

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО И ВОДНОГО  
ХОЗЯЙСТВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

САМАРКАНДСКИЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ  
ИНСТИТУТ  
КАФЕДРА «ЭКОНОМИКА и УПРАВЛЕНИЕ  
СЕЛЬСКИМ ХОЗЯЙСТВОМ»

# ТЕКСТЫ ЛЕКЦИЙ

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

## «*Экономика Агропромышленного комплекса*»

(для экономических направлений)

Утверждено на заседании  
Учебно- методического совета  
СамСХИ, протокол № \_\_\_\_\_  
от « \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2006 года

Утверждено на заседании  
Кафедры ЭУСХ СамСХИ,  
протокол № \_\_\_\_\_  
от « \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2006 года

**Самарканд -2006**

Настоящие тексты лекции последовательно и логически стройно излагают дисциплину "Экономика АПК". Работа основана на достижениях экономической науки и практики мирового хозяйства с учетом особенностей Узбекистана.

Тексты лекции рекомендуется студентам, аспирантам и преподавателям вузов.

Утверждено на заседании  
кафедры "\_\_\_" \_\_\_ 2006г.  
протокол № \_\_\_\_\_

Утверждено на метод совете  
ФЭУ "\_\_\_" \_\_\_\_\_ 2006г.  
Протокол № \_\_\_\_\_

**Составители:**

**О.Муртазаев, Ф.Ахроров**

## **Введение**

Целью изучения курса «Экономика Агропромышленного комплекса» является обучение и создание базы знаний студентов о значимости агропромышленного комплекса в экономике страны.

В процессе самостоятельного изучения, в ходе лекционных и практических занятий намечено расширить кругозор по актуальным проблемам аграрного сектора, межотраслевым, интеграционным связям АПК, повышению эффективности использования сельскохозяйственной отрасли.

Проводимая Республикой Узбекистан четкая аграрная политика по регулированию финансовых, кредитных и рыночных отношений, структурных преобразований, индустриализации села, решение социальных проблем АПК направлено на удовлетворение потребностей населения в продукции сельского хозяйства, укреплению стабильности, устойчивого развития экономики.

Достигнуты результаты в АПК страны, а именно в культуре земледелия, в специализации и концентрации производственных мощностей непосредственно на селе, разительные перемены в формировании социальной и рыночной инфраструктуры, последовательность в переводе аграрно-индустриальной страны в индустриально-аграрную позволяют с оптимизмом смотреть на начало XXI века.

В изучении дисциплины широко применяются новые законы Узбекистана, Трудовое законодательство, труды Президента, Постановления Кабинета Министров, министерств и ведомств в области сельского хозяйства республики.

## **Тема 1. Предмет, задачи и методы курса «Экономика АПК».**

План:

1. Особенности сельского хозяйства Республики Узбекистан.
2. Предмет и задачи курса «Экономика агропромышленного комплекса».
3. Методы исследования в экономике.

Цель и задачи темы: ознакомить студентов в процессе лекционного занятия с основами теоретических знаний по курсу «Экономика АПК». В процессе раскрытия темы изучаются такие вопросы как:

- роль и значение АПК в экономике страны;
- отличительные особенности сельского хозяйства по различным признакам;
- предмет курса «Экономика АПК»;
- задачи курса «Экономика АПК»;
- метод науки «Экономика АПК»;
- методы исследования в «Экономике АПК».

### **1. Особенности сельского хозяйства.**

АПК занимает в реальном секторе экономики страны особо важное место, поскольку производство сельхозпродукции и её переработка ориентированы на удовлетворение базовых потребностей населения. Рост производства продукции сельского хозяйства, а также развитие его перерабатывающих отраслей способствует улучшению жизненного уровня населения, меняет саму структуру питания. При этом снижается доля углеводов – хлеба, картофеля – в покрытии энергетических потребностей населения, увеличивается потребление наиболее ценных питательных продуктов, в т.ч. молока, сметаны, сливочного масла, мяса, яиц и других.

АПК РУ представляет собой сферу материального производства. На селе проживает около 60% населения; 45,6% трудоспособных занято в сельском хозяйстве.

После обретения независимости в республике произошли коренные изменения в размещении сельхозкультур, направленные на максимальное удовлетворение потребностей в продовольствии, прежде всего, в зерне и сырье, для обеспечения внутреннего рынка и сбыта на экспорт.

На селе решаются важные задачи. В центре внимания органов высшей власти и управления в республике находятся вопросы реформирования сельского хозяйства, перевода его в русло рыночных отношений.

При этом ключевая роль отводится процессу приватизации и развития частного предпринимательства.

Широкую поддержку со стороны Президента РУ, Кабинета Министров РУ получает всестороннее развитие инфраструктуры села.

Приступая к изучению данной программы, необходимо обратить внимание на то, что в сельскохозяйственном производстве действуют те же общие и для других отраслей хозяйствования экономические законы, хотя проявление их сопряжено с некоторыми особенностями. Следует отметить и то, что сельскохозяйственное производство, в силу свойственной ему специфики, имеет ряд существенных отличий. Если не так давно сельское хозяйство базировалось, в основном лишь на 2-х формах собственности – государственной и колхозно-кооперативной, - что в настоящее время, с переходом к рыночным отношениям, характерной особенностью стало развитие многообразных форм собственности, что в итоге создаёт условия здоровой их конкуренции и будет способствовать более полному и активному насыщению рынка сельскохозяйственной продукцией, а также повышению её качества.

Как отрасль материального производства, сельское хозяйство существенно отличается от других отраслей экономики тем, что здесь в качестве средства производства выступает земля. Действительно, на всех этапах развития человечества земля была, есть и будет важнейшим, ничем не заменимым и абсолютно необходимым для самого существования человека средством производства. Планомерное и рациональное её использование имеет огромное значение в экономике общества, в развитии его производительных сил. Специфическое значение земля имеет в сельском хозяйстве, где она представляет собой не только материальное условие существования данной отрасли, но и является главнейшим фактором самого производства.

Процесс сельскохозяйственного производства связан с землёй и почвенным плодородием, в происходящими в ней биологическими процессами.

В сельском хозяйстве земля, помимо создания всеобщего условия и пространственной оперативности база, выполняет ещё другие функции. Земля выступает и как предмет труда, на который человек воздействует в процессе производства, и как орудие производства, посредством которого он воздействует на производимые им сельскохозяйственные культуры.

Являясь особым средством производства, земля обладает многими специфическими свойствами, которые весьма сильно отличают её от других средств производства. На этих свойствах и основано эффективное использование земли. При этом орошение представляет более высокую ступень развития земледелия, когда для человека открываются возможности в возрастающей степени использовать естественные богатства земли.

Следующая отличительная особенность состоит в том, что в сельском хозяйстве экономические процессы производства непрерывно сочетаются и тесно переплетаются с природными, т.е. естественно протекающими процессами. В связи с этим успешная деятельность сельскохозяйственных предприятий и организаций, как правило, в решающей степени зависит от многих естественных факторов. В сельскохозяйственном производстве в качестве средства производства выступают живые организмы, каковыми являются животные и растения, развивающиеся на основе биологических законов. В почвообразовательном процессе важная роль принадлежит также живым микроорганизмам. Почва для растений служит не только местом и средой обитания, но и одним из основных источников питания. От плодородия почвы зависит нормальная жизнедеятельность растений, а значит, и урожайность сельскохозяйственных культур. Понятно, что плодородие почвы, не является какой – то постоянной величиной. За счёт улучшения обработки и правильного возделывания сельскохозяйственных культур плодородие может повышаться и, наоборот, при нерациональном ведении земледелия – понижаться. Поэтому, для повышения результативности сельскохозяйственного производства необходимо знать и учитывать биологические закономерности развития растений и животных, а также микроорганизмов, влияющих на развитие и уровень плодородия почвы.

Как известно, например, в промышленности, чаще всего, в процессе производства перемещаются предметы труда, тогда как орудия производства, включающие машины и силовые установки, закреплены и находятся в стационарном положении.

Между тем, в земледелии почти все машины, как правило, в процессе работы перемещаются, а предметы труда, в данном случае – это растения, остаются на одном месте. Данная ситуация накладывает свой отпечаток на осуществление технологических процессов и техническую вооружённость сельскохозяйственного производства, которые в промышленных отраслях заметно отличаются. Практически большинство полевых работ выполняется с помощью тракторов с навесными или прицепными сельскохозяйственными машинами и орудиями. На уборочных работах находят применение комбайны. Передвижение рабочих

агрегатов обычно сопряжено с расходом значительного количества энергетических ресурсов. В связи с этим, общая потребность энергетических ресурсов, как утверждают специалисты, в сельском хозяйстве является обычно более высокой, чем во многих отраслях промышленности. А это, учитывая резкое подорожание нефтепродуктов, отрицательно сказывается на основных показателях эффективности сельского хозяйства.

Особенностью сельскохозяйственного производства является его рассредоточенность по территории всей страны. Оно осуществляется на больших площадях, причём в неодинаковых климатических условиях и при различной водообеспеченности. Это не может не отражаться на конечных результатах. Поэтому размещение отраслей сельскохозяйственного производства должно основываться на данной особенности. Учитывая то, что себестоимость одной и той же сельхозпродукции в различных зональных условиях неодинакова, становится желательным, чтобы основное производство товарной продукции концентрировалось в тех районах, где её получение обходится дешевле, а результативность бывает более высокая. В то же время значительная рассредоточенность сельскохозяйственного производства сопряжена с большими объемами перевозок грузов, в том числе урожая сельхозкультур, кормов, удобрений, горюче-смазочных материалов и других. В данном случае возникает потребность в дополнительном расходовании денежных средств и некоторых материальных ресурсов, особенно нефтепродуктов, дефицит которых пока еще не преодолен, а стоимость их возрастает.

