

**МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО  
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

**ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ  
ВОСТОКОВЕДЕНИЯ**

**Кононенко С.Н.**

**ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ СПЕЦИАЛЬНОСТИ  
(учебное пособие)**

**Ташкент - 2011**

**Кононенко С.Н. Теоретические вопросы специальности. – Т.: ТашГИВ. 2011. – 260 с.**

**Данное учебное пособие рассмотрено и утверждено учебно-методическим Советом ТашГИВ (протокол № от 04.04.2011)**

**Ответственный редактор: доц. Эрмаматов Ш.Ж.**

**Рецензенты:**

**д.г.н., проф. Ата-Мирзаев О.Б.**

**к.э.н., доц. Эрмаматов Ш.Ж.**

В учебном пособии рассмотрены актуальные теоретические вопросы, сущность, направления и закономерности развития экономики изучаемых стран, актуальных проблем регионального развития в условиях нарастающей глобализации. Рассматриваются основные теоретические концепции экономического реформирования ведущих развивающихся стран и стран с переходной экономикой, особое внимание уделено странам СНГ, Ближнего и Среднего Востока Дальнего Востока; рассмотрены теоретические проблемы либерализации, роли государства в экономическом развитии, интеграции, развития внешнеэкономического сотрудничества.

Пособие адресовано студентам специальности магистратуры 5A231001 «Экономика зарубежных стран и страноведение» (регион СНГ и Ближнего и Среднего Востока, регион Дальнего Востока) при изучении курса «Теоретические вопросы специальности».

**Ташкентский Государственный институт востоковедения, 2011**

## О Г Л А В Л Е Н И Е

Тема	Наименование темы	Стр.
	Предисловие	5
Тема 1	Введение. Предмет и задачи курса.	6
Тема 2	Теории экономического роста и актуальные проблемы ускорения экономического развития.	11
Тема 3	Теоретический анализ причин отсталости наименее развитых стран.	22
Тема 4	Новые теоретические подходы к проблемам мира и демилитаризации.	29
Тема 5	Концепции ограниченности ресурсов.	38
Тема 6	Концепция взаимодействия общества, экономики и природы.	52
Тема 7	Теоретические вопросы развития народонаселения.	60
Тема 8	Особенности современного демографического анализа.	67
Тема 9	Демографический взрыв в развивающихся странах и его экономические последствия.	73
Тема 10	Динамика населения, сдвиги возрастной структуры населения.	79
Тема 11	Теоретические вопросы экономической политики и структурные реформы на современном этапе.	91
Тема 12	Промышленный рост в развивающихся странах.	100
Тема 13	Сдвиги в социально-экономическом положении и социальная сфера (теоретические вопросы)	117
Тема 14	Роль госсектора в экономике (теоретические вопросы)	135
Тема 15	Экономическая политика изучаемых стран на современном этапе.	150
Тема 16	Теории приватизации. Основные региональные проблемы приватизации.	163
Тема 17	Развития малого предпринимательства в изучаемых странах.	174
Тема 18	Теоретические вопросы регулирования внешнеэкономической деятельности	184
Тема 19	Роль банковского сектора в экономике изучаемых стран	199
Тема 20	Актуальные проблемы развития экономики изучаемых стран.	207
	Заключение	222
	Глоссарий	223
	Литература	256
	Приложения	260

## ПРЕДИСЛОВИЕ

Современная экономика развивается под влиянием глобальных изменений: с одной стороны, роста тенденций интеграции, как глобальной, так и региональной; с другой стороны, экономической дезинтеграции, как следствия роста процесса национального освобождения и укрепления внутреннего рынка; внедрения в экономику новых технологий, развития НИОКР и, соответственно, изменений в структуре экономики; либерализации и интеграции в мировую экономику.

Теоретический анализ опыта экономических реформ стран Зарубежного Востока и СНГ актуален не только потому, что эти регионы представляют интерес как одни из центров развития мирового рынка нефти, капиталов, миграции рабочей силы, но и потому, что в условиях Узбекистана важно оценить экономический потенциал и генеральные тенденции экономического развития этих регионов для дальнейшего совершенствования внешнеэкономического сотрудничества.

Курс направлен на изучение основных методологических аспектов, сущности, направлений и закономерностей развития экономики изучаемых стран, актуальных теоретических вопросов регионального экономического развития в условиях нарастающей глобализации. Рассматриваются основные теоретические концепции экономического реформирования ведущих развивающихся стран; рассмотрены теоретические проблемы либерализации; роли государства в экономическом развитии, интеграции, развития внешнеэкономического сотрудничества.

Особенность данного учебного пособия состоит в том, что в нем, наряду с анализом общих теоретических вопросов экономики зарубежных стран, рассматривается ситуация на региональном уровне. Структура учебного пособия подчинена общей цели и задачам. В учебном пособии рассмотрены следующие вопросы:

- Анализ теорий экономического роста и современных проблем ускорения экономического развития. Классификация и сущность современных концепций глобального и регионального развития.
- Теоретический анализ глобальных проблем современного экономического развития (бедности и отсталости, мира и демилитаризации, продовольственной проблемы, экологической проблемы и др.).
- Теоретический анализ проблем развития народонаселения, теория демографического перехода, демографический взрыв в развивающихся странах, теоретические аспекты демографической политики.
- Теоретические вопросы региональной экономической политики (экономическая политика и структурные реформы, промышленный рост, сдвиги в социальной сфере, роль госсектора в экономике, теории приватизации, развитие предпринимательства, банковского сектора, внешнеэкономической деятельности).

## ТЕМА 1. ВВЕДЕНИЕ. ПРЕДМЕТ И ЗАДАЧИ КУРСА

**Цель учебного занятия** – предоставление общего понятия об учебном курсе.

**Ключевые понятия и слова** - глобализация, регионализация, антиглобализм, глобалистика, ТНК, аутсорсинг, отсталость, зависимое развитие, многоукладность, индустриализация, МРТ, интеграция.

### Основные вопросы

1. Актуальность дисциплины
2. Методологические основы, предмет, цель и задачи курса
3. Проблемы развивающихся стран в начале третьего тысячелетия

### Краткое изложение основного учебного материала

Социально-экономические преобразования, происходящие в настоящее время, направлены на решение одной из главных проблем современности – обеспечение устойчивого экономического развития<sup>1</sup>. Глобальные экономические проблемы современного мира неизбежно отражаются на развитии экономики изучаемых регионов, регионально модифицируясь в силу большей или меньшей их включённости в систему мирового хозяйства. Имея общие тенденции для всех стран, экономические глобальные проблемы специфически преломляются в каждой из них, что обусловлено всей новой и новейшей экономической историей. Важность глубокого изучения теоретических основ экономического развития зарубежных стран особенно возрастает в современных условиях развития Республики Узбекистан, её активного движения по пути интеграции в мировое экономическое сообщество.

*Цель изучения дисциплины* – формирование системы представлений и углублённых знаний о теоретических основах специальности, актуальных проблемах экономического развития изучаемых стран, экономической теории применительно к конкретному страноведческому материалу. Изложение материала построено по принципу: от наиболее общих, фундаментальных понятий и терминов к конкретным сведениям по теоретическим проблемам специальности.

*Задачи курса:*

- изучение теоретических и методологических положений анализа экономических процессов и систем;
- изучение общих экономических проблем стран Зарубежного Востока и СНГ на фоне глобальных тенденций;

---

<sup>1</sup> **Устойчивое экономическое развитие** - новый тип экономического роста. Это такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои потребности.

- приобретение основных базовых знаний по конкретному региональному анализу этих проблем;

- анализ методов экономической политики изучаемых стран, направленных на эффективное решение рассматриваемых проблем: либерализация и диверсификация экономики, привлечение иностранного капитала и др.

*Предмет курса* – совокупность теоретических концепций экономического развития развивающихся стран и стран с переходной экономикой и их региональные аспекты.

*Подсистема развивающихся стран* включает 4/5 всех стран мира. В них проживает более 77% населения Земли. Экономическое состояние развивающихся стран, их проблемы непосредственно сказываются на подавляющей части человечества. К этой подсистеме относятся все азиатские страны, кроме Японии, Южной Кореи, Тайваня, Сингапура и Израиля, все страны Африки, исключая ЮАР, а также страны Латинской Америки. Их характеризуют разные условия и уровни социального и экономического развития. Вместе с тем существует ряд признаков, которые объединяют развивающиеся страны в особую группу государств. Общность этих признаков имеет социальные, экономические и исторические корни. На современном облике многих развивающихся стран лежит глубокий отпечаток их исторического развития, связанного с колониальным и полуколониальным прошлым.

В подсистеме развивающихся стран до сих пор *сосуществуют разнородные производительные силы -доиндустриальные и индустриальные типы производительных сил.*

Разнородность производительных сил предопределила *многоукладность* социально-экономической структуры стран. *Многоукладность представляет собой наличие ряда секторов хозяйства, характеризующихся различными формами производства от патриархально-общинной, мелкотоварной до кооперативной и монополистической.* Различные уклады составляют два относительно автономных сектора — традиционный и современный.<sup>2</sup>

К началу 21 века несколько десятков развивающихся стран сумели встать на рельсы современного экономического роста. Для создания более гибких, адаптивных социально-экономических систем, по мнению ряда исследователей, необходимы рациональные действия государства по демонтажу неэффективных структур, адаптации традиционных и формированию современных институтов, приватизации и постепенной либерализации основных сфер народного хозяйства, а главное - по максимальному развитию разнообразных форм предпринимательства, раскрепощению созидательной инициативы людей.

Привлечение *транснациональных корпораций* (ТНК), а, следовательно, использование передового опыта, технологий и коммерческих связей стран

---

<sup>2</sup> Ломакин В.К. Мировая экономика. М. 2005.

Запада должны органично сочетаться с максимальной мобилизацией внутренних резервов, уменьшением непроизводительных расходов, сокращением малоэффективных проектов. Необходима концентрация ресурсов на развитии собственно человеческого фактора, инвестиции в который, как показывает исторический опыт более развитых, а также быстро развивающихся стран, намного эффективнее, чем обычные капиталовложения<sup>3</sup>.

**Таблица 1**

**Рост дифференциации третьего мира  
ВВП на душу населения (тыс. долл., в ценах и по ППС 1995 г.)**

	1950г.	1980г.	2000г.	2015г. (прогноз)
<b>Развитые экономики</b>	7,0	17,2	21,2	35,8
В том числе:				
США	12,2	21,9	31,0	43,8
Западная Европа	5,6	14,9	21,5	31,1
Япония	2,3	15,5	21,7	32,3
<b>Переходные экономики</b>	...	...	...	...
В том числе				
ЦВЕ (включая членов ЕС)	4,5	11,6	17,1	20,1
СНГ	3,5	10,2	5,9	12,8
В том числе Россия	4,0	11,9	7,5	16,2
<b>Развивающиеся экономики</b>				
В том числе Ближний и Средний Восток	3,1	7,6	7,2	9,4
<b>Остальная Азия</b>	0,7	1,1	3,1	5,8
В том числе Китай	0,4	0,7	3,4	7,1
В том числе Индия	0,6	0,9	1,7	3,2
<b>Латинская Америка</b>	2,9	5,9	6,2	9,0
В том числе Бразилия	1,9	5,5	5,7	8,7
Мексика	2,9	6,6	7,5	12,0
<b>Африка южнее Сахары</b>	1,5	1,6	1,5	1,7
В том числе ЮАР	2,9	5,2	5,2	7,4

*Источник: Ломакин В.К. Мировая экономика. М. 2005.*

Следует также обозначить общие проблемы, свойственные переходным экономикам, и задачи, которые ими должны быть решены:

- *Либерализация* в переходной экономике – это отказ от монополизма государства на ведение тех или иных видов хозяйственной деятельности, создание условий для свободного движения товаров, услуг, капиталов и рабочей силы. Государство разрешило всем субъектам рынка устанавливать цены (либерализация цен), заниматься внешнеэкономической деятельностью, отменило ограничения на частное предпринимательство;

- *Перестройка отношений собственности* осуществляется как за счет создания новых частных, или коллективных предприятий, так и в результате приватизации, т.е. изменения характера собственности посредством передачи

<sup>3</sup>Кудров В.М. Мировая экономика: Учебник / В.М. Кудров. - Москва: Дело, 2004. - 515 с.

или продажи на рыночных условиях государственной собственности экономическим субъектам. Благодаря этому возникает многообразие форм собственности;

- *Задача формирования рыночной инфраструктуры и рыночных институтов* предполагала не только отмену старого планового механизма, но и создание свойственного рыночной экономике механизма установления хозяйственных связей. Данный процесс включает в себя формирование рынка товаров, рабочей силы, капитала, недвижимости, информации, создание соответствующих рыночных институтов и законодательной базы.

- *Демонополизация экономики и поощрение конкуренции* достигается снятием ограничений на движение товаров на внутреннем рынке, а также государственным регулированием естественных монополий;

- *Реформа социальной сферы* проводится посредством перехода от системы социального обеспечения (охватывающей практически все население) к системе социальной защиты, предполагающей адресную поддержку наиболее нуждающихся слоев;

- *Перестройка отраслевой структуры экономики* осуществлялась в направлении опережающего развития производства продукции, пользующейся платежеспособным спросом на внутреннем и внешнем рынках, а также свертывания неэффективных отраслей;

- Для *формирования открытой экономики* предполагается активное использование имеющихся у страны конкурентных преимуществ в целях повышения эффективности всего народного хозяйства, а также привлечения внешних финансовых ресурсов;

- *Трансформационный спад* – характерная черта переходной экономики. Он вызван, прежде всего, структурной перестройкой промышленности, с ориентацией не на потребности плановых органов государства, а на запросы потребителей. Другая причина трансформационного спада – изменение механизма координации, разрыв хозяйственных связей. Преодоление трансформационного спада и возобновление устойчивого экономического роста – одна из основных задач переходной экономики;

- *Макроэкономическая стабилизация* предполагает подавление инфляции посредством проведения денежно-кредитной политики. Макроэкономическая стабилизация не входит, строго говоря, в число мер, необходимых для перехода к рыночной экономике. Но высокая инфляция, возникшая в период распада административно-командной системы, реально блокировала или тормозила формирование рыночных механизмов.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Какие проблемы экономической динамики стоят перед мировой экономикой?
2. Охарактеризовать перспективы соотношения сил в мировой экономике.

3. Охарактеризовать основные теоретические концепции развития мировой экономики.
4. Что такое догоняющее развитие?
5. Как зависимость развивающихся стран связана с их отсталостью?
6. Что такое многоукладность?
7. Почему в экономике развивающихся стран велика роль государства?
8. Что характерно для отраслевой структуры наиболее отсталых стран?

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Диверсификация экономики развивающихся стран.
2. Проблемы смешанной экономики и её разновидности.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Каримов И. А. Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. Т. Узбекистан, 2009.
2. Каримов И.А. Доклад. «Закрепляя достигнутые результаты, последовательно стремиться к новым рубежам». «Народное слово». 11.02.2006 г. № 29.
3. Акопова Е.С., Воронков О., Гаврилко Н.Н. Мировая экономика и МЭО. Ростов на Дону. 2000. с. 6-21.
4. Гулямов С.С., Дадабоев Т., Халиков Н.П. Мировое хозяйство и международные экономические отношения. Уч. Т. 2002г.
5. Гурова И.П. Мировая экономика. Учебник- М. Омега-Л, 2007.- 394с.
6. Дадалко В.А., Дадалко А.В. Международное экономическое сообщество: современное состояние и перспективы развития, М., 1999, 304 стр.
7. Махмудов Э.Р. Мировая экономика: современные экономические системы. Т. 2006.
8. Менкью Грегори Н. “Приципы экономикс”. 2-е издание. М, 2006.
9. Родионова И.А. “Региональная экономика”. Учебное пособие. Москва, 2004 г.

## **ТЕМА 2. ТЕОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УСКОРЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ**

**Цель учебного занятия** – показать роль теорий экономического роста в решении проблем развивающихся стран. Изучить сущность и классификации глобальных проблем

**Ключевые понятия и слова** – глобализация экономики, регионализация, интеграция, новая экономика, международное разделение труда, международное движение факторов производства, меркантилизм, теория абсолютных преимуществ, теория сравнительных преимуществ, теория соотношения факторов производства, парадокс Леонтьева.

### **Основные вопросы**

1. Основные теории экономического роста
2. Проблемы глобализации хозяйственной жизни
3. Глобализация и регионализация
4. Глобальные проблемы

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Единая теория, охватывающая все вопросы мировой экономики, отсутствует. Но есть экономические и социокультурные теории и концепции, которые анализируют отдельные аспекты мирового хозяйства или в которых есть положения, используемые для этого. Рассмотрим некоторые из них. Страны обмениваются не только товарами и услугами, но и факторами производства. В этой связи экономические теории исследуют взаимосвязь и взаимовлияние факторов производства.

Под *экономическим ростом* понимают рост ВВП в абсолютном измерении или на душу населения. Различают экстенсивный и интенсивный факторы экономического роста. Экстенсивный рост осуществляется за счёт привлечения дополнительных ресурсов и не меняет среднюю производительность труда в обществе. Интенсивный рост связан с применением более совершенных факторов производства и технологий, т.е. осуществляется не за счёт роста объёмов затрат ресурсов, а за счёт роста их отдачи.

Факторы экономического роста группируются в соответствии с типами экономического роста:

- 1) экстенсивные факторы - увеличение затрат капитала и труда;
- 2) интенсивные факторы - технологический прогресс, экономия на масштабах; рост образовательного и профессионального уровня работников, совершенствование управления производством.

Факторы экономического роста можно разделить на три группы:

- факторы предложения (природные ресурсы, трудовые ресурсы, объём основного капитала, технологии);
- факторы спроса (уровень совокупных расходов);
- факторы распределения (эффективное использование ресурсов).

Теория экономического роста - раздел экономической науки, возникший в 30-40-х гг. XX в. Его предметом стало определение условий устойчивого, равновесного, сбалансированного роста. Родоначальники теории экономического роста - английский экономист Р. Харрод<sup>4</sup> и американский экономист Е. Домар<sup>5</sup> - в своих моделях исходили из фиксированного отношения между величинами используемых в производстве труда и капитала. Так в модели Е. Домара определяется темп экономического роста как функция темпов роста численности населения и капитала. Согласно Домару, для поддержания устойчивого роста при полной занятости необходимо, чтобы рост доходов соответствовал росту производственных мощностей. В этих моделях не учитывались изменения в капиталовооруженности труда и влияние технического прогресса. Поэтому они не могли дать адекватной картины реальных процессов экономического роста в индустриально-развитых странах.

В 50-60-х гг. американский экономист лауреат Нобелевской премии Р. Солоу<sup>6</sup> пересмотрел эту концепцию экономического роста. Солоу ввел в модель экономического роста меняющийся коэффициент капиталовооруженности труда и дополнительный параметр, характеризующий технический прогресс. Он показал, что в США на технический прогресс приходится не менее половины всего прироста физического объема производства (в расчете на одного работника). Неоклассическая модель экономического роста Роберта Солоу основывается на производственной функции Кобба-Дугласа<sup>7</sup>. Основное отличие модели Солоу от производственной функции заключается в том, что автор вводит технический прогресс как фактор экономического роста наравне с такими факторами производства как труд и капитал. Модель описывает влияние трех вышеупомянутых факторов на экономический рост и описывается мультипликативной производственной функцией, составляющей основу модели, и рядом условий и ограничений. Модель Солоу:

$$Y = A \cdot K^\alpha \cdot L^{1-\alpha},$$

$Y$  — выпуск продукции

<sup>4</sup> Рай Ф. Харрод. К теории экономической динамики. М. 1999.

<sup>5</sup> Е. Домар. Очерки теории экономического роста (1957)

<sup>6</sup> Solow R.M. A Contribution to the Theory of Economic Growth // Quarterly Journal of Economics. - 1956. - №70. - P. 65–94.

<sup>7</sup> Функция Кобба – Дугласа [Cobb—Douglas production function] — производственная функция, примененная американскими исследователями Ч. Коббом и П. Дугласом при анализе развития экономики США в 20—30-х гг. XX века. Имеет простую алгебраическую форму:

$N = A \cdot L^\alpha K^\beta$ , где  $N$  — национальный доход;  $A$  — коэффициент размерности;  $L$  и  $K$  — соответственно объемы приложенного труда и капитала;  $\alpha$  и  $\beta$  — константы (коэффициенты эластичности производства по труду  $L$  и капиталу  $K$ ).

$A$  — многофакторная производительность труда (технический прогресс)

$K$  — объем используемого капитала

$L$  — затраты живого труда

Под техническим прогрессом в данной модели подразумевается вся совокупность качественных изменений труда и капитала. Таким образом, показатель технического прогресса является показателем времени. Технический прогресс называется нейтральным, так как он одинаково влияет на все задействованные для выпуска продукции ресурсы.

Неоклассическая модель экономического роста Солоу и посткейнсианская модель Харрода-Домара позволяют выработать стратегии развития для национальных экономик, используя тот фактор производства, который может обеспечить наибольший экономический рост.

Разработанная Солоу и его сторонниками неоклассическая теория экономического роста господствовала в экономической науке до середины 70-х гг. Ей оппонировали авторы так называемой посткейнсианской теории экономического роста Н. Калдор, Дж. Робинсон<sup>8</sup> и др. Хотя их модели анализировали большее число факторов экономического роста и были ближе к реалиям хозяйственной жизни, они уступали неоклассическим моделям по части определенности и четкости посылок и выводов.

Новый виток в разработке теории экономического роста приходится на 80-90-е гг., что позволило говорить о «новой теории роста». В ней стало учитываться влияние несовершенной конкуренции, роль возможных изменений нормы прибыли. А главное - научно-технический прогресс (НТП) стал рассматриваться как эндогенный, т. е. порождаемый внутренними причинами фактор экономического роста. В формализованных экономико-математических моделях П. Ромера и Р. Лукаса (США)<sup>9</sup> выдвинута гипотеза об эндогенном характере важнейших производственно-технических нововведений, основанных на вложениях в НТП и в человеческий капитал. Согласно этой гипотезе возрастающая отдача от этих инноваций достается не только тем, кто их осуществляет, но и всему обществу.

В 1961г. американский экономист Э. Фелпс<sup>10</sup> вывел правило накопления, названное «золотым». В общем виде золотое правило накопления можно сформулировать так: уровень накопления капитала, обеспечивающий наивысшее потребление общества и устойчивое состояние экономики, называется золотым уровнем накопления капитала, т.е. оптимальный равновесный уровень экономики будет достигнут при условии полного инвестирования дохода от капитала.

Одним из первых экономистов, указавших еще в 1912г. на роль инноваций в процессе экономического роста, был видный австро-

---

<sup>8</sup> Дж. Робертсон «Очерки теории экономического роста» (Essays in the Theory of Economic Growth, 1962); N.Kaldor. What is Wrong with Economic Theory, (1975.)

<sup>9</sup> П.Ромер. «Наука, экономический рост и общественная политика» (Science, Economic Growth and Public Policy, 1996); Robert E. Lucas, Jr. «Исследования по теории делового цикла» (англ. Studies in Business-Cycle Theory). — MIT Press, 1981.

<sup>10</sup> «Золотые правила экономического роста» (Golden Rules of Economic Growth, 1966);

американский экономист И. Шумпетер<sup>11</sup>(1883-1950). Он видел в инновациях внутренний механизм изменений, а в предпринимателе-инноваторе - персонификацию этого механизма.

Научно-техническая революция - это качественно новый этап научно-технического прогресса. НТР привела к коренному преобразованию производительных сил на основе превращения науки в ведущий фактор развития производства. Начавшись в середине двадцатого века под влиянием крупнейших научных и технических открытий, возросшего взаимодействия науки с техникой и производством, она оказала значительное влияние на все стороны жизни общества.

В течение длительного периода времени среди моделей развития экономики главенствовали те, в которых основной акцент делался на экономический рост и способы его ускорения. Считалось, что достижение экономического роста автоматически влечет за собой прогресс в развитии человека и всего общества. В дальнейшем формула **“экономический рост” = “развитие человеческого потенциала»** не оправдала себя и выразилась в нарастании социально-политической нестабильности и бедности населения.

Поэтому в конце столетия наиболее привлекательной стала концепция развития человеческого потенциала<sup>12</sup>, основная цель которой – реализация потребностей и устремлений людей. В последнее десятилетие XX века эксперты международной организации ПРООН (Программа развития ООН) разработали современную концепцию развития человеческого потенциала, которая ставит человека в центр общественного прогресса и рассматривает экономический рост скорее как средство, нежели как конечную цель развития человеческого потенциала. Концепция приводит к выводу, что основными показателями следует считать не только ВВП, но и параметры, характеризующие здоровье, образование и доступ к информации.

Следует отметить, что теории экономического роста и ускорения экономического развития в целом находятся на стыке экономики и других наук, прежде всего, математики и социологии, определяя соотношение основных факторов.

*Так теорема Рыбчинского* – выдвинутая Т. Рыбчинским теорема, гласящая, что резкое увеличение какого-либо фактора в стране приводит в ней к увеличению выпуска тех товаров, где этот фактор наиболее интенсивно используется, и одновременно к сокращению или торможению выпуска тех товаров, где этот фактор используется наименее интенсивно. Таким образом, из теоремы Рыбчинского вытекает, что разработка новых месторождений, например, нефти и газа может затормозить развитие других отраслей, в частности, обрабатывающей промышленности. И наоборот, активные капиталовложения и рост квалификации рабочей силы в быстрорастущей

---

<sup>11</sup> Шумпетер Й. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия / предисл. В. С. Автономова. — М.: ЭКСМО, 2007. — 864 с

<sup>12</sup> Буланов В., Катайцева Е. Человеческий капитал как форма проявления человеческого потенциала // Общество и экономика. – 2011. - № 1. – С. 13 – 22.

экономике с развитой внешней торговлей могут привести к сокращению добычи сырья и обусловить рост зависимости от его импорта.

*Теория единой цивилизации* – социокультурная теория, в основе которой лежит идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю, который уже достигнут на Западе. Для данной теории модернизация общества аналогична его вестернизации.

*Теория жизненного цикла продукта* - согласно этой теории Р. Вернона, новый и пользующийся спросом продукт проходит несколько стадий, в ходе которых товар вначале будет пользоваться монополистическими преимуществами во внешней торговле. Затем он будет имитироваться конкурентами из других стран и, наконец, его налаженное производство будет концентрироваться в странах с наименьшими издержками.

*Теория открытой экономики* – предполагает, что рыночная конкуренция является наилучшим регулятором экономического развития, как на национальном уровне, так и в масштабе мировой экономики.

*Теория созидательного разрушения* – утверждает, что капитализм, создавая новые эффективные производства, разрушает прежние неэффективные.

*Теория столкновения цивилизаций* – строится на идее, что мир становится всё более многополярным, состоит из восьми главных цивилизаций – западной, исламской, индуистской, китайской, японской, православной, африканской, латиноамериканской, а их идущая модернизация не идентична вестернизации.

*Теория стадий экономического роста* – теория У. Ростоу<sup>13</sup>, утверждающая, что в своём экономическом развитии страна проходит определённые стадии роста (развития).

Особенно многочисленны теории, объясняющие международное движение капитала, — это традиционные теории международного движения капитала (неоклассическая, неокейнсианская и др.), объясняющие преимущественно движение ссудного капитала, различные модели прямых инвестиций (модель монополистических преимуществ, модель жизненного цикла продукта, модель интернализации, эклектическая модель), хотя теория международного движения портфельных инвестиций и теория бегства капитала разработаны слабо. Также слабо разработаны теории международного движения остальных факторов производства — рабочей силы, предпринимательства, знаний.

Прежде чем перейти к характеристике **теоретических вопросов глобализации** рассмотрим концепцию интернационализации. Интернационализация – это усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран, влияние международных экономических отношений на национальные экономики, участие стран в мировом хозяйстве.

---

<sup>13</sup> У. Ростоу. «Процесс экономического роста» ("Стадии экономического роста")(The Process of Economic Growth. New York, 1952)

*Интернационализация экономики* - процесс экономического сближения стран современного мира, основанный на углублении связей в производстве на быстром росте международной миграции капитала и его интернационализации расширении международных связей в банковской и страховой сферах, развитии миграции рабочей силы. В основе интернационализации хозяйственной жизни лежит углубление интернационализации производства, интернационализация капитала и оборудования ТНК. *Интернационализация производства* - установление непосредственных более или менее устойчивых производственных связей между предприятиями различных стран, вследствие чего производственный процесс в одной стране становится частью процесса, протекающего в мировом масштабе. *Интернационализация капитала* - процесс переплетения и объединения национальных капиталов, проявляется как в создании отдельными компаниями объектов в других государствах, так и в развитии межфирменных связей и контактов между капиталами разных стран. Объективную основу интернационализации капитала составляет развитие хозяйственных связей между странами, углубление международного разделения труда, интернационализация производства. Важную роль в процессе интернационализации капитала играет вывоз капитала, усиливающегося с конца 50х годов 20века и, прежде всего, миграция капитала между развитыми странами. Мотивами интернационализации экономики являются: расширение сбыта, приобретение ресурсов, диверсификация источников снабжения и сбыта.

Основные методы интернационализации экономики: экспорт и импорт товаров и услуг; прямые иностранные инвестиции; совместное предпринимательство; лицензирование; франчайзинг; управленческий контроль.

Этапы интернационализации экономики:

- *К 18-н. 20в.* - *международное экономическое сотрудничество.* Развитие устойчивых хозяйственных связей между странами и народами. Выход воспроизводственного процесса за рамки национальных границ.

- *Середина 20в.* - *международная экономическая интеграция.* Сближение национальных экономик включенных в единый воспроизводственный процесс в интеграционных масштабах.

- *Конец 20в.* - *глобализация.* Происходит возрастание роли внешних факторов. В воспроизводстве всех стран участниц этого процесса - формирование единого мирового рынка без национальных барьеров с созданием единых юридических условий для всех стран.

Интернационализация производства ведет к установлению тесных хозяйственных отношений между странами, формирует мировой производственный организм, который лежит в основе формирования мирового хозяйства. Интернационализация производства ведет к распространению по всему миру достижений науки и техники, полученных в отдельных странах. Интернационализация экономики порождает тенденцию

к выравниванию уровня издержек производства, производительности труда. Интернационализация хозяйственной жизни определяет динамику развития мирового хозяйства.

Современная мировая экономика представляет собой систему экономических взаимоотношений разных стран и регионов мира, основанных на международном разделении труда. Она функционирует в условиях глобализации, которая представляет собой новый уровень и тип интернационализации производства. Сегодня страны и регионы мира тесно связаны между собой не только широкомасштабными товарными и финансовыми потоками, но и международным производством и бизнесом, информационными технологиями, потоками научных знаний, тесными культурными и иными контактами. Резко возросла взаимозависимость отдельных стран и регионов в мировой экономике. Следует отметить, что глобализация встречает сопротивление со стороны ряда стран и групп населения, которое подпитывается существующими в мире социальными, цивилизационными и религиозными различиями. Тем не менее, глобализация - это естественное порождение и современная форма развития производительных сил и имеет объективный характер.

Следует отметить, что существуют четыре основных подхода к глобализации в развивающихся странах:

- глобализация опасна во всех своих проявлениях. В этой связи декларируется призыв к изоляции, замкнутости или борьбе с западным влиянием;

- глобализация – многомерный процесс. Если отбросить прозападную идеологию и постараться использовать достижения новейшей технологии, можно достичь больших успехов в развитии собственного общества даже в эпоху глобализации;

- почти полная поддержка глобализации;

- исторический подход к глобализации.

Существует огромное разночтение в понимании сущности глобализации. Это касается буквально всех аспектов глобализации, начиная от самого факта ее признания, позитивного, либо негативного восприятия, истории, а тем более конкретных, специфических процессов глобализации — экономических, международных и т.д. Отчетливо этот тезис прозвучал в докладе академика Е.М. Примакова,<sup>14</sup> таким образом охарактеризовавшего свое отношение: "Я сначала постарался познать, что такое глобализация, для себя. Прочел много материалов, написанных на эту тему. В общем, оценки совершенно различны. Некоторые считают, что процессы глобализации начались практически до Первой мировой войны и были ею прерваны. Другие считают, что от глобализации отошли только после Второй мировой войны, когда началась политика протекционизма. Третьи считают, что глобализация охватывает все и вся, а первым глобалистом стал Кант, который заявил о том, что мир един и нужно мировое

---

<sup>14</sup> Е. М. Примаков. Мысли вслух. М.: Рос. газета, 2011. 207 с.,

правительство. В общем, оценки чрезвычайно разнообразные, и они в принципе не дают возможности сразу же остановиться на каком-то одном варианте, который совершенно точно попытался бы всесторонне охватить это явление, столь часто употребляемое во всех научных работах, столь модное и сейчас, и в 90—е годы".

По Е.М. Примакову: «Первое — глобализация, очевидно, важнейший процесс, без учета которого невозможно прогнозировать, определять и осуществлять внешнюю политику любого государства». Действительно, влияние связанных с глобализацией научно—технических (и военно—технических), экономических, финансовых и др. факторов стало настолько высоким, что уже стало предметом взаимодействия на самом высоком уровне, в т.ч. и многостороннем. Достаточно напомнить о функциях ООН, НАТО, "Большой семерки" и т.п.

«Второе — глобализация не нечто новое, проявившееся лишь в последние годы. Это динамично, я бы даже сказал, с определенным ускорением развивающийся процесс. Поэтому глобализацию нельзя рассматривать в статике. Хотя она на каждом новом этапе развития имеет свои особенности».

Ускорение экономического роста, определяющееся, прежде всего, значительным возрастанием среднегодовых темпов роста ВВП в расчёте на душу населения, началось на родине промышленной революции — в Западной Европе, затем захватило США, ЦВЕ, Россию и Японию, потом распространилось на остальные регионы мира. В исторической перспективе ускорение экономического роста повысило уровень развития всех стран мира, однако, в разной степени.

Конец 20-го начало 21 века ознаменовались распространением рыночных реформ, преодолением барьеров между государствами. Мировое хозяйство вступило в новую фазу формирования единой и целостной системы экономики на основе рыночных отношений, которые становятся универсальными, и концепции устойчивого экономического развития.. Однако, оно по-прежнему остаётся неоднородным, характеризуется сложной структурой, многие процессы носят противоречивый характер, что, в частности, продемонстрировали события в Египте, Тунисе и Ливии в начале второй декады 21 века.

Глобализация — процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Глобализация - по Р. Робертсону<sup>15</sup> - процесс всевозрастающего воздействия на социальную действительность отдельных стран различных факторов международного значения: экономических и политических связей, культурного и информационного обмена и т.п. Глобализация экономики — процесс роста экономической интеграции на основе ускорения технического прогресса и перехода к информационному обществу, а также дерегулирования и

---

<sup>15</sup> Robertson, R. Globalization: Social Theory and Global Culture. — London; Thousand Oaks (Ca.): Sage Publications, 1992.

либерализации международной торговли и движения капитала. Глобализм - в политике - принцип подхода к формированию, организации, функционированию и развитию мира как целостной экономической, социокультурной и политической суперсистемы. Антиглобализм – широкое международное гражданское движение по критике глобализации. Антиглобализм – вовсе не отрицание объективных процессов глобализации, это борьба против последствий глобализации, социально-экономических форм, в которых глобализация реализуется.

**Глобалистика** - специфическое самостоятельное направление международных исследований, прежде всего, экономических, появившееся в конце 60-х годов XX века и занимающееся изучением глобальных проблем.

Большинство проблем, которые сегодня мы связываем с глобальными проблемами современности, сопровождали человечество на протяжении всей его истории. К ним, прежде всего, следует отнести проблемы экологии, сохранения мира, преодолении нищеты, голода, неграмотности. Но после второй мировой войны, благодаря невиданным масштабам преобразовательной деятельности человека, все эти проблемы превратились в глобальные, выражающие противоречия целостного современного мира и обозначающие с небывалой силой необходимость сотрудничества и единения всех людей Земли. Большинство исследователей считают, несмотря на все разнообразие глобальных проблем, они обладают общей спецификой, выделяющей их из других проблем и мировой экономики. Глобальные проблемы имеют ряд общих признаков:

- носят общемировой характер, т.е. затрагивают интересы и судьбы всего человечества;

- угрожают человечеству серьезным регрессом в условиях жизни и дальнейшем развитии производственных сил /или даже гибелью человеческой цивилизации как таковой/;

- нуждаются в сложном и неотложном решении;

- связаны между собой;

- требуют для своего решения совместных действий всего мирового сообщества.

В 90-е годы сложилась примерно следующая классификация глобальных проблем.

1. Политические и социально-экономические проблемы (сохранение мира и предотвращение ядерной войны, ограничение гонки вооружений разоружения, устойчивости развития мирового сообщества).

2. Проблемы, связанные с природно-экономическим развитием (экологическая, энергетическая, сырьевая, продовольственная, сохранения климата, проблемы Мирового океана).

3. Социальные вопросы (межнациональные конфликты, проблемы демографии, вопросы культуры, образования, здравоохранения).

4. Смешанные проблемы, возникновение и нерешенность которых таит угрозу массовой гибели людей (военные и региональные конфликты, преступность, техногенные катастрофы, стихийные бедствия).

5. Научные проблемы (освоение космического пространства, долгосрочное прогнозирование в различных областях).

Обострение глобальных проблем человечества требует все более согласованных действий по их решению всего мирового сообщества. По некоторым оценкам ежегодные затраты на решение глобальных проблем должны составить около 1 трлн. долл. Изыскать такие средства весьма сложно, т.к. в настоящее время мировой валовой продукт составляет порядка 62 трлн. долл. Поэтому возможности решения глобальных проблем зависят от определения их приоритетности при распределении финансовых средств.

Конец 20-го – начало 21 века ознаменовались распространением рыночных реформ, преодолением барьеров между государствами. Мировое хозяйство вступило в новую фазу формирования единой и целостной системы экономики на основе рыночных отношений, которые становятся универсальными, и концепции устойчивого экономического развития. Однако, оно по-прежнему остаётся неоднородным, характеризуется сложной структурой, многие процессы носят противоречивый характер, что, в частности продемонстрировали события в Египте, Тунисе и Ливии в начале второй декады 21 века.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Какие стадии экономического развития предложил Ростоу?
2. В чём суть теории единой цивилизации?
3. Охарактеризовать теорию технологического разрыва.
4. Что страны Ближнего и Среднего Востока выиграли и что проиграли от глобализации?
5. Почему международная экономическая интеграция идёт не между всеми странами мира одновременно, а преимущественно в границах регионов?
6. Чем определяется место и роль арабских стран в мировой экономике?

### **Задания для самостоятельной работы**

Определение приоритетности экономических проблем изучаемой страны (региона)

### **Рекомендуемая литература по теме**

1. Бондаренко С.В. Влияние глобализации на развитие нефтегазового комплекса арабских стран. В сб.: Ближний Восток и современность. М. 2002.
2. Володин А.Г., Широков Г.К. Глобализация: начала, тенденции, перспективы. - М.: Ин-т востоковедения РАН, 2002. - 260 с.
3. Гулямов С.С., Дадабоев Т., Халиков Н.П.. Мировое хозяйство и международные экономические отношения. Учебник. Т. 2002.
4. Гурова И.П. Мировая экономика. Учебник.- М. Омега-Л, 2007.- 394 с
5. Доклад о мировом развитии. Всемирный Банк. 2010
6. Ломакин В.К. Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2007 -727 с. стр.231-273.

### ТЕМА 3. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРИЧИН ОТСТАЛОСТИ НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫХ СТРАН

**Цель учебного занятия** - дать теоретический анализ причин бедности и отсталости развивающихся стран, изучить тенденции формирования экономической политики и структурные реформы развивающихся стран.

**Ключевые понятия и слова** – бедность, отсталость, безработица, уровень благосостояния, уровень жизни, черта бедности, социальная напряжённость, экспортоориентирование, импортозамещение, индустриализация, модернизация, приватизация, разгосударствление, диверсификация экономики.

#### Основные вопросы

1. Теоретический анализ причин отсталости наименее развитых стран. Понятие бедности и отсталости. Внешняя задолженность развивающихся стран

2. Проблемы измерения и динамика уровня бедности (мировой опыт и особенности развивающихся стран). Пути преодоления бедности и отсталости. Теория потребительского выбора. Проблема «порочного круга бедности»

3. Региональные аспекты экономической политики развивающихся стран по преодолению бедности и отсталости

#### Краткое изложение основного учебного материала

*Глобальная проблема бедности и отсталости* в настоящее время стоит перед развивающимися странами с населением более 4 млрд. человек (это почти 2/3 населения Земного шара). Для большинства этих стран типична сильная отсталость. Сюда «не доходят» результаты научно-технического прогресса; колоссальные по численности трудовые ресурсы этих стран используются мало.

*Отсталость* развивающихся стран имеет два аспекта - общеисторический и современный, связанный с низким уровнем развития. Отсталость порождает специфику социальных и экономических проблем развивающихся стран. Решение каждой из них - обеспечение экономического роста, занятости, распределения и т.д. - предполагает особые подходы, которые отличны от используемых в промышленно развитых странах. Отсталость отражает состояние хозяйства этих стран, которое характеризуется низким уровнем развития факторов производства.

*Слаборазвитость* выражается в качественной неоднородности и системной неупорядоченности общества, состоящего из различных экономических и неэкономических институтов современного и традиционного типов, а также переходных промежуточных институтов.

Отсталость развивающихся стран предопределяет их *зависимость от промышленно развитых государств*. Зависимое развитие проявляется во внешнеэкономических отношениях развивающихся стран. Отсталая структура экономики, низкий уровень производительных сил, их специализация, колониальное прошлое обусловили внешнеэкономическую ориентацию этих стран на индустриальные государства Запада. Их внешнеэкономические связи развиваются преимущественно по линии Юг—Север. Низкий уровень производительности труда приводит к несоответствию индивидуальных затрат развивающихся стран общественно необходимым международным. Это ведет к потере этими странами в процессе обмена части прибавочного продукта, что объективно отражается в пропорциях и динамике мировых цен.

Неблагоприятные условия конкуренции нередко используются ТНК, глубоко проникшими в экономику многих стран, для навязывания развивающимся государствам монопольных цен, которые отклоняются вниз при закупке и вверх — при продаже от преобладающих общемировыми. Так происходит на тех рынках, где доминирование или сговор ТНК позволяет им ломать механизм конкуренции и улавливать дополнительную прибыль.

Необходимость обеспечения экономического прогресса при огромных нищете и голоде приводит к периодическим резким обострениям социальной обстановки, что находит выражение в отменах политической демократии, в репрессиях сверху и в различных вариантах действий снизу - в выступлениях низов вплоть до проявления экстремизма, погромов и индивидуального террора.

Таким образом, совокупность проблем отсталости, зависимости, многоукладности дает общую картину развивающихся стран. Как отмечал Р. Пребиш<sup>16</sup>, «на периферии одновременно присутствуют и феномен зависимости, и тенденция к воспроизводству обездоленности и конфликтности, характеризующая слаборазвитость... Если бы вдруг исчез по мановению волшебной палочки первый феномен, все равно сохранилась бы названная тенденция». Экономика развивающихся стран отличается от промышленно развитых капиталистических стран как степенью развития, так и моделью производства и распределения материальных благ. Задачи преодоления отсталости и зависимости создают общие направления экономической и социальной политики, выявляют истоки, содержание и пределы единства развивающихся стран.

Отсталость - результат пересечения, теснейшего взаимодействия всех глобальных проблем. Проблема преодоления отсталости развивающихся стран - глобальная проблема человечества, сочетающая в себе демографическую, экологическую, продовольственную проблемы.

Подавляющее большинство населения развивающихся стран не имеют нормальных условий жизни. Экономика развивающихся стран сильно

---

<sup>16</sup> Р. Пребиш. «Теоретические и практические проблемы экономического роста» (Theoretical and Practical Problems of Economic Growth, 1950);

отстает от уровня производства развитых стран, и сократить разрыв пока не удастся. Очень тяжелая ситуация в сельском хозяйстве. Надои молока от коровы в 6,3 раза меньше, а урожайность зерновых в 2 раза ниже чем в развитых странах. Остра и жилищная проблема: население развивающихся стран живут фактически в антисанитарных условиях, 250 млн. человек живет в трущобах, 1,5 млрд. человек лишены элементарной медицинской помощи. Около 2 млрд. людей не имеют возможности пользоваться безопасной для здоровья *водой*.

*Бедность* – это состояние, при котором основные потребности индивида или семьи превышают имеющиеся средства для их удовлетворения. Бедность относительна. Она зависит: от общего уровня жизни в конкретном обществе; от распределения общественного богатства; от статусной си темы и системы социальных ожиданий. Бедное население - население, доходы которого ниже официального прожиточного минимума.

Для оценки уровня бедности используется абсолютная черта бедности в размере 2 долл. США в день, относительно которой оценивается уровень потребления домохозяйств на душу населения. Данная черта более точно отражает основные материальные потребности в регионе, чем общеизвестный мировой стандарт, составляющий 1 долл. США в день, ввиду того, что она учитывает расходы на отопление и теплую одежду, необходимые в холодном климате. Альтернативный подход к сопоставлению стран по уровню бедности использует относительную черту, сосредотачиваясь на тех, чьи возможности ограничены по сравнению с более обеспеченными согражданами (методология, принятая в ЕС). Относительная бедность - уровень доходов (или расходов) индивидуума или домохозяйства, находящийся ниже определенной фиксированной доли среднего дохода (или средних расходов). Необходимо отметить, что хотя в любой стране правительство устанавливает специальные критерии определения бедных, в реальности права на помощь и пособия имеют отнюдь не все те, кто отвечает сведениям критериям. Эта позиция государства объясняется нехваткой ресурсов для обеспечения всех нуждающихся. Для ограничения масштабов социальной помощи применяются два ужесточающих критерия. Первый ограничивает число людей путем выделения отдельных категорий бедняков, имеющих право на помощь. Например, многие виды помощи может получать безработный, но не человек, имеющий работу, хоть и низкооплачиваемую. Второй критерий основан на использовании только доходной характеристики бедности, игнорируя проблему депривации.

В дополнение к черте бедности, равной 2 долл. США в день, используется черта, равная 4 долл. США в день, для отражения понятия «экономической уязвимости», т.е. измерения доли населения, не являющейся абсолютно бедной, но могущей стать бедной в случае экономического спада.

Различаются *национальный и международный уровни бедности*. *Национальный уровень бедности* – это доля населения, живущего ниже национальной черты бедности. В большинстве стран мира под национальной чертой бедности понимается доход ниже прожиточного минимума, т.е. не

позволяющий покрывать стоимость потребительской корзины – набора самых необходимых по меркам данной страны в данный период времени товаров и услуг

Особую остроту глобальной проблеме бедности и отсталости придаёт то, что многие развивающиеся страны в силу низких темпов экономического роста и низкого уровня доходов в сочетании с высокими темпами роста населения пока не имеют достаточных возможностей для смягчения проблемы бедности («порочный круг бедности»). «Порочный круг» - понятие, характеризующее положение беднейших развивающихся стран, экономика которых производит только необходимые средства существования и не поддаётся преобразованию, так как общий объём производства настолько низок, что не позволяет создавать значительные накопления, необходимые для её роста. Большая часть ВВП предназначена для текущего потребления, незначительные сбережения недостаточны для накопления капитала и расширения производства (проблема потребительского выбора). Если стране удастся вырваться из порочного круга, то возникает противоположный процесс, который представляет собой «добродетельный круг». Как только начинается накопление капитала, объём производства растёт, начинают расти и доходы, создавая большой излишек, из которого средства могут направляться на накопление капитала и инвестирование.

Существует два противоположных подхода к проблеме *борьбы с бедностью*. Первый подход является более распространённым и заключается в признании необходимости обеспечения бедных помощью и пособиями. Выдача денежных пособий, самый простой способ оказания помощи бедным, сам по себе не решает проблемы. Другие способы, практикуемые государствами разных стран, – это программы повышения образования или переквалификации. Но и они зачастую не меняют ситуацию, так как, даже приобретя новую профессию, человек часто не может, найти рабочее место или не в силах заставить себя эффективно трудиться.

**Таблица 2**

**Социальное неравенство в некоторых странах Ближнего и Среднего Востока**

Страна	Доля в доходах 10% населения с наименьшими доходами	Доля в доходах 10% населения с наибольшими доходами	Диапазон неравенств а	Коэффициент Джини
Иран	2,0	33,7	17,2	0,43
Турция	2,3	30,7	13,3	0,40
Египет	3,7	29,5	8,0	0,34

*Источник: Human Development Report 2005, Washington, UNDP, 2005.p. 270-273*

Если при первом подходе к решению проблем бедности государство исходит из необходимости перераспределять доходы от богатых к бедным посредством прогрессивного налогообложения и социальных программ, то второй подход базируется на идее невмешательства государства в экономику. По мнению сторонников этой теории, поведение государства должно

стимулировать бедных занять более активную позицию в жизни, а не паразитировать на шее более обеспеченных слоев населения. Кроме того, если богатые будут инвестировать свои средства в экономику, они создадут необходимое количество рабочих мест, что может решить проблему бедности без участия государства. Этот подход пытались реализовать, например, в Англии 1970–1980-х правительство Маргарет Тэтчер.

Среди государственных мер по снижению бедности выделяют:

- создание условий для роста производства и, соответственно, тем самым для увеличения денежных выгод населения,
- поддержание макроэкономической стабильности,
- проведение антиинфляционной политики,
- установление минимального размера оплаты труда,
- разработка социальных программ и механизмов их реализации.

*Ликвидация экономической отсталости* предусматривает развитие производительных сил (факторов производства), перестройку социально-экономических отношений, трансформацию традиционных структур, под которыми понимаются докапиталистические хозяйственные сегменты с характерной для них застойностью технического уровня и организационных форм хозяйствования, и развитие современного сектора.

Современный сектор включает производства, строящие свою деятельность на основе товарно-денежных отношений и использующие механические орудия труда. Преобразующая роль современного сектора обуславливается тем, что он создает более высокий, чем прежде, тип производства и обмена, обеспечивает расширенное воспроизводство и постоянное повышение эффективности.

Определенное представление об уровнях развития традиционного и современного секторов в экономике развивающихся стран дают размеры доходов на душу населения в сельском хозяйстве по отношению к другим отраслям хозяйства. Разрывы между ними большие. Добавленная стоимость на одного работающего в несельскохозяйственном секторе в 80-е годы была в 7—8 раз больше, чем в сельском хозяйстве Африки, в 2,5—3,5 раза выше в странах Азии и Латинской Америки.

Преобразование традиционных структур в развивающихся странах идет в результате формирования и развития достаточно широкого спектра современных форм хозяйственной деятельности, а также вследствие возникновения массы всякого рода промежуточных и переходных структур (крестьянские хозяйства, мелкотоварные предприятия) и в ходе частичной реорганизации самих традиционных поукладных структур.

Большую роль в решении проблемы бедности и отсталости имеет разработка в развивающихся странах эффективных национальных стратегий развития, опирающихся на внутренние экономические ресурсы на основе комплексного подхода. При таком подходе в качестве предпосылок для создания современной экономики и достижения устойчивого экономического роста рассматриваются не только индустриализация и

постиндустриализация, либерализация хозяйственной жизни и преобразование аграрных отношений, но и реформа образования, улучшение системы здравоохранения, смягчения неравенства, проведение рациональной демографической политики, стимулирование решения проблем занятости. Однако многие развивающиеся страны (особенно наименее развитые) не могут полностью изменить свое положение без международного содействия решению проблемы отсталости. Оно осуществляется, прежде всего, по линии так называемой официальной помощи развитию со стороны развитых стран в виде предоставления финансовых ресурсов. Для самых бедных стран (а именно они являются главными получателями этой помощи) официальная помощь развитию составляет более 3% по отношению к их ВВП, в том числе для стран Тропической Африки - даже более 5%, хотя в расчете на каждого жителя этого региона это всего 26 долларов в год (1996 г.). Еще большие возможности для преодоления отсталости обеспечивают привлекаемые иностранные частные инвестиции - прямые и портфельные, а также банковские займы.

Важнейшим фактором преодоления бедности является экономический рост, поскольку именно экономический рост ведёт к увеличению ВВП, за счёт которого формируется фонд потребления. Экономический рост означает увеличение объёмов производства. Он измеряется приростом реального ВВП (ВНД), а также приростом доходов на душу населения. Экономическое развитие – это более широкое понятие, чем рост. Оно ведёт к росту уровня жизни населения на основе увеличения производственного и человеческого капитала и улучшения технологий. Экономическое развитие охватывает многие сферы, включая производство, финансовую сферу и распределение ресурсов. Экономическое развитие означает преобразования, включающие структурные изменения экономики посредством индустриализации, ведущие к росту ВВП и дохода на душу населения, вследствие чего в широком общественном сознании этих стран формируется негативное отношение к существующему в мире порядку. Определяющее значение в решении проблемы бедности и отсталости имеет разработка в развивающихся странах эффективных национальных стратегий развития, опирающихся на внутренние экономические ресурсы, предпосылками для которых должны стать индустриализация и постиндустриализация, либерализация хозяйственной жизни и преобразование аграрных отношений, а также реформа образования, улучшение системы здравоохранения, смягчение неравенства, проведение рациональной демографической политики, стимулирование решения проблем занятости. Еще больше возможности для преодоления отсталости обеспечивают привлекаемые иностранные частные инвестиции - прямые и портфельные, а также банковские займы. Приток этих финансовых ресурсов является в настоящее время основой внешнего финансирования стран третьего мира. Основным двигателем экономического роста в странах Зарубежного Востока будет индустриализация во всех её вариантах (импортозамещающая, экспортоориентированная и смешанная). По прогнозам международных

организаций в 2000-2025 гг. среднегодовой рост промышленности в развивающихся странах составит 5,1%, при этом в обрабатывающей – 5,6%, в том числе – тяжёлой - 6.2%.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Дайте определение национальному и международному уровням бедности. Раскройте понятие «сверхбедности»
2. Охарактеризуйте возможные пути решения проблемы внешней задолженности развивающихся стран
3. Охарактеризуйте основные направления структурных реформ в развивающихся странах

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Теория бегства капитала
2. Теория столкновения цивилизаций

### **Рекомендуемая дополнительная литература по теме**

1. Аршаруни Н.А Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990
2. Богословский В.В. Проблемы богатства и бедности в современном мире. – М., 1979. – С. 23.
3. Горелова Н.А. “Политика доходов и качество жизни населения”. Учебное пособие. М, 2003 г.
4. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2010
5. Доклад о мировом развитии 2000/2001г. Наступление бедности. Изд. «Весь Мир», Всемирный Банк, 2001.-376с.
6. История мировой экономики М. 1999-727 стр.
7. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
8. Михайлушкин А.И., Ищенко П.Д. Международная экономика. Уч. М. 2002

## ТЕМА 4. НОВЫЕ ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМАМ МИРА И ДЕМИЛИТАРИЗАЦИИ

**Цель учебного занятия** – Дать теоретический анализ проблем мира и демилитаризации. Изучить экономические причины и последствия региональных конфликтов на Ближнем и Среднем Востоке.

**Ключевые понятия и слова** – разрядка, холодная война, разоружение, терроризм

### Основные вопросы

1. Новые теоретические аспекты поддержания мира. Конверсия. Проблемы мира и демилитаризации
2. Современные вооружённые конфликты (экономическая оценка).

### Краткое изложение основного учебного материала

За последние двадцать лет проблема обеспечения безопасности человека выдвинулась в число глобальных. *Безопасность человека (человеческая безопасность)* представляет собой модель системы коллективной безопасности, построенной на фундаменте гуманитарного права.

Впервые концепция человеческой безопасности была высказана в ежегодном докладе ПРООН «Человеческое развитие» 1994 г., в котором и был предложен новый взгляд на проблему безопасности человека. До тех пор в международных отношениях безопасность трактовалось как безопасность национального государства (его границ, территории и суверенитета). Отсюда применение двух взаимозаменяемых терминов: государственная, или национальная безопасность. В рамках концепции национально-государственной безопасности основной акцент делается на способность государства противостоять внешней угрозе, источником которой являются другие государства.

Концепция человеческой безопасности, являясь логическим продолжением концепции национально-государственной безопасности толкуется, главным образом, как система международных институтов и механизмов, позволяющих снизить риск открытых межгосударственных столкновений посредством политических мер (например, установления контроля над некоторыми видами вооружений, введения международных правил войны, установление процедур вмешательства в конфликт с целью или его предотвращения или прерывания, коллективный отпор агрессору).

Среди ведущих теоретических концепций проблемы мира и демилитаризации выделяется *концепция либерализма*. В период между двумя мировыми войнами в США оформляется подход исследования международной политики для обеспечения мира, обозначенный как *либерализм*. Другое название этой школы - *идеализм*. Исходной идеей

этого направления является убеждение в том, что все международные отношения можно регулировать с помощью морально-этических и правовых норм. Целью международной политики государств должно стать достижение мира. Войны и конфликты, согласно этому подходу, можно преодолеть посредством распространения ценностей демократии, создания системы коллективной безопасности, действующей по принципу "один за всех и все за одного". Большая роль при этом отводится международным организациям, способствующим развитию взаимовыгодного сотрудничества и обмена между странами и выполняющим функции миротворчества.

После первой мировой войны эту модель международных отношений пытался воплотить в жизнь американский президент В. Вильсон, разработавший программу создания Лиги наций. Позже эта традиция нашла воплощение в деятельности президентов США Д. Картера и Дж. Буша - старшего. Идея коллективной безопасности присутствовала и во внешнеполитической доктрине СССР 70-80-х гг.

Основным оппонентом "либерализма" выступает школа *политического реализма*. Она стала доминирующим подходом в годы холодной войны и не потеряла значения и сегодня. Теоретические истоки этого подхода восходят к идеям Н. Макиавелли и Т. Гоббса<sup>17</sup>, которые рассматривали политику как преобладание силы. Но задолго до них смысл подобного понимания взаимоотношений между народами выразил древнегреческий историк Фукидид<sup>18</sup> в известной формуле "сильные делают то, что им позволяет их мощь, а слабые принимают то, что они должны принимать".

Сторонники этого подхода видят гарантии сохранения стабильности в поддержании многополярного баланса сил, в то время как биполярный или однополярный мир таит в себе опасность угрозы миру. При этом однополярность (доминирование одной сверхдержавы) рассматривается как самая нестабильная система, поскольку заставляет другие государства предпринимать меры по восстановлению баланса сил. Основными положениями политического реализма являются следующие:

- идея анархичной и конфликтной природы международных отношений. Коллизии и войны - естественное состояние мировой политики. Причина мировой нестабильности кроется в отсутствии верховного арбитра. Если в политических отношениях каждой страны присутствует иерархичность, субординация, правовая регламентация, то в международной среде отсутствует какая-либо правящая структура, способная поддерживать порядок. Поэтому каждое государство, защищая свои интересы, может рассчитывать только на себя и использовать любые средства;

- главными и единственно значимыми субъектами международных отношений являются государства, которые в своей политике руководствуются собственным национальным интересом. Интересы одного

---

<sup>17</sup> Доклассические теории бюрократии. <http://www.myshared.ru/slide/59947/>

<sup>18</sup> Фукидид. История. /Пер. и примеч. Г. А. Стратановского. Отв. ред. Я. М. Боровский. (Серия «Литературные памятники»). Л.: Наука, 1981. 543 стр.

государства находятся в противоречии с интересами других, т.к. каждая сторона заинтересована в обладании ресурсами, которые всегда являются дефицитными;

- государство стремится обеспечить собственную безопасность (выживание) и может даже стремиться к доминированию. Согласно взглядам одного из родоначальников этого направления Г. Моргентау<sup>19</sup>, сущностью мировой политики является борьба государств за доминирование: стремление его сохранить, упрочить или продемонстрировать;

- возможности доминирования зависят от мощи государства, показателем которой является его способность влиять на поведение других государств. Каждое государство стремится извлечь максимум выгод и преимуществ из своего положения;

- единственная реалистическая возможность обеспечения мира заключается в нахождении баланса сил, т.е. достижения равновесия между государствами. Только угроза применения силы, а более всего - взаимного уничтожения, позволяет сохранить стабильность в мире. Сторонники политического реализма скептически относятся к возможности регулирования международных отношений с помощью норм права и моральных ценностей, хотя и не отрицают необходимости гармонизации этих отношений;

- достижение баланса сил предполагает деятельность государств на национальном уровне (наращивание военной и экономической мощи) и международном уровне (создание коалиции союзников, ослабление противников).

Либерализм и реализм представляют собой традиционные школы изучения международных отношений в сфере обеспечения мира. Элементы, как идеализма, так и реализма можно проследить во внешнеполитических доктринах ряда стран. Соединение двух подходов наблюдается и в концепции внешней политики большинства стран СНГ: признание необходимости перехода к многополярному миру в XXI в. сочетается с идеями интеграции и регулируемой системы безопасности, миротворчества и разоружения на региональном и глобальном уровнях.

Среди современных теоретических концепций выделяется также теория "мир-системы" американского историка и социолога Э. Валлерстайна<sup>20</sup>. Согласно ученому, современная *система "мир-экономики" (капитализма)* поляризована и представлена тремя элементами:

- "ядром" - наиболее развитые страны, мировые лидеры производства, обладающие передовыми технологиями;

- "полупериферией" - менее развитые страны, уступающие в экономическом развитии государствам "ядра";

- "периферией" - слаборазвитые страны, эксплуатируемые "ядром".

---

<sup>19</sup> Truth and Power: Essays of a Decade (1970)

<sup>20</sup> Валлерстайн И. Анализ мировых систем и ситуация в современном мире / Пер с англ. П. М. Кудюкина под общей ред. Б. Ю. Кагарлицкого. — СПб.: Университетская книга, 2001. — 416 с.

Подобная мировая система стала складываться с середины XVIII в. и окончательно стабилизировалась к середине XX в. Э. Валлерстайн обосновал положение: развитие стран "ядра" как в прошлом, так и в настоящем обязано сырью и эксплуатации дешевой рабочей силы "периферии". Что касается государств "полупериферии" мировой экономики, то их положение двойственно: они выступают одновременно как эксплуатируемые и как эксплуататоры слаборазвитых стран. Не исключено, что некоторые из этих государств могут изменить свой статус, войдя в состав стран "ядра" (пример тому - Япония), либо раствориться в "периферии". Государства "ядра" господствуют над остальным миром информационно и технологически. Их положение поддерживается также военно-политической силой. Зависимость от них остальных стран проявляется и в необходимости получения экономической помощи.

Смысл сущности «проблемы мира» в трактовке Валлерстайна раскрывается в следующих положениях:

- усиление в условиях глобализации поляризации между богатыми и бедными странами, что предопределяет конфликтный характер взаимоотношений между ними. Будущее мировой системы определяется тем, сумеют ли страны периферии сопротивляться навязанной им стратегии;

- основными субъектами в международной среде являются государства, в основном это великие державы. Сами государства являются проводниками интересов "мир-экономики", под которой понимается взаимодействие транснациональных корпораций (ТНК), интернационализация капиталов, координация между производственными комплексами;

- наличие доминирующей державы (США), распространяющей свое лидерство не только на страны "периферии", но и на страны "центра".

С 60-х гг. XX в. стала оформляться *концепция «демократического мира»*. Сторонники этого подхода, развивают идею И. Канта<sup>21</sup> о возможности достижения вечного мира на основе политического и морального совершенствования человека и общества. Для немецкого философа миролюбивая внешняя политика есть продолжение внутреннего либерального курса республики. Современные исследователи выводят прямую связь между демократическим режимом страны и ее пацифизмом в международной среде. Ссылаясь на статистику войн, они сделали вывод, ставший аксиомой: демократические государства не воюют друг с другом. Объяснение этому видится в ответственности правительства перед общественностью - в отрицательном отношении к насилию; в совместимости основополагающих ценностей, что вызывает взаимные симпатии народов разных стран; в демократической политической культуре, включающей в себя установку на достижение компромисса, на сложность процедуры принятия решения о вступлении в войну. Указывается на то, что, будучи втянутыми в вооруженные конфликты, эти государства стремятся

---

<sup>21</sup> Иммануил Кант. Критика чистого разума / (Пер. с нем.; предисл. И. Евлампиева). — М.: Эксмо; СПб.: Мидгард, 2007. — 1120 с. — (Гиганты мысли) ISBN 5-91016-017-4

компромиссно их завершить и альтруистически ведут себя по отношению к побежденным.

Оппоненты этой теории ставят под сомнение ее выводы и прогнозируют возможность обострения противоречий между США и Западной Европой, США и Японией. Они ссылаются на факты проявления воинственности в отношении авторитарных режимов, приводя в пример силовые санкции против Ирака и Югославии, Ливии и Египта.

Изменение политической обстановки в мире, начавшееся в середине 70-х гг. (получившее название «разрядка»), и окончание «холодной войны» в конце 80-х гг. постепенно привели к прекращению борьбы двух систем, державшей весь мир в страхе на протяжении почти сорока лет после окончания Второй мировой войны. Это нашло свое отражение в заключении целой серии договоров и соглашений в военно-политических областях, реальном сокращении вооруженных сил, вооружений и расходов на них у основных стран - бывших противников по противостоянию. Снижение напряженности в мире подтверждается и почти двукратным сокращением с конца 80-х гг. мировой торговли оружием.

Изменение военно-политической обстановки в мире повлекло за собой последствия противоречивого характера. Во многих развитых странах, а также особенно в бывших советских республиках, активно идет процесс *конверсии* военного производства, на которую ранее возлагались большие надежды в связи с высвобождением большого количества производственных мощностей и рабочей силы. Однако конверсия оказалось делом и экономически (переналадка специфического оборудования), и социально (массовое высвобождение работников оборонных отраслей и сокращение численности вооруженных сил) очень дорогим. По оценкам экспертов, первоначальные расходы на конверсию превышают расходы на гонку вооружений. Конверсия является элементом *демилитаризации экономики* т.е. разоружением, ликвидацией военных укреплений и сооружений, запрещением содержать на определённых территориях военные базы, переводом военных производств на мирные рельсы и др.

К сожалению, война далеко не исчезла из арсенала способов решения конфликтов. Глобальное противостояние сменилось усилением и увеличением числа различного рода конфликтов локального характера по поводу территориальных, этнических, религиозных разногласий, грозящих превратиться в региональные или глобальные конфликты с соответствующим вовлечением новых участников (конфликты в Африке, Юго-Восточной Азии, Афганистане, бывшей Югославии и т.п.). Увеличение числа локальных конфликтов влечет за собой рост числа военных беженцев. В середине 90-х гг. насчитывалось порядка 50 конфликтов, где велись боевые действия и лилась кровь. Новым и неожиданным вызовом мировому сообществу явилось расширение «клуба» ядерных держав. Весной 1998 г. Индия и Пакистан испытали ядерное оружие. В числе окооядерных называют ЮАР, Израиль, Иран, Ирак, КНДР, а также Японию, Тайвань, Бразилию, Аргентину. Реальная угроза расползания ядерного оружия, которое

находится за пределами международного урегулирования, может создать новую трудноразрешимую ситуацию в мире, потребует новых политических и экономических подходов.

Наконец, очень большую опасность в наши дни представляет и проблема международного терроризма, способного спровоцировать различные конфликты вплоть до ядерного шантажа и глобального ядерного конфликта (некоторые исследователи выделяют международный терроризм в разряд новых глобальных проблем).

Таким образом, справившись с прямой угрозой уничтожения в глобальной войне, человечество столкнулось с новыми явлениями, способными подорвать всеобщий мир и безопасность.

Сложная обстановка на Ближнем, Среднем Востоке и в Африке, наличие противоречий территориального и политического характера с соседними странами, проблемы, связанные с распределением вод Нила, стремление ряда стран региона стать региональными лидерами определяют основные направления политики стран Ближнего и Среднего Востока в области национальной безопасности и военного строительства. Важнейшим условием для успешного решения данных задач руководство большинства стран считает наращивание мощи национальных ВС и военно-промышленного комплекса. Так, например, до прошедших в 2011 г. «арабских революций» Египет занимал одно из первых мест на Ближнем и Среднем Востоке по уровню развития собственного военного и военно-экономического потенциала.

В Судане главной причиной экономического упадка стала гражданская война между Севером и Югом, возобновившаяся в 1983 г. и унесшая с тех пор (в 1983-1997 гг.) более миллиона жизней. В настоящее время Судан разделился на два государства. Южный Судан в 2011 г. принят в ООН.

