

**Министерство высшего и среднего специального образования**

**Ташкентский государственный институт востоковедения  
Факультет «Экономика зарубежных стран и страноведение»**

**Выпускная квалификационная работа**

**ВЛИЯНИЕ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО  
КРИЗИСА НА ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ**

**Выполнила: выпускница  
направления  
образования «корееведение»  
Ващенко Виктория \_\_\_\_\_**

**Научный руководитель:  
ст.преп.кафедры «китаеведение  
и корееведение»**

**к.э.н.Каюмова Д.А. \_\_\_\_\_**

**Ташкент 2012**

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3 стр.
<b>Глава I. Глава I. Научные основы экономических кризисов и причины их возникновения.....</b>	<b>6 стр.</b>
1.1 Основные причины приведшие мировую экономику к кризису.....	<b>6 стр.</b>
1.2 Возникновение кризиса и его распространение.....	9 стр.
<b>Глава II. Влияние глобального кризиса на мировую экономику</b> .....	<b>25 стр.</b>
2.1 Влияние МФЭК на экономику различных стран.....	<b>25 стр.</b>
2.2 Опыт Республики Корея в преодолении последствий мирового финансового кризиса и планы по реализации программы экономического роста .....	34 стр.
<b>2.3 Экономическое сотрудничество Узбекистана и Кореи в посткризисный период.</b>	
Заключение.....	58 стр.
Список использованной литературы.....	62 стр.

## **ВВЕДЕНИЕ**

**Актуальность** темы выпускной квалификационной работы.

Мировой финансовый кризис оказал серьезное влияние на состояние глобальной финансовой системы и как по цепной реакции перекинулся на экономику самых разных государств. Сначала пошатнулись банковские системы, обрушились фондовые рынки, повсеместно проявился кризис ликвидности. После этого на фоне громких банкротств, слияний и поглощений многих кредитных организаций и промышленных предприятий произошел спад деловой активности и спад производства, а как следствие – сворачивание ряда инвестиционных программ, сокращение рабочих мест и т.п. Кризис распространился на большинство стран, так или иначе включенных в мировую экономическую систему, в систему внешнеторговых отношений. Разразившийся осенью 2008 года мировой экономический кризис диктует необходимость выявления причин его возникновения и формирования путей выхода экономики стран из кризисного состояния.

Сложившаяся ситуация заставила правительства развитых стран мира консолидировать усилия в поисках решений по выходу из кризиса, а также использовать внутренний потенциал и резервы государства для поддержки реального производства и стабилизации национальной экономики. В этом смысле определенный интерес представляют собой антикризисные шаги правительства Республики Корея, которые основываются на инновационном подходе, мощном финансовом резерве и способности эффективно привлекать иностранные инвестиции в собственную экономику.

Сегодня гораздо актуальнее в сложившейся ситуации выявить не только причины возникновения экономического кризиса, но и найти пути скорейшего, насколько это возможно, выхода из него. Большое количество вовлеченных стран уделяют особое внимание разработке и проведению антикризисных мер и мероприятий.

Кризис показывает реальное положение вещей, которые еще недавно ориентировались на продолжение в долгосрочной перспективе экономического бума в целом и сырьевого — в частности. Кризис порождает импульсы для мобилизации и открывает необходимость политико-социальной и экономической модернизации в реальности. В этом состоит важное позитивное значение кризиса для дальнейшего исторического развития мировой экономики в целом и в частности, для нашей национальной экономики. Узбекистан также выработал свою антикризисную программу, которая нашла свое отражение в книге нашего Президента И.А. Каримова «Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его

преодолению в условиях Узбекистана»<sup>1</sup>. Вместе с тем было бы целесообразно на наш взгляд изучение опыта нашего стратегического партнера – Республики Корея, которая занимает на сегодняшний день ведущие позиции в мировой экономике.

В связи с этим, **целью** данной работы является изучение кризисных явлений в экономике в Республики Корея и использование ее опыта в других странах .

Поставленная цель решается посредством следующих задач:

- изучение причин возникновения экономических кризисов в экономике;
- рассмотрение особенностей кризисных явлений в экономике Республики Корея
- рассмотрение основных позиций антикризисной программы РК и Республики Узбекистан

**Степень изученности проблемы.** Различные аспекты влияния кризиса на экономику государств Юго-Восточной и Северо-Восточной Азии отражены в работе Ли Хек ", Нгуен Нгон Дао , Сосунг Ратчави , а также общие вопросы связанные с экономическим кризисом и его последствиями в Республике Корея нашли отражение в работах Бергстена К., Даннинг Дж., Линдберга П.Х., Литла Дж., Родеса Л., Чжун Ми Кена и других зарубежных экономистов.

В Узбекистане вопросы раскрывающие суть и причины кризиса раскрыты в книге И.А.Каримова «Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана», а также в докладе Президента 19 января этого года, посвященному итогам социально-экономического развития Узбекистана в 2011 и приоритетным направлениям развития страны в 2012 году .<sup>2</sup>

**Научная новизна ВКР** заключается в следующем:

- раскрыты основные причины Мирового (2008 года) финансово-экономического кризиса;
- проведен анализ основных макроэкономических показателей РК в посткризисный период;
- изучены и систематизированы основные тенденции посткризисного развития Кореи;
- рассмотрены торгово-экономические отношения между Республикой Корея и Узбекистаном в посткризисный период.

---

<sup>1</sup> И.А.Каримов «Мировой финансово-экономический кризис, пути и меры по его преодолению в условиях Узбекистана» Ташкент 2009г

<sup>2</sup> Газета «Народное слово» 20января 2012года.

**Объектом** исследования в работе является мировой экономический кризис 2008года.

**Предметом** исследования являются отношения, возникающие на этапе вывода экономики из кризисного состояния.

Работа состоит из введения, двух глав, заключения , списка литературы и приложения.

## Глава I. Научные основы экономических кризисов и причины их возникновения

### 1.1 Основные причины приведшие мировую экономику к кризису

Настоящий финансовый кризис отличился как глубиной, так и большим размахом — он, в первый раз после «Великой депрессии», так же, как она, охватил весь мир. «Спусковым механизмом», обосновавшим кризисную ситуацию на мировой арене, стали неполадки на рынке ипотечного кредитования банковской системы ФРС США. Но, можно сказать, что более важные три причины - это макроэкономические, микроэкономические и институциональные. Одной из главных макроэкономических причин, оказалась причина избытка ликвидности в экономике США, эта причина определялась многими факторами, включая<sup>3</sup>:

- Снижение уровня доверия граждан к странам с развивающейся рыночной системой, после кризисной ситуации, которая сложилась в 1996—1998 гг.;
- инвестирование в американские наиболее ценные бумаги и облигации странами, которые копили резервы в валюте (Китай), нефтяные фонды (Государства Персидского залива);
- низкие процентные ставки, финансовой политики ФРС США в 2001—2003 гг., чтобы преодолеть циклический спад в экономике.

Под воздействием избыточной ликвидности пришел в движение инструмент образования рыночных пузырей, затем завышение оценочной стоимости активов компаний и их портфелей. А в отдельные краткосрочные периоды эти пузыри обосновались на рынках недвижимости, акций и производственного сырья, что явилось одной из основных частей в большом механизме глобального кризиса. Согласно статистическим данным, большая кредитная экспансия является одним из основных аспектов финансового кризиса. В последствиях этого, риск развития кризиса был велик, в этих условиях произошло ускоренное ослабление денежно-кредитной политики, в 2007—2008 гг., — что в данных условиях не исключение, а как правило. Так же способствовали пришествию кризиса отрицательные микроэкономические факторы — это развитие новых финансовых

---

<sup>3</sup> Войтенко, Н. Мировой кризис, причины его возникновения и создание институтов коллективных решений // Современная экономика, 2009, №4. – с 39

инструментов (структурированных производных облигаций и деривативов). Ранее было правилом, что они, (яко бы) позволяют сократить возможные риски, распределяя их среди инвесторов и обеспечивая правильную оценку. Но на самом деле использование в большом количестве этих производных инструментов приводило к маскировке рисков, что связано с низким качеством субстандартных ипотечных кредитов, и к их «непрозрачному» распределению среди большого круга инвесторов, многие из которых оказались неплатежеспособны. А в числе главных институциональных причин можно отметить низкий уровень оценки рисков рейтинговыми агентствами. Столь Необдуманная денежно-кредитная политика, которая была проведена в США в период 2000-2008г. Это привело к тому, что среднегодовые темпы прироста банковского кредитования в 2003—2007 гг. были на уровне 5%. Прирост потребительских кредитов в 2007 г. был на уровне 7,2%, объем выданных ипотечных кредитов повысился с 238 млрд. долл. в I квартале 2000 г. до 1199 млрд. долл. в III квартале 2003 г. По мере впадения экономики США в рецессию наметилась тенденция быстрого спада объема выданных банковских кредитов. В III квартале 2008 г. объем выданных населению ипотечных кредитов был всего 415 млрд. долл. (см. рис. 1). Структура финансовых потоков стала сложной и завуалированной (непрозрачной), после этого оценить реальную стоимость портфелей финансовых компаний оказалось практически невозможным. Поскольку кредитный рынок больше не мог точно выявлять потенциально неплатежеспособных заемщиков, как это удавалось делать ранее, после чего он впал в паралич. Вскоре усугубились проблемы в финансовой системе США, и страна вошла в рецессию<sup>4</sup>.

## **1.2 Возникновение кризиса и его распространение**

Начавшийся в США финансовый кризис не стал останавливаться и в сложившейся обстановке двинулся дальше в мир. Американские корпорации немедленно приступили к срочной распродаже своих активов и извлечению своих денег из других стран. По самым скромным оценкам Банка Англии в 2010г., общие потери от кризиса в экономиках США, составили 2,8 трлн. долл.

---

<sup>4</sup> URL: <http://www.mirovoy-crisis.ru/crisis-usa.php>



Рисунок 1 - Выдача ипотечных кредитов в США в предкризисный период<sup>5</sup>

ВВП США в III квартале 2008 г. снизился на 0,5%, что оказалось самым большим падением ВВП с 2001 г., из-за максимального за 28 лет сокращения потребительских расходов (на 3,8%). При этом снижение потребительских расходов было компенсировано увеличением расходов со стороны государства и политика роста экспорта и снижение поставок импорта. Объем, принимавших участие в экономической системе США сил в ноябре понизился до 75,4% по сравнению с 76,3% в октябре, что на 5,5 п. п. стало ниже среднего уровня в 1972—2007 гг. Индекс деловой активности в производственной сфере «Manufacturing index»<sup>6</sup> в декабре 2008 г. был понижен до 31,4 пункта по сравнению с ноябрьским значением в 36,2 пункта. Это минимальное значение индекса с июля 1980 г., тогда это значение было на уровне 30,2 пункта<sup>7</sup>.

По данным министерства труда и центров занятости в США, в декабре 2008 г. было потеряно 524 тыс. рабочих мест, а за год — 2,6 млн. Уровень безработицы достиг 7,2% — максимальный отрицательный уровень с 1992 г.

<sup>5</sup> Ершов М. Мировой финансовый кризис: причины и последствия // Вопросы экономики, № 12, 2008

<sup>6</sup> ISM manufacturing index представляет собой результаты опроса менеджеров по закупкам в сфере промышленности. Значение индекса менее 40,0 пунктов означает снижение деловой активности как в производственном секторе, так и во всей экономике в целом

<sup>7</sup> Оценка влияния кризиса: отчет международного исследовательского центра, 2010 URL: <http://institutions.com/general/1158-mirovoj-finansovyj-krizis.html>

А если учесть увольнение занятых частично, то вырос до 13,5% (2007 г. — 8,7%)<sup>8</sup>.

События в экономике США крайне негативно повлияли на фондовые рынки во всех развитых и развивающихся странах. На рисунке 2 показаны изменения динамики 2007—2008 гг. одного из основных американских фондовых индексов S&P 500 и фондового индекса для развивающихся рынков MSCI EM, разрабатываемого банком «Morgan Stanley» (данные на рисунке не отражают внутримесячной динамики индексов).