Своеобразная особенность сельского хозяйства состоит также в том, что вырабатываемая продукция непосредственно участвует в дальнейшем процессе производства. Так, некоторая часть зерна, картофеля, другой продукции используется на семена и на корм скоту, птице, определенное число идет на восстановление и расширение стада, часть молока приходится спаивать телятам и т.д. В связи с этим не вся производственная в сельском хозяйстве продукция становится товарной. Кроме того, в сельском хозяйстве есть своя особенность в формировании производственных фондов, вызывающая необходимость ведения четных балансовых расчетов распределения продукции, обеспечения хозяйств основными и оборотными средствами, в том числе сооружениями, требующимися для хранения кормов, семян, товарной продукции, сельскохозяйственной техники и т.д.

Главная особенность сельского хозяйства заключается в том, что рабочий период здесь совпадает с периодом производства. В сельском хозяйстве время производства включает не только период, когда процесс совершается под воздействием естественных факторов. Подобное несовпадение рабочего периода и периода производства особенно характерно для растениеводческих отраслей, в том числе для выращивания урожая озимых и яровых зерновых и других культур. Все это приводит к сезонности сельскохозяйственного производства, которая накладывает свой отпечаток на его организацию и экономику. Сезонность требует иных, чем в промышленности, подходов к созданию запаса рабочей силы, к её расстановке и использованию, к эксплуатации машинотракторного парка и оборудования. Сезонность сказывается на сроках реализации продукции и на поступлениях денежных средств, на их оборот, на другие компоненты производственного производства.

К особенностям сельского хозяйства следует отнести и складывающуюся необходимость сочетания отраслей растениеводства с отраслями животноводства и развития подсобных промыслов или частичной переработки сельхозпродукции, без чего почти не представляется возможным обеспечить эффективное использование земли, рабочей силы, средств производства. По этой причине в сельском хозяйстве чаще всего не происходит обособление отдельных отраслей. Успешно действующие хозяйства, на одном – двух основных видах

продукции, обычно вынуждены в какой – то мере заниматься производством и некоторых других видов сельхозпродукции.

В сельском хозяйстве имеются свои специфические особенности использования техники, которые обусловлены как пространственным фактором, так и сезонностью производства. Перерывы в приложении труда между посевом, уходом за растениями и уборкой урожая вызывают приостановку функционирования значительной части средств в производственном процессе, однако не прерывает их пребывания в данном производстве. В связи с этим резко увеличивается потребность хозяйств в основных средствах, что неизбежно снижает их производительность. Чтобы сократить промежутки времени, связанные с простоями техники, повысить эффективность использования машин и механизмов, осуществляются меры по их универсализации, по обеспечению сменности рабочих органов. К примеру, трактор обычно работает последовательно с несколькими видами навесных или прицепных сельскохозяйственных машин.

Следует обратить внимание и на то, что в промышленности большинство исполнителей имеют своё постоянное рабочее место, за каждым из них закреплён, как правило, один и тот же станок. Между тем, в сельском хозяйстве механизатору приходится в течение сезона работать на нескольких машинах, что обусловлено конкретным сезоном, спецификой возделываемой культуры, особенностями производственного процесса. Выполнение большинства видов сельскохозяйственных работ требует определённого набора своей специальной техники. Входящие в тот или иной производственный процесс операции могут иногда выполнять один раз в течение всего года, когда технические средства применяются весьма непродолжительное время. К примеру, дорогостоящий зерноуборочный комбайн, хлопкоуборочная или куракоуборочная машина используется только в период уборочных работ, срок проведения которых бывает, ограничен всего одним месяцем, а остальное время года уборочная техника простаивает. И, тем не менее, дальнейшее развитие сельского хозяйства, его интенсификация связаны, прежде всего, с обеспечением комплексной механизации трудоёмких процессов во всех отраслях сельскохозяйственного производства. Это предусматривает широкое внедрение средств электроэнергетики, автоматизации и компьютеризации в земледелии, животноводстве, мелиорации земель.

## **2. Предмет и задачи курса.**

Общепринято понимать под экономикой, в широком смысле этого слова, совокупность тех отношений, в которые вступают люди в процессе своей производственно – хозяйственной и финансовой деятельности. Как отмечают учёные, такие отношения проявляются в форме объективно действующих законов и определённых закономерностей.

Особенности общих экономических закономерностей в различных отраслях народного хозяйства изучают и рассматривают отраслевые экономические науки, а именно: экономика промышленности, экономика транспорта, экономика строительства, экономика торговли, экономика агропромышленного комплекса и т.д.

Такая дифференциация экономических наук обусловлена естественным развитием общественного разделения труда. Необходимость выделения «Экономики АПК» в обособленную науку подтверждается тем, что сельское хозяйство самой жизнью выделяется в одну из основных сфер материального производства, о важном значении которого и отличительных особенностях говорилось выше.

«Экономика АПК» представляет собой науку, изучающую действия объективных экономических законов и формы их проявления в сельскохозяйственном производстве.

Эта наука занимается исследованиями отношений в сельском хозяйстве с учётом специфических особенностей. Они теоретически обобщают опыт перехода экономики к

рыночным отношениям, ставит задачи развития отраслей и производства в целом, а также повышения эффективности и конкурентоспособности предприятий и хозяйств с многообразными формами собственности на селе.

При этом «Экономика АПК», как наука, не может само изолироваться от других наук. Ею широко используются данные смежных наук, в том числе:

- организации производства в сельскохозяйственных предприятиях для выявления путей повышения эффективности сельскохозяйственного производства;

- экономической географии – для обоснования расширения и специализации производства на селе;

- статистики – для выявления тенденций развития сельскохозяйственных отраслей на основе изучения и обобщения массовых материалов;

- бухгалтерского учёта – для осуществления анализа деятельности предприятий;

- экономической кибернетики – для решения различных вопросов, касающихся обеспечения более эффективного использования материальных и трудовых ресурсов, денежных средств и др.

Учёные и специалисты справедливо отмечают, что «Экономика АПК» представляет собой историческую науку, которая связана с постоянно изменяющимся материалом. Эта наука исследует законы, и их проявление в каждой последующей ступени развития общества.

Как известно, экономические законы, распространяющие своё влияние на сельскохозяйственное производство, носят объективный характер. Объективность таких законов обусловлена тем, что действие их находится вне зависимости от сознания и воли человека. Однако люди за счёт познания экономических законов и механизмов их действия получают широкие возможности для осознанного их применения на благо как всего общества, так и отдельных индивидуумов – предпринимателей.

Основываясь на общих экономических законах, «Экономика АПК» раскрывает для сельских производителей особенности их действия в тех или иных условиях деятельности. Экономика АПК разрабатывает приемлемые способы использования этих законов в практической жизни всех многоукладных форм хозяйствования на земле.

В сельскохозяйственном производстве, как и в других отраслях производственной деятельности, проявляется влияние особенно таких законов, как расширенного воспроизводства, стоимости, роста производительности труда. Свободной конкуренции. Знание и обдуманное использование действия всей системы экономических законов должно строиться на основе приоритета рыночных отношений.

«Экономика АПК», как предмет науки, глубоко анализирует и обобщает производственные отношения людей во взаимодействии и тесной взаимозависимости с уровнем производительных сил. При этом производственные силы, которые обычно отражают отношение общества к природе, является объектом изучения естественных и технических наук. Экономика же АПК, рассматривая производственные отношения. Обращает главное внимание на те изменения, которые происходят в развитии производительных сил, в прогрессе сельскохозяйственной науки и техники.

Учёные и специалисты подчёркивают, что выбор конкретных средств производства, применяемых в сельском хозяйстве, обусловлен, прежде всего, самой экономикой. Отсюда следует, что приоритетной задачей экономики АПК становится определение эффективности нововведений в агротехнику, зоотехнику, мелиорацию, обоснование технического совершенствования проектируемых и внедряемых машин и оборудования. В этом усматривается тесная органическая связь экономики АПК с естественными и технологическими науками, с самой реальной жизнью, требующей большой

целенаправленности на достижение конечных результатов. Можно прийти к однозначному выводу о том, что экономика АПК изучает производственные отношения в отрасли сельского хозяйства в тесной увязки с другими отраслями материального производства и сферы услуг. Она опирается на результаты исследований естественных, технических и других наук.

Глубокие познания основ «Экономики АПК» и умелое применение их в практической жизни позволяет руководителям хозяйств всех форм собственности добиваться высоких результатов в деле эффективного производства сельскохозяйственной продукции, повышения её качества и конкурентоспособности.

Конечно, решение этих задач сопряжено с реализацией программ обучения кадров по таким важным направлениям, как менеджмент, реформирование экономики и законодательной системы, развитие рыночно ориентированного сельского хозяйства, реформирование налоговой политики, банковского дела и целый ряд других, о чём справедливо говорил Президент Республики Узбекистан И.А. Каримов в своём выступлении «Углубление демократических преобразований – основа обновления нашего общества», произнесённой недавно встрече с главами дипломатического корпуса, представителями международных организаций и иностранных средств массовой информации.

### **3. Методы исследования в экономике агропромышленного комплекса.**

Процесс исследования законов развития сельского хозяйства, а также использования их на пользу всему обществу страны является далеко не простым. В теоретическую и методологическую основу данного процесса заложены чрезвычайно важные рекомендации и научные разработки, содержащиеся в трудах. Речах и выступлениях Президента Республики Узбекистан И.А. Каримова, в принятых за годы независимости документах Олий Мажлиса, Кабинета Министров Республики Узбекистан. Накопленный положительный результат различных государств, добившихся определённых успехов в развитии сельскохозяйственного производства.

Метод науки «Экономика АПК» основывается на современных способах познания окружающей действительности во взаимосвязи многочисленных факторов, оказывающих своё воздействие в изменяющейся как внешней, так и внутренней среде. Где функционируют предприятия. Организации, хозяйства, а также данная отрасль в целом. И это понятно, так как все происходящие явления и процессы не могут рассматриваться в отрыве друг от друга, поскольку они органически связаны между собой, зависят друг от друга. Это означает, что метод науки «Экономика АПК» должен предусматривать системный подход к изучению различных аспектов сельскохозяйственной деятельности. Кроме того, метод должен рассматривать явления в состоянии не только тесного их взаимодействия между собой и окружающей средой, но и изменения, обновления и развития, что становится характерным для ситуационного подхода к проходящим в АПК процессам.