Атмосфера вокруг Ирака нагнеталась, несмотря на то, что Вашингтон так и не сумел представить международному сообществу убедительных доказательств ни о наличии у Ирака оружия массового уничтожения, ни о связях режима Саддама Хусейна с международными террористами. В ходе подготовки к вторжению в Ирак, США стремились всячески усилить негативный образ правящего режима в Багдаде, припоминая диктаторский стиль управления страной, оккупацию Ираком Кувейта в 1990 году, и представляя будущую военную акцию как «завершение незаконченного дела». Применение военной силы Вашингтоном в отношении режима в Багдаде продемонстрировало не только и не столько игнорирование в очередной раз США международного права, сколько слабость арабского сообщества стран перед лицом реальной угрозы, подтвердившей горький тезис многих наблюдателей о том, что на сегодняшний день «арабского единства нет». Отсутствие единства в арабском мире ещё раз подтвердили события в Ливии, Египте и Тунисе в 2011 г.

Осуществление иранской ядерной программы началось в 1967 году, когда США передали шаху Ирана Мухаммеду Реза Пехлеви атомный реактор мощностью 5 МВт. Технологическую помощь в строительстве реакторов

затем оказывали Германия и Франция. Иран подписал Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО) в 1968 году и ратифицировал его в 1970. В 1974 г. создана «Организация по атомной энергии Ирана» (АЕОИ), которая разработала план строительства 23 ядерных энергоблоков стоимостью около 30 млрд. долларов при поддержке США и западноевропейских государств. Программа была рассчитана на 25 лет.

В 1979 г. в стране свершилась исламская революция, шах свергнут, новое правительство Ирана отказалось от программы строительства АЭС. Из страны выехали не только иностранные специалисты, но и большое число иранцев, участвовавших в ядерном проекте. Через несколько лет, когда обстановка в стране стабилизировалась, руководство Ирана возобновило реализацию ядерной программы. В Исфахане при помощи Китая был создан учебно-исследовательский центр с исследовательским реактором на тяжёлой воде, была продолжена добыча урановой руды. Одновременно Иран вел переговоры о закупке технологий обогащения урана и производства тяжелой воды с компаниями Швейцарии и ФРГ. Иранские физики посещали Национальный институт ядерной физики и физики высоких энергий в Амстердаме и Ядерный центр Петтен в Нидерландах.

В современных условиях истощение природных ресурсов и экосистем породило новый феномен "экологических беженцев" и сделало вполне возможным столкновение между государствами и народами за источники пресной воды, энергетические и другие ресурсы. Решение этих проблем требует координации усилий мирового сообщества; возникли проблемы безопасности перед угрозой ядерной войны, международного терроризма и преступности.

Проблема мира связана с усилением неконтролируемых процессов в международной сфере, что связано с фрагментацией мира, ростом религиозного фундаментализма и национализма, распространением оружия массового уничтожения и обычных вооружений, формированием центров международного терроризма и организованной преступности. Эти процессы стали своеобразной "изнанкой" глобализации. С одной стороны, распад СССР и социалистического лагеря привел к окончанию мирового конфликта между Западом и Востоком. Но с другой - на смену этому конфликту пришли малые гражданские и локальные войны. Так, после окончания "холодной войны" разразилось более 40 новых войн. Это говорит о том, что современный мир стал более непредсказуем. Не лишено основания утверждение, что двухполюсное деление мира на два лагеря и угроза конфронтации сверхдержав - США и СССР - в прошлом выступали сдерживающим фактором для локальных конфликтов, а сама относительная мировая стабильность способствовала экономическому подъему ряда стран Азии и Латинской Америки, которые сегодня оказывают влияние на глобальную динамику. Другое негативное последствие для международной безопасности имеет снижение роли ООН в регулировании конфликтов (неудачи операций в Сомали и Руанде, Югославии), а также обозначившаяся

с 1999 г. тенденция использования военной силы НАТО без санкций Совета Безопасности ООН.

Проблема сохранения мира на Земле – одна из важнейших на всем протяжении существования человечества. Большие средства тратятся на военные цели. Быстрый прогресс в военной области угрожает безопасности и способствует углублению глобальных проблем.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Назовите существующие глобальные проблемы. Выделите наиболее приоритетные из них
2. Каковы условия обеспечения человеческой безопасности?

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Проблемы мира и демилитаризации и военная демография
2. Новые аспекты поддержания мира
3. Проблема демилитаризации Ирака
4. Проблема ядерной программы Ирана

### **Рекомендуемая дополнительная литература по теме**

1. Багдасаров С.Б., Чавушьян А.Н. Военный и военно-экономический потенциал стран Ближнего и Среднего Востока (информационно-аналитический справочник). М. 1998.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2010
3. Ломакин В.К. Мировая экономика. Уч. для вузов. М.: Юнити. – 2007. – 727 с.

## **ТЕМА 5. КОНЦЕПЦИИ ОГРАНИЧЕННОСТИ РЕСУРСОВ**

**Цель учебного занятия** – дать анализ основных теоретических концепций продовольственной проблемы, изучить основы продовольственной безопасности.

**Ключевые понятия и слова** – дефицит продуктов питания, калорийность, несбалансированность питания, импорт и экспорт продовольствия, производство сельскохозяйственной продукции, ограниченность угодий, протекционизм в мировой торговле продовольствием.

### **Основные вопросы**

1. Концепции ограниченности ресурсов. Теория Мальтуса. Масштабы продовольственной проблемы. Мировая торговля продовольствием. ВТО и ФАО.
2. Противоречия «зелёной революции». Тенденции развития сельскохозяйственного производства в развивающихся странах. Аграрные реформы в развивающихся странах.
3. Проблемы продовольственной безопасности

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Идея ограниченности ресурсов впервые появилась в работах Томаса Мальтуса. Он предсказывал глобальный кризис из-за того, что население растёт в геометрической, а ресурсные отрасли - в арифметической, и должны будут в обозримом будущем исчерпаться (Мальтузианство). Согласно ряду концепций ограниченности ресурсов, развитые страны, сохраняя для своего населения высокий уровень потребления, будут политическими, военными и экономическими мерами держать остальной мир в промышленно неразвитом состоянии в качестве сырьевого придатка, зоны сброса вредных отходов и источника дешёвой рабочей силы.

Мировая продовольственная проблема в наиболее общем виде заключается в неспособности человечества до настоящего времени полностью обеспечить себя жизненно важными продуктами питания в соответствии с физиологическими нормами, несмотря на то, что природные ресурсы планеты в сочетании с современным экономическим и научно-техническим потенциалом мирового сообщества позволяют это сделать. Данная проблема выступает на практике как проблема абсолютной нехватки продовольствия (недоедания и голода), а также несбалансированности питания в отдельных странах мира. При этом различают физическую и экономическую доступность питания. Под физической доступностью продуктов питания понимается их бесперебойное поступление в места потребления в объёмах, достаточных для удовлетворения потребностей населения. Экономическая доступность продуктов питания определяется как

возможность их приобретения населением в соответствии с физиологическими нормами питания при существующей структуре потребления, системе цен, уровне доходов, социальных пособий и льгот.

*Масштабы продовольственной проблемы.* Мировую продовольственную проблему называют одной из главных нерешённых проблем прошедшего века. За последние 50 лет в производстве продовольствия достигнут существенный прогресс - численность недоедающих и голодающих сократилась почти вдвое. В то же время немалая часть населения планеты до сих пор ощущает дефицит продуктов питания. Около половины недоедающих в мире приходится на две страны:

Индию и Китай (в 2001 - 2003 гг. 222 и 150 млн.). Однако наиболее остро проблема дефицита продуктов питания стоит в других развивающихся странах. В частности, к числу наиболее нуждающихся стран, где среднее душевое потребление продовольствия по энергетической ценности составляет менее 2000 ккал в день, относятся преимущественно страны Африки южнее Сахары (Бурунди, Замбия, Либерия, Сьерра-Леоне, Танзания, Демократическая Республика Конго, Центрально-Африканская Республика, Эритрея, Эфиопия), а также Таджикистан. В то же время в ряде развивающихся стран (Марокко, Мексика, Сирия и Турция) уровень потребления на душу населения превышает 3000 ккал в день, т.е. находится на вполне приемлемом уровне. (2000г.). Другим важнейшим аспектом продовольственной проблемы является несбалансированность питания. В 2004 г. норма потребления мяса и мясопродуктов на одного человека составила 81кг, молока и молочных продуктов - 392 кг, растительного масла - 13 кг, сахара - 40,7 кг. Обеспечение продовольственной безопасности — мировая проблема, проявлявшаяся во второй половине XX века в весьма острой, а порой и катастрофической форме, не утратила своей актуальности и в XXI веке.

Учеными и экономистами разных стран, а также специалистами ООН были разработаны и развиты концепции «продовольственной безопасности». Они заложили основу для анализа проблем, связанных с питанием и продовольственным обеспечением. Было предложено более 30 определений продовольственной безопасности. Емким является определение ФАО, которое рассматривает национальную продовольственную стратегию безопасности как политику достижения высокой степени самообеспеченности продовольствием путем увеличения производства жизненно необходимых продуктов, интегрированных усилий по улучшению системы снабжения и потребления продовольствия, ликвидации недоедания и голода. Исходный английский термин «food security» переводится двояко: как «продовольственная безопасность» и как «продовольственная обеспеченность». Второй вариант гораздо точнее отражает смысл понятия, определяющего обеспечение гарантированной физической и экономической доступности продуктов питания для населения. Именно с «обеспеченностью» во многих странах сегодня весьма серьезные проблемы. Тем более что некоторые политики и экономисты пытаются подменить вопрос

продовольственной безопасности вопросом количества продовольствия и его доступности, «забывая» не только проблему продовольственного импорта, но и вопросы его качества и безопасности для здоровья.

Продовольственная безопасность по структуре имеет горизонтальную и вертикальную составляющие. Горизонтальная структура предполагает рассмотрение продовольственной безопасности страны как составной части системы национальной безопасности. К национальным интересам государства в агропродовольственной сфере можно отнести следующие:

- обеспечение необходимого уровня собственного производства продуктов питания, материально-технической базы для сельского хозяйства, а также пищевой и перерабатывающей промышленности;

- обновление и пополнение государственного продовольственного резерва независимо от воздействия внешних и внутренних негативных факторов;

- обеспечение соответствия качества производимых и реализуемых продуктов питания государственным стандартам качества и безопасности пищевых продуктов;

- обеспечение необходимого прожиточного минимума, достойного уровня и высокого качества здоровой жизни населения;

- обеспечение создания эффективной системы управления аграрным сектором на всех уровнях, сохранение достигнутого объёма и расширение производства конкурентоспособной продовольственной продукции с ориентацией на экспорт;

- обеспечение единой научно-технологической политики в продовольственном комплексе;

- осуществление государственного контроля рынка продовольствия, в том числе учёт и контроль над производством, внешними и внутренними поставками, запасами продуктов питания.

К самым протекционистски защищенным относится продовольственный комплекс США. Для этого приняты специальные нормативные акты, направленные на обеспечение стабильного продовольственного снабжения за счет поддержки собственного сельского хозяйства и сохранения его природных ресурсов. В других же странах о продовольственной безопасности активно заговорили лишь в конце 1990-х гг. Развивающиеся страны нередко заполняют некачественные (или недостаточно качественные) зарубежные продукты, импорт которых в последнее время приобретает размеры настоящей экспансии. Но продовольственная безопасность государства возможна лишь тогда, когда годовое производство (а не ввоз) жизненно важных продуктов питания составляет не менее 80% годовой потребности населения.

При этом, надо помнить известный доклад Римского клуба, и результаты конференции ООН по народонаселению и развитию в Рио-де-Жанейро в 1992 г., где констатируется, что несущая способность планеты может определяться на уровне около 2 млрд. человек, а население земли - на уровне 6 млрд. человек, причем только 1 млрд. из них проживает в

промышленно развитых странах. Поэтому проблема продовольственной безопасности - это, прежде всего, проблема продовольственной независимости как составной части национальной безопасности и национальной независимости.

Во всём мире продовольственная безопасность выступает основой национальной безопасности и важным направлением развития аграрного сектора экономики. С учётом интересов национальной экономической безопасности и социально-политической стабильности в обществе продовольственный и аграрный комплексы следует считать стратегически важными отраслями экономики.

Продовольственная зависимость страны возникает тогда, когда общество не способно самостоятельно решать задачи собственной продовольственной безопасности, то есть когда система производства, хранения, переработки и распределения продуктов находится в состоянии необратимых экономических, демографических, экологических и военных воздействий.

*Мировая торговля продовольствием.* Несмотря на то, что основная часть продовольствия потребляется там, где оно произведено, международная торговля продуктами питания ведется весьма интенсивно. Объем мирового экспорта продовольственных товаров и сырья для их производства составляет более 400 млрд долл. в год. Основные участники международной торговли продовольствием — развитые страны, прежде всего США, Франция, Нидерланды, Германия. На долю этой группы стран приходится около 60% мирового экспорта и импорта. Примерно треть закупок и продаж продовольствия приходится на страны Азии, Африки и Латинской Америки. Доля постсоциалистических стран незначительна и составляет менее 5%.

**Таблица 3**

**Мировой экспорт зерна в 2002/2003-2004/2005  
сельскохозяйственных годах (с июля по июнь), млн. т**

Страны	Пшеница			Кормовое зерно		
	2003/04	2004/05	2005/06	2003/04	2004/05	2005/06
США	32,0	28,2	26,5	51,1	52,4	54,5
Канада	15,3	15,2	15,5	3,5	2,7	3,6
ЕС*	9,0	13,5	14,3	4,0	4,0	4,7
Аргентина	6,8	12,4	7,0	9,9	12,9	14,3
Австралия	17,0	15,8	16,5	5,0	6,5	6,3
Всего пять экспортеров	80,1	85,1	79,8	73,5	78,5	83,4
Мир в целом	104,3	111,0	107,5	106,4	105,1	105,0
Доля пяти экспортеров в мировом экспорте, %	76,8	76,7	74,2	69,1	74,7	79,4

\*ЕС — в составе 25 стран-членов. Источник: *Food Outlook. №4. December 2005. FAO.*

Наиболее активно ведется международная торговля зерновой продукцией, а также (в меньшей степени) мясными и молочными товарами и сахаром. Главными поставщиками зерна являются США, Канада, ЕС (в основном Франция), Аргентина и Австралия. На их долю приходится 1/4 мирового экспорта пшеницы и кормового зерна (табл.3).

Страны- ведущие экспортеры продовольствия являются одновременно его крупными покупателями. Так, США, обеспечив себе ключевые позиции в поставках стратегического продовольственного сырья, импортируют в больших количествах фрукты и овощи, кофе, какао, чай, овощи и ряд других товаров. В 2005 г. экспорт продовольствия Соединёнными Штатами составил 63 млрд. долл., а импорт — 59 млрд. долл.

*Протекционизм в мировой торговле продовольствием.* Система международной торговли сельскохозяйственной продукцией, в том числе продовольствием, в настоящее время претерпевает коренные изменения. Необходимость осуществления реформ в указанной сфере была вызвана чрезмерной государственной поддержкой и протекционизмом во многих странах, особенно развитых, в предыдущие десятилетия. Проводимая политика поддержки высоких внутренних цен привела к перепроизводству ряда сельскохозяйственных товаров и широкому распространению экспортных субсидий и ограничений на импорт, что, в свою очередь, осложнило межгосударственные отношения во внешнеэкономической сфере. Отсутствие согласованных на международном уровне правил и процедур неоднократно являлось поводом для возникновения противоречий, чреватых подрывом стабильности международной торговли и возникновением торговых войн. Основные «битвы» развертывались между ЕС и США, которые вследствие проблем со сбытом практиковали широкомасштабное применение субсидий при поставках своего зерна на внешние рынки. Эти действия вызывали активное противодействие со стороны Канады, Австралии и других более мелких экспортеров, чье финансовое положение не позволяет применять субсидии в больших размерах. По данным ОЭСР, в целом по развитым странам уровень поддержки сельского хозяйства в 2003 г. составил 32% совокупных фермерских доходов против 37% в конце 80-х гг. При этом наибольший прогресс достигнут в области сокращения мер поддержки, оказывающих наибольшее воздействие на производство и внешнюю торговлю агропродовольственной продукцией.

Наиболее резко уровень поддержки сократился в отдельных восточноевропейских странах в преддверии их вступления в ЕС. Чехии и Словакии с 1991—1993 гг. по 2001—2003 гг. он уменьшился в три раза, в Польше — почти вдвое. то же время отдельные развивающиеся страны (Турция и Мексика), где уровень поддержки находится на низком уровне, не только не уменьшили его, но даже увеличили.

*ВТО, ФАО и мировая торговля продовольствием.* Вопрос ослабления протекционизма во внешней торговле сельскохозяйственной продукцией является одним из главных в деятельности **Всемирной торговой организации**. Важное место в ее основополагающих документах занимает

Соглашение по сельскому хозяйству, которое предполагает перевод всех нетарифных барьеров в тарифные эквиваленты и постепенное снижение тарифов, экспортных субсидий (бюджетных ассигнований на субсидирование экспорта), сокращение уровня государственной поддержки сельскохозяйственного производства. При этом развивающиеся страны принимают пониженные обязательства, а наименее развитые страны вообще освобождаются от обязательств. В результате реализации этих мер можно ожидать усиления позиций на мировом продовольственном рынке тех стран, которые обладают наиболее эффективным сельским хозяйством, ориентированным на потребности внешнего рынка (США, ЕС, Канада, Австралия, Аргентина и др.). В то же время производители *сельскохозяйственной* продукции в государствах - нетто-импортерах продовольствия, если не сумеют приспособиться к новым условиям, понесут значительные потери вследствие сокращения субсидирования их производства. Население этих стран может столкнуться со все возрастающим импортом основных видов сельскохозяйственной продукции, в первую очередь зерна, сахара, мясных и молочных продуктов, и соответственно с удорожанием продаваемого продовольствия, так как местные продукты субсидироваться не будут.

Помимо ВТО, другой важной организацией, где определяются перспективы мировой продовольственной ситуации, является ***Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО)***. В настоящее время эта организация и мировое сообщество в целом уделяют серьезное внимание перспективам решения продовольственной проблемы в нуждающихся странах, в том числе постсоциалистических. Если ранее (в 70—80-е гг.) наиболее важная роль отводилась продовольственной помощи, то к настоящему времени акцент сместился на оказание содействия развитию национального сельского хозяйства. Основной формой помощи аграрному сектору со стороны как ФАО, так и крупнейших стран-доноров (США и государств — членов ЕС) является финансирование конкретных проектов, ориентированных на подъем сельского хозяйства. На эти цели, в частности, расходуется основная часть бюджета ФАО, составляющего 1 млрд. долл. Примерами реальной поддержки развития национального сельского хозяйства со стороны ФАО является распространение новых высокоурожайных сортов культур в нуждающихся странах, передача им достижений в области биотехнологии, разработка и помощь в осуществлении проектов расширения производства продовольствия, строительство объектов инфраструктуры в сельской местности и т.п. Оказывается также техническая помощь, включая подготовку кадров для сельского хозяйства, предоставление консультаций специалистов, осуществление экспертных оценок и т.д.

Мировое производство сельскохозяйственной продукции сдерживается ввиду ограниченности угодий. Это связано с ростом уровня урбанизации, необходимостью сохранения лесных массивов, ограниченностью водных ресурсов. Наименее развитые страны не в

состоянии выделить значительные средства на импорт продовольствия. Суть продовольственной проблемы, в конечном счете, выражается в том, что РС, составляя три четверти населения планеты, потребляют менее половины производимого на ней продовольствия. Постоянно недоедают около 850 млн. чел. Более 5 млн. детей умирают ежегодно от последствий голодания. Порождена указанная проблема неблагоприятным сочетанием целого ряда факторов:

- *увеличением человеческой нагрузки на землю в связи с так называемым "демографическим взрывом"* (в Африке население увеличивается на 3% в год в то время как производство продовольствия только на 2%; в Египте в 1900 г. на 1 га сельхозугодий приходилось 4 чел., в 1975 г. -10 чел., в 2000 г -18 чел. - при подобной динамике только Асуанский гидрокомплекс спасает Египет, увеличив площадь орошаемых земель). Подсчитано, что для обеспечения продовольствием одного человека нужно 0,5 -1 га;

- *архаическими методами ведения сельского хозяйства* (300 млн. чел. обрабатывают землю только мотыгой, 100 млн. чел. - еще и деревянным плугом; в связи с фактическим отсутствием производства минеральных удобрений на Востоке их вносится всего 9 кг на 1 га (на Западе 200 кг), что ведет к деградации почв и снижению урожайности; слабое развитие животноводства из-за нехватки земель под пастбища и по другим причинам (муха це-це) лишает почвы также и необходимого количества органических удобрений).

- *архаической системой хранения сельхозпродукции* в условиях жаркого и влажного климата, что ведет к ее огромным потерям. К тому же, насекомыми и грызунами портится норма питания 200 млн. чел.

- *неравноправным положением развивающихся стран в мировой капиталистической системе разделения труда и мировой торговле.* Значительные площади сельхозугодий они вынуждены отводить для выращивания экспортных технических и продовольственных тропических культур для использования экспортных доходов на цели развития (закупка оборудования и зерна из развитых капиталистических стран). Однако цены на восточный сельскохозяйственный экспорт диктуются не его производителями, а монопольными западными посредниками (4 кофейные, 1 чайная ТНК и т. д.). В результате, например, при увеличении африканского сельскохозяйственного экспорта на 4% в год в натуральном исчислении, объем экспортной выручки Африки даже уменьшается. С другой стороны, растут цены на импортируемое с Запада зерно, играющее роль стратегического товара в отношениях Запада с Востоком: так, в 70 гг. развивающиеся страны увеличили импорт зерна в 3 раза в сравнении с 60 гг., но заплатили за это в 8 раз больше.

- *решение продовольственной проблемы затрудняется также слабой восприимчивостью традиционным сектором современных технологий сельскохозяйственного производства или невозможностью их использования.* В отсталом аграрно перенаселенном обществе механизация

*нерентабельна* с точки зрения ее социальных последствий (рост безработицы в деревне), да и с экономической точки зрения (использование избыточной и дешевой наемной рабочей силы выгоднее применения дорогостоящей техники). Именно по этой причине не дала ожидаемого эффекта так называемая "зеленая революция" - комплекс агротехнических и иных мер для поднятия урожайности, включающий также и использование новых высокоурожайных сортов. Применение высокоурожайных сортов результативно только при соответствующей культуре производства (применение определенных удобрений в определенных количествах, соблюдение технологии выращивания сельскохозяйственных культур), что повышает затраты на уход за 1 га посевов в 10 раз. В результате, плодами "зеленой революции" смогла воспользоваться только деревенская верхушка на фоне усиления обезземеливания беднейшего крестьянства (в настоящее время с точки зрения экономической до 40% деревенского населения - лишние). Существует еще один аспект продовольственной проблемы - социально-политический. Проведенные в большей части стран Востока буржуазные аграрные реформы способствовали росту валовых сборов сельскохозяйственных культур, но воспользовалась этим только деревенская верхушка из 4-5% земельных собственников, захвативших в свои руки 30-35% лучших земель, в то время как беднейшее крестьянство (51% собственников) владеет 8% пашни.

Сельское хозяйство составляет ведущий сектор экономики в арабских странах с наименьшим уровнем развития. Промышленность доминирует в экономике стран-экспортеров нефти с учетом особой роли добычи нефти для этого сектора. Наконец, производственный сектор не имеет сколько-нибудь значимой роли в экономике большинства арабских стран, за исключением стран со средним уровнем развития. Среди наименее развитых стран в 2011г. «лидером» в показателях инфляции были Йемен (20%), Судан (18%). Ливия по показателям инфляции (15,9%) возглавила список стран-экспортеров нефти.

Оценивая экономическое положение арабских стран, член правления Фонда экономического развития арабских стран (Абу-Даби)<sup>22</sup> Хасан Аббас Закий отметил следующие негативные факторы:

- 1) неудовлетворительное распределение природных богатств между странами, которое привело к неравномерному уровню национального дохода;
- 2) монокультура и моносырье как основа экспорта;
- 3) нехватка средств для нужд социального развития;
- 4) серьезное отставание в области технических наук и современной технологии;
- 5) нехватка квалифицированной рабочей силы;
- 6) неиспользование прогрессивных производственных технологий;
- 7) отсутствие координации в экономической, торговой и финансовой

---

<sup>22</sup>Фонд Абу-Даби для экономического развития арабских стран, созданный в 1971 году и специализирующийся на финансировании развития инфраструктуры, промышленности и туризма в арабских странах;

политике между арабскими странами и в их отношениях с внешним миром»:

Очевидно, что в арабских странах существуют те же проблемы, что и во всех развивающихся странах: демографическая, продовольственная проблемы, неэквивалентные условия обмена, зависимость от индустриальных государств - основных экспортеров технологии и продовольствия, нестабильность цен и др. Только незначительное число стран (Кувейт, Саудовская Аравия и ряд других) стремятся воспользоваться результатами научно-технической революции, диверсифицируют источники ВВП, предпринимают интенсивные меры по обеспечению продовольственной безопасности. Но этот рывок вперед все больше оттеняет различия между арабскими странами.

Арабские страны - экспортеры нефти, располагающие почти половиной всех мировых запасов нефти с самыми низкими издержками добычи, предпринимают серьезнейшие усилия для обеспечения своей продовольственной безопасности.

Крупнейшее арабское государство – Саудовская Аравия, осуществляя социально-экономическую модернизацию, добилось успехов в наращивании самообеспеченности продовольствием и создании условий приближения к уровню продовольственной безопасности, несмотря на неблагоприятные почвенно-климатические факторы. Развивая экономику на основе пятилетних планов, Королевство постоянно включало в пятилетние планы масштабную деятельность по подъему сельскохозяйственного производства и по продвижению к достижению продовольственной безопасности. Это прослеживается по второму (1975-1980), третьему (1980-1985), четвертому (1985-1990), пятому (1990-1995), шестому (1995-2000), седьмому (2000-2005) пятилетним планам.

Если в 1976 г. зависимость Саудовской Аравии от продовольственного импорта достигала 80%, что было опасно в экономическом и политическом отношении, то в период третьего пятилетнего плана развития (1980-1985 гг.), был сделан особый упор на ускоренное развитие сельскохозяйственной отрасли и укрепление продовольственной безопасности. Ежегодный урожай пшеницы возрос с 142 тыс. тонн в 1979-80 гг. до рекордного для страны уровня в 3,9 млн. тонн в 1990-91 гг., из которых 1,7 млн. тонн было экспортировано. Это вывело страну на одно из ведущих в мире мест по объему экспортированного зерна ко всему произведенному зерну). Саудовская Аравия полностью обеспечила свою продовольственную безопасность по пшенице, а в 1992 г. был достигнут рекордный уровень по абсолютному объему производства пшеницы - 4,07 млн. тонн. Саудовская Аравия остается в десятке ведущих мировых экспортеров пшеницы. К 1996 г. Саудовской Аравией был достигнут уровень полной самообеспеченности по производству яиц и мяса птицы, а по финикам это традиционно ведущий мировой производитель.

Правительство Саудовской Аравии инициировало грандиозную программу водоснабжения посредством использования подземных вод (89%

потребления воды приходится на сельское хозяйство). Как основная цель Программы водоснабжения заявлено поднятие объемов сельскохозяйственного производства до уровня, близкого к самообеспеченности по всем главным видам продовольственной продукции.

Сельскохозяйственный скачок позволил Саудовской Аравии активно принимать участие в международной продовольственной программе по оказанию помощи пострадавшим от голода в странах Африки и Азии.

**В Кувейте**, у которого валютные поступления от нефтеэкспорта составляли в 1998 г. более 6 млрд. долларов, действует долгосрочный план развития сельского хозяйства на 1995-2015 гг. Этот эмират намерен добиться полной продовольственной независимости и достичь к 2015 г. уровня самообеспеченности по основным жизненно важным видам продовольствия в 60-75%. Обеспечение национальной продовольственной безопасности предполагает эффективное использование широкого спектра мер социально-экономической политики, адекватно учитывающей как особенности текущей и перспективной воспроизводственной ситуации внутри страны, так и мировую экономическую и политическую конъюнктуру.

Вопросы национальной продовольственной безопасности стали предметом целенаправленной политики правительств развивающихся арабских стран, создающих политические, экономические и социальные условия для решения проблем снабжения населения продовольствием.

**В Йемене** эти меры были включены в рамки программы «национальной, административной, финансовой, экономической и политической реформы». В области сельского хозяйства она содержала комплекс мероприятий, связанных с освоением залежных земель в восточных и южных районах страны и оказанием поддержки товаропроизводителям путем проведения политики цен в их интересах. В сфере животноводства программа реформ включала строительство скотоводческих ферм и мясоперерабатывающих предприятий.

Для решения поставленных задач в области реформирования растениеводства и животноводства правительство учредило Фонд поддержки сельскохозяйственного производства. За счет развития национального агропромышленного комплекса и сегодня обеспечивается продовольственная безопасность Йемена. Сельскохозяйственный сектор, несмотря на существенную значимость нефтяного, по-прежнему занимает опорное положение в экономической структуре Йемена, хотя за последние десятилетия его доля в национальной экономике снизилась, составив к 2003г. 15% от ВВП. Аграрный сектор дает работу 50,9% всего экономически активного населения.

Для обеспечения жителей Йемена питанием существует два пути: добиваться роста национального производства продовольствия или увеличивать валютные накопления для оплаты продовольственного импорта. Первый путь осложняется дефицитом земельных и водных ресурсов (к сельскохозяйственной обработке пригодны 33,6% земель, а на долю аграрного сектора приходится 90% общего расхода воды).

Важную роль в обеспечении продовольственной безопасности Йемена играют животноводство и рыболовство. За счет рыболовства Йемен имеет достаточно стабильный источник получения валюты. Отчасти это явилось результатом материальной поддержки отрасли со стороны государства, которое выделило только в 1997 году 1070 млн. риалов на ее развитие. Но для дальнейшего подъема производительности рыбного сектора правительству предстоит значительно повысить уровень управления ресурсами и инвестировать средства в развитие инфраструктуры отрасли.

Опыт последних десятилетий показал невозможность превращения Йемена в самообеспечивающую себя продовольствием страну в ближайшем будущем. Это, в свою очередь, сохраняет необходимость регулярного обращения к мировому рынку продовольствия и увеличения импортной составляющей в национальном продовольственном фонде.

В отличие от Йемена, **Сирия**, благодаря более благоприятным исходным условиям и эффективной государственной стратегии, не только достигла высокого уровня продовольственной безопасности, но и стала крупным экспортером пшеницы, цитрусовых, оливок и ряда других культур, что говорит о достаточно серьезных правовых, экономических и хозяйственных основах укрепления продовольственного обеспечения.

В рамках межарабского сотрудничества и взаимодействия в ОИК арабские государства разработали ряд правовых принципов, поддерживающих развитие их продовольственной безопасности.

Таковыми международными принципами можно считать, например, положения Каирской декларации по правам человека в исламе, принятой на XIX Конференции министров иностранных дел государств-членов ОИК (31 июля - 5 августа 1990 г.). Согласно статье 17 Декларации, государства-члены должны поддерживать следующие стандарты жизни своих народов: «каждый имеет право жить в чистой окружающей среде, вдали от порока и коррупции, в среде, способствующей саморазвитию... государство должно обеспечить право человека на достойную жизнь, дающую ему возможность удовлетворять потребности свои и его иждивенцев, в том числе в питании». В первом разделе под названием «Продовольствие и сельское хозяйство» Плана действий по экономическому сотрудничеству, разработанному на Конференции по экономическому сотрудничеству ОИК 4-6 ноября 1980 г. в Анкаре, перед государствами-членами был поставлен ряд задач. В частности, поставлена задача сделать упор на развитие производств, базирующихся на сельском хозяйстве (зерновая промышленность, удобрения, переработка сельскохозяйственного сырья); обеспечение продовольственной безопасности в исламском мире и создание региональных резервов продовольствия; принятие мер по улучшению сельскохозяйственной инфраструктуры; оказание помощи мусульманским странам, подвергшимся стихийным катастрофам и др. При этом, Исламский банк развития и другие финансовые институты должны играть более активную роль в финансировании продовольственных и сельскохозяйственных проектов государств-членов. В части IX Плана «Население и здравоохранение»

отмечается следующая задача: «инициировать исследования в области здравоохранения, чтобы обеспечить лучшее здоровье и стандарты питания» населения.

Доля продуктов питания в структуре расходов населения служит своего рода индикатором распространения бедности. Треть своих расходов тратят на питание только крайне бедные семьи, а если на питание расходуется 50%, то это свидетельствует о крайней нищете. Эта закономерность была выведена в конце XIX века Э. Энгелем (закон Энгеля).

В России в 2009 году расходы на питание в бюджете домохозяйств составили 37,7%. В развитых странах эти пропорции иные: доля расходов на питание в США составляет 9%, в Канаде — 11%, в странах ЕС — 12%, в странах ОЭСР — в среднем 13% (в прошлом поколении она составляла 25%). Абсолютная величина расходов на питание возрастает по мере того, как рационы питания становятся более разнообразными и включают больше готовых к употреблению и переработанных продуктов.

Проведенный анализ позволяет заключить, что, с одной стороны, продовольственная проблема выступает как глобальная, затрагивая, так или иначе, все человечество, во всяком случае, — все крупнейшие государства мира. С другой стороны, она имеет ярко выраженный географический характер и проявляет себя на разных ступенях территориальной иерархии - региональной, страновой, районной, локальной. Выработать политику обеспечения населения продуктами питания и стремиться к достижению искомого баланса с учетом внешнеторговых возможностей приходится, прежде всего, на уровне отдельных стран. Ключ к «снятию» продовольственной проблемы у каждой из стран должен быть собственным. Однако и без развития межгосударственного сотрудничества в данной области государствах нельзя обойтись. Продовольственная проблема многоаспектная, и добиться ее успешного решения не удастся без создания соответствующего социально-экономического климата в отдельных странах и в регионе, в целом.

*Пути решения продовольственной проблемы.* За годы независимого развития страны Востока опробовали различные пути решения продовольственной проблемы, но все они оказались недостаточно эффективными. Теоретически указанная проблема может быть решена только комплексом мер внутри развивающегося мира (ограничение прироста населения, расширение пахотных угодий наполовину, общий рост производительности и урожайности наполовину, проведение и углубление аграрной реформы) при широкой помощи мирового сообщества (продовольствием, удобрениями, насосами, транспортом и, что самое важное, установлением справедливых условий торговли, ликвидацией дискриминационной разницы в ценах на продукцию развитых и развивающихся стран).

Пути решения продовольственной проблемы:

- расширение земельного фонда;
- увеличение экономических возможностей за счёт повышения

эффективности аграрного сектора производства;

- проведение глубоких и последовательных аграрных реформ;
- международное сотрудничество и помощь развитых стран.

Многие международные эксперты сходятся в том, что производство продовольствия в мире в ближайшие 20 лет будет способно в целом удовлетворить спрос населения на продукты питания, даже если население планеты будет ежегодно возрастать на 80 млн. человек. При этом спрос на продовольствие в развитых странах, где он и так достаточно высок, останется примерно на современном уровне (изменения коснутся главным образом структуры потребления и качества продуктов). В то же время усилия мирового сообщества по решению продовольственной проблемы приведут, как предполагается, к реальному росту потребления продовольствия в странах, где наблюдается его нехватка, т.е. в ряде государств Африки, Азии и Латинской Америки.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Назовите существующие глобальные проблемы. Выделите наиболее приоритетные из них и объясните, почему они считаются таковыми
2. В чём состоит сущность мировой продовольственной проблемы?
3. Каковы условия обеспечения продовольственной безопасности?
4. Какие пути решения продовольственной проблемы в развивающихся странах существуют в настоящее время?
5. Какие трудности создаёт для развивающихся стран высокий естественный прирост населения?
6. Какие пути практической реализации концепции устойчивого развития существуют в настоящее время?

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Определение приоритетности экономических проблем изучаемой страны (региона)
2. Сущность глобальных проблем
3. Глобализация экономики в современном мире

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Буздалов И.Н. Сельское хозяйство под прессом структурных деформаций в экономике // Экономика и организация сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 2010. - №4. - С.12
2. Проблема ожирения в Европейском регионе ВОЗ и стратегия ее решения //ВОЗ. - 2009. - С.111
3. [www.rg.ru/2010/07/23/itogi-site.html](http://www.rg.ru/2010/07/23/itogi-site.html)
4. Мировая статистика здравоохранения. 2010 год // ВОЗ. - С.106-107
5. Доклад о мировом развитии. Всемирный Банк. 2011

## ТЕМА 6. КОНЦЕПЦИИ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ОБЩЕСТВА, ЭКОНОМИКИ И ПРИРОДЫ

**Цель учебного занятия** - изучить теоретические аспекты концепций взаимодействия общества, экономики и природы, изучить специфику проявления экологической проблемы в изучаемых странах.

**Ключевые понятия и слова** – экологическая проблема, деградация глобальной экологической системы, разрушение природных систем жизнеобеспечения, экологический кризис, нерациональное природопользование, загрязнение окружающей среды, проблема отходов, устойчивое развитие.

### Основные вопросы

1. Концепции взаимодействия общества, экономики и природы
2. Экономика и проблема загрязнения окружающей среды. Ускоренная индустриализация развивающихся стран и проблемы экологии
3. Региональный анализ экологических проблем. Методы решения экологической проблемы в изучаемых странах

### Краткое изложение основного учебного материала

Минеральное сырье является исходным материалом любого производственного процесса. Нехватка минерального сырья может вызвать серьезные потрясения. Напряженность в использовании минеральных ресурсов связана с ограниченностью природных ресурсов, несоответствием размещения минеральных ресурсов и уровня производительных сил.

Современные экологические концепции отражают соответствующее развитие производительных сил и опыт, накопленный в результате изучения влияния научно-технического прогресса на состояние окружающей природной среды. Известен целый ряд *экологических концепций*:

- "пределов роста";
- "органического роста";
- "глобального управления";
- "экологической революции";
- "просветительские" и иные.

Появление большинства из них связано с деятельностью *Римского клуба* - международной ассоциации экономистов, демографов, социологов, специалистов в области естественных наук, представителей деловых кругов мира. Создан Клуб с целью подготовки прогнозов развития современного общества. Авторы *концепции пределов роста* и других вариантов данной модели (нулевого развития, стабилизированного развития) полагают, что экологическую гармонию можно сохранить или восстановить путем определения соответствующих пределов перспективного развития

экономики, научно-технического прогресса, а также управления демографической ситуацией. Некоторые из вариантов этой концепции предусматривают требования относительно возвращения к нулевому развитию, искусственному свертыванию науки и техники до такого предела, при котором хозяйственная и демографическая нагрузки в обществе не будут превосходить ресурсные возможности природной среды.

Согласно другой модели - концепции *органического роста* - мировая экономика должна рассматриваться как совокупность региональных систем. С учетом этого необходимо дифференцированно подходить к экологии различных стран и территорий. Ключевым моментом при таком подходе является экономический и культурный уровень развития региона, территории, государства. Авторы концепции классифицируют страны на богатые и бедные и предлагают обеспечить гармонию во взаимодействии общества и природы за счет *перераспределения средств между государствами*. Наиболее крепкие в экономическом отношении государства должны оказывать материальную, финансовую и иную помощь развивающимся странам.

Сторонники этих двух концепций стремятся привлечь внимание общества к охране окружающей природной среды, призывают объединить усилия при решении общих для человечества экологических проблем, однако методы реализации их идей, по сути, утопичны. Прежде всего, потому, что не учитывается ряд принципиальных обстоятельств: невозможно остановить научно-технический прогресс, также бессмысленно требовать от общества стремления к так называемому нулевому развитию.

*Концепция глобального управления* базируется на идее единства и тесной взаимосвязи материального мира. Потому эффективность охраны природы планеты напрямую зависит от коллективных усилий всего международного сообщества. Сторонники концепции предлагают создать *надгосударственный орган*. Его решения и требования в области экологической политики должны стать обязательными для всех стран на планете. В годы противостояния капиталистической и социалистической систем считалось, что эта концепция также вряд ли реализуема на практике. В современных условиях вполне возможно создание структуры, координирующей решение проблем использования и охраны окружающей среды в глобальном масштабе. Ученые экологи придерживаются мнения, что такой орган можно наделить, например, функциями по оказанию экстренной экологической помощи бедствующим районам. Кроме того, данный орган мог бы внести свою лепту в подготовку комплексных программ по оздоровлению окружающей природной среды. Большую роль он может сыграть также при разработке способов экономического и дипломатического воздействия на страны, не выполняющие требований международных соглашений в области охраны окружающей среды.

Особое значение имеет сегодня *концепция экологической революции*. Революция, о которой упоминается в названии концепции, предусматривает качественные *изменения в мышлении человека*, а не потрясения в сфере

научного, экономического, политического или социального развития общества. Потребительская психология природопользователя постепенно должна уступить место осознанию человеком необходимости рационального бережного хозяйствования на земле. Теория экологической революции предусматривает следующие требования:

- переоценка взглядов на природу как источник потребления;
- пропаганда охраны окружающей среды;
- изменение методов хозяйствования, которые способствуют загрязнению и истощению природной среды.

В перспективе предполагается переход к системе хозяйствования, основанной на бережном использовании природных ресурсов.

С каждым десятилетием человечество все больше убеждается в том, что невозможно развивать экономику, не соблюдая требований в области охраны окружающей среды. При этом нельзя обеспечить выполнение требований охраны природы без поступательного экономического развития. Эта аксиома о взаимодействии экологии и экономики положена в основу концепции *развития и охраны окружающей среды*. С учетом этой концепции строят свою деятельность международные организации, стратегическая цель которых - обеспечить сочетание общественного прогресса и сохранения окружающей природной среды во имя повышения качества жизни человека.

Появление новых экологических теорий, таких как концепции устойчивого развития, экологической безопасности и экологического благополучия, лишний раз подтверждает идею о том, что альтернатива ускоренного экономического роста - устойчивое социально-экономическое развитие. Главная причина экологических катастроф, как показывает практика, в том, что потребление природных ресурсов возрастает в ущерб физическому и духовному развитию человека. Международные форумы, посвященные проблемам экологической политики и миротворчества, способствуют формированию прогрессивных мировоззренческих основ и правовых норм. В 1995 году был принят "Общественно экологический кодекс", состоящий из двух разделов. Приоритетные тезисы первого раздела "Основы экологического сознания" предусматривают следующие положения: основой нравственного поведения является осознание человеком своей ответственности за все живое; стремление сохранять природу, любоваться ее красотой - признак культуры человека; бережное отношение к природным ресурсам - дело совести каждого человека, которому известно об ограниченности природных богатств. "Нормы экологического права" - так называется второй раздел этого кодекса. Одно из его положений состоит в следующем; разрушение природной среды - аморально и является экологическим преступлением.

Характеризуя общее состояние окружающей природной среды, ученые разных стран обычно употребляют такие определения, как «деградация глобальной экономической системы», «разрушение природных систем жизнеобеспечения» и т.п. Многие пишут о нарастающем глобальном

экологическом кризисе, который в отдельных регионах принял уже самые отчетливые формы. Условно всю проблему деградации мировой экологической системы можно разделить на две составные части: деградация окружающей природной среды в результате нерационального природопользования и загрязнение ее отходами человеческой деятельности.

Не приходится уже говорить о некоторых количественных параметрах экологической ситуации, несопоставимых с предшествующими периодами. XX век принес человечеству уничтожение более 1/4 обрабатываемых земель и 2/3 лесов. По прогнозам, среднегодовая температура на Земле повысится к середине XXI века на 1,5-4,5 градуса. Приведенные данные подтверждают исключительную масштабность экологической проблемы, ее значение для настоящего и будущего мировой цивилизации, трудно поддающийся оценке колоссальный объем средств, необходимых для преодоления и уменьшения ее негативных последствий. Речь идет о национальных и международных расходах. Практически годовые затраты только на охрану природы в последнем 30-летии XX века составляли: в 1970 г. - 40 млрд. долл., в 1980 г. - 75, а в 1990 - примерно 150 млрд.долл.

В 2000 г. они составили 250 млрд.долл., что соответствует приблизительно 0,8% от мирового ВВП. Между тем стоимость ущерба, наносимого окружающей среде (а здесь ведь не учитывается вред здоровью, рост заболеваемости и т.п., а тем более потери в будущем), составляет 4-6% ВВП только в развитых странах. Из приведенных данных можно сделать вывод: основные негативные экологические показатели за немногие годы увеличились не менее чем на порядок, тогда как расходы на природоохранные цели возросли лишь в 3,5 раза и этот разрыв в последнее время неуклонно увеличивается.

Вопрос ресурсов имеет и еще один немаловажный аспект, предопределяющий необходимость и важность международного сотрудничества в преодолении экологической угрозы. Если развитые страны по состоянию экономики могут выделять крупные средства на экологические цели, то развивающиеся и страны с переходной экономикой такой возможностью в настоящее время не располагают, усугубляя собственную и общемировую экологическую ситуацию.

Между тем проблема в указанных группах стран становится особенно острой: ускоренный демографический рост в «третьем мире» обуславливает расширенное потребление природных ресурсов, загрязнение окружающей среды. Сейчас объем вредных выбросов в атмосферу составляет, по некоторым оценкам, 22 млрд.т. в год. Из них почти половина приходится на Северную Америку и более 1/3 на Западную Европу и Японию. Если среднемировой показатель выброса углекислого газа на душу принять за 100, то в странах Запада он составлял 72, в странах переходной экономики - 186, а в развивающихся - 153. В развивающихся странах эмиссия CO<sub>2</sub> на каждый доллар ВВП в полтора раза выше, чем в странах переходной экономики и в 4 раза, чем в промышленных странах Запада.

Как предполагают эксперты ООН, «вклад» развивающихся стран в атмосферных выбросах углекислого газа увеличится с теперешних 28 до 40% к середине XXI века. Подобные и многие другие загрязнения среды обитания (почв, воздушного и водного пространства), как правило, не ограничиваются национальными пределами, а затрагивают близлежащие и не редко более отдаленные страны. В результате возникает не простая экономико-правовая проблема выявления причин и источников трансграничного загрязнения пространства, определения ответственности за него, порядка и способов возмещения нанесенного ущерба. Другими словами, даже в таких случаях требуется международный уровень решения соответствующих вопросов. Тем более это касается экологических угроз, затрагивающих многие страны, все мировое сообщество.

Не случайно поэтому, еще в 1983 г. в рамках ООН была создана Всемирная комиссия по окружающей среде и развитию, а в 1992 г. в Рио-де-Жанейро была проведена представительная конференция (ЮНСЕД) по развитию и окружающей среде, обозначившая задачи мирового сообщества в данной области в принятом документе: «Повестка дня на XXI век». Основные тезисы указанного документа сводятся к следующему:

- все внимание и усилия мирового сообщества должны быть обращены на людей, имеющих полное право на здоровье и плодотворную деятельность в гармонии с природой;

- обязательной составляющей процесса развития человечества, всякой жизнедеятельности является охрана окружающей среды; задачи поддержания окружающей среды должны определяться интересами настоящего и будущих поколений;

- устойчивое развитие стран и всего мирового сообщества не может быть обеспечено без изменения методов производства и потребления.

Влияние на развитие экологической ситуации оказывают три основных компонента:

- общество (население, его состав и распределение, уровень и условия жизни);

- жизнедеятельность в хозяйственной и бытовой сфере;

- окружающая природная среда, с одной стороны, как объект жизнедеятельности, с другой, как важный фактор последней и человеческого существования вообще. Совершенно очевидно, что современные экологические проблемы не только технологические, экономические, правовые и нравственные, но и политические. Это подчеркивает необходимость международного сотрудничества в создании и обеспечении экономико-правовых, организационно-институциональных условий решения экологической и других глобальных проблем, механизмов реализации соответствующих мер и контроля за их осуществлением. Нельзя, к тому же, не учитывать, что необходимые ограничения в области окружающей среды часто оказываются в противоречии с национальными интересами отдельных стран.

В условиях рыночной экономики основные уровни решения экологических проблем (предприятие, государство, международные или наднациональные структуры) не в полной мере состыкованы, их интересы далеко не всегда совпадают. Чисто рыночные принципы оказываются неприемлемыми для решения глобальной экологической проблемы, как, кстати, и других проблем глобального характера. Практически на всех уровнях оказывается необходимым государственное и международное регулирование с использованием прямых административных (запреты, ограничения, стандарты и нормативы, обязательные экспертизы и разрешения, санкции) и косвенных (платежи и штрафы, специальные налоги и сборы, природоохранные фонды). Это дополняется экономическими мерами регулирования, включающими: продажу прав (квот) на загрязнение природы, субсидии, льготные кредиты и целевые займы на деятельность по охране окружающей среды, налоговые льготы и поощрительные тарифы предприятиям и структурам, обеспечивающим экологическую чистоту продукции, сферы своей хозяйственной деятельности, поощрение ускоренной амортизации экотехники и т.д. Конференция в Рио-де-Жанейро, последующий период дальнейшего обострения экологических проблем, серьезные природные катаклизмы недавнего времени предопределили концентрацию усилий отдельных стран и мирового сообщества на обеспечении национальной и международной экологической безопасности. Этому должны способствовать:

- осознание особой сложности и остроты, исключительной масштабности и глобального характера экологической проблемы;
- последовательное осуществление на всех уровнях адекватных этому экономико-финансовых, правовых, организационно-институциональных, кадровых, психологических и политических мер по ее решению;
- обеспечение структурной перестройки экономики с ориентацией на экологическую безопасность;
- установление действительной ответственности всех природопользователей за нарушение природоохранного законодательства и международных соглашений по соответствующим вопросам;
- налаживание систематического мониторинга и контроля за состоянием природной среды; создание и поддержание специально охраняемого биосферного фонда;
- организация обязательной, в том числе международной, независимой экспертизы объектов потенциальной экологической опасности;
- создание действенной правовой среды обеспечения охраны окружающей среды;
- формирование эффективной системы экологического воспитания и профессиональной подготовки в этой области.

Но реализация этих задач требует консолидации ресурсов, как на национальном, так и на международном уровне. Именно этим вопросам и была посвящена международная конференция под эгидой ООН, состоявшаяся в дек. 1997 г. в Киото с участием более 120 стран. Здесь

обсуждались практические меры и рекомендации по привлечению средств отдельных стран для решения наиболее острых экологических проблем, в частности, был определен уровень отчислений на эти цели в группах стран (ЕС) и в некоторых странах. «Договор Киото», подготовленный участниками конференции, предусматривал меры по уменьшению парникового эффекта с помощью, в частности, установления лимитов выброса углекислого газа для отдельных стран. Страны, укладывающиеся в эти лимиты, могли бы продавать часть своих квот другим странам, превышающим их. Тем самым было положено начало международному экономическому механизму ограничения вредных воздействий на окружающую среду. Не по всем указанным вопросам было достигнуто полное согласие. Тем не менее, мировое сообщество намерено последовательно и скоординировано бороться за решение этой приоритетной глобальной проблемы современности. Итак, деградация окружающей природной среды на Ближнем и Среднем Востоке (в частности, опустынивание) происходит по двум причинам а) благодаря ресурсоемкому экономическому росту; б) из-за отсутствия учёта возможностей окружающей природной среды адаптировать хозяйственные нагрузки.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. В чём состоит сущность мировой экологической проблемы?
2. Какие страны в наибольшей степени несут ответственность за загрязнение твёрдой, жидкой и газообразной оболочки Земли
3. Решение экологических проблем в нефтедобывающих странах Ближнего и Среднего Востока

### **Задания для самостоятельной работы**

Региональные аспекты глобальных проблем: сырьевой, энергетической, экологической, продовольственной.

### **Рекомендуемая дополнительная литература по теме**

1. Горелов А.А. Экология. М. 2000.
2. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х частях. Учебное пособие для вузов.- Международные отношения. М. 2007.
3. Крашенинников П. В. 21 век - век надежд? // Экологический вестник, №1, 2004г., с. 3-4.
4. Мировая экономика: Учебник /Под ред. проф. А. С. Булатова. - М.: Юристъ, 2002 г. - 734 с.
5. Протасов О. Г. Глобальные проблемы человечества // Экология и экономика, №11, 2003г., с.9-11.
6. Спиридонов И. А. Мировая экономика. Учебное пособие. М.: Финансы и статистика, 2003г. - 652с.

## **ТЕМА 7. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ НАРОДОНАСЕЛЕНИЯ**

**Цель учебного занятия** – анализ актуальных проблем развития народонаселения и основных теоретических концепций.

**Ключевые понятия и слова** – демографический взрыв, демографическая политика, расовая, этническая, языковая и религиозная структура, половозрастная, брачно-семейная и социально-экономическая структура населения, демографический переход.

### **Основные вопросы**

1. Народонаселение мира и проблемы регионального экономического развития
2. Динамика численности населения мира. Проблема темпов роста мирового населения. Взаимосвязь темпов роста населения и экономического роста
3. Концепция демографического перехода. Критический обзор демографических теорий

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Одна из важнейших особенностей современного этапа развития мировой экономики – возрастание роли человеческого фактора. Демографические процессы – воспроизводство населения, смена поколений, характер и темпы роста населения, изменение уровней рождаемости и смертности, миграции, урбанизации и др. находятся во взаимосвязи с социально-экономическим развитием. Эти процессы зависят от общественного развития и в свою очередь оказывают на него воздействие, облегчая или затрудняя социально-экономические преобразования. Быстрый рост народонаселения в мире, демографический взрыв в развивающихся странах и нарастающий процесс депопуляции во многих экономически развитых странах определяют актуальность исследований демографических проблем, как на глобальном, так и на региональном уровне. В странах Ближнего и Среднего Востока прогрессивные демографические изменения сопровождались трансформацией социально-экономических структур и ускорением экономического роста. В то же время возникновение новых кризисных явлений в национальной экономике и социальной сфере во многом будут определяться характером демографических изменений.

Десятки тысяч лет численность человечества росла очень медленно вплоть до периода Новой истории. Примерно 10 тыс. лет назад на Земле жило, вероятно, около 5 млн. человек. Производство продовольствия обеспечило нарастание численности людей – до 200-300 млн. к началу новой эры. В средние века темп роста замедлился из-за эпидемий и войн.

Резкий рост населения Земли совпадает с началом промышленной революции около 200 лет назад, когда прогресс науки, медицины и экономики позволил расширить емкость среды обитания человека. Этот ускоренный рост продолжается и поныне. Самое последнее по времени его ускорение пришлось на вторую половину XX в. К XXI веку на Земле уже жило 6,5 миллиардов человек.

Существуют значительные диспропорции в росте численности жителей по различным регионам мира. Причина этих диспропорций кроется в различном характере воспроизводства населения. Под воспроизводством (естественным и миграционным движением) населения понимают совокупность процессов рождаемости, смертности, естественного прироста и миграции, которые обеспечивают бесперывное возобновление и смену людских поколений.

Общее представление об изменениях численности населения на протяжении человеческой истории дает следующая таблица:

**Таблица 4**

**Рост численности населения Земли**

Летоисчисление	Период	Продолжительность периода (лет)	Численность населения к началу периода (млн. чел.)	Среднегодовой прирост населения (%)
7000 лет до н.э.	Неолит	5000	10	
2 000 лет до н.э.	Античная эпоха	2000	50	0,03
0 (новая эра)	Начало новой эры раннее средневековье	2000	230	0,1
1000	Средние века	1000	305	0,02
1500	Позднее средневековье	500	440	0,1
1650	Начало нового времени	150	550	0,3
1800	Новое время	150	952	0,5
1900	Конец нового времени, новейшее время	100	1656	0,8
1950	Новейшее время	50	2527	1,0
1 980	Недавнее прошлое	30	4430	1,9
2009	Современность	29	6810	1,5
2025	Ближайшее будущее	16	8087	

В современных условиях можно выделить два главных типа воспроизводства населения. *Первый тип воспроизводства* получил название «рациональный тип». Для него характерны невысокие показатели

рождаемости, смертности и естественного прироста. Этот тип воспроизводства отмечается в экономически развитых странах с более высоким уровнем жизни и культуры жителей. Прежде всего, это страны Европы, США, Канада, Россия и Австралия. Во многих из них наступило простое замещение уходящих поколений, а в некоторых (ФРГ, Венгрия, Болгария, Хорватия, Эстония, Латвия, Россия) - даже естественная убыль населения. *Второй тип воспроизводства населения (расширенный)* отличается высокими и очень высокими показателями рождаемости и естественного прироста и относительно низкими показателями смертности. Он характерен, прежде всего, для развивающихся стран, еще несколько десятилетий назад этот тип воспроизводства называли переходным в отличие от *традиционного*, где высокий уровень рождаемости и смертности сочетается с низкой средней продолжительностью жизни. Успехи современной медицины, борьба с эпидемиями привела к резкому сокращению смертности, причем рождаемость остается традиционно высокой. Характерно, что самый высокий уровень рождаемости и естественного прироста типичен для наиболее отсталых аграрных стран Африки и Азии. Такой феномен быстрого роста населения в странах второго типа воспроизводства с середины XX века получил название «демографического взрыва». В наши дни на зги страны (вместе с Китаем) приходится около 4/5 населения планеты. В целом, демографическая ситуация в мире и в отдельных группах стран в конце XX века отражена в приведенной ниже таблице.

**Таблица 5**

**Основные демографические показатели  
(в среднем в 1995-2000 гг. и в 2012 г.)**

Страны	Рождаемость, промилле		Смертность, промилле		Естественный прирост, промилле		Средняя продолжительность жизни, лет	
	1995-2000	2012	1995-2000	2012	1995-2000	2012	1995-2000	2012
Азия	22	18	8	7	14	11	...	70
Африка	39	36	13	11	27	25	...	58
Латинская Америка	23	21	6	5	17	16	69,6	74
Европа	11	11	12	11	-1	0	72,6	77
Северная Америка	14	13	9	8	5	5	76,9	79
Развитые страны	11	11	10	10	1	1	74,5	78
Развивающиеся страны	25	22	9	8	16	14	63,6	68
Мир	23	20	9	8	14	12	65,6	70

Источник: [http://demoscope.ru/weekly/app/world2012\\_2.php](http://demoscope.ru/weekly/app/world2012_2.php)

К середине 60-х годов XX века сформировалась концепция, сущность которой заключалась в том, что рост демографической нагрузки имеет неблагоприятные последствия для экономического роста, приводящие, в частности, к распылению капиталовложений в результате перемещения их из производственных отраслей в социальную инфраструктуру, понижению уровня сбережений в результате увеличения потребления домашних хозяйств. Но по крайней мере до середины 90-х годов исследования по этим направлениям точно не подтвердили отрицательного влияния роста демографической нагрузки на экономическое развитие. Было обнаружено, что даже небольшие изменения в сбережениях и эффективности использования капитала дают возможность удовлетворить потребности в расходах на образование растущего населения. Мало подтверждений нашел тезис о перемещении капитала от производственных к непроизводственным инвестициям, так же, как прямая зависимость между демографической нагрузкой и сбережениями. Воздействие дополнительных инвестиций в непроизводственную сферу на уровне воспроизводства можно определить только на макроуровне. Даже если использованные средства не дают общую экономическую выгоду, они способствуют ускорению демографического перехода во многих развивающихся странах. В частности, более высокий уровень образования выступает одним из самых сильных факторов снижения уровня воспроизводства населения, хотя в бедных странах женщины с низким уровнем грамотности имеют больше детей, чем безграмотные. Явно слабые практические результаты линейного подхода к влиянию роста населения на экономическое развитие показывают, насколько комплексным является этот вопрос.

*Теория демографического перехода* в общем виде разработана в 1909 - 1934 гг французским демографом А.Ландри и американским демографом Фрэнком Ноутстайном в 1945 г. Теория связывает особенности демографического положения в связи с экономическим ростом и социальным прогрессом в зависимости от четырёх стадий демографического перехода, которые страны и регионы мира проходят в разное время.

1 этап - высокая степень устойчивости - характерен для обществ с присваивающей экономикой. Ему свойственны одинаково высокие коэффициенты рождаемости и смертности и очень незначительный рост численности населения.

Колебания коэффициентов связаны с периодами повышенной смертности, обусловленной отсутствием запасов продовольствия, необходимых для выживания в экстремальные годы, войнами, эпидемиями. Высокая рождаемость является естественной реакцией на высокую смертность. Во второй половине 20 века подобная демографическая ситуация характерна для племён охотников и собирателей, проживающих во влажных экваториальных лесах Амазонии, бассейна р. Конго.

2 этап - начальный период роста - характеризуется сохраняющимся высоким коэффициентом рождаемости, снижением коэффициента смертности, ростом продолжительности жизни и некоторым увеличением

общей численности населения. Снижение смертности связано с переходом от охоты и собирательства к земледелию и скотоводству, т.е. к производящему хозяйству, что позволило создавать запасы продовольствия для экстремальных ситуаций - засух, наводнений. Улучшение продовольственного обеспечения создало условия для прироста населения. Демографические показатели 2-го этапа характерны сегодня для ряда стран Африки и Латинской Америки, которые пока не достигли уровня экономического развития, когда коэффициент рождаемости начнёт снижаться.

3 этап - современный период роста - характеризуется стабилизацией коэффициента смертности на низком уровне и некоторым снижением коэффициента рождаемости. Последнее связано с индустриализацией и урбанизацией, повышением уровня жизни, ростом расходов на воспитание детей, включением женщин в общественное производство, а также распространением медицинских средств регулирования рождаемости. Тем не менее в этот период тенденция роста численности населения сохраняется. Она связана со вступлением в детородный возраст поколений, родившихся при высоком коэффициенте рождаемости. В конце 20 века на 3-ем этапе находятся главным образом страны Латинской Америки.

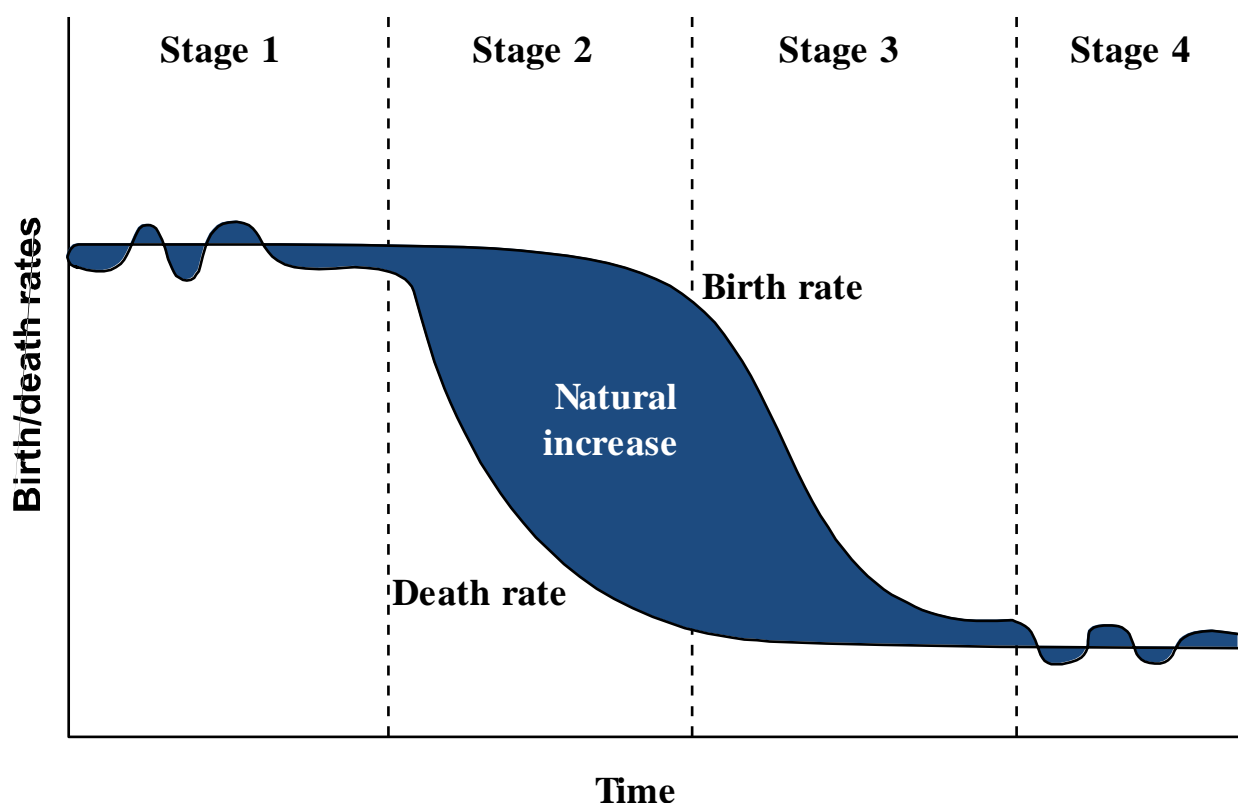


Рис. 1 Демографический переход

4 этап - низкая степень устойчивости - характеризуется снижением и стабилизацией рождаемости и смертности и численности населения. Первым регионом, вступившим в этот этап демографического перехода, была Европа. В 90-е годы к ней присоединились США, Канада, Австралия, Новая

Зеландия, а также Аргентина и Уругвай. Страны Юго-Восточной Азии, в которых проводится успешная демографическая политика, в ближайшие годы будут иметь аналогичные тенденции. Следует отметить, что, по мнению ряда исследователей, концепция «демографического перехода» вписывается в разработанную в 60-х годах теорию «модернизации». Она включает целый ряд теорий, концепций и моделей на различных уровнях абстракции. Основной посылкой этой теории является утверждение, что изменения в населении связаны главным образом с процессом перехода общества от традиционного к современному. При этом в самой общей форме под процессом модернизации понимается такой тип социальных изменений, который обусловлен переходом общества от стадии статичного «традиционализма» к стадии динамичного «индустриализма», т.е. от аграрного общества к индустриальному. Так Р.Льюис, Р.Роулэнд и Р.Клем<sup>23</sup> считают, что «модернизацию можно определить как такую форму социальных изменений, которая охватывает изменения в экономике, технологии, демографических, политических и психологических аспектах общественной жизни, которые начались в Западной Европе где-то около 1900 г., т.е. эти изменения включают: значительный рост экономики (промышленная революция), достижения науки и техники, консолидацию национальных государств, перестройку структуры семьи и уменьшение значения родственных связей, «рационализацию» общества».

В соответствии с демографическими концепциями неоклассического направления дети рассматриваются как специфический товар длительного пользования с той или иной «ценой», предельной полезностью; репродуктивное поведение семьи - как поведение потребителей, выбирающими между такими потребительскими благами – как дети, машина, отдых и т.д.; воспитание детей- как инвестиции в человеческий капитал; образование и обучение самих родителей – как инвестиции в персональный человеческий капитал.

Человечество способно увеличивать экологическую емкость своей среды. Но она ограничена пространством планеты и поэтому не может возрастать беспредельно. Бесконечность роста численности людей грозит демографическим взрывом, катастрофой.

Демографическая проблема в самом общем виде заключается в неблагоприятных для экономического развития динамике населения и сдвигах в его возрастной структуре. Данная проблема складывается по-разному в развивающихся и в развитых, а также постсоциалистических странах.

В ряде развивающихся странах суть демографической проблемы составляет резкий рост населения, которые тормозит экономическое развитие, лишая данные страны возможности осуществлять производственное накопление в сколько-нибудь значительных размерах.

---

<sup>23</sup> Lewis R.A., Rowland R.H., Clem R.S. Modernization, Population Change and Nationality.../Canadian Calvinic Paper. 1975.

Другой аспект демографической проблемы составляет переход развитых стран к простому воспроизводству населения, а во многом постсоциалистических странах – депопуляция вследствие устойчивого превышения смертности над рождаемостью.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. В чём состоит сущность мировой демографической проблемы?
2. Охарактеризовать естественный и миграционный прирост населения стран Ближнего и Среднего Востока

### **Задания для самостоятельной работы**

Глобальные и региональные проблемы развития народонаселения.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х частях. Учебное пособие для вузов.- Международные отношения. М. 2007.
2. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.: Юнити. 2006 - 727 с
3. Кононенко С.Н., Мукимова М.К. Трудовые ресурсы и миграция рабочей силы в странах Зарубежного Востока. - Т.: изд-во ТашГИВ, 2006.- 208 с.

## **ТЕМА 8. ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО АНАЛИЗА**

**Цель учебного занятия** – Проанализировать особенности современного демографического анализа на фоне сдвигов в социально-экономическом развитии изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – демографическая ситуация, расовая и этническая структура населения, половозрастная и брачно-семейная структура населения стран Ближнего и Среднего Востока, перспективы роста населения, рождаемость, смертность, миграция населения, рынок труда.

### **Основные вопросы**

1. Сдвиги в социально – экономическом положении изучаемых стран
2. Структуры населения, социально-экономическая структура населения. Теория человеческого капитала
3. Особенности формирования демографической ситуации в изучаемых странах.

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Экономическое развитие общества – это многосторонний социально-экономический процесс, главными элементами которого являются:

- экономический рост,
- структурные сдвиги в экономике,
- институциональные изменения,
- повышение уровня и качества жизни населения.