---

<sup>8</sup> Маркин Д Аналитический отчёт по тенденциям развития основных мировых индексов // Менеджмент, №4, 2010. С.18-24

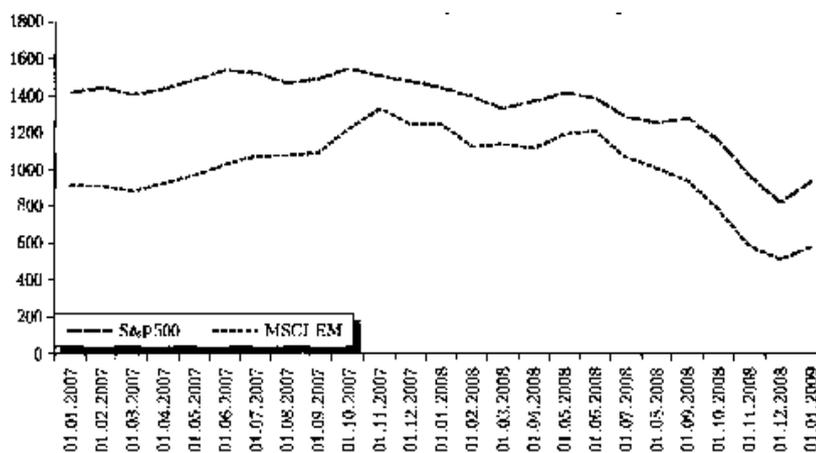


Рисунок 2 – Динамика развития фондовых рынков США и рынков развивающихся стран<sup>9</sup>

В 2007 г. фондовые рынки развивающихся стран продуктивно росли опережающими темпами, если сравнить с развитыми странами, этому поспособствовали портфельские инвестиции из ведущих мировых стран. В 2008 г. колоссальный поток средств из-за рубежа на развивающиеся рынки иссяк, и динамика фондового индекса для развивающихся стран стала такой же, как динамика США. Анализ сложившейся ситуации в системе мировой экономике по итогам 2008г. позволяет сделать прогноз постоянного замедления глобального роста в 2011 году. В ноябрьском прогнозе МВФ он был оценен на уровне 2,2 %, а в прогнозе Всемирного банка на уровне— 0,9%. В скором времени значений экономического роста только уменьшается и в будущем 5 лет существенно не увеличится. Следовательно, по этому прогнозу можно судить, что развитые экономики в наступившем году ждет серьезный спад. По данной причине, Еврокомиссия делает прогноз падение ВВП во всей еврозоне на 1,8% соответственно. По оценкам «Бюджетного учредительного конгресса США», которые были предоставлены в «Перспективах экономики и бюджета в 2009 - 2019 гг., в 2011 г. США в будущем ожидает сильный спад экономической активности. Реальный ВВП снизится на 2,2%, а реальное потребление — на 1%. В 2011 г. возможно очень медленное восстановление экономики: реальный ВВП возрастет на 1,5%. Так же, Ожидается, что бюджетный дефицит в США в 2011г не прекратится.

По последним прогнозам БУК, он должен составить 1,2 трлн. долл., это составляет 8,3% ВВП. Расходы правительств США и муниципалитетов лишь ненамного сгладят спад экономической активности в стране. В качестве

<sup>9</sup> Ершов М. Мировой финансовый кризис: причины и последствия // Вопросы экономики, № 12, 2008, с.32-36, 41-48

ответной реакции на еще более низкие, чем ожидалось доходы, и необходимость обеспечить сбалансированность бюджета они сокращают расходы, как внешние, так и внутренние, надеясь сэкономить. Многие аналитики приходят к выводу, что будет глубокая рецессия, в которой не было даже в периоды наиболее крупных экономических кризисов в ведущих странах в прежние годы. Известно, что самые значительные замедления экономики были в 1975 г., когда глобальный рост составил всего 0,93% по отношению к предыдущему году, и в 1980 г., когда его значение приблизилось к нулевому (0,3%). Предполагается, так же что в ближайшие годы «мировыми локомотивами» экономического роста будут Китай и Индия. Ситуация в этих странах совершенно разная.

Экспорториентированной экономике Китая будет нелегко заместить падение внешнего спроса внутренним. Даже антикризисная политика, которая оценивается в 570 млрд. долл. США, не предотвратит снижения темпов роста.

ВВП еще одной, крайне динамично развивающейся страны — Бразилии — в 2011г. вырастет на 2,8% по сравнению с 5,2% в 2010г. Инфляция потребительских цен снизится с 6,3% в 2010г. до 4,8% в 2011г. Аналитики прогнозируют дефицит ВВП Бразилии до 2,4% ВВП в 2011 г.

Последовательно снижается и уровень мировых цен на нефть. Согласно последнему прогнозу, который был представлен 14 января 2011 г. Энергетическим агентством США, средняя цена 1 барреля нефти известной во всем мире марки WTI на 2011 г. оценивается в 47 долл. (чему соответствует примерно 42 долл./барр. для марки Urals). Это означает, что по сравнению с 2010 г. нефть станет дешевле почти в два с половиной раза. Международное энергетическое агентство дало переоценку прогнозу спроса на нефтяную продукцию в 2011 г. и остановилось на мнении в сторону снижения на 1 млн. барр. за сутки после спада прогнозного роста ВВП мировой экономики до 1,2% с учетом ухудшающейся конъюнктуры. Тем самым, мировой спрос на нефть в 2011 г. теперь был скорректирован до 87,6 млн. барр. в сутки (снижение на 0,45% по сравнению с 2010 г. Далее, по прогнозу мировых экономических обществ, спрос на нефть в 2011 г. составит 92,6 млн. барр. в сутки (против 88,7 млн. в 2010 г. и 83,1 млн. в 2009 г.) Один из главных факторов сокращения спроса на нефтяную продукцию — уменьшение спроса со стороны США на 1,2 млн. барр. в сутки.

В последние годы цены на нефть выросли во много раз. К примеру в 2009 г. среднегодовая цена на нефть марки Urals достигла колоссального значения в 97,4 долл./барр. Это максимальное значение за период с 1970 г. С учетом этого прогноза изменения спроса на нефть в последующем можно

ожидать превышения этого значения. Такой вывод подтвержден последним долгосрочным исследованием ОПЕК. Ее эксперты отмечают, что возросшее влияние на цены со стороны инвесторов и биржевых спекулянтов, которые, в свою очередь оценивают нефть не по ее потребительским характеристикам, а только с к финансово выгодной точки зрения данного актива. И если в 2003 г. на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже на один реально проданный баррель нефти тогда приходилось шесть «бумажных», то к 2010 г. этот показатель превысил 20, что в разы повысило цены. Что происходит там сейчас мне не известно, но и так ясно что ничего хорошего там быть не может.

Согласно прогнозу ОПЕК до 2030 г., представленному в «Обзоре мирового нефтяного рынка за 2008 г.», темпы роста населения согласно их прогнозам в 2006—2015 гг. будут намного выше, чем в 2015—2030 гг. (соответственно 1,1 и 0,8% в год). Кроме того, во второй половине этого периода начнется сокращение численности населения трудоспособного возраста, что впоследствии окажет влияние на экономическую активность и существенное снижение потребления энергии. Воздействие современного финансового кризиса «не пробежало» стороной ни одно европейское государство.

Так, Франция из-за падения фондовых рынков сильно пострадала, потеряв 5 млрд. долларов.

Уровень безработицы в Испании возрос до 9,9 % , мировые автомобильные концерны потеряли в прибыли до 27,5 % . В России влияние финансового кризиса выразилось в резком обвале на фондовом рынке. На Украине на предприятиях упало производство, спад в 19,8%, на 3,1% - падение ВВП. Влияние финансового кризиса выражается, как в невозможности управлять финансовым рынком, так и в ухудшении состояния мировой экономики ведущих стран мира<sup>10</sup>.

---

<sup>10</sup> URL: <http://www.mirovoy-crisis.ru/prichiny-crisisa.php>

## Глава II. Влияние глобального кризиса на мировую экономику

### 2.1 Влияние МФЭК на экономику различных стран.

Анализируя материал, посвящённый мировому экономическому кризису следует отметить следующее, степень влияния кризиса на падение ВВП различных стран оказалась разной, так как во-первых, уровень ВВП в странах сильно отличается, поэтому в России падение ВВП – 11,7%, а в Китае – 8,2%, а США – всего лишь 2,2%. Экономический кризис ударил по мировым экономикам. Во всем мире люди утратили доверие к экономическим и финансовым системам, поменяв свои потребительские предпочтения, пытаются всевозможно приспособиться к новой суровой реальности, к новым условиям во время кризиса.

По итогам опросов, которые были посвящены экономическому кризису, в опросах принимали участие 20325 человек из 25 стран, после чего удалось точно сказать о том, что взгляды на финансовое положение в мире крайне пессимистичны: 16% верят в то, что экономическая ситуация в их стране улучшится в ближайшее время, 35% считают, что ситуация останется без изменений, и 43% - что она ухудшится в следующие 5-6 месяцев. В тот момент, когда граждане стран большой восьмерки больше склонны к негативной точки зрения (55% - полагают, что экономическая ситуация ухудшится еще больше, 30% - ситуация останется неизменной, и всего лишь 8% верят в то, что она станет лучше в ближайшее время), жители BRIC разделились по мнениям в следующем порядке: 24% настроены оптимистично по данному вопросу, 39% придерживаются мнения, что обстановка не поменяется, 29% настроены негативно. Таким образом, в Великобритании (67%), Франции (63%), Испании (61%) и Германии (61%) больше пессимистов, чем в Бразилии (14%), Китае (29%) и Индии (33%) где больше оптимистично настроенных на улучшение.

Несмотря на этот гнетущий пессимизм, в ходе опроса были замечены признаки выхода из кризиса, так как показатели негативного восприятия перестали расти. В 10 из 25 стран, которые приняли участие в опросе, был зафиксирован более высокий уровень оптимизма. Первый признак ослабления пессимизма – это то, что доля граждан, полагающих, что ситуация станет еще хуже, остается без изменения - уже прогресс. Хотя взгляды людей все еще пессимистичны, первые признаки выхода из кризиса появляются в Корее, Великобритании, Исландии, Японии и Канаде. В таблице 1 приведены данные по внешнему долгу в развитых странах.

Таблица 1

**Внешний долг в развитых странах\*\***  
(данные на 30 июня 2011 года)

страна	Внешний долг, млн. долл.США	В расчете на д.н. долл.США	Внешний лог по отношению к ВВП,%
ЕС	16080000	32092	108
США*	15033607	50000	100
Великобритания	9836000	147060	416
Германия	5624000	63493	159
Франция	5633000	74410	188
Япония	2719000	19300	57
Испания	2570000	52588	165
Италия	2684000	39234	101
Ирландия	2357000	482340	1307,6

\*Примечание данные США приведены за период 18 ноября 2011 года.

\*\* из доклада Президента РУз на заседании КМ 19 января 2012года.

С другой точки зрения, негативное восприятие сильно возросло в Индии, Испании и Швейцарии. Экономические перспективы отдельного взятого человека выглядят намного более радужными и инициативными, чем национальные перспективы, так как люди все еще верят, что экономический кризис затрагивает, прежде всего, их соседей и их самих.

Один из лучших показателей экономического состояния страны – это готовность жителей купить недвижимость. Рынок недвижимости не подвергся влиянию в Австралии (54%), Швейцарии (49%), Австрии (42%), Канаде (42%) и США (41%), где четверо из десяти считают, что сейчас наиболее удачное время для покупки дома. С другой стороны, те, кто продают недвижимость в Саудовской Аравии (11%), России (12%), Аргентине (13%), Японии (15%) и Бразилии (15%) должны будут запастись терпением, так как намного меньше людей думают, что сейчас хорошее время для покупки дома, а следовательно еще долго не будут активно покупать недвижимость, что связано с высокой стоимостью нового жилья.. Раньше уровень доверия к правительству был на уровне 5,2 по 10-балльной шкале, теперь он не более чем 4,8, т.е., ниже минимального психологического порога в 5 баллов. Японцы (2,9), британцы (3,4), ливанцы (3,7), аргентинцы (3,9), корейцы (3,9), наиболее терпимы к своим правительствам. Интересно отметить, что китайцы (6,7), бразильцы (6,4) и индийцы (5,4) имеют наиболее позитивный настрой восприятия своих

политических лидеров. Более того, восприятие надежности и стабильности банков и фондовых рынков существенно упало вместе с уровнем доверия с 5,3 до 5,1 для банков и с 4,0 до 3,7 для фондовых рынков.

Озабоченность экономикой и политической и финансово-экономической системами, в конце концов, оказала влияние на предпочтения и новые привычки потребителей во всем мире. Даже если они убеждены, что на их личное финансовое положение не будет оказано значительного влияния в ближайшее время, потребители значительно сократили свои расходы на товары первоочередной важности, а так же предметы роскоши.

Наиболее значительно свои расходы сократили потребители из Мексики (55%), Аргентины (53%), Исландии (49%), США (47%) и Японии (46%). С другой стороны, жители Швейцарии (19%), Катара (20%), Кувейта (27%), Ливана (28%), Австрии (29%), ОАЭ (31%), Саудовской Аравии (31%), а также Бразилии (32%), Канады (32%), Германии (32%), и Китая (34%) снизили свои расходы в значительно меньшей степени<sup>11</sup>.

Разразившийся по всему миру экономический коллапс затронул как экономики всех государств, в целом, крупных корпораций, малых, средних и крупных предприятий, а также внёс существенные коррективы в жизнь обычных людей<sup>12</sup>. Последствия кризиса ощущаются в мировой экономике всё больше и больше со временем.

Сократились объёмы торговли между странами, торговый оборот внутри стран также заметно сократился.

Уменьшились объёмы ВВП за 2010 год. Особенно пагубным оказалось его влияние на экономику стран ЕС, где до сих пор идут различные дебаты на саммитах о необходимости усиления и поддержки стран еврозоны. Катастрофическая ситуация сложилась в Греции, Испании и Италии. Заметны последствия мирового кризиса, отразившиеся на крупных интернациональных корпорациях.

Автоконцерны, производители бытовой техники и электроники, сотовых телефонов, компьютеров и всего прочего – все они понесли и несут до сих пор колоссальные убытки, снижается спрос на их продукцию. Компании в этой ситуации вынуждены снижать объёмы производства и даже приостанавливать работу. Работников компаний увольняют и отправляют в неоплачиваемые отпуска.

---

<sup>11</sup> Джин Марк Лигер Влияние рецессии // Research World No 9, May 2010

<sup>12</sup> Портной, М.А., Финансовый кризис в США – причины, масштабы, последствия // Экономика, политика, культура № 6, 2010. С 27-32

По мнению мировых экономических экспертов, последствия этого кризиса будут ощутимы ещё не менее 10 лет, а выйти на докризисный уровень состояния экономики, ведущие державы смогут не ранее, чем через 10 лет.