Как и в других отраслевых науках, первичными шагами познания экономики АПК служат наблюдения и сбор фактов. Конечно, в каких – то случаях могут возникать какие – то ошибки и промахи. Чтобы избежать этого, рекомендуется брать не отдельные факты, которые могут оказаться случайными и ошибочными, а всю совокупность многих фактов, представляющих собой систему, присущую изучаемым процессам и явлениям. Подобная начальная фаза системного изучения экономики АПК, как считают учёные, имеет весьма важное значение, особенно, в условиях развития рыночных отношений, внедрения в сельскохозяйственное производство НРТ, эффективных различных нововведений.

Тем не менее, выявление фактов представляет собой лишь начальную стадию познания всей действительности. Так предприятия, действующие в сельском хозяйстве, далеко не одинаковы. Они размещаются в разных природно-климатических и экологических условиях,

различаются по формам собственности, размерам и принципу построения, по условию квалификации кадров, по методам организации производства, производительности труда и эффективности работы. По этим причинам нельзя считать типичными для всей отрасли в целом данные лишь какого – либо отдельно взятого предприятия или хозяйства. Для более объективной оценки того или иного явления необходимо, чтобы обследуемый материал носил массовый характер, был максимально упорядочен и систематизирован, в противном случае, выявление главных и наиболее важных проблем становится весьма затруднительным.

Как утверждают учёные, для глубокого научного исследования простого описания фактического материала совершенно недостаточно. Здесь нужны теоретические обобщения на базе тщательного анализа накопленных фактов. Что даёт возможность познать особенности и характерную взаимозависимость явлений в глубинных сельскохозяйственных производственных процессах.

Обычно. Для анализа массовых материалов в экономике находят применение различные методы экономических исследований.

Среди них чаще всего используются статистические методы, к которым относятся аналитический, называемый иногда простым или комбинационным, дисперсионный, регрессивный, индексный и другие подобные методы.

Широкое распространение получили экономико-математические методы, в числе которых такие, как симплексный, производственных функций, двойственных оценок, распределительный и т.д. С развитием за последние годы компьютеризации, эти методы облегчают поиск решений даже весьма сложных многофакторных экономических задач.

Следует отметить, что математические методы тесно переплетаются с применяемым также расчетно-конструктивным методом.

В тех случаях, когда осуществляется изучение отдельных общественных явлений или опыта передовых хозяйств, применяется монографический метод. Использование данного метода даёт возможность обнаружения типичных тенденций, поиска путей роста экономических хозяйств, выявления резервов развития отраслей сельскохозяйственного производства.

Для обоснования результативности и эффективности различных нововведений. Рекомендуется использовать, так называемый, экспериментальный метод, позволяющий обеспечить высокую достоверность исследования и глубокое изучение процессов, происходящих в сельском хозяйстве.

Необходимо учесть, что системный подход к изучаемому явлению требует применения наиболее приемлемых методов, которые дают возможность раскрыть конкретные частные положения. Нередко приходится при этом прибегать к использованию тех или иных методов в комплексе, что делает эти методы более результативными за счёт их обогащения.

Что может служить источником экономических исследований? Это, прежде всего, массовые данные органов Узгоскомстатпрогноза, по вопросам развития сельского хозяйства Республики Узбекистан, его основных отраслей, хозяйств все форм деятельности на селе, обобщённый передовой опыт, достигнутый, как в республике, так и за рубежом, специальная отечественная и зарубежная литература, работы научно – исследовательских институтов, научных конференций и семинаров по вопросам деятельности АПК. Полезные результаты даёт привлечение материалов первичного учёта сельскохозяйственных предприятий и, связанных с ними организаций, использование данных хронометража, выборочных обследований, анкетного опроса и другие аналогичные меры.

**Ключевые слова и выражения.**

Агропромышленный комплекс, предмет «Экономика АПК», задачи «Экономики АПК», метод «Экономики АПК», наблюдение и сбор фактов, статистический метод, экономико-математические методы, экспериментальный метод, источники исследований.

#### **Контрольные вопросы.**

1. Что представляет собой АПК и каково его место в реальном секторе экономики?
2. Каково отличие сельского хозяйства от других отраслей материального производства?
3. В чём заключается отличительная особенность сельского хозяйства как экономического процесса?
4. Что понимается под рассредоточенностью сельхозотраслей?
5. Какова взаимосвязь рабочего периода и периода производства?
6. Что представляет собой предмет «Экономика АПК»?
7. Какова взаимосвязь «Экономики АПК» с другими науками?
8. В чём заключаются задачи «Экономики АПК»?
9. Что представляет собой метод науки «Экономика АПК»?
10. Какие вы знаете методы исследования в «Экономике АПК»?

## **Тема:2. Структура отраслей АПК и АПК РУ.**

План:

1. Экономное и социальное значение АПК.
2. Структура АПК и соотношение отраслей.
3. Производная и социальная инфраструктуры АПК.
4. Приоритетные развития АПК и его способности.
5. Организационно-экономические механизмы хозяйствования в АПК.

=1=

АПК РУ являются самой крупной межотраслевым формированием объединяющим несколько отраслей народного хозяйства республики. Здесь производится 30% ВВП в отрасли занятой 38% или 3,7 минимум человека рабочей силы. Отрасль дает 45-50% всей валютной выручки республики 3/4 товаров народного потребления состоит из сельского хозяйства продукции или из продукции, 70% производства сахара и т. д. Основой любого современного государства составляет рынок, а ее экономическую основу сельского хозяйства и агропромышленный рынок. В последнее время сельское хозяйство несет на себе тяжелый груз поставщика людских ресурсов, является инвестиционным донором для других отраслей народного хозяйства.

=2=

АПК характеризуется особой сложностью соотношения отраслей, входящих в него выражают его структуру. Его можно рассматривать с разных сторон.

Организационно-финансовая структура АПК включает три сферы:

- отрасль, производящая средства производств, для всех звеньев АПК.
- сельское хозяйство, осуществляющая производство продовольствия и сельскохозяйственное сырье.
- отрасли, обеспечивающие доведение сельскохозяйственные продукции до потребителя.

Воспроизводственно-функциональная структура АПК состоит из стадий АП воспроизводства:

- производство средств производства;

- сельскохозяйственное производство;
- производство продовольствия, предметы потребления и сельскохозяйственное сырье;
- производственно-техническое обслуживание всех стадий воспроизводственного процесса;
- реализация конечного продукта АПК потребителям.

Территориальная (региональная) структура АПК включает совокупность соответствующих отраслей в рамках данной территории, т. е. в масштабах республики, области и района.

Продуктово-сырьевая структура АПК включает продовольственный комплекс и комплекс непродовольственных товаров.

Продовольственный комплекс включает подкомплексы:

- зерно - продуктовый;
- картофельно-продуктовый;
- плодово-овоще - консервы;
- водочно-винодельный;
- мясной;
- молочный.

Комплекс непродовольственных товаров включает следующие подкомплексы:

- хлопковый;
- табачный;
- кормовой;
- каракулеводческий.

=3=

Инфраструктура включает в себя предприятия, организации, обслуживающие АПК. Они обеспечивают общие условия развития производства и жизнедеятельности людей. По своему целевому назначению инфраструктура как целостная система подразделяется на производственную и социальную.

Производственная инфраструктура включает систему материально-технического обслуживания, систему материально-технического снабжения и заготовок сельскохозяйственной продукции элеваторное, холодильное и складное хозяйство, систему доведения продукции до потребителя, транспорт и связь по обслуживанию производственных нужд всех отраслей и предприятий АПК. Задачи инфраструктуры является обеспечение нормального функционирования сельскохозяйственных предприятий, освобождение от несвойственных им функций и сосредоточения их усилий на основной деятельности.

Социальную инфраструктуру образуют коммунальные учреждения органы просвещения, образования и науки, учреждения здравоохранения, спорта, охраны окружающей среды, жилищнокоммунальнобытовое хозяйство, региональная торговля и общественное питание, общественный транспорт и связь, информационная служба, охраны и техники безопасности труда. Задачи социальной инфраструктуры является обеспечение нормальной жизнедеятельности воспроизводства и закрепления рабочей силы.

Эффективность функционирования социальной инфраструктуры АПК выражается в повышении производительности труда и уровня жизни работников.

=4=

Организационно – экономический механизм – это совокупность методов и средств экономического влияния на состояние производства и его эффективность. К основным элементам организационно – экономического механизма относятся: цены и тарифы приобретения средств производства работ и услуг, цены реализации произведенной

продукции работ и услуг, проценты по вкладам и ссудам, налоги, налоговые льготы и экономические санкции, целевые дотации и субсидии, страховые платежи, нормы платежей из прибыли предприятий, платежи во внебюджетные фонды, нормы амортизации основных средств и т.д.

К основным элементам внутривладельческого экономического механизма относятся: внутривладельческие цены, тарифы, нормы выработки, нормы обслуживающих животных, нормы системы и формы оплаты труда, денег выплаты и поощрения, нормы расходов оборотных фондов.

### **Тема 3. Становление рыночных реформ в АПК и перспективы развития.**

План:

1. Особенности перехода сельского хозяйства Узбекистана к рыночной экономике.
2. Этапы реформы в АПК.
3. АПК: перспективы развития.

Цель и задачи темы: ознакомить, объяснить студентам в процессе лекционного занятия особенности становления рыночных реформ в АПК:

- Изучить особенности перехода сельского хозяйства к рыночной экономике;
- Рассмотреть стартовые условия перехода к рынку;
  - Объяснить, каковы цели и задачи реформ в сельском хозяйстве, направления её реализации;
- Ознакомить с этапами реализации аграрной реформы;
- Изучить социально – экономические преобразования в сельском хозяйстве;
- Рассмотреть факторы, негативно повлиявшие на социально – экономическую обстановку региона;
- Изучить правовой и экономический механизм регулирования земельных отношений;
- Рассмотреть основные формы хозяйствования.