Структурные сдвиги в экономике изучаемых стран могут характеризоваться различными качественными и количественными показателями. Какими бы экономическими характеристиками не выражались сдвиги в структуре: количеством работающих, объемом производства или капитала, они всегда связаны с определенными экономическими интересами и потребностями отдельных субъектов или их групп.

Экстенсивный экономический рост - тип экономического роста, который осуществляется за счёт увеличения количества экономических ресурсов без повышения общественной производительности труда. Интенсивный экономический рост - тип экономического роста, который осуществляется за счёт повышения общественной производительности труда. Основными факторами экономического роста являются:

- увеличение трудовых ресурсов,
- прирост масштабов физического капитала,
- вовлечение в экономический оборот новых природных ресурсов,
- технический прогресс,
- повышение уровня образования и квалификации рабочей силы,

- повышение качества используемого сырья и материалов,
- специализация и кооперация в рамках общественного производства,
- совершенствование системы управления и организации общественного производства.

К институциональным факторам экономического роста относятся:

- государственная политика стимулирования экономического роста,
- развитость институтов частной собственности и гарантий их функционирования,
- развитость финансовых рынков,
- свобода миграции ресурсов,
- стабильность политической системы.

Социально-экономическая структура населения - соотношение социальных групп, различных видов общностей людей, а также сеть устойчивых и упорядоченных связей между ними, определяющая целостность народонаселения страны или района. Социально-экономическая структура населения включает отраслевую структуру занятости, профессиональную структуру, образовательную структуру и др. Структура населения - выраженное демографическими показателями распределение населения: по территории; по отдельным возрастным, половым, этническим и социально-экономическим группам.

В целом темпы роста населения во всех странах Ближнего и Среднего Востока довольно высоки, в ряде стран они превышают темпы роста ВВП и способствуют увеличению безработицы и падению благосостояния общества. Проблема неравномерного демографического развития уже сегодня является тормозом для социально-экономических преобразований в странах Ближнего Востока и Северной Африки, угрожая стать еще острее в самом ближайшем будущем. Данная тенденция способна вызвать острые экономические кризисы и социальную нестабильность. В последние годы арабские социологи и экономисты не раз предлагали правительствам комплекс мер, призванных решать эти острые проблемы. В частности, для преодоления негативных тенденций рекомендуется в максимально короткие сроки заняться реализацией программ по планированию семьи, здравоохранению, социальному обеспечению, а также начать разработку и реализацию проектов по обучению молодежи, предоставлению новых рабочих мест для молодых людей с высшим образованием.

Особенности естественного движения, как и миграции, определяют возрастную и половую структуру населения. Это важные экономико-социальные демографические показатели, представляющие, в частности, базу для прогнозирования хода воспроизводства населения, его будущей численности и демографической структуры, исчисления трудовых ресурсов, контингентов школьников и пенсионеров и т. д.

*Возраст* - основной критерий способности человека к труду. Трудовые ресурсы в разных странах определяются условно по-разному. В международной статистике рабочим населением принято считать людей в

возрасте от 15 до 64 лет, т. е. обычно 55 — 65% всего населения. Кроме того, в трудовые ресурсы включают работающих подростков (до 15 лет) и лиц пенсионного возраста.

*Страны с первым типом воспроизводства населения*, т. е. с низкой рождаемостью и смертностью и с высокой средней продолжительностью жизни, относятся к числу «старых наций». Там высока доля людей в трудоспособном и пожилом возрасте и низка доля детей, что предопределяет низкий уровень рождаемости и прироста населения в будущем. *В странах со вторым типом воспроизводства населения выше процент детей* и очень мала доля лиц пожилого возраста. Во многих слаборазвитых странах число детей приближается к численности трудоспособного населения, или даже превосходит его, что ставит перед обществом ряд серьезных экономических проблем и одновременно обуславливает высокую рождаемость |в будущем.

В связи с ростом средней продолжительности жизни население мира стареет. Так, по данным ООН средний возраст жителей Земли в 1985 году был 23,4 года, в 2000 году - 26,5 лет, а к 2025 году он составит 31,2 года.

Старение населения меняет соотношение людей в трудоспособном и пенсионном возрасте в пользу последних. Таким образом, в будущем перед обществом будут нарастать социально-экономические и этические проблемы.

Большое значение имеет также и половой состав населения, т. к. данные о соотношении мужчин и женщин в целом и в разных возрастах важны для анализа процесса воспроизводства населения. Главными причинами, определяющими соотношение полов в мире являются: превышение численности мужского населения над женским при рождении (на 5-6%), но к 18-20 годам соотношение полов выравнивается, а к старости наблюдается перевес женщин.

Наблюдаются большие различия в половом составе в отдельных регионах мира. В странах зарубежной Европы и в СНГ отмечается преобладание женщин - это объясняется влиянием мировых и локальных войн и превышением средней продолжительности жизни женщин. Особенно велик их перевес в СНГ, ФРГ и Австрии.

В зарубежной Азии почти повсеместно преобладают мужчины (особенно большое превышение доли мужского населения наблюдается в Южной и Восточной Азии, например, в Китае — на 31 млн., в Индии — на 24 млн.). Это связано с низким социальным статусом женщины, ранними браками, частыми родами, постоянным тяжелым трудом. Исключение составляют лишь Япония, Индонезия, Мьянма, Йемен, Израиль, Кипр.

В Северной Америке, долгое время бывшей «магнитом» для массового притока иммигрантов, мужское население вплоть до середины XX века преобладало и только сейчас наметившийся перевес женского населения возрастает, особенно в пожилых возрастах.

В Австралии долгое время преобладало мужское население в связи с тем, что на материк был направлен массовый приток иммигрантов, но с середины 70-х годов наблюдается тенденция к превышению численности женского населения над мужским.

Для стран Африки, в целом, характерно равновесие между численностью мужчин и женщин, но в северной, арабско-мусульманской части материка наблюдается некоторое преобладание мужчин, а в Восточной Африке - женщин.

В Латинской Америке, как и в Африке, численность мужчин и женщин приблизительно равна, хотя наблюдается незначительный перевес женщин.

Очевидно, что резкое замедление темпов роста населения (или даже убыль населения), как в развитых капиталистических странах, странах Восточной Европы и России, или резкое увеличение темпов прироста населения, как в Африке и большинстве стран Азии и Латинской Америки, негативно сказываются на демографической и социально-экономической ситуации в разных странах. Это определяет необходимость проведения демографической политики. Наиболее активно она проводится во Франции, Швеции. В США демографическая политика фактически не проводится, за исключением некоторых льгот семьям.

Большинство стран второго типа воспроизводства в последние десятилетия осуществляют демографическую политику, направленную на сокращение рождаемости и естественного прироста. В зарубежной Азии программы планирования семьи воплощаются в жизнь в Восточной, Юго-Восточной и Южной Азии. Первой на этот путь вступила Индия, но самых значительных успехов в регулировании темпов прироста населения добился Китай. Основными мерами, обеспечивающими снижение рождаемости стали повышение возраста вступления в брак (в Индии 21 год для мужчин и 18 лет для женщин, в Китае - 22 и 20 лет соответственно), стимуляция создания семей с одним или двумя детьми.

Африка, в целом (за исключением Нигерии), почти не включена в политику планирования семьи, что вызвано традициями многодетности и другими национальными и социально-экономическими причинами.

В странах арабско-мусульманского региона, охватывающего Юго-Западную Азию и Северную Африку, активность демографической политики невелика в связи с национальными и региональными традициями (мусульманство поощряет ранние и обязательные браки, многодетность, многоженство и отрицательно относится к демографической политике).

В микроэкономических концепциях воспроизводства населения используются *тезисы теории «человеческого капитала»*. Эта теория разрабатывалась преимущественно в русле институционально-социологического направления, а затем стала применять неоклассический инструментарий для анализа таких институтов, как брак и семья. Г.Беккер, Дж.Минцер, Л.Хансен, Й.Бен-Порэт, Т.Шульц<sup>24</sup> и другие рассматривали совокупность знаний, способностей и навыков человека в качестве

---

<sup>24</sup> Becker, G. Investment in Human Capital: Theoretical Analysis [Text] / G. Becker // The Journal of Political Economy. – 1962. – Vol. LXX., Schultz, T. Resources for Higher Education: an Economists View [Text] / T. Schultz // The Journal of Political Economy. – 1968. – Vol. 76., Jacob Mincer, Progress in Human Capital Analysis of the Distribution of Earnings, . Ben-Porath Y. the production of Human Capital and the life Cycle of Earning // Journal of Political Economy. 1987, August, Andersen, Lill; Hansen, Henrik / Human capital, technological progress and growth in developing countries. København : Department of Economics, University of Copenhagen, 2008.

человеческого капитала, поскольку они являются источником будущих заработков. Основными формами «инвестиций в человека» выступают образование, профессиональная подготовка, здравоохранение. За создание основ теории человеческого капитала были присуждены Нобелевские премии по экономике – Теодору Шульцу в 1979 г. и Гэри Беккеру в 1992 г. Вложил существенный вклад в создание теории человеческого капитала и выходец из России Саймон Кузнец<sup>25</sup>, получивший Нобелевскую премию по экономике в 1971 г. Центральное положение теории «человеческого капитала» - аналогичность формирования «человеческого» и «физического» капитала. «Человеческий капитал» реализуется в труде. «Физический капитал» переносит стоимость на продукт. Логическим следствием этой теории является вывод. Что все члены общества – владельцы капитала, получающие на свой капитал соответствующий доход.

Основоположники теории человеческого капитала дали его узкое определение, которое со временем расширилось и продолжает расширяться, включая всё новые составляющие человеческого капитала. В результате человеческий капитал превратился в сложный интенсивный фактор развития современной экономики – экономики знаний.

Человеческий капитал – это:

- воплощенный в человеке запас здоровья;
- способностей;
- знаний;
- навыков;
- мотиваций;
- психологических установок, этических норм.

В настоящее время на базе теории и практики человеческого капитала формируется и совершенствуется успешная парадигма развития США и ведущих европейских стран. На основе теории человеческого капитала отставшая Швеция модернизировала свою экономику и вернула в 2000 годах лидерские позиции в мировой экономике. Финляндия за исторически короткий период времени сумела перейти от сырьевой в основном экономики к инновационной экономике и создать свои собственные конкурентоспособные высокие технологии, не отказываясь от глубочайшей переработки своего главного природного богатства – леса.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. В каких регионах мира население растёт наиболее высокими темпами?
2. Что такое демографический переход?
3. Чем экономически активное население отличается от трудовых ресурсов?
4. Чем определяется качество рабочей силы?

---

<sup>25</sup> С.Кузнец. «Население, капитал и экономический рост» (Population, Capital and Growth, 1973).

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Занятость и безработица.
2. Современные проблемы экономико-демографического развития.
3. Демографическая ситуация в арабских странах
4. Народонаселение и экономическое развитие Турции.
5. Народонаселение и экономическое развитие Ирака.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Ломакин В.К. Мировая экономика. 2003
2. Кононенко С.Н., Мукимова М.К. Трудовые ресурсы и миграция рабочей силы в странах Зарубежного Востока. - Т.: изд-во ТашГИВ, 2006.- 208 с.
3. Черников Г.П., Черникова А.Л. Мировая экономика. Ростов на Дону. 2003.

## ТЕМА 9. ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ ВЗРЫВ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ И ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки и последствия демографического взрыва в развивающихся странах. Дать обзор различных вариантов выхода из демографического кризиса в развивающихся странах и охарактеризовать варианты демографической политики.

**Ключевые понятия и слова** – естественный прирост населения, демографическая проблема, народонаселение и ресурсы, демографический кризис.

### Основные вопросы

1. Народонаселение мира и проблемы регионального экономико-демографического развития
2. Демографический взрыв в развивающихся странах и его экономические последствия.
3. Пути выхода из демографического кризиса в развивающихся странах и демографическая политика.

### Краткое изложение основного учебного материала

Демографическая проблема - глобальная проблема человечества, связанная с продолжающимся значительным приростом населения Земли, опережающим рост экономического благосостояния, в результате чего обостряются продовольственная и другие проблемы, угрожающие жизни населения в этих странах. Однако на региональном уровне демографическая проблема дифференцирована для развитых и развивающихся стран. Так для развитых стран и многих государств с переходной экономикой на современном этапе в значительной мере характерен *демографический кризис* – процесс резкого ухудшения воспроизводства населения, что, в частности, выражается в резком снижении темпов роста населения, а в ряде случаев его естественной убыли (депопуляции), а также в демографическом старении населения. Демографическое старение населения – увеличение доли пожилых и старых людей в общей численности населения. В соответствии с наиболее распространенной шкалой население считается старым, если доля лиц в возрасте 60 лет и старше составляет 12% и выше.

Во многих же развивающихся странах с середины 20 в. проявился *демографический взрыв* – резкое ускорение роста численности населения вследствие установления промежуточного типа воспроизводства населения. Как правило, в этот период снижение смертности значительно опережает снижение рождаемости, что приводит к ускоренному увеличению численности населения.

Феномен быстрого роста населения в странах второго типа воспроизводства населения (с высокими и очень высокими показателями рождаемости и естественного прироста и относительно низкими по-

казателями смертности) получил название «Демографического взрыва». Эта ситуация уже несколько десятилетий сохраняется в большинстве развивающихся стран. На них (вместе с Китаем) приходится сейчас почти 4/5 всего населения планеты и 85 миллионов его абсолютного годового прироста. Число детей, приходящихся на 1 женщину, в начале 90-х годов составило для этой группы стран, в среднем 3,7, а для стран Африки даже 5,1. Современный демографический взрыв начался в 50-60-х гг. XX в. и, по мнению ряда учёных будет продолжаться по крайней мере до конца первой четверти XXI в. Таким образом, во многих развивающихся странах суть демографической проблемы составляет резкий рост населения, который тормозит экономическое развитие, препятствует сбережению и накоплению и одновременно увеличивает массовую бедность, блокирует развитие человеческого потенциала. Общее представление о росте численности населения планеты дает таблица.

Анализ таблицы позволяет сделать вывод о сокращении доли экономически развитых стран в мировом населении и о росте доли развивающихся стран. Последние оказывают решающее воздействие на численность и воспроизводство населения и определяют демографическую ситуацию во всем мире.

**Таблица 6**

**Рост численности населения мира**

Регионы мира, весь мир.	1900г.	1950г.	1980г.	1990г.	2000г.	2009 г.	2012сер. года
СССР, СНГ.	130	180	266	288	300	...	279,6
Зарубежная Европа.	295	392	484	498	517	738	740
Зарубежная Азия.	950	1392	2569	3108	3698	4117	4260
Африка	130	220	475	648	...	999	1072
Северная Америка.	81	166	249	276	295	341	349
Латинская Америка.	64	164	354	448	540	580	599
Австралия и Океания.	6	13	23	26	30	36	37
Весь мир.	1656	2527	4420	5292	6252	6810	7058

*Источник: <http://demoscope.ru/weekly>*

Если в 1900 г. численность населения мира составляла 1 млрд. 656 млн. человек, то к 2012-му году, она превысила 7,058 млрд. чел. Именно поэтому термин "демографический взрыв", означающий быстрый рост численности населения появился в 20 веке. После второй мировой войны государства Азии и Африки, Центральной и Южной Америки с помощью Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) повели решительное наступление на болезни. Высокий прежде уровень смертности резко снизился, а уровень рождаемости остался высоким. За счёт этих стран рост численности мирового населения резко увеличился. Так, первый свой миллиард человечество отметило около 1820 - 1830 г., второй – через 100 лет (1927 - 1939 г.), третий – через 20 лет (1959 - 1960 г.), четвертый – через 15 лет (1975

-1975 г.), пятый – через 12 лет (1987 г.), шестой – через 10 лет – 1997 – 1999 г. и седьмой – также через 10 лет.

Всего через 25 лет удвоится население Африки, Ближнего и Среднего Востока (Бруней- 11 лет, ОАЭ и Катар- 13 лет), в то время как Европе для этого понадобится 282 года, а, например, Ирландии- 1000 лет.

Если в 1900 году из 15 крупнейших стран по числу жителей 7 находились в Европе, 5 в Азии и 3 в Америке, то в 2000 году в этом списке не осталось ни одной западноевропейской страны, но оказались 9 азиатских (Китай, Индия, Индонезия, Пакистан, Бангладеш, Япония, Вьетнам, Филиппины, Иран), две африканские (Нигерия, Египет), две латиноамериканские (Бразилия и Мексика), а также США и Россия.

Однако ряд специалистов считают, что "зенит" демографического взрыва пройден, и началось снижение относительного прироста населения. Предполагается, что стабилизация населения мира будет достигнута к середине 21 века и население не превысит 10 млрд. человек (по прогнозу ООН – 9624 млн. человек).

Проблемы развивающихся стран с бурно растущим населением достаточно очевидны. Демографический взрыв обостряет продовольственную проблему, проблему занятости, жилищную и другие проблемы. Прирост населения означает необходимость новых затрат, так называемых "демографических инвестиций". В связи с этим темпы экономического роста снижаются: слишком большая часть прироста национального дохода, а то и весь он уходит на поддержание жизненного уровня народа на уже достигнутом уровне. Поэтому быстрый рост численности населения стал причиной появления прогнозов о вероятном перенаселении и гибели Земли. Если в Европе демографический взрыв следовал за экономическим ростом и изменениями в социальной сфере, то в развивающихся странах резкое ускорение темпов роста населения опередило модернизацию производства и социальной сферы.

Население арабских стран Ближнего Востока и Северной Африки выросло с 78,6 млн. в 1950 году до 285,8 млн. в 2000 г. и до 307,7 млн. в 2012 г. Согласно прогнозу ООН оно достигнет 522,3 млн. в 2030 г. и 656,3 млн. в 2050 г. Такой рост приведёт к исчерпанию природных водных запасов, поставит регион в зависимость от импорта и увеличит численность молодого населения в трудоспособном возрасте (от 15 до 30 лет) с 20,5млн. в 1950 году до 145,2 млн. в 2050 году. С учётом того, что более 40% населения региона находится в возрасте 14 лет и моложе, в будущем неизбежно будет наблюдаться напряжение социальной, образовательной, политической и экономической систем.

В 2013 году по численности населения:

I место занимал Китай - 1 млрд. 350 млн. человек;

II место занимала Индия - 1 млрд. 221 млн. человек;

III место занимали США - 317 млн. человек;

IV место занимала Индонезия - 251 млн. человек;

V место занимала Бразилия - 201 млн. человек;

VI место занимал Пакистан - 193 млн. человек.

VII место занимала Нигерия - 175 млн. чел.

VIII место занимала Бангладеш – 164 млн. чел.

IX место занимала Россия – 142,5 млн. чел.<sup>26</sup>

X место занимала Япония – 127 млн. чел.

За годы, прошедшие с 2000г. Пакистан, Нигерия и Бангладеш опередили Россию по численности населения.

**Таблица 7**

**Крупнейшие по численности населения страны в 2030 г. (прогноз)**

№	Страна	Население
1	Индия	1 532 646 365
2	Китай	1 461 528 089
3	США	363 811 435
4	Индонезия	288 678 451
5	Пакистан	244 144 347
6	Бразилия	240 172 633
7	Бангладеш	219 635 970
8	Нигерия	211 775 517
9	Эфиопия	162 490 305
10	Филиппины	138 332 519

Источник: <http://demoscope.ru/weekly>

Как следует из таблицы 7, к 2030 г. Индия по численности населения перегонит Китай, Пакистан - Бразилию, а Россия и Япония выйдут из первой десятки стран по численности населения.

Очевидно, что резкое замедление темпов роста населения (или даже убыль населения), как в развитых капиталистических странах, странах Восточной Европы и России, или резкое увеличение темпов прироста населения, как в Африке и большинстве стран Азии и Латинской Америки, негативно сказываются на демографической и социально-экономической ситуации в разных странах. Это определяет необходимость проведения демографической политики. Наиболее активно она проводится во Франции и Швеции. В США демографическая политика фактически не проводится, за исключением некоторых льгот семьям.

В 1992 и 1994 гг. в Рио-де-Жанейро и в Каире состоялись международные конференции по народонаселению, на которых были разработаны программы «устойчивого развития» (под эгидой ООН). В «Программе действий по регулированию народонаселения», принятой в Каире, речь шла о здоровье, о соблюдении прав человека, о сохранении репродуктивного здоровья женщины и др.; назначались конкретные меры депопуляции (контрацепция, просвещение) и популяции.

Что же касается высокоиндустриальных стран, в подавляющем большинстве прирост населения сильно сократился, а в некоторых равен

<sup>26</sup> <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/>

нулю. В ряде стран (Германия, Австрия, Великобритания и др.) в отдельные годы наблюдалась даже депопуляция, т.е. превышение смертности над рождаемостью.

Демографическая политика в экономически развитых странах проводится исключительно экономическими мерами и направлена на стимулирование рождаемости. В арсенал экономических мер входят денежные дотации - ежемесячные пособия семьям, имеющим детей, льготы одиноким родителям, пропаганда повышения престижа материнства, оплачиваемые отпуска по уходу за ребенком. В некоторых странах, где сильны позиции католической церкви (например, в Ирландии, США, в Польше) по ее требованиям в последнее время в парламентах обсуждаются законы, предусматривающие уголовную ответственность для женщины, прервавшей беременность и врача, сделавшего аборт. США запланировали себе к 2050 году огромный прирост - 75 миллионов человек. Вероятно, исходя из этих новых планов, американцы начали перестраивать политику в области образования; отменять вводить "программы целомудрия" с ориентацией на брак, супружескую верность и многодетность. Возможно, в самом скором времени они ужесточат свое отношение к контрацепции, абортам и гомосексуализму.

Значительное число освободившихся от колониализма стран в последние годы вступило в стадию демографического перехода. Проведение демографической политики в развивающихся странах с высокими темпами роста населения особо актуально. Однако, реализация демографической политики затруднена нехваткой финансовых ресурсов и часто ограничивается лишь декларативными заявлениями. Зачастую эта политика вообще не принимается гражданами из-за традиций многодетности, высокого социального статуса материнства и, особенно, отцовства. Правительства большинства мусульманских стран вообще отвергают вмешательство государства в планирование семьи.

Простое воспроизводство населения, или "нулевой рост" - цель демографической политики в развивающихся регионах теоретически возможен, если каждая семья будет иметь в среднем 2,3 ребенка (т.к. есть люди, не вступающие в брак: семьи, не имеющие детей: смерть в раннем возрасте из-за несчастных случаев). Но достижение такого положения автоматически не означает немедленной стабилизации численности населения, поскольку росту населения присуща инерция, которую сложно переломить - в детородный возраст, вступают люди, родившиеся при высоком коэффициенте рождаемости. Кроме того, если вследствие демографической политики произойдет резкое уменьшение рождаемости, для половозрастной структуры населения будут характерны периоды резкого колебания численности населения, весьма "неудобные" для стабильного развития экономики. Решение глобальной демографической проблемы упирается в сложный комплекс социальных и экономических задач.

Большинство стран второго типа воспроизводства в последние десятилетия осуществляют демографическую политику, направленную на

сокращение рождаемости и естественного прироста. В Зарубежной Азии программы планирования семьи воплощаются в жизнь в Восточной, Юго-Восточной и Южной Азии. Первой на этот путь вступила Индия, но самых значительных успехов в регуляции темпов прироста населения добился Китай. Основными мерами, обеспечивающими снижение рождаемости стали повышение возраста вступления в брак (в Индии 21 год для мужчин и 18 лет для женщин, в Китае — 22 и 20 лет соответственно), стимуляция создания семей с одним или двумя детьми.

Вопросы демографической политики сейчас являются важнейшими для развития всего мира, но различный подход к ней разных государств делает невозможной стабилизацию темпов роста численности населения планеты в ближайшем будущем.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Дайте определение основных терминов
2. Какие трудности несёт для развивающихся стран высокий естественный прирост населения?
3. Охарактеризуйте возможные пути решения демографической проблемы
4. Охарактеризуйте основные направления структурных реформ в развивающихся странах

### **Задания для самостоятельной работы**

Концепции взаимодействия общества, экономики и природы.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Ломакин В.К. Мировая экономика. Уч. для вузов. М. Юнити. 2000 - 727 с. стр. 231-273.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2008
4. Аршаруни Н.А. Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М. 1990
5. Горелова Н.А. “Политика доходов и качество жизни населения”. Учебное пособие. М, 2003

## **ТЕМА 10. ДИНАМИКА НАСЕЛЕНИЯ, СДВИГИ ВОЗРАСТНОЙ СТРУКТУРЫ НАСЕЛЕНИЯ**

**Цель учебного занятия** – изучить предпосылки, проблемы и тенденции экономико-демографического развития изучаемых стран. Дать обзор различных типов возрастной структуры населения и её влияния на динамику населения.

**Ключевые понятия и слова** – численность населения, демографическая политика, глобальные проблемы народонаселения

### **Основные вопросы**

1. Динамика численности населения изучаемых стран.
2. Расовая, этническая, языковая и религиозная структура.
3. Половозрастная, брачно-семейная и социально-экономическая структура населения изучаемых стран.
4. Проблемы экономико-демографического развития изучаемых стран.

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Численность населения мира на протяжении всей истории человечества неуклонно возрастает. Медленный, но неуклонный рост населения прерывался войнами, эпидемиями и повторяющимися периодами голода. Никогда за всю историю человечества темпы роста населения в мире в абсолютных цифрах не были столь высокими, как во второй половине XX века. Среднегодовой прирост в 50-х гг. составлял 53,3 млн. человек; в 60-х гг. - 66,7; в 70-х – 70,3; в 80-х – 86,4 и в 90-х - свыше 90 млн. человек. По оценке ООН такой прирост населения сохранится до 2015 г. Население арабских стран составляло в середине 2009 г. 349,6 миллионов человек, (359,7 в начале 2013 г.) увеличившись за неполных 9 лет на 69,6 миллионов. Численность населения арабского мира превысила численность населения Северной Америки (341 млн. человек) и составляет около трети населения Индии и около ¼ населения Китая. Больше всего населения к 2013 г. проживало в Египте (85,3 миллионов человек), за ним следуют Алжир (38,1 млн.), Судан (34,8 млн.), Марокко (32,6 млн.), Ирак (31,9 млн.), Саудовская Аравия (26,9 млн.), Йемен (25,4 млн.) и Сирия (22,5 млн.). В Западной Сахаре живёт всего лишь 539 тысяч человек, на Коморских островах и Джибути, соответственно, 752 и 792 тысячи жителей. Немногим более миллиона составляет население Бахрейна (1,3 млн.), чуть более 2 млн. – население Катара (2,04 млн.). В высокоразвитом Кувейте проживает 2,7 миллиона человек, что меньше численности населения г. Ташкента. В целом население арабских стран составляет не более 5% населения мира.

В 2050 г. в регионе по прогнозу ООН будет проживать около 600 миллионов человек (597,7 млн.), что составит 6,3% населения мира, более трети населения Индии и Китая. Население региона существенно превысит

численность населения Северной Америки (481 млн. человек). Таким образом, за предстоящие сорок лет население региона увеличится в 1,7 раза. Рост численности населения будет происходить различными темпами в разных арабских странах. Чрезвычайно высокий прирост численности населения за рассматриваемый период будет отмечаться в Сомали (158%), на Палестинских территориях (140%) и в Йемене (128%). Население Мавритании и Ирака более чем удвоится (прирост за 2009 – 2050 гг., соответственно – 109 и 106%). Высокий прирост численности населения за 2009-2050гг. прогнозируется у Судана (80%) и Западной Сахары (84%). Высокими темпами будет прирастать население Омана (71%), ОАЭ (79%), Сирии (68%), а также Египта и Ливии (по 56%).

**Таблица 8**

**Группировка стран Ближнего и Среднего Востока по численности населения в начале 2013 г. (млн.)**

до 10 млн.		От 10 до 50 млн.		От 50 до 100 млн.		От 100 млн. и более	
Бахрейн	1,3	Алжир	38,1	Египет	85,3	Пакистан	193,2
Джибути	0,8	Ирак	31,9	Иран	79,9		
Западная Сахара	0,5	Йемен	25,4	Турция	80,7		
Израиль	7,7	Марокко	32,6				
Иордания	6,5	Саудовская Аравия	26,9				
Катар	2,0	Сирия	22,5				
Коморские о-ва	0,8	Судан	34,8				
Кувейт	2,7	Тунис	10,8				
Ливан	4,1	Афганистан	31,1				
Ливия	6,0						
Мавритания	3,4						
ОАЭ	5,5						
Оман	3,2						
Палестина	4,3						
Сомали	10,3						
Всего,	59,1		254,1		245,9		193,2
в т.ч. арабские страны	51,4		223,0		85,3		-

Особенности естественного движения, как и миграции, определяют возрастную и половую структуру населения. Это важные экономико-социальные демографические показатели, представляющие, в частности, базу для прогнозирования хода воспроизводства населения, его будущей численности и демографической структуры, исчисления трудовых ресурсов, контингентов школьников и пенсионеров и т. д.

**Возрастной состав населения.** Наиболее важно деление людей по возрасту на три категории:

а) исходя из репродуктивных особенностей – до 15 лет — поколение детей, 15 - 49 лет — поколение родителей, 50 лет и старше — поколение пра-родителей;

б) исходя из способностей людей разного возраста и пола к трудовой деятельности — население в дорабочем, рабочем (трудоспособном) и послерабочем возрасте.

*Возраст* - основной критерий способности человека к труду. Трудовые ресурсы в разных странах определяются условно по-разному. В нашей стране трудоспособный (рабочий) возраст для мужчин 16 — 60 лет, для женщин 16 — 55 лет. В США к трудоспособному населению относят лиц с 16 лет, в Англии и Канаде — с 15 лет, в Мексике и Португалии — с 12 лет. Пенсионный возраст для мужчин в большинстве развитых капиталистических стран установлен с 65 лет, а в некоторых слаборазвитых странах он вообще не определен, т. к. пенсионное обеспечение отсутствует. В международной статистике рабочим населением принято считать людей в возрасте от 15 до 64 лет, т. е. обычно 55 — 65% всего населения. Кроме того, в трудовые ресурсы включают работающих подростков (до 15 лет) и лиц пенсионного возраста.

*Страны с первым типом воспроизводства населения*, т. е. с низкой рождаемостью и смертностью и с высокой средней продолжительностью жизни, относятся к числу «старых наций». Там высока доля людей в трудоспособном и пожилом возрасте и низка доля детей, что предопределяет низкий уровень рождаемости и прироста населения в будущем. *В странах со вторым типом воспроизводства населения выше процент детей* и очень мала доля лиц пожилого возраста. Во многих слаборазвитых странах число детей приближается к численности трудоспособного населения, или даже превосходит его, что ставит перед обществом ряд серьезных экономических проблем и одновременно обуславливает высокую рождаемость в будущем.

**Возрастная структура населения** в арабских странах говорит о том, что население там значительно моложе, чем в среднем по миру. Это в свою очередь означает, что отношение численности экономически неактивных слоёв (менее 15 лет и свыше 65) к численности экономически активных слоёв будет высоким. Таким образом, молодым и взрослым придется содержать и обеспечивать много неработающих детей и пожилых людей. Возрастной состав населения неоднороден в различных арабских странах.

Доля населения моложе 15 лет колеблется от 17% в Катаре (как в развитых странах) до 45% в Сомали. Что касается старших слоёв населения, то их доля варьируется от 1% в Катаре и ОАЭ до 7% в Тунисе и Ливане.

Население земного шара состоит из большого количества (3-4 тыс.) так называемых этнических общностей. *Этническая общность (народ)* — исторически сложившаяся группа людей, живущая на определенной территории и обладающая общностью языка, хозяйства и культуры.

Наибольшее значение имеют *классификации народов по численности и по языку*. Классификация народов по численности свидетельствует о больших различиях между ними: от китайского народа (1 млрд. 350 млн.) до

племена веддов в Шри-Ланке или ботокудов в Бразилии, которые насчитывают менее 1 тысячи человек. Но основную часть населения Земли составляют большие и в особенности самые большие народы. 18 наиболее крупных народов (в млн. чел.): китайцы (1 048), хиндустанцы (219), американцы США (187; бенгальцы (176), русские (146), бразильцы (137), японцы (123), панджабцы (87), бихарцы (86), мексиканцы (83), немцы (82), яванцы (78), корейцы (67), телугу (66), итальянцы (65), маратхи (59), тамильцы (57), вьеты (55). Всего насчитывают (в конце 80-х) 310 народов численностью более 1 миллиона человек каждый. В соответствии с характером этнического (национального) состава населения выделяют 5 типов государств:

**Таблица 9**

**Доля населения в возрасте до 15 лет и старше 65 лет в арабских странах**

Страна	Доля населения в возрасте до 15 лет (%)	Доля населения в возрасте 65 лет и старше (%)
Алжир	28	5
Египет	33	5
Ливия	30	4
Марокко	29	6
Судан	41	3
Тунис	25	7
Западная Сахара	31	2
Мавритания	40	4
Коморские о-ва	38	3
Джибути	37	3
Сомали	45	3
Бахрейн	21	3
Ирак	41	3
Иордания	37	3
Кувейт	23	2
Ливан	26	7
Оман	29	2
Палестинская территория	44	3
Катар	17	1
Саудовская Аравия	38	2
Сирия	36	3
ОАЭ	19	1
Йемен	45	3
Справочно:		
Весь мир	27	8
Развитые страны	17	16
Узбекистан	33	5

*1. Национальные* - об этом типе говорят, когда этнические границы совпадают с политическими. Он встречается достаточно часто. В зарубежной Европе к нему относится около половины всех стран. Это Нидерланды,

Норвегия, Швеция, Дания, ФРГ, Польша, Австрия, Болгария, Словения, Италия, Португалия. В Латинской Америке почти все государства однонациональные. В зарубежной Азии таких стран значительно меньше: Япония, Корея, Бангладеш, Саудовская Аравия, некоторые небольшие страны. Еще меньше их в Африке (Египет, Ливия, Сомали, Мадагаскар).

**Таблица 10**

**Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в арабских странах (лет) в 2009 и 2012 гг.**

Страна	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении (лет)		
	оба пола 2009/2012 г	мужчины (2009 г.)	Женщины (2009 г.)
Алжир	72/75	71	74
Египет	72/73	70	74
Ливия	73/78	71	76
Марокко	71/76	69	73
Судан	58/63	57	60
Тунис	74/75	72	76
Западная Сахара	65/62	63	67
Мавритания	57/62	55	59
Коморские о-ва	64/63	62	66
Джибути	55/62	53	56
Сомали	50/51	48	51
Бахрейн	75/78	73	77
Ирак	67/71	64	72
Иордания	73/80	72	74
Кувейт	78/78	76	80
Ливан	72/75	70	74
Оман	72/74	70	74
Палестинская территория	72/75	70	73
Катар	76/78	75	77
Саудовская Аравия	76/74	74	78
Сирия	74/75	72	76
ОАЭ	77/77	77	79
Йемен	63/64	62	64
Справочно:			
Весь мир	69	67	71
Развитые страны	77	74	81
Япония	83/84	79	86
Лесото	40/52	40	39
Узбекистан	68/73	65	71

2. Страны с резким преобладанием одной нации, но при наличии более или менее значительных национальных меньшинств. Это Великобритания, Франция, Испания, Финляндия, Румыния - в Европе. В зарубежной Азии - Китай, Монголия, Вьетнам, Камбоджа, Таиланд, Мьянма, Шри-Ланка, Ирак, Сирия, Турция. В Африке — Алжир, Марокко, Мавритания, Зимбабве, Ботсвана. В Северной Америке - США, в Океании - Австралийский союз и Новая Зеландия.

3. Двунациональные страны. Этот тип встречается редко, к нему

относятся Бельгия, Канада и некоторые другие.

4. Страны со сложным национальным составом, но относительно однородные в этническом отношении чаще встречаются в Азии (Иран, Афганистан, Пакистан, Малайзия, Лаос), в Центральной, Восточной и Южной Африке есть и в Латинской Америке.

5. Многонациональные страны с разнородным этническим составом. Самые яркие страны этого типа — Индия и Россия. Также к этому типу можно отнести Швейцарию, Индонезию, Филиппины, некоторые страны Западной и Южной Африки.

В последнее время случавшиеся на протяжении всей человеческой истории конфликты на национальной и религиозной почве еще больше усилились.

*Классификация народов по языку.* Классификация народов по языку основывается на принципе их родства. Все языки объединяются в языковые семьи, которые делятся на языковые группы. Самые многочисленные семьи народов в мире - индоевропейская, китайско-тибетская, малайско-полинезийская.

Существуют также и другие классификации народов мира, в том числе по историко-географическому принципу.

В 2009 г. ( муж./жен.) самой низкой продолжительностью жизни была в Сомали (48/51 лет). Следует отметить, что в 1990-1995 гг. этот показатель составлял в Сомали (45,4/48,6 лет).

В 2012 г. страной с самым низким показателем ожидаемой продолжительности жизни при рождении была Республика Чад – 48,69 лет, а страной с самой высокой продолжительностью жизни – Монако – 89,58 лет.

**Таблица 11**

**Арабские страны с самой низкой продолжительностью жизни (муж./жен.) в 2009 и 1990-1995 гг. (лет)**

Страна	1990 -1995 гг. разрыв	2009 г., разрыв
Сомали	45,4/48,6 3,2	48/51 3
Джибути	46,7/50 3,3	53/56 3
Мавритания	49,9/53,1 3,2	55/59 4
Судан	49,6/52,4 2,8	57/60 3
Йемен	54,9/55,9 1,9	62/64 2

Следует отметить, что вышеперечисленные страны за истекший период добились значительных успехов в повышении продолжительности жизни. Однако ни одна из них не достигла среднемирового показателя.

В этой группе стран средняя продолжительность жизни в среднем на 8 лет выше среднемировой.

Как видно, продолжительность жизни женщин превышает продолжительность жизни мужчин. В 2009 г средний по миру разрыв был равен 4 годам, а в развитых странах - 7 лет. В арабских странах это разрыв

составляет 2-4 года. При этом продолжительность жизни, как мужчин, так и женщин возрастает.

**Таблица 12**

**Арабские страны с самой высокой продолжительностью жизни  
(муж./жен.) в 2009 и 1990-1995 гг. ( лет)**

Страна	1990 -1995 гг., разрыв	2009 г., разрыв
Кувейт	73,3/77,2 3,9	76/80 4
ОАЭ	72,9/75,3 2,4	77/79 2
Катар	68,8/74,2 5,4	75/77 2
Саудовская Аравия	68,4/71,4 3	74/78 4
Бахрейн	69,8/74,1 4,3	73/77 4

**Рождаемость** в арабских странах выше, чем в среднем по миру. В последние годы она имеет тенденцию к снижению, но всё ещё остаётся высокой.

**Таблица 13**

**Рождаемость в арабских странах в 2009/2012 гг.**

Страна	Коэффициент рождаемости (на 1000 жителей)	Коэффициент суммарной рождаемости (среднее число детей на одну женщину)	Естественный прирост (%)
Алжир	23/24	2,3	1,9
Египет	25/24	3	1,9
Ливия	24/18	2,7	2,0
Марокко	21/19	2,4	1,4
Судан	33/32	4,54	2,2
Тунис	17	2	1,2
Западная Сахара	32/32	3	1,8
Мавритания	35/33	5,1	2,5
Коморские о-ва	33/32	4,2	2,5
Джибути	30/25	4,2	1,9
Сомали	45/42	6,7	3,0
Бахрейн	15/14	2	1,3
Ирак	32/28	4,4	2,3
Иордания	28/27	3,6	2,4
Кувейт	18/21	2,2	1,6
Ливан	20/15	2,4	1,5
Оман	25/24	3,4	2,2
Палестинская территория	33	4,6	2,8
Катар	13/10	2,4	1,1
Саудовская Аравия	29/19	3,9	2,6
Сирия	28/24	3,3	2,5
ОАЭ	15/16	2	1,4
Йемен	38/33	5,5	3,0
Справочно:			
Весь мир	20	2,6	1,2
Развитые страны	12	1,7	0,2
Развивающиеся страны	22	2,7	1,4

Арабские страны можно разбить на три группы по показателям рождаемости: первая группа - высокоразвитые страны с низкими показателями рождаемости (Тунис, Бахрейн, Кувейт, Катар, ОАЭ), вторая группа - со средними показателями рождаемости (Алжир, Египет, Ливия, Марокко, Западная Сахара, Ливан, Оман, Сирия, Саудовская Аравия), третья включает в себя экономически менее развитые арабские страны с высокими показателями рождаемости (Судан, Мавритания, Коморские о-ва, Джибути, Сомали, Ирак, Иордания, Палестинская территория).

**Таблица 14**

**Смертность в арабских странах в 2009 г.**

Страна	Коэффициент смертности (на тысячу жителей)	Коэффициент младенческой смертности (на 1000 рождений)
Алжир	4	26
Египет	6	19
Ливия	4	18
Марокко	6	31
Судан	11	81
Тунис	6	19
Западная Сахара	6	44
Мавритания	10	73
Коморские о-ва	8	53
Джибути	12	67
Сомали	15	111
Бахрейн	2	8
Ирак	9	84
Иордания	4	20
Кувейт	2	9
Ливан	5	19
Оман	3	10
Палестинская территория	4	25
Катар	1	7
Саудовская Аравия	2	18
Сирия	3	16
ОАЭ	2	7
Йемен	8	69
Справочно:		
Весь мир	8	46
Развитые страны	10	6
Развивающиеся страны	8	50
Узбекистан	5	48

Менее трёх родов на женщину приходится в Алжире, Ливии, Марокко, Тунисе, Бахрейне, Кувейте, Ливане, Катаре и ОАЭ. От трёх до пяти родов на женщину приходится в Египте, Судане, Западной Сахаре, Коморских островах, Джибути, Ираке, Иордании, Омане, Палестинских территориях, Саудовской Аравии, Сирии. Свыше пяти родов на женщину приходится в Мавритании, Сомали, Йемене. Около семи родов на женщину (6,7) приходится только в Сомали. За последние десять лет произошло снижение

этого показателя практически у всех арабских стран. Так в 2000 г. в Сомали коэффициент суммарной рождаемости составлял 7,2, в Йемене – 7,6.

Показатели младенческой смертности варьируются от 7 на тысячу рождённых младенцев в Катаре и ОАЭ до 69 в Йемене и 111 в Сомали. Для развитых стран в 2009 г. этот показатель составил 6, а для развивающихся – 50 на 1000 новорожденных. Наивысшие показатели общей смертности зафиксированы в Судане, Мавритании, Джибути и Сомали. Наименьшие показатели отмечены в Катаре, ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейте и Бахрейне.

Показатели младенческой смертности варьируются от 7 на тысячу рождённых младенцев в Катаре и ОАЭ до 69 в Йемене и 111 в Сомали. Для развитых стран в 2009 г. этот показатель составил 6, а для развивающихся – 50 на 1000 новорожденных. Наивысшие показатели общей смертности зафиксированы в Судане, Мавритании, Джибути и Сомали. Наименьшие показатели отмечены в Катаре, ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейте и Бахрейне.

Следует отметить, что вышеприведённые показатели смертности очень существенно и быстро были улучшены в арабском мире в последнее время. Наибольшего прогресса добились страны богатые нефтью, но не только они.

**Таблица 15**

**Динамика коэффициента младенческой смертности в арабских странах**

<b>Коэффициент младенческой смертности (на 1000 рождений)</b>			
<b>Страна</b>	<b>1970-1974</b>	<b>1975-1979</b>	<b>2009</b>
Алжир	132	112	26
Египет	150	120	19
Ливия	117	107	18
Марокко	122	110	31
Судан	145	131	81
Тунис	120	102	19
Западная Сахара	-	-	44
Мавритания	157	149	73
Коморские о-ва	106	97	53
Джибути	-	-	67
Сомали	155	155	111
Бахрейн	55	38	8
Ирак	96	83	84
Иордания	82	65	20
Кувейт	43	34	9
Ливан	48	48	19
Оман	160	135	10
Палестинская территория	-	-	25
Катар	57	46	7
Саудовская Аравия	120	100	18
Сирия	88	70	16
ОАЭ	160	135	7
Йемен	-	-	69

**Таблица 16**

**Размещение населения арабских стран (2009 г.)**

<b>Страна</b>	<b>Территория, тыс.кв.км</b>	<b>Плотность населения ( чел. на кв. км)</b>	<b>Доля городского населения(%)</b>
Алжир	2382	15	63
Египет	1001	79	43
Ливия	1760	4	77
Марокко	447	71	56
Судан	2506	17	38
Тунис	164	64	66
Западная Сахара		2	81
Мавритания		3	40
Коморские о-ва	2,23	302	28
Джибути	23	37	87
Сомали		14	37
Бахрейн	0,69	1754	100
Ирак	438	69	67
Иордания	89	66	83
Кувейт	18	168	98
Ливан	10	373	87
Оман	212	10	71
Палестинская территория	6,26	653	72
Катар	11	128	100
Саудовская Аравия	2150	13	81
Сирия	185	118	54
ОАЭ	84	61	83
Йемен	528	43	29
Весь мир		50	50
Узбекистан		62	36

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Дайте определение основных терминов
2. Какие трудности несёт для развивающихся стран высокий естественный прирост населения?
3. Охарактеризуйте возможные пути решения демографической проблемы.

### **Задания для самостоятельной работы**

Глобальные проблемы народонаселения и демографическая политика.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2008
3. Аршаруни Н.А Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990
4. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.

## ТЕМА 11. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И СТРУКТУРНЫЕ РЕФОРМЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

**Цель учебного занятия** – Проанализировать основные типы моделей социально-экономического развития изучаемых стран и степень их взаимодействия.

**Ключевые понятия и слова** – экспортоориентирование, импортозамещения, индустриализация, модернизация, проблемы приватизации и разгосударствления, диверсификация экономики.

### Основные вопросы

1. Региональные аспекты экономической политики развивающихся стран.
2. Структурные реформы в изучаемых странах.

### Краткое изложение основного учебного материала

*Экономические реформы* - преобразования в системе управления экономикой, ведения хозяйства, путях и способах осуществления экономической политики. Экономические реформы проводятся в условиях, когда выявляется низкая эффективность экономической системы, возникают экономические кризисы, экономика недостаточно удовлетворяет потребности людей, страна отстает в своем развитии от других стран. В странах СНГ проведение экономических реформ в 90-е гг. было связано с переходом к рыночной экономике. *Экономическая политика* - проводимая правительством система мер, действий в области управления <sup>27</sup>экономикой, придания определенной направленности экономическим процессам в соответствии с целями, задачами, интересами государства. Включает структурную, инвестиционную, финансово-кредитную, социальную, внешнеэкономическую, научно-техническую, налоговую, бюджетную политику. Структурная политика - проводимая правительством страны, регионов, администрацией предприятий политика в отношении отраслевой, региональной, производственной структуры экономики<sup>28</sup> в целом и отдельных ее частей, а также структуры доходов и расходов, потребления, накопления, экспорта и импорта.

---

<sup>27</sup> **Управление** - сознательное целенаправленное воздействие со стороны государства, экономических субъектов, на людей и экономические объекты, осуществляемое с целью направить их действия в нужное русло и получить желаемые результаты.

<sup>28</sup> **Структура** - 1) разделение экономики, экономического объекта или экономической категории на составные части по определенным признакам, установление взаимосвязей между этими частями; 2) состав, строение экономического объекта.

В середине XX века (в 1960-е годы) в качестве концепции подъёма экономики развивающихся стран *использовалась идея «планированного развития», опирающаяся на государственный сектор.* Основное внимание уделялось количественным показателям роста, прежде всего, темпам, капитальным вложениям, соотношению удельного веса экспорта и импорта в ВВП.

В 1970-е годы главенствующую роль играла *концепция «основных нужд»*, которая заключалась в развитии основных отраслей экономики.

В 1980-е годы МВФ была предложена *идея «структурной корректировки»*, или политики реформ, направленной на либерализацию хозяйственной деятельности, отказа от государственного вмешательства в экономику и всемерного развития рыночных основ хозяйствования. Акцент был перенесён на обеспечение эффективности производства, ограничение роли государства, развитие рыночных отношений. На частный сектор возложена миссия по выводу развивающихся стран из кризиса.

В 1990-е годы *приватизация* становится главной линией экономической политики большинства развивающихся стран. Однако характер и темпы экономического роста развивающихся стран и, особенно, наименее развитых из них находились под воздействием ряда сдерживающих факторов: неразвитая экономическая инфраструктура; внутренняя политическая нестабильность; межгосударственные конфликты; сокращение притока финансовых ресурсов извне; ухудшение условий торговли; затруднение доступа к международным рынкам.

Трудности, связанные с реформированием экономики развивающихся стран, связаны также с их обязательствами выполнять рекомендации МВФ и Мирового Банка, низким уровнем кредитоспособности стран и ростом их внешней задолженности. Экономическое развитие большинства развивающихся стран осуществляется в основном за счёт увеличения производства и экспорта сырьевых и сельскохозяйственных товаров, подверженных значительным конъюнктурным колебаниям и не являющихся достаточно привлекательными для иностранных инвесторов. В этой связи основные направления реформирования экономики этой группы стран были связаны с политикой индустриализации в её импортозамещающих и экспортоориентированных вариантах, а также с «зелёной революцией».

В группе развивающихся стран особые модели характерны для новых индустриальных стран и стран - экспортёров нефти. Модели рыночной экономики, сформировавшиеся в этих странах, отличаются существенной ролью государственного регулирования. Государство занимается планированием макроэкономических показателей, осуществляет контроль за внешней торговлей, внешним финансированием, ценообразованием, процентными ставками и т.д. Следует отметить, что в соответствии с избранным курсом на либерализацию инвестиционных режимов НИС пошли на заметное *ослабление ограничений в области регламентации деятельности иностранных компаний.* Практически везде была заметно увеличена предельная норма иностранного участия в акционерном капитале,

а в приоритетных областях – высокотехнологичных и ориентированных на экспорт – она достигает 100%. Сократилось число ограничений на деятельность ТНК в ключевых отраслях экономики. Индонезия, Южная Корея расширили капитальные вложения в страхование и финансы. *Поддержка импортозамещающих отраслей* сыграла большую роль в формировании национальной производственной базы в Индии, Малайзии, Южной Кореи др. Цель такой поддержки – защитить отдельные сектора производства от конкуренции со стороны импортируемой продукции. Это создаёт условия для становления конкретного сектора экономики. Фирмы получают возможность совершенствовать производство, накапливая предпосылки для выхода на внешний рынок. В целях стимулирования импортозамещения помимо пошлин, квот и лицензий на готовые изделия государство может вводить пониженные тарифы на импорт сырья, оборудования и технологий.

Наибольшей трансформации подверглись *нефтедобывающие страны Персидского залива*, которые на протяжении последних трех десятилетий сумели диверсифицировать свою экономику в направлении развития околонефтяного сектора, развития современной инфраструктуры, строительства, банковской сферы. Стабильный приток нефтедолларов позволил осуществить крупные капиталовложения в экономику и обеспечить в целом высокие темпы ее развития. Однако преодолеть однобокое воспроизводство на нефтяной основе им так и не удалось, несмотря на усилия по диверсификации. Нефтяной сектор продолжает оставаться монополюльно лидирующей отраслью, а экономические показатели всецело зависят от мировой конъюнктуры цен.

Турецкая Республика со времени своего создания в 1923 г. опробовала разные модели и стратегии социально-экономического развития. Наиболее значительную роль сыграл госкапитализм в форме этатизма («девлетчилик»), который в 30—40-е гг. стал концептуальным принципом тогдашней экономической политики, представляя собой форму форсированного экономического развития с опорой на собственные силы и силами преимущественно государства. Государство поставило под свой контроль регулирование валютной деятельности, внешней торговли, активно вмешивалось в регулирование внутреннего рынка. В качестве одного из основных инструментов ведения политики этатизма являлись государственные экономические организации (ГЭО), занявшие монополюльные позиции в большинстве отраслей.

В 60-е годы доля ГЭО начинает сокращаться. *Использование модели «смешанной экономики»* оказалось успешным, среднегодовые темпы прироста ВВП составили в 60-70-х гг. 6,8%, выросла доля индустриальных отраслей в ВВП, стал расти экспорт продукции обрабатывающей промышленности. Совместно с МВФ правительство Турции разработало пакет мер экономической стабилизации, представленный в январе 1980 г. в качестве новой экономической стратегии, означавшей переход к открытой экономике путем внедрения либеральных рыночных принципов. Для

реализации этой программы был задействован военный фактор (в сентябре 1980 г.). После наведения порядка и принятия новой конституции власть в ноябре 1983 г. была передана гражданскому правительству.

По существу, с начала 1980 г. в Турции началось формирование условий для либеральной модели рыночной экономики. Ее главными направлениями стали либерализация внешнеторгового режима и валютного регулирования, сокращение субсидирования государственных предприятий и передачи ряда экономических и социальных функций в руки частного сектора, отказ от регулирования цен, изменение налоговой политики и введение налога на добавленную стоимость, стимулирование иностранных инвестиций, проведение широкомасштабной приватизации. Кардинально изменилась стратегия развития - с импортозамещения на экспортоориентирование. Одним из основных направлений политики экономической либерализации в Турции стала приватизация государственной собственности, которая была сосредоточена главным образом в инфраструктурных и промышленных отраслях.

При экспортоориентировании правительство пытается стимулировать экспорт. Используется в странах со значительной по объёму, высококачественной рабочей силой для производства трудоёмких товаров.

Фактор дешёвого производства позволяет эффективно конкурировать с производителями других стран. Стратегия включает налоговые льготы и кредиты для экспортёров, правительственную помощь в международном маркетинге. Правительство ограничивает внутренние продажи экспортных товаров.

Опыт экономического развития в условиях исламского правления продемонстрировал, что «исламская экономика» постепенно становится более рыночной, а исламские принципы позволяют лишь корректировать негативные социальные последствия переходного периода. Ирану не удалось, используя исламские экономические механизмы, выработать особую экономическую модель, более привлекательную для стран с мусульманским населением, чем доказавшие свою эффективность модели европейских и восточноазиатских стран. В отличие от этих моделей, которые нацелены на повышение производительности, в исламской модели акценты смещены на вопросы перераспределения. Сущность происходящих сейчас в Иране экономических изменений состоит в попытке совместить эти разные модели, придав неизбежным процессам либерализации более щадящий социальный характер.

В то же время Афганистан, Ирак, Йемен, Ливия, Судан и Мавритания, будучи не в состоянии на данном этапе справиться с трудностями, имманентно им присущими, находятся пока вдали от прогресса и лишены возможности участвовать в международном разделении труда. Сохраняющаяся в регионе экономика кочевников в значительной степени представлена в Афганистане.

Говоря о теоретических основах структурных реформ начального переходного периода в странах СНГ следует отметить, что ряд учёных в

начале девяностых годов XX века предупреждали об опасности наступления в результате проведения рыночных реформ «варварского капитализма», по меньшей мере в ближайшие годы. В 1990—1991 годах было создано несколько программ проведения экономических реформ в СССР и России. Это программа «500 дней» Г. А. Явлинского, «Программа стабилизации экономики и перехода к рыночным отношениям в РСФСР», представленная Верховному Совету РСФСР И. С. Силаевым, и подготовленная группой Н. А. Чуканова программа «Предельно радикальная экономическая реформа».

Экономические реформы в России, проводившиеся в 1990-е годы включали либерализацию цен, либерализацию внешней торговли и приватизацию бывших союзных госпредприятий. Министр финансов России А. Л. Кудрин в своей статье ("Вопросы экономики", 2007) весь постсоветский период характеризует как период реформ, "отправной точкой которых можно считать либерализацию цен в начале 1992 г".

Хронология реформ в России:

- 19 декабря 1991 — постановление Правительства РСФСР № 55 «О мерах по либерализации цен».

- январь 1992 — либерализация цен, гиперинфляция, начало ваучерной приватизации.

- 29 января 1992 — Указ о свободе торговли.

- 11 июня 1992 — постановлением Верховного Совета Российской Федерации № 2980-I утверждена «Государственная программа приватизации государственных и муниципальных предприятий в Российской Федерации на 1992 г.»

- июль-сентябрь 1993 — падение темпов инфляции, отмена рубля СССР (денежная реформа).

- 1 января 1998 — 1000-кратная деноминация рубля.

- с 17 августа 1998 — экономический кризис,

**«Шоковая терапия»** как вариант экономической реформы включает:

- резкое сокращение денежной массы

- либерализацию цен

- либерализацию хозяйственной деятельности

- ограничение экономической активности государства

- сокращение государственных расходов.

Председатель Конституционного Суда России Валерий Зорькин утверждал, ссылаясь на данные РАН, что помимо «ловушки неравенства», на фоне появления сверхбогатых людей, «за годы реформ самые бедные стали в два раза беднее, а в целом 80 % населения в материальном плане от реформ больше потеряли, чем приобрели». Говоря о российских реформаторах и результатах их политики, профессор Колумбийского университета и лауреат Нобелевской премии по экономике Джозеф Стиглиц отмечал: «Величайший парадокс в том, что их взгляды на экономику были настолько неестественными, настолько идеологически искажёнными, что они не сумели решить даже более узкую

задачу увеличения темпов экономического роста. Вместо этого они добились чистейшего экономического спада. Никакое переписывание истории этого не изменит».

В книге «Белая книга. Экономические реформы в России 1991—2001» С. Ю. Глазьев и С. А. Батчиков пишут, что «...за годы реформы страна по уровню социально-экономического развития оказалась отброшенной на десятилетия назад, а по некоторым показателям — в дореволюционный период. Никогда за обозримый период, даже после разрушений от гитлеровского нашествия, не наблюдалось столь продолжительного и глубокого снижения уровня производства почти во всех отраслях отечественной экономики» Экономический советник Гайдара Джеффри Сакс позднее говорил: «Главное, что подвело нас, это колоссальный разрыв между риторикой реформаторов и их реальными действиями... И, как мне кажется, российское руководство превзошло самые фантастические представления марксистов о капитализме: они сочли, что дело государства — служить узкому кругу капиталистов, перекачивая в их карманы как можно больше денег и поскорее. Это не шоковая терапия. Это злостная, предумышленная, хорошо продуманная акция, имеющая своей целью широкомасштабное перераспределение богатств в интересах узкого круга людей».

Социальные последствия российских реформ:

- Ухудшение здоровья и рост смертности.
- Ухудшение питания.
- Рост преступности.
- Расслоение по доходам.

Быстрый рост производства в ряде *новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии* произошел, прежде всего, за счет форсирования развития нетрадиционных для этих стран отраслей, т.е. в результате резкого изменения структуры хозяйства. Важную роль в реализации модели развития стран Восточной и Юго-Восточной Азии сыграло активное участие государства. Посредством комплексного применения мер инвестиционной, промышленной и торговой политики государство сумело обеспечить приток иностранной валюты, создать "точки" долгосрочного роста, использовать получаемые национальной экономикой доходы в целях создания плацдарма для следующего витка индустриального развития.

Экстенсивный характер современного этапа развития стран Восточной и Юго-Восточной Азии, определяемый более низкими по сравнению со странами ОЭСР показателями технологического роста, представляется закономерным с точки зрения истории развития производительных сил в развитых индустриальных странах. Однако в настоящее время, под давлением современных тенденций глобализации, ускорения научно-технического прогресса и развития постиндустриальных отраслей, потенциально возможный временной горизонт экстенсивного роста неуклонно сокращается, в связи с чем применение "догоняющей" модели развития в странах "третьего мира" теряет свою актуальность.

Началом трансформации в послекризисный (1997г.) период стало целенаправленное проведение структурных реформ финансовой системы, корпоративного сектора, социальной сферы. Однако из-за увлеченности решением краткосрочных задач, сопротивления политических и экономических элит и существенного временного лага между моментом проведения структурных преобразований и их положительной отдачей процесс реформ замедлен. Эволюция кризиса и поведение частного сектора показали, что единственной направляющей силой реформ может быть только государство. Частный сектор может подключиться к этому процессу, только когда убедится в наличии положительных сдвигов по заявленным правительством направлениям. Таким образом, в процессе трансформации модели развития роль государства в экономике возрастает, но при условии содержательного изменения системы государственного регулирования национального хозяйства.

Для поддержания конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности в условиях глобализации государственная экономическая политика вынуждена ориентироваться в первую очередь не на интересы национального частного сектора, а на требования, предъявляемые мировой экономикой. В то же время, в рамках ускоренной адаптации инвестиционного климата к международным стандартам возникает не только необходимость, но и возможность защиты национальных интересов, что требует от государства разработки новых политических и экономических инструментов.

За предыдущие годы страны Восточной и Юго-Восточной Азии накопили значительный научно-кадровый потенциал за счет инвестиций в т.н. "неосязаемые" активы: НИОКР, образование, технологическую инфраструктуру. В этой части страны Восточной и Юго-Восточной Азии в большей степени, нежели другие развивающиеся регионы, приблизились к развитым странам Европы и Северной Америки, что позволяет положительно оценивать их шансы на дальнейший переход на новый виток развития, как это наблюдалось в ходе эволюции стран ОЭСР.

В долгосрочной перспективе, для сохранения международной конкурентоспособности, странам Восточной и Юго-Восточной Азии необходимо будет выйти за пределы модели "догоняющего" развития путем снижения зависимости от импорта новейших технологий за счет развития собственной научно-технической базы, способной самостоятельно генерировать конкурентную продукцию. Развитие полноценного внутреннего рынка позволит странам региона повысить эндогенную устойчивость по отношению к внешним кризисам.

На опыте стран Восточной и Юго-Восточной Азии видна важность формирования дееспособных государственных институтов для создания институциональной среды для развития частного сектора, привлечения внешнего финансирования и реализации стратегий национального развития.

Тесная взаимосвязь экономического развития и социального прогресса вызывает необходимость комплексного подхода к выработке основных направлений развития стран мировой периферии, изменения их положения в глобальной экономической системе. Несмотря на своеобразие путей развития, отмечаются общие направления социально-экономических преобразований развивающихся стран.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Можно ли изучаемый регион считать сформировавшимся регионом?
2. Какие факторы преобладают в изучаемом регионе – центробежные или центростремительные?
3. Какие модели развития используются в регионе?
4. Объясните термин «исламская этика бизнеса».
5. Как изменилась роль арабских стран в международном движении капитала?
6. В чем состоят основные направления экономических реформ в разных группах стран?
7. Какова эффективность аграрных преобразований в странах Персидского залива?
8. Какими конкурентными преимуществами обладают арабские страны?

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Приоритеты социально-экономических изменений: тенденции и перспективы
2. Исторические и социально-экономические предпосылки приватизации экономики Египта
3. Место и роль арабских стран в мировой экономике

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Аршаруни Н.А. Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990
2. Борисов А. Б. Арабский мир: прошлое и настоящее. М.: ИВ РАН, 2002.
3. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2009
4. Журавлев А. Ю. Теория и практика исламского банковского дела. М.: Ин-т востоковедения РАН, 2002.
5. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
6. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.

7. Макроэкономические программы переходного периода. М. «Мировая экономика и право», 1997.

8. Ульченко Н. Ю., Мамедова Н. М. Особенности экономического развития современных мусульманских государств на примере Турции и Ирана. И., 2006.

9. <http://www.amf.org.ae/vArabic/storage/other/Economics%DEPT/fta/fttrade.zip> (статистический сборник Арабского валютного фонда).

10. <http://www.cbi.ir>

11. <http://www.netiran>

12. <http://www.majlis.ir>

13. <http://www.tcmb.gov.tr>

14. <http://www.tusiad.org.tr>

15. <http://www.musiad.org.tr>

16. <http://www.hazine.gov.tr>

## ТЕМА 12. ПРОМЫШЛЕННЫЙ РОСТ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ

**Цель учебного занятия** - анализ основных концепций промышленного развития развивающихся стран и основных проблем индустриализации в изучаемых странах.

**Ключевые понятия и слова** – промышленный рост, экспортоориентирование, импортозамещения, индустриализация, модернизация, диверсификация экономики.

### Основные вопросы

1. Основные концепции индустриализации
2. Научно-технический прогресс как основной фактор размещения отраслей мирового хозяйства
3. Проблемы индустриализации в развивающихся странах

### Краткое изложение основного учебного материала

Современное понимание структуры экономики опирается на теорию трех секторов, основы которой заложил К.Кларк, согласно этой теории народное хозяйство состоит из первичного, вторичного и третичного секторов. Динамику структуры проанализировали и обосновали Дж. Фурастье и С. Кузнец<sup>29</sup>. Данная теория исходит из гипотезы об определенной секторной стадийности развития рыночного хозяйства. Считается, что развитие идет последовательно от общества, в котором большая часть экономически активного населения занята добычей и производством сырья (в первую очередь в сельском хозяйстве), к индустриальному, а затем и постиндустриальному обществу ("сервисная" экономика), где основная часть населения занята в сфере услуг.

Изменение соотношения секторов сопровождается *структурными преобразованиями в промышленности*. Существует точка зрения, что с 1880 года до нашего времени прошло пять больших циклов Кондратьева,<sup>30</sup> отличающихся друг от друга спецификой основных инновационных процессов. В третьем и четвертом циклах (с 1900 года) формируется и развивается индустриальное общество, причем в третьем (1900-1950 года) инновационная база и импульс развития создаются химической и электротехнической промышленностью, а в четвертом (1950-1990 годы) - нефтехимической и автомобильной. Основой пятого цикла, начавшегося примерно в 1990 году, является информационная техника.

---

<sup>29</sup> С. Кузнец «Экономический рост наций: совокупный выпуск и производственная структура» (Economic Growth of Nations: Total Output and Production Structure, 1971);

<sup>30</sup> Кондратьев Н. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения. Избранные труды / Ред. Яковец Ю., Абалкин Л.. — М.: Экономика, 2002.

В отдельных странах структурные изменения вызываются разными, но взаимосвязанными причинами. Это относится как к секторальному, так и к отраслевому разрезам. В целом можно констатировать, что существует причинная связь между уровнем экономического развития страны и секторальной структурой ее экономики. Структурные изменения определяются причинами внутреннего характера, связанными с движением спроса или предложения вследствие технического прогресса, и внешнего характера, вызванными тенденциями в мировой экономике.

Теория трех секторов объясняет фундаментальные структурные изменения прежде всего различной динамикой спроса на продукцию отраслей, что обуславливается изменением душевых доходов населения и неравномерным увеличением спроса на отдельные товары по мере роста доходов. Кроме того, важным фактором является уровень производительности труда.

Рассматриваемая теория не бесспорна и может вызвать те или иные возражения. Однако опыт подтверждает ее обоснованность, по крайней мере, в отношении развитых стран. Поэтому экономисты и политические деятели признают наличие определенных тенденций в развитии секторов и отраслей, т.е. структурных изменений в экономике, и выделяют общества с преобладанием отрасли услуг.

*Экономический рост в мировом масштабе связан с перемещением центра тяжести хозяйственной деятельности с сельского хозяйства на промышленность, а затем на сферу услуг.* С началом индустриализации происходит ускоренный рост промышленности, вследствие чего ее доля в народном хозяйстве увеличивается и соответственно уменьшается доля сельского хозяйства. Сфера услуг также развивается, но сравнительно медленно.

*Теория единого индустриального общества* (Арон, Эллюль) утверждает, что в ходе индустриализации разных стран образуется единое индустриальное общество, а советская и западная системы — это лишь его разновидности.

При этом Структура современных корпораций ориентирована не только на извлечение прибыли, но и на выполнение целого ряда социальных функций.

Согласно *теории нового индустриального общества* (Дж. Гэлбрейт, 1967 г.)<sup>31</sup> вся экономическая система представлена как совокупность двух разнородных секторов- «планирующей системы» и «рыночной системы». К первой относится мир крупных корпораций, ко второй — мелкие фирмы, сфера услуг и т.п. «Планирующая система» выступает источником неустойчивости.

С конца 60-х годов в экономике развитых стран стали происходить структурные сдвиги, в корне преобразившие соотношение между секторами. Начался процесс деиндустриализации и экономического роста, направленного на преимущественное развитие сферы услуг, которая стала прогрессировать быстрее, чем промышленность. В то же время промышленность развивалась быстрее сельского хозяйства. В 1994 году

---

<sup>31</sup> «Новое индустриальное государство» (The New Industrial State, 1967),

численность занятых в народном хозяйстве распределялась уже следующим образом: 3,5%, 39,1%, 57,4%<sup>2</sup>. Вместе с тем процесс деиндустриализации не привел к падению объема промышленного производства. Напротив, он увеличивался благодаря росту производительности труда.

*Теория постиндустриального общества* (Д. Белл)<sup>32</sup> утверждает, что постиндустриальное общество характеризуется пятью признаками:

- переходом от производства товаров к производству услуг;
- преобладанием среди занятых профессионалов;
- ведущей ролью теоретического знания;
- контролем над технологией;
- решения принимаются с помощью «интеллектуальной технологии».