Всемирный экономический форум (ВЭФ) выпустил доклад «Будущее мировой финансовой системы», который был посвящен этой волнующей проблеме. В нем он предложил четыре возможных сценария развития экономической ситуации. Они достаточно сильно отличаются друг от друга, сказать, который из них вернее, определенно сложно. Хотелось бы, чтоб сбылся оптимистический вариант, в противном случае не повезет многим.

«Развитие финансовой системы с 2010-го по 2020 год может пойти по одному из четырех сценариев» Эти и другие факторы, действие которых было запущено кризисом, приведут к изменению картины мировой экономики.

Первый сценарий называется «Финансовый регионализм». Согласно ему, экономика развитых стран – США и Европы – продолжает свое замедление. Рост ВВП здесь не превышает 1,4% в год. Параллельно с этим развивающиеся страны наращивают свои темпы роста. Их ВВП составляет 8,5% в год. И, чтобы оградить себя от влияния развитых стран, они попросту разрывают связи с ними, изолируются от «мировых гигантов», чтобы они не могли на них воздействовать, формируя свой экономический блок. США оказываются в изоляции. Их экономическая связь с миром обращается главным образом к туризму и покупке энергоресурсов. Вопрос энергетической безопасности становится самым главным.

Доллар и евро перестают быть единственными резервными валютами на мировой арене. Центр экономики смещается на восток, в Азии на лидирующие позиции выходит Китай. Мир, таким образом, распадается на три ведущие силы: Демократический торговый альянс, ведомый США, Евросоюз и Восточное интернациональное экономическое сообщество, где лидером выступает Китай.

Второй сценарий носит название «Воссозданный западный центризм». По нему, наоборот, развивающиеся экономики понесут наиболее существенные потери. И лидерство сохранят западные страны. Рост мирового ВВП составит 3,6%, причем на развивающиеся страны соответственно придется 6%, а на развитые – 3,1%. Будет создан новый наднациональный регулирующий орган. Но в ходе реформ интересы развивающихся стран не будут учитываться в должной степени, как это было раньше.

В результате происходит маргинализация развивающихся рынков. Растут поставки инновационных продуктов и услуг из США и Европы. Такой сценарий предполагает возникновение новой кризисной ситуации.

Третий сценарий под названием «Изолированный протекционизм» является самым пессимистичным из всех трех. Мир грязнет в конфликтах и междоусобицах. Рецессия обрушивается на все страны мира, и они изолируются друг от друга полностью, преследуют собственные интересы, предъявляя друг другу огромное количество претензий, проводя политику протекционизма и популизма. Усиливаются конфликты на почве нехватки энергетических ресурсов, «масло в огонь» подливает терроризм, случаи по неосторожности и природные катастрофы.

Мировой уровень ВВП снижается до 2,5%. Усиление контроля над капиталом и людскими ресурсами добавляет жара в «глобальный огонь». Евросоюз к 2014 году распадается из-за противоречий между его составными членами. Банки национализируются, и вследствие чего доверие из мировой экономики уходит.

И четвертый, самый оптимистичный – «Сбалансированная многосторонность». Сначала экономика впадёт в глубокую стагнацию. Мировой ВВП сократится до 2,7%. Но по мере того как США будут впоследствии сталкиваться все с новыми кризисами, а развивающиеся страны погрязнут в своих неразрешимых проблемах, мир наконец то поймет, сотрудничество – единственный шанс на пути к преодолеть кризиса. В данных условиях повышается уровень понимание, и приходит понимание того, что решать проблемы следует вместе и сообща. Постепенно мировой ВВП увеличивается до 3,7%, основной и существенный вклад вносят развивающиеся страны мира. США и ЕС продолжают проходить через борьбу с дефляцией, их ВВП растет гораздо медленнее – 1,9%.

## **2.2 Опыт Республики Корея в преодолении последствий мирового финансового кризиса и планы по реализации программы экономического роста**

Мировой финансовый кризис оказал серьезное влияние на состояние глобальной финансовой системы и как по цепной реакции перекинулся на экономику самых разных государств. Сначала пошатнулись банковские системы, обрушились фондовые рынки, повсеместно проявился кризис ликвидности. После этого на фоне громких банкротств, слияний и поглощений многих кредитных организаций и промышленных предприятий произошел спад деловой активности и спад производства, а как следствие – сворачивание ряда инвестиционных программ, сокращение рабочих мест и т.п. Кризис распространился на большинство стран, так или иначе включенных в мировую экономическую систему, в систему внешнеторговых отношений.

Сложившаяся ситуация заставила правительства развитых стран мира консолидировать усилия в поисках решений по выходу из кризиса, а также использовать внутренний потенциал и резервы государства для поддержки реального производства и стабилизации национальной экономики. В этом смысле определенный интерес представляют собой антикризисные шаги правительства Республики Корея, которые основываются на инновационном подходе, мощном финансовом резерве и способности эффективно привлекать иностранные инвестиции в собственную экономику.

Михаил Мореходов, представитель компании INTERORIENT NAVIGATION CO, LTD в странах Азии

Экономика Республики Корея (Южная Корея) считается одной из динамично развивающихся и сильных – сегодня она занимает 4 место среди стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) и 10-е в мире по номинальному объему ВВП. Тем не менее, происходящее в последние годы замедление темпов роста экономики до 4% в год при мировом уровне в 5-6% и начавшийся глобальный финансовый кризис заставили руководство страны сконцентрироваться на вопросах экономического развития, расширении международного сотрудничества в сфере финансов и внешней торговли, а также на преодолении последствий кризисных явлений.

## ИЗ ИСТОРИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Резкий рост экономики Южной Кореи берет начало в 60-х годах XX столетия, когда вступил в реализацию принятый правительством первый 5-летний план развития страны (1962 – 1967 гг.). С этого момента в течение последующих 30 лет экономика молодого государства растет очень высокими темпами, в среднем 9% в год, и претерпевает кардинальные изменения: преимущественно от сельскохозяйственной структуры к многоотраслевой, с развитой тяжелой промышленностью и высокотехнологичной электроникой. Валовой национальный продукт на душу населения за этот период вырос со \$100 в 1963 году до \$20 тыс. в 2005-м.

Первые успехи Южной Кореи были обусловлены не только серьезными иностранными инвестициями и кредитами под низкий процент, но и экономической политикой, ориентированной на импортозамещение, а впоследствии на экспортное развитие. Одновременно с постепенным укреплением экономического положения руководство страны продолжало использовать все возможности по привлечению инвестиций. Пик инвестиционных поступлений пришелся на 1969 год – тогда их объем составил 41% госбюджета. В течение 70-х годов они колебались в районе 30%, а к 1980 году достигли 70%.

Особую роль в становлении экономики государства и осуществлении экономического скачка, известного в мире под названием «экономическое чудо», сыграли южнокорейские чеболи – многоотраслевые корпорации, созданные и поддерживаемые государством при фактическом управлении и владении частным бизнесом. К наиболее известным относятся Hyundai, Samsung, LG, Daewoo, Lotte, GS Group, SK Group, STX Group и другие.

Республика Корея менее чем при жизни двух поколений стала одним из мировых лидеров в судостроении, автомобилестроении, в производстве полупроводников и электроники. Кроме того, она получила мировую известность как мощный центр развития информационных технологий со своей информационной инфраструктурой, такой как широкополосный Интернет, который охватывает всю страну.

Бурный экономический рост в 80-х годах сменился замедлением в следующем десятилетии. Тем не менее, в тот период были сделаны

наибольшие вложения государственных средств в финансирование научных исследований и проектов, в укрепление национальной безопасности и системы образования, на развитие городской инфраструктуры, строительство жилья и т.д.

Но азиатский финансовый кризис, который разразился в 1997 году, пошатнул экономику страны. Правительству пришлось обращаться за помощью к Международному валютному фонду (МВФ) и просить о предоставлении крупных займов. В этот период была проведена широкая программа реформ по реструктуризации финансового, корпоративного и государственного секторов, а также рынка труда. В конце 1999 года Республика Корея восстановила свой международный рейтинг кредитоспособности.

После успешного преодоления кризиса иностранные инвестиции продолжали поступать в экономику государства, создавшего условия для их притока и давшего возможность инвесторам поверить в реализацию своих идей и планов. Более 30 ведущих корпораций увеличивают в этот период свой доход в 11 раз. В результате Республика Корея смогла полностью выплатить МВФ \$13,5 млрд, выделенных ей в качестве кредита, предназначенного для поддержки экономики. И если накануне кризиса валютные резервы страны составляли около \$9 млрд, то к началу 2006 года они выросли до \$215 млрд.

## СОВРЕМЕННАЯ КОРЕЯ И МИРОВОЙ КРИЗИС

К очередному, настоящему, финансовому кризису государство оказалось более подготовленным. Резервный фонд к началу 2008 года составлял \$240 млрд (6-я позиция в мире). Однако всеобъемлющий характер кризиса заставил и Южную Корею разрабатывать срочные антикризисные меры внутри страны и вносить предложения на саммите крупнейших развитых стран G-20 по преодолению последствий кризиса на мировом уровне.

После подачи 14 сентября международным банком Lehman Brothers заявления о запуске процедуры собственного банкротства в финансовых кругах началась паника, которая привела мировые кредитные рынки в замешательство. По всему миру распространились опасения по поводу того, что угрожающая ситуация с нехваткой кредитов и спад в реальной экономике могут затянуться.

Как писала в те дни южнокорейская пресса, финансовый сектор и большинство коммерческих банков испытывают трудности с недостатком ликвидности и межбанковского кредитования. Ведущие банки Кореи, такие как Kookmin, Woori, Shinhan и Hana, забили тревогу в связи с невозможностью кредитования малого бизнеса и частного сектора. Нужно отметить, что согласно финансовому законодательству Республики Корея банки обязаны оказывать финансовую поддержку малому бизнесу, и неисполнение этой обязанности является нарушением закона. Между тем, если в июле прирост объемов кредитов малому бизнесу составлял \$5,5 млн, то в октябре он сократился до \$2,6 млн.

Доходы банков уже по итогам 3 квартала заметно сократились, в том числе по причине большого количества просроченных платежей по кредитам. Например, крупнейший коммерческий банк Kookmin показал снижение на 28,6% по сравнению с этим же периодом 2007 года.

Для снятия напряжения правительство гарантировало южнокорейским банкам незамедлительную финансовую помощь в размере \$100 млрд. Причем эти гарантии распространились и на внешние заимствования банков, т.е. если южнокорейские банки или их заграничные филиалы получают кредиты за рубежом в период с 20 октября текущего года по 30 июня 2009 года, то правительство предоставляет им гарантии на 3 года. Отметим, что на момент объявления гарантий внешние заимствования южнокорейских банков, по которым сроки платежа наступают до конца июня 2009 года, оценивались финансовыми властями Республики Корея примерно в \$80 млрд.

Правительство и Банк Южной Кореи пообещали в дальнейшем еще предоставить банковскому сектору дополнительную долларовую ликвидность в размере \$30 млрд за счет валютных резервов, а также снизить налоговую нагрузку в отношении долгосрочных денежных вкладов с целью укрепления стабильности фондового рынка и деятельности компаний по управлению активами.

Кроме этого в пакет мер по поддержке национальной экономики правительство включило увеличение собственных средств Промышленного банка Южной Кореи за счет госинвестиций на сумму 1 трлн южнокорейских вон (национальная валюта, курс по отношению к доллару \$1 = 1475 won на 06.12.2008 г.). По мнению правительства, такое вливание ликвидности

позволит выделить дополнительно кредиты, которые будут доступны малым и средним предприятиям.

Несмотря на предпринятые правительством Республики Корея антикризисные меры индустриальный сектор тоже ощутил влияние финансового кризиса.

Первыми кризис почувствовали малые и средние строительные фирмы: в сентябре более 280 строительных фирм признали себя банкротами.

В автопроме началось снижение производства и сокращение продаж на внутреннем рынке, которые в ноябре упали до уровня кризисного 1998 года, составив около 74 тыс. автомобилей (72, 5 тыс. – 1998 г.) В том числе продажи на внутреннем рынке в сравнении с аналогичным периодом 2007 года упали: GM Daewoo – на 56,9%, Hyundai Motor – на 34,4%, Renault Samsung – на 20,7%, Ssangyong – на 59,2%.

По прогнозам Korea Automotive Industries Cooperative Association, компании, производящие комплектующие для автопрома Южной Кореи (около 270 компаний), в 1 квартале 2009 года сократят производство на 30%.

Производство большегрузных автомобилей и автобусов в ноябре месяце упало на 18,2% по сравнению с 2007 годом. В течение ноября потребление на внутреннем рынке сократилось на 27,7%, экспорт снизился на 12,5%.

Серьезные потери в формировании портфеля заказов на перспективу несет судостроительная отрасль. За октябрь-ноябрь судостроительные заводы не получили новых заказов. За 9 месяцев 2008 года сокращение заказов составило 34,5% по сравнению с тем же периодом 2007-го. В связи с падением индексов на фрахтовом рынке ряд заказов, связанных со строительством балкерного флота, канцелированы судовладельцами.

Нужно пояснить, что в Республике Корея около 300 судостроительных заводов, из которых только около 30 могут строить суда дедвейтом более 10 тыс. тонн (DWT). Однако если гиганты судостроительной индустрии имеют портфель заказов на 2 – 3 года вперед, то небольшие и средние заводы вынуждены останавливаться или сокращать производство.