#### **1. Особенности перехода сельского хозяйства Узбекистана к рыночной экономике.**

Современное социально – экономическое положение сельского хозяйства Узбекистана нельзя правильно понять и оценить без учёта особенностей стартовых условий перехода республики от административной системы к основам рыночной экономики.

Во – первых, Узбекистан, находясь в составе бывшего Союза, не мог самостоятельно определять стратегию развития АПК – она была прерогативой центра. Именно там определялись перспективы развития отрасли, размещения производства, формы и размеры материального стимулирования, госзакупочные цены на хлопок, мясо, молоко и другие виды сельскохозяйственной продукции, реализуемые государству. Права местного самоуправления и государственного регулирования развития Узбекистана полностью принадлежали ведомствам всесоюзного уровня.

Во – вторых, предстартовые условия развития сельского хозяйства и АПК в целом формировались при административно – командной системе. Принимались управленческие решения, противоречившие экономической целесообразности, выгоды для дехкан, которые не имели хозяйственных прав и самостоятельности.

Полная зависимость от центра, господство административной системы управления и другие причины сдерживали развитие отрасли, были помехами эффективному использованию земельно-водных, трудовых, технических и других ресурсов АПК.

Тем не менее, благодаря трудолюбию дехкан и значительным материально – техническим ресурсам, сельское хозяйство Узбекистана в дореформенный период достигло определённого прогресса в увеличении производства сельскохозяйственной продукции.

Так, за 1970-1990 годы\* стоимость валовой продукции всех категорий возросла на 7%. Сельское хозяйство Узбекистана по уровню продуктивности, стабильности, механизации работ, созданию зон специализации и другим показателям превзошло многие соседние государства.

Однако диктат центра и административной системы способствовал развитию многих негативных явлений. Под давлением центра, требовавшего постоянно увеличения производства хлопковолокна, республика была вынуждена расширять посевные площади хлопчатника.

В сельском хозяйстве Узбекистана воцарилась монокультура хлопчатника. Бессменные посеы привели к массовому распространению вилта и сельхозвредителей, и хозяйства были вынуждены резко увеличить применение химических препаратов. Общая масса химических веществ, вносимых на 1 гектар хлопчатника, превысила 1 тонну. Такая химизация нанесла огромный ущерб экологии и здоровью людей.

Последствия хозяйствования того периода всё ещё сказываются на качестве почв и состоянии экологической системы.

Монокультура хлопчатника крайне отрицательно повлияла на развитие продовольственного подкомплекса, в особенности животноводства, сузилась продовольственная база. Для расширения посевов хлопчатника выкорчёвывались сады и виноградники, уменьшались посеы овощных, кормовых и других продовольственных культур. Теперь приходится заново восстанавливать продовольственный комплекс республики.

Отсутствие хозяйственной и политической самостоятельности крайне отрицательно сказалось на развитии АПК и перерабатывающей промышленности, республика всё больше превращалась в сырьевой придаток развитого центра. Так, промышленной переработке хлопкового волокна на территории Узбекистана подвергалось лишь 7-8%, всё оставшееся волокно перерабатывалось в готовые изделия за пределами республики.

Массой вывоз сырья привёл к тому, что значительная часть прибавочного продукта, созданного в сельском хозяйстве, оседало по месту конечной переработки

Хлопкового волокна, поэтому Узбекистан терял значительные доходы.

Накапливались и развивались социально – экономические противоречия различного масштаба и характера. Не обладая средствами производства и производственной продукцией, дехкане не имели мотивации к росту производительности труда и эффективности использования земельно-водных и других ресурсов.

Вся продукция хлопководства, зерноводства, за исключением продукции личных подсобных хозяйств, реализовывалась государству по закупочным ценам, которые даже не возмещали затраты. Огромные капиталовложения на освоение земель, организация новых хозяйств не давали должного эффекта. Постоянно нарушалась комплексность проводимых работ, предусмотренная в проектах. Так, темпы освоения новых земель и организации новых совхозов опережали строительство

\* Журнал «Экономический вестник Узбекистана», №5-2000 год.

Жилья и других объектов социального назначения, сильно отставало строительство коллекторно-дренажной сети. В целом условия жизни и труда сельских работников были неудовлетворительными, вследствие чего происходил отток рабочей силы из вновь освоенных хозяйств.

## **2. Этапы реформы в АПК.**

С обретением независимости основная цель экономических реформ в сельском хозяйстве – обеспечение населения продуктами питания и промышленности сырьем путем повышения эффективности производства на основе формирования многоукладной экономики, переориентации инвестиционной политики, соблюдение паритета цен на продукцию промышленности сельского хозяйства, развития базы хранения и переработки, социального развития села, осуществления политики социальной защиты населения.

Основными направлениями реализации экономической реформы и развития АПК должны стать:

- формирование эффективных форм хозяйствования;
- структурная перестройка агропромышленного производства на базе целевых программ;
- совершенствование материально- технического обеспечения всех сфер АПК;
- создание рыночной инфраструктуры, совершенствование систем ценообразования, кредитования, налогообложения, соблюдение паритета цен на продукцию сельского хозяйства и промышленности;
- осуществление земельной реформы с передачей земли дехканам в длительное пользование;
- совершенствование управления и научного обеспечения;
- подготовка, переподготовка и повышение квалификации кадров с учетом развития рыночных отношений;
- социальное развитие села.

Экономическая политика каждого государства формируется с учетом принципов собственного пути обновления, так и специфических особенностей. Основные принципы перехода Узбекистана к рыночной экономике четко изложены Президентом Узбекистана И.А.Каримовым. Один из этих принципов - поэтапный переход к рынку.

В первом приближенном варианте целесообразно осуществлять программу в три этапа.

На 1 этапе (1993-1994 годы) предполагалось: добиться стабилизации экономики, разработки мероприятий по формированию рыночных отношений, регулированию инвестиционной и ценовой политики, осуществлению государственной поддержки производителей продовольствия (дехканских и личных подсобных хозяйств), разработать концепцию и начать процесс разгосударствления и приватизации.

На 2 этапе (1995-1996 годы) совершенствование земельных отношений, развитие многоукладной экономики, завершение разгосударствления и приватизации, укрепление материально-технической базы сельского хозяйства, переработки и хранения его продукции, социальное преобразование на селе.

На 3 этапе (1996- 2001 годы) необходимо осуществить меры по структурной перестройке АПК с учетом мировой и внутренней конъюнктуры рынка, созданию надежной технической базы хранения и переработки сельскохозяйственной продукции и прекращению ее потерь на всех стадиях производства и реализации, укреплению сильной и производственной инфраструктуры, завершению процесса формирования многоукладной экономики.

На всех этапах должны совершенствоваться формы собственности, изменяться организационная структура производства сельскохозяйственных и агросервисных предприятий; осуществляться государственное регулирование экономических и земельных отношений; разрабатываться и осваиваться качественно новые эффективные технологии; реализовываться меры, направленные на повышение хозяйственной и предпринимательской инициативы, усиление связи материального стимулирования труда с конечными результатами производства, подготовку и переподготовку кадров по ведению производства в условиях рынка; социальное преобразование села.

### **3. АПК: перспективы развития.**

Социально – экономические преобразования в сельском хозяйстве, обуславливающие эффективное функционирование АПК, осуществляются по следующим нижеуказанным направлениям.

Агропромышленное производство и потребитель. АПК – крупнейший сектор народного хозяйства Узбекистана. На его долю приходится свыше 40% производственных фондов, 60 – всех трудовых ресурсов республики, производится свыше 44% национального дохода. АПК является основой жизнеобеспечения республики базой для развития ведущих отраслей промышленности, важнейшим источником экспортных ресурсов и валютных поступлений.

Однако уровень эффективности использования производственного потенциала АПК ещё очень низок. Поэтому при высоких темпах роста населения республики производство валовой продукции сельского хозяйства на душу населения не возрастает.

Заметное отставание есть и в основной отрасли – хлопководстве. Так, за последние годы, не смотря на осуществление организационно – технических и экономических мер, внедрение научно обоснованных систем земледелия, оптимизация отраслевой структуры производства, совершенствование экономического механизма, неоднократное повышение цен на хлопок и развитие многоукладной формы хозяйствования, в отрасли урожайность остаётся низкой, не растёт производительность труда.

Из – за углубления инфляционных процессов ухудшилась эквивалентность обмена между сельским хозяйством и промышленностью. Ухудшилось и материально – техническое обеспечение сельскохозяйственного производства, особенно кооперативов, дехканских хозяйств. Плохо организовано сервисное обслуживание их техники.

Довольно сложное положение складывается с проблемой повышения плодородия земель.

Анализ развития сельского хозяйства республики за последние годы позволил выявить ряд негативных явлений, которые заметно сказались на социально – экономической обстановке региона. К ним относятся;

- Ухудшение природно – ресурсной базы АПК – ирригационно – мелиоративного состояния земель, вторичное засоление орошаемой пашни, экологической и социально – экономической обстановки зоны Арала и Приаралья;
- Падение уровня самообеспеченности региона продукцией АПК, в частности, мясом, молоком, яйцом и т.д.;
- Снижение ресурсоотдачи отраслей АПК, отдачи поливной пашни, минеральных удобрений, производственных фондов и др.;
- Падение эффективности производства (систематический рост издержек производства, снижение рентабельности отраслей, замедление роста производительности труда).

Главная задача сельского хозяйства в настоящее время – продовольственное обеспечение населения. В соответствии с ней существенно изменилась структура производства сельскохозяйственной продукции. Удельный вес продукции продовольственного назначения в общем, объёме валовой продукции сельского хозяйства возрос с 40% до 75-80%. Решается зерновая проблема – производство зерна за 8 лет независимости республики увеличилось с 1,4 до 3 млн. тонн. Существенно растёт производство мяса, молока и плодоовощей. Одновременно развивается процесс расширения торговых связей с другими странами по завозу тех видов продовольствия, которые либо не производятся, либо производятся в недостаточном количестве (сахар, растительное масло, мясо).

