

**ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ОЛИЙ ВА ЎРТА МАХСУС
ТАЪЛИМ ВАЗИРЛИГИ**

ТОШКЕНТ АРХИТЕКТУРА ҚУРИЛИШ ИНСТИТУТИ

МЕНЕЖМЕНТ КАФЕДРАСИ

“Бизнес режа” фанидан

МУСТАҚИЛ ИШ

**Мавзу: “BOSO_MAX” хусусий корхонасининг
тикувчилик буйича 2011-2014 йилларга
мулжалланган
Б И З Н Е С РЕЖАСИ**

**Бажарди: 13а-08 гуруҳ талабаси
Ишонходжаева Э.
Текширди: Мусаева Н.**

Ташкент 2011

Мундарижа

1. "BOSO MAX" хусусий корхонаси тавсифи.
2. "BOSO MAX" хусусий корхонасининг асосий фаолият тури.
3. "BOSO MAX" хусусий корхонасининг ташкилий тузилмаси.
4. "BOSO MAX" хусусий корхонасининг ташкилий тизими.
5. Маркетинг.
6. Махсулот сотишнинг кутилаётган даражаси.
7. Махсулот сотишда баҳо сиёсати.
8. маркетинг тахлили.
9. Сотиладиган махсулот.
10. Ракобатчилар тахлили.
11. Тадбиркорлик стратегиясини белгиловчи натижалар.
12. Тезкор маълумотлар.
13. Кредит сарф харажатлари.
14. 1-2-3 йилларда махсулот сотишнинг кутилаётган хажми.
15. Махсулот ишлаб чиқариш учун кетадиган харажатлар.
16. Молиявий натижа.
17. Кредит фоизлари ва кредитларни тулаш ҳисоби.

1. “BOSO MAX” хусусий корхонаси тавсифи.

Тулик номи	“BOSO_MAX” хусусий корхонаси
Корхона тури	Хусусий
Ташкил топиши	25.01.2011 йил
Руйхатдан утиш	Фаргона вилояти Фаргона ш.
Корхона манзилгохи	Тургенова к-си 100 уй
Хисоб раками	20208000404235894001
Фирма директори	Б.Б.СОЛИЖОНОВ
Истикомат килиш манзилгохи	Фаргона шаҳар Қирғули т. Тургенова к-си 90 уй 177 хона

2.”BOSO MAX” хусусий корхонасининг асосий фаолият тури

Тикувчилик. Аҳолининг эҳтиёжини кондириш.

3. “BOSO MAX” хусусий корхонасининг ташкилий тузилмаси.

Бошқарув ходимлари ва ишчилар иш хаки ҳисоби.

1-жадвал

т/р	Лавозими	Ишчи сони	Раз-ряди	Таъриф коэф.	Иш хаки	Район коэф	1 ойлик иш хаки	Йиллик иш хаки
1.	Бошлик	1	6	3,205	10993	2199	13192	158304
2.	Ишчилар	6	3	2,439	8366	1673	10039	722808
	Жами	7						881112
	40%							352444
	Хаммаси							1235556

4. “BOSO MAX” хусусий корхонасининг ташкилий тизими

	Бошлик	
Шофёр	Таъминотчи	Ишчи
Ишчи	Ишчи	Ишчи

5.Маркетинг

Тадбиркорлик тизимида куйидаги маркетинг тадқиқотлари кулланилади:
Аҳолининг тикувчилик маҳсулотларига бўлган талабини урганиш.
Бозорда ракобат шароитида уз улишини саклаш ва купайтириш.
Маҳсулот рекламасини ташкил килиш.
Керакли фойдани олиш.
Харидорнинг товарга куйган шартларини урганиш.

6.Бозорнинг ривожланиш истикболини таҳлил килиш.

6.Маҳсулот сотишнинг кутилаётган даражаси.