Сократилось и производство полупроводников, мобильных телефонов, дисплеев и другой продукции. По информации Министерства отраслевой экономики, объем производства в сфере информационных технологий в ноябре снизился на \$8,64 млрд.

Вместе с падением производства и сокращением продаж на внутреннем рынке упали и объемы внешней торговли Южной Кореи. Общий объем экспорта в ноябре 2008 года сократился на 18,3% по сравнению с 2007 годом, а объем импорта – на 14,6%.

Торговая палата Республики Корея (ТП РК) провела исследования финансово-экономического положения 531 компании по результатам проведенных в них проверок. По заключению ТП РК, в 2009 году спад производства на 3,0 – 3,5% ожидает 23,7% компаний, на 3,5% и более – 16,3% компаний, на 4,0 – 4,5% – 9,8% компаний, на 4,5% – 3,6% компаний.

Вместе с тем правительство рассчитывает на то, что предпринимаемая в рамках антикризисных мер финансовая помощь должна будет оказать положительное влияние на реальный сектор экономики и вывести из кризиса как минимум 40% компаний частного бизнеса: к первой половине 2010 года – 22,3%, к концу 2011 года – 17,7%.

Однако дополнительные проверки и глубокий анализ определили, что 81,5% частных компаний уже ощущают последствия финансового кризиса: и то, что потери будут значительными, считают 22,1% из них, что небольшими – 59,4%, что пройдут кризисный период без потерь – 18,5%.

Согласно шкале, определяющей уровень потерь, в ходе исследований был определен уровень производства в следующем году. Такие отрасли экономики, как судостроение, машиностроение и ряд других индустриальных отраслей сохраняют производство на уровне 88,2%, металлургический сектор, включая заводы по выпуску цветных металлов, – на уровне 84,2%, автомобилестроение и производство комплектующих компонентов (автозапчасти) – на уровне 84,1%, текстильная промышленность, производство одежды и обуви – на уровне 83,7%.

В настоящее время правительство ведет поиск путей поддержки не только этих отраслей, но и транспортной, телекоммуникационной, пищевой,

сельскохозяйственной, рыбообрабатывающей и других. Особую озабоченность южнокорейских властей в связи с резким снижением производства вызывает сокращение рабочих мест.

### **2.3 МЕЖДУНАРОДНЫЕ ИНИЦИАТИВЫ РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ В ПРЕОДОЛЕНИИ МФЭК**

Южнокорейское правительство помимо мер преодоления кризиса внутри государства предприняло шаги, направленные на активизацию международного сотрудничества с 20-ю странами с крупнейшими мировыми экономиками, а кроме того, объявило о том, что будет продолжать укреплять региональные связи, сосредоточенные вокруг Южной Кореи, Китая и Японии. Прежде всего, имелось в виду то, что Южная Корея продолжит распространение схемы двухсторонних валютных своп-операций на страны G-20, а в пределах АТР приложит усилия по скорейшей реализации планов в рамках «Инициативы Чианг Май».

«Инициатива Чианг Май» – это соглашение, подписанное в Таиланде 4 мая министрами финансов 13 стран Азии по созданию антикризисного валютного фонда, который в итоге должен прийти на смену существующей схеме двусторонних валютных свопов, трансформировав ее в мощный механизм аккумуляции ресурсов. Объем фонда должен составить минимум \$80 млрд в валютных запасах. До 80% взносов в фонд будут осуществлены Японией, Китаем и Южной Кореей. Оставшиеся 20% вносимых средств возьмут на себя 10 стран-членов Ассоциации государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН). По оценке финансистов, это будет региональный эквивалент Международного валютного фонда (МВФ), который создается с целью минимизации зависимости азиатских стран от влияния МВФ. Как заявлял в мае текущего года заместитель министра финансов Южной Кореи Син Чже Юн, создание валютного фонда «продемонстрирует мировому сообществу, что страны Азии прилагают совместные усилия к обеспечению финансовой стабильности».

Тем не менее, меры по стабилизации в финансовой сфере вышли и за пределы страны, и за пределы региона, в ноябре их пришлось обсуждать в формате всемирного форума в Вашингтоне (США). Принимавшая в нем участие Южная Корея поддержала стремление ведущих государств по координации совместных усилий и выработке общих принципов борьбы с кризисом. Правительство Южной Кореи внесло свои инициативы в общую

систему выработанных мер и сделало ряд конкретных предложений отдельным государствам.

Так, 17 ноября 2008 года между Республикой Корея и Бразилией был подписан меморандум по увеличению экспорта между двумя странами, использованию корейских судов с буровыми установками для нефтеразведки бразильского шельфа, по оказанию финансовой помощи судостроительным корпорациям, компаниям, ведущим строительство нефтеперерабатывающих и химических заводов, а также предприятиям индустриального сектора, обеспечивающим поставки оборудования.

Южная Корея договорилась с Китаем и Японией обсудить ее предложение о разработке трехстороннего финансового соглашения этих стран, обладательниц крупнейших мировых экономик, – первая встреча должна состояться 14 декабря 2008 года в г. Фукуока (Япония).

Англии и Бразилии было предложено заключить тройственный Союз по совместной разработке пяти основных направлений стабилизации мировой экономики и финансовой системы и представить разработанную программу к очередному международному саммиту в 2009 году.

Кроме того, южнокорейское правительство решительно настроено осуществить подписание договора о свободной торговле с оставшимися странами Восточной Азии (блок ASEAN): с Китаем в 2010 году, с Индией, Австралией в 2011-м, с Японией в 2012 году. С другими странами блока договор подписан ранее.

Но все-таки главным направлением правительства Южной Кореи по стабилизации национальной экономики по-прежнему останется инвестиционная политика государства. Рост инвестиций на 2009 год должен составить 3,7%.

Необходимо отметить, что избранный в конце 2007 года президент Республики Корея Ли Мён Бак на церемонии инаугурации заявил, что Южная Корея готова к очередному витку экономического роста. Экономическая программа, с которой он шел на выборы, представлена формулой «747», что подразумевает достижение ежегодных темпов экономического роста не менее 7%, увеличение ВВП в расчете на душу населения до \$40 тыс. в год в ближайшие 10 лет (в 2007 году – \$30 тыс.) и

превращение Южной Кореи в 7-ю экономику мира по основным макроэкономическим показателям.

Для решения этих задач Ли Мён Бак намерен сделать ставку на крупный бизнес, создав ему благоприятные условия за счет сокращения налогов и ослабления регулирования южнокорейских корпораций.

## ПРОГРАММА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Экономическая программа 747 была разработана авторитетными учеными разного профиля из ведущих университетов и научных центров Южной Кореи. Для ее разработки совместно с Министерством развития экономики была создана рабочая группа под руководством президента Корейского института прогнозирования и научных технологий Сух Нам Рюо. В нее вошло более 360 экспертов – академиков, научных работников, специалистов индустриального сектора.

Однако в связи с кризисом ее пришлось корректировать. В результате появилась программа антикризисных мер и экономического развития Республики Корея на 10-летний период New Growth Engines Initiative, которая переплетается с программой 747.

Только на ее разработку правительством выделено \$5,48 млрд. Инвестиции в частный сектор, а также в новую схему его развития в рамках антикризисной программы составят соответственно \$68,4 млрд и \$74,7 млрд, что по расчетам должно увеличить объем выпускаемой продукции в частном секторе экономики со \$116 млрд в 2008 году до \$253 млрд к 2013 году. Предполагается увеличение экспорта со \$120,8 млрд в этом году до \$306,9 млрд к 2013 году и \$795,4 млрд к 2018 году.

Помимо создания благоприятных условий для крупного бизнеса программа предполагает создание инвестиционного фонда для поддержки малого и среднего бизнеса за счет приватизации ряда государственных компаний, запуск целой сети социальных программ по поддержке незащищенных слоев населения. В целях равномерного развития регионов намечается строительство системы каналов протяженностью более 3 тыс. км для обеспечения грузоперевозок на Корейском полуострове.

Программа предусматривает увеличение финансовой поддержки государством местных администраций, начиная с 2009 года. Инвестиции на развитие индустрии и инфраструктуры в провинциях запланированы в сумме \$37,7 млрд, которые распределены между 30 проектами и рассчитаны на 5 лет. В рамках программы правительство ожидает создания около 880 тыс. новых рабочих мест в течение 5 лет.

Антикризисная программа New Growth Engines Initiative сориентирована на развитие 22 приоритетных направлений (проектов), которые объединены в 6 групп:

1. Энергетика и охрана окружающей среды.
2. Транспортная система.
3. Новые информационные технологии (IT).
4. новые разработки в интеграционной индустрии.
5. Биоиндустрия.
6. Научно-исследовательская работа.

К 1 группе относятся направления: «Увеличение потребления чистого угля», «Разработка биотоплива из биоресурсов океана», «Солнечная энергия и ее использование», «Углеводороды, выбросы, сепарация и переработка», «Создание электростанций нового поколения, способных работать на альтернативном топливе», «Развитие атомной энергетики».

В области энергетики и производства биотоплива программа предусматривает инвестиции в размере \$22,9 млрд и \$16,5 млрд соответственно в течение 5 лет. Ожидаемый эффект – создание мощностей по производству 80 млн баррелей биотоплива в год, 150 тыс. новых рабочих мест, снижение потребления нефтепродуктов с 13,4% в 2008 году до 43,3% к 2018 году и т.д.

Во 2-ю группу вошли направления – «Биологически чистый транспорт (Green cars)» и «Судостроение и океанские системы». В соответствии с ними развитие транспортной системы намечается в двух направлениях: 1) развитие

автоматизированных систем и технологий и 2) взаимодействие морских судов с береговой инфраструктурой. Прямые правительственные инвестиции на транспорт составят \$1 млрд в течение 5 лет.

Необходимо отметить, что судостроение и автомобилестроение остаются приоритетными направлениями государственной экономической политики. Южная Корея намерена по-прежнему лидировать в области судостроения, доля которого сегодня составляет 40% мирового судостроительного рынка.

На поддержку судостроения и морской индустрии, в том числе на строительство крупнотоннажного флота и мобильных глубоководных причалов, правительство планирует выделить \$551 млн до 2013 года. На автомобилестроение в рамках программы запланировано около \$500 млн.

К 3-й группе относятся – «Полупроводниковые системы», «Дисплеи нового поколения», «Мобильные телефоны нового поколения», «Новые технологии освещения (LED lighting)», «Новые системы логистики (RFID/USN)».

Информационные системы и электроника являются одной из базовых составляющих экономики страны. Развитию новых технологий в этих отраслях правительство уделяет самое серьезное внимание и планирует инвестировать \$21,2 млрд в течение 5 лет. Главное направление – разработка и выпуск полупроводников и чипов памяти, на которые выделяется большая часть средств – \$10,1 млрд.

В составе 4-й группы – «Роботизация», «Новые материалы и нанотехнологии», «Инновационные технологии, новые продукты и процессы», «Развитие и объединение телекоммуникационного и радиовещательного направлений». Инвестиции, направляемые в данный сектор экономики, составят \$25,9 млрд. На разработку и внедрение новых материалов будет потрачено \$9,5 млрд в течение 5 последующих лет, на развитие радиотелекоммуникационных систем – \$14 млрд. Ожидаемый экономический эффект только от внедрения автоматизированных линий (роботизации) – \$420 млрд к 2020 году, а в целом – выход на более высокий технологический уровень этих отраслей.

В 5-й группе направлений – «Новая медицина и медицинское оборудование». Инвестиции на развитие биотехнологий предусматриваются в объеме \$677 млн в течение 5 лет. Развитие будет сфокусировано на разработку новых

лекарственных препаратов и медицинского оборудования, на увеличение экспорта выпускаемой продукции. В 2007 году импорт медицинской продукции в Южную Корею составил \$2,2 млрд, тогда как экспорт – всего \$1 млрд. Задача, которую ставит южнокорейское правительство, – обеспечить прорыв в области производства высококачественной и высокотехнологичной медицинской продукции.

В 6-ю группу научно-исследовательской работы входят направления: «Проектирование», «Мягкие материалы», «Медицинское обслуживание», «Культура и наследие».

В целом, учитывая высокий экономический потенциал Южной Кореи и целеустремленную, направленную на высокий результат инновационную экономическую политику правительства, есть все основания полагать, что страна безболезненно преодолеет последствия кризиса и, возможно, совершит очередной экономический рывок, который в будущем могут назвать новым корейским «экономическим чудом».

После долгих лет непрерывного экономического роста Южная Корея в конце 90-х годов вступила в полосу экономического кризиса.

В середине ноября 1997 г. стало очевидно, что Южной Корее не удалось избежать валютно-финансового кризиса, охватившего ряд азиатских стран (Таиланд, Малайзия, Индонезия, Япония).

Потрясения на финансовых рынках стран Юго-Восточной Азии обострили экономические проблемы страны, повлекли за собой резкое падение обменного курса южнокорейской воны (почти в три раза), массовый обвал котировок на рынке корпоративных ценных бумаг южнокорейских корпораций. На критически низком уровне оказались золотовалютные резервы страны (около 5 млрд. долл.).

Финансовый кризис во многом был спровоцирован нерациональной кредитной политикой южнокорейских банков, финансовых учреждений и финансово-промышленных групп. В результате бесконтрольного предоставления несвязанных краткосрочных займов просроченные взаимные долговые обязательства южнокорейских компаний в 20 раз превысили сумму их ликвидности и составили около 110 млрд. долл.