Несмотря на то, что уже достигнуто за эти годы, с целью дальнейшей стабилизации производства и создания производственно – экономической базы для ускоренного развития

АПК необходимо проведение комплекса мероприятий, которые должны способствовать успешному переходу отрасли к рыночным отношениям.

Земельная реформа. Основные её цели: переустройство земельных отношений, повышение эффективности использования земельных ресурсов с учётом охраны окружающей среды, формирование многоукладного сельского хозяйства, наращивание производства продуктов питания.

Основные цели земельной реформы реализуются путём закрепления пашни за коллективом на основе коллективной формы собственности, дехканскими хозяйствами, ведения личного подсобного хозяйства, индивидуального жилищного строительства.

Правовой и экономической механизм регулирования земельных отношений, исходя из особенностей нашего государства (демографических, земельно-водных и др.) включает:

- Платное землепользование (земельный налог для владельцев земли и землепользователей, арендная плата за арендаторов);
- Формирование регулируемого рынка, включая систему оценки земельных участков и определения нормативной (базовой) цены земли;
- Применение системы компенсационных выплат при изъятии земель для государственных и общественных нужд;
- Введение земельного кадастра, системы регистрации и мониторинга земель для отслеживания изменений в структуре землепользования, количестве и качестве земельных угодий;
- Применение экономических санкций за экологические нарушения в сфере землепользования и материального поощрения за повышение уровня плодородия почв, сохранение и оздоровление природного ландшафта;
- Введение системы государственной поддержки производственного предпринимательства в форме кредитов, льготных налогов, частичной компенсации затрат землепользователей и других льгот на осуществление мероприятий по охране земельных ресурсов, повышению плодородия почв, производству экологически чистой продукции.

После обретения независимости центральным звеном, обеспечивающим реформирование системы хозяйствования в АПК явилось дальнейшее развитие земельных отношений. Это стало центральным моментом осуществления экономических реформ в сельском хозяйстве. Размеры земельных участков дехкан постепенно возрастали. Так, за годы независимости они постепенно увеличивались, составляя 0,07га достигли в настоящее время 0,25 га, т. е. возросли более чем в 3 раза. Размеры же фермерских хозяйств в среднем превышают по зонам 15-30 га.

В нашей стране осуществлена земельная реформа, являющаяся центральным механизмом экономических преобразований на селе.

В Республике Узбекистан создана организационно правовая база дальнейшего углубления экономических реформ. Приняты: Земельный кодекс, законы «О ширкатах», «О фермерских и дехканских хозяйствах», регулирующие весь комплекс земельных отношений переходного периода. Орошаемые и другие виды сельхозугодий передаются во владение и аренду на условиях договора. Законодательно созданы предпосылки, обеспечивающие условия быть хозяином на земле и рационально ее использовать с правом наследования.

Важное место в системе АПК занимают коллективные хозяйства, на их долю приходится основная масса товарной сельхозпродукции, в том числе хлопка, зерна, риса.

Социально-экономические преобразования коллективных хозяйств раскрыты в Законе Республики Узбекистан « О ширкатах ». Наделение ширкатов имущественным и

земельным паем будет способствовать преобразованию их в предприятия коллективно-рыночного характера. Этот процесс ускоряется передачей в аренду орошаемых земель семьям на условиях взаимной договоренности сторон. Сложившиеся основные формы хозяйствования имеют свои особенности, но общим для них является единый признак - в перспективе все типы хозяйств постепенно станут хозяйствами рыночного характера, базирующимся на частной и коллективно- частной собственности на средства производства и продукции.

Многоукладность.

В АПК многоукладная экономика получает развитие на основе многообразия и равенства государственной коллективной и частной форм собственности на землю. Функционирующие производственные структуры и нарождающиеся организационные и экономические связи способствуют развитию основных форм хозяйствования, таких, как:

-колхозы, кооперативы, арендные предприятия, товарищества и акционерные общества закрытого типа;

-государственные предприятия - племенные заводы, селекционные центры, плодопитомники, опытно- производственные и учебно-опытные хозяйства, животноводческие комплексы, птицефабрики, овощеводческие хозяйства с мелиоративными системами, тепличные комбинаты, узкоспециализированные перерабатывающие и пищевые предприятия с возможным их акционированием;

- акционерные общества и товарищества открытого типа, создаваемые на базе перерабатывающих и агросервисных предприятий и организаций;

- совместные предприятия с привлечением капитала, материальных и интеллектуальных ресурсов из других отраслей и стран;

- крестьянские хозяйства, самостоятельно ведущие товарное производство и базирующиеся в основном на личном и семейном труде, ассоциации крестьянских хозяйств, кооперативов, товариществ;

- личные подсобные хозяйства.

Особо следует отметить, что в ходе преобразований предприятий в АПК необходимо предусмотреть сохранение цельности сложившихся продуктовых комплексов и научно обоснованных систем земледелия, севооборотов, углубление развития и специализации производства, улучшение социально- бытовых условий, повышение культурного уровня сельчан. Важным направлением должны стать взаимовыгодная кооперация фермерских, личных подсобных хозяйств, арендных коллективов с перерабатывающими предприятиями.

#### **Ключевые слова и выражения:**

Стартовые условия перехода, монокультура хлопчатника, цель реформ, этапы реформ, задача сельского хозяйства, земельная реформа, формы хозяйствования.

#### **Контрольные вопросы.**

1. В чем заключаются стартовые условия перехода Узбекистана к рыночным отношениям?
2. По какой причине в Узбекистане образовалась монокультура хлопчатника и каковы ее последствия?
3. Какова основная цель экономических реформ в сельском хозяйстве?
4. В чем заключаются основные направления реализации экономической реформы и развития АПК?
5. Охарактеризуйте этапы перехода сельского хозяйства к рыночной экономике?
6. Каковы основные проблемы повышения эффективности АПК?

7. Какие факторы отрицательно повлияли на социально- экономическую обстановку региона?
8. В чем заключается главная задача сельского хозяйства в настоящее время?
9. Что включает в себя правовое и экономическое регулирование земельных отношений?
10. Какие формы собственности развиваются в нашей республике?

## **Тема 4: Организационные – экономические основы образования и развития предприятий различных форм собственности и хозяйствования.**

План:

1. Сущность и направление развития различных форм собственности и хозяйствования.
2. Предпосылки формирования смешанной экономики.
3. Характеристика сложившихся форм предприятий и их развития.
4. Пути совершенствования и развития предприятий различных форм собственности.

=1=

Смешанная экономика это многообразие форм собственности и хозяйственности. Формирование экономики сопровождается и одновременно осложняется многогранностью решающих задач. Становление смешанной экономики есть необходимое условие рыночных преобразований.

В командно-административной системе господствовал монополизм в экономических отношениях. Основным производителем сельскохозяйственной продукции выступали государственные предприятия и колхозы. Государство является главным распределителем ресурсов. Разные хозяйства искали различные доступы к этим ресурсам. И очень часто дело складывалось так, что одни получали ресурсы в достатке другие оказывались обделенными. В условиях отсутствия конкуренции хозяйства, располагавшие ресурсами не были заинтересованы в их рациональном использовании. Фактор права собственности выступает определяющим мотивом развития предпринимательства. При обосновании многообразия форм собственности и хозяйствования руководствуется организационно-экономическими принципами:

1. Учитывает принципы экономической целесообразности;
2. Сохранение материально-технической и социальной базы села;
3. Учитывает менталитет нации, особенности местных условий;
4. Обеспечение постепенного перехода и добровольности выбора форм хозяйствования.

=2=

Смешанная экономика предполагает наличие разных форм хозяйствования, базирующихся на различных формах собственности. Развитие смешанной экономики способствует общему ее оздоровлению. Многообразие хозяйственных форм сложилось в республике до реформирования периода. В практике сельского хозяйства функционирует госхозы, агрофирмы, межхозяйственные кооперативы, объединяющихся предпринимательстве комплексы, научные объединения, экспериментальные хозяйства, личные подсобные хозяйства и другие. Однако, действующая система была деформирована, допускала преобладания деформированных методов управления, ограничивал самостоятельность, обезличивали труд. Формирование смешанной экономики является частью аграрной реформы и составной экономики, преобразований конечная цель которых переход к рыночным условиям хозяйствования, создание субъектов принятых единиц, способных функционировать в условиях рыночной экономики.

=3=

Аграрная реформа направлена на преобразование реально существовавших производственно-экономических отношений. Известны десятки различных моделей форм:

1. государственные сельскохозяйственные предприятия – они представлены преимущественно учебно-опытным экспериментальными племенными заводами и хозяйствами;
2. коллективно-кооперативное предприятие, ширкатное хозяйство, АО закрытого типа и арендные предприятия
3. предприятия частной и смешанной формы собственности, к ним относятся фермерские, дехканские хозяйства, малые предприятия и личные подсобные хозяйства граждан.

=4=

Формирование смешанной экономики в сфере сельскохозяйственного предприятия – это процесс глубоких и эволюционных преобразований, сущность их состоит в изменчивых отношениях собственности. Переход к рыночным отношениям демонополизации экономики, объективная необходимость формирования в смешанной экономике сельскохозяйственного производства. По закону РУ различные организационные формы хозяйствования имеют право на существования, конкуренции друг с другом, что создает условие в развитии рыночных отношений. В последнее время аграрная политика республики направлена на развитие средних и крупных хозяйств. Хозяйственные структуры, функционирующие по различным формам собственности обеспечивает необходимые мотивы эффективного использования, живого труда. Процесс перехода в качественно новое состояние предполагает свободное предпринимательство, главной фигурой которого выступает хозяйства собственник становления новых производственных отношений. В их основе лежит коллективно-долевая и частная собственность, создание таких внутренних хозяйственных структур и формирование, которых работник может свободно и самостоятельно работать с высокой заинтересованностью в труде.