В соответствии с *теорией супериндустриализма* (А. Тоффлер, 1980) переход к «новой цивилизации» объясняется теорией последовательной смены «волн перемен»:

- «аграрная волна цивилизации»,
- «промышленная волна»,
- «третья волна планетарных перемен», которая приведет к формированию «новой личности, ориентированной на духовные ценности и творчество». Что касается распределения мировых промышленных мощностей, то для того, чтобы наиболее полно охарактеризовать сегодняшнее состояние отраслевой структуры мирового хозяйства, следует рассмотреть отдельные группы стран и их вклад в мировое хозяйство с точки зрения отраслевой структуры. В современной мировой экономике отрасли добывающей промышленности занимают значительное место – их удельный вес в мировом промышленном производстве оценивается в 10-12%, а с учетом энерго- и водоснабжения – примерно в 20%.

Чрезвычайно высокая емкость внутреннего рынка обеспечивает США уникальное место в мировой экономике. Промышленность этой страны потребляет около одной трети всего сырья, добываемого в мире. США обладает наиболее емким в мире рынком машин и оборудования. На его долю приходится свыше 40% реализуемой в развитых странах продукции машиностроения. Располагая самым развитым машиностроением, США одновременно стали крупнейшим импортером машинотехнических изделий. США принимают более одной четверти мирового экспорта машин и оборудования, проводя закупки практически по всем видам техники. К началу 90-х годов в США сложилась устойчивая прогрессивная структура хозяйства, в котором преобладающий удельный вес принадлежит производству услуг. Их доля в ВВП составляет более 60%, доля материального производства - 37% и порядка 2,5% - продукция сельского хозяйства. Еще более значительна роль сферы услуг в занятости: здесь на ее долю приходилось в начале 90-х годов три четверти самодеятельного населения. Американские корпорации прочно удерживают первенство в мире по таким направлениям НТП, как производство самолетов и космических

---

<sup>32</sup> Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. — Москва: Академия, 1999.

аппаратов, сверхкомпьютеров и их программного обеспечения, производству полупроводников и новейших мощных интегральных схем, производству лазерной техники, средств связи, биотехнологии. На долю США приходится более половины крупных нововведений, генерируемых в развитых странах. В известном смысле США являются главным "инкубатором" технических нововведений для всего мира. Страна продолжает оставаться крупнейшим производителем продукции высоких технологий, или как ее принято называть - наукоемкой продукции: их доля в мировом производстве этой продукции составляла в начале 90-х годов 36%, Японии - 39%, ФРГ - 9,4%, ЕС в составе 12 стран - 29%. Еще одной сферой, где американцы удерживают очень прочные позиции, является обработка накопленных массивов знаний и предоставление информационных услуг. Этот фактор играет очень существенную роль, так как быстрое и качественное информационное обеспечение стало во все возрастающей степени определять эффективность работы всего производственного аппарата.

В странах Западной Европы переход к новым условиям воспроизводства сопровождался кризисом традиционных отраслей. Протекционистский характер Европейского Сообщества, ограждая многие отрасли промышленности (черная металлургия, химия, текстильная промышленность) от конкуренции извне, содействовал старению структуры хозяйства. Все это проявилось в углублении структурных кризисов отмеченных отраслей. Доля Западной Европы в промышленном производстве стран ОЭСР сократилась с 49% в 1970 году до 32,2% в 1990 году<sup>2</sup>. Структурный кризис пережили судостроение, черная металлургия, текстильная и угольная промышленность, такие отрасли, бывшие стимуляторами роста, как автомобилестроение, химия, электротехника, столкнулись с сокращением внутреннего спроса, изменениями в международном разделении труда. К наиболее динамичным отраслям относятся электронная промышленность, в которой преимущественное развитие получило производство оборудования промышленного и специального назначения, прежде всего ЭВМ. В прошедшее десятилетие произошло некоторое отставание Западной Европы от основных конкурентов в прогрессивности отраслевой структуры. На изделия, пользующиеся высоким спросом, приходится 25% продукции обрабатывающей промышленности ЕС, примерно 30% в США и почти 40% в Японии.

Страновые сопоставления о структуре обрабатывающей промышленности показывают, что машиностроение и тяжелая промышленность получили развитие в ведущих странах региона. Также значителен удельный вес химии. Многие западноевропейские страны являются крупными производителями потребительской продукции. Горнодобывающая промышленность занимает скромное место в Западной Европе - менее 1% совокупного ВВП (Греция - 4%, Испания - 1,3%)<sup>2</sup>. Добывается около 30 видов полезных ископаемых, но только 3-4 из них в количествах, значительных в масштабах мира (цинк, бокситы, поташ, никель). Более заметны различия в структурных показателях по доле

сельского хозяйства в формировании ВВП - от 1,5 до 8%<sup>3</sup>. Высокоразвитые страны достигли практически предела по этому показателю (2-3% ВВП). На долю Западной Европы приходится около одной пятой мирового производства сельскохозяйственной продукции. Ведущими производителями в этой области являются Франция, ФРГ, Италия, Великобритания. Серьезные изменения произошли в топливно-энергетическом балансе стран Западной Европы. Произошло относительное сокращение потребления энергии, а потребление нефти уменьшилось абсолютно. Сдвиги в структуре энергобаланса связаны с падением доли нефти, значительным ростом удельного веса атомной энергии, возрастанием роли природного газа. В целом, сдвиги в экономике западноевропейских стран идут в одном направлении - сокращение в ВВП удельного веса отраслей материального производства и увеличение доли услуг. Именно этот сектор в настоящее время во многом определяет рост национального производства и динамику инвестиций. На него приходится одна треть экономически активного населения. Это увеличивает значение западноевропейских стран как финансового центра, центра оказания другого рода услуг. Но, несмотря на одинаковые тенденции, отраслевая структура западноевропейских стран до сих пор имеет довольно существенные различия, что объясняется устойчивостью монополистических структур национальных экономик.

Относительно скромное место в мировом производстве занимают *развивающиеся страны*. Значимость стран "третьего мира" в планетарной экономической системе определяется их богатейшими природными и людскими ресурсами. В середине 80-х годов в них было сосредоточено 2/3 совокупных промышленных запасов 8 видов минерального сырья, свыше 1/3 таких полезных ископаемых, как железная руда, молибден, уран, порядка 1/4 промышленных запасов вольфрама, марганца, свинца, хрома, цинка. Значительна доля развивающихся стран в мировых запасах драгоценных металлов и камней. Раньше участие развивающихся стран в международном экономическом обмене, в сущности, опиралось на обильное, относительно недорогое природное сырье и дешевую рабочую силу. Оба эти фактора, хотя и не без трудностей, длительное время позволяли поддерживать более или менее приемлемые масштабы экспорта. Но в связи со снижением материалоемкости и энергоемкости роста развитых рыночных экономик роль природного сырья в международной торговле имеет четко выраженную тенденцию к падению. Поэтому отставание в освоении новых технологий с их возможностями диверсификации и совершенствования производства, модификация товарной структуры международной торговли, сопутствующая использованию таких технологий, заметно ослабили традиционные позиции этих стран и поставили большинство из них перед фактором относительного вытеснения с мирового рынка, уменьшения их доли в совокупном экспорте мира. Снижение темпов роста прежде всего затронуло промышленность. В 1980-1989 годах в сравнение с 1965-1980 годами среднегодовые темпы роста промышленного производства понизились во всех регионах развивающегося мира, кроме Южной Азии. Среднегодовые темпы роста

сельскохозяйственного производства в последнее десятилетие в сравнение с 1965-1989 годами наоборот, несколько повысились. Но как бы не оценивались возможные последствия этих процессов экспертами, их общие итоги, фиксируемые международной статистикой, неоспоримо свидетельствуют о том, что в развитых странах происходит увеличение промышленного компонента в отраслевой структуре.

В начале 80-х годов в Китайской Народной Республике была разработана новая структурно-экономическая политика, которая намечала обеспечение сбалансированного развития промышленности и сельского хозяйства. В результате этого процесса смена приоритетов привела к изменению соотношения сельского хозяйства, тяжелой и легкой промышленности. Объем валовой промышленной продукции в 80-е годы возрастал в среднем на 12%, а объем валовой сельскохозяйственной продукции - на 8,5%. В промышленном производстве возросла роль легкой промышленности: доля тяжелой промышленности в приросте валовой продукции промышленности в 1981-1991 годах составляла 43-45% в то время, как доля легкой промышленности 55-57. В настоящее время для экономики КНР характерно хроническое отставание энергетики и транспорта. Главные отрасли обрабатывающего комплекса китайской тяжелой промышленности - машиностроение и металлообработка, однако в целом ассортимент машиностроительной продукции КНР все еще остается ограниченным по сравнению с промышленно развитыми странами, и не достигает мирового уровня. На втором месте по объему производства находится текстильная промышленность. В 1992 году выпуск тканей составил 19,3 млрд. Одной из самых динамичных отраслей китайской индустрии является электронная промышленность. К 1990 году выпуск электронных изделий вырос в 6,5 раза против 1982 года, доля электроники составила 5%, что не намного ниже аналогичного показателя для Японии. Высокими темпами развивается химическая промышленность, среднегодовой темп прироста которой составляет 14,5%<sup>3</sup>. В аграрном секторе в настоящее время преобладают тенденции на интенсификацию производства. Сформировалась перерабатывающая промышленность. Все это позволило КНР добиться высоких количественных показателей и выйти в число *аграрно развитых стран*.

Основной отраслью экономики большинства стран Тропической Африки является сельское хозяйство, призванное обеспечить продуктами питания население и служить сырьевой базой развития обрабатывающей промышленности. В нем занята преобладающая часть самодостаточного населения региона, создается основная часть совокупного национального дохода. Во многих государствах Тропической Африки сельское хозяйство занимает ведущее место в экспорте, обеспечивая поступление значительной части валютных доходов. В последнее десятилетие с темпами роста промышленного производства наблюдалась тревожная картина, позволяющая говорить о фактической деиндустриализации региона. Если в 1965-1980 годах они (в среднем за год) составили 7,5%, то за 80-е годы

только 0,7%, падение темпов роста имело место в 80-е годы как в добывающей, так и обрабатывающих отраслях<sup>4</sup>. В силу ряда причин особая роль в обеспечении социально-экономического развития региона принадлежит горнодобывающей промышленности, но и это производство ежегодно сокращается на 2%. Характерная особенность развития стран Тропической Африки - слабое развитие обрабатывающей промышленности. Лишь в очень небольшой группе стран (Замбия, Зимбабве, Сенегал) ее доля в ВВП достигает или превышает 20%.

В мире нет другой промышленно развитой страны как Япония, в которой так много средств инвестируется в обновление и расширение производственных мощностей и в обновление основного капитала. Причем всегда с учетом будущих технологий и конкурентов. Наиболее распространенной позицией объяснения японского экономического скачка стало влияние научно-технической революции - широкое внедрение электронно-вычислительной техники, информатизация систем управления, автоматизация технологических процессов и проектирование. Сегодня к этому перечню можно добавить использование достижений биотехнологии и оптоэлектроники, применение видеотехнологий и сверхпрочных синтетических заменителей (керамики), роботизацию конвейерных линий и др. Все это подтверждает вывод об огромном прогрессе в области научно-технических исследований и опытно-конструкторских разработок на этапе начавшейся во всем мире технологической революции. Японская экономика предстает перед нами как упорядоченная многоуровневая система интеграции. Даже среднегодовые темпы прироста промышленного производства развитых стран в Японии гораздо выше и стабильнее, чем в других странах.

В общем, опыт развитых стран наглядно показывает, какие неисчерпаемые возможности предоставляет рыночная экономика и структура отраслей не просто для выхода из кризиса, а для стремительного экономического роста, кардинального улучшения жизненного положения населения, и о модернизации промышленности, и о создании новых отраслей. Развитие новых отраслей требует поддержки со стороны государства промышленности. Открытость национальной экономики, предполагающей восприятие передовых технологий и стандартов качества, верную ориентацию на мировых рынках и интеграцию в системе международного разделения труда является важнейшей предпосылкой быстрого прогресса. Поэтому восстановление и укрепление конкурентоспособности в области новых технологий должны быть объявлены центральной задачей федерального правительства любой страны.

*Научно-технический прогресс как основной фактор размещения отраслей мирового хозяйства.* Сегодня в развитых в индустриальном и технологическом отношении странах на передний план при оценки результатов экономической деятельности выступают не масштабы выпускаемой продукции, а ее качество и структура, изменчивость по отношению к постоянно меняющемуся спросу. Последнее же в решающей степени определяется

уровнем научно-технического развития и конкурентоспособностью производства. Уровень научно-технического развития во много зависит от затрат на научные исследования и опытно-конструкторские разработки, насыщенности экономики учеными, изобретателями, инженерами, активистами нововведенческого процесса, от доли высокотехнологичного сектора в отраслевой структуре промышленного производства.

По последним опубликованным на западе данным, США расходуют на НИОКР денежных средств больше, чем Япония, Германия, Франция, Великобритания и Италия, вместе взятые. Практически на США приходится около 50% затрат на НИОКР всего капиталистического мира: Однако доля этих затрат в ВВП в США несколько ниже, чем в Японии и Германии.

Тем не менее, США и Западная Европа теряют свои относительные позиции в области производства высокотехнологичной продукции. Доля США на мировом рынке этой продукции в 1980 году составляла 40%, в 1988 году - 37, доля стран ЕС соответственно 35 и 31%, а доля Японии за это время существенно выросла: с 18 до 27%. Япония и сейчас имеет самое большое в мире положительное сальдо в торговле высокотехнологичными изделиями.

Все время растущая конкуренция со стороны торговых соперников на мировом рынке заставляет страны переориентировать свои ресурсы с производства традиционных продуктов на выпуск самых сложных, высокотехнологичных изделий, переходить от трудоемкого к наукоемкому профилю хозяйствования. Доля высокотехнологичного сектора в продукции обрабатывающей промышленности США возросла с 20% в 1980 году до 29% в 1988 году, в Западной Европе соответственно с 16 до 21%. Но самый серьезный сдвиг в этом отношении совершила Япония: ей удалось достичь американской доли высокотехнологичного сектора в 1984 году, а в 1987 году превзойти США. Высокотехнологичные отрасли базируются на новейших достижениях науки и техники и отличаются высокой наукоемкостью, они требуют высокой капиталоемкости - и зарплатоемкости. Развитие научно-технической революции имеет очаговый характер, так как она в основном концентрируется в передовых в экономическом отношении странах. Прежде всего потому, что расходы на НИОКР увеличивают капиталоемкость производства. Рост капиталоемкости создает инвестиционный барьер для производства новых товаров. И как следствие, применение микроэлектроники и робототехники в силу их трудосберегающего эффекта подрывает конкурентоспособность промышленного экспорта развивающихся стран, поскольку он опирается на дешевизну местной рабочей силы, так как большинство развивающихся стран находится на различных стадиях промышленного переворота.

В целом в последние десятилетия научно-технический прогресс в основном проявляется в так называемых функциональных сдвигах внутри сложившейся отраслевой и производственной структуры (исключение - производство персональных компьютеров). На рынках преобладают не новые продукты, а улучшенные, не новые технологии, а рационализированные существующие изделия на базе новшеств. Проведенные исследования показывают, что 8% продукции, появившейся в конце 70-х годов на мировых

рынках, является принципиально новой по своим свойствам и 12% - новой по технологии ее изготовления. Остальная основная часть приходится на улучшающие или псевдоновации, что сказывается на изменении отраслевой структуры.

Подводя итог сказанному, можно определенно сделать вывод о том, что в мировой экономике наблюдается тенденция снижения удельного веса сырьевых отраслей и сельского хозяйства, техническая модернизация промышленности и быстрый рост отраслей сферы услуг. Это подтверждается тем, что уменьшение численности занятых происходит в основном за счет традиционных отраслей с высокой трудоемкостью производства (пищевой, текстильной, швейной, кожевенной), а также за счет капиталоемких отраслей (в частности, металлургии), а увеличение численности занятых - в электротехнической промышленности и приборостроении.

Все также экономический рост в мировом масштабе связан с перемещением центра тяжести хозяйственной деятельности с сельского хозяйства на промышленность, а затем на сферу услуг. Происходит ускоренный рост промышленности, вследствие чего ее доля в народном хозяйстве увеличивается и соответственно уменьшается доля сельского хозяйства. Сфера услуг также развивается, но сравнительно медленно. Но все же, подобно тому, как 100 лет назад традиционная промышленность сменила сельское хозяйство, прежде бывшее важнейшей отраслью экономики, так в современных условиях все возрастающая доля валового внутреннего продукта приходится на информационную индустрию, охрану окружающей среды и сектор услуг, а не на традиционную промышленность.

Что касается распределения мировых промышленных мощностей, то по-прежнему развитые страны специализируются на технически сложных и наукоемких производствах при опоре на качество продукции и высокую квалификацию работников. Преимущества же в производстве наиболее простых трудоемких изделий, сельского хозяйства и поставке сырья удается сохранить странам с более низким уровнем научно-технического прогресса и дешевой рабочей силой - развивающимся и экономически отсталым странам. Хотя следует учитывать, что развивающиеся страны всё в большей степени начинают специализироваться на высокотехнологичной продукции. Поэтому в настоящий момент наблюдается явно выраженная тенденция активного перемещения трудоёмких производств из более развитых в менее развитые государства, и, наоборот, техноёмких производств – из менее развитых в более развитые страны.

*Концепции индустриализации развивающихся стран.* Стратегическое средство ликвидации отсталости развивающихся стран — индустриализация, составляющей которой в условиях углубления МРТ и НТП является обрабатывающая промышленность. Существуют различные концепции индустриализации: *эндогенного развития*, «*нового экономического порядка*», «*опоры на собственные силы*» и др. Среди всего разнообразия концепций индустриализации выделяются для развивающихся стран: *теория сбалансированного роста* и *теория несбалансированного роста*. По теории

сбалансированного роста индустриализация развивается через инвестиции в поддержку обрабатывающей промышленности связанного цикла (например, хлопок - текстиль - одежда). Идентифицировав отрасль промышленности, имеющую "сравнительное преимущество», инвестируют преимущественно в эту отрасль (например, производство тканей или автомобилей) и защищают эту отрасль против иностранных товаров. По теории несбалансированного роста индустриализация развивается через обильные инвестиции в ведущие отрасли (например, нефть). Определяется отрасль с высокой эластичностью прибыли, а затем осуществляется стратегия инвестиций и модернизации, чтобы помочь ей расти. Иран, например, экспериментировал как с первой стратегией (автомобили и ткани), так и со второй стратегией (нефть и нефтепродукты). Саудовская Аравия приняла вторую стратегию (нефть и нефтепродукты). Доля услуг в ВВП в течение периода индустриализации быстро возросла благодаря притоку импорта потребительских товаров и средств производства, инвестиций и системы коммуникаций, также увеличения затрат на военные нужды и модернизацию.

Следует отметить также и концепцию «догоняющей индустриализации». Основной идеей этой концепции является помощь промышленности в достижении экономики крупного производства с уменьшающейся «средней стоимостью». Затем предполагается активное участие в конкуренции на региональных и международных рынках с предложением высокого качества и низкой стоимости продукции. Эту стратегию успешно применили Израиль и Турция.

В соответствии с этими концепциями в развивающихся странах были реализованы три модели индустриализации.

1. *Развитие базовых отраслей промышленности* (энергетики, металлургии, химии), затем *создание на этой основе производства предметов потребления*. Данная модель предусматривала национализацию крупных предприятий и использование методов директивного планирования. Эта модель была реализована в Алжире, Эфиопии, Египте, Вьетнаме и др.

2. *Замещение импорта* — создание национальной экономики с развитием отраслей тяжелой промышленности, ограничение иностранного капитала (страны Латинской Америки). Импортёры должны были сформировать внутренний спрос на те или иные товары, чтобы национальная промышленность могла постепенно его удовлетворять. Импорт предметов потребления замещался импортом оборудования, необходимого для их производства.

3. *Ориентация на экспорт* — производство отдельных видов продукции в расчете на внешние рынки. Увеличение объемов внешних поступлений и развитие национальных отраслей экономики. Привлечение иностранных инвестиций в наукоемкие и трудоемкие производства (страны Азиатско-Тихоокеанского региона).

Реформирование экономики в развивающихся странах тесным образом связано с деятельностью *Всемирного банка и МВФ*. Эти организации активно

участвуют в процессах приватизации развивающихся стран и корректировки моделей индустриализации.

В любой общественной системе *государство* играет важную роль и определяет ее содержание. Оно является силой, способной ускорить процесс развития, преобразовать традиционные отношения. Прямое участие государства в воспроизводственных процессах развивающихся стран связано с переходом в его собственность части накопленного общественного богатства. Государство полностью взяло на себя создание инфраструктуры и развитие базовых отраслей промышленности. Доля государственного сектора поднялась с 7% в 1970-х годах до 12% в середине 1980-х. Государственный сектор в основном сосредоточен в современных отраслях промышленности. Он тесно связан экономическими отношениями с другими структурами, оказывая на них воздействия и направляя их воспроизводственный процесс в определенные рамки. Период 1980-х — начала 1990-х годов характеризуется приспособлением хозяйственных структур к новым реалиям мировой экономики, меняются стратегические приоритеты отраслевой политики развивающихся стран.

Главным двигателем хозяйственного прогресса остается промышленность, которая длительное время развивалась опережающими темпами, существенно увеличивая свою долю в ВВП. В 1960 г. структура ВВП развивающихся стран была следующей: 31,6% — сельское хозяйство; 26,6 — промышленность, в том числе 15,6 — обрабатывающая; 42,8% — услуги. В 1990 г. структура ВВП изменилась: сельское хозяйство — 15,6%; промышленность — 34,5, в том числе обрабатывающая — 19,8; услуги — 50,1%. Наиболее высокими темпами промышленное производство развивалось в Африке и Юго-Восточной Азии.

Однако возможность отраслевых сдвигов в пользу промышленности ограничивается необходимостью развивать другие сферы материального и нематериального производства. Растущий вклад в экономический рост развивающихся стран вносит сфера услуг, имеющая наибольший удельный вес в структуре ВВП. Особенно в сфере услуг преуспевают государства Юго-Восточной Азии.

Перед развивающимися странами стоит *задача повышения эффективности местной промышленности, ее интеграция в МРТ*. Расширение экспортной базы промышленности, углубление ее международной специализации стало главным направлением индустриализации большинства развивающихся стран. В число ведущих отраслей развивающихся стран входят микроэлектронные технологии.

Такие страны, как Индия, Мексика, Аргентина, Южная Корея, развивают производство металлорежущих станков, оборудования для металлургической, химической, пищевой, текстильной промышленности, на них приходится основная доля производства тракторов, различных средств транспорта и другой сельскохозяйственной техники. Эти же страны являются единственными в развивающемся мире производителями таких сложных видов продукции машиностроения, как подъемные краны, кузнечно-прессовое оборудование, электрические и дизельные локомотивы, самолеты, крупнотоннажные танкеры.

В развивающихся странах высокими темпами развивается сталелитейная промышленность. Однако крупные предприятия Бразилии, Венесуэлы, Индии и Мексики испытывают острую потребность в обновлении технологии и стареющего оборудования. Для организации современных производств тяжелой индустрии необходим чрезвычайно многогранный комплекс экономических условий, расширение иностранных инвестиций.

В большинстве африканских и других слаборазвитых странах никакие усилия государства и ТНК не способны создать условия для развития крупных производств. Так, производственные мощности обрабатывающей промышленности Мадагаскара в 1990-е годы использовались на 50%, Сьерра-Леоне — на 35, Либерии — на 36, Мозамбика — на 10—14%. Условия для развития крупных промышленных производств в этих странах могут появиться, видимо, лишь в результате достаточно длительной фазы развития. ***Стратегия промышленного развития в наименее развитых странах должна ориентироваться на преимущественное развитие мелких производств***, работающих на местном сельскохозяйственном сырье, а также предприятий, выпускающих средства производства и промежуточную продукцию для аграрного сектора, создание производства потребительских товаров, обслуживающих потребности широких малоимущих слоев местного населения.

Структура сферы услуг в развивающихся странах существенно отличается от индустриально развитых стран, а ее развитие отстает

***Проблемы индустриализации.*** На Ближнем и Среднем Востоке результатом несбалансированной индустриализации стало формирование «двойственной экономики» с современным экспортным сектором (например, нефть и нефтепродукты) и традиционным сектором (например, ремесла, ковры). Быстрая модернизация неблагоприятно воздействовала на традиционную хозяйственную деятельность (например, персидские ковры ручной вязки), но больше всего, экономика страдает от четкого дуализма (например, очень бедные и очень богатые люди; современные городские территории против разрушаемого села; современное производство против кустарной промышленности). Во многих развивающихся странах неэффективность, отсутствие конкуренции и жесткий государственный контроль на определенных этапах блокировали индустриализацию (например, Иран, Египет). Кроме того, нефтедобывающие страны, достигающие высоких уровней экономики, зависят от падения нефтяных цен, приводящего к дефициту бюджета и к политическим и военным конфликтам. В ряде случаев стратегия индустриализации определялась национализмом и стремлением к модернизации вместо эффективности и конкурентоспособности (Насер в Египте, Шах Ирана и Ататюрк в Турции). Имелись и дополнительные трудности для развивающихся стран: вместо поочередной перестройки отдельных отраслей экономики все основные отрасли должны модернизироваться практически одновременно.

***Распределение мировых промышленных отраслей.*** В индустриально развитых странах общая закономерность отраслевых сдвигов заключается в заметном снижении удельного веса сырьевых отраслей и сельского

хозяйства, в технической модернизации промышленности и быстром росте отраслей сферы услуг. Наиболее радикальные изменения происходят на уровне подотраслей, в рамках которых самую высокую динамику имеют наукоемкие производства. Так, в обрабатывающей промышленности США уменьшение численности занятых происходило в основном за счет традиционных отраслей с высокой трудоемкостью производства (пищевой, текстильной, швейной, кожевенной), а также за счет капиталоемких отраслей (в частности, металлургии). В тоже время в электротехнической промышленности и приборостроении численность занятых выросла за последние 5 лет более чем в 1,5 раза.

Характерные изменения происходят в отраслевой структуре развивающихся стран, в особенности так называемых новых индустриальных стран (НИС). Эти страны, в первую очередь восточноазиатская четверка (Сингапур, Тайвань, Южная Корея, Гонконг), все в большей мере специализируются на технически сложных и наукоемких производствах при опоре на качество продукции и высокую квалификацию работников. Преимущества в производстве наиболее простых трудоемких изделий (например, текстиля, одежды, обуви) удается сохранить лишь странам с более дешевой рабочей силой, позднее вступившим на путь экспортной экспансии (Шри-Ланке, Индонезии, Филиппинам, Бангладеш). Они добиваются конкурентоспособности там, где новые индустриальные страны из-за роста стоимости рабочей силы утратили свои позиции. Поэтому в настоящий момент наблюдается явно выраженная тенденция активного перемещения трудоемких производств из более развитых в менее развитые государства, и наоборот, техноемких производств - из менее развитых в более развитые. Следует отметить, что из стран с более дешевой рабочей силой наибольшего успеха добиваются те, которым удается сочетать преимущества дешёвой рабочей силы с выборочным использованием современных научно-технических достижений.

Основным источником создания ВВП, товарной массы для внутреннего потребления и экспорта объективно является промышленное производство.

Опыт государственного регулирования в странах с рыночной экономикой свидетельствует, что в период промышленного спада необходимы стимулирующие меры, разработка и осуществление целенаправленной государственной промышленной (индустриальной) политики.

Мировой практике известны два типа государственной промышленной политики - *общесистемный и селективный*. *Общесистемная промышленная политика* направлена на создание общих условий, благоприятствующих развитию индустрии, и действует по горизонтали. Ее меры не имеют какого-либо избирательного назначения (четкой нацеленности на отрасль, корпорацию, регион), а относительно равномерно влияют на всех субъектов рынка, формируя экономическую, институциональную, организационную и правовую среду их активности. *Общесистемная промышленная политика* является преимущественно макроэкономической. Такая политика имеет

либеральный характер, так как обязательно должна обеспечивать хотя бы формальное равенство экономических и правовых условий для всех рыночных субъектов. Опирается она на меры финансовой стабилизации, преобразования отношений собственности (приватизации). Вместе с тем общесистемная политика формирует в определенном смысле хозяйственный порядок, задающий для рыночных субъектов некоторые допустимые и общепринятые рамки деятельности (налоговый, денежный, валютный, таможенный режимы, трудовое законодательство, технические и экологические стандарты и т. д.).

*Селективная промышленная политика* нацелена на определенные группы рыночных субъектов (предприятия, отдельные виды производства, целые отрасли, регионы). Ее действие имеет вертикальный характер: осуществляется из центра по ступеням народнохозяйственной иерархии до первичного звена производства. В этом смысле она имеет преимущественно *микроэкономический* характер. Селективная поддержка индустрии наиболее эффективна, когда в максимально возможной мере выполнены общесистемные требования к формированию макроэкономической, инфраструктурной и правовой среды деятельности субъектов рынка. В противном случае попытки проведения селективной промышленной политики оказываются малорезультативными. Например, государственная финансовая поддержка тех или иных звеньев индустрии, оказываемая в неблагоприятных инфляционных условиях, быстро обесценивается. Такая поддержка, как свидетельствует казахстанский и российский опыт, малорезультативна и в том случае, если отсутствует действенная общегосударственная система контроля за финансовыми потоками.

Селективный подход в поддержке определенных отраслей промышленности применяется, прежде всего, в условиях выхода экономики из кризиса, когда начинает восстанавливаться нормальный процесс расширенного общественного воспроизводства и появляются первые возможности реального накопления.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Какие модели промышленного развития используются в регионе Ближнего и Среднего Востока?
2. Особенности приватизации в регионе
3. Охарактеризовать особенности либерализации экономики в регионе

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Промышленный рост в развивающихся странах.
2. Проблемы приватизации и разгосударствления.
3. Сравнительный анализ приоритетов иностранного инвестирования в КСА и Восточную Азию.

## Рекомендуемая дополнительная литература

1. Адвокушин Е.Ф. Международные экономические отношения: Учеб. пособие. М.: ИВЦ «Маркетинг», 1996. С. 128—142.
2. Аршаруни Н.А. Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990.
3. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2009
4. Зиядуллаева Л.С. Развитие промышленности и многоукладной экономики в экономической политике развивающихся стран. (Ближний Восток). Ташкент, 2002.
5. Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник. М.: Финансы: ЮНИТИ, 2000, 727 с., с. 231-273.
6. Люсов В.Н. Международные экономические отношения. М.: МГУ К. 1996. С. 4—6. 5.
7. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.
8. Перова М. Инвестиционная политика в развивающихся странах // Внешняя торговля. 1994. № 9.
9. Халевинская Е.Д., Крозе И.С.- Мировая экономика: Учебник. М.: Юристъ, 1999. С. 90—94, 104—118.
10. ЭльяновА. Развивающиеся страны в международном разделении труда // Мировая экономика и международные отношения. 1995. № 9.

## **ТЕМА 13. СДВИГИ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПОЛОЖЕНИИ И СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА (ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ)**

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки, проблемы и тенденции сдвигов в социально-экономическом положении изучаемых стран. Дать анализ социальной сферы изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – социальное развитие, социально-экономическое положение, социальная сфера, структурные сдвиги в экономике.

### **Основные вопросы**

1. Современные особенности и приоритеты социально-экономических изменений изучаемых стран
2. Теоретические подходы к определению социальной сферы и социального развития.

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Основные экономические и социальные показатели, характеризующие *социально-экономическое положение* - это показатели, определяющие экономическую ситуацию (производство товаров и услуг, рынки товаров и услуг), социальную сферу, а также демографические показатели. Структурные сдвиги в экономике – это изменения в структуре экономической системы под воздействием различных экономических и внеэкономических факторов, процессов управления экономической системой.

Измеряются с помощью таких характеристик, как соотношение темпов роста и прироста экономических показателей отдельных структурных подразделений (отраслей, секторов и т. д.), изменения в процентных удельных весах или в долях этих подразделений в общем объеме общественного производства. Прогрессивными структурными сдвигами следует считать те, которые приводят в конечном счете к повышению долгосрочной эффективности экономической системы.

Задачи оценки структурных сдвигов можно разделить на два типа: частные и общие. В частных измеряются абсолютные приросты или темпы роста удельного веса, доли отдельных изучаемых структурных подразделений в структуре системы. В общих задачах дается сводная количественная характеристика структурных сдвигов в целом.

*Социально-экономическая система* - это целостная совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих социальных и экономических институтов (субъектов) и отношений по поводу распределения и потребления материальных и нематериальных ресурсов, производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг.

Основные свойства социально-экономической системы:

■ *Целостность*, которая означает, что изменение любого компонента системы влияет на ее другие компоненты и приводит к изменению системы в целом.

■ *Иерархичность*. Это значит, что каждая система может быть рассмотрена как элемент более высокого порядка. К примеру, экономика России, как переходная, может быть рассмотрена в качестве одного из элементов мир-системы.

■ *Интегративность*, которая предполагает, что система в целом обладает свойствами, отсутствующими у ее элементов (к примеру, разделение труда, которое возможно только при наличии некоторого количества производителей). Верно и обратное, то есть, элементы могут обладать свойствами, которые не присущи системе в целом.

Разделение стран мира на группы и подгруппы помогает выявить отличия одних стран от других на основе уровня их экономического и социального развития. Однако и между странами с одинаковым уровнем развития есть многочисленные различия, прежде всего, в механизмах социально-экономической деятельности. В течение последних десятилетий возрастает социальная ориентация экономики всех стран, так как человеческий фактор в современных условиях больше, чем в прежнем определяет конкурентоспособность стран в мировом хозяйстве. Наиболее ярким примером служит увеличение расходов на развитие образования и здравоохранения. Следует отметить, что в современных условиях во всех странах важная роль придается социальной политике.

В этой связи большое развитие в настоящее время получили социокультурные теории мирового хозяйства. Среди них выделяются теории обмена знаниями, теория стадий экономического роста, теория единой цивилизации, теория столкновений цивилизаций и др.

*Теории обмена знаниями.* Знания и их перемещение между странами вызвали к жизни ряд теоретических моделей. Так, согласно *теории технологического разрыва М. Познера (1961)* создание новой технологии дает стране временную монополию в производстве и экспорте основанного на этой технологии товара. В результате страна получает сравнительное преимущество по такому производственному фактору, как технология (знания). Эта идея использована и в другой теории - жизненного цикла продукта, разработанной Р. Верноном (1966).

Следует отметить, что специальных теорий торговли знаниями нет, а для теоретического осмысления этого обмена используются некоторые теории международной торговли.

*Теория стадий экономического роста.* Американский экономист, социолог и историк Уолт Ростоу в 1960 г. сформулировал свою теорию стадий экономического роста (а фактически стадий экономического развития) в книге «Стадии экономического роста: некоммунистический манифест». В ней описывается пять основных стадий роста: 1) традиционное общество; 2) период создания предпосылок для подъема; 3) подъем (сдвиг, взлет); 4) движение к зрелости; 5) век высокого массового потребления. Кри-

терием выделения стадий служат преимущественно технико-экономические характеристики: уровень развития техники, отраслевая структура хозяйства, доля накопления в национальном доходе, структура потребления и т.д.

*В традиционном обществе* (период до конца феодализма), по мнению Ростоу, более 75% трудоспособного населения занято производством продовольствия, национальный доход используется главным образом непроизводительно, политическая власть принадлежит земельным собственникам или центральному правительству. *Вторая стадия* является переходной к подъему: происходят существенные изменения в трех непромышленных сферах — сельском хозяйстве, транспорте и внешней торговле. Третья стадия — подъем — охватывает сравнительно небольшой промежуток времени — от двух-трех до нескольких десятков лет (промышленная революция, активная индустриализация). В этот период растут темпы капиталовложений и заметно увеличивается выпуск промышленной продукции на душу населения, начинается быстрое внедрение новой техники. Развитие первоначально охватывает небольшую группу отраслей промышленности (лидирующее звено) и лишь позднее распространяется на экономику в целом. Для того чтобы рост стал автоматическим, самоподдерживающимся, необходимы, во-первых, резкое увеличение доли инвестиций в национальном доходе страны (нормы валового накопления); во-вторых, стремительное развитие одной либо нескольких отраслей промышленности и, в-третьих, победа сторонников модернизации экономики над защитниками традиционного общества. Все это должно обеспечить распространение первоначального импульса роста на всю социально-экономическую систему. *Период движения к зрелости* (индустриальное общество) характеризуется У. Ростоу как длительный этап технического прогресса: развивается процесс урбанизации, повышается доля квалифицированного труда, руководство промышленностью сосредоточивается в руках квалифицированных управляющих-менеджеров. *На пятой стадии* (высокого массового потребления) осуществляется сдвиг от предложения к спросу, от производства к массовому потреблению товаров и услуг. В своей более поздней работе «Политика и стадии роста» (1971) У. Ростоу добавляет *шестую стадию* — поиска качества жизни, когда на первый план выдвигается духовное развитие человека.

Продолжительность стадий весьма различна. Наиболее длинной была первая стадия, и некоторые страны мира все еще пребывают на ней. Вторая стадия заняла в Западной Европе конец XVII - начало XVIII в. Третья стадия у Англии растянулась более чем на два десятилетия после 1783 г. в результате роста текстильной промышленности; для Франции и США — на несколько десятилетий перед 1860 г.; для Германии — на третью четверть XIX в. под влиянием строительства железных дорог. Для России и Канады эта стадия на базе роста новых добывающих отраслей и сельского хозяйства занимала период перед 1914 г.; для Индии и Китая — после 1950 г. Рубежом четвертой стадии, согласно классификации Ростоу, послужили: для Англии — 1850 г., для США — 1900 г., для Германии и Франции — 1910 г., для

Японии -1940 г., для СССР и Канады — 1950 г. Наконец, пятая стадия рассматривалась Ростом в 70-е гг. как достояние только США.

Теория Ростоу помогает осмыслить ход экономического развития многих стран, особенно проводящих политику догоняющего развития, т.е. активно стремящихся ликвидировать свою экономическую отсталость.

**Теория единой цивилизации.** В основе социокультурной теории единой цивилизации лежит либеральная идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю — либеральной демократии. По мнению современных сторонников этой теории, подобный строй уже достигнут на Западе, а когда его достигнут остальные страны мира по мере их либерализации, то мир превратится в единое общество и поэтому наступит как бы «конец истории», как выразился один из наиболее известных авторов этой теории, американец японского происхождения Фрэнсис Фукуяма.

Теория единой цивилизации обращает внимание на все более могучие силы, которые объединяют страны мира в единое сообщество, усиливают их взаимозависимость, стирают границы между ними. Это силы интернационализации экономики, перерастающие в ее глобализацию. В результате подобной модернизации черты современного индустриального и постиндустриального общества, которые впервые проявились на Западе и становятся чертами, присущими и остальным странам мира.

Одновременно теория единой цивилизации предполагает, что модернизация идентична вестернизации (т.е. копированию западной культуры другими странами). Однако опыт России и Японии в предыдущие века и стран Восточной и Юго-Восточной Азии в XX—XXI вв. говорит о том, что модернизация может идти без вестернизации и страны в ходе ее могут сохранять свою принадлежность к другой, не западной цивилизации. В первую очередь это относится к культуре, но и в экономике может сохраняться самобытность, как, например, в Японии и Корее. Хотя теория единой цивилизации признает важность в политической и экономической жизни религии и национализма, которые и порождают социокультурные различия между странами, однако предполагает, что по мере укрепления либерализма они перестанут быть ему помехой.

**Теория столкновения цивилизаций.** Американский профессор Сэмюэл Хантингтон указывает на то, что после «холодной войны» политический и культурный мир становится все более многополярным и включает восемь главных цивилизаций: западную, исламскую, индуистскую, китайскую, японскую, православную, африканскую и латиноамериканскую. В последнее время, согласно этой теории, в мире и мировой экономике уменьшается роль Запада, возрастает значение азиатских цивилизаций; связи усиливаются, прежде всего, внутри указанных цивилизаций, тяготея к ключевым, главным странам этих цивилизаций. В результате будущий мир, по Хантингтону, — это не единая цивилизация, а набор разных цивилизаций, между которыми есть много общего, но немало и различий, которые не стираются.

Будучи социокультурной, теория столкновения цивилизаций имеет дело, прежде всего, с культурными и политическими аспектами. Тем не менее, из нее вытекают достаточно важные экономические выводы. Так, постепенно уменьшается доминирование в мировой экономике западных стран — в середине XX в. на Западную Европу, Северную Америку, Австралию и Океанию приходилось около  $\frac{2}{3}$  мирового ВВП, а в конце XX в. — менее  $\frac{1}{2}$ . Одновременно быстро растет удельный вес в мировой экономике азиатских стран — с  $\frac{1}{8}$  до  $\frac{1}{3}$ .

Важный вывод, к которому приводит теория столкновения цивилизаций, - усиление многополярного мира, причем не только политического, но и экономического. Вышеупомянутое уменьшение роли Запада в мировой экономике и начавшееся в последние два десятилетия снижение веса бывших советских республик идут параллельно с быстрым усилением роли Китая и других стран Восточной и Юго-Восточной Азии, начавшимся усилением роли Латинской Америки и возможным - Южной Азии. Вероятно, в будущем экономическая мощь будет распределена в мире более равномерно, чем сейчас. Кроме того, внутри каждой цивилизации выделяются ключевые страны (кроме исламской цивилизации, где нет ярко выраженных одной — трех ключевых стран). Из теории Хантингтона можно сделать вывод, что эти ключевые страны возглавят или уже давно возглавили цивилизации (в случаях с Японией и Китаем вся цивилизация состоит из одной страны), став их ведущими не только политическими и культурными, но и экономическими державами.

Другой вывод - прочность, устойчивость экономических связей между странами и внутри интеграционных объединений во многом зависит от того, принадлежат они к одной или разным цивилизациям, а если к разным, то насколько совместимы эти цивилизации (по Хантингтону, например, православная цивилизация более дружественна к западной, индуистской и китайской, чем к исламской или японской). Успешная интеграция внутри ЕС во многом базируется на принадлежности почти всех его участников к одной цивилизации, (хотя четыре нынешних участника — Греция, Кипр, Болгария и Румыния относятся к православной цивилизации, но они невелики и цивилизация, к которой они принадлежат, высокосовместима с западной). Интеграция в рамках НАФТА и планы ее постепенного расширения на всю Америку опираются опять же на совместимость двух христианских цивилизаций: западной и латиноамериканской. Быстро идущая переориентация многих стран Восточной и Юго-Восточной Азии на Китай как главного экономического партнера стимулируется не только стремительно усиливающейся экономической мощью Китая, но и тем, что в ряде этих стран велико общее с ним социокультурное прошлое (Вьетнам, Корея). В некоторых из них огромная часть экономической жизни находится в руках китайского этнического меньшинства (Индонезия, Малайзия, Таиланд, Филиппины), а некоторые населены почти только китайцами (Сингапур, Тайвань, Макао). С этой точки зрения у Китая больше шансов быть ведущей державой в этом регионе, чем у Японии, которая, хотя и

является цивилизацией, высокосовместимой с китайской, но не имеет таких социокультурных связей в регионе, как Китай.

В целом, единая теория, охватывающая все вопросы мировой экономики, отсутствует. Но есть экономические и социокультурные теории и концепции, которые анализируют отдельные аспекты мирового хозяйства или в которых есть положения, могущие быть использованы для этого.

*Социально-экономическая модель страны* - это специфика экономических и социальных отношений в стране, отличающая её от других стран схожего уровня развития. Главными причинами этой специфики являются особенности исторического развития страны, её расположения и наделённости природными ресурсами.

Нормальная эволюция общества требует органического единства между социальным и экономическим развитием. Устойчивый, здоровый рост экономики невозможен без социального развития, а оно невозможно без роста экономики. Но на пути гармоничного социально-экономического развития возникает немало сложностей и проблем. Многие из них связаны с *социальным расслоением*, имеющим место в различных группах стран.

Наиболее ярким выражением социального расслоения выступает разность (дифференциация) доходов различных групп населения. Статистически это проявляется при сопоставлении количественно равных групп населения, например, децилей (т.е. групп, каждая из которых составляет 10% населения) и имеющих различный уровень дохода или потребления. При этом сравниваются группы с максимальными и минимальными доходами. Другим статистическим показателем служит коэффициент Джини, также показывающий распределение доходов по группам населения. Значение 0 представляет абсолютное имущественное равенство всех групп, а единица (иногда 100) выражает абсолютное неравенство. Анализ свидетельствует о повсеместном распространении неравенства.

**Таблица 17**

**Социальное неравенство в наиболее крупных странах Ближнего и Среднего Востока**

Страна	Доля в доходах 10% населения с наименьшими доходами, %	Доля в доходах 10% населения с наибольшими доходами, %	Диапазон неравенства	Коэффициент Джини
Иран	2,0	33,7	17,2	0,43
Турция	2,3	30,7	13,3	0,40
Египет	3,7	29,5	8,0	0,34

*Human Development Report 2005, UNDP, 2005. p.270-273*

У Китая соответствующие показатели составляют 1,8 и 33,1%, диапазон неравенства превышает 18,4, а коэффициент Джини - 0,45.

Сильное социальное расслоение мешает гармоничному развитию, потому что сдерживает экономический рост (из-за торможения роста внутреннего рынка, ориентации элиты на импорт и по другим причинам). К сожалению, динамика социального расслоения негативна, повсеместно отмечается тенденция усиления имущественного неравенства.

Следует отметить, что, если говорить об обеспечении первичных потребностей человека (пища, жильё, образование, здоровье), то в нефтедобывающих странах Ближнего и Среднего Востока имеет место увеличение потребления. В то же время в наименее развитых странах положение противоречивое и в некоторых случаях подушевое потребление не только не растёт, но даже сокращается.

Основное направление структурных сдвигов в потреблении населения развитых стран можно охарактеризовать следующим образом. Удельный вес расходов на удовлетворение базовых потребностей не увеличивается, а, наоборот, сокращается, например, потребление продовольствия. В то же время растут расходы на жильё, что связано с приобретением семейных домов (размер жилья, приходящегося на одного человека в США, Швеции, Великобритании, составляет соответственно 50, 44 и 40 м<sup>2</sup>), на транспорт, культурные мероприятия, медицинские услуги и образование.

Что же касается многих развивающихся стран, особенно африканских, то структурные сдвиги в их потреблении качественно отличаются от положения в развитых странах. Главное направление изменений здесь заключается в росте затрат на удовлетворение первичных потребностей. И, несмотря на этот рост, степень удовлетворения этих потребностей все еще остается низкой. В первую очередь это относится к африканским странам, которые имеют самые низкие показатели ИЧР. Они располагаются в самом конце списка стран, публикуемых ежегодно ООН. Ожидаемая продолжительность жизни здесь стоит на уровне 45-50 лет. Это своеобразный рекорд в современном мире. Рекордным является и уровень неграмотности населения, как мужчин, так и женщин. Надо подчеркнуть, что в экономическом развитии ряда отсталых стран Африки в последнее время происходят позитивные изменения. Это объясняется общим улучшением положения в мировой экономике, некоторым ослаблением долгового бремени. Определенную роль играют и такие конкретные причины, как рост добычи нефти в Анголе, а также в Чаде и Экваториальной Гвинее.

Если обратиться к арабским странам, то в целом по региону в сельском хозяйстве занята треть рабочей силы и производится до 15% ВВП, но продуктивность сельского хозяйства невелика ввиду сравнительно слабого уровня агротехники и механизации. За счет внутреннего производства обеспечивается не более 70% потребностей региона в продовольствии. При этом в сельском хозяйстве делается основной упор на производство традиционных продуктов питания для местного населения.

В промышленности доминируют отрасли по добыче и первичной переработке сырья. Хозяйственная деятельность стран Персидского залива, Алжира и Ливии сильно ориентирована на нефтегазовый сектор, и, несмотря

на настойчивые попытки диверсифицировать экономику, ситуация не претерпела сколько-нибудь заметных изменений: здесь появились предприятия энергетики, химии, на они самым тесным образом связаны с нефтью. О развитии современных отраслей промышленности можно говорить только применительно к Египту

Ведущее место в структуре обрабатывающей промышленности занимают легкая и пищевая. По-прежнему исключительно важную роль играют мелкое и ремесленное производство, обеспечивающие специфические традиционные потребности местного населения в одежде и домашней утвари.

Сфера услуг традиционно играет важную роль в экономике региона ввиду его отчетливо выраженного транзитного положения - не только как транспортного перекрестка, но и как центра международной торговли (ОАЭ) и движения капитала (Бахрейн). Важным источником доходов и валютных поступлений является туристический бизнес (Египет, ОАЭ, Тунис, Марокко и особенно паломничество к святыням Саудовской Аравии и Палестины), а также посреднические операции.

В условиях нарастающей политизации ислама усиливается его влияние на хозяйственную жизнь региона. Одним из феноменов ислама является то, что эта религия не ограничивается вопросами веры и отправления культовых обрядов, но пытается регламентировать все стороны жизни верующего, в том числе, экономическую, причем не только через морально-этические нормы, но и напрямую с помощью особых указаний, содержащихся в священной книге мусульман и предписаниях (фетвах) религиозных авторитетов. Свод этих правил, этических норм и предписаний выстраивается в особую мировоззренческую доктрину — исламскую этику бизнеса, которая получила широкое распространение в зоне распространения ислама и которой многие мусульмане руководствуются как на государственном уровне, так и в повседневной жизни. Одним из наиболее существенных элементов религиозного поведения является, например, обязательный налог в пользу бедных — «закят», который предписывает отчисление 2,5% ежегодного дохода, превышающего «минимум богатства», состоящий из 87,48 грамма золота (так определено в религиозном предписании), или его денежного эквивалента. «Закят» взимается также в размере 10% урожая, при превышении поголовья верблюдов (более 5), крупного рогатого скота (20), овец (40). Сбор налога осуществляется от имени государства через специальных уполномоченных.

Другим важным элементом являются исламские принципы в кредитно-банковской сфере, основанные на запрете ссудного процента («риба»), который противоречит представлениям ислама о социальной справедливости. Однако получение прибыли в рамках совместного риска от партнерских операций не вызывает нареканий со стороны ревнителей ислама. Как ни парадоксально, но каноны ислама вполне согласуются со становлением финансового капитала в арабских странах, так как большинство исламских банков выполняет функции инвестиционных

фондов, холдинговых компаний, т.е., по существу, выступают в многофункциональной роли промышленного капитала. Ведущим международным кредитным учреждением такого рода является Исламский банк развития, действующий в рамках Организации Исламская Конференция. В настоящий момент совокупная величина активов исламских банков достигает 180 млрд. долл. (20% всех банковских активов арабских стран). Крупнейший в мире национальный исламский банк действует в Абу-Даби (ОАЭ).

Однако степень влияния религиозных догматов на социально - экономические структуры, образ мышления и действия несколько различны в разных частях мусульманского мира. В тех странах, которые в той или иной мере подверглись непосредственной европейской колонизации и где капитализм пустил корни раньше, а также там, где велико влияние других религий (например, в Северной Африке), влияние исламских догматов на экономику существенно слабее, нежели в странах Аравийского полуострова с консервативными режимами, не испытавшими массивного европейского присутствия.

Особенностью арабских стран является очень быстрый рост населения (около 2,1% в среднем за год в 1990—2003 гг.), причем как за счёт высокого естественного прироста, так и за счет трудовой миграции из Южной и Юго-Восточной Азии в нефтедобывающие страны Персидского залива. Нехватка местной рабочей силы в нефтедобывающих странах велика из-за большой доли детей (составляет 40% населения) и слабой вовлеченности женщин в общественное производство (в среднем не более 10% занятых). В результате в ОАЭ, Саудовской Аравии, Кувейте, Катаре, Бахрейне, Омане численность иностранных рабочих достигает 70-90% рабочей силы, а в промышленности - до 100%.

Нехватка трудовых ресурсов в странах Персидского залива сочетается с очень высокой безработицей в других странах региона (в Алжире, Судане, Йемене, где она превышает 30% всего трудоспособного населения). Для этих стран очень важное значение имеет экспорт рабочей силы. Денежные переводы от работающих за рубежом соотечественников являются существенным источником притока валюты. Качество рабочей силы в целом оценивается как невысокое в связи с низким образовательным уровнем основной массы населения и спецификой образовательной системы, которая предусматривает во многих странах чрезмерно высокую долю религиозной составляющей ущерб современным дисциплинам. «Кузницей кадров» для всех арабских стран стал Египет с его преимущественно светской системой подготовки, особенно работников среднего звена — мастеров и инженеров. Персонал высшего управленческого звена рекрутирует выпускников престижных университетов Старого Света и США. Около 4 млн. арабов осели за рубежом, главным образом в Западной Европе. Самые большие проблемы связаны с подготовкой технических специалистов среднего звена. Молодые арабы, обучающиеся за границей, все чаще по получении образования предпочитают оставаться на Западе.

**Таблица 18**

**Доход на душу населения, безработица и миграционный прирост арабских стран (2009 г.)**

Страна	ВВП на душу населения по ППС, 2008г (US\$)	Безработица (%)	Рабочая сила (млн.), 2008г.	Коэффициент миграционного прироста (на 1000 жителей)
Алжир	6900	12,8	9,5	-1
Египет	5800	8,7	24,6	-1
Ливия	14200	30,0	1,6	1
Марокко	4500	9,5	11,3	-3
Судан	2200	18,7	11,9	1
Тунис	7900	14,1	3,7	0
Западная Сахара	2500	-	0,012	20
Мавритания	2000	30,0	1,3	-1
Коморские о-ва	1000	20,0	0,269	-3
Джибути	2700	59,0	0,352	3
Сомали	600	-	3,4	-6
Бахрейн	37400	15,0	0,557	51
Ирак	3200	18,2	7,7	-4
Иордания	5200	12,6	1,6	8
Кувейт	57500	2,2	2,1	8
Ливан	11100	9,2	1,5	-1
Оман	20200	15,0	0,969	32
Палестинская территория	2900	16,3- Зап. берег 41,3-Газа	0,872	-1
Катар	111000	0,4	1,1	94
Саудовская Аравия	20500	11,8	6,7	-7
Сирия	4600	8,6	5,6	8
ОАЭ	44600	2,4	3,3	48
Йемен	2500	35,0	6,5	-1
Весь мир	10500	30,0	-	-
Узбекистан	2600	1,00	15,4	-2,94

Источники: <https://www.cia.gov>; [http://demoscope.ru/weekly/app/world2009\\_1.php](http://demoscope.ru/weekly/app/world2009_1.php).

Жизненный уровень населения в целом выше среднестатистического для развивающихся стран (около 6 тыс. долл. ВНД на душу населения по ППС), за исключением Судана, Йемена и Мавритании, которых ООН относит к категории наименее развитых. Для региона в отдельных его частях характерен высокий уровень безработицы, что вынуждает население постоянно мигрировать в поисках заработка в бывшие метрополии, либо в разбогатевшие на нефти монархии Аравийского полуострова. Миграция поощряется, поскольку это облегчает продовольственное положение, проблему занятости, рассасывает аграрное перенаселение и в значительной мере способствует притоку иностранной валюты в форме денежных переводов эмигрантов.

Социальная политика в наименее развитых странах определяется, прежде всего, их социально-экономической отсталостью. Она нацелена на решение элементарных вопросов, связанных с базовыми потребностями населения, создание основ системы образования и здравоохранения. Однако чрезвычайно низкий уровень экономического развития этих стран, бедность многих из них природными ресурсами, периодические неурожаи и другие бедствия, неустойчивый внешний спрос на экспортную продукцию этих стран не позволяют рассчитывать на достижения в их социальной политике. Перспективы её зависят от оказания внешней помощи.

В целом развивающиеся страны сталкиваются с серьёзными социальными проблемами. Помимо демографической проблемы, бедности и сильной социальной дифференциации это также проблемы отсталой социальной инфраструктуры, большой безработицы и теневого сектора. Для них характерен переходной характер внутренних социально-экономических структур, производственных отношений в целом.

Содержание понятия "социальная сфера", как и любой научной категории, многопланово. В литературе можно выделить несколько подходов к определению социальной сферы.

Первый понимает ее как совокупность больших социальных групп: классов, наций, народов и так далее. В основном понятие социальной сферы в такой трактовке совпадает с понятием социальной структуры общества.

Вторую точку зрения представляют в основном экономисты. Активно используя в научном анализе категорию "социальная сфера", они сводят ее к непроизводственной сфере и отраслям услуг и трактуют ее как совокупность отраслей народного хозяйства, в той или иной мере задействованных в процессе удовлетворения социальных потребностей граждан. В данном случае социальная сфера предстает только как социальная инфраструктура, вне деятельности в ней каких-либо социальных субъектов, их связей и отношений. Ряд авторов, полагая, что социальная сфера занимает своего рода промежуточное положение между экономической и политической системами и выступает как бы передаточным звеном от экономики к политике, считают неоправданным выделение социальной сферы как некоторой относительно самостоятельной области общественных отношений. Социальная сфера является частью других сфер жизнедеятельности общества и не представляет собой самостоятельную подсистему общества. Социальная сфера представляет собой целостную, постоянно изменяющуюся подсистему общества, порожденную объективной потребностью общества в непрерывном воспроизводстве субъектов социального процесса. Это устойчивая область человеческой деятельности людей по воспроизводству своей жизни, пространство реализации социальной функции общества. Именно в ней обретает смысл социальная политика государства, реализуются социальные и гражданские права человека.

Важнейшим компонентом социальной сферы является социальная инфраструктура. Под ней мы понимаем устойчивую совокупность материально-вещественных элементов, создающих условия для

удовлетворения всего комплекса потребностей в целях воспроизводства человека и общества.

По своей внутренней организации инфраструктура социальной сферы представляет собой систему учреждений, предприятий и органов управления, обеспечивающих эффективность функционирования всех институтов социальной сферы. При этом многообразные потребности индивидов, семей и общества в целом удовлетворяются широким и многообразным набором товаров и услуг.

Важнейшим компонентом социальной сферы являются люди. Они могут быть представлены или описаны как популяция - количественными и качественными характеристиками населения страны, а их социальная дифференциация - через причастность людей к тем или иным группам или слоям общества. При этом состояние здоровья населения, его интеллектуальный потенциал, культурно-нравственные ценности и девиации (отклонения) будут оценкой функционирования социальной сферы, а место человека, группы в социальной структуре - показателем потенциальных возможностей их социального воспроизводства. Отметим, что все социальные группы и слои, а также индивид выступают в качестве субъектов социальной сферы.

Социальная инфраструктура может характеризоваться числом учреждений, организаций, обеспечивающих процессы образования, медицинского, бытового и транспортного обслуживания, а также числом мест в них, объемом услуг. По уровню развития социальной инфраструктуры, который определяется с помощью социологического анализа, можно судить о степени удовлетворения потребностей населения.

Социальная инфраструктура в большинстве развивающихся стран слаба и отстала, прежде всего, из-за недостатка средств на неё в бюджетах государства и граждан. У них просто не хватает средств на содержание современной системы образования, здравоохранения, жилищно-коммунального хозяйства. В результате в развивающихся странах велика неграмотность (в Бразилии неграмотны 11% населения в возрасте 15 лет и старше, Нигерии — 33, Индии — 39, Египте - 44%), низка ожидаемая продолжительность жизни (46 лет в Африке южнее Сахары и 72 года в Латинской Америке против 78 лет в странах с высоким уровнем доходов в 2003 г.), невысок охват населения канализацией и водопроводом (менее 60% в Африке южнее Сахары, около 80% в Латинской Америке).

Безработица в третьем мире распространена шире, чем в развитых странах, если учитывать скрытую безработицу. Здесь основная масса населения обычно живет в сельской местности, где часто наблюдается не регистрируемый никем избыток рабочих рук. Но и в городах службы занятости регистрируют лишь часть ищущих работу. Безработица сильно колеблется по регионам. В 2000—2002 гг. зарегистрированная безработица составляла около 9% в Латинской Америке и 4% в Восточной и Юго-Восточной Азии (считается заниженной из-за недоучета сельских безработных). В то же время, даже по официальным данным, она

приближалась к 30% на Севере и Юге Африки (в Алжире и ЮАР). Разница в уровнях безработицы — огромна ли она или просто велика — во многом объясняется сильной дифференциацией третьего мира по темпам роста экономики и населения. В Африке южнее Сахары с ее среднегодовыми темпами роста ВВП в 1990-2003 гг., равными 2,7%, и среднегодовыми темпами роста населения в 2,5% реальную безработицу можно оценить более чем в треть населения, в то время как в Латинской Америке с такими же темпами экономического роста в тот период, но более низкими темпами прироста населения (1,6%) реальная безработица редко превышала одну пятую (18%, по официальным данным, в Аргентине в кризисные 2000-2002 гг.).

Большие темпы роста населения в сельской местности (приводящие к так называемому аграрному перенаселению) толкают население к переезду в города, где больше шансов найти работу (создавая и там из не нашедших постоянную работу заметный слой горожан), или эмиграции в другие страны.

Размеры теневого сектора в развивающихся странах обычно больше, чем в развитых. По данным 90-х гг., масштабы теневой экономики (неформальной и фиктивной) составляли не менее 70% в Нигерии, Египте и Таиланде и около 60% — в Мексике и на Филиппинах по сравнению с 8-30% в развитых странах. Большой размах теневой экономике придает вышеупомянутый приток крестьян в города без всякой регистрации. В городах же регистрация и существование новых малых фирм обременены налогами, бюрократизацией и коррумпированностью, ответом на которые является неформальная экономика. Наконец, этика (в том числе предпринимательская) во многих развивающихся странах невысока, и поэтому отношение общества к теневой экономике (нередко даже к такой ее части, как криминальная экономика) снисходительно.

На рубеже веков восстанавливается экономический рост в Африке и на Ближнем Востоке, хотя он недостаточен для догоняющего развития, так как в расчете на душу населения уступает росту в развитых странах (Африка) или почти не превышает его (Ближний Восток).

**Таблица 19**

**Среднегодовые темпы роста ВВП в расчёте на душу населения**

	1985 – 1995 гг.	1996 -2005 гг.
Развитые страны	2,3	2,2
Страны с формирующимися рынками	1,9	3,7
В том числе:		
Ближний и Средний Восток	-0,1	2,4

*Источник: World Economic Outlook, September 2004/IMF, Washington D.C., 2004. p. 199-295*

Странам Среднего Востока в первые послевоенные десятилетия удалось, используя модели «смешанной экономики» (т.е. с сильным государственным сектором и активным государственным регулированием), значительно повысить свой уровень социально-экономического развития, однако ускорение темпов экономической модернизации вызывало нарушение

сложившихся социально-политических структур, что привело к резким политическим потрясениям. Военный переворот в Турции (1980 г.) смог удержать страну в рамках вестернизированной модернизации. В Афганистане результатом попыток построить с помощью СССР (после свержения монархии в 1973 г. и ввода советских войск в декабре 1979 г.) модель социалистического типа стала многолетняя гражданская война. Исламская революция в Иране установила исламское правление, прервав реализацию светской модели развития и изменив в корне взаимоотношения Ирана с мировым сообществом.

Турция приступила к кардинальному изменению своей экономической стратегии, начав внедрение либеральных экономических принципов на основе программы, выработанной совместно с МВФ. После передачи в 1983 г. власти гражданскому правительству процесс экономической либерализации ускорился, импортозамещающая модель сменилась на экспортоориентированную. 80-е гг. в Турции стали временем становления рыночных условий хозяйствования. В Иране в этот период была сформирована модель с использованием исламских принципов, которая в условиях восьмилетней войны с Ираком привела к усилению роли государства в экономике и сохранению импортозамещающей тенденции промышленного развития. Если Турция в начальный период становления рыночной экономики широко использовала внешние кредиты и иностранный капитал, то в Иране в первое послереволюционное десятилетие использование иностранного капитала было запрещено.

В настоящее время страны региона, несмотря на разные политические системы, реализуют как основополагающую модель либеральной рыночной экономики. Практически отменено государственное регулирование цен, кардинально изменено валютное и внешнеторговое регулирование, проводится приватизация государственной собственности.

Наиболее продвинулась на пути создания экономики открытого типа Турция, где наиболее быстрыми темпами развиваются отрасли, ориентированные на экспорт.

Иран находится пока в начальной стадии становления либеральной рыночной экономики, ставя своей главной целью создание социально ориентированной рыночной экономики. Наличие у Ирана валютных поступлений от экспорта сырой нефти в условиях исламского режима власти стало фактором, сдерживающим проведение структурных реформ, особенно приватизации, отказа от государственного субсидирования, ограничений деятельности частного банковского и иностранного капитала.

Процесс экономической либерализации проходит с огромными трудностями, сопровождаясь приостановкой темпов экономического роста, финансовыми и экономическими кризисами, ростом внешнего долга, усилением неравномерности в распределении доходов. Одной из острых проблем региона остается проблема занятости, несмотря на то, что темпы прироста населения снизились к 2006 г. до 1% в Иране и Турции. Прирост населения после исламской революции (в 80-е гг. до 3,4% в год) наряду с

падением производства в результате внедрения исламских принципов хозяйствования и войны с Ираком ускорили рост безработицы, и радикальное изменение структуры населения в пользу «молодых возрастов» сделали необходимым проведение экономической либерализации. Наиболее остро проблема занятости стоит перед Афганистаном, население которого по оценкам увеличилось вдвое по сравнению с 1975 г.

Наличие скрытой безработицы является одной из причин сохранения в регионе в значительных масштабах теневой экономики. Наиболее негативные черты она носит в Афганистане, так как базируется на производстве и торговле наркотиками.

Актуальной и общей для региона остается проблема увеличения промышленного потенциала, хотя для каждой из стран региона эти задачи различны. Если для Турции главной является повышение конкурентоспособности своих товаров на мировом рынке, для Ирана — развитие экспортоориентированных отраслей обрабатывающей промышленности и увеличение экспорта газа, то для Афганистана — восстановление промышленности и ее развитие в ближайшие годы в импортозамещающем варианте.

Сложные социальные процессы возникают на фоне ускоренной модернизации арабских монархий. Особенно впечатляет картина повсеместного распада родоплеменной системы, которая еще четверть века назад казалась незыблемым компонентом монархий Залива. Причем испытание модернизацией не выдерживает, прежде всего, наиболее древний социальный сегмент, который совсем недавно охватывал до 70% населения в этих странах. В социальной среде «шестерки» фактически нет национального рабочего класса и деревенской бедноты, что объективно работает на укрепление политической стабильности. Если отсутствие пролетариата объясняется созданием для наименее обеспеченной части коренного населения привилегированных условий путем введения разного рода льгот, позволяющих заниматься торговлей и мелким предпринимательством, то в случае с бедным крестьянством это связано с отсутствием спроса на землю ввиду высокой затратности сельского хозяйства.

Процесс урбанизации принял здесь беспрецедентный для развивающихся стран размах. На побережье Персидского залива возникают целые мегаполисы, а продовольственные товары преимущественно импортируются в обмен на часть доходов от экспорта нефти и газа. Своеобразна роль правящих семейств в условиях сохраняющегося «несоответствия» между модернизационными процессами и монархической формой правления. Легитимизация статуса правящих династий связана не только с материализацией «генетического» блока массового сознания, но и их умением находить оптимальное сочетание традиционализма с дозированным проведением реформ. Правящая элита возглавила модернизационный процесс, регулируя его динамику. Во всех шести монархиях прослеживается схожая стратегия господствующих династий: широкая экономическая модернизация, выверенное социальное

*реформирование и возможный минимум политического обновления. Выведенная формула емко и достоверно характеризует современный эволюционный этап данной группы государств.*

Развивающиеся страны *отличаются от развитых социальной структурой общества.* Деление на классы не всегда профилирует их социальную структуру. Социальные организмы особенно афро-азиатских стран включают в себя различные образования — классовые, неклассовые (этнические, религиозные, кастовые и другие общности) и внеклассовые (слои, утратившие регулярную связь с общественным производством). Становление товарных отношений в этих странах сопровождалось распространением деклассирования. Это связано с тем, что при затяжной трансформации представители низших укладов выталкивались из привычной экономической среды, лишались традиционных источников существования. Взаимодействие между всеми такими образованиями сложное и неустойчивое. Неклассовые и внеклассовые элементы социальной структуры накладывают отпечаток на общественное развитие в целом.

Развивающиеся страны в отличие от западных государств еще *не преодолели общинный тип социальности*, восходящий к родовому строю. Он определяется личностным характером социальных отношений, связями, основанными на родстве, соседстве, роде, племени и т.д. В целом ряде развивающихся стран не сформировалось разветвленное и прочное гражданское общество — социально организованная структура, состоящая из самостоятельных организаций добровольного членства.