Кризис с ликвидностью вызвал цепную реакцию банкротств южнокорейских фирм. В частности, банкротом была признана корпорация "Халла" (12 -е место среди крупнейших южнокорейских фирм); крупная финансовая компания "Коре секьюритиз"; один из основных производителей грузового автотранспорта - компания "Санъен" (поглщена корпорацией "Дэу"). Среди промышленных компаний в особо сложном положении оказалась финансово-промышленная группа "Киа".

Пытаясь остановить падение курса воны и стабилизировать ситуацию на финансовом рынке, южнокорейское правительство объявило об экстренных мерах по преодолению экономического кризиса.

В частности, были расширены с 2,25 до 10 % допустимые ежедневные колебания курса воны на валютных торгах, выделены 7,5 млрд. долл. на создание двух страховых корпораций, призванных ускорить процесс объединения и поглощения неплатежеспособных банков.

Предпринятые меры, однако, не привели к ожидаемым результатам, и 21 ноября 1997 г. Республика Корея обратилась к Международному валютному фонду (МВФ) с просьбой о предоставлении срочного кредита для преодоления финансового кризиса.

Республика Корея и МВФ подписали 3 декабря 1997 г. протокол о намерениях и техническое приложение к нему, определившие условия крупнейшей в истории программы международной помощи Южной Корее (около 57 млрд. долл.).

Несмотря на упорное сопротивление в ходе переговоров, правительство Южной Кореи было вынуждено уступить жестким требованиям фонда. В обмен на финансовую помощь, сформированную за счет средств МВФ (21 млрд. долл.), Мирового банка (10 млрд. долл.), Азиатского банка развития (4 млрд. долл.), а также взносов США (10 млрд. долл.), Японии (5 млрд. долл.), Германии, Канады, Великобритании и Австрии, Республика Корея *согласилась ускорить*

*финансовую реформу, предполагающую серьезную перестройку банковской системы, проведение жесткой фискальной политики, максимальное открытие финансового рынка для иностранных инвесторов.*

Правительство Республики Корея обязалось принять меры по сокращению в 1998 г. темпов роста экономики до 3% (с возможным незначительным увеличением лишь в 1999 г.), удержанию инфляции в пределах 5% в год, сокращению дефицита платежного баланса по текущим операциям до уровня 1% ВВП на протяжении 1998-1999 гг.

Предусматривалось также открытие рынка краткосрочных облигаций, снятие ограничений на приобретение акций, увеличение допустимого уровня иностранного участия в южнокорейских компаниях с нынешних 26% до 55% к концу 1998 г.

Несмотря на получение первого транша от МВФ (5,2 млрд. долл.), в декабре 1997 г. финансово-экономическая ситуация в Республике Корея продолжалась ухудшаться. Внешний долг с учетом долговых обязательств южнокорейских компаний и их зарубежных филиалов составил около 150 млрд. долл. Резко повысилась стоимость кредита (до 30%), продолжались банкротства, падение курса воны и совокупного индекса стоимости акций на сеульской фондовой бирже.

Еще более усугубило положение понижение кредитного рейтинга Республики Корея международными финансовыми компаниями "Moody's" и "Standard and Poor's".

В сложившейся ситуации правительство страны вынуждено было пойти на новые уступки в обмен на досрочное предоставление займов по линии МВФ. Крупнейшие промышленно развитые страны и МВФ 24 декабря 1997 г. объявили о том, что предоставят Республике Корея экстренный заем в 10 млрд. долл.: 2 млрд. - по линии МВФ до 30 декабря 1997 г. и 8 млрд. - до конца января 1998 г. странами "семерки".

В ответ правительство взяло на себя обязательства на три, а в некоторых случаях и на шесть месяцев раньше согласованных с МВФ сроков "открыть" финансовый рынок, отменить "систему дифференциации импорта" (ограничивающую японский экспорт в Южную Корею), закрыть неблагополучные банки и финансовые компании, ввести систему свободно плавающих процентных ставок, разрешить свободный наем иностранной рабочей силы.

Достигнутые договоренности предполагали также немедленное увеличение предела иностранного участия в южнокорейских компаниях до 55%, снятие до конца 1997 г. ограничений на операции иностранных

инвесторов на местном рынке облигаций и разрешение зарубежным брокерским фирмам открывать (с марта 1998 г.) свои отделения в Республике Корея.

Эти договоренности были восприняты в корейском обществе в целом негативно. Многие местные эксперты высказывали мнение, что предоставление займов не сможет улучшить экономическую ситуацию в стране и в лучшем случае лишь "заморозит" ее. Требования МВФ и иностранных кредиторов, как считают корейцы, чрезмерно жестки и направлены на снижение степени защищенности внутреннего рынка Республики Корея.

По нашему мнению, США, Япония и другие развитые страны решили воспользоваться экономическими трудностями в Южной Корее и с помощью МВФ несколько ослабить конкурентные возможности страны.

Представители политических и экономических кругов едины в том, что нынешний кризис во многом подорвал основы экономической безопасности Республики Корея.

До полной стабилизации положения в экономике Южной Кореи должно пройти как минимум несколько лет, в течение которых будут сопровождаться массовыми банкротствами, высокой безработицей, падением реального уровня жизни, нулевыми и возможно отрицательными темпами роста и, как следствие, обострением социальной напряженности.

#### **Меры правительства по оздоровлению экономики**

В начале 1999 г. Министерство финансов и экономики Республики Корея анонсировало новый пакет мер, направленных на преодоление кризисных явлений и стимулирование экономического развития страны путем поощрения потребления и инвестиций, стимулирование развития экспорта и др.

Достижение указанных целей планируется:

- \* путем целенаправленного дополнительного инвестирования в "проблемные" сектора экономики, объем которых к концу 1999 г. должен составить более 25,6 трлн. вон.;
- \* предоставления новых кредитов промышленности и сектору услуг планируется осуществлять наряду с совершенствованием процедуры предоставления гарантий по кредитам, что поможет национальным финансовым институтам избежать рисков, связанных с их кредитными операциями;

\* последовательное снижение банковских процентных ставок и использование резервных средств на финансирование реального сектора.

Важнейшими текущими задачами правительство Республики Корея считает создание благоприятных условий для иностранных инвестиций. Льготный режим кредитования будет предоставлен в основном средним и малым компаниям. Действующие правила и законы, препятствующие развитию экономической активности таких предприятий, будут отменены.

Для оказания помощи в создании новых рабочих мест правительство намерено упростить процедуру регистрации предприятий в таких секторах экономики как транспорт, строительство, финансовый сектор и др.

Одной из основных мер правительства по выходу из кризиса является стимулирование внутреннего спроса. Для реализации этой цели планируется предоставление кредитов на общую сумму до 7,2 трлн. вон. на финансирование сделок по приобретению недвижимости, товаров длительного пользования, а также обязательств финансовых институтов (облигаций и т.п.).\*

Методом льготной налоговой и финансовой политики планируется стимулировать внутренние инвестиции в автоматизацию, информатизацию и связь, туризм, культуру и "рисковый" бизнес. Всего на поддержку и развитие наукоемких отраслей запланировано направить 1 трлн. вон кредитных средств.

Что касается долговременной финансовой кредитной поддержки и инвестиций в средства производства, то в этих целях будут использоваться заемные средства Банка для экономического развития Кореи ("KDB"), привлекаемые в форме связанных кредитов на закупку машин и оборудования у «Эксимбанка» США, «Эксимбанка» Японии германского банка, осуществляющего аналогичные функции.

Кроме того, в 1999 г. планируется создать взаимные фонды инвестирования в объекты инфраструктуры, куда будут допущены как местные внутренние, так и зарубежные инвесторы. Первоначальный размер этих фондов может достигать 500 млрд. вон.

### **Стимулирование национального экспорта.**

Мероприятия по поддержке экспорта и иностранных инвестиций включают следующие пункты.

---

\* *Бюллетень иностранной и коммерческой информации (БИКИ). № 4, 16 января 1999 г., с.*

Основной акцент будет сделан на устранение бюрократических и других проблем, сдерживающих экспортный сектор. Корейская корпорация по содействию торговли и инвестиций ("KOTRA") и другие правительственные агентства и структуры, призванные помочь развитию национального экспорта, будут активно поддерживать продвижение 100 экспортных товаров в выявленных "нишах" на мировом рынке.

С ноября 1998 г. начали действовать взаимные экспортные гарантии по кредитам с другими странами, включая Малайзию и Таиланд. Денежные средства, направляемые «KDB» на льготное финансирование торговых операций будут увеличены с 1 до 2 трлн. вон.

Начиная с октября 1998 г., на поддержание экспортно-импортного финансирования южнокорейских компаний направлялись иностранные займы в общей сумме 2,9 млрд. долл.

### **Поддержка иностранных инвестиций.**

Для стимулирования притока иностранных капиталовложений Правительство Республики Корея приняло в сентябре 1998 г. «Закон о стимулировании прямых иностранных инвестиций», который вступил в силу 17 ноября 1998 г.

Несмотря на меры, принимаемые Правительством Республики Корея по привлечению прямых иностранных инвестиций, их приток в Южную Корею в 1998 г. (по состоянию на октябрь) составил 4,7 млрд. долл., то есть сократился почти наполовину от уровня 1997 г. (10 млрд. долл.).

Среди зарубежных стран на первом месте по размеру инвестиций в экономику Южной Кореи в 1998 г. были страны Европейского Союза (1,8 млрд. долл., что на 3,3% выше уровня 1997 года), затем следовали - США (1,65 млрд. долл., снижение на 30,4%) и Япония (438 млн. долл., прирост на 89,6%). В последние годы японцы предпочитают вкладывать средства в мелкий и средний бизнес, выкупая контрольные пакеты акций или более 51% их участия в совместных предприятиях с южнокорейскими партнерами. \*

По мнению сотрудников Корейского института международной экономической политики («КИЕР»), снижение прямых иностранных инвестиций в корейскую экономику не должно объясняться одними только "внешними" факторами.

---

\* *Korean Economy. Daewoo Economic Research Institute № 3, 1999, p. 6*

Так, озабоченность иностранных инвесторов вызывает возможность повторения ситуации, приведшей к долгосрочной забастовке на заводах компании "Hyundai Motor Co" после введения нового трудового законодательства в стране.

Продолжался процесс либерализации доступа иностранного капитала в ранее закрытые отрасли южнокорейской экономики. Начиная с ноября 1998 г., для прямых иностранных инвестиций сняты ограничения на вложение капитала в книгопечатание и издательскую деятельность, в том числе в издание периодической литературы.

С 1 января 1999 г. правительство РК разрешило иностранным предпринимателям свободно публиковать в Южной Корее книги и периодические издания. Им также разрешено иметь 33%-ное участие в капитале южнокорейских газет (ранее - максимум 25%). С 1999 г. доля иностранного капитала в секторе книгопечатания и средств массовой информации может достигать 100% (ранее планировалось 50%).

По завершении недавнего визита президента Республики Корея Ким Дэ Джуна в Японию и достигнутой в его ходе договоренности в Республике Корея разрешены публикация, прокат и продажа японских "комиксов" и фильмов.

По ранее намеченным графикам продолжается либерализация доступа иностранного капитала в 16 "частично открытых" отраслей экономики.

Так, с января 1999 г. открыты для иностранного капитала индустрия по производству алкогольной продукции, морские грузовые перевозки.

С ноября 1998 г. разрешено владеть ное участие иностранным предпринимателям до 25% капитала в предприятиях по производству табачных изделий. По другим отраслям промышленности правительство Республики Корея составило планы либерализации, однако требуется уточнить ее временной график. К таким сферам экономики относятся внутреннее паромное сообщение и воздушный транспорт, трастовый бизнес, кабельная телетрансляция, телефонный сервис и отправление телеграмм, беспроводный телефонный сервис и выработка электроэнергии, причем для местного паромного и регулярного авиационного сообщения будут установлены ограничения по участию иностранного капитала до 50%.

Среди 13 полностью "закрытых" для иностранного участия отраслей Министерство финансов и экономики Республики Корея

(МФЭ) планирует, начиная с марта 1999 г., частично "открыть" организацию работы казино, с 1 января 2000 г. - оптовую продажу мяса.

Пока останутся полностью закрытыми для иностранцев 9 отраслей бизнеса, включая прибрежное рыболовство, контроль за воздушным сообщением, медицинское страхование, радио- и телевизионное вещание, а также азартные игры (за исключением казино), которые, являются важным в плане соблюдения национальной безопасности или могут иметь неблагоприятный обратный эффект на местную промышленность.

Согласно "Закону о стимулировании иностранных инвестиций", налоговые льготы будут предоставляться предпринимателям, занятым в сфере туризма (включая гостиничный бизнес, предоставление офисов для проведения международных конференций и т.п.), а также в сфере досуга, на что будет направлено около 30 млн. долл. государственных инвестиций.

Для эффективной работы центра по оказанию консультативной и регистрационной помощи при осуществлении прямых зарубежных инвестициях в экономику Южной Кореи к Центру иностранных инвестиций (непосредственно подчиняется "КОТРА") прикомандированы официальные представители правительственных структур.

В области стимулирования сделок по недвижимости и ипотеке в планируется задействовать новые ценные бумаги, обеспеченные залогом. Создаются брокерские дома по покупке-продаже залогов.

С целью оказания помощи южнокорейской Корпорации по управлению собственностью (Korea Asset Management Corp.", или "КАМСО"), различные государственные и коммерческие банки будут выделять кредиты, используемые по сделкам на недвижимость и проводимые при участии "КАМСО" как сокредитора.