#### **Тема 4. Приватизация в сфере АПК.**

План:

1. Разгосударствление и приватизация сельскохозяйственных предприятий.
2. Формирование дехканских хозяйств.
3. Расширение и развитие личного подсобного хозяйства.

Цель и задачи темы.

Изучить и объяснить студентам в течение лекционного занятия процессы разгосударствления и приватизации и какие образовались формы собственности:

- определить на основе нормативных документов главную цель политики разгосударствления и приватизации;
- рассмотреть направления осуществления процесса разгосударствления и приватизации в сельском хозяйстве;
- ознакомить с политикой поддержки дехканских (фермерских) хозяйств, способствующих их развитию;
- проанализировать на основе статистических данных масштабы развития дехканских (фермерских) хозяйств;
- раскрыть значение личных подсобных хозяйств в развитии сельского хозяйства республики.

##### **1. Разгосударствление и приватизация сельскохозяйственных предприятий.**

В республике принята на вооружение поэтапная, взвешенная политика разгосударствления и приватизации объектов государственной собственности в народном хозяйстве.

Разгосударствление и приватизация государственных предприятий в сельском хозяйстве осуществляются в соответствии с законом республики «О разгосударствлении и приватизации», с учётом особенностей землепользования и землевладения, отражённых в Законе республики Узбекистан «О земле».

Главное в этой политике – полная ликвидация государственного хозяйствования в сельскохозяйственном производстве, т.е. преобразование совхозов и других государственных сельскохозяйственных производственных предприятий и создание вместо них хозяйств, основанных на коллективной и личной собственности на средства производства.

За 1993-1994 годы на базе преобразования 1009 совхозов созданы 466 колхозов, 390 кооперативов, 116 арендных предприятий и 37 предприятий других форм хозяйствования.\* На базе совхозов созданы и дехканские (фермерские) хозяйства.

Число колхозов в республике к началу 1995 года выросло до 1658 против 940 в 1990 году. Около 1500 животноводческих ферм превращены в акционерные общества, а 694 животноводческих ферм проданы на аукционах. В 1996 году изменена форма собственности более 2000 государственных сельскохозяйственных предприятий.

\* Э.А. Акрамов, А.Э. Таиров «Экономические реформы Республики Узбекистан», Москва, 1998 год.

Дальнейшее углубление процесса разгосударствления и приватизации в сельском хозяйстве республики осуществлялось в следующих направлениях:

1. Это внедрение паевой системы в колхозное производство республики.

Необходимость разработки и внедрения паевой системы в колхозах республики обосновал в своём выступлении Президент Республики Узбекистан Каримов И.А. на VI сессии Олий Мажлиса, посвящённой 5-летию независимости Республики Узбекистан: «Пай, если говорить просто – это доля каждого конкретного колхозника в имуществе хозяйства. В зависимости от его размера колхозник может получить часть конечного дохода хозяйства, свои проценты, свою часть дохода».\*

Внедрение паевой системы собственности в республике осуществляется двумя путями:

- через организацию сельскохозяйственных кооперативов (ширкатов);
- через организацию акционерного общества открытого типа.

Разница в них в том, что в кооперативах все пайщики заняты в этом хозяйстве, а в акционерных обществах работник, владея паями, может и не работать в этом хозяйстве.

Для внедрения паевой системы колхозы превращаются в акционерные общества закрытого типа.

Внедрение паевой системы путём создания акционерного общества закрытого типа решает 3 задачи:

- активизируют вклад членов колхоза – акционеров в улучшении производственно финансового состояния хозяйства, поскольку они заинтересованы в получении дивидендов за свои акции;
- способствуют формированию чувства собственника у тружеников села, потому что они являются реальными владельцами части имущества, продукции, финансовых результатов деятельности хозяйства;
- увеличивают источники доходов членов колхоза, которые получают дивиденды сверх их заработка в хозяйстве.

Чтобы все эти задачи паевой системы решались, необходимо, чтобы акционерные общества функционировали высокоэффективно, имели хорошие производственные показатели и достаточно высокие уровни рентабельности производства.

2. В 1994 году в соответствии с распоряжением Кабинета Министров Республики Узбекистан учёные Академии сельскохозяйственных наук республики и специалисты сельского хозяйства разработали концепцию проведения крупного производственного эксперимента в республике Каракалпакстан по переводу экономических реформ на новый качественный уровень.

Концепция исходила из следующих положений:

- Создание реально действующих владельцев земли и производственных фондов;
- Сохранение высокоинтенсивного производства;

Журнал «Экономика и статистика», №9-1996 г.

- Преобразование коллективных хозяйств в ассоциации фермерских хозяйств;
- Недопущение разукрупнение существующей материально – технической базы.

Осуществление эксперимента началось в 1995 году в Элликалинском районе и в 14 хозяйствах других районов республики. Земли в фермерских хозяйствах были переданы в наследуемое владение. В хозяйствах ввели паевую систему.

На основе существующей материально – технической базы создали кооперативы по обслуживанию фермерских хозяйств для выполнения транспортных и ремонтных работ, занятых заготовкой, переработкой и сбытом выращенной продукции, орошением и мелиорацией земель, капитальным строительством и в социально – бытовом обслуживании фермерских хозяйств.

Фермеры своими паями участвуют в кооперативах, являются их членами.

Фермеры заинтересованы и в деятельности кооперативов и от кооперативов они получают дивиденды за свои паи.

Эксперимент дал хорошие результаты, выросла урожайность, выполнили госзаказы.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан «О мерах по государственной поддержке сельскохозяйственного производства», эксперимент был распространён во всех областях, создали 21 акционерное общество закрытого типа. Соответственно были открыты магазины по продаже сельхозтехники, посевных материалов, минеральных удобрений, пункты по техническому обслуживанию и прокату.

За весь период с начала реформ в Узбекистане формы собственности и хозяйствования изменили 82603 юридических лица.

Наибольшее количество объектов государственной собственности было приватизировано в Ферганской (15%), Самаркандской (12%), Ташкентской(11%) областях.

На базе государственного имущества создано 3685 акционерных обществ, 2966 коллективных, 13544 малых частных и 497 совместных предприятий. В частную собственность перешло более 39000 объектов недвижимости.

Доля негосударственного сектора в разрезе отраслей по Республике Узбекистан. (В процентах)

| Отрасли            | 1999 год. | 1994 год. |
|--------------------|-----------|-----------|
| Промышленность     | 61,4      | 17        |
| Сельское хозяйство | 98,7      | 91,0      |

|                           |      |      |
|---------------------------|------|------|
| Торговля                  | 95,5 | 82,0 |
| Капитальное строительство | 35,6 | 24,0 |

Приватизация и разгосударствление объектов государственной собственности по областям Узбекистана за 1992-99 гг.

| Области          | Количество вновь образованных юридических лиц. |        |        |        |        |        |        |
|------------------|--|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
|                  | 1992-93гг.                                     | 1994г. | 1995г. | 1996г. | 1997г. | 1998г. | 1999г. |
| Каракалпакстан   | 1716   | 498    | 477    | 157    | 87     | 114    | 11     |
| Андижанская      | 1826   | 806    | 1428   | 112    | 81     | 14     | 21     |
| Бухарская        | 2292   | 492    | 145    | 113    | 88     | 23     | 21     |
| Джизакская       | 1355   | 352    | 227    | 93     | 60     | 40     | 12     |
| Кашкадарьинская  | 2550   | 672    | 773    | 116    | 138    | 52     | 58     |
| Навоийская       | 1029   | 1153   | 255    | 71     | 39     | 16     | 36     |
| Наманганская     | 2677   | 4094   | 611    | 108    | 87     | 29     | 26     |
| Самаркандская    | 2501   | 5967   | 803    | 251    | 142    | 23     | 30     |
| Сурхандарьинская | 1749   | 4932   | 663    | 122    | 100    | 16     | 35     |
| Сырдарьинская    | 754  | 1469   | 349    | 69     | 53     | 7      | 58     |
| Ташкентская      | 2393   | 5674   | 1034   | 190    | 80     | 31     | 27     |
| Ферганская       | 4313   | 7273   | 751    | 187    | 63     | 18     | 26     |
| Хорезмская       | 2445   | 2570   | 449    | 90     | 66     | 15     | 10     |
| Г. Ташкент       | 1246   | 4234   | 2009   | 236    | 147    | 53     | 77     |
| Итого по РУ      | 28846  | 40186  | 9974   | 1915   | 1231   | 451    | 448    |

Источник: журнал «Рынок, деньги и кредит», №11-2000 г.

Таким образом, в агропромышленном секторе народного хозяйства республики принимаются необходимые меры по совершенствованию земельных отношений, что способствует формированию на селе класса собственников, заинтересованных в повышении эффективности сельскохозяйственного производства.

## **2. Формирование дехканских (фермерских) хозяйств.**

В связи с переводом народного хозяйства на рыночные отношения и созданием многоукладной рыночной экономики, формирование дехканских (фермерских) хозяйств встало на повестку дня.

Фермерские хозяйства могут быть двоякие:

- На аренде земли и других средств производства на определённый срок;
- На основе выделения земли и других средств производства на бессрочное пользование с последующей передачей по наследству.

Фермерское хозяйство – самостоятельно хозяйствующий субъект с правами юридического лица, основанный на совместной деятельности членов фермерского хозяйства, ведущих товарное сельскохозяйственное производство с использованием земельных участков, предоставленных ему в долгосрочную аренду (Закон Республики Узбекистан «О фермерском хозяйстве», статья 1).

Дехканское хозяйство - семейное мелкотоварное хозяйство, осуществляющее производство и реализацию сельскохозяйственной продукции на основе личного труда членов семьи на приусадебном земельном участке, предоставленном главе семьи в пожизненно наследуемое владение. (Закон Республики Узбекистан «О дехканском хозяйстве», статья 1).

