покупателя. ВВП рассчитывается по территориальному принципу.

Валовый национальный продукт –учитывает стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике независимо от местонахождения национальных предприятий. ВВП рассчитывается по национальному признаку.

Один важных показателей СНС- национальный доход. НД- эта часть конечного продукта, которая включает оплату труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на производства и прибыль. Оно не включает доходы полученные за границей. В СНС при сравнении показателей разных стран применяется единая валюта – традиционно доллары США.

Еще один показатель -валовой мировой продукт(ВМП).Этот показатель выражает общий объем конечных товаров и услуг, произведенных на территории всех стран мира, независимо от национальной принадлежности действующих там предприятий в определенный период времени.