Позднее будут опубликованы льготные тарифы, направленные на облегчение покупок недвижимости (зданий, сооружений, земли т.п.), причем проект соответствующего закона уже передан правительством на рассмотрение в Национальное собрание Республики Корея. В дополнение к 3 трлн. вон, направленных на закупку основных средств (зданий и сооружений), Корейская земельная ассоциация с октября 1998 г., начала выкупать недвижимость на сумму 500 млрд. вон.

## **Структурная перестройка крупнейших южнокорейских корпораций**

Как показывает мировой опыт ведущие ТНК сформировались на базе *финансово-промышленных групп (ФПГ)*. Наиболее интенсивно эти процессы протекали в новых индустриальных странах и прежде всего в Южной Корее. Республика Корея является типичным примером транснационализации внешнеэкономических связей, путем активной внешней экспансии финансово-промышленных групп.

В Южной Корее ФПГ называют «*чеболь*» ( в переводе с корейского - финансовая олигархия ). Создание и развитие «чеболь» в Корее явилось результатом успешного сочетания рыночных начал с государственной поддержкой наиболее успешно развивающихся ФПГ.

Современный глубокий финансовый кризис в Южной Корее показал неоднозначное влияние ФПГ на экономику страны. В свое время правительство поощряло и всячески поддерживало рост национальных ФПГ путем слияния, укрепления и расширения их производственной и финансовой базы, способствовало продвижению ФПГ на мировые рынки.

Возникновение первых "чеболь" относится еще к периоду японского колониального господства в Корее. Структурное оформление ФПГ произошло в конце 50-х годов после окончания войны, когда Южная Корея получила финансовую помощь от США.

Наиболее активно этот процесс проходил в 80-х годах. Если в 1953 г. в Южной Корее было только 5 "чеболь", в 1965 г. – 10, в 1975 г. – 20, то в 1985 г. их число возросло до 70, а в 1990 г. увеличилось до 100. При этом число фирм, входящих в финансово-промышленные группы, только в 80-х годах возросло с 400 до 850.\*

Из общего числа "чеболь" можно выделить наиболее крупные примерно 43 финансово-промышленные группы, активы каждой из которых превышают 400 млрд. вон (около 500 млн. долл.). Элиту южнокорейского бизнеса составляют 30 "чеболь", совокупная стоимость активов которых к концу 90- х годов превышала 300 млрд. долл, а совокупный оборот свыше 340 млрд. долл. Эти корпорации имели 623 дочерние компании.

По совокупному показателю концентрации производства и капитала южнокорейские "чеболь" значительно опережают японские монополии. В середине 90-х годов совокупный объем продаж 10 крупнейших "чеболь" составил 175 млрд. долл., что соответствовало

---

\* *The Rise of the Korean Economy. Oxford University Press, Oxford, 1992, p.115*

примерно 50% от ВВП Южной Кореи. На долю этих ФПГ приходилось более 35% от общего объема промышленного производства около 25% экспортно-импортных операций страны.

Крупнейшие южнокорейские корпорации имеют предприятия в 9 ключевых отраслях, в то время как аналогичные финансово-промышленные группы в Японии – в одной, двух или трех отраслях .

Характерными чертами южнокорейских ФПГ является высокий уровень отраслевой диверсификации, централизованное планирование, значительные размеры текущей задолженности, авторитарный стиль руководства.

Особо следует сказать о таком феномене как значительные размеры текущей задолженности, которые явились одной из причин сначала *финансового, а затем и общеэкономического кризиса южнокорейской экономики.*

Первые сигналы о неблагоприятной ситуации в экономике Южной Кореи появились уже в середине 90 - х годов. В результате бесконтрольного предоставления несвязанных краткосрочных займов просроченные взаимные долговые обязательства южнокорейских компаний в 20 раз превысили сумму их ликвидности и составили около 110 млрд. долл.

Кризис с ликвидностью вызвал цепную реакцию банкротств южнокорейских фирм в том числе и 12 - ой по величине «чеболь» - «Халла», крупной фондовой компании «Коре секьюритиз», одного из основных производителей грузового автотранспорта - компании «Санъен», ведущего производителя спиртных напитков - корпорации «Джинро» и др. В критическом положении оказалась одна из ведущих автомобилестроительных компаний «Киа».

По своей организационной структуре южнокорейские "чеболь" напоминают японские "дзайбацу" и имеют семейно-клановый характер. Каждую ФПГ контролирует семейный клан. Члены семьи основателя и его родственники являются основными держателями акций компаний, входящих в состав группы. По оценкам правительства Республики Корея, примерно 60% акций ФПГ принадлежит принадлежат членам таких кланов.

Особую роль сыграли южнокорейские монополии в процессе развития внешнеэкономических связей и интеграции экономики страны в мировое хозяйство. Динамичный рост "чеболь" и ориентация на внешний рынок постепенно способствовали их превращению в современные транснациональные корпорации.

Из общего числа крупных южнокорейских фирм к разряду транснациональных корпораций можно отнести около 20 монополий и, прежде всего "Хендэ", "Самсунг", "Дэу", "Лакки Голдстар", "Санкёнг", "Ссангъенг", "Кореа эксплусивз", "Ханчжин", "Киа", "Хесон", "Дусан", "Колон", "Ханва", "Лотте", "Ханиль", "Кымхо", "Дэлим", "Донг-А-Констракшен".

Одиннадцать ведущих южнокорейских "чеболь" входят в список пятисот крупнейших промышленных компаний мира, в том числе четыре в первую сотню.

Именно эти фирмы явились основными проводниками политики экспортной ориентации. Благодаря высокой конкурентоспособности южнокорейских товаров и агрессивной торговой политике транснациональных компаний, Южной Кореи удалось занять достаточно твердые позиции на многих мировых товарных рынках .

Всесторонняя поддержка государством крупных иерархически организованных конгломератов, целенаправленно ориентированных на расширение своего участия в реальном секторе экономики и на внешнюю экспансию, придала мощный импульс экономическому развитию страны и до сих пор остается важным фактором устойчивого развития южнокорейской экономики.

Опыт «чеболь» свидетельствует, что на пороге XXI века первоочередное значение приобретает технологический уровень производства, способность концентрировать интеллектуальные, финансовые и материальные ресурсы на стратегически важных направлениях, развивать в рампах ФПГ собственную базу НИОКР.

Сыграв решающую роль в процессе индустриализации и интеграции Южной Кореи в мировую экономику, "чеболь" в последние годы стали оказывать сдерживающее влияние на динамизм развития внутренней экономики. Доминирующее положение на многих товарных рынках отрицательно сказывается на внутренней конкурентной среде, сдерживает развитие малого и среднего бизнеса, ограничивает свободу предпринимательства.

Пытаясь изменить сложившуюся ситуацию, правительство постепенно начало проводить политику, направленную на разукрупнение "чеболь" и предание им более узкой специализации. Министерство торговли и промышленности Южной Кореи обязало 10 ведущих "чеболь" (в том числе "Хендэ", "Самсунг", "Лакки Голдстар" и "Дэу") определить для себя три ключевые отрасли специализации, а 20 следующих по величине финансово-промышленных групп – две отрасли.

Вместе с тем, со своей стороны государство снимает с них ряд ограничений на банковские и иностранные займы, обеспечивает поддержку в сфере НИОКР.

Финансовый кризис в Южной Корее показал, что необходимо демонополизация экономики. Необходима кардинальная реформа в структуре экономики, в том числе и реформа «чеболь».

В перспективе «чеболь», при определенном изменении их экономического статуса, должны остаться самостоятельными экономическими подсистемами. По законам системного анализа наличие в системе адекватных подсистем увеличивает общий ресурс системы и тем самым повышает ее устойчивость.

По требованию Президента Республики Корея Ким Тэ Чжуна, пять крупнейших конгломератов страны - "Hyundai", "Samsung", "Daewoo", "LG" и "SK" должны быть разукрупнены. Правительство настаивает на полном отделении от них филиалов, сосредоточении оставшихся структур на наиболее профильных видах деятельности, сохранении лишь нескольких продуцентов в таких ключевых отраслях, как полупроводниковая, автомобилестроительная и химическая промышленность.

Все эти преобразования будут осуществляться через продажу части собственности, отделение предприятий, обмен видами деятельности.

Совокупность таких мероприятий получила на звание "большая сделка" ("Big Deal"). Подписанные до сих пор в ее рамках соглашения предусматривают слияние нефтехимических подразделений "Hyundai" и "Samsung", полупроводниковых производств "LG" и "Hyundai", а также обмен, в результате которого в ведение "Samsung" переходит электронный завод "Daewoo", а в состав последней корпорации - автомобильные предприятия "Samsung".

Реализация "Большой сделки" наталкивается на острое противодействие. ФПГ выступают за самостоятельность при проведении предусмотренных преобразований. Экономисты скептически оценивают перспективы сделки и настаивают на том, чтобы ФПГ представили конкретные планы сокращения задолженности и избыточных мощностей.

Существуют сомнения в том, что конгломераты действительно выставят на продажу многие предприятия, относящиеся к ключевым сферам их бизнеса, поскольку ФПГ заинтересованы в сохранении собственной силы, а иностранные покупатели вряд ли проявят интерес

к малоприбыльным производствам в условиях общей неустойчивости южнокорейской экономики.

При неблагоприятном варианте развития возможно еще одно резкое ухудшение ее состояния с сопутствующим оттоком капитала из страны, наподобие того, который уже имел место после начала кризиса в ноябре 1997 г.

Пессимистические прогнозы подтверждаются на практике. Уже имели место действия, направленные против передачи "Daewoo Electronics" корпорации "Samsung". Их инициаторы заявили, что правительство не должно вмешиваться в управление электронной промышленностью и что отрасль в отличие от других не имеет избыточных мощностей.

В середине декабря 1998 г. "Samsung" и "Daewoo" не смогли достичь соглашения о будущем пусанского завода "Samsung Motors", выпускающего легковой автомобиль марки седан "SM5".

Первая из названных корпораций настаивала на продолжении его производства, подчеркивая при этом необходимость сохранения рабочих мест. В свое время "Samsung" для создания собственной автомобилестроительной базы использовала технологию фирмы "Nissan Motors".

Согласно подписанному с ней контракту, не разрешался экспорт этим марок автомобилей за рубеж. "Daewoo" обеспокоена низким уровнем продаж этой продукции на внутреннем рынке и намерена свернуть ее выпуск, что соответствует решению правительства сохранить в стране крупномасштабное производство автомобилей только на двух фирмах - "Hyundai" (она должна поглотить "Kia") и "Daewoo".

Руководство "LG" считает производство полупроводников одним из приоритетных направлений развития корпорации и намерено самостоятельно реорганизовать его. К концу 1999 г. она планирует снизить соотношение между долговыми обязательствами своих предприятий, выпускающих полупроводники, и акционерным капиталом до 200% и ниже.

Намечается привлечь иностранные инвестиции, осуществить продажу недвижимости, выпустить и разместить новые акции. Правительство потребовало от "LG" и "Hyundai" завершить переговоры о слиянии полупроводниковых производств до 25 декабря 1998 г. Однако этот процесс на середину 1999 г. не был завершен.

Против неподчиняющихся ФПГ центральные власти используют финансовые рычаги, связанные с кредитованием как текущих, так и долговых обязательств.

На протяжении нескольких десятилетий южнокорейские конгломераты пользовались большой поддержкой со стороны государства, что помогало им сохранить высокую степень централизации и оставаться по существу семейными предприятиями. Правительство, ежегодно публикуя список 30 ведущих (по стоимости активов) ФПГ, фактически поощряло их расширение.

Упор делался на расширение объема продаж этих конгломератов, а не на повышение уровня прибыльности бизнеса. В 1997 г. отношение акционерного капитала к совокупным активам у 30 крупнейших корпораций Южной Кореи составляло лишь 20% по сравнению с 40% у зарегистрированных на бирже японских компаний.

В частности, производственные мощности на трех ведущих корпорациях Южной Кореи, занимающихся выпуском автомобилей, составили 3,4 млн. шт., что обеспечило стране в этой области 5-е место в мире.

Однако объем продаж на внешнем и внутреннем рынках оправдывал использование лишь 80% имеющихся мощностей. Возникли серьезные проблемы с погашением задолженности автомобилестроительных предприятий. В результате в сентябре 1997 г. 4 основные компании в составе группы "Kia", включая "Kia Motors", оказались банкротами. Проблема избыточных мощностей в отрасли обострилась в 1998 г., когда "Samsung Motors" ввела в строй действующее предприятие, рассчитанное на производство 80 тыс. легковых автомобилей в год.

Серьезный удар по полупроводниковой промышленности Южной Кореи нанесло снижение мировых цен. Удешевление динамических запоминающих устройств произвольной выборки (ДЗУПВ) емкостью 16 МБайт явилось основной причиной крупных убытков компании "LG Semicin". Существенные потери понесла "Hyundai Electronics".

Суммарные годовые убытки 510 южнокорейских корпораций, акции которых котируются на Сеульской фондовой бирже, составили в 1998 г. 4,55 трлн. вон.\*

---

\* *Бюллетень иностранной и коммерческой информации (БИКИ). № 24, 2 марта 1999 г., с.4*

Однако большинство южнокорейских ФПГ после наиболее сложного этапа экономического кризиса сумели сохранить свой бизнес. В их управлении внесены существенные изменения.