Как известно, институты гражданского общества выполняют в социальной жизни структурообразующую роль. В развивающихся странах становление современного хозяйства и рост государственного аппарата значительно обгоняют формирование институтов гражданского общества. Элементы гражданского общества, возникшие на самостоятельной основе, еще не образуют целостной и единой системы. Гражданское общество еще не вычленилось из государственных структур. До сих пор преобладают вертикальные социальные связи при слабых горизонтальных.

Общественные организации в развивающихся странах нередко строятся на основе этнических, региональных отношений. Они действуют не на демократических принципах, не являются самообеспеченными, опираются на государство и иностранные источники финансирования своей деятельности.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Чем определяется место и роль изучаемых стран в мировой экономике?
2. Охарактеризуйте основные типы моделей социально-экономического развития изучаемых стран и степень их взаимодействия.
3. Объясните термин «исламская этика бизнеса».

4. В чём состоят основные направления социально-экономических реформ в разных группах изучаемых стран?

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Концепция взаимодействия общества, экономики и природы.
2. Решение экологических проблем в нефтедобывающих странах Зарубежного Востока.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Борисов А.Б. Арабский мир: прошлое и настоящее. М.: ИВ РАН, 2002.
2. Журавлёв А.Ю. Теория и практика исламского банковского дела. М.: Ин-т востоковедения РАН, 2002.
3. Ульченко Н.Ю., Мамедова Н.М. Особенности экономического развития современных мусульманских государств на примере Турции и Ирана. М., 2006.

## ТЕМА 14. РОЛЬ ГОССЕКТОРА В ЭКОНОМИКЕ (ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ)

**Цель занятия:** изучить предпосылки, проблемы и тенденции изменения роли госсектора в экономике развивающихся стран. Дать анализ роли госсектора в экономике изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – частный и государственный сектор, структурные реформы, модернизация, индустриализация, экспортоориентирование, импортозамещение.

### Основные вопросы

1. Роль государства в экономике
2. Роль госсектора в экономике развивающихся стран Зарубежного Востока.
3. Экономическое развитие нефтеэкспортирующих арабских стран и роль госсектора в экономике.

### Краткое изложение основного учебного материала

Государство<sup>33</sup> всегда выступало особым экономическим субъектом, так или иначе, участвуя в экономической жизни общества. Оценка меры и последствий такого участия всегда остаётся дискуссионным вопросом экономической науки.

Существующая система государственного регулирования экономики в условиях рынка сложилась в результате долгой эволюции, и представляет собой совокупность форм и методов воздействия. Она включает механизм целеполагания, преобразующий внутренние и внешние требования в цели и подцели системы; механизм текущего управления различными видами деятельности по реализации целей и контроля за результатами. Системы государственного регулирования довольно многообразны, в каждой стране они имеют особенности, отражающие как национальное своеобразие, так и конкретные задачи данного этапа развития.

Роль государства в хозяйственной жизни той или иной страны проявляется через его многообразные *функции*, такие как:

- разработка и утверждение правовых основ экономики (законов о собственности, земле, налогах, пенсиях, кооперативах, т.е. государство в лице своих парламентских и правительственных структур определяет «правила игры» предприятий и населения на рынке. Хозяйственное законодательство в странах западной Европы исходит из принципа: «всё

---

<sup>33</sup> Под государством в самом широком смысле слова подразумевается набор институтов, располагающих средствами законного принуждения, которые используются на определенной территории и в отношении ее населения, обозначаемого термином «общество». На своей территории государство монополизирует нормотворческую деятельность посредством формируемого им правительства.

разрешено, что не запрещено», предоставляя предпринимателям широкое поле деятельности. Но то, что разрешено, регламентируется чётко отработанным законодательством. В развивающихся странах пока только формируется хозяйственное законодательство, адекватное рынку, что существенно сдерживает развитие рыночных отношений, тормозит экономическое развитие;

- определение приоритетов макроэкономического развития, т.е. необходимо выяснить, что важнее для нации сегодня, сколько это потребует ресурсов, как быстро они дадут отдачу, каковы социальные, экологические, мирохозяйственные последствия предпринятых действий;

- реализация социальных ценностей, поскольку любые законы, результаты хозяйственной деятельности имеют смысл, если они направлены на процветание нации;

- регулирование экономической деятельности для достижения поставленных задач и реализации социальных ценностей. Но это регулирование не должно подменять рынок, иначе оно превратится в администрирование. Главным, определяющим здесь является регулирование совокупного спроса и совокупного предложения для поддержания функционирования рыночного механизма

К формам государственного регулирования относятся различные регуляторы, стабилизаторы и социальные компенсаторы. Весьма важна для общества и система государственного контроля, разрабатывающая стандарты жизни, экологические стандарты и т.п.

#### **Направления государственного регулирования экономики:**

1. Регулирование административное (т.е. законодательное запрещение или разрешение некоторых действий экономических субъектов);

2. Регулирование налоговое (стимулирование развития экономики путём использования налоговых льгот и субсидий);

3. Регулирование капиталовложений;

4. Регулирование сбыта;

5. Регулирование рынка рабочей силы;

6. Стимулирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок.

Каждый из названных инструментов государственного регулирования выполняет свою экономическую функцию и дополняет другие.

*На протяжении большей части XX в. государственное вмешательство в экономику развивающихся стран нарастало.* По данным Всемирного банка, в странах с низкими доходами на душу населения государственные расходы по отношению к ВВП составили 17,1% в 1990 г. и 20,1% в 2001 г., в том числе в Южной Азии они выросли с 16,4 до 18,3%, в Африке южнее Сахары – с 25,3 до 25,9%. В этих странах многие ведущие отрасли находятся в руках государства, потому что оно их и создало.

Хотя государственные расходы в развивающихся странах ниже, чем в развитых странах, это происходит, прежде всего, из-за разницы в размахе госрасходов на социальную сферу, в то время как в финансировании

инвестиций государство в «третьем мире» обычно весит больше, чем в развитых странах.

Большой вес государства в инвестициях и большой государственный сектор порождены догоняющим развитием.

Если в развитых странах переход к системе современного капитализма происходил в условиях социальных и экономических потрясений, ликвидировать которые рынок не мог и для смягчения которых понадобилось активное государственное вмешательство в виде большого госсектора и активной социальной политики, которая оказалась необходимой и для постиндустриализации, то в развивающихся странах причины были во многом другие.

*Здесь создание большого современного сектора часто оказывалось не под силу отечественному частному капиталу, именно в этом выразились в развивающихся странах провалы рынка, известные в экономической теории как базовая причина государственного вмешательства в рыночную экономику. Поэтому индустриализация, тем более форсированная, могла проводиться здесь только при прямом участии государства. Однако активное государственное вмешательство в экономику обернулось не только успехами в догоняющем развитии.*

Государственный сектор и государственный аппарат в развивающихся странах часто неэффективны, плодят коррупцию и даже нередко мешают развитию частного бизнеса, а не только ликвидируют провалы рынка. Так, по данным Всемирного банка на начало 2005 г., предпринимателю для регистрации своего дела в развитых странах (точнее, в странах с высокими доходами на душу населения) требуется в среднем 7 разрешений и согласований, которые занимают 24 дня и обходятся в 9% ВВП на душу населения, а в странах с низкими доходами - 10 процедур, 60 дней и 168%.

*Вторая базовая причина государственного вмешательства в экономику - это обеспечение институционально-правовой основы деятельности экономических агентов, или, говоря по-другому, оформление и соблюдение «правил игры» в хозяйственной жизни. Однако государственные институты развивающихся стран намного слабее аналогичных институтов развитых стран и поэтому обычно плохо справляются с соблюдением «правил игры». По данным Всемирного банка, если предпринимателю в странах с высокими доходами на душу населения в случае нарушения его контрагентом контракта требуется в среднем 19 процедур, которые занимают 267 дней и обходятся в 8% ВВП на душу населения, то в странах с низкими доходами - 28 процедур, 304 дня и 65%.*

Подобные, как говорят в экономической теории, провалы государственного регулирования экономики вынудили немалое число развивающихся стран начать с конца XX в. процесс либерализации. К этому их также подталкивали импульсы, идущие из развитых стран (которые начали этот процесс еще раньше) и оформленные в виде вашингтонского и поствашингтонского консенсуса.

Либерализация в третьем мире идет, прежде всего, по двум направлениям: либерализация внешнеэкономических связей и приватизация части госсектора.

Итак, государственное регулирование экономики на протяжении большей части XX в. усиливалось. Однако за последние два-три десятилетия наметилась обратная тенденция. Национализация сменилась приватизацией, государственный контроль над ценами ослабевает, субсидирование отдельных отраслей снижается, а деятельность транснациональных корпораций всё меньше поддается государственному регулированию.

Процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности называется либерализацией экономической деятельности (дерегулированием). Различают внутри- и внешнеэкономическую либерализацию.

Внутриэкономическая либерализация бурно идет, прежде всего, в странах с развивающейся и переходной экономикой, где суть экономической трансформации сводится к переходу от государственного регулирования и государственной собственности к преимущественно рыночному регулированию и частной собственности. В этой группе стран роль государства в жизни общества снижается, если судить по доле государственных расходов в ВВП, которая в этих странах начала снижаться, хотя в 60-80-е гг. еще росла.

В то же время неправильно считать, что снижение государственных расходов относительно ВВП должно означать ослабление государственных институтов регулирования экономики в этих группах стран. Отказываясь от прямого владения и регулирования отраслей национальной экономики, их массового кредитования и субсидирования, установления цен и заработной платы, *государство сосредоточивается на разработке и, особенно, на осуществлении рыночного законодательства («правил игры», в том числе на защите прав участников хозяйственных сделок, акционеров и вкладчиков), борьбе с экономической преступностью и сборании налогов, борьбе с дефицитом госбюджета и инфляцией, поддержании курса национальной валюты и разумного уровня внутренней и внешней задолженности, т.е. активно занимается не прямым, но косвенным экономическим регулированием.* Ослабление занимающихся этим государственных институтов может обернуться слабой рыночной инфраструктурой, большой теневой экономикой и экономической преступностью, слабым общественным порядком в целом, что и показывает пример России и других стран — членов СНГ.

По мнению Всемирного банка, либерализация хозяйственной жизни в странах с формирующимися рынками должна идти параллельно с укреплением государственных экономических институтов, обеспечивающих нормальное функционирование экономики и ее рост.

Что касается развитых стран, то доля государственных расходов в ВВП здесь после длительного роста стабилизировалась. В 1870 г. она составляла 8%, 1913 г. - 9, 1920 г. - 15, 1937 г. - 21, 1960 г. - 18, 1980 г. - 44, в 1990 г. — 46% и в 2000 г. — 44%, если судить по среднеарифметическому показателю

госрасходов по отношению к ВВП в шести ведущих развитых странах. Увеличение доли государственных расходов идет за счет расходов на науку и социально-культурные отрасли (образование, здравоохранение, социальное обеспечение и т.д.). Одновременно в ряде сфер и отраслей роль государства уменьшается, так как приватизируются предприятия государственного сектора, сокращается или прекращается вообще государственное регулирование рынков отдельных товаров и услуг.

Относительно развитых стран можно сделать вывод, что в тех сферах, где роль государства была чрезмерной, она уменьшается, а там, где оказалась недостаточной, — возрастает. В результате, во-первых, государственные расходы все больше переключаются на отрасли социальной сферы, т.е. главные отрасли постиндустриальной экономики, во-вторых, государство все меньше использует в экономике прямые рычаги регулирования, к тому же требующие больших расходов (государственная собственность, государственные инвестиции и субсидии), и все больше прибегает к косвенным рычагам (особенно рычаги денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики).

В целом, по мере упрочения рыночной экономики и превращения ее в постиндустриальную, государственное регулирование внутрихозяйственной жизни во всех трех группах стран становится более либеральным. Об этом говорит начавшаяся в 80-е гг. в развитых странах волна приватизации, т.е. продажи или передачи на различных условиях государственной собственности частным хозяйствующим субъектам, которая в настоящее время охватила большинство развивающихся и постсоциалистических стран. В мире приватизируются, прежде всего, такие отрасли производственной инфраструктуры, как производство и распределение электроэнергии, телекоммуникации, финансовая сфера.

#### **Внешнеэкономическая либерализация в различных регионах мира.**

В развитых странах внешнеэкономическая либерализация начала сменять внешнеэкономический протекционизм как главное направление во внешнеэкономической политике еще в 50—60-е гг. Если взять такой традиционный инструмент внешнеторгового регулирования, как таможенные пошлины, то можно убедиться, что развитые страны снизили уровень своего таможенного обложения после Второй мировой войны в несколько раз. Среднеарифметический уровень тарифных ставок на импортные товары в ведущих десяти странах Запада составлял в 1913 г. 17%, 1931 г. - 32 и в конце 40-х гг. - 16%, а в 2004-2005 гг. он оценивается для США в размере 3,6%, Японии — 3,0, ЕС — 4,2%, Если считать по средневзвешенному уровню тарифных ставок на импортные товары, то этот показатель составлял соответственно 1,7, 2,4 и 1,7%.

В последние три-четыре десятилетия активно идет процесс либерализации международного движения капитала, который также охватил прежде всего развитые страны, в результате чего в них полностью либерализован не только ввоз, но и вывоз капитала. В этой группе стран практически полностью либерализованы и валютно-расчетные отношения.

Международная передача технологии если и регулируется, то, прежде всего в целях избежания бесконтрольного вывоза военной технологии и товаров двойного назначения. Ощутимые ограничения сохраняются лишь при осуществлении такой формы международных экономических отношений, как международная миграция рабочей силы, так как в развитых странах были и остаются ограничения на приток рабочей силы из-за рубежа. В целом эти экономики можно назвать открытыми для внешнего мира.

В развивающихся странах и государствах с переходной экономикой внешнеэкономическая либерализация началась намного позже (за исключением некоторых небольших стран, где уровень либерализации традиционно был высоким) — после краха модели импортозамещения. По этой причине, а также из-за желания использовать протекционистские таможенные пошлины для защиты своих неконкурентных на мировом рынке отраслей уровень тарифных ставок здесь остается выше, чем в развитых странах, превышая в ряде случаев 20%. Так, в России средневзвешенный уровень тарифных ставок на импортные товары составлял 8,7% (2002 г.), в Китае — 6,0% (2004 г.), Бразилии — 7,6% (2004 г.), Индии — 28,1 (2004 г.).

В этих двух группах стран больше всего ограничений на ввоз и особенно вывоз капитала. Здесь намного ощутимее государственное регулирование и остальных форм международных экономических отношений. Тем не менее, в этих двух группах стран в настоящее время уровень внешнеэкономической либерализации выше, чем он был несколько десятилетий назад, хотя, возможно, все еще ниже, чем в конце XIX — начале XX в.

**Сочетание либерализации и протекционизма во внешнеэкономической политике.** Говоря о тенденции к внешнеэкономической либерализации, особенно во внешней торговле, надо учитывать растущий противовес ей в виде нетарифных ограничений. Квотирование импорта, антидемпинговое законодательство, правила оформления и оценки импортных товаров, технические стандарты и санитарные нормы для них являются часто более эффективным барьером на пути импорта, чем таможенные пошлины. В сочетании с тарифным регулированием это дает возможность осуществлять гибкие протекционистские меры по отношению к некоторым отраслям и сферам. Нельзя забывать и о том, что во всех странах (даже развитых) для иностранного капитала существуют закрытые или ограниченные для его приложения отрасли и сферы, особенно это относится к оборонной промышленности, транспорту и многим другим отраслям сферы услуг. Можно сделать вывод, что во внешнеэкономической политике даже развитых стран либерализация сочетается с протекционизмом, хотя в этом сочетании преобладает первая.

Для большинства стран Северной Африки и Ближнего Востока характерны усилия по проведению структурных реформ, которые включают в себя, как правило, не только структурную перестройку, но и дерегулирование и приватизацию экономики, а также либерализацию

внешней торговли. Это в целом способствует развитию рынка и частного предпринимательства, однако до сих пор в большинстве стран региона ещё не завершилось формирование условий, которые обеспечили бы органическую взаимосвязь традиционного и современного секторов (традиционных и современных институтов). Кроме того, постоянная напряжённость и вооружённые конфликты в азиатской части региона спровоцировали довольно высокую степень милитаризации экономики (на арабские страны ближнего Востока приходится половина всех военных расходов развивающихся стран).

В такой обстановке только деятельность государства способна вовлечь традиционный сектор в технико-экономическое и социальное обновление. Частный капитал очень осторожен, испытывая нередко традиционное предубеждение против деятельности в реальном секторе, особенно, современном.

В стратегии социально-экономического развития *Турции* значительную роль сыграл госкапитализм в форме этатизма с 30-40- гг.

Совместно с МВФ правительство Турции разработало пакет мер экономической стабилизации, представленный в январе 1980 г. в качестве новой экономической стратегии, означавшей переход к открытой экономике путем внедрения либеральных рыночных принципов.

По существу, с начала 1980 г. в Турции началось формирование условий для либеральной модели рыночной экономики. Ее главными направлениями стали либерализация внешнеторгового режима и валютного регулирования, сокращение субсидирования государственных предприятий и передачи ряда экономических и социальных функций в руки частного сектора, отказ от регулирования цен, изменение налоговой политики и введение налога на добавленную стоимость, стимулирование иностранных инвестиций, проведение широкомасштабной приватизации. Кардинально изменилась стратегия развития — с импортозамещения на экспортоориентирование.

Одним из основных направлений политики экономической либерализации в Турции стала приватизация государственной собственности, которая была сосредоточена главным образом в инфраструктурных и промышленных отраслях. В 80 — начале 90-х гг. были приватизированы смешанные компании, в которых государственный капитал не являлся преобладающим. Значительным тормозом на пути приватизации была проблема избыточной занятости на государственных предприятиях. Закон о приватизации 1994 г. предусмотрел выплату компенсации в случае потери работы в результате приватизации, право досрочного выхода на пенсию и дополнительные выплаты к пенсии. Был создан Фонд приватизации, который аккумулировал все средства от продажи предприятий, которые расходовались только на цели приватизации. При этом законодательно запрещалось использование средств Фонда на покрытие бюджетных расходов. Был расширен спектр объектов приватизации, наиболее эффективным методом приватизации была признана продажа акций через

Стамбульскую биржу. В результате процесс приватизации активизировался, большинство ГЭО приватизировано.

Одним из уязвимых мест в экономической либерализации является сохранение субсидирования убыточных государственных предприятий, производства ряда сельскохозяйственных товаров, что ограничивает объем конкурентной среды.

**В Иране**, также как в Турции с 1925 г. внедрялась этатистская модель. С начала 30-х гг. окончательно сложилась модель госкапитализма с сильным участием государства, как в регулировании, так и в экономической деятельности. В руках государства была сконцентрирована вся инфраструктура, промышленная собственность, как в виде отдельных предприятий, так и крупных отраслевых монополий. В этот период был осуществлён первый этап индустриализации, носившей импортозамещающий характер.

Финансовой основой данного этапа развития стал отечественный, преимущественно государственный капитал. Иран практически отказался от использования иностранных инвестиций, а главное, от внешних займов, которые в начале XX в. поставили его в положение полукolonии. Тем не менее, в стране продолжала действовать на концессионных условиях Англо-иранская нефтяная компания, монопольно осуществлявшая добычу и экспорт нефти, (концессии царской России были переданы Ирану безвозмездно).

После Второй мировой войны происходит усиление позиций США в иранской экономике. С помощью американских компаний разрабатываются планы развития. После национализации в 1951 г. нефтяной промышленности и роспуска Англо-иранской нефтяной компания был создан Международный нефтяной консорциум (МНК), в котором главенствующее место заняли американские компании. Экономическая система в 50-е гг. начинает постепенно эволюционировать в сторону децентрализации, постепенно были ликвидированы созданные ранее монополии.

В результате реформ 60—70-х гг. был достигнут ряд крупных позитивных сдвигов как в экономической, так и политической сферах жизни Ирана.

**Аравийская “шестерка”** за более, чем 40 лет независимого развития породила множество парадоксов: удивительное совмещение патриархальной ментальности и высоких технологий, проведение индустриализации при отсутствии необходимого минимума национальных кадров, стремительный рост образовательного уровня и отсутствие демократических институтов, наиболее высокие среди развивающихся стран затраты на оборону и бессилие перед военной угрозой своих соседей по Заливу, тесная экономическая привязанность к странам Запада и применение против него нефтяного эмбарго. Значимость региона определяется, прежде всего, колоссальными запасами углеводородных ресурсов, составляющих основу мирового топливно-энергетического баланса. На эту группу государств приходится 21,4% мировой добычи нефти, а в рамках ОПЕК их реальный вес составляет 50,9%. Причем доказанные нефтяные запасы аравийских

монархий достигают 43,9% мировых. Из них в недрах саудовского королевства содержится 35,8 млрд. тонн, то есть около 24,8% мировых залежей. По мере истощения в мире углеводородных полезных ископаемых, которые являются невозобновляемыми источниками, значимость аравийской “шестерки” в мировой экономике и международной политике будет возрастать, что, собственно, и произошло в последнее десятилетие ввиду вынужденного ухода с нефтяного рынка Ирака, экономических затруднений Ирана в эксплуатации своих углеводородных запасов, начавшегося падения добычи нефти в России, а также в Северном море. Воспользоваться своими богатствами аравийские государства смогли воспользоваться лишь с 70-х годов 20 в., проведя серию национализаций в нефтегазовом секторе и объединив свои усилия на мировом рынке нефти в рамках нефтяного картеля Организации стран экспортёров нефти (ОПЕК). Единство действий позволило странам ОПЕК увеличить цены на нефть примерно в 20 раз и рлучить баснословные прибыли.

В странах ССАГПЗ возникает своеобразная экономическая и общественно-государственная модель “догоняющей модернизации” – «аравийская модель». В государствах Персидского залива рынок в основном свободный, но нет свободных выборов. Правительства этих стран делятся с народом плодами экономического роста, но не политической властью.

Во всех странах “шестерки” нефть и газ, составляющие для них главное богатство, были изначально сосредоточены в госсекторе. Такой подход не дань кейнсианской школе, а объективная необходимость в условиях отсутствия государственного фонда накопления, недостаточной развитости рыночных отношений и слабости национальной буржуазии. Если бы стратегические статьи дохода были распылены по частным структурам, то реализация крупных индустриальных проектов и масштабных социальных программ, позволивших вывести местное население из состояния бедности и нищеты на уровень наиболее высоких стандартов для развивающихся стран, становилась крайне затруднительной.

Не торопятся нефтяные монархии и с проведением “приватизации” не только потому, что госсектор в значительной мере контролируется правящими семействами и примыкающими к ним элитарными социальными слоями. Целесообразность в приватизационных мерах обозначается лишь на нынешнем этапе, когда появилась дееспособная национальная буржуазия, которая в состоянии действовать по законам рыночной экономики, не вступая в конфликт с интересами государства. Тем не менее, и сейчас речь идет о приватизации только убыточных перерабатывающих компаний и предприятий, но никак не о нефтедобыче в целом. Намечаемые меры по реструктуризации и диверсификации экономики находятся под государственным контролем. Государство продолжает выступать в качестве крупнейшего предпринимателя и регулятора экономической жизни.

Большинство крупнейших химических и металлургических компаний в ССАГПЗ принадлежат государству, но управляются по западному образцу с минимальным государственным участием.

В Саудовской Аравии, например, государство осуществляет 85% капиталовложений на социально-экономические цели и 95% инвестиций в промышленность. В руках правящей элиты оно является инструментом перераспределения нефтяных доходов. Государственная политика преследует цель диверсифицировать экономику за пределами нефтяного сектора. Создана система общегосударственного планирования. В содержании ряда пятилетних планов главное внимание уделяется созданию новых отраслей, региональному развитию. Профессиональной подготовке кадров, поощрению частного сектора. Так задачей шестого пятилетнего плана было создание в Саудовской Аравии мощной современной системы опреснения воды. Всемирную поддержку в Саудовской Аравии получает национальный частный сектор. Государственным чиновникам разрешено совмещать службу с личным бизнесом, местным предпринимателям обеспечен доступ к дешёвым кредитам, беспрепятственно выдаются разрешения на создание промышленных зон. Отменены таможенные пошлины на ввоз машин. Оборудования, запчастей и некоторых видов сырья. Приватизация государственных предприятий объявлена «стратегическим выбором» в экономической политике государства. В начале 21 века правительство приняло решение открыть экономику иностранному капиталу. До сих пор иностранный капитал мог функционировать только в смешанных компаниях на правах младшего партнёра. Принятый в мае 2000г. новый инвестиционный закон открыл для иностранных инвесторов возможность осуществлять свою деятельность самостоятельно. Иностранцы получили доступ к государственным заказам и право приобретать недвижимость.

Очевидно, что страны ССАГПЗ еще длительное время будут оставаться приверженцами госкапиталистической формы развития при одновременном стимулировании национального капитала.

Страны ССАГПЗ движутся собственным маршрутом в рамках формирующейся всепланетарной полицентрической цивилизации, сохраняя свои базовые ориентации и абсорбируя универсальные достижения промышленно развитых государств.

Современная рыночная система являет собой сочетание форм предпринимательской деятельности и роли государства. Смешанная система сформировалась во многих промышленно развитых странах, где эффективный рыночный механизм дополняется государственным регулированием. Роль государства сводится, прежде всего, к созданию благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности, совершенствования рыночной инфраструктуры, обеспечению определенных социальных гарантий для населения, решению общенациональных проблем и задач.

В любой общественной системе присутствует системообразующий и интегрирующий элемент, который в общих чертах определяет содержание и динамику развития системы.

В условиях колониальной зависимости метрополия внеэкономическими и экономическими методами регулировала в своих

интересах течение социально-экономических процессов в колониях. После достижения независимости в силу слабости частного национального капитала движущей силой консолидации воспроизводственных процессов мог стать либо национальный государственный, либо иностранный капитал. Отсутствие или неразвитость господствующего уклада повысили значение и самостоятельность государства, политического аппарата общества. Государство в условиях дезинтегрированности хозяйства и не сформировавшегося гражданского общества является силой, способной ускорить процесс развития, преобразовать традиционные отношения.

- Доминирующей силой в аппарате государства становились представители того общественного слоя, который обладает относительной автономией от всех укладов — гражданская или военная бюрократия, рекрутированная из чиновников и интеллигенции.

- Особая роль государства проявляется в его социально-экономическом механизме. Его функции по созданию общих предпосылок и условий воспроизводства и созданию отдельных элементов производительных сил выполняются за счет национального дохода. При этом государство предоставляет услуги безвозмездно, как всеобщее благо. Подобный механизм увеличивает гибкость социально-экономической структуры в ее взаимодействии с многоукладной системой производительных сил. Он позволяет государству в определенной мере выравнивать структурно-функциональные диспропорции и противоречия, которые характеризуют состояние производительных сил и общества развивающихся стран.

- Прямое участие государства в воспроизводстве связано с переходом в его собственность части ВВП и накопленного общественного богатства, в том числе определенной доли средств производства. Часть экономики, функционирующей на основе государственной собственности, образует государственный сектор экономики. Его создание вызывается тем, что на пути развития национального рынка встают технологические и инвестиционные преграды.

Инвестиционный барьер затруднял перелив средств из традиционных секторов хозяйства в современные, в результате консервировались отсталые экономические структуры. При этом уменьшался круг отраслей, в которых мелкий частный капитал может создавать современные предприятия. В государственном секторе воспроизводственный процесс может не связываться жесткими ограничениями закона стоимости. Государство способно мобилизовать ресурсы в огромных размерах и использовать их в общественных интересах.

К середине 80-х годов государственный сектор занял сильные позиции в большинстве развивающихся стран. Государство практически полностью взяло на себя инфраструктурное строительство. В госсекторе были созданы и получили развитие такие отрасли, как металлургия, нефтедобывающая, машиностроение, химическая промышленность. Доля государственного сектора в создании ВВП поднялась с 7% в начале 70-х годов до 12% в середине 80-х. Средняя для всех развивающихся стран доля

государственного сектора не была выше его уровня в западных странах, но его роль была более важной, так как он был сосредоточен в современных отраслях, в частности, в тяжелом секторе обрабатывающей промышленности.

На старновом уровне наиболее высокая доля госсектора в создании ВВП была в странах социалистической ориентации. В Алжире и Египте госсектор обеспечивал более 80% выпуска промышленной продукции, 60% сельскохозяйственных продуктов, включая в свой состав кредитную сферу; в Анголе, Эфиопии давал 50—100% важнейших видов продукции. Среди других стран высокого уровня государственный сектор достигал в Боливии (40% ВВП), Пакистане, Гане (25% ВВП).

Подобные масштабы предпринимательства превращали государственный сектор в ведущее звено экономического развития. Он тесно связан экономическими отношениями с другими структурами, оказывая на них воздействие и направляя их воспроизводственный процесс в определенные рамки пропорциональности. Вместе с тем госсобственность создает не только благоприятные условия для общественного производства, но и образует собственный воспроизводственный цикл на основе самокупаемости, обмена с другими экономическими агентами, что вызывает противоречивость функционирования государственного предпринимательского сектора.

Процесс образования и становления государственной собственности по своему характеру антагонистичен, поскольку она формируется за счет других видов собственности. Госсобственность ограничивает масштабы их воспроизводства, так как часть создаваемого там продукта изымается по существу внеэкономическими методами. Она способна видоизменять условия обмена между секторами. Государство может как стимулировать, так и препятствовать воспроизводству в отдельных секторах. Это вызывает необходимость определения количественных и качественных параметров для оптимального развития государственной собственности. Масштабы этих границ зависят от потенциала существующих социально-экономических секторов, характера решаемых задач, характера и степени участия страны в мирохозяйственных связях.

Средства, которые мобилизует государство в результате перераспределения национального дохода или в сфере собственной экономической деятельности, используются не только для стимулирования современных секторов предпринимательства, но и для решения ряда сложных и разнородных социальных задач, включая непосредственные цели модернизации (развитие образования, здравоохранения) и стабилизации процесса перестройки в виде различных выплат тем слоям населения, которые остаются за рамками современного развития.

Таким образом, государство не только способствует переходу общества на более высокую ступень экономического и социального развития, но и выполняет стабилизирующие функции, пытаясь снизить конфликтный потенциал.

Устанавливая определенные стимулы и ограничения, государство корректирует социальные и экономические условия, поддерживает баланс между современными и традиционными элементами. При этом само оно испытывает проникновение традиционализма в разных формах, становясь своеобразным гибридным образованием. Это приводит к тому, что на национальном уровне модернизирующая роль государства не всегда проводится линейно. Социально-экономическое содержание государства определяется господствующим типом производства и системой идеологических и политических отношений. Поэтому социально-экономические преобразования в развивающихся странах при участии или направляющей роли государства способствовали или препятствовали капиталистическому развитию. По мере развития современных рыночных отношений государственный сектор теряет самостоятельный характер, смыкается с наиболее зрелыми формами капиталистического сектора

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Почему в мире идёт либерализация (дерегулирование) хозяйственной деятельности?
2. Каковы главные черты либерализации экономики в развивающихся странах?
3. Какова роль госсектора в экономике стран Ближнего и Среднего Востока?

### **Задания для самостоятельной работы**

Структурные сдвиги в экономике нефтеэкспортирующих стран.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Александров И.А. «Монархии Персидского залива: этап модернизации» М.: 2000г
2. Арабские страны Западной Азии и Северной Африки. (Новейшая история, экономика и политика) // Отв. ред. Б.Г. Сейранян, А.О.Филоник. - М.:Ин-т востоковедения РАН, 1997.
3. Арабский Восток: ислам и реформы. Ин-т изучения Израиля и Ближнего Востока. М., 2000
4. Макроэкономические программы переходного периода. М. «Мировая экономика и право». 1997.
5. <http://middleeast.org.ua/articles/21.htm>. Е. Донцов. Модернизационная поступь нефтяных монархий. Дипломатический вестник. Июнь. 2000.
6. <http://lib.ufanet.ru/koi/POLITOLOG/maksimow.txt> Л.Л. Вегер. XXI век - капитализм или социализм.

## **ТЕМА 15. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ИЗУЧАЕМЫХ СТРАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки, проблемы и тенденции современной экономической политики изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – либерализация, приватизация, открытая экономика, этатизм, индустриализация, инфлята, национализация.

### **Основные вопросы**

1. Теоретические аспекты экономической политики
2. Проблемы хозяйственной жизни изучаемых стран.
3. Особенности реструктуризации экономики.
4. Предпосылки, современные тенденции и перспективы формирования экономической политики в изучаемых странах..

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Рыночная экономика, которая стала основным способом ведения народного хозяйства, в течение последних нескольких столетий претерпела ряд существенных изменений. Основой для рыночных форм проявления экономики явилось внедрение методов массового производства товаров, что было обусловлено переходом на крупное машинное производство. Развитие машинного способа позволило резко снизить затраты на единицу изделия. Удешевление продукции наряду с повышением доходов населения привели к резкому расширению рыночного оборота.

Экономические процессы, происходившие в XVIII и XIX веках создали качественно новую ситуацию в обществе, создав основу для другой взаимосвязи социально-экономических процессов: между рыночным и государственным механизмами. Развитие хозяйственной системы на определенном этапе стало нуждаться в усилении поддерживающих и корректирующих мер государства.

Решающим уроком для всей рыночной системы явился мировой экономический кризис 1929—1933 годов. Итогом этого урока стал вывод о том, что роль государственного участия необходимо поднять на новый качественный уровень, найти более эффективный вариант взаимосвязи двух социально-экономических явлений (рынок и государство). В условиях динамичного развития рынка государственные меры должны были выйти за рамки невмешательства, нейтрального поведения государства в роли «ночного сторожа». Экономика стала нуждаться в более сложном комплексе государственных мер. Возникло явление, получившее название «экономическая политика»

**Экономическая политика** - совокупность мер, действия правительства по выбору и осуществлению экономических решений на макроэкономическом уровне. Реализация экономической политики

предполагает достижение общественно значимых целей. Цели экономической политики определяются состоянием экономики страны в данный момент.

С точки зрения концептуальных основ, лежащих в основе системы мер экономической политики государства, а также в зависимости от приоритетов, текущих целей и совокупности инструментов, используемых для их достижения, можно выделить две модели государственного регулирования: **кейнсианскую и неоконсервативную**. Кейнсианская модель: соединение рыночного механизма и государственного регулирования на основе управления спросом - концептуальная основа вмешательства государства к экономическую жизнь общества.

В рамках кейнсианской модели экономический рост рассматривается преимущественно с точки зрения факторов спроса и стимулируется низкими процентными ставками, регулированием занятости. Здесь больше внимания уделяется краткосрочным целям.

Для достижения макроэкономического равновесия в коротком периоде совокупный спрос должен регулироваться посредством налогово-бюджетной и денежно-кредитной политики.

В отличие от классической идеи о нейтральности государства, в кейнсианской концепции доказана необходимость координирующего вмешательства государства. Равновесие достигается только тогда, когда планируемые расходы (совокупный спрос) равны национальному продукту (совокупное предложение). В качестве основного фактора, обеспечивающего развитие экономики, Кейнс выдвигал наличие “эффективного спроса”, который складывается из двух компонентов: потребления (т. е. личного потребления) и инвестирования (или производительного потребления).

*Принципы кейнсианской политики:*

- экономика больше не рассматривается как независимая область;
- она поддается воздействию при помощи цен, заработной платы, инвестиций;
- государство согласовывает экономические, политические и социальные цели;
- возникает «круговая зависимость»: на экономику оказывается давление для поддержания социального сектора, а тот, в свою очередь, является средством поддержания экономики, когда та слабеет.

Государство берет на себя заботу о повышении жизненного уровня общества. Оно предпринимает решительные меры, чтобы одновременно определить основные направления распределения ресурсов и приоритетные области для инвестиций и поддержать потребление, активизируя экономику.

Практика государственного регулирования, в основе которой лежит теория “полной занятости”, или теория “регулируемого капитализма”, разработанная Дж. М. Кейнсом, стала формироваться еще в 30-е гг. XX в., но была прервана Второй мировой войной. Послевоенная государственная

экономическая политика многих стран Запада находилась под определяющим влиянием этой теории вплоть до конца 70-х годов.

Второе направление – это «экономика предложения», в рамках которой упор делается на факторы, повышающие производственный потенциал экономики, стимулируются инвестиции в машины, оборудование, перспективные технологии. Предпочтение здесь отдается долгосрочным перспективам. Государство не отказывается от регулирующих функций. Однако их акцент перемещается все более в сторону косвенных мер. Главная же роль в реализации целей развития и социально-политической стабилизации экономики страны отводится рыночным силам.

**Неоконсервативная модель** экономической политики государства: обеспечение регулирующих функций рынка на основе стимулирования предложения В 70-е гг. экономика западных стран столкнулась не только с глубокими циклическими кризисами и затуханием темпов экономического роста, но и с рядом структурных кризисов: энергетическим, сырьевым, экологическим, валютно-финансовым и др. Отсюда возникла потребность не только в преодолении циклических кризисных потрясений, но и в серьезной структурной перестройке экономики. Именно необходимость решения этих задач и определила содержание формирующейся модели государственного регулирования. Теоретической основой этой модели послужили **концепции неоклассического направления экономической теории**, в частности таких ее современных вариантов как **монетаризм, теория экономики предложения и рациональных ожиданий**. Наиболее видными представителями этих направлений являются американские экономисты М. Фридмен (монетаризм), А. Лаффер и Дж. Гилдер (концепция экономики предложения), Дж. Мут, Р. Лукас и Л. Реппинг (теория рациональных ожиданий).

Первые пробные шаги в области экономической политики были сделаны ещё в конце XIX века. Примером может служить Германия, опередившая в этом отношении многие страны. По инициативе Отто фон Бисмарка были приняты законы, на основе которых возникла новая сфера — социальное страхование. В 1883 году в частности, законом было введено страхование по болезни, в 1884 году — страхование от несчастных случаев и, наконец, в 1889 году — страхование по инвалидности для промышленных рабочих и их пенсионному обслуживанию<sup>[4]</sup>.

Первые попытки реализации экономической политики были связаны со стратегией «точечного воздействия». В этих условиях как относительно самостоятельные направления рассматривались таможенная, аграрная, промышленная и социальная формы политики. Позднее, в начале XX века на смену такому разрозненному подходу пришел вариант комплексного, взаимосвязанного подхода. Экономическая политика приобрела более комплексный общеэкономический характер.

Существенным образом на формирование общеэкономической политики повлияли две мировые войны, с их комплексом политических, социальных и экономических проблем. Вмешательство государства в

экономические процессы стало носить не только региональный, но и общеэкономический, а несколько позже международный характер.

Реализация экономической политики предусматривает использование совокупности мер, инструментов, которые образуют механизм государственного воздействия на экономику.

Классификация методов экономической политики

Всю совокупность мер воздействия для реализации экономической политики можно разделить на две группы:

1. **Меры прямого воздействия.** Данные методы предполагают, что субъекты экономики принимают решения не самостоятельно, а по указаниям государства. Примеры: налоговое законодательство, правила в области амортизационных отчислений, бюджетные процедуры по государственным инвестициям.

2. **Меры косвенного воздействия.** Суть данных методов состоит в том, что государство не влияет прямо на принимаемые субъектами экономики решения. Оно лишь создаёт условия к тому, чтобы субъекты экономики самостоятельно выбирали экономические решения, которые соответствуют целям экономической политики.

Существует ещё одна классификация методов реализации экономической политики *на основе организационно-институциональных критериев. При данном подходе выделяют: административные, экономические и институциональные методы.*

**Административные меры.** Совокупность административных мер регулирующего действия обеспечивается правовой инфраструктурой. Главная функция административных мер состоит в обеспечении стабильной, основанной на праве обстановки в обществе: сохранение прав собственности, защита конкурирующей среды, обеспечение возможностей свободного выбора и принятия экономических решений. Административные меры, в свою очередь, подразделяются на *меры запрета, разрешения, принуждения.*

**Экономические меры.** К экономическим мерам относят действия государства, которые с помощью экономических рычагов в отличие от принудительных мер воздействуют на рыночные отношения. Под этими мерами понимаются различные методы воздействия на совокупный спрос, совокупное предложение, степень централизации капитала, социальные и структурные аспекты экономики.

К экономическим мерам относят:

- финансовую политику, в том числе бюджетную,
- фискальную политику;
- денежно-кредитную (монетарную) политику;
- экономическое программирование и планирование;
- прогнозирование.

**Институциональные меры** Институциональные меры предполагают создание, поддержание и развитие определённых общественных институтов.

При этом под «институтом» понимается словесный символ для лучшего описания группы общественных обычаев. Наличие институтов означает существование в обществе преобладающего и устойчивого способа мышления или действия, который стал привычкой для определённых социальных групп или обычаем для народа. Примеры: «институт права», «институт собственности».

Различными вариантами распространения институциональных форм являются<sup>1</sup>:

- структура органов исполнительной государственной власти, непосредственная задача которых — практическая реализация целей правительства;
- формирование и поддержание объектов государственного сектора экономики, то есть государственной собственности;
- разработка национальных экономических программ и экономических прогнозов;
- поддержка исследовательских центров по экономике (имеющих разную форму собственности), институтов экономической информации, торгово-промышленных палат, различных экономических советов и союзов, обеспечение функционирования институтов советников, консультантов, экспертных советов по проблемам экономики;
- правовая, информационная поддержка негосударственных структур: предпринимательских и профессиональных союзов;
- участие в различных формах экономической интеграции, организация регулярных международных встреч по экономическим вопросам (Большая семёрка, большая восьмёрка, большая двадцатка, АТЭС и другие).

**Применение методов реализации экономической политики.** Применительно к различным направлениям экономической политики могут применяться различные меры достижения целей экономической политики.

В рамках Фискальной (налогово-бюджетной) политики к мерам прямого действия относится изменение государственных расходов. Через правительственные расходы осуществляется финансирование государственного сектора, системы социального обеспечения, делаются закупки на рынке ресурсов, товаров и услуг. Правительственные расходы показывают ту долю национального продукта, которая поступает в совместное пользование всех слоёв населения. Они оказывают большое влияние на динамику ВВП. К мерам экономического воздействия в рамках фискальной политики следует отнести политику изменения налогов (видов, ставок, порядка взимания).

Регулируя капиталовложения, государство оказывает воздействие на темпы и пропорции общественного воспроизводства, используя при этом финансовый и кредитно-денежный механизмы. Вложения осуществляются как за счёт государственного бюджета, местных бюджетов, так и за счёт частных инвестиций, которые стимулируются с помощью налоговых льгот.

В рамках денежной политики государство влияет на денежную массу. Государство может оказывать непосредственное воздействие на процентную

политику, а тем самым - на инвестиции предприятий и потребление населения. Через инвестиции и потребление государственное регулирование влияет на объёмы и динамику ВВП. Денежная политика оказывает большое влияние роль на инфляцию. Одним их направлений является система антиинфляционных мер, к числу которых может быть отнесена политика регулирования доходов, поскольку она направлена на регулирование денежного спроса населения и организаций.

*Социальная политика* включает в себя систему индексации доходов, установление прожиточного минимума. Она направлена, прежде всего, на осуществление определенных программ помощи малоимущим слоям населения. Социальная политика охватывает такие сферы, как образование, медицина, культура, оказание помощи многодетным семьям, регулирование отношений в области занятости.

*Политика в сфере внешнеэкономического регулирования* включает в себя торговую политику государства, управление валютным курсом, систему тарифных и нетарифных мер государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

*Регулирование рынка рабочей силы* осуществляется по ряду направлений:

1. Установление максимальной продолжительности рабочей недели;
2. Установление минимальной величины заработной платы;
3. Установление порядка взносов на нужды социального страхования;
4. Государственное стимулирование профессионального обучения и переподготовки кадров.

Государственное регулирование сферы НИОКР позволяет поддерживать высокие темпы научно-технического прогресса, обеспечивать динамичное развитие экономики. Государство в экономически развитых странах финансирует от 40 до 50 % общих затрат на НИОКР, при этом финансовые ресурсы выделяются в форме грантов под конкретный проект.

Каждый из названных инструментов государственного регулирования выполняет свою роль и взаимодополняет другие. Система даёт эффект лишь в том случае, если она применяется комплексно и её составляющие не противоречат друг другу. Если в результате реализации политики цели не достигаются, то возникает эффект, получивший название «Эффект кобры».

*Американская модель структурных изменений в экономике (с 80-х годов XX века)*. Этот путь в 80-х годах XX в. выбрала Великобритания. Опорой здесь служит преимущественно стихия рынка при регулирующем государственном вмешательстве. Структура производства меняется в результате рыночных изменений в норме прибыли. Разоряются или удовлетворяются меньшей доходностью хозяева предприятий в отраслях, переставших быть перспективными. Происходит перелив ресурсов (капитала, рабочей силы, предпринимательской способности) в более выгодные отрасли. По этому пути структурная перестройка осуществляется мощными

многоотраслевыми и самофинансирующимися корпорациями. Государство поддерживает на плаву депрессивные отрасли, например, субсидиями. Такой путь занимает длительный промежуток времени, сопровождается значительными социальными издержками и замедленными темпами роста эффективности производства.

Египет - одно из наиболее экономически развитых и наиболее авторитетных государств Ближнего Востока и Африки. До революции 2011 г. в стране проводились мероприятия, направленные на совершенствование рыночных механизмов и повышение эффективности производства. 80% ВВП производит частный сектор, на его долю приходится более 60% всех капиталовложений.

**В 70-е годы** ведущее положение в экономике Египта занимал госсектор: на его долю приходилось 70% всей производимой в стране промышленной продукции, в том числе 98% в горнодобывающей и 68% в обрабатывающей, 100% в энергетике. Госсектору отводилось 80% общего объема капиталовложений в экономику.

С 1974 г. египетское руководство проводило политику "открытых дверей" и либерализации экономики, заключающуюся в широком привлечении иноинвестиций, а во внутреннем плане - создании условий для преимущественного развития частного капитала при сохранении сложившегося в стране госсектора. Основные принципы этой политики были сформулированы бывшим в то время президентом АРЕ А.Садатом: "Экономика должна стоять не на одной гипертрофированной, а на двух крепких ногах - государственном и частном секторах".

**В 80-е и особенно в 90-е годы** Египет продолжает политику открытых дверей («инфитах»), основной задачей которой было преодоление неэффективности экономической системы, активизация в ней роли частного сектора, совершенствование рыночных механизмов, широкое привлечение иностранного капитала.

Политика «инфитаха» наряду с другими целями подразумевала всестороннюю поддержку частного сектора, которому со временем отводилась ведущая роль в формировании экспорта Египта, а также создание благоприятного инвестиционного климата для зарубежных партнеров.

Сущность юридической базы политики «открытых дверей» сводилась к предоставлению гарантий от ареста, национализации и конфискации активов частного иностранного капитала, а также права на перевод прибылей за границу и репатриацию капитала. Мероприятия по либерализации экономики включали также выделение свободных зон, на которые не распространялось национальное торговое законодательство. Сферами приложения для иностранного капитала стали в основном разведка и добыча нефти, а также энергетика, машиностроение и нефтехимия.

В рамках курса на экономическую либерализацию акцент в планах развития сместился на капиталовложения в третичный сектор экономики,

т.е. в непроизводственную инфраструктуру и сферу услуг, включая туристический бизнес.

При этом государственный сектор, сохраняя доминирующее положение в национальной экономике, продолжал контролировать наиболее доходные отрасли народного хозяйства, включая добычу полезных ископаемых (в том числе топливные ресурсы), электроэнергетику, производство основных видов промышленной продукции. В этот период (70-е – начало 80-х годов) иностранные инвесторы предпочитали вкладывать деньги именно в государственные предприятия, технологически и организационно лучше подготовленные к сотрудничеству, чем частные египетские фирмы. При этом фактически единственной отраслью промышленности, привлекательной для иностранных инвесторов, стала нефтяная индустрия. В этих условиях не была решена основная задача по диверсификации египетского экспорта, в структуре которого на смену хлопку пришла нефть, доля которой в стоимости экспорта достигла в 1985 г. 68%.

#### **Японский путь структурных изменений:**

По нему развивались Южная Корея, некоторые страны Западной Европы, Турция, Китай, новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии. По этому пути структурные преобразования осуществляются с опорой на *централизованные методы регулирования, государственное планирование* и ускоренный межотраслевой перелив ресурсов, то есть здесь широко используется *государственное регулирование* для ускорения прогрессивных структурных изменений. Обычно применяют необходимые прогнозные оценки, которые помогают заранее определить, какие элементы структуры должны подвергнуться сокращению, а каким элементам целесообразно оказать содействие. Это более быстрый путь с меньшими социальными издержками и значительными темпами роста производительности.

Для Японии и других азиатских стран характерна активная структурная политика. С начала 50-х годов XX в. стали создаваться «*депрессивные картели*» в отраслях, переживающих экономические трудности, застой и спад производства. Цель – снизить общие объемы производства в отрасли, утратившей перспективность. Например, за решением Министерства внешней торговли и промышленности Японии о нецелесообразности дальнейшего развития угольной промышленности в 60-х годах последовали государственные программы ликвидации шахт с высокими издержками и профессиональной переподготовкой уволенных шахтеров. К концу 70-х годов работали лишь высококвалифицированные шахтеры, численность работников угольной промышленности уменьшилась в десять раз. Активную роль в перепрофилировании Японии играло Министерство внешней торговли и промышленности. На него возлагалась ответственность за разработку плана стабилизации положения в отрасли и сокращения объемов производства в ней.

**С начала 90-х годов** в Египте начались экономические реформы, стержнем которых стала неолиберальная модель развития, где государству

отведена значительно более скромная роль в качестве хозяйствующего субъекта. С мая 1991 г. осуществляется одобренная МВФ программа стабилизации финансов и экономики АРЕ в целом. Египет приступил к реализации рыночно ориентированных экономических реформ, программа которых предусматривала, с одной стороны, мероприятия по финансовой стабилизации, а с другой – ликвидацию убыточных компаний и приватизацию предприятий госсектора. **На первой стадии** рыночных преобразований Египет осуществлял в основном стабилизационные мероприятия с целью сокращения бюджетного дефицита. Эта политика привела к определенному результату: доля государственных расходов в ВВП сократилась с 43,5% в 1988–1989 годах до 34% в 1992–1993 годах, а доля доходов возросла с 26–28% до 30% соответственно. В это же время были отменены все субсидии, государственные льготы и дотации на все товары, кроме медикаментов и важнейших продуктов питания, было реорганизовано валютное законодательство с целью его либерализации и унификации. В результате Египту удалось сохранить довольно высокие по меркам региона темпы роста ВВП: 5,4% в среднем за год в 1980-1990 гг. и 4,55 в 1990-2006 гг. В 2008 г. темп роста ВВП составил 7,2%.

Подводя итоги экономического развития Египта в 90-е годы, следует отметить его определенные успехи на пути реализации рыночных реформ. Темпы прироста ВВП в 1995–2000 годах в постоянных ценах составляли, по разным источникам, 5–5,5% в год, бюджетный дефицит снизился до 1% по отношению к ВВП. Уровень инфляции в 1999 г. не превышал 3,7%. К 2000 г. доля частного сектора в ВВП поднялась до 70%, на него приходилось более 65% всех капиталовложений.

Относительно стабильное финансово-экономическое положение АРЕ, структурная перестройка экономики создали достаточно благоприятный климат для притока инвестиций. С 1991 по 1995 годы объем инвестиций значительно вырос: реализовано около 5000 частных проектов общей стоимостью 100 млрд. ег.ф. (30 млрд. долл.), при этом доля иностранных капиталов составила 50%.

Важным достижением политики стабилизации стала конвертируемость египетского фунта. Стабильность обменного курса в сочетании с положительным уровнем реальных процентных ставок вызвала приток капиталов в страну, что позволяет в течение длительного времени сохранять курс обмена фунта к доллару на уровне 3,4 к 1.

Этапным моментом в либерализации финансовой системы стало принятие в июне 1998 г. закона, разрешающего продажу акций госбанков частному сектору. Таким образом, в 90-е годы в Египте повысилась активность частного сектора в различных отраслях экономики, что создает определенную базу для расширения сотрудничества с иностранными фирмами, в том числе и российскими.

Более сбалансированная внешняя политика, в основе которой лежит **диверсификация внешних связей**, в том числе торгово-экономических отношений, в географическом и структурном аспектах, открыла перспективы

для развития международных деловых контактов как на государственном уровне, так и по линии сотрудничества частных предприятий. Серьезная проблема для руководства Египта – преодоление разбалансированности внешней торговли. Задачей номер один по праву считается выправление внешнеторгового дефицита, решение которой в Каире видят на пути существенного наращивания поставок египетских товаров на зарубежные рынки. Важным шагом в этом направлении должно стать оформление соглашения о партнерстве с Евросоюзом<sup>34</sup>, предусматривающее значительное увеличение египетских экспортных квот по таким товарам, как сельхозпродукция, ткани, швейные изделия и т.д., а также вступление и активное участие Египта в региональных и макрорегиональных экономических объединениях и группировках (“Арабская зона свободной торговли”. Группа 15-ти, COMESA). Это, помимо прочего, способствовало бы улучшению ситуации с золотовалютными резервами АРЕ и укреплению национальной египетской валюты.

В 1995г. парламент АРЕ ратифицировал членство Египта в ВТО. Осуществление программы структурных преобразований в АРЕ в 90-х гг. получило широкую поддержку со стороны многочисленных международных и региональных организаций, таких как МВФ, МБРР, Парижский клуб, Африканский банк развития, а также отдельных стран-доноров, и в первую очередь США и стран-членов ЕС.

**Экономические реформы в АРЕ в 90-х гг. осуществлялись в рамках выполнения трех согласованных с 1991 г. с МВФ программ, последняя из которых завершилась в сентябре 1998 г.** Относительно высокие темпы экономического развития, которые Египту удалось сохранить, несмотря на усилившуюся международную финансовую нестабильность, позволили ему отказаться от заключения нового соглашения с МВФ.

Функции государства в области экономического развития все более сосредотачивались на выработке его основных направлений и планов социально-экономического развития (ежегодных, пятилетних и двадцатилетних), а также разработке крупных национальных проектов, таких как освоение Южной Долины, создание технопарка неподалеку от Исмаилии, строительство крупного контейнерного порта Шарк эль-Тафрия около Порт-Саида.

**Важным направлением экономической политики Египта до 2011 г. являлось также стимулирование накоплений и инвестиций.** В этих целях осуществлялась дальнейшая либерализация банковской и страховой систем, усиливающая конкурентную борьбу в этих сферах, в частности за счет предоставления более широких возможностей для иностранного капитала. Было реорганизовано валютное законодательство с целью его либерализации

---

<sup>34</sup> **Евро-средиземноморское партнёрство (или Барселонский процесс)** — процесс межгосударственного сотрудничества, начатый в рамках барселонской евро-средиземноморской учредительной конференции министров иностранных дел в Барселоне (Испания) 27-28 ноября 1995 года.

До этого момента налаживание диалога в регионе не было институализировано, ограничивалось двусторонними соглашениями между страной — членом ЕС и страной ближневосточного региона

и унификации. Следующим шагом на этом пути должна была стать реформа пенсионной системы и налогового законодательства. Однако 65% банковских активов принадлежало государству, действующий 32% налог на прибыль был непомерно велик по меркам развивающихся стран, а высокие таможенные тарифы на импортное сырьё, полуфабрикаты и комплектующие части создавали проблему для местных предпринимателей. В результате по конкурентоспособности товаров АРЕ занимада 62-е место в списке из 101 страны, уступая, например, Иордании и Тунису.

**Достаточно взвешенная политика проводилась в социальной сфере.** Примером может служить позиция египетского руководства в отношении отмены дотаций на товары первой необходимости (хлеб, рис, сахар), одного из главных условий МБРР и МВФ для финансирования проводимых в стране экономических реформ. Однако в конце 90-х годов были отменены все субсидии, государственные льготы и дотации на все товары, кроме медикаментов и важнейших продуктов питания что в итоге к 2011 г. привело к социальным потрясениям.

Особое отношение проявлялось к госслужащим и занятым в госсекторе. Указами Президента ежегодно на 10% увеличивалась их зарплата, что должно было, по замыслу властей, обеспечить рост их благосостояния или, по крайней мере, не допустить его снижения.

Одним из приоритетов социально-экономической политики руководства АРЕ декларировалось создание наиболее благоприятных условий для молодого поколения, составляющего по причине перманентного “демографического взрыва” более половины населения страны. Льготный статус, включая “послабления” в области налогов, кредитов, арендной платы и т.д. предоставлялся так называемым молодежным малым предприятиям, которые, помимо всего прочего, должны были, по мнению египетских экономистов, поддерживать в глазах молодежи “уверенность в завтрашнем дне”, гарантированную государством.

Также сдержанно, по причине опасений появления массовой безработицы, египетское руководство подходило к вопросам приватизации, хотя и рассматривало её как одно из важнейших направлений своей внутренней политики. Практическое ее осуществление было начато в 1994 г. и по состоянию на октябрь 1998 г. было приватизировано всего 118 госкомпаний (37,5% общего числа), из которых более 50% акций было продано лишь по 71 компании. В результате египетскому руководству удалось обеспечить относительную стабильность обстановки в стране.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Охарактеризуйте теоретические аспекты экономической политики.
2. Каковы особенности реструктуризации экономики Египта?
3. Каковы особенности экономической политики Египта?

## Задания для самостоятельной работы

Приоритеты социально-экономических изменений в арабских странах: тенденции и перспективы

### Рекомендуемая дополнительная литература

1. Зеленев Е.И. Мусульманский Египет. – С.-Пб., 2007
2. Беляков Д. Египет: реформа конституции. «Азия и Африка сегодня». 2007 г., № 7, с.3
3. Васильев А.М. Египет и египтяне. М. 2007.
4. Князев А.Г. Египет после Насера 1970–1981. – М.: Наука, 1986. – С. 81
5. Арабская Республика Египет. Справочник. – М.: Наука. – С. 190.
6. IMF. Egypt Beyond Stabilization, Toward a Dynamic Market Economy. – Washington, D.C. May, 1998. – С. 57–59.
7. [www.uk.sis.gov.eg/online](http://www.uk.sis.gov.eg/online).
8. [www/cia.gov/cia/publications/factbook/goes/eg/html](http://www/cia.gov/cia/publications/factbook/goes/eg/html).
9. [www.uk.sis.gov.eg/online](http://www.uk.sis.gov.eg/online).
10. Аль-Ахрам. Каир, 09.01.2000.
11. Аль-Ахрам. Каир, 24.09.1997.
12. БИКИ, № 89 (7979). – 03.08.1999. – С. 4–5.
13. <http://middleeast.org.ua/research/egypt3.htm> А.К.Сергеев. Египет: внутренняя политика и социально-экономическое положение на современном этапе. ВОСТОКОВЕДНЫЙ СБОРНИК (выпуск второй). М., 2001, 374 стр. Стр. 305-312

## ТЕМА 16. ТЕОРИИ ПРИВАТИЗАЦИИ. ОСНОВНЫЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИВАТИЗАЦИИ

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки, проблемы и тенденции приватизации (теоретический аспект). Дать анализ основных проблем приватизации в изучаемых странах.

**Ключевые понятия и слова** – либерализация, приватизация, реформирование экономики, модернизация.

### Основные вопросы

1. Теоретические аспекты приватизации
2. Исторические и социально-экономические предпосылки приватизации экономики изучаемых стран
3. Основные проблемы приватизации в изучаемых странах

### Краткое изложение основного учебного материала

Приватизационные процессы в конце XX века приобрели особые масштабы в странах, которые по классификации ООН относились к государствам с централизованно - планируемой экономикой, и развивающихся странах. Изменения отношений собственности являются не только стержнем экономической реформы, но и центральной проблемой тех глубоких сдвигов в обществе, которые характерны для всего XX века.

При административно-командной и «этатистской»<sup>35</sup> системе хозяйствования право собственности на имущество, факторы производства, природные ресурсы принадлежит государству. Все хозяйственные субъекты являются государственными и выполняют государственный заказ, который закупает весь объем произведенной продукции независимо от того, насколько эта продукция отвечает принципам конкурентоспособности или достижениям научно-технического прогресса.

При переходе от командно-административной и «этатистской» экономической системы к рыночной (или смешанной) экономике необходимо создать рыночный механизм. Рыночная система невозможна без конкуренции за потребителя и рынки сбыта, без механизма спроса и предложения и без отношений частной собственности. Поэтому возникает необходимость создания института частной собственности.

Это осуществляется методами разгосударствления (т.е. передачи части прав собственности от государства частным лицам или группам частных лиц) и приватизации. **Разгосударствление** представляет собой снятие с государства функций прямого хозяйственного управления, передачу соответствующих полномочий на уровень предприятий, но без изменения характера собственности. **Приватизация** – это процесс передачи права

---

<sup>35</sup> В экономике «этатистскими» называют концепции и модели, построенные на жестком государственном регулировании экономики (что может быть, а может и не быть тесно связано с политическим авторитаризмом).

собственности на государственное имущество (предприятия, имущественные комплексы и др.) коллективам работникам, гражданам и частным лицам, ведущим производство на принципах негосударственной собственности.

Приватизация становится одним из этапов и методов формирования рыночной экономики в формирующихся и переходных экономиках. Приватизация включает в себе **часть переходного периода** от планово-административной системы хозяйствования к рыночной в переходной экономике или от политики «этатизма» к рыночной экономике в формирующихся экономиках. Это серьёзный и важный этап, так как от его проведения зависит, насколько правильно будет функционировать механизм рыночной экономики, насколько он будет эффективным. Институт частной собственности является неотъемлемой частью рыночной системы, потому что он является неотъемлемой частью рыночного механизма. Благодаря формированию частной собственности возникают конкурентные рынки, предприниматели получают возможность свободного ведения хозяйства в условиях конкуренции.

В этот период обычно решается вопрос, каким образом лучше всего проводить приватизацию. Несмотря на разнообразие определений, можно выделить **две основные модели приватизации**: платная и бесплатная, каждая из которых опирается на определенные доводы и аргументы.

*Бесплатная приватизация.* Основные доводы в её пользу сводятся к следующему: так как при государственной монополии каждый гражданин являлся совладельцем собственности, то его надо превратить из формального в реального собственника наделив его частью государственного имущества. Таким образом должны возникнуть стимулы к производительному труду, к экономии затрат и более рациональному использованию ограниченных ресурсов. Практически реализация связана с наделением всех граждан приватизационными чеками - **ваучерами**.

*Платная приватизация.* В этом случае государственная собственность подлежит продаже по различным схемам. Основная идея этого процесса продажа на аукционах за деньги. Предполагается, что предварительно предприятие акционируется, а затем его акции продаются на фондовом рынке. Её сторонники указывают, что только в этом случае появится эффективный собственник. Кроме того, она приводит к увеличению доходной части бюджета.

Один из серьезных вопросов касающийся приватизации это **сроки** её проведения: или она должна быть растянутой на несколько десятилетий, или быстрой. Существует мнение части ведущих экономистов, что находящуюся в государственной собственности экономику вряд ли возможно приватизировать за 2-3 года.

Реальное её осуществление должно быть медленным по трем основным причинам:

1. сбережения, необходимые для приобретения в частную собственность объектов промышленности, накапливаются медленно;
2. требуется время, чтобы рынок стал хорошо функционировать и

определил рыночную стоимость предприятий;

3. монополизированную социалистическую промышленность необходимо реструктурировать, прежде чем производственные предприятия можно было бы выставить на продажу.

Сторонники быстрой приватизации считают, что таким путем можно в сжатые сроки создать новый класс частных собственников - основную базу социальных реформ. В конкретном плане предлагается «обвальная» приватизация жилого фонда, мелких и средних (особенно торговых) предприятий. Если правительство, проводящее приватизацию, ставит перед собой задачу ускоренного создания и развития новой финансовой буржуазии, то она будет эффективным инструментом. Вместе с тем, эти новые элитные слои не будут достаточно устойчивыми для обеспечения социальной стабильности и не обязательно будут способствовать развитию экономики в целом

**Таблица 20. Институциональные условия, необходимые для эффективной приватизации**

Страновые условия	Условия на предприятиях (среда)	
	<i>Конкурентная</i>	<i>Неконкурентная</i>
Высокая способность регулирования; Хорошие рыночно ориентированные условия	Решение: Продавать	Решение: Обеспечить и создать необходимую регулятивную среду, потом рассматривать продажу
Низкая способность к регулированию; Недостаточно рыночно ориентированные условия	Решение: Продавать с вниманием к условиям конкуренции	Решение: Рассмотреть приватизацию или управленческие договора; Установить рыночно ориентированную политику; Установить адекватную регулятивную среду; Потом рассмотреть продажу
<i>Источник: Kikery S., Nelis J., Shirly M., 1992, p.5</i>		

Ни одна из моделей не используется в полном объеме, только их объединение приводит к ожидаемому эффекту.

Основными критериями выбора способа приватизации являются отраслевая принадлежность и размер предприятия, учет принципов социальной справедливости и приоритета трудового коллектива, демонополизация, необходимость сохранения профиля предприятия и его производственного потенциала, рентабельность предприятия, привлечение инвестиций. Названные критерии обусловили следующие основные способы приватизации: акционирование (с закрытой подпиской или продажей акций); продажа предприятий и имущества по коммерческому или инвестиционному конкурсу (на аукционе); выкуп арендованного имущества; банкротство. Чтобы добиться наибольшего результата надо отдать предприятие в руки

умелых управляющих и суметь заинтересовать их в достижениях наилучших конечных результатов.

В России, например, выбрали акционирование путём ваучеризации. Метод «шоковой терапии» показал свою несостоятельность, приватизация носила директивный характер: предприятиям предписывались сроки и методы приватизации, а регионам и областям – масштабы приватизации. На практике этот метод приватизации оказался не очень прогрессивным, он способствовал увеличению криминализации и скоплению основной части собственности в одних руках и формированию нового класса – олигархии, в руках которой оказалась основная масса крупных предприятий, обладающих рыночной властью, и это не позволяет российской экономике превратиться в свободный рынок.

Однако приватизация в России произведена, государственная собственность большей частью перешла в руки частных лиц, появились свободные хозяйствующие субъекты, которые формируют конкурентную борьбу. Всё это привело в конечном итоге к появлению заинтересованного производителя, выпускающего конкурентоспособную продукцию.

Особенности структуры собственности в России в результате массовой чековой приватизации:

- Преобладание акционерной формы собственности (преимущественно ОАО)

- Высокая распыленность основной части акционерного капитала между мелкими акционерами, физическими лицами.

- Большая часть капитала в руках инсайдеров (менеджмент, трудовой коллектив)

- Сохранение значительного числа пакетов в руках государства менее 25% в среднем.

**Приватизация в Республике Узбекистан** шла не бесплатной раздачей ваучеров, а путём продажи. При этом решались две проблемы – изымалась излишняя ранее замороженная денежная масса, и появлялись активные денежные средства, для разборки омертвлённых завалов в строительстве и производстве. Первые же деньги, полученные от приватизации, были направлены на достройку незавершённых объектов. Денежный тромб там был разобран. Население тратило свои сбережения на покупку квартир, фабрик и заводов. Инфляционное давление на потребительский рынок начало падать. Наблюдались все признаки оздоровления экономики. Для завершения первого этапа приватизации, призванного сбалансировать товарную и денежную массу и создать условия для последующего практически безболезненного отпуска цен оставалось год-полтора. Но в этот период правительство Гайдара отпустило цены и гиперинфляция захлестнула все страны рублёвой зоны. Потребовалось несколько лет, чтобы привести экономику в порядок после этого шока. Позднее, изучая опыт Узбекистана, российская экономическая наука приходит к выводу, что прогрессивная постсоветская экономическая наука на примере Узбекистана доказала, что в

данной конкретной ситуации оказалась на голову выше всех теоретиков монетаризма.

Монетаристские стабилизационные меры 90-х годов в Египте в значительной степени исчерпали себя, и Египет встал перед необходимостью начать структурные реформы, в первую очередь – приватизацию промышленных предприятий.

Нормативная база приватизации в Египте:

Приняты законы:

- О деятельности в области общественного и частного секторов экономики (закон 203 от 1991г.)

- О рынках капитала; закон о рынках ценных бумаг №95 от 1992 г., (фактически вступил в действие в 1994г.).

- О налоговых и тарифных структурах

- О труде

- О защите прав потребителей

- О регулирующих организациях

Формы и методы приватизации в Египте.

- С 1994 г. приватизация осуществляется путём постепенной продажи по подписке пакетов акций.