Фермерское хозяйство самостоятельно планирует направление своей работы, определяет структуру и объём производства продукции. Фермер сам находит экономически приемлемые для себя решения, исходя из предпринимательского интереса, оценки возможностей относительно имеющихся у него материальных, трудовых и финансовых ресурсов, а также анализа складывающейся ситуации на рынки товаров и услуг.

Для дехканских (фермерских) хозяйств создаются условия и разработан экономический механизм государственной поддержки, в него включён ряд целенаправленных мер:

- Стабилизация цен на сельскохозяйственную продукцию, обеспечивая защиту фермеров от перепроизводства и давления агробизнеса;
- Субсидии фермерам для увеличения производства необходимых стране определённых продуктов, либо, наоборот, их сокращения или прекращения;
- Предоставление кредита на льготных условиях;
- Дифференцированный и щадящий механизм налогообложения, стимулирующий включение средств в развитие хозяйства;
- Другие меры государственной поддержки.

Законы «О земле» от 4.07.90 г., «О дехканском хозяйстве» от 14.08.92г., « О стимулировании развития малого частного предпринимательства» от 21.12.95г., ряд указов Президента и Постановлений Кабинета Министров Республики Узбекистан стали, по сути, движущей силой на пути возрождения дехканских хозяйств. Реформа предусматривала цель – сформировать многоукладную сельскую экономику, воссоздать хозяина – дехканина на землю, и на этой основе, заменить административные методы хозяйствования экономическими, основанными на законах рынка, создать на селе условия для предпринимательской деятельности и конкуренции.

За 6 лет реформы принесли в аграрный сектор существенные изменения. Вместо государственной монополии на землю появились многообразные формы собственности: частная, государственная, муниципальная, коллективно – долевая. На систему колхозно-совхозным системам ведения сельскохозяйственного производства пришли: коллективные, кооперативные, акционерные и другие частные сельскохозяйственные предприятия, получившие в собственность землю и средства производства. В процессе аграрной реформы сформировался частный сектор. В Кашкадарьинской области функционируют 1134 дехканских (фермерских) хозяйства, за которыми закреплено 30, 3 тыс. га земли. Средний размер земельной площади фермерского хозяйства составляет 26, 7 га. В их собственности находится 5,3 % земли.

Следует отметить, что 36% дехканских (фермерских) хозяйств имеет земельные участки площадью до 10 га, 22% - от 20 до 15 га и 42% - свыше 30 га.\* Преобладают мелко земельные хозяйства, что, конечно, снижает их возможности в производстве товарной продукции и выживания в рыночных условиях. В основном специализация дехканских (фермерских) хозяйств складывается при производстве наиболее рентабельных сельскохозяйственных культур: зерна, масличных, хлопка.

Дехканские хозяйства Республики Узбекистан развиваются ускоренными темпами и превращаются в важнейший уклад сельскохозяйственного производства, что видно из следующих данных:

Дехканские хозяйства Республики Узбекистан.

| Год  | Общее количество | В том числе     |                   | Дехканские хозяйства |                | Выделено земель в га. всего. | В т.ч. орошаемые. |
|------|------------------|-----------------|-------------------|----------------------|----------------|------------------------------|-------------------|
|      |                  | Самостоятельные | Несамостоятельные | Растениеводства      | Животноводства |                              |                   |
| 1994 | 14321            | 7401            | 6932              | 3289                 | 11037          | 151,4                        | 76,4              |
| 1996 | 19637            | 12408           | 7229              | 6502                 | 13195          | 309                          | 164,2             |

Источник: Э.А.Икрамов, Э.А.Таиров. "Экономические реформы Республики Узбекистан".

На начало 1996 года число зарегистрированных дехканских хозяйств республики достигло 19637 против 7538 в 1993 году.

Из общего количества дехканских хозяйств самостоятельные, т.е. зарегистрированные в хокимиятах составляют 12,4 тыс., а не самостоятельные, т.е. созданные при колхозах, и других негосударственных сельскохозяйственных предприятиях – около 7 тыс.

Основную часть дехканских хозяйств составляют хозяйства, созданные в животноводстве.

Журнал «Сельское хозяйство Узбекистана» №2-1998 год.

Правда, доля животноводческих дехканских хозяйств заметно сокращается и соответственно возрастает доля растениеводческих дехканских хозяйств. Так за 1994-1995 годы доля животноводческих дехканских хозяйств сократилась с 77 до 67 %.

Для плодотворной деятельности дехканских хозяйств уже выделено около 310 тыс. га земли.

Масштабы и показатели развития фермерских хозяйств республики характеризуются данными следующей таблицы:

|   | 1991 | 1992 | 1993 | 1994  | 1995  |
|---|------|------|------|-------|-------|
| Число хозяйств (тыс.)                                     | 1,9  | 5,9  | 7,5  | 14,2  | 18,1  |
| Земельная площадь, закреплённая за хозяйствами (тыс. га). | 13,7 | 45,1 | 70,6 | 193,1 | 264,6 |

|   |     |         |         |         |         |
|---|-----|---------|---------|---------|---------|
| Средний размер земельного участка на 1 хозяйство (гектар) | 7,3 | 7,6     | 9,4     | 13,6    | 14,6    |
| Произведено продукции (тн)                                |     |         |         |         |         |
| Мяса  | ... | 4193,1  | 4495,3  | 13388,0 | 17644,3 |
| Молока  | ... | 23629,5 | 24956,1 | 52560,6 | 71535,4 |
| Яиц (тыс. шт.)  | ... | 1273,1  | 2608,3  | 3324,0  | 4938,9  |
| Шерсти  | ... | 71,6    | 81,2    | 155,9   | 211,4   |

Источник: Э.А. Акрамов, Э.А. Таиров «Экономические реформы Республики Узбекистан». По мере углубления реформирования сельского хозяйства систематически росло число фермерских хозяйств, расширялась площадь земель, закреплённая за фермерскими хозяйствами, увеличивалась площадь земель, приходящаяся на одно фермерское хозяйство. Фермеры из года в год увеличивают объёмы выращивания сельскохозяйственных продуктов.

К началу 1997 года число фермерских хозяйств достигло 19,8 тыс. За ними закреплено 308,2 тыс. гектаров земельных угодий и в расчёте на одно фермерское хозяйство приходится 15,6 гектаров.

За 1996 год фермерскими хозяйствами было произведено зерна, колосовых культур 140,5 тыс. тонн, что на 38,6% больше уровня 1995 года, почти в 2 раза увеличено производство риса.

Доля фермерских хозяйств республики в общем, объёме производства в 1996 году составила: зерна – 3,8%, картофеля – 1,9%, овощей – 2,0%, бахчевых культур – 5,6%, мяса – 1,8%, молока – 1,6%.

Однако, в обеспечении организации и развития дехканских хозяйств, продолжают иметь место недостатки и определённые трудности.

Так как положение дел в АПК, его «плюсы» и «минусы» выступают своеобразным экономическим «барометром» и находится, как уже отмечалось, под пристальным вниманием правительства и соответствующих властных структур.

Благодаря правительственным мерам, принимаемым в нашей республике, бывшие колхозы и совхозы реорганизованы в кооперативные (ширкатные) и фермерские хозяйства, развивается семейный подряд, значительная часть земельных площадей, особенно садов, виноградников и других фруктовых угодий, переданы современному землепользователю в долгосрочную аренду.

Постановление Кабинета Министров от 4.03.2000 г. «О мерах по поддержке фермеров, частных предпринимателей и других субъектов малого и среднего бизнеса» открыло широкую дорогу агробизнесу и развитию в аграрном секторе многоукладной экономики, о чём могут свидетельствовать следующие данные (в % к общему объёму производства сельхозпродукции):

|                      | 1999 г. | 1999 г. январь-март | 2000 г. январь-март |
|----------------------|---------|---------------------|---------------------|
| Дехканские хозяйства | 60,7    | 86,5                | 87,0                |
| Сельхозпредприятия   | 34,9    | 12,0                | 11,7                |

|                      |     |     |     |
|----------------------|-----|-----|-----|
| Фермерские хозяйства | 4,4 | 1,5 | 1,3 |
|----------------------|-----|-----|-----|

Доминирование дехканских хозяйств вполне объяснимо. Они сегодня являются не только основными производственными звеньями агросектора, но и более мобильны для внедрения в сельском хозяйстве семейного подряда. Именно поэтому, наверное, в целом по республике более 90% площадей, занятых под зерновыми культурами, свыше 80% - под хлопчатником и почти 65% - под другими культурами ныне передают семейным подрядам. Что касается непосредственно подрядных коллективов, то их число в настоящее время составляет около 600 тыс. ед., в которых занято почти 1,5 млн. членов сельских семей.

Фермерские хозяйства, как видно из приведённых данных, хотя и занимают менее выгодное положение по сравнению с дехканскими, имеют тенденцию к росту. По состоянию на 1 апреля 2000 года в республике действовало 37,4 тыс. фермерских хозяйств. По сравнению с соответствующим периодом 1999 года, их число увеличилось на 11 тыс. хозяйств. Численность людей, занятых в фермерских хозяйствах, достигла в общей сложности почти 250 тыс. человек.

### **3. Расширение и развитие личного подсобного хозяйства.**

Личные подсобные хозяйства всегда считались составной частью сельскохозяйственного производства. На выделенных для личного подсобного хозяйства землях, рабочие совхозов, колхозники и представители сельской интеллигенции строили жильё и выращивали сельскохозяйственную продукцию.

К 1990 году в республике площадь земель личного подсобного хозяйства составила всего 200 тыс. га или 4% площади орошаемых земель республики.

Такое положение объяснялось официальной недооценкой роли личных подсобных хозяйств в выращивании сельскохозяйственной продукции, в повышении жизненного уровня сельских жителей и абсолютно монопольным положением хлопчатника в структуре посевных площадей.