Если раньше члены семей - основателей этих групп не могли подвергаться критике за ошибки при осуществлении руководящих функций, то с включением этих лиц в советы директоров положение коренным образом изменилось.

По требованию правительства ФПГ перестали предоставлять гарантии по кредитам, получаемым их дочерними предприятиями. Ранее такие гарантии давали возможность осуществлять заимствования в особо крупных размерах. За один год 30 конгломератов предоставляли их на общую сумму 33,1 трлн. вон. Такое свободное финансирование позволяло дочерним предприятиям расширять производственные операции без особых ограничений.

В настоящее время еще одним сдерживающим фактором на пути к наращиванию мощностей является тактика иностранных предпринимателей. Последним принадлежит 20% акционерного капитала 80 крупных южнокорейских компаний, зарегистрированных на фондовой бирже.

В условиях повышения роли иностранных инвесторов корпорации в Республики Корея вынуждены уделять повышенное внимание прибыльности бизнеса, а не его масштабам. В то же время пока ни одна ФПГ не обнародовала планы сокращения мощностей. "Daewoo" заявила, что не намерена свертывать производство автомобилей, которое с учетом поглощения пусанского завода "Samsung" возрастет с 1,2 млн. до 1,5 млн. шт.

Продажа предприятий в рамках "большой сделки" пока осуществляется недостаточно активно. Среди проданных фирм можно отметить подразделение "Samsung" по производству дисплеев и вилочных подъемников. Эта продажа пополнила доходы указанной ФПГ на 1,1 млрд. долл.

Однако в большинстве других случаев возникают существенные проблемы, поскольку нерентабельные или низкорентабельные производства не вызывают интереса иностранных или отечественных предпринимателей, тем более, что ближайшие общеэкономические перспективы неблагоприятны.

Наблюдатели сомневаются в надежности правительственного прогноза, согласно которому прирост ВВП в 1999 г. должен составить 2%. Многие эксперты предсказывают общенациональное падение

производства. В таких условиях иностранные инвесторы вряд ли направят в Республику Корея новые крупные капиталовложения.

Пять ведущих ФПГ вместе со своими банками запланировали мобилизовать до конца 2000 г. иностранный капитал на общую сумму 30 млрд. долл. Однако этот план вряд ли осуществим, поскольку в январе - октябре 1998 г. получено только 5,6 млрд. долл., или 19% указанной суммы.

С учетом всех перечисленных факторов структурная перестройка крупнейших ФПГ Южной Кореи займет, по-видимому, более длительный период, чем предполагалось первоначально.

### **Реорганизация банковского сектора**

Одним из условий получения финансовых ресурсов от международных финансовых организаций было реформирование кредитно-банковской системы.

В 1998 г. южнокорейское правительство сообщило о своем намерении реформировать банковскую систему страны. Одним из направлений этих преобразований будет слияние финансово устойчивых банковских институтов с более слабыми и проблемными учреждениями или их поглощению. Альянсы между банками уже стали основной тенденцией в развитии банковского сектора страны.

В результате преобразований до конца столетия в Южной Кореи должны сформироваться 3-4 банка мирового уровня. Предполагается, что таковыми станут "Korean Exchange", "Kookmin", "Shinhan", "Housing Bank", Банк "Korean Exchange", существенно укрепил свои позиции благодаря привлечению капитала крупного германского банка "Commerzbank".

Крупнейшим 12 национальным банкам предстоит пройти проверку на соответствие критериям достаточности капитала, рекомендованным Банком международных расчетов, который размещается в Швейцарии и является крупным исследовательским центром мирового значения.

Для малых и провинциальных банков будут применяться заниженные требования, но при условии их отказа от проведения операций на внутреннем рынке. Два банка, находящиеся в критическом состоянии, - "Korean First Bank" и "Seoul Bank", вероятно, будут приватизированы.

В преддверии реорганизации банк "Cho Hung" пытается мобилизовать дополнительный капитал в 100 млн. долл. путем размещения конвертируемых облигаций.

"Commercial Bank" и "Hanil Bank" стремятся привлечь зарубежные финансовые ресурсы для последующей трансформации в совместный банк.

Учитывая радикальность южнокорейских реформ, Азиатский банк развития (АзБР) принял решение увеличить на 120 млн. долл. пакет займов для содействия реорганизации банковского сектора. По требованию АзБР правительство Республики Кореи направят заемные средства нескольким крупным банкам для ускорения процесса реструктуризации.

Всемирно известная корпорация "Daewoo" совместно с иностранными банковскими компаниями намерена учредить гигантский банк, который займет ведущее место в данной отрасли южнокорейской экономики.

Для реализации плана создания банка 4 финансово-промышленные группы - "Daewoo", "Samsung", "Hyundai", "LG" - должны выделить на создание этой мегаструктуры по 500 млн. долл. для мобилизации капитала на сумму 2 млрд. долл. и получить такую же сумму от иностранных соучредителей (по видимому, из США, ЕС и Японии).\*

В целом финансовая реформа становится одним из основных элементов программы по выводу южнокорейской экономики из кризиса.

### **2.3 Экономическое сотрудничество Узбекистана и Кореи в посткризисный период.**

Таким образом, определив основные негативные аспекты влияния мирового финансово-экономического кризиса, мы пришли к выводу, что антикризисные программы, разработанные в Республике Корея и в Узбекистане показали свою состоятельность и две страны выделяются сейчас высокими темпами экономического развития и динамичными двухсторонними экономическими отношениями, которые мы рассмотрим в заключительном параграфе нашей выпускной квалификационной работе.

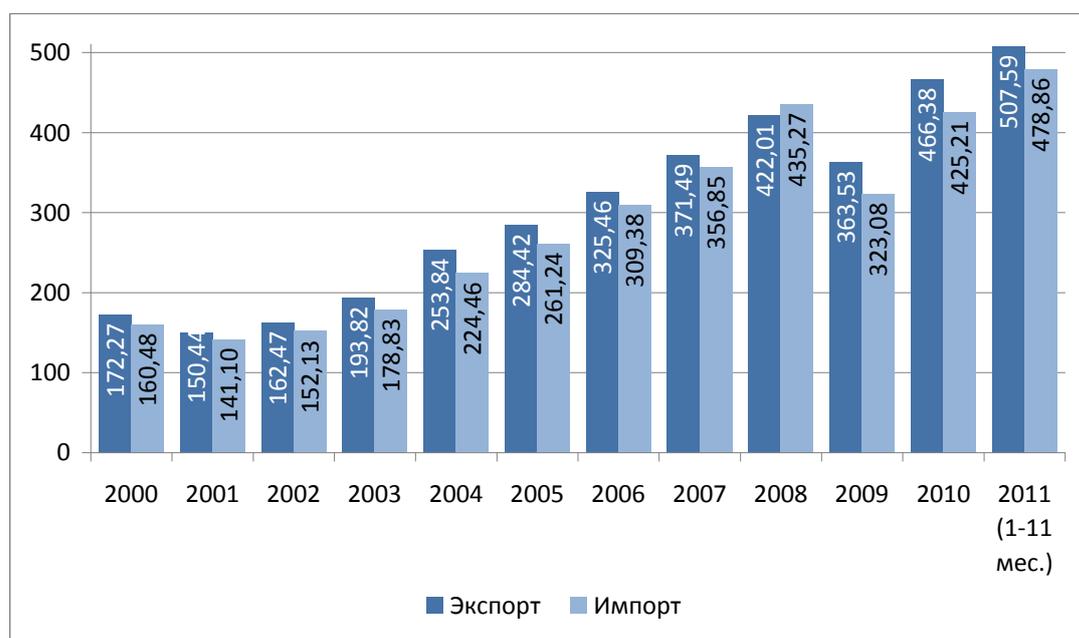
Анализ изменения объёмов внешне торгового оборота Р К за период 2000-2011 годы (диагр 2.1.)свидетельствует о прочной динамике их роста.

диаграмма 2.1.

---

\* *Korean Economy. Daewoo Economic Research Institute № 3, 1999, p. 23*

## Экспортно-импортная статистика РК (в млрд. долл. США)



Источник: Корея Интернационал Траде Ассосиатион

В частности, экспорт продукции возрос с 172,3 млрд. долл. в 2000 году до 466,4 млрд. долл. в 2010 году 507,6 млрд. долл. за 11 месяцев 2011года.

За этот же период импорт увеличился со 160,5 млрд. долл. до 425,2 млрд. долл. в 2010 году к 478,9 млрд. долл. 11 месяцев 2011года.

Республика Корея поддерживает торгово-экономические связи со многими государствами мира. В тоже время на протяжении ряда лет ее основными внешне-экономическими партнёрами являются Китай США и Япония. Об этом свидетельствуют данные, приведенные в таблице 2.2 и 2.1

таблица 2.1

### География экспорта Р.К. (%)

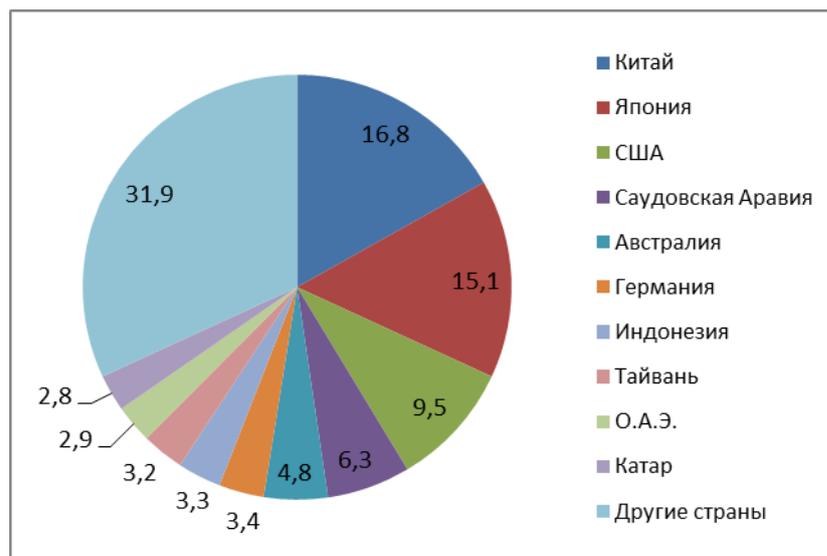
1994 г	1995 г	1996 г	1998 г	2004 г	2010 г
США 26%	США 19%	США 17%	США 17%	США 17%	Китай 25,1%
Япония 17%	Япония 14%	ЕС 13%	Япония 9%	Япония 8,6%	США 10,7%

ЕС 14%	ЕС 13%	Япония 12%	Китай 9%	Китай 19,6%	Япония 6%
			Гонконг 7%	Гонконг 7,1%	Сянган 5,4%
			Тайвань 4%		Сингапур 3,3%

Более наглядно и широко «география» внешне торговой деятельности РК представлено на диаграмме 1, где выделены основные экспортеры и импортеры продукции Республики Кореи.

диаграмма 2.3

### Импорт Р. К по странам в 2010 году (в %)



Источник: Корея Интернационал Траде Ассосиатион

Приведённые данные свидетельствуют о доминирующей роли в ВЭД РК таких государств, как Китай, Япония и США. В частности, в экспорте на

долю Китая приходится 25,1 %, соответственно Японии и США 10,7 и 60 %. В импорте удельный вес Китая составляет 16,8 %, Японии 15,1 % , США 9,5 %. В 2010 году крупнейший торговый партнёрам стал Китай.

В той же время США одним из ведущих экономических партнёров РК. Кроме того, Южная Корея занимает одно из ведущих мест в списке торговых партнёров США, опережая многие развитые страны Европы, такие как Италия и Франция. Этому способствовало подписание 2 апреля 2007 года между РК и США соглашения о свободной торговле, что обеспечило увеличение товарооборота между двумя странами.

Этот документ стал для США самым крупным торговым договором с 1994 года, когда было подписано Североамериканское соглашение о свободной торговле (Нортх Америсан Фрее Trade Агреемент, НАФТА).

Переговоры по соглашению длились около 10 месяцев. Официальному Сеулу удалось добиться, что в договор не будет включен импорт риса. Южная Корея сумела доказать США необходимость торговых барьеров в этом сегменте рынка. Для США новое соглашение, в основном, означает открытие нового рынка сбыта сельскохозяйственной продукции.

таблица 2.2

Основные торговые партнёры Республики Корея приведены в таблице 2.2.