- В 1994 г. ЮСАИД ввело в свою программу "Партнерство в развитии" проект поддержки приватизации, который состоял из следующих частей:

- создание в холдинговых компаниях отделов по приватизации;

- выбор предприятий для новых "пакетов" приватизации;

- запуск программы общественных отношений;

- подготовка и поддержка местных финансовых групп.

- С 1995 г. для убыточных предприятий - частичная или полная продажа, продажа акций по подписке, открытый тендер, предоставление компании в управление иностранным партнёрам.

- С сентября 1995 г. начал работу проект ЕС по развитию приватизации в Египте стоимостью в 50 млн. долл. США, рассчитанный на пять лет, с тем, чтобы каждый год 5 крупных компаний приватизировались при поддержке ЕС.

- Международная финансовая корпорация оказывала помощь в приватизации первого банка в АРЕ - Международного Торгового банка.

***С 1996 г. правительство АРЕ предпринимает меры по ускорению приватизации госсобственности.*** В первую очередь приватизации подверглись предприятия туристического бизнеса, лёгкой и пищевой промышленности. Первоначально правительство страны рассматривало несколько методов изменения форм собственности или управлений - тендер или открытый аукцион на полную или частичную продажу предприятия, субподряд, аренду, контракт на управление предприятиями, распространение акций по подписке, продажу 10% акций сотрудникам с 20% скидкой.

Процесс приватизации госпредприятий, активизировавшийся с 1996 г., осуществляется в трех формах: продажи акций: на фондовой бирже, стратегическому инвестору или коллективу предприятия. Успехи в осуществлении приватизации обусловлены тем, что все без исключения предприятия были приватизированы лишь после их тщательной подготовки к этому.

При этом в Египте:

а) целью приватизации объявлялось повышение эффективности производственных фондов;

б) приватизация должна была проводиться в условиях защиты внутреннего рынка и особых привилегий местных компаний;

в) должны были быть обеспечены права и свободы частной коммерческой деятельности;

г) не должны были допускаться какие - либо ограничения участия или приобретения ни для египетских граждан, ни для иностранцев в вопросах владения и управления акциями или в любой форме;

д) операции должны были осуществляться открыто, так, чтобы в них могли участвовать как местные так и иностранные инвесторы;

Единственное исключение допускалось для стратегических областей, где государство могло сохранять за собой «золотую акцию 125 предприятий кандидатов на приватизацию».

Если в 1970 году доля частного сектора в промышленности составляла 22-23% то в 2000 году она возросла до 78%. В процессе приватизации, малые и средние частные предприятия получали финансовую поддержку государства, а также различных международных экономических организаций.

К 1995 г. из 314 нефинансовых компаний, включенных в приватизационный список, насчитывалось только 16, которые начали соответствующую процедуру. К концу 1997 г. были приватизированы 53 государственных предприятия, в 1998 г. государство продало свои акции в 119 компаниях. При этом на торги выставлялись в основном крупные отели, рестораны, участки из земельного фонда, страховые компании и коммерческие банки смешанного типа:

Таким образом, к 2000 г. начальный план приватизации был выполнен на 50%, с торгов ушли наиболее прибыльные компании, а у оставшихся резко возросла банковская задолженность. В январе 2001 г. было заявлено о приватизации еще 49 государственных компаний, в том числе 5 крупных торговых предприятий.

**В 1996 г. началась также приватизация банковской сферы:** египетское руководство приняло решение о приватизации доли госсобственности в 23 совместных банках. Благодаря этому шагу активизировалась конкуренция в банковской сфере, показатели развития и экономической активности коммерческих банков улучшились в несколько раз.

На египетском финансовом рынке в 1999 г. действовали 35 совместных банков, 22 отделения иностранных банков и 4

государственных банка. Общий объем депозитов составлял 207 млрд. ф., из которых 120 млрд. находилось в государственных банках.

### **Либерализация и приватизация банковской сферы.**

Отличительными чертами финансовой системы Египта, существовавшей до 90-х гг., можно назвать следующие признаки:

1. Четыре государственных банка и их филиалы владели большей частью общих банковских активов (90%) при наличии жестких ограничений на банковскую деятельность для коммерческих банков;

2. Реальные процентные ставки по депозитам оставались отрицательными, что приводило к избыточному спросу на кредиты; власти решали эту проблему путем введения особых "потолков" на банковские кредиты;

3. Требования по уровню резервов для банков были все время высокими, что увеличивало уровень процентных ставок на 1,7%;

4. Выделение кредитов производилось административным путем; более 70% кредитов шло на нужды госсектора;

5. Государственные банки обладали "низкокачественными" портфелями, характеризовавшимися узостью диверсификации и высокой долей "неработающих" займов. Подобная банковская система привела к падению рыночной капитализации уровня кредитования предприятий, сокращению объема частных сбережений, потере инвестиционных средств.

Основой усилий по либерализации финансовой и банковской систем стали крупномасштабная фискальная реформа и программа стабилизации, в результате которых бюджетный дефицит сократился с 18% до 1% от ВВП, объем частных сбережений стал положительным, уровень инфляции сократился с 21% до 4%.

Улучшившееся положение на валютном рынке позволило Египту начать реформирование финансовых институтов. Был снят контроль за процентными ставками, устанавливаемыми банками, также как и фиксированные тарифы на ряд услуг. Были отменены "потолки" на кредиты, и стали вводиться непрямые методы валютного контроля. Уровень ставок по краткосрочным депозитам установился на 10%, а по банковским займам - на 14%.

Правительство активно проводило политику снижения коммерческой взаимозависимости между различными банками. Начало этому процессу было положено продажей Национальным египетским банком половины своего 42% пакета акций в Международном коммерческом банке - самом крупном и наиболее преуспевающем совместном банке. Продажа была осуществлена посредством выпуска депозитарных чеков, оцененных в 120 млн. долл. на лондонской фондовой бирже. Торги прошли успешно и подтвердили привлекательность портфельных инвестиций в Египет для иностранных инвесторов. Вскоре был также удачно приватизирован "Египетско-американский банк". В ряде случаев иностранные партнеры в совместных банках принимали решение о покупке государственной части акций банка. Банкам разрешили самим устанавливать курсы покупки и

продажи валют. Была достигнута конвертируемость египетского фунта. Стабильность обменного курса в сочетании с положительным уровнем реальных процентных ставок вызвали приток капиталов в страну, что позволило сохранить курс обмена фунта к доллару на уровне 3,4 к 1. Оздоровление финансовой системы позволило увеличить резервы иностранной валюты до 20 млрд. долл. Важным моментом в финансовой реформе стало изменение политики по отношению к предприятиям госсобственности: увеличение доходности стало основной целью; было отменено субсидирование; предоставлена автономия в вопросах управления и операциях; были отменены льготы по предоставлению им банковских займов. Все это позволило сократить разрыв в подходах к частным и государственным банкам (частный сектор экономики получает около половины всех кредитов, предоставляемых банками).

Процесс приватизации банковской системы правительство проводило, начиная его с мелких банков, устанавливая нормы для защиты кредиторов и кредитруемых, акционеров и вкладчиков от вмешательства государства и нарушений со стороны банков, усиливая контрольную роль ЦБ и его независимость от правительственных структур, совершенствуя систему кредитования, устанавливая препятствия для образования банковских монополий. Передача права собственности из рук государства в частный сектор шла при сохранении контрольных функций за государством. Достаточно прочная экономическая база, на которой проводилась программа приватизации финансовой сферы (низкий бюджетный дефицит, стабильный курс национальной валюты), позволила правительству освободить от налогов перспективные сектора экономики, выделять большие суммы для компенсации увольняемым рабочим и служащим приватизированных объектов, хотя это и не решало полностью проблему обостряющейся безработицы в АРЕ явившейся к 2011 г. одним из движущих факторов «арабской весны».

"Международный коммерческий банк", "Международный египетский банк" и "Египетско-американский банк" успешно влились во всемирный банковский "альянс". Банковский сектор в Египте представлял перспективную сферу для вложения средне- и долгосрочных инвестиций: уровень прироста составлял 20-30% в год. С 1995 г. банки начали выпуск облигаций, которые стали главным источником капиталов после межбанковского рынка.

Этапным моментом в либерализации финансовой системы стало принятие в июне 1998 г. закона, разрешающего продажу акций госбанков частному сектору. Первоначально планировалось не столько «продать» государственные банки, сколько привлечь частный сектор к владению частью собственности этих банков через акции и фондовую биржу. Либерализация поставила банки перед необходимостью поиска новых сфер вложения инвестиций, т.к. до этого основные банковские средства вкладывались в госсектор. Это было связано со многими трудностями и

рисками и в ряде случаев привело к резкому сокращению кредитов, предоставляемых банками.

Государство сохранило за собой монополию на экспорт лишь нефти и нефтепродуктов, хлопка и риса.

Повышенное внимание уделялось вопросу об обеспечении поступательного притока частных инвестиций в египетскую экономику. Для местных и иностранных инвесторов создавались привлекательные условия – фискальные и другие льготы. Под реализацию инвестиционных проектов “подгонялось” и местное законодательство. Внесение поправок в Закон об иностранных инвестициях и свободных зонах, Закон о поощрении инвестиций и гарантиях инвесторам создало в целом достаточно благоприятный инвестиционный климат для местного и иностранного капитала. С этой же целью предпринимались и меры по либерализации банковской сферы и страхового бизнеса, а также развитию фондового рынка.

Для привлечения иностранного капитала использовался 10-летний безналоговый режим и продажа земли в частную собственность. С конца 90-х годов иностранным банкам было разрешено увеличить своё участие в совместных банках и даже покупать их.

Особенностью египетского варианта экономических реформ многие наблюдатели признавали их продуманность и “неторопливость”, а также четко просматривающуюся в ней социальную направленность. Приватизируемые предприятия реализовывались при обязательном условии социальных гарантий для всех занятых на них работников. Увольняемым предоставлялись новые рабочие места, выплачивались пособия и компенсации. Процесс, как правило, был “растянут” по времени, отсутствовала ненужная спешка и “суетливость” в принятии решений о смене собственности.

Однако Египет столкнулся с фактической неудачей программы приватизации государственной собственности. В начале 21 века началось её совершенствование. В частности, планировалось передать в руки частного сектора не только и не столько обременительные для государства предприятия тяжелой и обрабатывающей промышленности, но и частично разгосударствить высокорентабельные и высокодоходные объекты в области коммуникаций, в том числе, и современных систем связи, а также банковской сферы.

Приватизация сама по себе не является механизмом, безусловно повышающим эффективность рыночной экономики. В условиях перехода от централизованно планируемой к рыночной экономике она может оказывать позитивное воздействие лишь при условии проведения общеэкономических реформ. Применение приватизации для развития экономики в развивающихся странах отражает давление мирового рынка и международных финансовых институтов. Однако форсированная чековая приватизация может оказать позитивное влияние на экономику только в малых странах. Как показывает опыт приватизации в РФ и АРЕ в социальной сфере приватизация резко усиливает расслоение общества, причем особенно

быстро при применении чековых механизмов в условиях отсутствия приемлемо функционирующего фондового рынка.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Какие модели промышленного развития используются в изучаемом регионе?
2. Особенности приватизации в регионе.
3. Охарактеризовать особенности либерализации экономики в регионе.
4. Какие главные различия между концепцией эволюционного и радикального механизма приватизации?
5. Каковы основные направления системных реформ в России, Узбекистане и Египте?
6. Каковы главные уроки приватизации ?

### **Самостоятельная работа**

1. Проблемы приватизации и разгосударствления
2. Привлечение иностранных инвестиций в экономику развивающихся стран.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2008
3. Аршаруни Н.А Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990
4. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.

## **ТЕМА 17. РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ИЗУЧАЕМЫХ СТРАНАХ**

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки, проблемы и тенденции развития малого бизнеса и частного предпринимательства (теоретический аспект). Дать анализ основных проблем развития малого предпринимательства в изучаемых странах.

**Ключевые понятия и слова** – малый и средний бизнес, частное предпринимательство.

### **Основные вопросы**

1. Теоретические основы малого бизнеса
2. Приоритеты программы развития малого предпринимательства.
3. Соотношение малого, среднего и крупного бизнеса, общая характеристика программы развития МП в изучаемых странах.

### **Краткое изложение основного учебного материала**

Опыт развитых стран показывает, что малый бизнес играет большую роль в экономике, его развитие влияет на экономический рост, на насыщение рынка товарами необходимого качества, на создание новых дополнительных рабочих мест, то есть решает многие экономические, социальные и другие проблемы. Во всех экономически развитых странах государство оказывает большую поддержку малому бизнесу, дееспособное население все больше и больше начинает заниматься малым предпринимательством. Развитие малого бизнеса необходимо ещё и потому, что он дает жизнь старым крупномасштабным предприятиям и в союзе с ними получает значительную выгоду как для себя, так и для рыночной экономики в целом.

Как показывает мировая практика, основным показателем, на основе которого предприятия относятся к субъектам малого бизнеса, является в первую очередь средняя численность работников, занятых на данный момент на предприятии. Иногда под малым бизнесом понимается деятельность, осуществляемая небольшой группой лиц, или предприятие, управляемое одним собственником. Как правило, наиболее общими показателями, на основе которых субъект деятельности относится к субъектам малого бизнеса, является численность персонала. К малому бизнесу относят, как правило, предприятия с числом занятых от 1 до 500, где: от 1 до 20 - ремесленные; от 20 до 100 – малые; от 100 до 500 - средние предприятия.

На развитие малого бизнеса наибольшее влияние оказывают следующие факторы:

- в развитии средств связи произошел скачок;

- расширение сферы услуг, базирующейся на малых предприятиях;
- уменьшение стоимости и упрощение использования информационных систем;
- повышение общеобразовательного уровня людей с одновременным накоплением опыта в крупных компаниях;
- содействие малыми фирмами решению вопроса о безработице;
- большая конкурентоспособность за счет меньших издержек, связанных со снижением накладных расходов и меньшими колебаниями заработной платы.

По мере развития малого бизнеса образуются различные формы организации частных фирм. В настоящее время известны три основные правовые формы: единоличные, корпорации и партнерства. Фирма, находящаяся в единоличном владении наиболее простая форма для мелкого бизнеса. Обычно для открытия такого предприятия достаточно лишь получить лицензию от местных властей и зарегистрировать торговое имя. Деловые партнерства представляют собой организацию из двух и более лиц, между которыми заключается контракт на совместное владение предприятием. Партнерства могут быть полными и ограниченными. Третий тип - корпорации. Эта организационная форма наиболее характерна для крупного и среднего бизнеса. Хотя из общего числа всех корпораций, например в США, 98% - небольшие семейные фирмы. И хотя формально управление корпорацией должно быть отделено от ее владения, нередко бывают случаи, когда корпорацией владеет и руководит один собственник при помощи подставных лиц, которые реально не вкладывают в нее средства и не принимают участия в управление ею.

Малые предприятия, как появляются, так и распадаются по многим причинам. Например, в Германии в 1990 году более 14500 малых предприятий потерпели неудачу, причем 40% их них просуществовали не более 5 лет. Доля банкротств предприятий малого бизнеса всегда выше, так как, идя на риск, предприниматель решает достаточно сложную проблему конкурентоспособности выпускаемой продукции. Начинающему предпринимателю в самом начале нужно проводить свою работу при более высоких издержках, чем предпринимателю уже существующей фирмы. Начальная стоимость ставит основателей фирмы в невыгодное положение по сравнению с действующей фирмой. В связи с этим начинающая фирма всегда имеет более высокую себестоимость продукции. Наиболее частые причины банкротства малых предприятий - это неудачи в сфере сбыта продукции, а также недостаточная компетентность и отсутствие опыта.

Часто малое предприятие банкротится не полностью, что достаточно важно, и выкупается более крупной фирмой.

- В связи с этим можно выделить три модели развития малого бизнеса:
- медленное расширение деловой активности;

- быстрое развитие малых предприятий и превращение их в средние, а затем в крупные компании;

- сохранение масштабов деятельности на достигнутом уровне

Значительный плюс малых предприятий состоит в том, что многие из них оказались более приспособленными, чем крупные компании, к условиям развития в кризисные периоды для экономик стран Запада. Крупные фирмы не столь чувствительно и быстро реагируют на какие-либо изменения в экономике. Не случайно в политике правительств Германии, США и многих других развитых капиталистических стран помощь мелкому бизнесу занимает особое место. Небольшие предприятия наиболее чутко реагируют на изменение в экономике, на падение или повышение нормы прибыли в отраслях экономики. Разорения и образование новых компаний происходит, прежде всего, в монополизированном секторе и лишь позднее, набрав силу, происходят и на более крупных фирмах, отражаясь на их деятельности. В таких условиях крупные компании экспортируют капитал. Мелкие же фирмы, как правило, не имеют такой возможности. Для выживания мелкие фирмы вынуждены пересматривать свою производственную и сбытовую деятельность. Те из них, кто в обстановке мирового финансового кризиса 2008-2009 годов сумели приспособиться - выжили, другие - просто разорились. Однако развитие малых предприятий при преодолении этого кризиса послужило важным средством для оздоровления экономики. И объясняется это, прежде всего ролью и функциями, которые малый бизнес выполняет.

Мировая практика убедительно свидетельствует, что даже в странах с развитой рыночной экономикой малый бизнес оказывает существенное влияние на развитие народного хозяйства, решение социальных проблем, увеличение численности занятых рабочих. По численности работающих, по объему производимых и реализуемых товаров, выполняемых работ субъекты малого предпринимательства в отдельных странах играют ведущую роль.

Субъекты малого предпринимательства как субъекты рыночной экономики имеют как преимущества, так и недостатки. Зарубежный и отечественный опыт развития малого бизнеса указывает на следующие его **преимущества:**

- более быстрая адаптация к местным условиям хозяйствования;
- большая независимость действий субъектов малого бизнеса;
- гибкость в принятии и выполнении принимаемых решений;
- относительно невысокие расходы, особенно затраты на управление;

большая возможность для индивидуума реализовать свои идеи, проявить свои способности; более низкая потребность в капитале и др.

- Собственники малых предприятий более склонны к сбережениям и инвестированию, у них всегда высокий уровень желания в достижении успеха, что положительно в целом сказывается на деятельности предприятия.

• Субъекты малого бизнеса лучше ознакомлены с уровнем спроса на местных рынках, они дают средства к существованию большему количеству людей, чем крупные предприятия, тем самым содействуют подготовке профессиональных работников.

Малые предприятия по сравнению с крупными в отдельных странах занимают доминирующее положение, как по числу, так и по удельному весу в производстве товаров, выполнении работ, оказании услуг.

В то же время субъектам малого бизнеса свойственны и определенные **недостатки**, среди которых следует выделить самые существенные:

- более высокий уровень риска, высокая степень неустойчивости положения на рынке,
- зависимость от крупных компаний,
- слабая компетентность руководителей,
- повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования,
- трудности в привлечении дополнительных финансовых средств и получения кредитов и др.

В регулярно проводимых опросах в среде малых бизнесменов США главными причинами неудач их деятельности чаще всего называют:

- Некомпетентность;
- Несбалансированный опыт (например, опытный строитель, но неопытный директор);
- Нехватка опыта в коммерции, финансах, поставках, производстве, умении заводить и поддерживать деловые связи контакты.

Классификация форм бизнеса осуществляется на основе самых разнообразных **критериев**. Выделяют:

- **потребительский** (домашнее хозяйство) и **трудовой** (сделки наемного труда и т. д.) бизнес;
- с учетом **размеров** различают: мельчайший, мелкий, средний и крупный бизнес;
- по **формам собственности** можно выделить: частный, государственный, коллективный бизнес;
- с учетом **сферы приложения капитала** говорят о бизнесе в промышленности, торговле, образовании и т. д.;
- по **правовому положению** можно выделить: индивидуальные фирмы, полное товарищество, коммандитное товарищество на вере, кооператив, смешанное общество и т. д.

Одной из разновидностей предпринимательской деятельности является **коммерция** - торговая деятельность людей, направленная на получение торговой прибыли. Основная цель современной коммерции - всестороннее обслуживание непосредственно производства и рационализации сферы обращения

К новейшим видам предпринимательской деятельности можно отнести **лизинг** (своеобразное сочетание аренды и кредита для реализации средств

производства), **факторинг** (деятельность, ускоряющая торговые сделки), **инжиниринг**, **консалтинг**, **мерчендайзинг** (торговля за свой счет под торговой маркой известной компании, за что уплачивается соответствующая сумма) и др.

**Под фирмой (предприятием)** понимается экономический субъект, который занимается производственной деятельностью и обладает хозяйственной самостоятельностью (в принятии решений о том, что, как и в каких размерах производить; где, кому и по какой цене продавать свою продукцию). Основной целью деятельности предприятия является получение прибыли.

**Классификация фирм (предприятий).** Фирмы различаются между собой по ассортименту выпускаемой продукции, сферам приложения капитала и т. д. Однако важнейшим критерием классификации предприятий является форма собственности на капитал.

По правовому статусу (организационно-правовым формам), в ряде стран различают:

- хозяйственные товарищества и общества;
- производственные кооперативы;
- государственные и муниципальные унитарные предприятия;
- индивидуальные предприниматели (частные предприятия, фирмы);
- акционерные общества.

Хозяйственные товарищества и общества в свою очередь подразделяются на **полное товарищество (ПТ)** и **товарищество на вере (коммандитное товарищество)**.

*Полным признается товарищество*, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товарищества и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом. Управление в ПТ осуществляется по общему согласию всех участников. Как правило, каждый участник ПТ имеет один голос. Участники несут солидарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества. ПТ характерны для сельского хозяйства и сферы услуг; чаще они представляют собой небольшие по размерам фирмы.

*Товарищество на вере (коммандитное товарищество)* – это товарищество, в котором наряду с участниками (полными товарищами) имеется один или несколько участников - вкладчиков (коммандистов), несущих риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов, и не принимающих участия в осуществлении предпринимательской деятельности.

В числе хозяйственных товариществ и обществ можно выделить также *общество с ограниченной ответственностью (ООО)*. Таковым признается учрежденное одним или несколькими лицами общество, уставный капитал которого разделен на доли, определенные учредительными документами;

участники ООО не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах размеров (стоимости) внесенных ими вкладов. Уставный капитал ООО составляется из стоимости вкладов его участников. ООО наиболее распространены среди мелких и средних фирм.

*Производственным кооперативом (ПК, артелью)* признается добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (с участниками) имущественных паевых взносов. ПК является коммерческой организацией. Учредительным документом ПК является его устав, утверждаемый общим собранием его членов. Число членов кооператива не должно быть менее пяти. Имущество, находящееся в собственности ПК, делится на паи его членов в соответствии с уставом кооператива. Кооператив не вправе выпускать акции. Член кооператива имеет один голос при принятии решений общим собранием.

*Государственные и муниципальные унитарным предприятием* называется коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество; к тому же это имущество является неделимым.

**Индивидуальные предприниматели.** Если отдельный гражданин занимается предпринимательской деятельностью, но без образования юридического лица (например, фермерское хозяйство), то он признается индивидуальным предпринимателем. Фактически это то же предприятие.

**Акционерные общества** - наиболее распространенная организационная форма крупных предприятий в современной экономике, возникшая из необходимости финансирования крупных производственных проектов (например, строительство железных дорог, плотин), которое было не под силу частному лицу, а иногда и государству. Акционерное общество (АО) - это общество, уставный капитал которого разделен на определенное число акций; акционеры не отвечают по обязательствам АО и несут риск убытков в пределах стоимости принадлежащих им акций. Учредительным документом АО является его устав; высшим органом управления - общее собрание акционеров. АО бывает открытого типа или закрытого типа. Открытым называется общество, участники которого могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров. АО, акции которого распределяются только среди учредителей или иного заранее определённого круга лиц, признаётся *закрытым*.

***Достоинства АО:***

- возможность мобилизации больших капиталов;
- возможность быстрого перелива капитала из одной отрасли в другую;
- право свободной передачи и продажи акций, обеспечивающее существование АО независимо от изменения состава акционеров;
- ограниченная ответственность акционеров;

- разделение функций владения и управления.

#### ***Недостатки АО:***

- двойное налогообложение владельцев акций (налог сначала взимается с дохода АО, затем - с дохода акционера);
- строгая регламентация деятельности не только законодательством, но и уставом;
- отстранённость большинства владельцев акций от управления АО.

Соотношение малого, среднего и крупного бизнеса, общая характеристика программы развития МП в Египте до 2011 г.

Египет - одно из наиболее динамично развивающихся государств Ближнего Востока и Африки, осуществлявшее в 80-е и особенно в 90-е годы политику открытых дверей, основной задачей которой было преодоление неэффективности экономической системы, активизация в ней роли частного сектора, совершенствование рыночных механизмов, широкое привлечение иностранного капитала. В 70-е годы ведущее положение в экономике Египта занимал госсектор: на его долю приходилось 70% всей производимой в стране промышленной продукции, в том числе 98% в горнодобывающей и 68% в обрабатывающей, 100% в энергетике. Госсектору отводилось 80% общего объема капиталовложений в экономику. Политика «инфитаха» наряду с другими целями подразумевала всестороннюю поддержку частного сектора, которому со временем отводилась ведущая роль в формировании экспорта Египта, а также создание благоприятного инвестиционного климата для зарубежных партнеров.

Сущность юридической базы политики «открытых дверей» сводилась к предоставлению гарантий от ареста, национализации и конфискации активов частного иностранного капитала, а также права на перевод прибылей за границу и репатриацию капитала. Мероприятия по либерализации экономики включали также выделение свободных зон, на которые не распространялось национальное торговое законодательство. Сферами приложения для иностранного капитала стали в основном разведка и добыча нефти, а также энергетика, машиностроение и нефтехимия.

В рамках курса на экономическую либерализацию акцент в планах развития сместился на капиталовложения в третичный сектор экономики, т.е. в непромышленную инфраструктуру и сферу услуг, включая туристический бизнес. При этом государственный сектор, сохраняя доминирующее положение в национальной экономике, продолжал контролировать наиболее доходные отрасли народного хозяйства, включая добычу полезных ископаемых (в том числе топливные ресурсы), электроэнергетику, производство основных видов промышленной продукции. В этот период (70-е - начало 80-х годов) иностранные инвесторы предпочитали вкладывать деньги именно в государственные предприятия, технологически и организационно лучше подготовленные к сотрудничеству, чем частные египетские фирмы. При этом фактически единственной отраслью промышленности, привлекательной для иностранных инвесторов,

стала нефтяная индустрия. В этих условиях не была решена основная задача по диверсификации египетского экспорта, в структуре которого на смену хлопку пришла нефть, доля которой в стоимости экспорта достигла в 1985 г. 68%.

С мая 1991 г. Египет приступил к реализации рыночно ориентированных экономических реформ, программа которых была согласована с Международным валютным фондом и предусматривала, с одной стороны, мероприятия по финансовой стабилизации, а с другой - ликвидацию убыточных компаний и приватизацию предприятий госсектора. На первой стадии рыночных преобразований Египет осуществлял в основном стабилизационные мероприятия с целью сокращения бюджетного дефицита. Эта политика привела к определенному результату: доля государственных расходов в ВВП сократилась с 43,5% в 1988-1989 годах до 34% в 1992-1993 годах, а доля доходов возросла с 26-28% до 30% соответственно.

Вместе с тем монетаристские стабилизационные меры в значительной степени исчерпали себя, и Египет встал перед необходимостью начать структурные реформы, в первую очередь - приватизацию промышленных предприятий.

К 1995 г. из 314 нефинансовых компаний, включенных в приватизационный список, насчитывалось только 16, которые начали соответствующую процедуру. К концу 1997 г. были приватизированы 53 государственных предприятия, в 1998 г. государство продало свои акции в 119 компаниях. При этом на торги выставлялись в основном крупные отели, рестораны, участки из земельного фонда, страховые компании и коммерческие банки смешанного типа.

Таким образом, к 2000 г. начальный план приватизации был выполнен на 50%, с торгов ушли наиболее прибыльные компании, а у оставшихся резко возросла банковская задолженность. В январе 2001 г. было заявлено о приватизации еще 49 государственных компаний, в том числе 5 крупных торговых предприятий.

Подводя итоги экономического развития Египта в 90-е годы, следует отметить его определенные успехи на пути реализации рыночных реформ и поощрения деятельности малого бизнеса и частного предпринимательства.. Темпы прироста ВВП в 1995-2000 годах в постоянных ценах составляли, по разным источникам, 5-5,5% в год, бюджетный дефицит снизился до 1% по отношению к ВВП. Уровень инфляции в 1999 г. не превышал 3,7%. К 2000 г. доля частного сектора в ВВП поднялась до 70%, на него приходилось более 65% всех капиталовложений. В качестве примера можно привести результаты «Программы развития малых и ремесленных предприятий», которую осуществляла Ассоциация предпринимателей Александрии при финансовой поддержке Американского агентства международного развития. С начала реализации программы в 1990 г. по весну 1999г было предоставлено 108 тыс. льготных кредитов более 40 тыс. предприятий на 313 млн.ф., благодаря чему было создано 550 тыс. новых рабочих мест в Александрии (включая временные рабочие места).

Малый и средний бизнес в АРЕ регулировался законом о развитии малого бизнеса. Малым предприятием считается юридическое лицо, максимальный размер оплаченного уставного капитала которого не должен превышать 1 млн.ег.ф.. и число работников - 50 чел. Микро предприятиями могут быть признаны коммерческие структуры, в которых работает 1 или 2 члена семьи и их деятельность осуществляется по месту жительства. Регистрация предприятий малого бизнеса поручена Генеральной организации по инвестициям. Она же имеет право лицензировать их деятельность. Закон предусматривает ограничение размеров земельных участков под деятельность предприятий малого бизнеса. Малое предприятие не может занимать земельный участок, площадь которого составляет более 10% промышленного, с/х, туристического или жилого объекта.

В АРЕ отсутствует система гарантирования кредитов малому бизнесу посредством разделения рисков между государством, коммерческими банками, страховыми компаниями и малыми предприятиями.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Какие модели промышленного развития используются в изучаемых странах?
2. Исторические особенности приватизации в изучаемых странах.

### **Задания для самостоятельной работы**

1. Диверсификация экономики изучаемых стран
2. Проблемы развития МСП в изучаемых странах

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2008
3. Аршаруни Н.А Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990
4. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.

## **ТЕМА 18. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ВЭД)**

**Цель учебного занятия** – проанализировать приоритетные направления внешнеэкономической деятельности изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – внешнеэкономические связи, инвестиции, экспорт, импорт, экспортная квота (отношение экспорта товаров (и услуг) к ВВП или ВНП страны, внешнеторговая квота (отношение суммы экспорта и импорта страны к её ВВП), внешнеэкономическая политика (государственное регулирование внешнеэкономических связей, стратегия и мероприятия, проводимые государством при управлении внешнеэкономическими связями страны), зона свободной торговли (форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами - участницами интеграционного объединения и, прежде всего, снижаются или отменяются таможенные пошлины).

### **Основные вопросы**

1. Общая характеристика ВЭД. Иностраный капитал в регионе.
2. Экспорт капитала
3. Внешняя торговля.
4. ВЭД в изучаемых странах

### **Краткое изложение основного учебного материала**

С развитием экономики, ростом экономического потенциала государств растет и значение международных экономических связей. В современном мире прогресс каждой страны зависит от того, насколько полно она может воспользоваться материальными и духовными достижениями всего человечества. Потребности и требования к качеству и разнообразию сырья, уровню подготовки трудовых ресурсов, технической оснащенности и уровню менеджмента возросли настолько, что даже наиболее богатые на природные ресурсы страны (например, США и Россия) не могут ориентироваться на полное самообеспечение, так же, как и страны с мощным экономическим потенциалом и большими финансовыми возможностями не могут одинаково эффективно развивать все отрасли материального производства и сферы услуг. Современный мир не только «сузился» и стал более тесным благодаря скоростным средствам транспорта и связи, но и стал более взаимосвязанным и взаимозависимым вследствие международного разделения труда.

Реализация кругооборота ресурсов, продуктов, услуг, капитала в процессе международного разделения труда происходит благодаря формированию механизмов мирового рынка. Главными составляющими этого процесса являются соотношения спроса и предложения,

формирующиеся в соответствии с законом сравнительного преимущества. Средством обеспечения оборота, мерой стоимости и средством накопления являются деньги (валюта). Эффективная реализация условий и возможностей внешнеэкономических связей зависит от конвертируемости (то есть способности взаимообмена) валют действующих на рынке государств.

Важным элементом механизма мирового рынка является внешнеэкономическая инфраструктура. Ее составляющие - внешнеэкономические банки и банковская сеть мирового хозяйства, международные товарные и фондовые биржи, международные аукционы и внешнеторговые ярмарки. Наиболее важными банковско-финансовыми центрами мира являются: в Европе - Лондон, Париж, Франкфурт, Цюрих, Амстердам, Вена, Гамбург, Милан; в Америке — Нью-Йорк, Чикаго, Лос-Анджелес, Мехико, Буэнос-Айрес, Сан-Пауло; в Азии — Токио, Сеул, Сингапур, Мумбай (Бомбей), Гонконг (Сянган) и т. п.

Международные экономические связи охватывают деятельность, связанную с реализацией товаров и сырья (международная торговля), услуг (рынок услуг), движения международных инвестиций (рынок капитала), обращения денег (валютный рынок), миграции трудовых ресурсов (рынок труда). Основные формы мирохозяйственных связей:

- Международная торговля товарами (МТТ);
- Международная торговля услугами (МТУ);
- Международный научно-технический обмен;
- Международное движение капиталов;
- Международные валютно-финансовые и кредитные отношения (МВКО);
- Международная миграция рабочей силы.

Наиболее развитой формой международных экономических связей является *внешняя торговля*. Международная торговля - система международных товарно-денежных отношений, складывающаяся из внешней торговли всех стран мира. Международная торговля возникла в процессе зарождения мирового рынка в XVI—XVIII веках. Её развитие — один из важных факторов развития мировой экономики Нового времени. В процессе внешнеторговой деятельности формируется соответственно мировой рынок товаров и ресурсов. Международная торговля зародилась в глубокой древности, но особенное развитие приобрела в период капитализма. Со временем все более распространились другие формы внешнеэкономической деятельности. Соответственно возникли новые формы рынка. Международную торговлю и внешнюю торговлю характеризуют, прежде всего, три важнейших показателя:

- общий объем (товарооборот);
- товарная структура;
- географическая структура.

*Товарная структура* международной (а в равной степени и внешней) торговли показывает соотношение различных групп товаров в общем объеме соответствующих операций:

- товарная структура экспорта;
- товарная структура импорта.

Экономическая теория исходит из того, что странам целесообразно использовать изобилие одних и скудость других факторов для налаживания экспорта и импорта тех или иных товаров и услуг, т.е. развивать свою внешнюю (международную) торговлю. К основным теориям и концепциям международной торговли относятся меркантилистская теория, теория абсолютных преимуществ, теория сравнительных преимуществ, теория соотношения факторов производства, теория конкретных преимуществ, стандартная модель внешней торговли. К теориям, объясняющим внешнюю торговлю не только разной наделённостью стран факторами производства, относятся альтернативные теории внешней торговли: теория технологического разрыва, теория жизненного цикла продукта, теория международной торговли на основе эффекта масштаба.

Теории внешнеэкономических связей в наибольшей степени разработаны в концепциях классической школы. Формирование классической школы происходило в борьбе с меркантилистами,<sup>36</sup> которые считали, что:

совокупный объем мирового общественного богатства является фиксированной величиной и на основе осуществления внешнеторговых операций происходит перераспределение «общего пирога» между отдельными странами.

Термин международная торговля впервые использовал в XII веке итальянский ученый-экономист Антонио Маргаретти, автор экономического трактата «Власть народных масс на Севере Италии». Именно он определил преимущества участия в международной торговле:

- интенсификация воспроизводственного процесса в национальных хозяйствах является следствием усиления специализации, создания возможности для зарождения и развития массового производства, повышения степени загруженности оборудования, роста эффективности внедрения новых технологий;
- увеличение экспортных поставок влечёт за собой повышение занятости;
- международная конкуренция вызывает необходимость совершенствования предприятий;
- экспортная выручка служит источником накопления капитала, направленного на промышленное развитие.

---

<sup>36</sup> Меркантилизм - система взглядов экономистов XV—XVII веков, ориентированная на активное вмешательство государства в хозяйственную деятельность. Представители направления: Томас Мэн, Антуан де Монкретьен, Уильям Стаффорд. Термин был предложен Адамом Смитом, критиковавшим труды меркантилистов.

Основные положения меркантилизма в сфере внешнеэкономических связей:

- необходимость поддержания активного торгового баланса государства (превышения экспорта над импортом);
- признание пользы привлечения в страну золота и других драгоценных металлов с целью повышения её благосостояния;
- деньги - стимул торговли, поскольку считается, что увеличение массы денег увеличивает объём товарной массы;
- приветствуется протекционизм, направленный на импортирование сырья и полуфабрикатов и экспортирование готовой продукции;
- ограничение на экспорт предметов роскоши, так как он ведет к утечке золота из государства.

*Концепция абсолютных преимуществ*<sup>37</sup> утверждает, что абсолютные преимущества имеют место, когда страна может осуществлять производство товара с меньшими издержками, чем ее потенциальные внешнеторговые партнеры. На его производстве следует специализироваться, продавая излишки по каналам международной торговли в обмен на продукцию, выпуск которой в стране не осуществляется. При этом А. Смит выделял естественные преимущества и приобретённые преимущества. *Естественные преимущества:*

- климат;
- территория;
- ресурсы.

*Приобретенные преимущества:* технология производства, то есть способность изготовить разнообразную продукцию.

Основной постулат *теории сравнительных преимуществ* состоит в том, что когда в двух странах альтернативные издержки производства двух товаров различны, обе они могут выиграть в результате взаимной торговли. Для этого каждая из них должна будет специализироваться на производстве и, соответственно, на экспорте того товара, по которому она имеет сравнительно более низкие альтернативные издержки.

Согласно *теории Хекшера – Олина* страна экспортирует товар, для производства которого используется интенсивно относительно избыточный фактор производства, и импортирует товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства. Необходимые условия существования:

- у стран-участниц международного обмена складывается тенденция к вывозу тех товаров и услуг, для изготовления которых используются преимущественно факторы производства, имеющиеся в избытке, и, наоборот, тенденция к ввозу той продукции, по которой имеется дефицит каких-либо факторов;

---

<sup>37</sup> А.Смит «О богатстве народов»

- развитие международной торговли приводит к выравниванию «факторных» цен, то есть дохода, получаемого владельцем данного фактора;
- существует возможность при достаточной международной мобильности факторов производства замены экспорта товаров перемещением самих факторов между странами.

В 1954 г. была опубликована статья американского экономиста Василия Леонтьева, в которой была сделана попытка проверить теорию Хекшера—Олина. Предполагалось, что США экспортируют капиталоемкие товары, а импортируют — трудоемкие. Результат оказался обратным и получил название «парадокс Леонтьева». Оказалось, что относительный избыток капитала в США не отражается на американской внешней торговле. США экспортировали более трудоемкую и менее капиталоемкую продукцию, чем импортировали. В соответствии с этой теорией в производстве участвуют не три фактора, а четыре: квалифицированный труд, неквалифицированный труд, капитал и земля. Развитие наукоемких, высокотехнологичных отраслей и стремительный рост международного обмена их продукцией привели к формированию теорий неотехнологического направления, которое представляет собой совокупность отдельных моделей, частично взаимодополняющих, но иногда и противоречащих одна другой. Суть *парадокса Леонтьева* том, что доля капиталоемких товаров в экспорте будет расти, а трудоемких сокращаться.

Теория Майкла Портера вводит понятие конкурентоспособности страны.

Именно национальная конкурентоспособность, с точки зрения Портера, определяет успех или неуспех в конкретных отраслях производства и то место, которое страна занимает в системе мирового хозяйства. Национальная конкурентоспособность определяется способностью промышленности. В основе объяснения конкурентного преимущества страны лежит роль страны базирования в стимулировании обновления и совершенствования (то есть в стимулировании производства инноваций). Государственные меры для поддержания конкурентоспособности:

- воздействие правительства на факторные условия;
- воздействие правительства на условия спроса;
- воздействие правительства на родственные и поддерживающие отрасли;
- воздействие правительства на стратегию, структуру и соперничество фирм.

*Теорема Рыбчинского* заключается в утверждении, что, если величина одного из двух факторов производства растет, то для поддержания постоянства цен на товары и факторы необходимо увеличить производство той продукции, в которой интенсивно используется этот возросший фактор, и снизить производство остальной продукции, интенсивно использующей фиксированный фактор. Для того чтобы цены на товары оставались постоянными, неизменными должны быть цены на факторы производства. Цены на факторы производства могут оставаться постоянными только в том

случае, когда отношение факторов, используемых в двух отраслях, остается постоянным. В случае роста одного фактора такое может иметь место только при увеличении производства в той отрасли, в которой интенсивно применяется этот фактор, и сокращении производства в другой отрасли, что приведет к высвобождению фиксированного фактора, который станет доступен для использования вместе с растущим фактором в расширяющейся отрасли. Неравномерный рост предложения факторов имеет важное последствие: рост предложения одного из факторов производства при постоянстве прочих переменных приведет к росту выпуска товара, производимого при интенсивном использовании этого фактора, и к сокращению выпуска других товаров.

В середине XX в. (1948 г.) американские экономисты *П. Самуэльсон* и *В. Столпер* усовершенствовали теорию Хекшера — Олина, представив, что в случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами. Авторы основывают свою концепцию на модели Рикардо с дополнениями Хекшера и Олина и рассматривают торговлю не просто как взаимовыгодный обмен, но и как средство, позволяющее сократить разрыв в уровне развития между странами.

В начале 80-х гг. XX века *П. Крюгман* и *К. Ланкастер* предложили еще одно объяснение международной торговле, основанное на эффекте масштаба. Торговля между странами, которые одинаковы или очень близки по наделенности факторами производства, объясняется специализацией стран на определенных товарах в силу не сравнительных преимуществ, а экономики масштаба, представляющей собой такое развитие производства, при котором рост затрат факторов на единицу приводит к росту производства больше, чем на единицу.

Внешний эффект масштаба предполагает, что увеличивается количество фирм, производящих один и тот же товар, тогда как размер каждой из них остается неизменным, что приводит к возникновению совершенной конкуренции.

Внутренний эффект масштаба предполагает, что объем производства товара остается прежним, а количество фирм, производящих его, сокращается. Внутренний эффект масштаба ведет к возникновению несовершенной конкуренции (чистой монополии в экстремальном случае), при которой производители могут влиять на цену своих товаров и обеспечивать увеличение объема продаж за счет снижения цены.

Модель торговли в рамках монополистической конкуренции исходит из того, что международная торговля увеличивает размеры рынка сбыта. Когда две страны торгуют друг с другом, совокупный рынок оказывается больше, чем простая сумма рынков двух стран, количество фирм, и, значит, разнообразие товаров, которые они производят, возрастают, а цена единицы товара снижается. Суть эффекта масштабности также заключается в том, что при определенной технологии и организации производства долговременные

средние издержки сокращаются по мере увеличения объема выпускаемой продукции, т.е. возникает экономия, обусловленная массовым производством. Согласно этой теории, многие страны обеспечены основными факторами производства в сходных пропорциях, и поэтому им будет выгодно торговать между собой при специализации в отраслях, которые характеризуются наличием эффекта массового производства. Специализация позволяет расширить объемы производства, снизить издержки, цену. Для того, чтобы эффект масштаба был реализован, необходим емкий рынок, т.е. мировой. Теория эффекта масштабности производства также не является универсальной, поскольку рассматривает лишь часть номенклатуры внешней торговли. Необходимо также отметить, что реализация эффекта масштаба, как правило, ведет к нарушению принципов совершенной конкуренции, поскольку она связана с концентрацией производства и укрупнением фирм, которые превращаются в монополистов.

Соответственно меняется структура рынков. Они становятся либо олигополическими с преобладанием межотраслевой торговли однородными продуктами, либо рынками монополистической конкуренции с развитой внутриотраслевой торговлей дифференцированными продуктами. В этом случае международная торговля все больше концентрируется в руках гигантских международных фирм, транснациональных корпораций (ТНК), что неизбежно приводит к возрастанию объемов внутрифирменной торговли, направления которой часто определяются не принципами сравнительных преимуществ или различиями в обеспеченности факторами производства, а стратегическими целями самих фирм – ТНК.

К неотехнологическим относятся следующие теории:

Теория технологического разрыва М.Познера (1961 г.);

Теория эффекта масштаба Кэмпбелла (1964 г.);

Теория жизненного цикла товара Р. Вернона (1966 г.);

Теория внутриотраслевой торговли Б. Баласса (1967 г.);

Теория конкурентного преимущества нации М. Портера (1986 г.).

После рассмотрения теорий международной торговли возникает вопрос, заменяла ли каждая последующая теория предыдущую и какая теория объясняет развитие международной торговли в конце XX в. Представляется, что в настоящее время нельзя говорить о специализации страны в целом в соответствии с какой-либо одной теорией. Речь может идти о специализации отдельных отраслей и отдельных фирм в данной стране. Причем ни одна из теорий не утратила актуальности: одни в большей, а другие в меньшей степени объясняют тенденции развития современной мировой торговли.

**Динамика развития международной торговли.** Около 60 % мирового ВВП приходится на услуги, преобладающая часть которых не является предметом международной торговли (образование, медицинское обслуживание, государственное управление, оптовая и розничная торговля). Это так называемые неторгуемые (nontradable), т. е. не участвующие в

международной торговле, услуги. Доля экспорта товаров в мировом ВВП, из которого вычтены услуги, не участвующие в мировой торговле, значительно больше, чем в общем объеме мирового ВВП (по некоторым подсчетам, чуть ли не около половины).<sup>38</sup> Со второй половины XX века, когда международный обмен по определению М. Пелло приобретает «взрывной характер», мировая торговля развивается высокими темпами. **ВТО** констатирует, что последние десятилетия объем *мировой торговли* растёт значительно быстрее, чем всё мировое *производство*.

На современном этапе международная торговля играет важную роль в хозяйственном развитии стран, регионов, всего мирового сообщества:

- внешняя торговля стала мощным фактором экономического роста;
- зависимость стран от международного товарообмена значительно повысилась.

*Основные факторы, влияющие на рост международной торговли:*

- развитие международного разделения труда и интернационализация производства;
- НТР;
- деятельность транснациональных корпораций.

В рамках мирового хозяйства сформировалось несколько основных центров и направлений внешнеторговых связей. Более 2/3 оборота внешней торговли приходится на взаимную торговлю между экономически развитыми странами, в том числе 1/3 - на США, ФРГ и Японию. Следовательно, страны, формирующие «центр» мирового хозяйства, принимают особенно активное участие в международном разделении труда: на Западную Европу приходится 2/5 внешнеторгового оборота, на Северную Америку и Восточную Азию - почти по 1/5. Направления внешнеторговых связей других частей света, так или иначе, ориентированы на эти основные регионы интенсивной внешнеэкономической деятельности.

Страны Персидского залива являются крупнейшим финансовым, нефтегазовым и реэкспортным центром всего Арабского Востока и субконтинента, с ежегодным объемом импорта в 150 млрд. долларов. Через них проходят крупные финансовые и товарные потоки, охватывая такие страны, как ОАЭ, Саудовская Аравия, Кувейт, Бахрейн, Оман, Катар, Иран, Ирак, Индия, Пакистан, Бангладеш, Шри-Ланка, Йемен, Эфиопия, Сирия, Ливан, Иордания, Египет, государства Восточной и Южной Африки, страны Юго-Восточной Азии. В системе внешнеэкономических связей нефтеэкспортирующих стран Арабского Востока решающее значение имеет внешняя торговля и экспорт капитала. Очевидно, что доля и значение арабских энергоресурсов в мировом энергетическом балансе будет и далее возрастать. Государства Персидского залива располагают быстрорастущим экономическим и финансовым потенциалом, что превращает их рынки в одни из наиболее перспективных в мире в обозримой перспективе. Кроме

---

<sup>38</sup> Мировая экономика в век глобализации / О. Т. Богомолов. М., 2007. С. 15

того, Персидский залив экономически и географически тесно связан и тяготеет к рынкам стран Азиатско - Тихоокеанского сообщества, которое в свою очередь уже к середине этого века будет в решающей степени определять контуры всей мировой экономики и финансов.

Главными странами приложения иностранного капитала являются нефтедобывающие государства, особенно Саудовская Аравия (20 млрд. долл. накопленных прямых иностранных инвестиций в 2004 г.). Велико присутствие иностранного капитала и в других арабских странах (21 млрд. долл. в Египте, 17 млрд. долл. в Тунисе, 18 млрд. долл.: в Марокко). Всего в регионе аккумулировано (на конец 2004 г.) около 130 млрд. долл. иностранных инвестиций. Отставание региона по притоку иностранных инвестиций от Юго-Восточной Азии и Латинской Америки заставляет арабские страны смягчать свой инвестиционный режим вплоть до оффшорного. Так, очень благоприятный климат для предпринимательства вообще и иностранного в частности создан в ОАЭ, где отсутствуют налоги на прибыль, торговые ограничения и не ограничивается перемещение капитала. Это привело к быстрому признанию эмиратов как регионального коммерческого центра. Здесь действуют уже более 800 филиалов ТНК.

В последние годы произошел решительный поворот в сторону активизации сотрудничества с иностранным капиталом даже у таких «упрямцев», как Алжир, Ливия, Сирия и Саудовская Аравия. Эти страны в течение последних десятилетий сдерживали экспансию иностранцев и позволяли иностранному частному капиталу действовать в качестве подрядчика национальных компаний, в результате чего они сохраняли национальный контроль над главной отраслью экономики - нефтегазовой. Однако и здесь развитые страны и их ТНК давно главенствуют в транспортировке нефти, ее переработке и сбыте нефтепродуктов. Исключение составляет лишь Кувейт, который осуществляет все операции самостоятельно, используя собственный танкерный флот, нефтеперерабатывающие предприятия и сбытовую сеть в Европе.

**Экспорт арабского капитала.** Правящие круги арабских нефтедобывающих стран, стремясь к извлечению максимальных прибылей и не имея возможностей для адекватного поступлению применения «нефтедолларов», вкладывают многомиллиардные капиталы (преимущественно в ссудной форме) в экономику развитых стран, в результате чего превратились в крупный международный финансовый центр. Саудовская Аравия, Кувейт, ОАЭ вложили в экономику стран Запада сотни миллиардов долларов (по некоторым подсчётам до 660 млрд.). Главными заемщиками капиталов из нефтедобывающих стран являются ТНК стран Европы (около 40% арабских инвестиций). Капиталовложения почти целиком имеют портфельный характер, поскольку правительства большинства индустриальных государств ввели строгий контроль, чтобы не допустить прямых арабских инвестиций в свою экономику. Крупнейшим экспортером ссудного капитала стали ОАЭ.

Из этого же центра идет финансовая помощь развивающимся странам. По объему финансовой помощи арабские страны уступают только странам ОЭСР. Доля помощи в ВВП ведущих арабских кредиторов намного превышает аналогичный показатель ОЭСР (4% против 0,2%). Более половины этой помощи распределяется в самом арабском регионе, ее отличительными особенностями являются несвязанность, преобладание субсидий, низкая процентная ставка (4-5%), длительный льготный период и период погашения, т.е. в помощи присутствует высокая безвозмездная составляющая (примерно 45%).

**Внешняя торговля.** Для многих арабских стран внешняя торговля играет большую роль, нежели внутренняя. Как и подавляющее большинство развивающихся стран, арабские государства специализируются на производстве очень ограниченного набора товаров, преимущественно сырьевых. В структуре экспорта преобладает сырье (нефть, газ, минералы), ранние овощи и фрукты, финики, хлопок, кожи. Большинство стран ограничиваются одной-двумя статьями экспорта.

В структуре импорта 75% приходится на промышленную продукцию, прежде всего, машины, оборудование, транспортные средства, бытовые принадлежности длительного пользования. В больших количествах закупается продовольствие (10% импорта). Йемен, *АРЕ*, Иордания являются крупными получателями международной продовольственной помощи. Самая высокая зависимость от ввоза жизненно важных товаров широкого потребления сохраняется у монархий Аравийского полуострова.

Нефтедобывающие страны полностью ориентированы на экспорт нефти и нефтепродуктов, которые дают до 90% их экспортных доходов. Это крупнейшие нефтеэкспортёры мира, которые господствуют на мировом рынке нефти, контролируя две трети её продаж. В товарном экспорте Саудовской Аравии, например (в 2000 г. его стоимость превысила 84,1, в 2007 г. 215, а в 2009 г. 313 млрд. долл.), подавляющая часть приходится на сырую нефть и нефтепродукты (90%). В 2000 г. 55 % направлялось в страны Азии (главную роль играли поставки в Японию, 19,6 % - в страны ЕС, 15,7% - в США). Товарный состав импорта (его объём в 2000 г. равнялся 32,8, в 2009 г.- 108,3 млрд. долл.) был очень разнообразным (машины и оборудование, отдельные виды сырья, продовольствия и др.). Основными поставщиками Саудовской Аравии в 2009 г. были страны ЕС (16,3% против 34,1% в 2000г.), США (12,2% против 27,3% в 2000г.) и страны Азии (27,5% против 28,8% в 2000г.). Доходы стран-экспортёров нефти после увеличения цен были столь велики, что национальная экономика их не смогла использовать. Значительная часть полученных средств, так называемых нефтедолларов, была вложена в экономику США, Западной Европы и других стран. Их сумма превысила сотни миллиардов долларов. Саудовская Аравия только по государственной линии выделила западным предприятиям 100-120 млрд. долларов, Кувейт - 70-80 млрд., ОАЭ - 45-55 млрд. долл. При уровне банковской ставки 8% Саудовская Аравия ежегодно получает от вложенных средств доходы до 8 - 10 млрд. долл., Кувейт - 5-6 млрд., ОАЭ - 3,5-5 млрд.

долл. Эти средства они активно используют для развития своей экономики, в том числе социальной сферы, что позволяет сократить отставание и существенно повысить благосостояние граждан.

Однако в последние годы в структуре экспорта нефтедобывающих стран постепенно растёт доля сжиженного газа, алюминиевого проката, удобрений, цемента.

Внешняя торговля стран Персидского залива в основном ориентирована на развитые страны Запада и страны Восточной и Юго-Восточной Азии. В меньшей степени развиты внешнеэкономические связи внутри региона.

Инвестиционный климат в странах Персидского залива отражает политику либерального открытого рынка и частного предпринимательства, а новые законы об иностранных инвестициях в странах региона позволяют иностранцам приобретать в полную собственность строящиеся объекты и недвижимость.

Географическая структура экспорта арабских государств, предопределяется их товарной структурой, т.е. ориентирована в основном на группу промышленно-развитых стран. В целом направления экспорта арабских стран не отличаются большим разнообразием. Более половины его идет в индустриальные страны, главным образом в Европу. Это происходит из-за того, что между этими странами экономические и, в частности, внешнеторговые связи сформировались исторически. Например, Марокко и Тунис имеют тенденцию экспортировать во Францию, Египет – в Соединенные Штаты.

Товарная структура импорта рассматриваемых стран в значительной мере подтверждает общие выводы и оценки в отношении развития, как национальной экономики, так и ее связей и отношений с мировым хозяйством.

**Таблица 21**

**Основные тенденции развития внешней торговли и изменение сальдо торгового баланса в некоторых странах мира (млрд. долл.)**

Страны	1996 г.	2007 г.
Развитые страны, всего	46,2	-798,8
США	-120,2	-854,7
Япония	65,4	81,0
ЕС	88,5	-228,0
другие	12,5	202,2
Развивающиеся страны, всего	-87,5	509,7
Китай	7,2	562,0
Ближний Восток и Африка	5,9	311,0
другие	-100,6	-363,3

Примерно треть импорта традиционно приходится на такую статью, как машины и оборудование. Можно отметить некоторый рост этой статьи как у стран САМ, так и у государств ССАГПЗ. Импортируются строительные

материалы и товары народного потребления, автомобили и запчасти, машины, готовая одежда. Значимым аспектом соперничества развитых стран в ходе их взаимодействия со странами ССАГПЗ остается военно-техническое сотрудничество.

Рынки стран Азиатско - тихоокеанского сообщества, уже к середине 21 века будут в решающей степени определять контуры всей мировой экономики и финансов. Страны Персидского залива, которые экономически и географически тесно связаны и тяготеют к рынкам стран Азиатско-тихоокеанского региона, являются важнейшим торгово-экономическим и финансовым банковским центром всего Ближнего Востока. Очевидно, что доля и значение арабских энергоресурсов в мировом энергетическом балансе будет и далее возрастать. Государства Персидского залива располагают быстрорастущим экономическим и финансовым потенциалом, что превращает их рынки в одни из наиболее перспективных в мире в обозримой перспективе. Экспорт ссудного капитала и портфельных инвестиций из стран - нефтеэкспортёров достиг сотен миллиардов долларов (по некоторым подсчётам до 600 млрд. долларов). Главными заёмщиками капиталов из нефтедобывающих стран являются ТНК стран Европы (около 40% арабских инвестиций). Капиталовложения почти целиком имеют портфельный характер, поскольку правительства большинства индустриальных государств ввели строгий контроль, чтобы не допустить прямых арабских инвестиций в свою экономику.

**Государственное регулирование международной торговли** – меры государственного регулирования, направленные на сокращение импорта и расширение экспорта с целью ликвидации дефицита платежного баланса.

**Виды государственного регулирования:**

■ **Односторонние** – инструменты торговой политики используются одной из стран без согласия или консультаций с ее торговыми партнерами. Обычно рассматриваются как ответные меры на аналогичные.

■ **Двухсторонние** – инструменты торговой политики согласуются со странами – торговыми партнерами. Например, согласование технических требований и.п.

■ **Многосторонние** – инструменты торговой политики согласуются с большой группой стран, например соглашения ГАТТ, ВТО, ЕС и т.п.

**Фритредерство** (умеренная или открытая торговая политика, или free trade) – экономическая политика невмешательства государства во внешнюю торговлю. Первоначально фритредерство возникло в Великобритании в последней трети XIX века. **Протекционизм** – экономическая политика государства противоположная политике «свободной торговли» и направленная:

■ на защиту от иностранной конкуренции имеющих стратегическое значение отраслей отечественной экономики;

■ на временную защиту относительно недавно созданных отраслей отечественной экономики;

■ на расширение внешнего рынка;

■ как ответная мера при проведении политики протекционизма торговыми партнерами.

**Протекционизм** – экономическая политика государства противоположная политике «свободной торговли» и направленная:

■ на защиту от иностранной конкуренции имеющих стратегическое значение отраслей отечественной экономики;

■ на временную защиту относительно недавно созданных отраслей отечественной экономики;

■ на расширение внешнего рынка;

■ как ответная мера при проведении политики протекционизма торговыми партнерами.

**Виды протекционизма:**

• *селективный* – направлен против отдельных стран или отдельных товаров;

• *отраслевой* – направлен на защиту отдельных отраслей;

• *коллективный* – используется объединениями стран в отношении третьих стран;

• *скрытый* – осуществляется методами внутренней экономической политики.

Во внешнеэкономической политике стран Персидского залива либерализация сочетается с протекционизмом.

Обычно внешнеэкономическая политика рассматривается по четырем основным секторам, соответствующим основным видам внешнеэкономических связей: внешнеторговая, коммерческая политика; политика в отношении международных инвестиций; политика экономической помощи; валютная политика и политика платежного баланса. Составной частью внешнеэкономической политики является внешнеторговая политика. Для этого используются такие средства, как таможенный тариф, лицензирование, нетарифные ограничения, прямое и косвенное субсидирование экспорта и др. Полноценная внешнеэкономическая деятельность и фондовые рынки формируются благодаря трем факторам: динамично развивающейся рыночной экономике, наличию эффективно действующих частных предприятий и эффективной законодательной базе. Переход от этатистской системы к рыночной экономике дается странам региона Персидского залива очень нелегко. Для большинства стран региона характерны усилия по проведению структурных реформ, которые включают в себя не только структурную перестройку, но и дерегулирование и приватизацию экономики, а также либерализацию внешней торговли.

В странах Персидского залива внешнеэкономическая либерализация начала сменять внешнеэкономический протекционизм как главное направление во внешнеэкономической политике уже с 70-80-х годов. Говоря о тенденции к внешнеэкономической либерализации в странах Персидского залива, особенно, во внешней торговле, надо учитывать растущий противовес ей в виде нетарифных ограничений (квотирование,

антидемпинговое законодательство, правила оформления и оценки импортных товаров, технические стандарты и санитарные нормы и др.).

Так правительство Саудовской Аравии объявило о новом пакете законопроектов, нацеленном на либерализацию рынка, который сейчас контролируется САМА и Министерством торговли. Эти законопроекты позволят увеличить приток зарубежных инвестиций и привлечь большее количество акций частных компаний Королевства. Многие рассматривают учреждение совместных фондов как переходный период от полной закрытости рынка к полноценному участию иностранных инвесторов в его работе.

Узбекистан имеет большие возможности для расширения экономического сотрудничества со странами ССАГПЗ. Обладая значительными кадровыми ресурсами в области финансовой сферы, Узбекистан может предложить совместные проекты по деятельности на финансовых и фондовых рынках, по привлечению новой частной и корпоративной клиентуры; по разработке для арабских инвесторов новых услуг и банковских продуктов по финансовому менеджменту на рынке Узбекистана; по созданию совместных паевых инвестиционных фондов; по развитию корреспондентских отношений с банками региона; по участию в создании и финансировании деятельности совместных предприятий на территории Республики Узбекистан, в странах Залива и третьих странах; по операциям с золотом и драгметаллами; по неторговым операциям и работе с VIP клиентурой. Кроме того, Узбекистан способен предложить свой технологический опыт в нефтегазовой и гидротехнической областях.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Чем определяется место и роль стран Персидского Залива в мировой экономике?
2. Объясните термин «исламская этика бизнеса».
3. Как изменилась роль арабских стран в международном движении капитала?
4. Какова эффективность аграрных преобразований в странах Персидского Залива?

### **Задания для самостоятельной работы**

Структурные сдвиги в экономике нефтеэкспортирующих стран.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Александров И.А. «Монархии Персидского залива» М.: 2000г
2. Бяшарова А.Р. Арабские страны в мировой торговле.//Материалы научного проблемного семинара молодых ученых. М., МИРБИС (Институт). 2005. - 0,4 п.л.

3. Внешнеэкономическая деятельность:/Б.М.Смитиенко. В.К.Поспелов и др. М. «Академия», 2007.
4. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2010
5. Ломакин В.К.Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити.2000 -727 с. стр.231-273.
6. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.
7. Руденко Л.Н. Регулирование внешнеэкономической деятельности в странах Персидского Залива. М.: 1996,-120с. (Ин-т изучения Израиля и Ближнего Востока).
8. Хренков А. Кувейтские реалии и надежды « Азия и Африка сегодня», М., 2007, №7, с. 63-72
9. Statistical, Economic and Social Research and Training Center for Islamic Countries – [www.sesrtcic.org/membres/leb/lebhom.shtml](http://www.sesrtcic.org/membres/leb/lebhom.shtml)

## ТЕМА 19. РОЛЬ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА В ЭКОНОМИКЕ ИЗУЧАЕМЫХ СТРАН (ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ)

**Цель учебного занятия** – Изучить предпосылки, проблемы и тенденции развития банковского сектора изучаемых стран. Дать анализ основных проблем развития финансовой системы изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – экономические реформы, экономический «пузырь», иностранные инвестиции, исламские банки.

### Основные вопросы

1. Участие развивающихся стран в международном движении капитала.
2. Финансовая система изучаемых стран.
3. Роль банковской сферы в экономике изучаемых стран, реформы банковской сферы.

### Краткое изложение основного учебного материала

*Финансы* являются одной из важнейших экономических категорий, отражающей экономические отношения в процессе создания и использования денежных средств. Их возникновение произошло в условиях перехода от натурального хозяйства к регулярному товарно-денежному обмену и было тесно связано с развитием государства и его потребностей в ресурсах.

Одним из главных признаков финансов является их денежная форма выражения и отражение финансовых отношений реальным движением денежных средств. Реальное движение денежных средств происходит на второй и третьей стадиях воспроизводственного процесса - в распределении и обмене.

По определению, *финансовая система* - это совокупность финансовых отношений. По природе своей финансовые отношения являются распределительными, причем распределение стоимости осуществляется прежде всего по субъектам. Субъекты формируют денежные фонды целевого назначения в зависимости от того, какую роль они играют в общественном производстве: являются ли непосредственными его участниками, организуют ли страховую защиту или осуществляют государственное регулирование. Именно роль субъекта в общественном производстве выступает в качестве первого объективного критерия классификации финансовых отношений. В соответствии с ним в общей совокупности финансовых отношений могут быть выделены три крупные сферы: финансы предприятий, учреждений и организаций; страхование; государственные финансы.

Развивающиеся страны видят в притоке капитала важное дополнительное средство накопления, расширения производственного аппарата, совершенствования структуры экономики и удовлетворения неотложных нужд.

Общую картину движения капитала представляют данные чистых потоков капитала (совокупный чистый приток за вычетом совокупного чистого оттока капитала). К концу XX века они составили свыше 150 млрд. долл. в год. С 1982 по 1990 г. в развивающихся странах был отрицательный чистый поток капитала, который составлял порядка 12 млрд. долл. в год.

Значительная часть (1/3) чистого потока капитала в развивающиеся страны шла на пополнение валютных резервов. Накапливание последних объяснялось необходимостью защиты от прекращения или изменения направления движения капитала и спекулятивных атак на валюту. Уменьшилась доля чистого притока капитала, которая использовалась для финансирования факторов производства.

Есть доказательства тесной корреляции между развитием финансового сектора и ростом экономики. Страны, финансовые системы которых предлагают различные услуги, в том числе банковские и страховые, часто растут быстрее.

Банки, исламские или традиционные, играют важнейшую экономическую роль в качестве финансовых посредников и организаторов. Они также содействуют сбережениям и эффективно распределяют ресурсы.

**Банк** - финансово-кредитное учреждение, производящее разнообразные виды операций с деньгами и ценными бумагами и оказывающее финансовые услуги правительству, юридическим и физическим лицам. Банк — это коммерческое юридическое лицо, которое:

- создано в целях извлечения прибыли,
- имеет право осуществлять банковские операции,
- имеет *исключительное* право на привлечение денежных средств юридических и физических лиц с целью их последующего размещения от своего имени;
- а также на открытие и ведение банковских счетов юридических и физических лиц,
- действует на основании специального разрешения (лицензии) полномочных государственных органов,
- не имеет права осуществлять производственную, страховую деятельность.

Исторически первой функцией банков было безопасное хранение денег клиентов. Так как у банка есть много клиентов, которые хранят в нем свои деньги, то банк становится способен переводить деньги от одного из них другому путем изменения записей в банковских счетах (безналичные расчеты). Безналичные расчеты возможны и между клиентами различных банков благодаря системе корреспондентских счетов. Банки выдают кредиты. При этом фактически создаётся дополнительная денежная масса.

Существенные особенности банковской деятельности (отличающие её от производственной, торговой и др.):

- Преобладание в ресурсах банков привлечённых и заёмных средств, влекущее за собой повышенную ответственность перед кредиторами и вкладчиками.

- Чрезвычайная подвижность и изменчивость параметров финансовых рынков, вызываемая не только экономическими, но и политическими, социальными и иными причинами.

- Необходимость постоянной и одновременной работы с клиентами, представляющими различные сферы и отрасли хозяйствования, имеющими противоречивые интересы и цели.

- Нематериальный характер банковских продуктов (услуг) и необходимость участия практически всех подразделений банка в производстве каждого такого продукта.

В банковской системе различают:

- центральные банки, осуществляющие государственное регулирование банковской сферы и денежную эмиссию;

- коммерческие банки, осуществляющие предпринимательскую банковскую деятельность;

- универсальные банки, осуществляют все основные виды банковских операций;

- инвестиционные банки, специализируются на инвестициях, чаще всего в ценные бумаги;

- сберегательные банки, специализируются на привлечении средств населения.

Рассмотрим развитие банковской системы в арабских странах, где одновременно функционируют две системы банкинга – светская и исламская. Исламская экономика, с ее направленностью на вложения в реальный сектор, опирающаяся на запрет делания денег из денег, и европейская экономика, где данный запрет, который исторически имелся в наличии, более не является запретом – это совершенно разные модели банкинга.

Основанием особенности и отличия исламской экономики является запрет "риба", т.е. запрет на получение процента, как ростовщичество, запрет на сделку, в которой деньги превращаются в деньги большей массы, а не товар превращается в товар большей ценности. Вторым ключевым отличием является соблюдение гарара, т.е. запрет на рискованные сделки. Основной направленностью же исламской экономики является соучастие в прибылях инвестируемого партнера, т.е. направленность на материальный, а не денежный прирост бизнеса, который соинвестируется или инвестируется посредством выпуска облигаций (сукук).