Биринчи йилда куйидаги ишлар килинади:

- Тикувчиликни ривожлантириш мақсадида факатгина сифатли тикувчилик маҳсулотлари ишлаб чиқариш учун олинadиган фойдани купайтириб янги технологиялар сотиб олиш.
- Иккинчи йилда тадбиркор куйидаги йуналиш буйича иш юритади.
- ишни бир меъёрга юритишни ташкил килиш:
- тикувчилик маҳсулотлари сифатини яхшилаш:
- маркетинг хизматини самарали ташкил килиш:

- меҳнат унумдорлигини ошириш, меҳнатни илмий ташкил қилиш;
- бошқа корхона ва ташкилотлар билан шартномалар тузиш:
Учинчи йилда тадбиркор қуйидаги ишларни амалга оширади;
- тадбиркорликнинг иш шароитини яхшилаш;
- ишлаб чиқарадиган маҳсулотлар сифатини янада ошириш;
- турли минтакаларда савдо дуконларини очиш;

7.Маҳсулот сотишда баҳо сиёсати.

Баҳо сиёсати қуйидаги йуналишларда олиб борилади:

- ракобатчиларнинг маҳсулотлари нархидан пастрок нархни белгилаш;
- ташки ва ички бозорга кириш;
- бозорда ракобат шароитида уз улишини саклаш ва қупайтириш;
- фойдага эришиш.

8.Маркетинг таҳлили.

2-жадвал

	Сигмент	2-сегмент	3-сегмент
Истемолчилар	Шаҳар аҳолиси 20%	Кишлоқ аҳолиси 10%	Фирмалар 70%
Истеъмол хажми	20%	10%	70%
Истеъмолчиларни географик жойлашуви	Шаҳар аҳолиси 80%	Кишлоқ аҳолиси 20%	Кишлоқ хужалик Ш.кор.0%
Маҳсулотларга булган талабнинг қупайиши камайиши ёки узгариши	Талаб узгармайди	Талаб узгармайди	Талаб ошади
Маҳсулот ва хизматнинг сотилиш қобилияти	Урта	Урта	Юқори
Истеъмолчиларнинг товар сифатиға булган талабини қондириш	100%	100%	100%
Маҳсулот ва хизматини истеъмолчиларни узига жалб қилиш	Урта	Яхши	Юқори

9.Сотиладиган маҳсулот.

3-жадвал

т/р	Ишлаб чиқарадиган маҳсулот тури	И-ч маҳсулот нархи (сум)	Маҳсулот ва хизмат билан та-ништириш	Маҳсулот ва хизматлар-нинг так-симот йули	Сегментда мақсад-ли маркетинг
1	Тиқувчилик маҳсулотлари		Бозор, ярмарка, м атбуот, реклама	Буюртма ва бозор	Тулашға лаёқатли

10.Ракобатчилар тахлили.

Т-р	Корхона ва фирма номи	Хизмат курсат. Бозори	Махсул от ва хизмат тури	Товарлар ни таксимла ш	Нархл ари	Тушумл илиги	Кучли томони	Кучсиз томони
1	Якка тадбир- корлар	Дукон- лар	Тикувчи лик махсуло ти	Талабга биноан	Эркин шартно -ма асосид а	Яхши	Талабга йуналтир илган	Бахо сиёсати ,хамкорлар етишмаслиг и
2	Бошка якка тадбир- корлар	Дукон- лар	Тикувчи лик махсуло ти	Талабга биноан	Эркин шартно -ма асосид а	Яхши	Талабга йуналтир илган	Бахо сиёсати ,хамкорлар етишмаслиг и

11.Тадбиркорлик стратегиясини белгиловчи натижалар.

5-жадвал

т-р	Махсулот турлари	Максадли бозор	Хусусий фирма стратегиясини белгиловчи ракобатчилик шароити
1	Тикувчилик махсулотлари	Бозор, корхона ташкilotлар	Паст нарх, юкори сифатли махсулот.

12.Тезкор маълумотлар

Ишлаб чиқариладиган махсулотлар назорати амалдаги давлат стандартлари ва нормативлар тизими асосида амалга оширилади.

Ушбу бизнес лойиҳани амалга ошириш учун банкдан 10000000 (ун миллион) сум кредит суралади.Кредит фоизи 9 фоиз йиллик .

Ишлаб чиқариладиган тикувчилик махсулотлари нақд пулда ва пул кучириш йули билан амалга оширилади.

13.Кредит сарфи харажатлари.