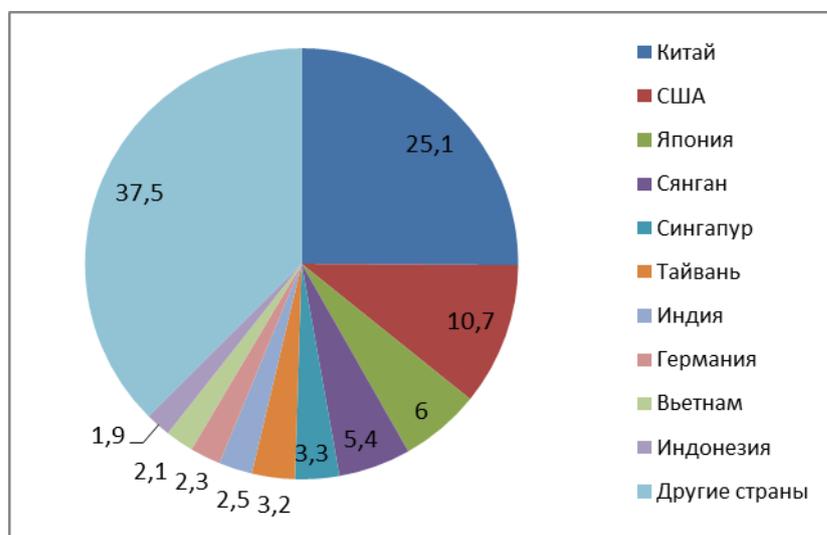
### География импорта Р.К (%)

1994 г	1995 г	1996 г	1998 г	2004 г	2010 г
Япония 26%	Япония 24%	США 22%	США 22%	США 12,9%	Китай 16,8%
США 24%	США 22%	Япония 21%	Япония 18%	Япония 20,6%	Япония 15,1%
ЕС 15%	ЕС 13%	ЕС 13%	Китай 7%	Китай 13,2	США 9,5%
			Саудовская Аравия 3%	Саудовская Аравия 5,3%	Саудовская Аравия 6,3%
			Австралия 2%		Австралия 4,8%

К этому уровню экономического сотрудничества и отношений обе страны шли несколько лет, поскольку именно тогда обозначились первые подходы правительства двух стран в отношении более тесного торгового взаимодействия. Однако можно считать, что этот период охватывает гораздо больший промежуток времени с середины прошлого века, так как развитие всех форм экономического сотрудничества между обеими странами последовательно прошло все этапы от оказания безвозмездной помощи США Южной Корее до равноправного и разностороннего партнерства между ними. Вполне естественно, что в процессе переговоров, выработки условий и обязательств такого важного для стран соглашения возникали многие опасения, вызванные нелегкими проблемами согласования интересов обеих сторон. Баланс интересов, всех возможных плюсов и минусов для каждой из сторон залог успешного функционирования любой договоренности. И, как представляется, Республике Корея и США удалось достигнуть взаимопонимания по большинству вопросов.

диаграмма 2.2

### Экспорт Р. К по странам в 2010 году (в %)



Источник: Корея Интернационал Траде Ассоциатион

И все же общественное мнение в самой Корее отнеслось к этому событию далеко не однозначно. Многие задаются вопросами: следовало ли РК стремиться к заключению такого соглашения? Что выиграет, а что потеряет она в рамках функционирования этого соглашения? Кто больше выиграет: корейский производитель, потребитель или все они больше

потеряют, чем выиграют в сравнении с выгодами соответственно американского производителя и потребителя? Конечный результат определится, как всегда, по истечении времени. Но уже сегодня можно оценочно представить те плюсы и выявить те минусы и, соответственно, посчитать выгоды и потенциальные потери, которые несет заключенное соглашение для РК.

Во-первых, что касается необходимости заключения такого соглашения с США для РК, то здесь следует напомнить ряд факторов, которые в последние годы стали оказывать сильное влияние на экономику страны. При всем стремлении руководства РК сделать национальную экономику более устойчивой в экономическом развитии и дать ей полновесную вторую (помимо экспорта) опору в виде большей емкости внутреннего рынка, сделать это пока в полной мере не удастся. Экономика страны по-прежнему остается ориентированной в большей мере на внешний рынок, чем на внутренний. Это следствие созданной за годы массивированного индустриального развития хозяйственной модели. Но это и положительный результат признания ее экономических достижений со стороны мирового сообщества. В этих условиях дальнейшие перспективы развития страны все больше увязываются с ее участием в мирохозяйственных связях. Причем, на современном этапе международные позиции Южной Кореи на мировом рынке уже начинают подрываться за счет все возрастающей конкуренции со стороны Китая, Индии, Новых Индустриальных Стран. Темпы прироста экспорта, как и ВВП, постепенно снижаются. Конечно, это является общим результатом взаимодействия и многих внутренних факторов.

Однако преодоление этих проблем, как представляется, более эффективно будет происходить на фоне еще большей внешнеэкономической либерализации, а, значит, и более активного участия в процессе глобализации мировой экономики. С учетом этого, подписание Южной Кореей Соглашения не только весьма значимое для нее достижение внешнеторговой политики, но и просто необходимый шаг для обеспечения себе стабильных позиций на самом емком рынке мира. И с этой точки зрения РК сделала правильный ход, который, как отмечают сами южнокорейские экономисты, сбалансирует все возрастающую вовлеченность страны в китайскую экономику. Кроме того, имея в виду огромный натиск китайской экономики, особенно в последние годы, южнокорейцы таким образом обезопасили свои позиции на рынке США.

Если рассматривать с позиции: что выиграет, а что потеряет РК, подписав это соглашение, то, конечно, водораздел пройдет по отраслям

экономики на основе конкурентоспособности их продукции. Для ряда отраслей и производств правительство запланировало поддержку (аграрное производство и др.). По условиям соглашения около 90% тарифов каждой страны на промышленную продукцию отменяются сразу, а оставшаяся часть будет отменяться по истечении от 3 до 15 лет.

Таким образом, у компаний, производящих сейчас низко конкурентную продукцию, есть возможность реконструировать свое производство за этот льготный период. Можно привести пример оговоренного корейской стороной постепенного открытия (более 15 лет) рынка мяса для американской продукции. Следует отметить, что взаимопонимание было достигнуто по многим важным статьям взаимной торговли. Возможно, при соблюдении сторонами договоренностей общий результат будет взаимно выигрышным. Далее, известно, что первоначально больше выгод от таких соглашений получает потребитель. Расширяется предложение товаров и услуг, повышается их качество, появляются новые виды товаров и т.д. Местный производитель в этом случае испытывает помимо обычной конкуренции местных компаний, еще и давление со стороны более качественной продукции иностранных фирм.

Особая значимость Республики Корея как торгового партнера Узбекистана обусловлена и тем, что из этой страны республика получает, прежде всего, высокотехнологическую продукцию. Тем самым, создаются условия для ускорения процесса модернизации национальной экономики, выпуска новой конкурентоспособной продукции.

Основу корейского экспорта в Узбекистан составляет продукция обрабатывающей промышленности, включая инвестиционные товары, комплектующие для автомобильной промышленности, бытовая электроника, телекоммуникационное оборудование, швейная продукция. Анализ динамики товарной структуры корейского экспорта в Узбекистан свидетельствует о том, что последние 8 лет здесь доминировала продукция машиностроения, различное оборудование, доля которых в общем объеме корейского экспорта в Узбекистан возросла примерно с 60% в 2000 году до 80% в 2004–2007 годах.

Основу экспорта узбекской продукции в Республике Корея (корейский импорт из Узбекистана) составляют сельхозпродукция (хлопок-волокно, от 45 до 50%), импорт услуг (транспортных, коммуникационных, туристических – от 25 до 30%), продовольственные товары. Все больший вес в последние годы приобретает импорт отдельных видов химической промышленности, а также сырье для фармацевтической продукции.

О том, что Республика Корея считается одним из крупных экономических партнеров Узбекистана, неоднократно отмечалось на двух- и многосторонних встречах руководителей и правительственных делегаций наших стран. С 1992 года между нашими странами действует режим наибольшего благоприятствования. За годы независимости заключено большое число торгово-экономических соглашений, касающихся развития сотрудничества в таких сферах, как финансы, торговля и инвестиции, промышленность, нефтегазовая отрасль, энергетика.

В целях регулярного обсуждения текущих вопросов, касающихся торгово-экономических связей, созданы Узбекско-корейский и Корейско-узбекский комитеты по экономическому сотрудничеству и торговле.

Следует особо отметить, что в ходе Государственного визита руководителя Узбекистана в Республику Корея в марте 2006 года Президенты Ислам Каримов и Но Му Хён подписали Совместную декларацию о стратегическом партнерстве между Республикой Узбекистан и Республикой Корея. На нынешнем этапе наши взаимосвязи развиваются на основе этого документа.

В ходе одного из последних визитов, состоявшихся в конце 2007 года, был подписан ряд документов, направленных на развитие сотрудничества в нефтегазовой сфере и в образовании. Сумма кредитного соглашения между Национальным банком внешнеэкономической деятельности и Эксчейнджбанком составляет 20 миллионов, соглашения между Министерством финансов Узбекистана и Эксимбанком Кореи о финансировании проекта информатизации средних общеобразовательных школ – 30 миллионов долларов США<sup>13</sup>. Все это свидетельствует о дальнейшем развитии и укреплении взаимовыгодного двухстороннего сотрудничества между нашими странами.

Важнейшим фактором экономического развития и роста конкурентоспособности национальной экономики является создание необходимых условий для активизации инвестиционной деятельности и притока в страну прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Республика Узбекистан, выступая в качестве страны-импортера капитала, идет по пути постоянного совершенствования инвестиционного климата, рассчитывая на получение ряда определенных преимуществ. Особенностью иностранного капитала является то, что он не только дополняет недостающие финансовые ресурсы, но и привносит новые технологии, оборудование, ноу-хау,

---

<sup>6</sup> "Народное слово" "Правда Востока", декабрь 2007, <http://jahon.mfa.uz>

повышает качество продукции и квалификацию рабочей силы, благодаря привлечению зарубежных специалистов.

Сектор предприятий с участием иностранного капитала является одним из наиболее бурно развивающихся секторов национальной экономики. Анализ статистики по сектору совместных предприятий<sup>14</sup> показывает, что в последние годы сложилась устойчивая тенденция расширения его масштабов, как по числу действующих СП, так и по показателям его хозяйственной деятельности. Только за период с 2000 по 2007 год их число (действующие предприятия) возросло с 525 ед. до 3 579 ед., или в 6,8 раза. Доля сектора СП в объеме совокупного экспорта повысилась с 13,8 до 31,1%, а в объеме импорта – с 25,8 до 45,2%. Вес этого сектора в структуре экономики возрос примерно с 3% ВВП в 2001 году до почти 9% в 2007 году.

Характерной особенностью развития сектора является и то, что темпы роста его внешнеторгового оборота и экспорта превышали в последние годы аналогичные показатели по республике в целом, что отражает приведенная ниже статистика.

Только за последние годы был привлечен капитал из более чем 30 стран мира. При этом крупными странами-инвесторами по производству продукции, работ и услуг в Узбекистане являются Республика Корея, США, Великобритания, Австрия, Турция, Швейцария, Объединенные Арабские Эмираты, Российская Федерация (табл.4.1.).

Таблица 4.1.

#### **Географическая структура сектора совместных предприятий в Узбекистане**

<b>Страны-инвесторы</b>	<b>Количество ПИИ, ед.</b>	<b>Удельный вес продукции, работ и услуг (%)</b>	<b>Страны-инвесторы</b>	<b>Количество ПИИ, ед.</b>	<b>Удельный вес продукции, работ и услуг (%)</b>
Число ПИИ в Республике Узбекистан в т.ч.	1894	100	Корея и Узбекистан	85	35,2
Австрия и Узбекистан	24	5,3	ОАЭ и Узбекистан	65	4,1

<sup>14</sup> Данные ежеквартальников «Экономика Узбекистана: информационно-аналитический обзор» за 2004–2007 годы.

Афганистан и Узбекистан	46	0,2	Пакистан и Узбекистан	27	0,8
Великобритания и Узбекистан	131	6,3	Россия и Узбекистан	297	3,9
Германия и Узбекистан	78	2,9	США	59	0,7
Германия	21	0,2	США и Узбекистан	173	19,4
Израиль и Узбекистан	26	0,7	Турция и Узбекистан	179	5,5
Индия и Узбекистан	20	0,4	Украина и Узбекистан	27	0,5
Италия и Узбекистан	29	1,2	Швейцария и Узбекистан	65	4,2
Китай и Узбекистан	62	0,6	Остальные государства	419	3,7
			&nbsp;	&nbsp;	&nbsp;

**Источник:** по данным ежеквартальников «Экономика Узбекистана: информационно-аналитический обзор» за 2003-2007 годы.

*Одним из ведущих иностранных партнеров Узбекистана при создании этого нового, современного сектора национальной экономики является Республика Корея. На долю узбекско-корейских производств приходилось свыше 35% выпуска продукции и услуг, что выше, чем для какого-либо иного внешнеэкономического партнера Узбекистана. Наиболее интенсивным приток корейских инвестиций в экономику Узбекистана был отмечен с середины до конца 90-х годов. К 2000 году общий объем корейских инвестиций превысил 1,1 млрд. долл.<sup>15</sup>. В географической структуре южнокорейских инвестиций среди стран СНГ Узбекистан занимал в этот период лидирующее положение, а его доля в объеме прямых иностранных инвестиций Республики Корея в эти страны доходила до 80%.*

В этот период были созданы такие крупные совместные производства, как Uz Daewoo Auto, Uz Daewoo Electronics и другие СП в

<sup>15</sup> А. Muhsinov. Economics cooperation between the States of Central Asia and the Republic of Korea. In "Uzbekistan and Korea: economic relations Tashkent +State Institute of Owental Studies. Tashkent 2002 (P.34-58).

сферах автомобилестроения, телекоммуникаций, электроники, текстиля, а также в банковской сфере.

Созданные в этот период производства заложили основу новой для Узбекистана отрасли – автомобилестроения, позволили осуществить глубокую модернизацию телекоммуникационных сетей, насытить потребительский рынок современной продукцией, создать большое число новых рабочих мест.

По мнению корейских бизнесменов, побудительными мотивами при выборе Узбекистана для размещения корейских инвестиций являлась благоприятная для инвесторов нормативно-законодательная база, предоставляемые государством гарантии по выполнению контрактов, наличие дешевых и квалифицированных кадров.