Четыре десятилетия назад исламская банковская деятельность возникла в небольших масштабах для заполнения пробела в банковской системе, не соответствовавшей потребностям религиозного населения. Огромное значение для ее развития имели два события.

Во-первых, появление в начале 1960-х годов в египетских деревнях микрокредитных организаций, следовавших принципам исламских банковских операций, продемонстрировало жизнеспособность таких

операций. Эти эксперименты оказались успешными и распространились на Индонезию, Малайзию и страны Африки к югу от Сахары.

Во-вторых, поддержка сверху после создания в 1975 году Исламского банка развития в Джидде, Саудовская Аравия, дополнительно способствовала распространению исламских банковских операций путем централизации опыта и знаний.

Страны ССАГПЗ стремятся координировать инвестиционную политику в целях развития и прогресса. В 1982 г. Учреждена Инвестиционная Корпорация Залива (GIC). По решению Кувейтского саммита 1997 г. Национальным банкам было разрешено открывать отделения в других странах ССАГПЗ. Страны ССАГПЗ согласились принимать коллективное участие в заседаниях Базельского Комитета и международных конференциях по банкам, а также ежегодных встречах МВФ и Мирового банка. ССАГПЗ унифицирует банковское и монетарное регулирование и законы и укрепляет координацию между монетарными институтами и центральными банками, включая введение единой валюты в целях дальнейшей экономической интеграции.

**ОАЭ имеют хорошо развитую банковскую индустрию.** Кредитно-денежная система ОАЭ характеризуется обеспечением национальной валюты с помощью инвалютных резервов, формируемых за счёт доходов от экспорта. Контроль за эмиссией денег и денежным обращением осуществляет

**Валютное управление ОАЭ (центральный банк).** Валютный режим весьма либеральный. Валютное управление регулирует предельные размеры банковского кредитования и его обеспечение. Банковская система включает 19 национальных банков, в ряде которых присутствует государственный капитал, и 28 иностранных, несколько национальных страховых компаний. Для финансирования частных проектов в промышленности учреждён Национальный банк инвестиций и развития.

Банки ОАЭ сполна используют все возможности, которые дает им благоприятная экономическая среда: рост их прибыли исчисляется трехзначным числом, рейтинговые агентства поднимают их показатели до наивысших степеней. Особенно высокую прибыль банкам ОАЭ приносят операции на фондовом рынке. Его развитию в странах Персидского залива способствуют, как и общая экономическая ситуация, так и приход международных игроков на рынок, а также создание Международного финансового центра в Дубае (Dubai International Financial Centre – DIFC). Однако аналитики предрекают, что эра сверхприбылей уже на исходе, ее сменит более спокойное время, когда банки ОАЭ будут зарабатывать меньше, но прибыль приобретет более устойчивый и долгосрочный характер.

Центральный банк играет разноплановую роль в национальной экономике Объединенных Арабских Эмиратов. Помимо «банка всех банков» в стране, он также является банкиром и финансовым советником правительства. В компетенцию Центрального банка входит формулирование и проведение банковской, кредитной и монетарной политики страны для реализации и достижения целей экономической политики, в том числе

стабильности цен, поддержки дирхема ОАЭ и его свободной конвертируемости во все валюты.

**Центральный банк** начал свою официальную деятельность с 11 декабря 1980 г. в соответствии с Законом ОАЭ №10 от 1980 г., заменившим собой Закон №2 от 1973 г., которым был учрежден бывший Валютный совет Объединенных Арабских Эмиратов. Определяя цели Центрального банка, Статья 5 Закона гласит, что Центральный банк «направляет денежную, кредитную и банковскую политику и контролирует их осуществление в соответствии с общей политикой государства таким образом, чтобы поддерживать развитие национальной экономики и стабильность валюты». Для достижения этих целей Закон дает Центральному банку следующие полномочия:

- выполнять функции выпускающего валюту органа;
- поддерживать стабильность валюты внутри страны и за ее пределами, обеспечивать ее свободную конвертируемость в иностранные валюты;
- проводить кредитную политику таким образом, чтобы способствовать сбалансированному росту национальной экономики;
- организовать и продвигать банковскую деятельность и контролировать эффективность банковской системы;
- выполнять функции банка правительства страны в установленных законодательством пределах;
- консультировать правительство по финансовым и монетарным вопросам;
- поддерживать золотой запас страны и резервы иностранных валют;
- функционировать в качестве главного банка страны;
- выступать в качестве финансового представителя государства в Международном валютном фонде, Международном банке реконструкции и развития и других международных и арабских фондах и учреждениях, и осуществлять операции государства с указанными организациями.

Банки в ОАЭ делятся на две основные категории: **местные зарегистрированные банки и акционерные компании**, лицензируемые в соответствии с положениями Закона №10 ОАЭ от 1980 г., и **филиалы иностранных банков**, получившие лицензии Центрального банка на осуществление банковской деятельности в стране согласно положениям указанного Закона.

Исторически, национальные банки (с акционерным капиталом, принадлежащим отечественному бизнесу) и иностранные банки существовали и до создания бывшего Валютного совета, т.е. до создания и начала работы Центрального банка. С учетом таких исторических обстоятельств число банков и их филиалов в стране и за рубежом возросло очень быстро, создав определенную диспропорцию между числом банков и емкостью местного рынка. В результате, контролирующий в то время орган прекратил выдачу лицензий новым банкам и сократил количество филиалов иностранных банков, ограничив их, максимум, 8. Центральный банк ОАЭ выдал пять новых лицензий иностранным банкам и финансовым

учреждениям в 2003 г., доведя общее число представительств иностранных банков в ОАЭ до 48. Число филиалов 21 национального банка выросло к концу 2003 г. до 330 в сравнении с 310 на конец 2002 г. Были открыты два новых отделения по обмену валют национальных банков, доведя их число в 2003 г. до 37, а с открытием одного нового отделения иностранного банка общее число филиалов и обменных пунктов 25 иностранных банков достигло 87. В 2003 г. на рынок вошли финансовые и денежно кредитные брокеры, после чего общее число лицензированных брокеров составило 32 главных конторы и один филиал. Количество финансовых компаний оставалось неизменным (6 компаний) на конец 2003 г.

**Банк с ограниченной лицензией** представляет собой коммерческий банк, лишенный права принимать депозиты от резидентов в дирхемах, но имеющий разрешение на прием депозитов в иностранной валюте. Такой банк также может предоставлять кредиты как резидентам, так и нерезидентам.

**Инвестиционные банки** Закон ОАЭ №10 от 1980 г. определил инвестиционный банк как банк, который не принимает депозиты со сроком менее двух лет, но может занимать средства в своей главной конторе, у местных или иностранных банков или на финансовых рынках.

**«Хавала» (The Hawala System)** играет основную роль в обеспечении переводов средств, особенно средств рабочих-мигрантов, и является составной частью международной финансовой системы. Недавно ОАЭ подтвердила свое отношение к «хавале», заявив, что их позиция сохранится и будет направлена на регулирование и предотвращение злоупотреблений, а не на запрещение уже установившейся в течение многих лет системы финансовых расчетов. ОАЭ сотрудничают с Всемирным банком и МВФ в достижении этих целей. «Хавала» предшествовала традиционному или «западному» способу ведения банковской деятельности на Среднем Востоке и в Азии. До создания первого в Азии западного банка, примерно, в 1770 г., сарафы и потедары, (менялы и хавалдары) играли важную роль почти во всех коммерческих и финансовых сделках. Сегодня как «хавала», так и западные банковские системы, жизненно важны и часто переплетаются в экономиках таких стран, как Индия, Пакистан и Бангладеш. В ОАЭ находится большое число рабочих-мигрантов из этих стран, что способствует значительному росту операций «хавала» в Эмиратах. Центральный банк принял меры для установления контроля в этой системе, выдавая лицензии операторам «хавала» в стране с тем, чтобы такие дилеры могли вести свой бизнес легально. Регулируя систему «хавала», Центральный банк возложил на дилеров «хавала» обязанность докладывать властям о любых подозрительных сделках. Именно в результате существовавшей ранее анонимности и почти полного отсутствия документации системе «хавала» были свойственны злоупотребления, как со стороны отдельных лиц, так и групп лиц, которые переводили средства для финансирования нелегальной деятельности.

Во всех эмиратах имеются *местные банки*, которые являются преимущественно собственностью соответствующих господствующих семей.

Кроме того, в большинстве эмиратов имеются *представительства международных банков*.

Банковская система чрезвычайно эффективна, это относится и к банковской тайне. Получение кредитов для капиталовложений в ОАЭ относительно несложно, особенно если речь идет о капиталовложениях в недвижимое имущество. В этом случае обычно не предпринимается никаких проверок платежеспособности заемщика, большинство банков довольствуется гарантиями в виде приобретенного земельного участка (собственной квартиры, собственного дома и т.д.). Это объясняется тем, что застройщики тесно сотрудничают с данным банком, и этому банку обычно достаточны в качестве гарантии платежеспособность застройщика и возведенное сооружение. Капиталовложения в недвижимость финансируются по крайней мере на 60% из заемных средств, а по некоторым проектам до 80%.

Вместе с тем, коммерческие банки достаточно разборчивы и сдержаны в инвестировании промышленных проектов. Созданный в 1982 году *Emirates Industrial Bank (EIB)* финансирует лишь те проекты внутри ОАЭ, в которых доля капитала местных жителей составляет не менее 51%. Банк готов профинансировать 60% проектной стоимости или 20% своего платёжного капитала. Банковская комиссия составляет 4% плюс 5% административных расходов. Банк отдаёт предпочтение проектам с использованием передовых технологий (скорее капиталоемким, чем трудоёмким), местного сырья и материалов вместо импортных. Основной объем иностранных инвестиций в ОАЭ, оцениваемых в 100 миллиардов долларов, осуществляется через *Инвестиционное управление Абу-Даби*, а также через *ЦБ, нефтекомпании, частные банки*. Объем собственных и привлеченных средств работающих в ОАЭ 47 банков (19 национальных и 28 иностранных) составил на конец 2003 г. 59 миллиардов долларов, выданных кредитов – 30 миллиардов долларов, депозитов – 29 миллиардов долларов, совокупной прибыли – 650 миллионов долларов.

### **Контрольные вопросы и задания**

1. Чем определяется место и роль ОАЭ в экономике региона Ближнего и Среднего Востока?
2. Объясните термин «исламская этика бизнеса».
3. Как изменилась роль ОАЭ в международном движении капитала?

### **Задания для самостоятельной работы**

Структурные сдвиги в экономике нефтеэкспортирующих стран.

### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Банковская и финансово-кредитная система стран Зарубежного Востока. Ташкент. 1999.
2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2010
3. Мельянцев В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.

## ТЕМА 20. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ ИЗУЧАЕМЫХ СТРАН

**Цель изучения темы:** изучить предпосылки, проблемы и тенденции экономического развития изучаемых стран.

**Ключевые понятия и слова** – экономические реформы, иностранные инвестиции, уровень экономического развития.

### Основные вопросы

1. Эволюция моделей развития изучаемых стран
2. Современные тенденции социально-экономического развития изучаемых стран.
3. Внешние факторы развития изучаемых стран

### Краткое изложение основного учебного материала

**Страны Ближнего и Среднего Востока** в целом в последней четверти XX века сумели добиться успехов в своём социально-экономическом реформировании. Был положен конец остаткам колониальной структуры хозяйства, взяты под национальный контроль природные ресурсы, финансы, внешняя торговля, деятельность иностранного капитала. Национализированные предприятия послужили базой становления государственного сектора, в конечном итоге ставшего ведущим сектором национальной экономики.

В основу современных реформ заложена коренная реструктуризация экономики, активизация частной инициативы и вхождение в мировой рынок, что позволяет реализовать большой скрытый потенциал этих стран, и ведет к расширению сферы торгово-экономического взаимодействия с внешним миром и внутренней интеграции.

Наибольшей трансформации подверглись нефтедобывающие **страны Персидского залива**. Однако нефтяной сектор продолжает оставаться монопольно лидирующей отраслью, а экономические показатели всецело зависят от мировой конъюнктуры цен на нефть.

Данная система сочетает государственный контроль и прямое государственное участие в добыче нефти с развитием ряда современных отраслей промышленности, сельского хозяйства, сферы услуг за счет средств, полученных от нефтяной или газовой отрасли.

Государство является основной движущей силой развития и главным субъектом экономической деятельности. Инфраструктура, социальная сфера, благосостояние граждан поддерживаются на очень высоком уровне. Политическая система носит крайне консервативный, патриархальный характер. Традиции тщательно соблюдаются и в культурной сфере. В повседневной жизни сочетается патриархальность с использованием самой

современной техники быта. Большое значение придается туризму. Особенности «аравийской модели»:

- Сосредоточение власти и собственности, в том числе богатств недр, в руках династийных шейхов.

- Демократические институты не играют никакой роли.

- При высоких среднестатистических показателях уровня жизни резкое расслоение на богатых и бедных.

- Фундаментом общественных ценностей является Коран.

### **Юго - Западная Азия.**

**Иран и Турция** – страны со средним уровнем развития. Иран, являющийся членом ОПЕК, богат углеводородами. Обе страны располагают всем необходимым сырьём для промышленного развития (металлы, уголь). Ресурсы трудоспособного населения в регионе превышают возможности занятости, что смягчается в Турции миграцией рабочей силы в Европу, а в Иране – поступательным экономическим ростом в период экономической либерализации, возвращением афганских беженцев и иракских военнопленных, частичной миграцией в Эмираты. Иран и Турция - индустриально-развитые страны. Основная отрасль турецкой экономики - обрабатывающая промышленность, дающая основные валютные поступления. Иранская экономика сохраняет зависимость от экспорта нефти, но в достаточной степени диверсифицирована. Основной вклад в создание ВВП вносят крупные современные предприятия. В количественном отношении во всех странах преобладают мелкие и мельчайшие заведения. Зависимость от конъюнктуры мирового хозяйства значительна: для Ирана - из-за зависимости экономики от экспорта сырой нефти, для Турции - экспортной ориентации экономики. Уровень внутрорегиональных связей (несмотря на членство в ОЭС) значительно уступает экономическим связям с европейскими странами. Турция — член ВТО, Ираном подана заявка на вступление в ВТО.

Экономическая структура стран региона различна. Основой экономики **Афганистана** является сельское хозяйство и выросшие за годы гражданской войны посевы опиумных культур. Вовлеченность в мировое хозяйство для Афганистана высока в силу необходимости получения гуманитарной помощи в широких масштабах.

Страны опробовали разные модели развития. До конца 80-х гг. их направленность совпадала, пик расхождения пришелся на 80-е гг., когда Иран, а затем Афганистан строили свою политику, опираясь на исламские принципы. Переход Турции к рыночной модели, а спустя десятилетие - Ирана, формирование в настоящее время экономической политики Афганистана на основе рыночных методов, могут стать факторами формирования единства региона не только в географическом и цивилизационном, но и экономическом аспекте.

Сравнительный анализ экономического развития исламского Ирана и светской Турции показывает, что попытка формирования особой исламской экономической модели как альтернативы западной оказалась неэффективной,

исламский режим активно перестраивает экономическую модель в соответствии с мировыми тенденциями.

Турецкая Республика со времени своего создания в 1923 г. опробовала разные стратегии социально-экономического развития. Наиболее значительную роль сыграл госкапитализм в форме этатизма («девлетчилик»), который в 30- 40-е гг. стал концептуальным принципом тогдашней экономической политики, представляя собой форму форсированного экономического развития с опорой на собственные силы и силами преимущественно государства. Государство поставило под свой контроль регулирование валютной деятельности, внешней торговли, активно вмешивалось в регулирование внутреннего рынка. В качестве одного из основных инструментов ведения политики этатизма являлись государственные экономические организации (ГЭО), занявшие монопольные позиции в большинстве отраслей.

Попытка в 50-е гг. перейти к экономической либерализации привела в основном к изменению политики в отношении использования иностранного капитала. Став членом НАТО и международных финансовых институтов, Турция начала активно использовать иностранные займы и инвестиции в целях модернизации экономики. Основным финансовым каналом привлечения иностранных кредитов и инвестиций стал основанный в 1950 г. по инициативе МБРР Банк промышленного развития Турции, который является основным разработчиком Закона 1954 г. о поощрении иностранного капитала, уравнявшего в правах иностранных и отечественных инвесторов.

После военного переворота 1960 г. начался двадцатилетний период «смешанной экономики», совмещавшей этатизм и ориентацию на усиление частного сектора. В качестве одного из главных инструментов государственной экономической политики активно использовалось планирование. Как и в предыдущих моделях, стратегией «смешанной экономики» являлась импортозамещающая индустриализация, концептуально заложенная в пятилетних планах социально-экономического развития. В период «смешанной экономики» происходит трансформация семейных компаний в корпоративные формы предпринимательства в виде холдингов. В конце 1963 г. был учрежден первый из холдингов — «Коч», уже через 10 лет действовало 56 холдингов, активно наращивавших свои позиции в экономике. При этом доля ГЭО начинает сокращаться. Использование модели «смешанной экономики» оказалось успешным, среднегодовые темпы прироста ВВП составили в 60 -70-х гг. 6,8%, выросла доля индустриальных отраслей в ВВП, стал расти экспорт продукции обрабатывающей промышленности.

Однако негативные последствия стратегии импортозамещения, поддержки государственных предприятий и вмешательства в процессы ценообразования все больше перевешивали положительный эффект от государственного регулирования экономики. С 1978 г. заметно нарастали инфляционные процессы, увеличивалась безработица. Рост социального недовольства сопровождался дестабилизацией политической жизни, в

которой стал заметно проявляться религиозный фактор, в том числе под влиянием совершенной в соседнем Иране исламской революции. Среднегодовые темпы прироста ВВП составили в 60—70-х гг. 6,8%, выросла доля индустриальных отраслей в ВВП, стал расти экспорт продукции обрабатывающей промышленности.

Совместно с МВФ правительство Турции разработало пакет мер экономической стабилизации, представленный в январе 1980 г. в качестве новой экономической стратегии, означавшей переход к открытой экономике путем внедрения либеральных рыночных принципов. Для реализации этой программы был задействован военный фактор (в сентябре 1980 г.). После наведения порядка и принятия новой конституции власть в ноябре 1983 г. была передана гражданскому правительству.

По существу, с начала 1980 г. в Турции началось формирование условий для либеральной модели рыночной экономики. Ее главными направлениями стали либерализация внешнеторгового режима и валютного регулирования, сокращение субсидирования государственных предприятий и передачи ряда экономических и социальных функций в руки частного сектора, отказ от регулирования цен, изменение налоговой политики и введение налога на добавленную стоимость, стимулирование иностранных инвестиций, проведение широкомасштабной приватизации. Кардинально изменилась стратегия развития - с импортозамещения на экспортоориентирование.

Реформирование экономики проходило с большими трудностями, сопровождалось кризисами. Особенно сильными были кризисы 1994 г., 1998-1999 гг., кризис конца 2000 г., финансовый кризис 2001-2002 г. В 90-х гг. Турция практически пошла по инфляционному пути развития. С 1992 г. индекс потребительских цен превысил 70% по сравнению с 31% в 1982 г., но со второй половины 90-х гг. стал постепенно снижаться (в 2012 г. - до примерно 9%).

Одним из основных направлений политики экономической либерализации в Турции стала приватизация государственной собственности, которая была сосредоточена главным образом в инфраструктурных и промышленных отраслях. В 80 — начале 90-х гг. были приватизированы смешанные компании, в которых государственный капитал не являлся преобладающим. Значительным тормозом на пути приватизации была проблема избыточной занятости на государственных предприятиях. Закон о приватизации 1994 г. предусмотрел выплату компенсации в случае потери работы в результате приватизации, право досрочного выхода на пенсию и дополнительные выплаты к пенсии. Был создан Фонд приватизации, который аккумулировал все средства от продажи предприятий, которые расходовались только на цели приватизации. При этом законодательно запрещалось использование средств Фонда на покрытие бюджетных расходов. Был расширен спектр объектов приватизации, наиболее эффективным методом приватизации была признана продажа акций через

Стамбульскую биржу. В результате процесс приватизации активизировался, большинство ГЭО приватизировано.

Одним из уязвимых мест в экономической либерализации является сохранение субсидирования убыточных государственных предприятий, производства ряда сельскохозяйственных товаров, что ограничивает объем конкурентной среды. Отражением слабости финансовой системы, в особенности налоговой, является существование значительной по объемам теневой экономики. Ее масштабы, по расчетам международных и турецких экспертов, колеблются от 28 до 49% (по данным о динамике налоговых поступлений) или в пределах 30—40% (на основе данных о занятости).

Светский характер власти в Турции не исключает функционирования экономических институтов исламского характера, главным образом специальных исламских финансовых организаций и исламских холдингов. Но их роль в экономике страны невелика, так, на долю исламских финансовых институтов приходится немногим более 2% общих банковских активов. Опыт пребывания у власти происламских партий в середине 90-х гг. и после 2002 г. показал, что, несмотря на широкое использование исламской риторики в предвыборных программах, экономический курс правительств, сформированных этими партиями, проводился и проводится в рамках либеральных концепций и нацелен на успешную интеграцию в мировую экономику и ЕС.

Несмотря на трудности, в результате перехода к открытому типу экономика Турции была значительно модернизирована. Она входит в группу стран со средним доходом.

**Эволюция иранской модели развития.** После прихода в 1925 г. к власти династии Пехлеви основным направлением экономической политики, как и в соседней Турции, стало внедрение этатистской модели. При сохранении монархии и конституционно закрепленной роли ислама как основы развития страны, новая династия фактически избрала путь светской модернизации. Была создана правовая база европейского типа, в стране активно внедрялись европейские формы хозяйствования, быта, светские системы образования, судопроизводства, здравоохранения, значительно ограничены позиции духовенства. С начала 30-х гг. окончательно сложилась модель госкапитализма с сильным участием государства, как в регулировании, так и в экономической деятельности. В руках государства была сконцентрирована вся инфраструктура, промышленная собственность, как в виде отдельных предприятий, так и крупных отраслевых монополий. В этот период был осуществлен первый этап индустриализации, носившей импортозамещающий характер.

Финансовой основой данного этапа развития стал отечественный, преимущественно государственный капитал. Иран практически отказался от использования иностранных инвестиций, а главное, от внешних займов, которые в начале XX в. поставили его в положение полуколонии. Тем не менее, в стране продолжала действовать на концессионных условиях Англо-

иранская нефтяная компания, монопольно осуществлявшая добычу и экспорт нефти, (концессии царской России были переданы Ирану безвозмездно).

После Второй мировой войны происходит усиление позиций США в иранской экономике. С помощью американских компаний разрабатываются планы развития. После национализации в 1951 г. нефтяной промышленности и роспуска Англо-иранской нефтяной компании был создан Международный нефтяной консорциум (МНК), в котором главенствующее место заняли американские компании. Экономическая система в 50-е гг. начинает постепенно эволюционировать в сторону децентрализации, постепенно были ликвидированы созданные ранее монополии.

Возросшие поступления от экспорта нефти стали основной финансовой базой второго этапа модернизации, сопровождавшегося проведением в 60-70-е гг. комплексных реформ, получивших название «белой революции». Была проведена радикальная аграрная реформа, ликвидировавшая крупное полуфеодалное землевладение и издольную аренду. Содержанием нового этапа индустриализации стал импорт новых технологий, закупка в развитых странах предприятий «под ключ». Одним из новых инструментов экономической политики стало использование иностранного капитала, преимущественно в виде частных инвестиций. В 1955 г. меджлис принял закон «О привлечении и защите иностранных инвестиций», который гарантировал неприкосновенность инвестиций. В 1958 г. был принят закон об отмене ограничений для иностранных банков в Иране, что ускорило процесс формирования банковской системы современного типа и усилило присутствие иностранного капитала в Иране.

В результате реформ 60—70-х гг. был достигнут ряд крупных позитивных сдвигов, как в экономической, так и политической сферах жизни Ирана. Среднегодовые темпы прироста ВВП в 1960/61—1966/67 гг. составили 6,7%, за 1967/68-1976/77 гг. - 10,8%. Общее направление экономического развития стала определять промышленность. С 1970 г. доля промышленных отраслей (без нефти) стала превосходить долю сельского хозяйства. Появился ряд новых отраслей — нефтехимия, металлургия, машиностроение. Иран стал активно закупать новые технологии, особенно после роста мировых цен на нефть в первой половине 70-х гг. Передовые технологии, так же как и передовую технику, шахский режим, прежде всего, накапливал в армии и оборонной промышленности.

Начала реализовываться ядерная программа, которая первоначально предусматривала строительство 20 крупных реакторов и создание собственной сырьевой базы. Затем число проектов было сокращено до двух, строительство которых в Бушире до революции было завершено западногерманской «Крафтверке унион» на 75—85%. Рейтинг Ирана на мировых рынках с точки зрения его потенциальных возможностей освоения современных технологий и финансовых возможностей неуклонно повышался, а иранский реал стал обратимым.

Однако экономическая модернизация затронула главным образом государственный сектор и тот узкий круг предпринимателей, который был

тесно связан с шахским двором и иностранным капиталом. Уровень вмешательства государства в экономику усиливался, особенно в ценообразование. Следствием явилось появление черного рынка, роста коррупции. Темпы прироста ВВП стали замедляться, нарастала инфляция. Режим терял экономическую динамику и социальную привлекательность, что привело к его падению в феврале 1979 г. Шиитское духовенство, используя политические, идеологические и экономические рычаги воздействия, менее чем за год смогло установить в стране теократический режим. В результате ориентации на исламские экономические принципы и условия военного времени была выработана модель «тоухидной» (от персидского «единобожие») экономики, основными чертами которой стали опора на собственные силы, национализация иностранной и крупной частной собственности, образование исламских фондов, которым была передана значительная часть конфискованной земельной и промышленной собственности. Акцент был сделан на поддержку мелких предпринимателей. Было аннулировано соглашение с МНК, прекращена деятельность иностранных компаний.

Жестко контролировался валютный рынок, внешняя и внутренняя торговля. Была введена система купонов или карточек, распределяемых через мечети. В 1987 г. контролировались цены на 5 тыс. товаров. Поддержание цен требовало роста государственных дотаций, разрастался «теневой» рынок, увеличивался нелегальный экспорт. В период с 1986 по 1988 г. государственное вмешательство в экономику достигло высшей точки. Введение нескольких валютных курсов обусловило существование трех почти самостоятельных рынков — регулируемого, коммерческого и теневого. Банки были переведены на исламские нормы, законодательно разрешена была деятельность государственных банков.

К факторам, осложнявшим ситуацию в стране, добавился демографический, так как темпы прироста населения в 80-е гг. превысили 3%-ный уровень. Уровень только официально зарегистрированных безработных в 1986 г. составил 14% трудоспособного, населения страны. Динамика ВВП была преимущественно отрицательной.

Необходимость ускорения экономического развития после окончания войны с Ираком потребовала сужения применения исламских экономических принципов. Экономический курс был изменен, с конца 1989 г. стала внедряться модель социально ориентированной рыночной экономики, соответствующей рекомендациям МВФ. Основными ее направлениями стали ослабление государственного регулирования, либерализация валютного и внешнеторгового регулирования, постепенный отказ от прямого вмешательства в процессы ценообразования, приватизация, привлечение иностранного капитала, создание свободных экономических зон, развитие экспортных отраслей обрабатывающей промышленности.

Переход к политике экономической либерализации позволил стране выйти из затяжного экономического кризиса, повысить темпы экономического роста, увеличить норму валового накопления. Значительно

повысились индексы промышленного производства, промышленного экспорта, уровня образования населения.

Динамика ВВП, хотя и отличалась значительными колебаниями, в целом была положительной, и среднегодовой темп прироста в 1992— 2002 гг. составил 3,6% (в 80-е гг. - 0,75%), в 2004-2005 г. - 6,6%. При этом темпы роста ВВП, взятого без нефти, опережали темпы роста общего ВВП. Режим отказался от поощрения роста рождаемости, темпы прироста населения снизились с 3,1% в 80-е гг. до 1,5% в 90-е и 1,1% — в 2000-е.

За время проведения либеральных реформ норма валового накопления за последние десять лет поднялась с 12,4 до 34,9%, при этом вклад частного сектора в общенациональные инвестиции увеличился с 54 до 75%.

Одним из важнейших результатов новой экономической политики стало увеличение экспорта нефтепродуктов (за десятилетие реформ он вырос с 1,0 до 4,1 млрд. долл., т.е. в 4,1 раза).

Однако, несмотря на положительную динамику ВВП, степень ее нестабильности осталась весьма высокой. Главным фактором, влияющим на колебания трендов ВВП, продолжает оставаться нефтяной. Структура иранской экономики в значительной мере диверсифицирована, однако нефтяная отрасль занимает монопольное положение в получении валютных доходов. За счет экспорта нефти обеспечивается более 80% всех валютных поступлений и почти половина всех бюджетных доходов.

Проведение политики либерализации отличается крайней неустойчивостью и даже противоречивостью. Наиболее уязвимым звеном либерализации остаются государственные финансы, банковская система. Ограниченность банковской деятельности рамками исламской (беспроцентной) системы, отсутствие банковского законодательства, разрешающего функционирование частных банков, безусловно, тормозят внедрение рыночных методов хозяйствования.

Разработка и реализация программ приватизации идет крайне неравномерно. Значительной преградой являются конституционные нормы, по которым к государственной собственности отнесены важнейшие отрасли. Ограничено участие иностранного капитала в процессе приватизации. В программы приватизации включены исламские фонды, но реализация этих программ затруднена. После более десяти лет проведения политики либерализации государство продолжает сохранять ведущую роль в ряде производственных отраслей экономики. Прежде всего, это нефтяная промышленность, в которую частный капитал стал допускаться только в самые последние годы. Несмотря на попытки приватизации инфраструктурных отраслей, все они остаются пока в руках государства. Преимущественно государственной является банковская система страны, несмотря на разрешение открыть три частных банка, горнодобывающая промышленность. Государство продолжает выделять значительные дотации государственным предприятиям, субсидировать цены на основные продукты питания, медикаменты, горючее, закупочные цены на пшеницу, рис, сахар и другие товары.

Опыт экономического развития в условиях исламского правления продемонстрировал, что «исламская экономика» постепенно становится более рыночной, а исламские принципы позволяют лишь корректировать негативные социальные последствия переходного периода. Ирану не удалось, используя исламские экономические механизмы, выработать особую экономическую модель, более привлекательную для стран с мусульманским населением, чем доказавшие свою эффективность модели европейских и восточноазиатских стран. В отличие от этих моделей, которые нацелены на повышение производительности, в исламской модели акценты смещены на вопросы перераспределения. Сущность происходящих сейчас в Иране экономических изменений состоит в попытке совместить эти разные модели, придав неизбежным процессам либерализации более щадящий социальный характер.

В то же время Афганистан, Ирак, Йемен, Ливия, Судан и Мавритания, будучи не в состоянии на данном этапе справиться с трудностями, имманентно им присущими, находятся пока вдали от прогресса и лишены возможности участвовать в международном разделении труда. Сохраняющаяся в регионе экономика кочевников в значительной степени представлена в Афганистане.

Экономика **Израиля** вплоть до 80-х гг. развивалась преимущественно экстенсивным путем. Основой высоких темпов роста являлось использование прибывшего в страну значительного числа иммигрантов, иностранной помощи, человеческих ресурсов с контролируемых арабских территорий. В середине 80-х гг. начинается плавный переход на путь инновационного развития: была проведена конверсия сферы НИОКР, которая состояла в переориентации разработок двойного назначения на обеспечение нужд гражданской промышленности, относительном сокращении чисто военных исследований и поощрении притока частных капиталов в создание и коммерческое использование невоенных технологий. В 2005 году был принят закон о НИОКР, согласно которому разрешается передача за рубеж ноу-хау, полученных в результате исследований, финансируемых государством.

В Израиле в качестве одного из основных инструментов инновационной политики работают международные фонды поддержки инноваций. Мощным инструментом выращивания собственных прибыльных проектов, также с успехом используемым Израилем, является система грантов на НИОКР, в которых государство софинансирует проекты коммерциализации технологий в разных пропорциях в зависимости от стадии развития проекта. Можно выделить следующие важные особенности этой системы: доступность грантов, быстрота принятия решения о финансировании. В университетах Израиля наряду с учебной деятельностью проводятся на коммерческой основе научные и прикладные исследования в интересах других заинтересованных организаций и учреждений. Практически в каждом вузе есть подразделение, задачей которого является коммерциализация проектов, созданных на базе вуза. Инициативы государства в области инновационного развития в последнее время

включают в себя: запуск нескольких новых программ, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса и традиционных отраслей; создание фонда развития нанотехнологий (21 млн. евро) и биотехнологий (25 млн. евро); запуск программы разработки и коммерциализации технологий обработки воды и развитие других инструментов исследований в сфере гидрологии и возобновляемых источников энергии.

### **Модели Восточной и Юго-Восточной Азии.**

**Япония.** Японская модель - это национальный государственно-монополистический капитализм, опирающийся на рынок и государственное регулирование, основанный на уникальной японской культуре, оказывающей значительное влияние на различные аспекты общественного развития. Экономическая роль государства в хозяйстве Японии определяется не размерами принадлежащей ему собственности (которая относительно невелика), а использованием своеобразного механизма "убеждения" предпринимателей следовать государственным интересам. В Японии происходит рост межкорпоративного владения акциями и заметное снижение доли акций в индивидуальном владении. Для Японии характерны социальная стабильность, устойчиво - поступательное развитие экономики в направлении ноосферы<sup>39</sup>. Высокий уровень жизни без резких контрастов.

**Южная Корея, Гонконг, Тайвань, страны АСЕАН<sup>40</sup>: Индонезия, Малайзия, Сингапур, Филиппины.** Доминирующая роль государства сочетается с специфичной "демократией" азиатского образца, построенной на конфуцианской этике. Уровень жизни средний, у стран АСЕАН - ниже среднего. Резкое расслоение обществ на богатых и бедных. Мафия, коррупция, преступность. В Южной Корее первые программы инновационного развития были запущены с 1999 года и развитие инновационного сектора очень быстро прогрессировало. В Южной Корее изначально модернизация была построена на заимствовании зарубежных технологий, которое происходило в разных формах: контракты «под ключ», лицензирование, консультативные услуги. Изучение иностранного опыта происходило главным образом путем создания совместных венчурных фирм с японскими партнерами. В настоящее время, несмотря на то, что Корея по многим высокотехнологичным позициям лидирует в мировом экспорте, страна по-прежнему во многом зависит от импортной техники по причине недостаточного развития собственных базовых технологий. В 1998 году правительство провело реструктуризацию государственных исследовательских центров, создавая конкурентную среду. С этого момента исследовательские институты предоставляли спин-оффам офисные площадки и лаборатории для проведения исследований. Одной из отличительных особенностей инновационного развития Южной Кореи

---

<sup>39</sup> Ноосфера — предположительно новая, высшая стадия эволюции биосферы, становление которой связано с развитием общества, оказывающего глубокое воздействие на природные процессы.

<sup>40</sup> Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) (англ. Association of SouthEast Asian Nations) — политическая, экономическая и культурная региональная межправительственная организация стран, расположенных в Юго-Восточной Азии. АСЕАН была образована 8 августа 1967 г. в Бангкоке

является целенаправленная поддержка в основном именно крупных компаний. В настоящее время, напротив, разукрупнение, а в ряде случаев ликвидация финансово-промышленных корпораций (чеболей) признается одним из главных успехов посткризисной адаптации и структурной реформы Южной Кореи. Корейская патентная система считается одной из самых результативных в мире. Корейское ведомство по интеллектуальной собственности (КИРО) с 1997 года переориентировалось на заимствование принципов регулирования патентной деятельности США. Патентная политика сыграла важную роль в развитии малого предпринимательства и капитализации университетов. Ранее профессорам необходимо было передавать свои патенты государству, так как сделанные в государственных институтах изобретения считались достоянием республики. Пересмотр патентных прав облегчил технологию передачи патентов через юридическое лицо.

**В Индонезии** системная государственная научно-техническая, инновационная политика находится в процессе формирования, значительные средства выделяются на исследование нанотехнологий (в 2010 году – более 27 млн. долл. США). Республика Индонезия стремится к выходу на качественно более высокий уровень научно-технического развития, однако по-прежнему испытывает острую нехватку квалифицированных специалистов и финансовых средств на НИОКР. Руководство страны активно перенимает опыт создания технопарков, промышленных парков, особых экономических зон с акцентом на развитие высокотехнологичных производств и научно-технических разработок. Однако все они еще находятся на разных стадиях развития. Основными препятствиями являются бюрократия и недостаточное финансирование. В Индонезии исследованиями в сфере нанотехнологий занимаются находящиеся в системе Министерства исследований и технологий Институт естественных наук (LIPI), Национальное агентство по атомной энергии (BATAN), Национальное аэрокосмическое агентство (LAPAN), Агентство по исследованию и внедрению технологий (BRPT), Исследовательский центр при Министерстве промышленности, а также ряд государственных и частных исследовательских институтов – в общей сложности более 120 организаций. Сферы исследований касаются прежде всего наноматериалов, далее идут нанофармацевтика, энергетика, нанобиотехнологии и нанoeлектроника. Среди проблем, с которыми сталкивается Индонезия, на первом месте стоит нехватка информации, на втором – нехватка конкретных прикладных технологий, на третьем – дефицит специалистов, далее – недостаточное финансирование.

**В Таиланде** большое внимание уделяется развитию нанотехнологий. Национальное агентство по нанотехнологиям Таиланда (NANOTEC) разработало концепцию по превращению страны к 2013 году в один из региональных центров Юго-Восточной Азии по развитию нанотехнологий. Начато создание сети высокотехнологичных парков, включающих в себя местные университеты, государственные и частные НИИ, в том числе с

привлечением зарубежных ученых, деятельность которых будет сфокусирована на трех основных областях – создании новых наноматериалов, развитии нанобиотехнологий и развитии нанoeлектроники. Развитие биотехнологий связано с созданием в стране Национального центра геномной инженерии и биотехнологий (БИОТЕС).

В рамках курса на модернизацию национальной промышленности с середины 1980-х гг. инновационная политика в **Китае** в условиях отсутствия законодательной базы реализовывалась путем выполнения целевых программ, направленных на освоение иностранных и разработку собственных высоких технологий. В 2002 году были утверждены два основополагающих закона, заложивших правовую базу регулирования инновационной деятельности: Закон КНР «О стимулировании средних и малых предприятий» и Закон КНР «О популяризации науки и техники». В октябре 2010 г. Госсоветом КНР опубликовано «Решение об ускорении развития новых стратегических отраслей».<sup>41</sup> В Китае с 1980-х годов значительную роль в развитии инновационного бизнеса играют различные виды льготных административно-территориальных формирований: специальные экономические зоны, зоны торгово-экономического развития, промышленные парки и др. Указанные институты стали мощным инструментом привлечения к сотрудничеству иностранных компаний и специалистов, для которых применяются специальные льготы.

Активно вовлекается в инновационную деятельность и квалифицированная рабочая сила: важной составляющей ознакомления с зарубежными инновационными достижениями является направление национальных кадров на обучение за границу. В 2009 году по этой линии получили образование 51 тыс. граждан КНР, дополнительно открыты 14 новых зарубежных каналов получения высшего образования. Кроме того, в течение 2009 года были привлечены к работе в КНР в общей сложности 480 тыс. иностранных специалистов научно-технического профиля.

Китайская модель экономики по большому счету не относится к моделям рыночной системы. Государственное регулирование основано на социалистических принципах, экономика смешанного типа. Для Китая характерно развитие рыночных отношений и частной собственности, большая доля иностранных инвестиций. Вмешательство государство в рынок весьма существенное, из-за чего одни районы Китая находятся в социалистическом режиме, а другие развиваются на условиях свободного рынка. От момента введения политики реформ и открытости и до 1994 или 1995 года, то есть примерно до того момента, когда была введена отдельная система налогообложения, Китай следовал экономической модели Дэна Сяопина, являвшейся, по сути, моделью Адама Смита. С 1994-1995 годов КНР перешла на другую, восточно - азиатскую модель экономики. Ее также

---

<sup>41</sup>Справка о международном опыте инновационного развития. I. Основные этапы становления государственной инновационной политики  
[http://www.ved.gov.ru/moder\\_innovac/analitic/analysis/innovation/](http://www.ved.gov.ru/moder_innovac/analitic/analysis/innovation/)

можно назвать кейнсианской: ее суть в увеличении роли государства в регулировании экономического процесса.

**Россия.** Экономическое развитие России будет опираться на углубляющуюся интеграцию с мировой экономикой, мощную инфраструктурную связь с рынками Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона через развитую систему международного транспортного сообщения. В стране разработана комплексная долгосрочная программа развития до 2020 г. (КДР- 2020), в которой сформулированы:

- основные направления долгосрочного социально-экономического развития страны с учетом вызовов предстоящего периода;
- стратегия достижения поставленных целей, включая способы, направления и этапы;
- формы и механизмы стратегического партнерства государства, бизнеса и общества;
- цели, целевые индикаторы, приоритеты и основные задачи долгосрочной государственной политики в социальной сфере, в сфере науки и технологий, а также структурных преобразований в экономике;
- цели и приоритеты внешнеэкономической политики;
- параметры пространственного развития российской экономики, цели и задачи территориального развития.

*Цель разработки КДР -2020:*

определение путей и способов обеспечения в долгосрочной перспективе (2008 - 2020 годы) устойчивого повышения благосостояния российских граждан, национальной безопасности, динамичного развития экономики, укрепления позиций России в мировом сообществе.

*Стратегическая цель:*

Достижение уровня экономического и социального развития, соответствующего статусу России как ведущей мировой державы XXI века, занимающей передовые позиции в глобальной экономической конкуренции и надежно обеспечивающей национальную безопасность и реализацию конституционных прав граждан. В 2015 - 2020 годах Россия должна войти в пятерку стран-лидеров по объему валового внутреннего продукта (по паритету покупательной способности).

**Внутренние ограничения роста:**

- высокий уровень социального неравенства и региональной дифференциации;
- высокие риски ведения предпринимательской деятельности в России, в том числе в связи с наличием коррупции, излишними административными барьерами, недостаточным уровнем защиты прав собственности, непрозрачностью системы земельных отношений, низкой корпоративной культурой;
- слабое развитие форм самоорганизации и саморегулирования бизнеса и общества, низкий уровень доверия в сочетании с низким уровнем эффективности государственного управления;

■ низкий уровень конкуренции на ряде рынков, не создающий для предприятий стимулов к повышению производительности труда; недостаточный уровень развития национальной инновационной системы, координации образования, науки и бизнеса.

#### **Вызовы предстоящего долгосрочного периода:**

1. Усиление глобальной конкуренции, охватывающей не только традиционные рынки товаров, капиталов, технологий и рабочей силы, но и системы национального управления, поддержки инноваций, развития человеческого потенциала.

2. Ожидаемая новая волна технологических изменений, усиливающая роль инноваций в социально-экономическом развитии и снижающая влияние многих традиционных факторов роста.

3. Возрастание роли человеческого капитала как основного фактора экономического развития.

4. Исчерпание потенциала экспортно-сырьевой модели экономического развития, базирующейся на форсированном наращивании топливного и сырьевого экспорта, выпуске товаров для внутреннего потребления за счет дозагрузки производственных мощностей в условиях заниженного обменного курса рубля, низкой стоимости производственных факторов - рабочей силы, топлива, электроэнергии.

#### **Контрольные вопросы и задания**

1. Каковы различия экономических моделей изучаемых стран?

2. Охарактеризуйте внешние связи изучаемых стран.

#### **Задания для самостоятельной работы**

Структурные сдвиги в экономике изучаемой страны (по выбору).

#### **Рекомендуемая дополнительная литература**

1. Баранов А. Иран и «летняя война» в Ливане «Азия и Африка сегодня». 2007 г., № 2, с.23.

2. Доклад о мировом развитии. Всемир. Банк. 2010

3. Ломакин В.К. Мировая экономика. Уч. для вузов. М.Юнити. 2000 - 727 с. стр.231-273.

4. Мамедова Н.М. Иран и Турция; модели экономического развития.- Азия и Африка сегодня. № 2. с. 35 – 38. 2011.

5. Ульченко Н.Ю., Мамедова Н.М. Особенности экономического развития Турции и Ирана. М. 2006.

6. Ульченко Н.Ю. Турецкое «экономическое чудо»: образец для подражания.- Азия и Африка сегодня, № 12, с. 17 -23. М. 2011.

7. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.

<http://www.ifap.ru/ofdocs/rus/rus006.pdf>

#### **ЗАКЛЮЧЕНИЕ**

Как показал опыт экономического развития зарубежных стран в XX веке, рыночная экономика в целом более эффективно обеспечивает развитие регионов и реализацию достижений промышленного развития и научно – технического прогресса.

Вместе с тем увеличение производительности труда и продолжительности жизни, по-прежнему будет вызывать рост числа безработных, а также пенсионеров, что при ограниченности ресурсов может потребовать увеличения налогов и сборов и, соответственно, возрастания роли государственного сектора и государственного управления.

Продолжающийся и в XXI веке демографический рост населения развивающихся стран по-прежнему будет обострять старые, прежде всего, продовольственную, и порождать новые глобальные проблемы. В этой связи очевидно формирование оптимального симбиоза государственного и частного секторов, поскольку частный сектор, как показывает опыт XX века, оперативнее, чем государственный, откликается на насущные для населения проблемы.

Рост населения и масштабов человеческой деятельности еще более обострят проблемы экологии. Для защиты и восстановления среды обитания, очевидно, будут созданы особые отрасли народного хозяйства. Скорее всего предпочтительным способом управления ими

будет централизованное, плановое, а не частное. Тем самым этот фактор будет способствовать росту государственного сектора экономики.

Прошедший век показал, что развитие общества идет в направлении сочетания элементов обеих систем.

Ряд исследователей полагают, что XXI столетие, в целом, можно характеризовать как век, в котором основная масса благ будет производиться капиталистическим способом, а распределяться социалистическим. Другими словами, капитализм будет господствовать в сфере производства, а социализм - в сфере распределения.<sup>42</sup>

---

<sup>42</sup> <http://lib.ufanet.ru/koi/POLITOLOG>

## ГЛОССАРИЙ

**Абсолютная бедность** - уровень бедности, при котором доходы семьи менее чем в три раза превосходит уровень, определяемый в качестве издержек на нормальное продовольственное обеспечение семьи. Абсолютная бедность часто измеряется как количество людей либо домохозяйств, чей уровень потребления или дохода ниже черты бедности.

**Автаркия** – создание замкнутого хозяйства в рамках отдельной страны.

**Агропромышленный комплекс (АПК)** - сложившаяся единая система сельскохозяйственных и промышленных отраслей и предприятий, которые связаны стабильными долговременными производственными и коммерческими связями, охватывающими производство средств производства для сельского хозяйства, земледелие и животноводство, хранение, транспортировку и сбыт готовой продукции.

**Анализ экономический** - исследование экономики как совокупности протекающих в ней процессов, проводимый с целью выявления основных тенденций и закономерностей развития.

**Антиглобализм** – широкое международное гражданское движение по критике глобализации

**Аутсорсинг** – форма организации производства и сбыта продукции ТНК, заключающаяся в концентрации функций родительской компании на исследовательской, инновационной, маркетинговой и сбытовой деятельности. Производственные функции передаются зарубежным филиалам или независимым фирмам (субподрядчикам).

**Бедность** – состояние, при котором основные потребности индивида или семьи превышают имеющиеся средства для их удовлетворения. Бедность относительна. Она зависит

- от общего уровня жизни в конкретном обществе;
- от распределения общественного богатства;

Бедность — это состояние, когда индивид не может обеспечивать более-менее приличное существование с учётом сложившихся в обществе социальных норм и общепринятых стандартов. Сегодня социологи рассматривают ряд альтернативных определений для бедности, самым распространённым является: *неспособность приобрести или иметь доступ к базовой корзине услуг.*

**Бедное население** - население, доходы которого ниже официального прожиточного минимума.

**Безработица** - социально-экономическое явление, предполагающее отсутствие работы у людей, составляющих экономически активное население. Согласно определению Международной организации труда, человек в возрасте 10-72 лет признаётся безработным, если на критическую неделю обследования населения по проблемам занятости он одновременно:

- Не имел работы
- Искал работу
- Был готов приступить к работе

**Бизнес-ангел** - частный инвестор, вкладывающий деньги в инновационные проекты (стартапы) на этапе создания предприятия в обмен на возврат вложений и долю в капитале (обычно блокирующий пакет, а не контрольный). «Ангелы», как правило, вкладывают свои собственные средства в отличие от венчурных капиталистов, которые управляют деньгами третьих лиц, объединёнными в венчурные фонды. Небольшое, но растущее число бизнес-ангелов образуют сети, или группы, чтобы совместно участвовать в поиске объектов инвестиций и для объединения капиталов.

**Благосостояние** - степень удовлетворения определенных потребностей человека. Благосостояние:

- характеризует обеспеченность населения необходимыми материальными и духовными благами;

- зависит от уровня развития производительных сил и производственных отношений;

- выражается системой показателей, характеризующих уровень жизни населения.

**Болонский процесс** – гармонизация систем высшего образования европейских стран к 2010 г.

**Большая открытая экономика** - открытая экономика, способная оказывать значительное влияние на состояние международного рынка и на уровень мировой ставки процента.

«**Большая двадцатка**» - группа 20 крупных государств, в нее входят самые

богатые и развитые страны мира, на долю этих государств приходится 90 процентов мирового валового внутреннего продукта.

**Валовый внутренний продукт, ВВП** (gross domestic product, GDP) — общая рыночная стоимость всех товаров и услуг, выпущенных в стране на протяжении какого-либо периода времени.

**Венчурный капитал** (англ. *Venture Capital*) — капитал инвесторов, предназначенный для финансирования новых, растущих или борющихся за место на рынке предприятий и фирм (стартапов) и поэтому сопряжённый с высокой или относительно высокой степенью риска; долгосрочные инвестиции, вложенные в рискованные ценные бумаги или предприятия, в ожидании высокой прибыли. Венчурный капитал, как правило, ассоциируется с инновационными компаниями. Венчурный капитал - это капитал, используемый для осуществления прямых частных инвестиций, который обычно предоставляется внешними инвесторами для финансирования новых, растущих компаний, или компаний на грани банкротства. Венчурные инвестиции — это, как правило, рискованные инвестиции, обладающие доходностью выше среднего уровня. Также они являются инструментом для получения доли во владении компанией. Венчурный капиталист — это лицо, которое осуществляет подобные инвестиции. Венчурный фонд — это механизм инвестирования с образованием общего фонда (обычно партнёрства), для инвестирования

финансового капитала, в основном, сторонних инвесторов предприятия, которые для обычных рынков капитала и банковских займов представляют слишком большой риск.

**Внешнеторговая политика** – политика торговли государства с другими странами (экспорт и импорт). При этом предусматриваются равноправие и взаимный интерес. Экспорт и импорт проводится в соответствии с составом товаров и с учетом географии.

**Внешний долг** - общий объем финансовых средств, полученных в долг правительством страны, финансово-кредитными организациями, крупными предприятиями от финансово-кредитных учреждений других государств.

**Внешняя торговля** – торговля государства с другими странами.

**Волатильность курса** = непостоянство, изменчивость курса на бирже за конкретный рассматриваемый период, историческая волатильность - изменчивость в предыдущий период; изменчивость курса опционов и премий опционов, в том числе из-за политических, погодных и других неожиданных условий.

**Всемирный банк** – первый межгосударственный инвестиционный институт,

созданный в 1944 году одновременно с Международным валютным фондом. Банк начал действовать 25 июня 1946 года.

**Всемирная торговая организация** - основанная в 1995 году глобальная международная организация, которая занимается правилами международной торговли. Основу ВТО составляют соглашения, согласованные, подписанные и ратифицированные большинством стран-участниц международной торговли. Цель ВТО - помощь производителям товаров и услуг, экспортерам и импортерам в ведении их бизнеса. ВТО является преемником ГАТТ. Всемирная торговая организация (ВТО) - многосторонняя торгово-экономическая организация, правовой основой которой являются ГАТТ в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Сюда же входит несколько десятков соглашений, договорённостей, решений, протоколов и деклараций, имеющих одинаковую силу для стран - членов.

**Вторичный сектор экономики** – промышленность и строительство

**Глобальный финансово-экономический рынок** – отношения, основанные на действующих в форме единого хозяйства финансово-экономических связях стран мира.

**Глобализация** – процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, рабочей силы и капитала. Глобализация - по Р.Робертсону - процесс всевозрастающего воздействия на социальную действительность отдельных стран различных факторов международного значения: экономических и политических связей, культурного и информационного обмена и т.п.

**Глобализация экономики** – процесс роста экономической интеграции на основе ускорения технического прогресса и перехода к информационному обществу, а также дерегулирования и либерализации международной торговли и движения капитала.

**Глобализм** - в политике - принцип подхода к формированию, организации, функционированию и развитию мира как целостной экономической, социокультурной и политической суперсистемы.

**Глобалистика** - специфическое самостоятельное направление международных исследований, прежде всего, экономических, появившееся в конце 60-х годов XX века и занимающееся изучением глобальных проблем.

**Глобальная вычислительная сеть** - вычислительная сеть:

- соединяющая компьютеры и локальные сети, географически удаленные на большие расстояния друг от друга;

- использующая средства связи дальнего действия.

**Глобальное прогнозирование** - разработка прогнозов общемирового масштаба, касающихся перспектив развития человечества в целом и среды его обитания.

**Глобальный прогноз** - прогноз развития человечества в свете существования глобальных проблем. Глобальные прогнозы разрабатываются в двух основных направлениях:

- пессимистическом, предсказывающем в недалеком будущем глобальный ресурсный, экологический и продовольственный кризис и предлагающем выход, состоящий в сокращении населения и производства;

оптимистическом, исходящем из того, что недра Земли, Мировой океан и космическое пространство содержат множество еще не освоенных сырьевых и энергетических запасов; демографический взрыв не вечен; сокращение военных расходов и установление мира на Земле станут жизненной необходимостью и реальностью, а значит, откроется путь к устойчивому экономическому процветанию и станет возможным экономический и социальный и научно-технический прогресс человечества.

**Глобальные проблемы человечества** - проблемы и ситуации, которые охватывают многие страны, атмосферу Земли, Мировой океан и околоземное космическое пространство и затрагивают всё население Земли, глобальные проблемы человечества не могут быть решены силами одной страны, необходимы совместно выработанные положения об охране окружающей среды, согласованная экономическая политика, помощь отсталым странам и т.п. Понятие «Глобальные проблемы» сформировалось в 80-х годах XX века.

**«Голландская болезнь» (Эффект Гронингена)** — негативный эффект, оказываемый укреплением реального курса национальной валюты на экономическое развитие в результате бума в отдельном секторе экономики. Теоретически причина бума не имеет значения, но на практике эффект как правило связан с открытием месторождений полезных ископаемых или ростом цен на экспорт добывающих отраслей. Этот эффект получил свое название после открытия Голландией месторождений природного газа в

1959 г. Рост экспорта газа привел к увеличению инфляции и безработицы, падению экспорта продукции обрабатывающей промышленности и темпов роста доходов в 70-х гг. Рост цен на нефть в середине 70-х и начале 80-х гг. вызвал подобный эффект в Саудовской Аравии, Нигерии, Мексике. «Голландская болезнь» — эффект деиндустриализации в странах-экспортерах сырья. Пока страна в массовом порядке экспортирует нефть и газ, другая промышленность развиваться не может. Прецедентов в мировой истории не существует. Нефть или газ просто вытесняют любое другое производство в обязательном порядке.

**Государство** — организованное политическое сообщество, занимающее определенную территорию, имеющее организованное правительство, и обладающее внутренним и внешним суверенитетом. Признание независимости некоторого государства другими позволяет ему вступить в международные соглашения, часто важные для учреждения его государственности. «Государство» может также быть определено с точки зрения внутренних условий, например, согласно определению, сформулированного Максом Вебером — «государство — человеческое сообщество, которое (успешно) требует монополии „законного“ использования физической силы в пределах данной территории».

**Группа 77 (Group of Seventy-seven – G77)** – коалиция развивающихся стран, сформировавшаяся в 1964 г. В рамках ООН с целью укрепления позиций в защите коллективных экономических интересов её членов.

**Демилитаризация экономики** - разоружение, ликвидация военных укреплений и сооружений, запрещение содержать на определённых территориях военные базы, перевод военных производств на мирные рельсы и др.

**Демографическая нагрузка** – отношение нетрудоспособного к трудоспособному населению.

**Демографический взрыв** – резкое ускорение роста численности населения вследствие установления промежуточного типа воспроизводства населения. Как правило, в этот период снижение смертности значительно опережает снижение рождаемости, что приводит к ускоренному увеличению численности населения.

**Демографический кризис** – процесс резкого ухудшения воспроизводства населения, что, в частности, выражается в резком снижении темпов роста населения, а в ряде случаев его естественной убыли, а также в демографическом старении населения.

**Демографический переход** – концепция, применяемая в современной демографии для объяснения смены типов воспроизводства населения. Суть демографического перехода заключается в движении от традиционного типа воспроизводства населения (высокая рождаемость и высокая смертность) через ряд переходных этапов к современному типу, основанному на низкой рождаемости и низкой смертности.

**Демографическая проблема** - глобальная проблема человечества, связанная с продолжающимся значительным приростом населения Земли,

опережающим рост экономического благосостояния, в результате чего обостряются продовольственная и другие проблемы, угрожающие жизни населения в этих странах.

**Демографическое старение населения** – увеличение доли пожилых и старых людей в общей численности населения. В соответствии с наиболее распространённой шкалой население считается старым, если доля лиц в возрасте 60 лет и старше составляет 12% и выше.

**Депривация** - социальный процесс сокращения и/или лишения возможностей удовлетворения основных жизненных потребностей индивидов или групп.

**Диверсификация экономики** - диверсификация (новолат. *diversificatio* — изменение, разнообразие; от лат. *diversus* — разный и *facere* — делать) — расширение ассортимента выпускаемой продукции и переориентация рынков сбыта.

**Догоняющее развитие** – экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отстающими странами.

**Доля бедного населения** - выраженная в процентах доля населения с доходом ниже установленного официального уровня, граничащего с бедностью.

**Зависимое развитие (зависимость)** – такое развитие национальной экономики, ход которого сильно зависит от ситуации в нескольких зарубежных странах или даже в одной.

**«Зелёная революция»** - преобразование сельского хозяйства развивающихся стран на основе современной агротехники путём выведения новых высокоурожайных сортов зерновых культур, расширения орошаемых земель и широкого применения минеральных удобрений.

**Зона бедности** - территория высокой концентрации бедных; регионы, где уровень бедности выше среднего по стране.

**Зона свободной торговли** – форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами – участницами интеграционного объединения и, прежде всего, снижаются или отменяются торговые пошлины.

**Импортозамещение** – замещение импорта товарами, произведёнными отечественными производителями, то есть внутри страны. Для замещения импорта национальными товарами могут быть использованы таможенно-тарифное (пошлины) и нетарифное (квоты, лицензирование ввоза) регулирования, а также субсидирование производств внутри страны. Импортозамещение характеризует также тенденцию городского свободного рыночного хозяйства к замещению ввозимых в город товаров, товарами произведёнными в городе. Эта идея была выдвинута Джейн Джекобс (Jane Jacobs).

**Инвестиции** - с точки зрения страны в целом - вложения в создание нового или возмещение изношенного произведённого, человеческого или природного капитала.

**Инвестор** — лицо или организация (в том числе компания, государство и т. д.), совершающее связанные с риском вложения капитала, направленные на последующее получение прибыли (инвестиции). Если тот или иной проект будет убыточным, то капитал будет утрачен полностью или частично.

**Индекс бедности** - статистический показатель, характеризующий динамику средневзвешенной величины порога бедности (доступность услуг здравоохранения, безопасной воды и полноценного питания), разработан ООН в рамках ПРООН. Согласно этому показателю более ¼ населения мира проживает в условиях бедности по условиям жизни.

**Индекс концентрации доходов (коэффициент Джини)** характеризует степень отклонения фактического распределения общего объема доходов (потребительских расходов) населения от равномерного распределения. Величина коэффициента может варьировать от 0 до 1 (или от 0% до 100%), при этом, чем выше значение показателя, тем более неравномерно распределены доходы в обществе.

**Индекс реальной заработной платы работников** исчисляется путем деления индекса номинальной начисленной (валовой) заработной платы на индекс потребительских цен за один и тот же временной период.

**Индекс уверенности потребителя** – обобщающий показатель, отражающий совокупные потребительские ожидания и намерения населения. Основными выходными данными обследования являются **индексы потребительских ожиданий населения** (частные и обобщающий), определяемые с использованием основных принципов методики Европейской Комиссии, применяемой для гармонизированного обследования потребителей.

**Индекс человеческого развития** (индекс развития человеческого потенциала) – комплексная сравнительная характеристика качества жизни населения, в которой отражаются величина ожидаемой продолжительности жизни, достигнутый уровень образования и доходы населения. Начиная с 1990 г. этот показатель рассчитывается специализированной международной организацией – Программой развития ООН (ПРООН) по разработанной ею методологии для оценки существующих в различных странах условий для устойчивого развития человека. Значение этого индекса определяется как средняя арифметическая величина из индексов уровня образования, доходов (валового внутреннего продукта) и продолжительности жизни населения. Чем ближе значение этого показателя к 1, тем выше развитие человеческого потенциала в данной стране.

**Индустриализация** (или **промышленный переворот**) (лат. *Industria* — деятельность, старательность, трудолюбие) — процесс социально-экономического перехода от аграрного типа общества к индустриальному, с преобладанием промышленного производства в экономике, которая проходит период экстенсивного развития с тем, чтобы производить как можно больше продукции.

**Инжиниринг** (англ. **engineering**) – инжиниринговые услуги - услуги инженерно-консультационного плана или соответствующие работы, которые

имеют исследовательский, проектно-конструкторский или расчетно-аналитический характер. Проще говоря, инжиниринг создает объекты и продумывает их эксплуатацию, базируясь на научных знаниях. Инжиниринг - комплекс инженерно-консультационных услуг коммерческого характера по подготовке и обеспечению непосредственно процесса производства, обслуживанию сооружений, эксплуатации хозяйственных объектов и реализации продукции. Инжиниринг охватывает все этапы инновационного цикла. Кроме того, инжиниринг – это подготовка технико-экономических обоснований проектов, предоставление рекомендаций в области организации производства и управления. Помимо всего прочего, инжиниринг включает в себя предоставление рекомендаций относительно путей и приемов реализации продукции. Инжиниринг – это платная услуга, которую оказывают специализированные компании. Такие предприятия называются инжиниринговыми компаниями и обладают статусом формально независимых компаний. Данные фирмы могут оказывать услуги одновременно в нескольких областях. Как правило, фирмы, специализацией которых является инжиниринг, привлекают к выполнению работ различных специалистов и поставщиков оборудования. То есть работают в формате подряда.

**Институциональный инвестор** (англ. *institutional investor*) — юридическое лицо, выступающее в роли держателя денежных средств (в виде взносов, паев) и осуществляющее их вложение в ценные бумаги, недвижимое имущество (в том числе права на недвижимое имущество) с целью извлечения прибыли.

К институциональным инвесторам относятся инвестиционные фонды, пенсионные фонды, страховые организации, кредитные союзы (банки). Институциональные инвесторы обеспечивают почти половину торговли на нью-йоркской фондовой бирже, торгуя, как правило, большими пакетами акций. В США существует понятие квалифицированного институционального инвестора (англ. *qualified institutional investor*).

**Интеграционное объединение** – хозяйственная группировка, созданная для регулирования интеграционных процессов между странами – участниками.

**Интернационализация экономики** – усиление участия страны в мировом хозяйстве.

**Количество бедных** - показатель бедности; количество лиц, доход которых ниже определенной черты бедности.

**Конверсия военного производства** — перевод предприятий, выпускающих военную продукцию, на производство гражданской, мирной продукции, а также использование их научно-технических разработок в мирных целях. **Конкурентоспособность** - способность товара или услуги выдержать сравнение с аналогичными товарами и услугами других производителей при сохранении среднерыночной цены. **По-английски:** Competitiveness

**Конъюнктура Всемирного банка** – условия продажи на мировых товарных рынках, тенденция изменения спроса, предложения, уровня цен на рынках.

**Концепция** – система взглядов на те или иные явления, способ рассмотрения каких-либо явлений, понимание чего-либо.

**Концепция глобализации** - теория, согласно которой эволюция финансовых рынков и учреждений приводит к такому состоянию, когда географические границы не могут ограничивать проведение сделок или другие действия. Часто термин "глобализация" относится к растущему международному характеру деятельности банков и других институтов.

**Концепция глобального страхования** - концепция, согласно которой все риски многонациональной компании, независимо от их местонахождения и локализации, должны страховаться у одного страховщика.

**Критерий** – признак, на основании которого производится оценка, определение или классификация чего-либо.

**Лаг бедности (разрыв бедности)** - показатель общей бедности; сумма, на которую люди в совокупности "отстают" от черты бедности. Лаг бедности показывает стоимость программы, поднимающей доходы всего населения до определенной черты бедности.

**Либерализация** - это расширение свободы экономических действий хозяйствующих субъектов, снятие или сокращение ограничений на экономическую деятельность.

**Либерализация цен** - это переход от назначаемых государственных цен (государственного ценообразования) к системе свободных рыночных цен (рыночному ценообразованию).

**Макроэкономическая политика** — государственная политика, целью которой является ограничение уровней безработицы и инфляции, поддержка роста экономики, предотвращение экономических кризисов, обеспечение стабильного функционирования экономики. В макроэкономической политике выделяют, в частности, налогово-бюджетную, денежно-кредитную и внешнеэкономическую политики.

**Международная черта бедности** - доход в 1 доллар США на человека в день из расчета покупательной способности доллара, существовавшей в 1985 г. Международная черта бедности установлена Всемирным Банком в 1990г. и применяется для международных сравнений.

**Международная экономическая интеграция** – процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе глубоких и устойчивых экономических связей, прежде всего, между их компаниями.

**Международное право** – совокупность юридических принципов и норм, регулирующих отношения между государствами.

**Международное разделение труда** – система отношений между субъектами мировой экономики, основанная на специализации и обмене.

**Международные организации** – каждая из них имеет значение в соответствии с направленностью деятельности в международной политике,

позициями в мировом развитии, и в целом – со статусом в системе других международных организаций, принимающих участие в процессе международных политико-практических отношений.

**Международные экономические отношения** – хозяйственные связи между субъектами мирового хозяйства, основанные на международном разделении труда.

**Международный валютный фонд** – Международная валютно-финансовая организация, образованная в 1944 году в целях оказания воздействия на развитие международного торгового и валютного сотрудничества. Это межправительственная организация, упорядочивающая валютно-кредитные отношения между странами-членами Международного валютного фонда и оказывающая финансовую помощь путем долгосрочного кредитования в период валютных трудностей, связанных с нехваткой платежного баланса. МВФ начал свою деятельность с 1 марта 1947 года.

**Меркантилизм** (mercantilism) — философское учение XVI века, в соответствии с которым считалось, что благосостояние государства определяется запасами золота и серебра, которыми оно обладает.

**Милитаризация** - подчинение экономики, политики и общественной жизни государства военным целям.

**Милитаризация экономики** - увеличение военного сектора в общей структуре национального хозяйства отдельных государств в ущерб другим отраслям.

**Мировая валютная система** - валютная система, регулирующая применение валют при межгосударственных и межрегиональных расчетах.

**Мировая продовольственная проблема** - глобальная проблема абсолютной нехватки продовольствия (недоедания и голода), а также несбалансированности питания в различных странах мира.

**Мировая экономика (мировое хозяйство, всемирное хозяйство)** – по широкому определению – сумма всех национальных экономик мира, по узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономик, которые взаимодействуют с внешним миром.

**Мировой рынок** - система устойчивых товарно-денежных отношений между странами, связанными между собой участием в международном разделении труда.

**Многоукладность** – сосуществование в экономике двух крупных и разных по природе секторов – современного и традиционного, каждый из которых состоит из более мелких секторов (укладов).

**Модернизация** — 1) усовершенствование, улучшение, обновление объекта, приведение его в соответствие с новыми требованиями и нормами, техническими условиями, показателями качества. Модернизируются в основном машины, оборудование, технологические процессы (например, модернизация компьютера); 2) историческое значение — макропроцесс перехода от традиционного общества к современному обществу, от аграрного — к индустриальному. Этот процесс не произошёл одновременно во всех странах, вследствие чего учёные говорят о лидирующих странах и странах с

догоняющим типом модернизации. Изучением модернизации занимается теория модернизации.