6-жадвал

т-р	Харажатлар тури	Улчов бирлиги	Микдори	Нархи (сум)	Сумма (сум)
1	Тикув машинкаси Чайка 142	Дона	8	337500	2700000
2	Аверло машинкаси	Дона	2	200000	400000
3	Дазмол	Дона	4	100000	400000
4	Дазмол столи	Дона	4	125000	500000
5	Кесиш столи	Дона	2	200000	400000
6	Стол-стул	комплект	4	250000	1000000
7	Ишлаб чикариш машинкаси	Дона	4	650000	2600000
8	Хом-ашё				2000000
	Жами				10000000

14.1-йилда махсулот сотишнинг кутилаётган хажми.

Т-р	Хом ашё тури	Улчов бирлиги	Нархи сумм	1-кунда	1-ойда	1 чорақда	1-йилда
1	Тикувчи-лик мах-сулотлари			27777	666666	2000000	8000000

14.2-йилда махсулот сотишнинг кутилаётган хажми.

Т-р	Хом ашё тури	Улчов бирлиги	Нархи сумм	1-кунда	1-ойда	1 чорақда	1-йилда
1	Тикувчилик махсулотлари			27777	666666	2000000	8000000

14.3-йилда махсулот сотишнинг кутилаётган хажми.

Т-р	Хом ашё тури	Улчов бирлиги	Нархи сум	1-кунда	1-ойда	1 чорақда	1-йилда
1	Тикувчилик махсулотлари			27777	666666	2000000	8000000

15.Махсулот ишлаб чикариш учун кетадиган харажатлар.

Т-р	Хом ашё тури	Улчов бирлиги	1-йилга килинадиган харажатлар
1	Электр энергия	Сумм	750000
2	Хом-ашё харажати	Сумм	50000
3	Бошка хар хил харажатлар	Сумм	500000
4	Иш хаки	Сумм	1235556
5	Кредит фоизи	Сумм	900000
	Жами	Сумм	3434556

16.Молиявий натижа.

Т-р	Мазмуни	1-йил	2-йил	3-йил
1	Махсулотни сотиш	8000000	8000000	8000000
2	Жами харажатлар	5434556	3434556	3434556
2.1	Асосий воситалар сотиб олиш	0	0	0
2.2	Хом-ашё харажатлари	50000	50000	50000
2.3	Ишчилар иш хаки 35% ажр.билан	1235556	1235556	1235556
2.4	Бошка харажатлар	500000	500000	500000
2.5	Электр энергия харажати	750000	750000	750000
3	Кредитни кайтариш	2000000	0	8000000
4	Кредит фоиз тулови йилига 9%	900000	900000	900000
5	Фойда	2565444	4565444	4565444
6	Утган йилги фойда	0	2565444	7130888
7	Жами фойда	2565444	7130888	3696332

17.Кредит фоизлари ва кредитларни тулаш ҳисоби.

Кредит даври _____ 3-йилга
Кредит фоизи (йилига) _____ 9%
Кредит суммаси _____ 10000000 сум

	Кредитни суммаси	Кредитдан карз.сум	Кредит фоизларини кайтариш сум
1-ой	0	10000000	75000
2-ой	0	10000000	75000
3-ой	0	10000000	75000
4-ой	0	10000000	75000
5-ой	0	10000000	75000
6-ой	0	10000000	75000
7-ой	0	10000000	75000
8-ой	0	10000000	75000
9-ой	0	10000000	75000
10-ой	0	10000000	75000
11-ой	0	10000000	75000
12-ой	2000000	8000000	75000
13-ой	0	8000000	60000
14-ой	0	8000000	60000
15-ой	0	8000000	60000
16-ой	0	8000000	60000
17-ой	0	8000000	60000
18-ой	0	8000000	60000
19-ой	0	8000000	60000
20-ой	0	8000000	60000
21-ой	0	8000000	60000
22-ой	0	8000000	60000
23-ой	0	8000000	60000
24-ой	0	8000000	60000
25-ой	0	8000000	60000
26-ой	0	8000000	60000
27-ой	0	8000000	60000
28-ой	0	8000000	60000
29-ой	0	8000000	60000
30-ой	2000000	6000000	60000
31-ой	0	6000000	45000
32-ой	0	6000000	45000
33-ой	3000000	3000000	45000
34-ой	0	3000000	22500
35-ой	0	3000000	22500
36-ой	3000000	0	22500

“BOSO_MAX” Хусусий корхонаси директори:

Б.Б.СОЛИЖОНОВ