**Национализация** (nationalization) — передача собственности частной компании правительству страны пребывания.

**Неконвертируемая валюта** (inconvertible currency) — валюта, которую трудно купить или продать на валютном рынке из-за ограничений, наложенных внутренним законодательством страны, или из-за нежелания иностранцев хранить свои сбережения в этой валюте; называется также неустойчивой валютой.

**Необходимость обеспечения национальной обороны** (national defense argument) — аргумент в пользу государственного регулирования внешней торговли: страна должна быть самодостаточной в плане наличия критических сырьевых материалов, оборудования и технологий.

**Неомеркантилисты** (neomercantilists) — сторонники политики меркантилизма, которые считают, что страна должна вводить налоговые тарифы или квоты, чтобы защитить свои отрасли промышленности от конкуренции со стороны иностранных компаний; их называют также протекционистами.

**Некоммерческие организации** - юридические или общественные организации, созданные с целью производства товаров и услуг, статус которых не позволяет им быть источником дохода, прибыли или другой финансовой выгоды для тех институциональных единиц, которые их учредили, контролируют или финансируют.

**Общество** — система организаций и учреждений, являющихся результатом взаимодействия между людьми.

**Общественная помощь** (благотворительные программы, основанные на тестах бедности) - правительственная программа, предусматривающая предоставление пособий в тех случаях, когда доходы людей ниже определенного уровня. Общественная помощь - одно из основных направлений в трансфертных программах.

**Общий рынок** – интеграционное объединение стран, направленное на установление одинаковых условий торговли, обеспечивающих свободное перемещение товаров и услуг, факторов производства (труда и капитала), а также проведение согласования денежно-кредитной и бюджетно-налоговой политики.

**Основные предпосылки глобализации** - дерегулирование финансовых рынков и связанной с ними деятельности; технологический прогресс, позволяющий осуществлять в мировом масштабе (а) мониторинг финансовых рынков, (б) проведение финансовых операций, (в) анализ ситуации и (г) анализ возможных рисков; растущая институционализация финансовых рынков.

**Относительная бедность** - уровень доходов (или расходов) индивидуума или домохозяйства, находящийся ниже определенной фиксированной доли среднего дохода (или средних расходов).

**Отсталость развивающихся стран это** - недостаток средств производства; отсталая технология; низкий уровень грамотности; высокий

уровень безработицы; быстрый рост населения; занятость рабочей силы преимущественно в сельском хозяйстве.

**Отсталый район** - регион страны, характеризуемый гораздо более высоким уровнем безработицы и более низким уровнем дохода на душу населения, чем в среднем по стране.

**Отчет о развитии человечества** (англ. *Human Development Report*) — ежегодная публикация, издаваемая Программой развития ООН.

**Парадокс Леонтьева** (Leontief paradox) — эмпирический вывод о том, что импорт США является более капиталоемким по сравнению с экспортом, что противоречит прогнозам, сделанным по теории соотношения факторов производства.

**Парадокс Триффина** (Triffin paradox) — парадокс, возникший в результате того, что Бреттон-Вудская система опиралась на доллар США в качестве основного источника обеспечения ликвидности. Граждане иностранных государств испытывали необходимость в увеличении своих запасов долларов для того, чтобы финансировать расширение международной торговли, однако чем больше долларов они имели, тем меньше было их доверие к доллару США, что в конечном итоге и подорвало Бреттон-Вудскую систему.

**Паритет покупательской способности** (Theory of purchasing power parity, PPP) — теория, согласно которой цены на торгуемые товары в разных странах имеют тенденцию к выравниванию в результате колебаний валютного курса.

Понятие **паритет покупательной способности** (ППС; англ. *purchasing power parity, PPP*) может быть использовано в различных контекстах:

- Согласно теории о **паритете покупательской способности** на одну и ту же сумму денег, пересчитанную по текущему курсу в национальные валюты, в разных странах мира можно приобрести одно и то же количество товаров и услуг при отсутствии транспортных издержек и ограничений по перевозке.

- Под **паритетом покупательной способности** может подразумеваться также фиктивный обменный курс двух или нескольких валют, рассчитанный на основе их покупательной способности безотносительно к определенным наборам товаров и услуг.

**Пауперизация** - процесс массового обнищания населения.

**Пауперизм** - массовая нищета отдельных групп или слоев населения.

**Первичный сектор экономики** – сельское и лесное хозяйство, охота и рыболовство.

**Плавающий (float) курс** — о курсе валюты той или иной страны, который определяется такими факторами, как спрос и предложение.

**План Бейкера (Baker Plan)** — план, разработанный в 1985 г. министром финансов США Джеймсом Бейкером и имевший своей целью разрешение международного кризиса задолженности. В этом плане особое внимание уделялось пересмотру задолженности стран на льготных условиях, усилению контроля МВФ над внутренней кредитно-денежной и финансовой

политикой этих стран, а также дальнейшему выделению кредитов странам-должникам.

**План Брэди (Brady Plan)** — план, разработанный в 1989 г. министром финансов США Николасом Брэди и имевший своей целью разрешение международного кризиса задолженности. Этот план предусматривал сокращение долгов стран, попавших в долговой кризис, посредством частичного списания долгов или посредством выделения дополнительных средств для того, чтобы эти страны могли выкупить свои долговые обязательства по цене ниже номинальной суммы кредита.

**Поддержка новых отраслей промышленности (infant industry argument)** - аргумент в пользу государственного регулирования внешней торговли: страна должна поддерживать зарождающийся промышленный сектор, обладающий потенциальными преимуществами, которые в конечном итоге позволят ей успешно конкурировать на международных рынках.

**Политика** — управленческий процесс, решения которого связаны со взаимодействием между группами. Хотя термин чаще применяется к «поведению» правительств, политика также определяется во взаимодействиях различных групп: корпораций, образований и религиозных учреждений. Существует много различных политических систем и способов их интерпретаций.

**Политика замещения импорта (import substitution policy)** — стратегия экономического развития, которая предполагает стимулирование развития местной промышленности посредством введения больших тарифных и нетарифных ограничений в качестве средства сдерживания импорта товаров.

**Политика разорения соседних стран (beggar-thy-neighbor policies)** — внутренняя экономическая политика, которая игнорирует ущерб, причиняемый другим странам.

**Портфельные инвестиции (portfolio investments)** — пассивное владение финансовыми активами (акциями, облигациями, депозитными сертификатами или другими активами) зарубежных стран не с целью осуществления активного управления или контроля над деятельностью эмитента ценных бумаг.

**Постиндустриализация (postindustrialization)** – переход от индустриального общества к постиндустриальному, начавшийся в развитых странах в середине XX в., а в остальных группах стран – позже. Отличительными чертами является абсолютное и относительное преобладание в экономике сферы услуг, возрастание значения фактора труда, прежде всего квалифицированного, повсеместный рост образования населения, растущая роль информации в развитии экономики и общества.

**Правительство** может быть определено как политический институт, используемый для написания законов и следящий за их соблюдением, обычно при создании бюрократической системы.

**Пределы роста** — доклад Римскому клубу, опубликованный в 1972 году. Содержит результаты моделирования роста человеческой популяции и

исчерпания ресурсов. В написании доклада принимали участие Донелла Медоуз, Деннис Медоуз, Йорген Рандерс и Уильям Беренс.

**Предтрансфертная бедность** - численность населения, которая могла бы быть бедной, если бы не получала субсидий от государства.

**Приватизация** - форма преобразования собственности, представляющая собой процесс передачи государственной (муниципальной) собственности в частные руки. Приватизация – одна из форм разгосударствления.

**Приватизация** (privatization) - продажа государственной собственности частным инвесторам.

**Проблема мирного освоения космоса** – глобальная проблема, состоящая в предотвращении угрозы из космоса для одних стран со стороны других.

**Проблема предотвращения мировой ядерной войны** - глобальная проблема человечества, связанная с развитием ядерного оружия в некоторых странах, представляющего угрозу миру на Земле в целом.

**Проблема преодоления отсталости развивающихся стран** - глобальная проблема человечества, сочетающая в себе демографическую, экологическую, продовольственную проблемы.

**Проблемы человечества** – проблемы и ситуации, которые, затрагивают условия жизни и деятельности людей; содержат угрозу для их настоящего и будущего.

**Проблема использования Мирового океана** - глобальная проблема, состоящая в том, что с развёртыванием хозяйственной деятельности и освоением новых морских транспортных путей воды Мирового океана все больше загрязняются с опасными последствиями для всего живого.

**Программа развития ООН (ПРООН)** - организация при ООН по оказанию помощи странам-участницам в области развития. ПРООН оказывает помощь правительствам в проведении изысканий и исследований природных ресурсов, в создании учебных заведений, в развитии энергетических ресурсов, предоставляет консультационные и экспертные услуги, обучает специалистов, поставяет оборудование и т. д.

**Продовольственная проблема** - глобальная проблема, состоящая в нехватке калорийного и рационального питания, которым по данным ООН, обеспечена лишь 1/3 часть населения Земли.

**Продовольственная и сельскохозяйственная Организация Объединённых Наций (ФАО)** - специализированное учреждение системы ООН, содействующее развитию аграрного производства, лесоводства и рыболовства в целях ликвидации голода, улучшения питания и качества жизни.

**Прожиточный минимум** — минимальный уровень дохода, который считается необходимым для обеспечения определённого уровня жизни в определённой стране.

**Пролетаризация** - обнищание отдельных социальных групп и слоев населения в результате неэффективной социальной и экономической политики.

**Промышленная политика, политика поддержки базовых отраслей экономики** (industrial policy) — стратегия экономического развития, в соответствии с которой правительство страны должно определить, какие отрасли имеют жизненно важное значение для дальнейшего экономического развития страны, и сформировать программы поддержки конкурентоспособности этих отраслей.

**Протекционизм** - государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции.

**Прямые иностранные инвестиции** (foreign direct investments, FDI) — вложение капитала в иностранные компании с целью осуществления жесткого контроля над собственностью и активами этих компаний; согласно законодательству США, прямые иностранные инвестиции имеют место в случае, когда инвестор владеет не менее чем 10% акций иностранной компании, дающих право голоса.

**Развитые страны** – государства и территории с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития.

**Разоружение** - система мероприятий, направленных к ликвидации или сокращению средств ведения войны и создающих предпосылки для устранения угрозы её возникновения. *Всеобщее и полное р.* (направленное на ликвидацию или значительное ограничение вооружений разных государств).

**Разгосударствление** - процесс упразднения государственного монополизма, формирование многоукладной смешанной экономики, её децентрализации, освобождения государства от функций прямого хозяйственного управления.

**Разрядка междунаро́дной напряжённости** (фр. *Détente*, часто просто **разрядка**) — политика, направленная на снижение агрессивности противостояния стран социалистического и капиталистического лагерей.

**Реальный доход** - денежный доход граждан, исчисленный с учетом реальных цен на товары и услуги и взимаемых налогов. Обычно определяется количеством благ, которое может быть приобретено на полученные доходы.

**Регионализация** - стремление национальных хозяйств к объединению по региональному признаку.

**Регионализм** – это различные формы социально-культурной и политической самоидентификации территориальных сообществ, проявляющих себя в идеях, настроениях, действиях, намерениях. Направленных на сохранение самобытности региона или повышение его статуса в системе государств – наций.

**Региональные банки развития** (regional development banks) - банки, миссия которых состоит в поддержке экономического развития стран с низким уровнем доходов в своих регионах.

**Регулируемый плавающий курс** (managed float) — система гибкого валютного курса, в соответствии с которой вмешательство правительства играет основную роль в определении обменных курсов; известен также под названием **грязный плавающий курс**.

**Римский договор** (Treaty of Rome) — договор, подписанный в 1957 г., который предусматривал создание Европейского Экономического Сообщества, ЕЭС; сначала договор подписали шесть стран, но впоследствии их количество увеличилось до 15.

**Римский клуб** - международная неправительственная научная организация, объединяющая учёных, политических и общественных деятелей многих стран. Деятельность Римского клуба направлена на выработку тактики и стратегии разрешения глобальных проблем, Римский клуб создан в 1968г итальянским экономистом Д.Печчеи.

**Роялти** (англ. **royalty**) — периодическая компенсация, как правило, денежная, за использование патентов, авторских прав, природных ресурсов и других видов собственности, при производстве которых как раз и использовались данные патенты, авторские права и др. Может выплачиваться в виде процента от стоимости проданных товаров и услуг, процента от прибыли или дохода. А также может быть в виде фиксированной выплаты, в таком виде имеет некоторые сходства с арендной платой.

**Свободная индустриально-экономическая зона** – часть территории страны, предоставленная зарубежными странами для предпринимательской деятельности при сотрудничестве различной формы. В этих зонах определены специальные льготы, в том числе приемлемые порядки по таможенным платежам, аренде, получении виз, обмену валюты, привлечению на работу.

**Свободная индустриально-экономическая зона «Навои»** – основана в соответствии с постановлением Президента Республик Узбекистан от 3 декабря 2008 года «Об организации в Навоийской области свободной индустриально-экономической зоны «Навои» в целях создания условий для привлечения иностранных инвестиций, в первую очередь – прямых инвестиций для организации современного высокотехнологичного производства, обеспечивающего выпуск продукции, соответствующей мировым стандартам и востребованной на мировых рынках, развития промышленного потенциала, производства, транспортно-транзитной и социальной инфраструктуры Навоийской области.

**Соглашение Mercosur** (Mercosur Accord) — таможенный союз, в состав которого входят Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай; Боливия, Чили и Перу присоединились к договору в качестве ассоциированных членов.

**Содружество независимых государств, СНГ** (Commonwealth of Independent States, CIS) — организация, сформированная 12 бывшими советскими республиками с целью содействия свободной торговле и обсуждения проблем, затрагивающих общие интересы.

**Сообщество по вопросам развития Южной Африки** (South African Development Community, SADC) — зона свободной торговли, созданная 12 южно-африканскими странами.

**Социальная напряжённость** - особое состояние общественной жизни, характеризующееся обострением внутренних противоречий. С. н. вызывается

совокупностью экономических, политических, социальных, национальных, религиозных и иных процессов. С. н. часто усугубляется действием внешних обстоятельств и локальных факторов. Это состояние свойственно конфликту и сопровождает его.

**Социально ориентированная экономика** (капиталистическая, смешанная и любая другая) - это особая форма хозяйствования, так направляемая и регулируемая государством, всем обществом, что конечные его цели подчиняются не интересам одних только собственников средств производства, владельцев предприятий, но также и других участников процесса, в том числе непосредственно производителей материальных благ.

**Социально-экономическая система** — это целостная совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих социальных и экономических институтов (субъектов) и отношений по поводу распределения и потребления материальных и нематериальных ресурсов, производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг.

**Союз экономический** - объединение нескольких самостоятельных государств в общую экономическую территорию, на которой устранены таможенные и прочие препятствия в торговле, передвижении капитала и рабочей силы.

**Стагнация** - (англ. stagnation, от лат. stagnum - стоячая вода) - стадия прекращения экономического роста, застой в экономике, производстве, торговле и т.д. Часто используется как синоним понятия кризис.

**Структурные сдвиги в экономике** - изменения в структуре экономической системы под воздействием различных экономических и внеэкономических факторов, процессов управления экономической системой.

**Таможенный союз** – общая таможенная территория двух или более стран с единым таможенным тарифом в отношении товаров, вывозимых или ввозимых из третьих стран.

**Теория** (греч. θεωρία — рассмотрение, исследование) — учение, система идей или принципов.

**Теория абсолютных преимуществ** – рекомендует стране импортировать те товары, по которым у неё издержки производства выше, чем у зарубежных стран, и экспортировать те товары, по которым у неё издержки производства ниже, чем за рубежом, т.е. имеются абсолютные преимущества.

**Теория бегства капитала** - данная теория разработана слабо, хотя в последние десятилетия бегство капитала приобрело в мире большие масштабы.

**Теория единой цивилизации** – социокультурная теория, в основе которой лежит идея о постепенном движении всех стран мира к единому политическому, социальному и экономическому строю, который уже достигнут на Западе. Для данной теории модернизация общества аналогична его вестернизации.

**Теория жизненного цикла продукта** - согласно этой теории Р. Вернона, новый и пользующийся спросом продукт проходит несколько стадий, в ходе которых товар вначале будет пользоваться монополистическими преимуществами во внешней торговле. Затем он будет имитироваться конкурентами из других стран и, наконец, его налаженное производство будет концентрироваться в странах с наименьшими издержками.

**Теория интернализации** (internalization theory) — теория, согласно которой прямым иностранным инвестициям следует отдать предпочтение в случае, если издержки на ведение переговоров по заключению контракта, отслеживание указанных в нем условий, а также приведение в действие контракта с другой компанией выше по сравнению с затратами, которых требует прямое инвестирование капитала в открытие собственных предприятий за рубежом.

**Теория конкурентных преимуществ, обусловленных обладанием ценными активами** (ownership advantage theory) — теория, согласно которой компания осуществляет прямые иностранные инвестиции благодаря тому, что она обладает ценными активами, обеспечивающими ей монополистическое преимущество на зарубежных рынках.

**Теория общественного выбора** (public choice analysis) — раздел экономической науки, изучающий закономерности выбора путей деятельности правительства в области экономики.

**Теория подобия стран** (country similarity theory) — теория, согласно которой международная торговля промышленными товарами должна осуществляться между странами с приблизительно одинаковым доходом на душу населения и находящимися на одном и том же этапе экономического развития.

**Теория преимуществ стран в конкурентной борьбе** (theory of national competitive advantage) — теория международной торговли, согласно которой успех в международной торговле обеспечивается взаимодействием четырех элементов, характерных для конкретной страны и для конкретной компании: совокупность факторов производства; уровень потребительского спроса; смежные и вспомогательные отрасли; стратегия компании, ее организационная структура и конкурентоспособность.

**Теория открытой экономики** – предполагает, что рыночная конкуренция является наилучшим регулятором экономического развития, как на национальном уровне, так и в масштабе мировой экономики.

**Теория созидательного разрушения** – утверждает, что капитализм, создавая новые эффективные производства, разрушает прежние неэффективные.

**Теория соотношения факторов производства** (theory of relative factor endowments) - теория, согласно которой страна имеет сравнительное преимущество в производстве продуктов, для выпуска которых интенсивно используются те ресурсы (факторы производства), в которых эта страна не испытывает недостатка; известна также под названием **теория Хекшера**—

**Олина.** Теория соотношения факторов производства констатирует, что страна экспортирует товары, выпуск которых базируется на обильных для данной страны факторах производства, и импортирует те товары, для выпуска которых она хуже наделена такими факторами.

**Теория сравнительного преимущества** (theory of comparative advantage) — теория, согласно которой торговля между странами осуществляется в случае, когда одна страна имеет относительно более продуктивные возможности для производства того или иного товара по сравнению с другими странами. Теория сравнительных преимуществ рекомендует стране импортировать тот товар, издержки производства которого в стране выше, чем у экспортируемого товара, т.е. по которому у неё нет сравнительных преимуществ.

**Теория стадий экономического роста** – теория У. Ростоу, утверждающая, что в своём экономическом развитии страна проходит определённые стадии роста (развития).

**Теория столкновения цивилизаций** – строится на идее, что мир становится всё более многополярным, состоит из восьми главных цивилизаций – западной, исламской, индуистской, китайской, японской, православной, африканской, латиноамериканской, а их идущая модернизация не идентична вестернизации.

**Теория стратегической торговли** (strategic trade theory) — теория, согласно которой правительство страны может содействовать процветанию торговли посредством ведения торговой политики, направленной на повышение конкурентоспособности отечественных компаний, принадлежащих к монополистическим или олигополистическим отраслям промышленности.

**Теорема Рыбчинского** – выдвинутая Т. Рыбчинским теорема, гласящая, что резкое увеличение какого-либо фактора в стране приводит в ней к увеличению выпуска тех товаров, где этот фактор наиболее интенсивно используется, и одновременно к сокращению или торможению выпуска тех товаров, где этот фактор используется наименее интенсивно.

**Теория технологического разрыва** – выдвинутая М.Познером теория, что структура внешней торговли страны определяется её технологическим уровнем, и чем он выше, тем больше прибыли может извлечь страна от экспорта товаров и услуг на основе новых технологий, на которые у неё возникает как бы временная монополия.

**Теория Хекшера-Олина** (Heckscher-Ohlin theory) — см. Теория соотношения факторов производства.

**Твердая (устойчивая) валюта** (hard currency) — валюта, которая свободно обращается на валютном рынке; называется также конвертируемой валютой.

**Терроризм** - до сих пор общепринятого определения этого феномена в жизни современного общества так и не выработано. Так, терроризм, согласно официальным американским взглядам, представляет собой "целенаправленное использование насилия или угрозы насилия для

достижения политических, религиозных или идеологических целей". В международно-правовом аспекте международный терроризм определяется как "совокупность общественно опасных в международном плане деяний, влекущих бессмысленную гибель людей, нарушающих нормальную дипломатическую деятельность государств и осуществление международных контактов и встреч, а также транспортных связей между государствами".

**Транснациональная корпорация (ТНК)** - объединение предприятий, состоящее из родительской компании и её зарубежных филиалов. Родительская компания контролирует активы подразделений в других экономиках, расположенных за пределами страны своего базирования, обычно посредством владения определённой долей их капитала.

**Трансформационные эффекты** [transformation effects] - наблюдаемые последствия кардинальной смены принципов функционирования экономической системы (напр., перехода от централизованно планируемой к рыночной экономике).

**Третий мир** – развивающиеся страны Азии, Африки, Латинской Америки.

**Третичный сектор экономики** – сектор услуг

**Уровень благосостояния** - уровень материального благополучия, характеризующийся объемом реальных доходов на душу населения и соответствующим объемом потребления.

**Уровень жизни** характеризуется не только объемом реальных доходов в расчете на душу населения, но и рядом неденежных факторов. Опросы среди населения могут наглядно доказать, что значительное количество индивидов в оценке собственного уровня жизни учитывает такие факторы как степень здоровья, степень моральной удовлетворенности собственной жизнью и деятельностью и др. ООН оценивает уровень жизни согласно индексу ИРЧП — индексу развития человеческого потенциала, который приводит в своем ежегодном отчёте о развитии человечества.

**Устойчивое экономическое развитие** - новый тип экономического роста. Это такое развитие, которое удовлетворяет потребности настоящего времени, но не ставит под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои потребности.

**Холодная война** — глобальная геополитическая, военная, экономическая и информационная конфронтация между СССР и его союзниками, с одной стороны, и США и их союзниками — с другой, длившаяся с 1946 по 1991 год.

**Человеческая безопасность** — это состояние защищенности людей от внутренних и внешних угроз и рисков и свобода от страха и нужды, которые достигаются путем совместной и целенаправленной деятельности гражданского общества, национального государства и международного сообщества.

**Черта бедности** (порог бедности, уровень бедности, (poverty threshold, poverty line)) - нормативно устанавливаемый уровень денежных доходов человека и семьи, обеспечивающий:

- приобретение товаров первой необходимости: продуктов питания, одежды, жилья; и удовлетворение важнейших социально-культурных потребностей.

Черта бедности может быть рассчитана:

- либо методом прямого расчета необходимого для жизни уровня дохода;

- либо методом соотнесения со средним доходом в стране.

**Эгалитаризм** - государственные социальные программы:

- направленные на преодоление нищеты и сокращение неравенства доходов;

- включающие развитие социального страхования, увеличение пособий по безработице, социальное обеспечение, бесплатную медицинскую помощь, жилищное строительство и т.п.

**Экология** – наука о взаимоотношениях живого существа с окружающей средой (Э.Геккель, 1866)

**Экологическая проблема** - глобальная проблема человечества, возникшая с началом индустриальной деятельности человечества и особенно обострившаяся во второй половине 20 века. Кроме индустриализации, углублению экологической проблемы способствовали ядерные испытания, проводимые в трёх средах географической оболочки Земли.

**Экологический пессимизм** - течение, представители которого считают глобальные проблемы трудноразрешимыми без регулирования роста населения.

**Экономика закрытая** - экономика государства, которая существует без экспорта и импорта.

**Экономика открытая** - экономика, широко интегрированная в мировую хозяйственную систему, участвующая в международном разделении труда, в которой минимальны ограничения на перемещение товаров и услуг при экспорте и импорте.

**Экономика переходного периода** - экономика страны или стран, находящихся в процессе экономической трансформации, т. е. перехода от одного состояния социально-экономической системы к качественно иному состоянию.

**Экономика рыночная** - система экономических отношений, в основе которой лежат товарно-денежные отношения, множественность форм собственности, свобода конкуренции и предпринимательства.

**Экономическая глобализация** - тенденция к образованию всемирной инвестиционной среды и интеграция национальных рынков капиталов.

**Экономическая политика** - совокупность мер, действия правительства по выбору и осуществлению экономических решений на макроэкономическом уровне.

**Экономическая территория международной организации** – территориальный анклав или анклав, по отношению к которым она имеет юрисдикцию.

**Экономически активное население** - часть населения, занятая общественно полезной деятельностью, приносящей им доход.

**Экономические блага** - блага, приносимые экономикой, полученные в результате экономической созидательной деятельности.

**Экономический рост** - объемная, количественная сторона развития экономической системы, характеризующаяся расширением ее (системы) масштабов. Не единственная, но наиболее распространенная мера Э. р. — темпы изменения валового национального продукта (или валового внутреннего продукта, или иного показателя объема производства) в расчете на душу населения (с учетом изменения цен).

**Экономический союз, сообщество** — объединение стран, имеющих единые внешние таможенные тарифы, осуществляющих единую торговую, денежно-кредитную и бюджетно-налоговую политику.

**Экспансия** - расширение сфер влияния, завоевание рынков отдельными государствами, монополиями, компаниями и т.д.

**Экономическая система** - исторически возникшая или установленная, действующая в стране совокупность принципов, правил, законодательно закрепленных норм, определяющих форму и содержание основных экономических отношений, возникающих в процессе производства, распределения, обмена и потребления экономического продукта.

**Экономическое развитие** - структурная перестройка экономики в соответствии с потребностями технологического и социального прогресса. Основными показателем экономического развития страны считается увеличение показателей ВВП или ВНП на душу населения.

**Экономия политическая** - наука, сферой интересов которой являются общественно-экономические отношения, экономические законы, складывающиеся на различных ступенях развития человеческого общества в процессе производства, распределения, обмена и потребления материальных благ.

**Экспорт капитала** - вывоз капитала за границу государства в денежной или товарной форме.

**Экспорт невидимый** - экспорт услуг и финансовых средств, включающий стоимость доставки товаров, банковских услуг, роялти, страховой доход, ренту, банковские проценты, дивиденды, расходы туристов.

**Экспорт чистый** - разница между экспортом и импортом одних и тех же товаров.

**Экстенсивное развитие** - развитие, которое сводится к наращиванию производственных мощностей на прежней технической базе, увеличению применяемых материальных ресурсов и числа рабочих.

**Энергетическая и сырьевая проблема** — глобальная проблема обеспечения человечества топливом и сырьём.

## ЛИТЕРАТУРА

1. Каримов И.А. Мировой финансово-экономический кризис. Пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана. Ташкент. 2009.
2. Каримов И.А. Обеспечение приоритета интересов человека – главная цель всех проводимых реформ и преобразований. Доклад Президента Республики Узбекистан на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития страны в 2007 году и важнейшим приоритетам углубления экономических реформ в 2008 году.
3. Концепция дальнейшего углубления демократических реформ и формирования гражданского общества в стране. Доклад Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на совместном заседании Законодательной палаты и Сената Олий Мажлиса Республики Узбекистан 12.11.2010 г
4. Абдувохидов А. и др. Инсон капиталига инвестиция. - Ж. Бозор, пул ва кредит, №2, 2004й, С.37-39.
5. Абдурахманов К.Х., Одегов Ю.Т. Управление трудовым потенциалом в условиях регулируемой рыночной экономики. Ташкент. Мехнат, 1991.
6. Аршаруни Н.А Основные социально-экономические проблемы Северной Африки М.1990.
7. Богомолов О.Т. Мировая экономика в век глобализации: Учебник.- М.: ЗАО «Экономика», 2007 – 359 с.
8. Бондаренко С.В. Влияние глобализации на развитие нефтегазового комплекса арабских стран. В сб.: Ближний Восток и современность. М. 2002.
9. Бушуев В. В., Голубев В. С., Коробейников А. А., Селюков Ю. Г. Человеческий капитал для социогуманитарного развития. — М.: «ИАЦ Энергия», 2008. — 96 с.
10. Валлерстайн И. Анализ мировых систем и ситуация в современном мире. СПб: Университетская книга, 2001
11. Вишневская Н. Внешнеэкономическая либерализация и рынок труда// МЭиМО.2004.№ 3-С.81-88
12. Володин А.Г., Широков Г.К. Глобализация: начала, тенденции, перспективы. - М.: Ин-т востоковедения РАН, 2002. - 260 с.
13. Воронов К. Глобальная интересистема: эволюция, структура, перспективы//МЭ и МО, 2007, №1.
14. Глобализация мирового хозяйства/ Учебное пособие под ред. Бойченко А.В.; М. Инфра. 2006.- 376 с.
15. Гулямов С.С., Дадабоев Т., Халиков Н.П. Мировое хозяйство и международные экономические отношения. Уч. Т. 2002г.
16. Гурова И.П. Мировая экономика. Учебник.- М. Омега-Л, 2007
17. Дергачев В.А., Вардомский Л.Б. Регионоведение. М.Феникс. 2002.
18. Додобоев Ю.Т. Мировая экономика/ Ю.Т. Додобоев, М.П.Победина.- 1996

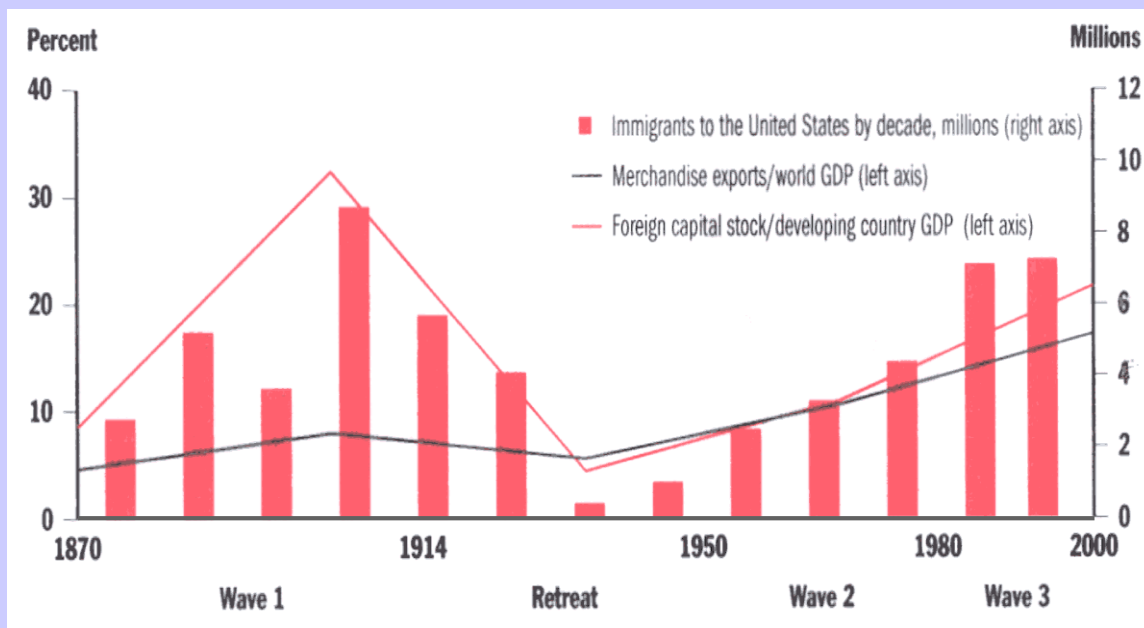
19. Зиядуллаева Л.С. Развитие промышленности и многоукладной экономики в развивающихся странах (Ближний Восток). Ташкент.2002.
20. Зиядуллаева Л.С., Камилова М.К. Экономика арабских стран. Т. 2006
21. Зиядуллаев Н. СНГ в глобальной экономике: стратегия развития и национальная безопасность // МЭ и МО, 2005, №4.
22. Киреев А.П. Международная экономика. В 2-х частях. Международные отношения. М. 2007.
23. Кондратьев В. Участь и предназначенность нефтяных доходов. <http://www.intertrends.ru/sixteenth/001.htm>
24. Кононенко С.Н., Мукимова М.К. Трудовые ресурсы и миграция рабочей силы в странах Зарубежного Востока.- Т. 2006.
25. Концепция устойчивого развития в контексте глобализации //МЭ и МО, 2007, №6
26. Кочетов Э.Г. Геоэкономика. Освоение мирового экономического пространства: Учебник для вузов.-М.: Норма, 2006.
27. Ломакин В.К. Мировая экономика. М. 2005.
28. Махмудов Э.Р. Мировая экономика: современные экономические системы. Т. 2006.
29. Медведев В. Глобализация экономики: тенденции и противоречия // МЭ и МО, 2004, №2
30. Мельянец В. Арабо-исламский мир: характеристики в глобальном контексте. Средний Восток: Конфликты эпохи. 2004.
31. Мироненко Н.С. Страноведение. М., 2001
32. Михайлушкин А.И., Ищенко П.Д. Международная экономика. Уч. М.2002г
33. Мысляева И.Н. Глобализация и антиглобализм//ЭКО, 2002, №12
34. Мэнкью Н.Г. Макроэкономика. – М., 1994.
35. Неклесса А. Глобальная трансформация: сущность, генезис, прогноз //МЭ и МО ,2004, №1.
36. Примаков Е.М. Конфиденциально. Ближний Восток на сцене и за кулисами. (Вторая половина XX – начало XXIв.) 2-е издание. М. 2012.
37. Салицкий А. Вызовы глобализации и проблемы полипериферийных стран //МЭ и МО, 2002, №2.
38. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов / А. Смит // Классика экономической мысли. / М.: ЭКСМО-ПРЕСС, 2000.
39. Стиглиц Дж. Ю. Экономика государственного сектора. - М.: Изд-во МГУ, 1997. - Гл. 5-7.
40. Субботин А. Перспективы глобального рынка // МЭ и МО, 2005, №1.
41. Фигурнова Н.П. Международная экономика: учебное пособие/Н.П.Фигурнова.- Москва: Издательство «Омега-Л», 2007.-304 с.
42. Экономический суверенитет и глобализация (круглый стол) // Вопросы экономики, 2006, №2.

43. Эльянов А. Глобализация и догоняющее развитие // МЭ и МО, 2004, №1.
44. Эльянов А. Государство и развитие / А. Эльянов // Мировая экономика и международные отношения. — 2003. № 1. - С. 3-14.
45. Яковлев А. "Аравийские монархии на пороге XXI века «Мировая экономика и международные отношения» №5,2002,с.72.
46. Boutayeb A., Serghini M. Health Indicators and Human Development in the Arab Region. 2006. December 28 - <http://www.pub-medcentral.nih.gov>
47. Comparing Education Statistics Across the World. UNESCO Institute for Statistics, Montreal. Web site: <http://www.uis.unesco.org/TEMPLATE/pdf/ged/2006/GED2006.pdf>
48. Estrada J. Assessing Community Resources and Economic Development Programming Efforts Using a Modified Human Development Index // The Journal of Extension. Vol. 43. April, 2005.
49. Harris William W. Faces of Lebanon. Markus Wiener Publishers. Princeton, 1997.
50. Human Development Report 2009. Overcoming barriers: Human mobility and development. UNDP, 2009
51. Middle East Economic Digest. L. 16.03.2002, № 11, с. 23–24.
52. World Development Report. Washington, 2000-2012
53. [www.imf.org](http://www.imf.org) – Международный валютный фонд
54. [www.wto.org](http://www.wto.org) – Всемирная торговая Организация
55. [www.sesrtcic.org](http://www.sesrtcic.org) – Statistical, Economic & research of the OIC Countries
56. [www.imemo.ru](http://www.imemo.ru) "Мировая экономика и международные отношения". Журнал
57. [www.iimes.ru](http://www.iimes.ru) Институт Ближнего Востока РАН
58. <http://hdr.undp.org> - UNDP. Arab Human Development Report 2011. N.Y., 2011.

## **ПРИЛОЖЕНИЯ**



# ТРИ ВОЛНЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ



Source: World Bank. 2002. "The New Wave of Globalization and Its Economic Effects." Chapter One in *Globalization, Growth, and Poverty: Building An Inclusive World Economy*, A World Bank Research Report, Washington, DC, Figure 1.1, p. 23 Available at

Динамика структурных реформ стран Ближнего и Среднего Востока<sup>43</sup>

годы	Концепция реформ	Методы, основные черты	Примечания
1960-е	Идея «планированного развития»	1. Опора на государственный сектор 2. Основное внимание – количественным показателям экономического роста (темпы роста, капиталовложения, соотношение удельного веса экспорта и импорта в ВВП)	1. Положен конец остаткам колониальной системы. 2. Национализированы природные ресурсы, финансы, внешняя торговля, взято под контроль движение иностранного капитала. 3. Национализированные предприятия образуют базу госсектора – ведущего сектора экономики.
1970-е	Концепция «основных нужд»	Развитие основных отраслей экономики	1. Индустриализация в её импортозамещающем и экспортноориентированном вариантах 2. Зелёная революция
1980-е	Идея «структурной корректировки» (МВФ)	1. Либерализация хозяйственной деятельности 2. Отказ или ограничение государственного вмешательства в экономику. 3. Всемерное развитие рыночных основ хозяйствования. 4. Обеспечение эффективности производства. 5. Развитие частного сектора.	
1990-е	Идея приватизации	Активизация частного сектора	
Современный этап	Реструктуризация экономики	1. Вхождение в мировой рынок 2. Региональная интеграция 3. Диверсификация экономики	1. Выделяется модель нефтедобывающих стран Персидского залива («аравийская модель») 2. Идёт перестройка исламской модели (Иран, Афганистан) в соответствии с мировыми стандартами.

<sup>43</sup> В 2009 г. в мире было проведено рекордное количество реформ – 239 в 113 странах.

## Обеспечение первичных потребностей человека в различных группах стран

	Доля недоедающих, %	Доля имеющих доступ к современной канализации, %	Доля неграмотных, %	Предстоящая продолжительность жизни, лет
Индия	21	30	39	64
Бразилия	9	75	12	70
Китай	11	44	9	70
Россия	4	87	1	65
Германия	.....	100	.....	79
Япония	.....	100	.....	82
США	.....	100	.....	77

## Военные расходы (% ВВП)

Место в мире	Страна	% ВВП	Год получения информации
1	Оман	11,40	2005
2	Катар	10,00	2005
3	Саудовская Аравия	10,00	2005
4	Иордания	8.60	2006
5	Ирак	8.60	2006
6	Израиль	7.30	2006
7	Йемен	6.60	2006
11	Сирия	5.90	2006
12	Мавритания	5.50	2006

## Приложение 6

**Рекомендуемые объемы потребления пищевых продуктов рассчитаны с учетом их использования, в том числе для производства пищевых продуктов, блюд и напитков. (Россия, 2010)**

Группы продуктов	Рекомендуемые объемы
Хлебобулочные и макаронные изделия в пересчете на муку, мука, крупы, бобовые, всего	95 - 105 кг/год/чел.
в том числе мука пшеничная, обогащенная микронутриентами	30 - 40 кг/год/чел.
Картофель	95 - 100 кг/год/чел.
Овощи и бахчевые	120 - 140 кг/год/чел.
Фрукты и ягоды	90 - 100 кг/год/чел.
Мясо и мясопродукты, всего	70 - 75 кг/год/чел.
в том числе:	
говядина	25 кг/год/чел.
баранина	1 кг/год/чел.
свинина	14 кг/год/чел.
птица	30 кг/год/чел.
Молоко и молочные продукты в пересчете на молоко, всего	320 - 340 кг/год/чел.
в том числе обогащенные микронутриентами	70 - 100 кг/год/чел.
из них:	
молоко, кефир, йогурт с жирностью 1,5 - 3,2%	60 кг/год/чел.
молоко, кефир, йогурт с жирностью 0,5 - 1,5%	50 кг/год/чел.
масло животное	4 кг/год/чел.
творог жирный	9 кг/год/чел.
творог с жирностью менее 9%	9 кг/год/чел.
сметана	4 кг/год/чел.
сыр	6 кг/год/чел.
Яйца	260 штук
Рыба и рыбопродукты	18 - 22 кг/год/чел.
Сахар	24 - 28 кг/год/чел.
Масло растительное	10 - 12 кг/год/чел.
Соль	2,5 - 3,5 кг/год/чел.

<http://medstatia.ru/news/normy-pitaniya-po-minzdravu.html>

## Приложение 7

Рациональное питание человека складывается из пищи животного и растительного происхождения. Физиологическая норма потребления фруктов, овощей и картофеля, обеспечивающая нормальное развитие организма человека, определена Институтом питания Академии медицинских наук. По его расчетам, средняя годовая норма потребления на одного взрослого человека составляет:

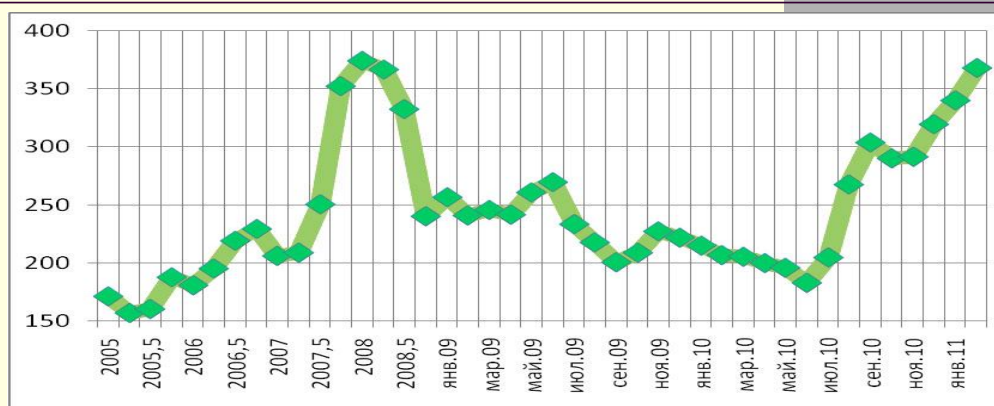
ПРОДУКТ	ВЕС	
	ДЕНЬ, гр.	ГОД, кг.
Мясо и мясопродукты	200	73,000
Говядина	70	25,550
Свинина	40	14,600
Птица	80	29,200
Баранина	3	1,095
Молоко и молочные продукты	900	328,500
Молоко, кефир, йогурт	305	111,325
Творог	50	18,250
Сыр	16	5,840
Масло животное	10	3,650
Сметана	10	3,650
Рыба и рыбопродукты	55	20,075
Мука, крупы, бобовые	270	98,550
Масло растительное	30	10,950
Картофель	270	98,550
Овощи и бахчевые	360	131,400
Фрукты и ягоды	260	94,900
Соль	8	2,920
Сахар	70	25,550
Яйца	0,7	255,500

## Приложение 8

Динамика мировых цен на пшеницу, в долларах за тонну, 2005-2011 гг.

Источник: IMF.Primary Commodity Prices.Monthly Data.

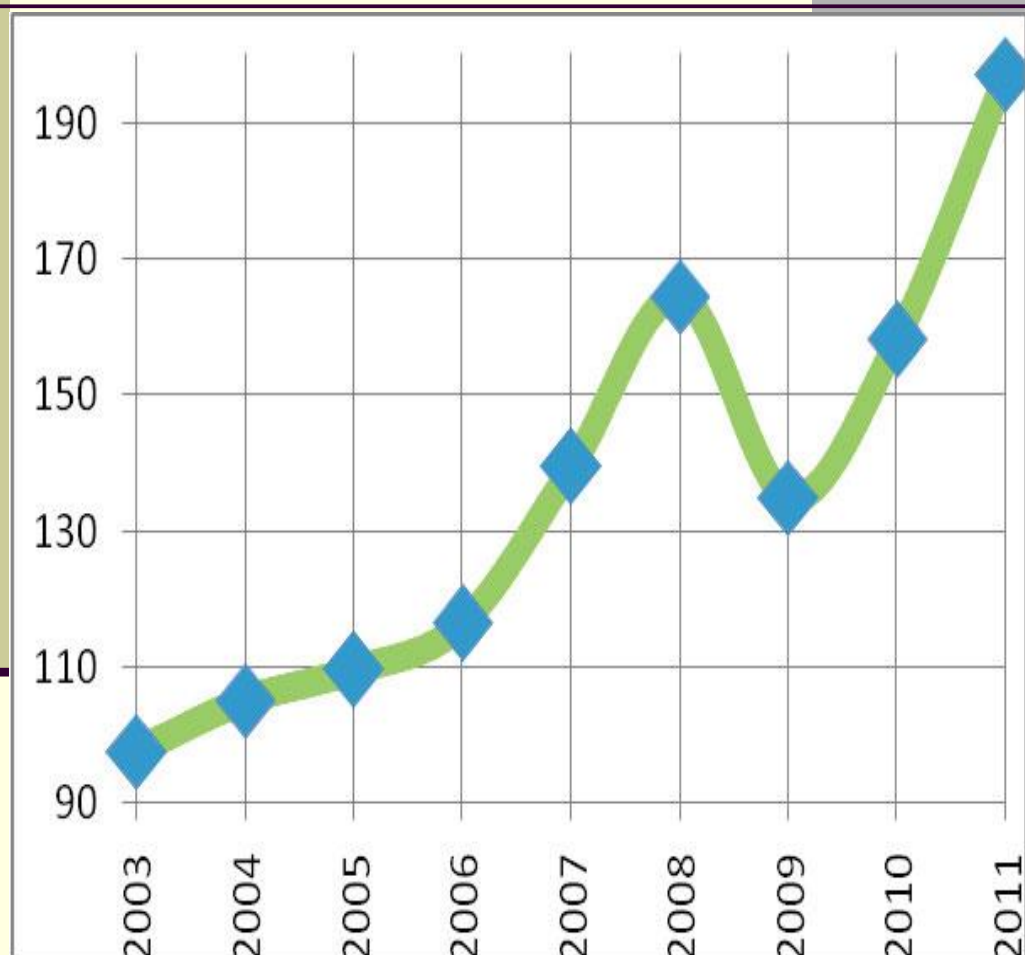
URL: <http://www.imf.org/external/np/res/commod/index.asp>.



Динамика мировых цен на растительные масла (индекс цен ФАО, 2002–2004 = 100, с учетом инфляции), 2003–2011 гг.



Динамика мировых цен на продовольствие (общий индекс цен на продовольствие ФАО, 2002–2004 = 100, с учетом инфляции), 2003–2011 гг.



Прогноз финансового обеспечения науки ведущих стран и регионов мира (расходы на НИОКР к ВВП), %

Годы	США	Япония	ЕС-15	ЕС-25	Россия	Индия	Китай
<b>1995</b>	2,51	2,7	1,80	1,72	0,97	0,90	0,61
<b>2000</b>	2,72	2,9	1,89	1,80	1,05	0,95	1,01
<b>2005</b>	2,72	3,2	1,97	1,87	1,25	1,45	1,51
<b>2020</b>	3,0	3,5	2,3	2,2	2,25	2,4	2,5

**Приложение 11**  
**Ожидаемая продолжительность жизни женщин при рождении**

Страна	Ожидаемая продолжительность жизни женщин	Страна	Ожидаемая продолжительность жизни женщин
Свазиленд	49,06 лет	Монако	93,77 лет
Чад	49,82 лет	Макао	87,54 лет
Афганистан	51,05 лет	Япония	87,43 лет
Зимбабве	51,68 лет	Сингапур	86,2 лет

**Общий коэффициент фертильности**

Страна	Суммарный коэффициент рождаемости	Страна	Суммарный коэффициент рождаемости
Мали	6,35 дети / женщины	Сингапур	0,78 дети / женщины
Бурунди	6,08 дети / женщины	Макао	0,092 детей / женщину
Замбия	5,85 дети / женщины	Гонконг	1,09 дети / женщины
Южный Судан	5,66 дети / женщины	Тайвань	1,1 дети / женщины

**Источник:** <https://www.cia.gov/news-information/featured-story-archive/2013-featured-story-archive/women-in-wfb.html> Март 2013 г.

### 11.9. Расширение сфер анализа экологических проблем с начала промышленной эры (сер. XIX—XX вв.)

Годы	Характерные черты	Коллективные взаимодействия. Технические устройства
1861–1886 гг.	Начало Промышленной эры Трудовое законодательство. Вершина статистической и начало эволюционной картины физического и социального мира и планы переустройства последнего. Теория электромагнитного поля	Система проводной связи: телефон, развитие телеграфа. Фонограф, граммофон. Железные дороги и паровое судоходство. Всемирная почта Интернациональные рабочие движения
1887–1923 гг.	Новая физика (основы практически всей физики XX в. зародились с 1896 по 1915 г.). Математический аппарат в принципе был построен к 1923–1926 гг. Биология (возрожденная генетика и первые попытки биосинтеза)	Беспроводная связь (радио, зарождение телевидения). Автотранспорт и авиация. Кинематография. I Всемирный конгресс физиков (1911 г.). Первая мировая война. Революция в Европе и в России. Интернациональные движения и партии. Первый мировой кризис (1929–1933 гг.)
1924–1945 гг.	Глобальная концентрация власти и технологии Реактивное оружие. Первый ядерный реактор. Атомные взрывы – «взрывы времени»	Попытки регионального уничтожения социальных и глобально-этнических групп (ликвидация плюрализма и ретрореволюции). Столкновение темпа эволюции с естественным ритмом жизни социума. Подавление эволюционного плюрализма
1946–1976 гг.	Распространение технологии на атомное ядро, микроструктуру вещества, генетику, сферу интеллекта, экосистему планеты, т.е. на все уровни земной эволюции. Выход в космос. Начало политики материально-энергетического ресурсосбережения	ООН – первая попытка формирования планетарной структуры цивилизации. Начало экосистемного самосознания человечества перед угрозой кризисов. Первые всемирные соглашения по защите окружающей среды
1977–2010 гг.	Микропроцессорная революция и интеллектуализация техносферы. Первые глобальные экологические кризисы: кислотные дожди, обеднение озонового слоя, загрязнение вод и истощение почв, потеря лесов и генофонда, проблема захоронения радиоактивных отходов. Массовая аллергия	Локальные, затем распределенные региональные, государственные, мировые информационные сети. Цифровые интегральные сети связи. Бытовая видеотехника. Мировая энергоэкономика, ресурсоэкономика, биосферная «экономика»

Источник: Важнейшие события конца XIX—XX века, <http://history.rsu.ru>.

### 11.10. Эволюция экологических проблем с 40-х гг. по настоящее время

Волна	Период	Общая озабоченность	Конкретные вопросы	Документ
Первая	40-50-е гг	Ограниченность природных ресурсов	Недостаточное производство продовольствия Истощение некоторых невозобновляемых ресурсов	Доклад Организации Объединенных Наций о народонаселении и развитии (E/CN.9/55)
Вторая	60-70-е гг	Побочные последствия производства и потребления	Загрязнение воздушной и водной среды Увеличение количества отходов Загрязнение окружающей среды радиоактивными/химическими отходами	Декларация Конференции Организации Объединенных Наций по проблемам окружающей человека среды Всемирный план действий в области народонаселения, принятый на Всемирной Конференции Организации Объединенных Наций по народонаселению
Третья	80-90-е гг	Глобальные экологические изменения	Изменение климата Кислотные дожди Истощение озонового слоя	Доклад Национальной Академии Наук США Рекомендации Международной Конференции по народонаселению
Четвертая	90-е гг - настоящее время	Глобальные экологические изменения	Генная инженерия Уничтожение лесов Опустынивание Исчезновение рек и озер Новые и возвращающиеся заболевания, в том числе массовые	Программа действий Организации Объединенных Наций по народонаселению и развитию Резолюция S-21/2 об основных направлениях деятельности, принятая на двадцать первой сессии Генеральной Ассамблеи ООН

Источник Краткий доклад о контроле за мировым населением, 2001 год народонаселение, окружающая среда и развитие // Комиссия по народонаселению и развитию, 34-я сессия, 2-6 апреля, 2001 г С 61

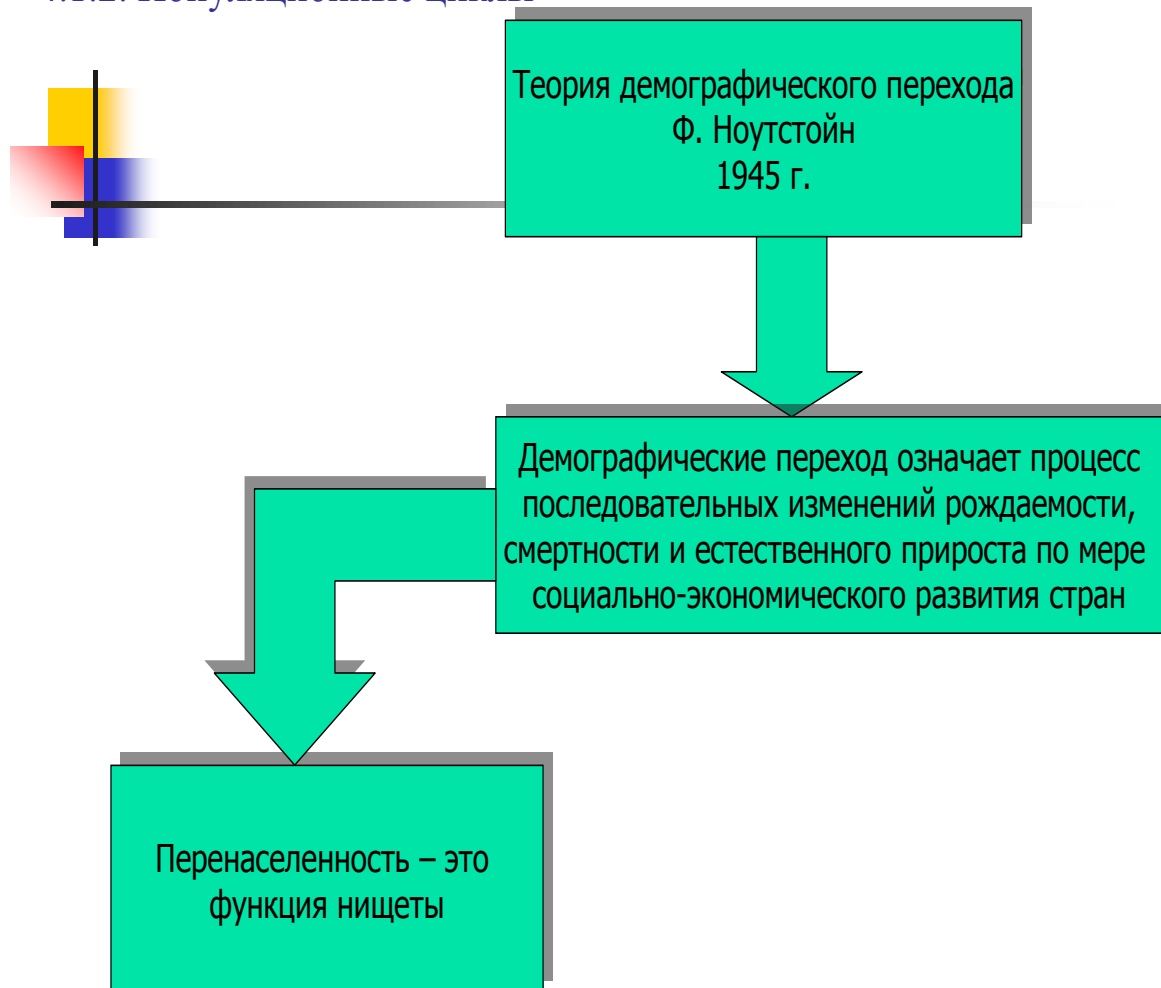
Территория России – 17 075 400 кв.км.

Территория США – 9 529 400 кв.км.

Страны с населением более 100 млн. чел. (в млн.чел.)		
1950г.	2012г.	2050г.*
1. Китай - 555	1. Китай - 1343	18. Россия - 101
2. Индия - 358	2. Индия - 1205	
3. США - 158	3. США - 314	
4. Россия - 103	4. Индонезия - 249	
	5. Бразилия - 199	
	6. Пакистан- 190	
	7. Нигерия- 170	
	8. Бангладеш - 161	
	9. Россия - 143	


























■ \*Прогноз

#### 4.1.2. Популяционные циклы

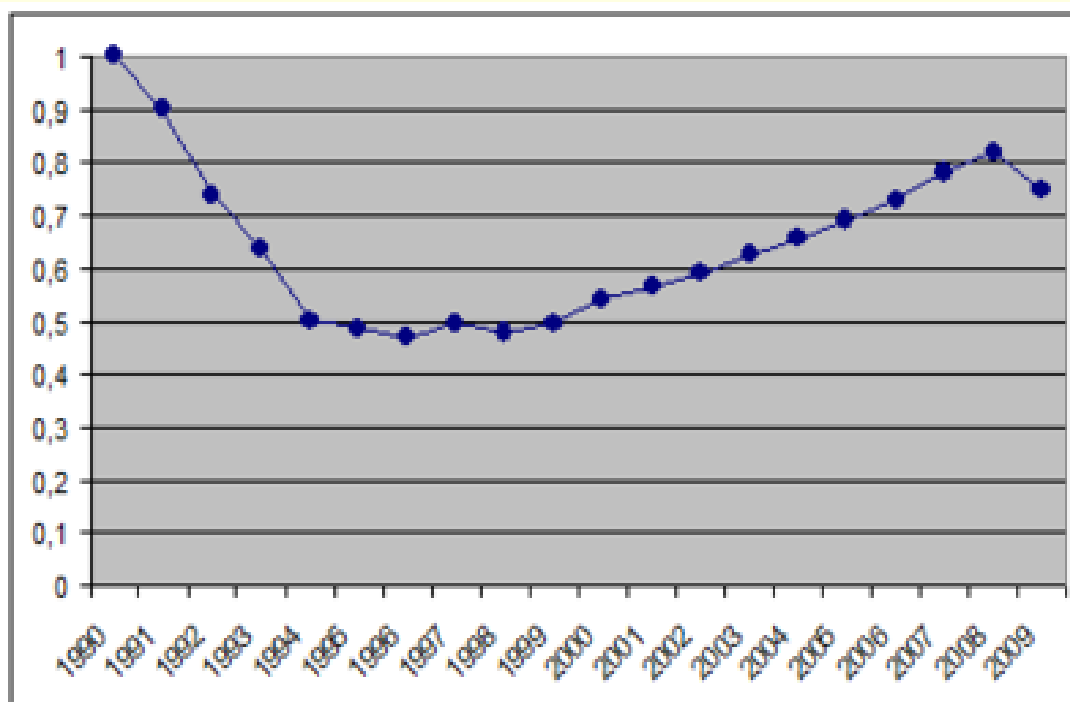


## Приложение 17

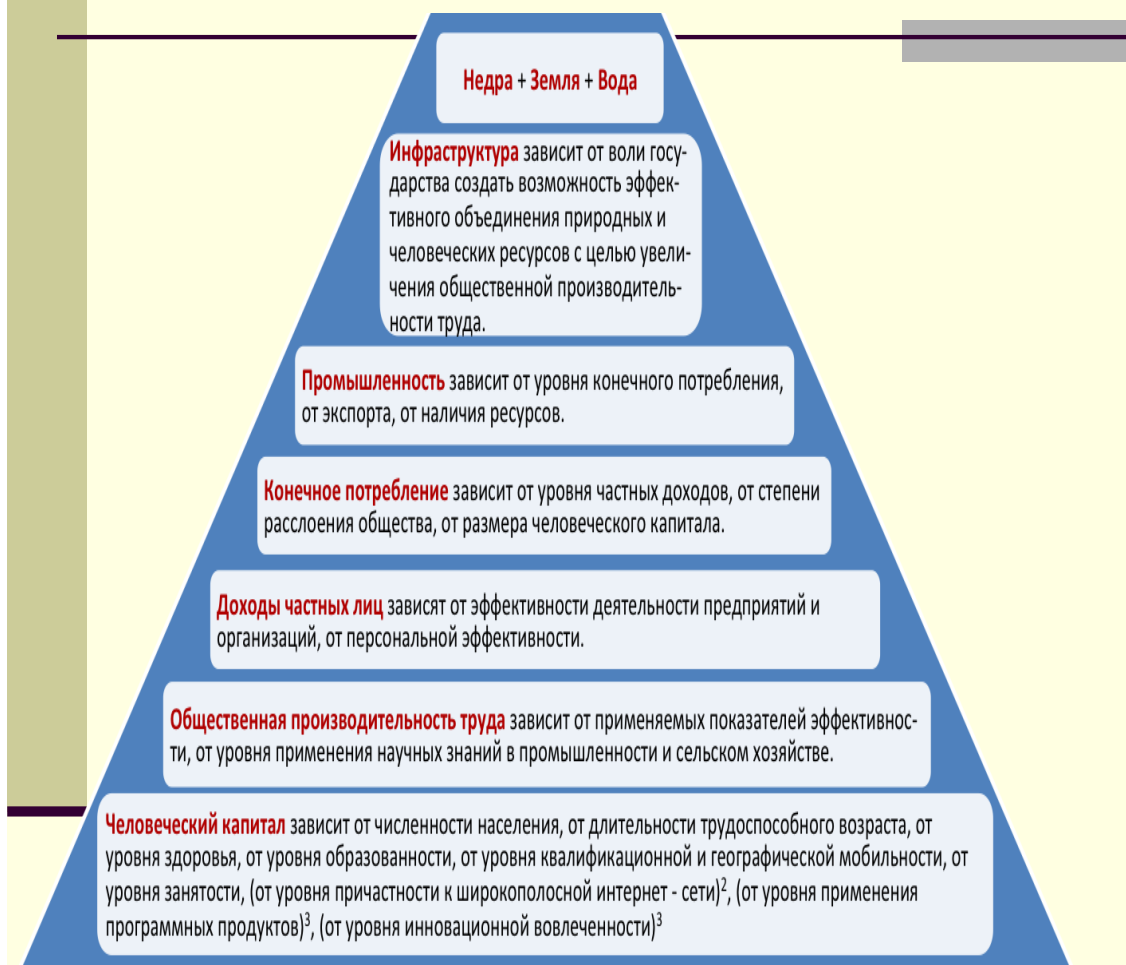
Численность населения арабских стран в 2010 г. ([http: wikipedia.org](http://wikipedia.org))

№	Страна	Население	Дата	% от населения Земли
16	 Египет	78 853 000	2 октября 2010	1.15%
17	 Иран	74 196 000		1.08%
18	 Турция	72 561 312	31 декабря 2009	1.06%
33	 Судан	39 154 490	22 апреля 2008	0.57%
35	 Алжир	34 895 000		0.51%
38	 Марокко	31 938 000	2 октября 2010	0.47%
39	 Ирак	30 747 000		0.45%
44	 Афганистан	28 150 000		0.4%
46	 Саудовская Аравия	25 721 000		0.38%
49	 Йемен	23 580 000		0.34%
52	 Сирия	21 906 000		0.32%
79	 Тунис	10 432 500	1 июля 2009	0.15%
89	 Сомали	9 133 000		0.13%
96	 Израиль	7 531 900	28 февраля 2010	0.11%
102	 Ливия	6 420 000		0.094%
105	 Иордания	6 316 000		0.092%
117	 ОАЭ	4 599 000		0.067%
124	 Ливан	4 224 000		0.062%
134	 Мавритания	3 291 000		0.048%
137	 Кувейт	2 985 000		0.044%
138	 Оман	2 845 000		0.042%
150	 Катар	1 409 000		0.021%
156	 Джибути	864 000		0.013%
159	 Бахрейн	791 000		0.012%
162	 Коморы	676 000		0.01%

## График годового реального ВВП России с 1991 года

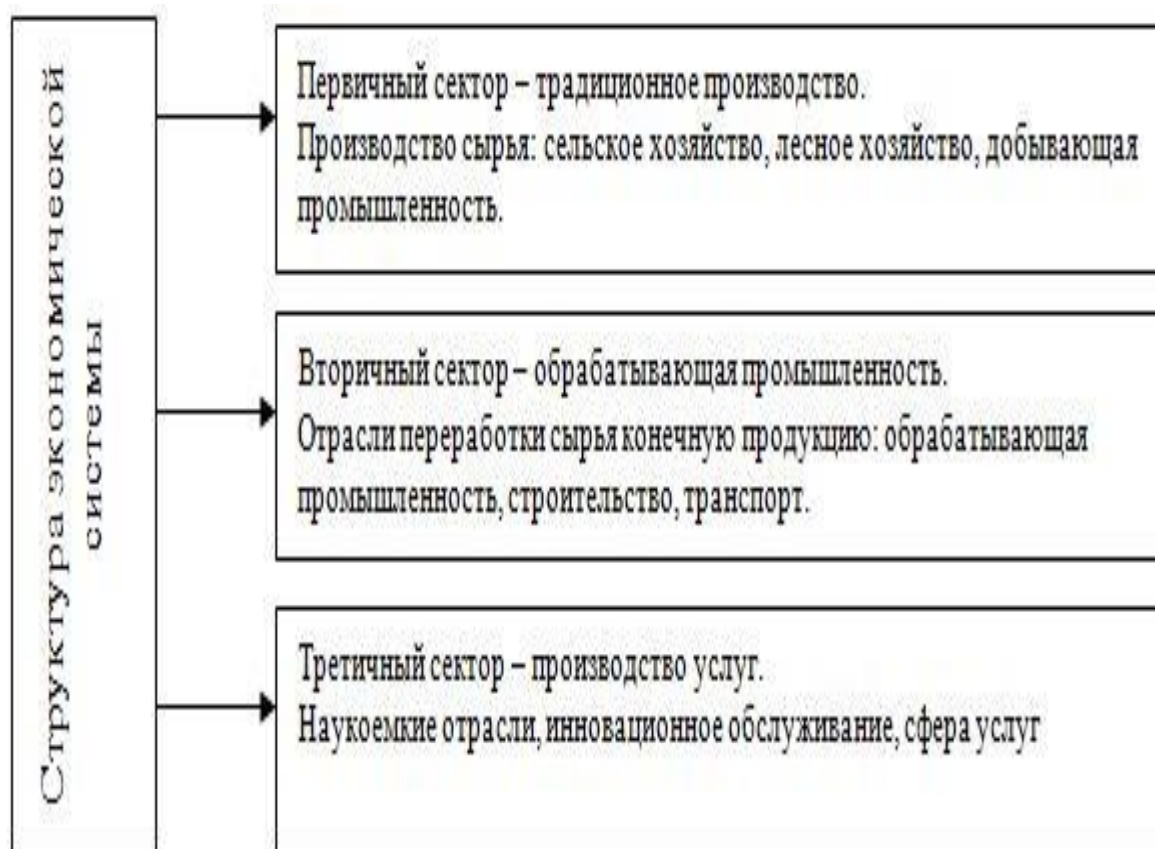


## Размер человеческого капитала определяет масштаб экономической системы



Социально-демографическая политика должна строиться из приоритета роста человеческого капитала.

Структура экономической системы по К.Кларку





Теория жизненного цикла

	Этапы жизненного цикла			
	Внедрение	Рост	Зрелость	Упадок
<b>Размещение производства</b>	В стране нововведения	В стране нововведения и других развитых странах	Во многих странах	В развивающихся странах
<b>Размещение рынка</b>	В стране нововведения с небольшой долей экспорта	В стране нововведения и развитых странах. Рост экспорта	В развитых и развивающихся странах. Стабилизация спроса	В развивающихся странах с небольшой долей экспорта. Спад спроса
<b>Конкурентные преимущества</b>	Монополия. Цена покрывает все издержки, в том числе на создание товара. Максимизируется чистая экономическая прибыль	Олигополия. Конкуренция на качество, ноу-хау, постоянных издержках. Увеличиваются имплицитные издержки	Совершенная конкуренция. Цены стабилизируются. Конкуренция на переменных издержках. Снижение цен и уменьшение экономической прибыли	Много продавцов и мало покупателей. Снижение цен. Чистая экономическая прибыль равна нулю
<b>Технология производства</b>	Мелкосерийное производство. Высокая квалификация. Трудоемкое и наукоемкое	Крупносерийное производство. Стандартизация технологий. Капиталоемкое производство и высокие затраты на труд	Массовое стандартизированное. Высокая доля капитала. Снижение затрат на труд	Массовое. Автоматизированное с высокой долей неквалифицированного вспомогательного труда

## Уровень безработицы в России в сентябре 2012г. составил 5,2%.