Объявление суверенитета республики позволило коренным образом изменить отношение к личным подсобным хозяйствам.

За 1991 – 1994 годы в соответствии со специальными Указами Президента Республики для дальнейшего расширения существующих и создания новых личных подсобных хозяйств, было дополнительно выделено более 500 тыс. гектаров новых земель, в результате:

- Около 2 млн. на селе расширили или вновь создали личные подсобные хозяйства;
- Более 10 млн. человек в республике улучшили свои жилищные и жизненные условия;
- Средний размер личного подсобного хозяйства увеличился с 8 до 24 соток;
- Число личных подсобных хозяйств возросло с 2.3 до 2.9 млн.

Высокая продуктивность земель, используемых в личных подсобных хозяйствах республики по сравнению с продуктивностью земель общественных хозяйств общеизвестна. Поэтому развитие личного подсобного хозяйства способствует возрастанию доли продукции личных подсобных хозяйств в валовой продукции сельского хозяйства. Так, за 1990 – 1996 годы доля продукции, полученной с личных подсобных хозяйств в общем, объёме валовой продукции республики возросла с 30 до 53,1%, причём в 1996 году их доля в продукции растениеводства составила 32.5%, а в продукции животноводства – 83,2%.

Возрастание доли личных подсобных хозяйств в производстве отдельных видов продукции сельского хозяйства Республики Узбекистан характеризуется данными следующей таблицы:

| Продукты  | 1991 | 1992 | 1993 | 1994 | 1995 | 1996  | 1997 |
|-----------|------|------|------|------|------|-------|------|
| Зерно     | 8,6  | 9,0  | 10,4 | 11,2 | 11,2 | 11,51 | 17,5 |
| Картофель | 47,8 | 51,9 | 43,2 | 55,4 | 66,3 | 67,2  | 30,5 |
| Овощи     | 53,4 | 55,9 | 62,2 | 62,6 | 63,8 | 65,1  | 70,8 |
| Мясо      | 59,1 | 65,1 | 68,1 | 73,2 | 75,8 | 80,5  | 87,3 |
| Молоко    | 71,0 | 75,5 | 75,8 | 76,3 | 80,8 | 84,5  | 90,9 |
| Яйца      | 37,2 | 55,1 | 55,1 | 58,1 | 65,6 | 70,5  | 69,5 |

Источник: журнал «Рынок, деньги и кредит», №5- 1998 г.

По всем приведённым видам продукции сельского хозяйства вклад личных подсобных хозяйств в развитие сельскохозяйственного производства систематически возрастает.

Развитие сферы личного подсобного хозяйства в сельском хозяйстве республики означает:

Во – первых, повышение занятости трудоспособного населения на селе и республики в целом.

Во – вторых, повышение жизненного уровня тружеников сельского хозяйства.

В – третьих, увеличение производства сырья для промышленности и продуктов питания для населения.

В – четвёртых, повышение экономической эффективности сельскохозяйственного и всего общественного производства республики.

Кроме того, что очень важно, развитие личного подсобного хозяйства, повышение уровня его организации – это школа, где воспитываются, формируются будущие фермы.

При этом следует иметь в виду, что государство не ограничивается выделением дополнительных земельных площадей для развития личного подсобного хозяйства, а выделяются строительные материалы для строительства жилья, молодняк и корма для развития животноводства.

Развитие личного подсобного хозяйства и в дальнейшем будет в центре аграрной политики Республики Узбекистан.

Руководствуясь принятым в республике направлением аграрной политики о всемерном развитии в сельском хозяйстве частного предпринимательства, усиление государственной поддержки развития фермерских и личных подсобных хозяйств, Президент Республики Узбекистан И.А. Каримов 19 марта 1997 года подписал Указ «О мерах по государственной поддержке личных подсобных и дехканских хозяйств и усилению их роли в продовольственном обеспечении страны».

Известно, что площадь личных подсобных хозяйств превысила 650 тыс. поливных гектаров. В них производится 69% общереспубликанского объёма картофеля и овощей, свыше 80% мяса, почти 90% молока. Количество дехканских хозяйств достигло почти 20 тыс., в них занято более 109 тыс. работников.

Личные подсобные и дехканские хозяйства могли бы внести ещё большую долю в до развитие сельского хозяйства, в обеспечении страны продовольствием, но мешают этому

недостатки, имеющиеся в управлении их деятельностью. С целью ликвидации этих недостатков и повышения эффективности личных подсобных и дехканских хозяйств республики, Указом Президента республики предусматривается:

- Обеспечение всеми органами республики, связанными с развитием сельского хозяйства неукоснительного выполнения законодательных актов о личных подсобных и дехканских хозяйствах;

- Наведение порядка в выделении земель для личных подсобных и дехканских хозяйств и принятии мер по недопущению бесхозяйственности в использовании выделенных земель;

- Создание республиканской комиссии для организации инвентаризации выделенных земель и определения состояния их использования;

- Поощрение лучших товаропроизводителей сельскохозяйственной продукции, рационально и эффективно использующих выделенные земли, увеличение им площадей земельных наделов от 0,24 до 0,35 гектара орошаемых и от 0,5 до 1,0 гектара на богарных землях;

- Создание в составе акционерной компании «Узбекплодоовощ» Ассоциации личных подсобных и дехканских хозяйств, возложив на неё координацию деятельности личных подсобных и дехканских хозяйств, изучение эффективности использования выделенных земель, обеспечение сервисного обслуживания личных подсобных и дехканских хозяйств, оказание помощи в реализации, произведённой продукции;

- Создание при личных подсобных и дехканских хозяйствах Фонда поддержки личных подсобных и дехканских хозяйств с использованием средств Фонда на льготное кредитование, строительство объектов инфраструктуры, пополнение оборотных средств личных подсобных и дехканских хозяйств;

- Освобождение Ассоциации и Фонда поддержки личных подсобных и дехканских хозяйств, учреждённые ими дочерние предприятия от уплаты налога на доход сроком на 5 лет с момента их государственной регистрации.

Выполнение данного Указа Президента республики является важным условием совершенствования управления деятельностью личных подсобных и дехканских хозяйств и повышения их роли в продовольственном обеспечении республики.

#### **Ключевые слова и выражения.**

Приватизация, разгосударствление, задачи паевой системы, дехканское (фермерское) хозяйство, государственная поддержка фермерских хозяйств, личное подсобное хозяйство.

#### **Контрольные вопросы.**

1. Какова главная цель разгосударствления и приватизации?
2. В каких направлениях осуществляется процесс разгосударствления и приватизации в сельском хозяйстве?
3. В чём заключается эксперимент, проведённый в Республике Каракалпакстан? Рассмотрите его позитивные и негативные стороны, если они есть.
4. Почему, по вашему мнению, большинство объектов недвижимости преобразовываются в частную собственность?
5. Охарактеризуйте меры по государственной поддержке дехканских (фермерских) хозяйств и какие, по вашему мнению, они могут принести результаты?
6. Проанализируйте динамику роста дехканских хозяйств на основе таблицы «Дехканские хозяйства РУ»?
7. В чём заключаются, по вашему мнению, недостатки и трудности в развитии дехканских хозяйств?

8. Каковы результаты расширения личных подсобных хозяйств?
9. В чём заключается развитие сферы личного подсобного хозяйства?
10. Охарактеризуйте меры по ликвидации недостатков в развитии личных подсобных хозяйств и какой эффект они принесут?

### **Тема 3 : Организационные – экономические основы образования и развития предприятий различных форм собственности и хозяйствования.**

План:

5. Сущность и направление развития различных форм собственности и хозяйствования.
6. Предпосылки формирования смешанной экономики.
7. Характеристика сложившихся форм предприятий и их развития.
8. Пути совершенствования и развития предприятий различных форм собственности.

=1=

Смешанная экономика это многообразие форм собственности и хозяйственности. Формирование экономики сопровождается и одновременно осложняется многогранностью решающих задач. Становление смешанной экономики есть необходимое условие рыночных преобразований.

В командно-административной системе господствовал монополизм в экономических отношениях. Основным производителем сельскохозяйственной продукции выступали государственные предприятия и колхозы. Государство является главным распределителем ресурсов. Разные хозяйства искали различные доступы к этим ресурсам. И очень часто дело складывалось так, что одни получали ресурсы в достатке другие оказывались обделенными. В условиях отсутствия конкуренции хозяйства, располагавшие ресурсами не были заинтересованы в их рациональном использовании. Фактор права собственности выступает определяющим мотивом развития предпринимательства. При обосновании многообразия форм собственности и хозяйствования руководствуется организационно-экономическими принципами:

1. учитывает принципы экономической целесообразности;
2. сохранение материально-технической и социальной базы села;
3. учитывает менталитет нации, особенности местных условий;
4. обеспечение постепенного перехода и добровольности выбора форм

хозяйствования.

=2=

Смешанная экономика предполагает наличие разных форм хозяйствования, базирующихся на различных формах собственности. Развитие смешанной экономики способствует общему ее оздоровлению. Многообразие хозяйственных форм сложилось в республике до реформирования периода. В практике сельского хозяйства функционирует госхозы, агрофирмы, межхозяйственные кооперативы, объединяющихся предпринимательстве комплексы, научные объединения, экспериментальные хозяйства, личные подсобные хозяйства и другие. Однако, действующая система была деформирована, допускала преобладания деформированных методов управления, ограничивал самостоятельность, обезличивали труд. Формирование смешанной экономики является частью аграрной реформы и составной экономики, преобразований конечная

цель которых переход к рыночным условиям хозяйствования, создание субъектов принятых единиц, способных функционировать в условиях рыночной экономики.

=3=

Аграрная реформа направлена на преобразование реально существовавших производственно-экономических отношений. Известны десятки различных моделей форм:

4. государственные сельскохозяйственные предприятия – они представлены преимущественно учебно-опытным экспериментальными племенными заводами и хозяйствами;
5. коллективно-кооперативное предприятие, ширкатные хозяйство, АО закрытого типа и арендные предприятия
6. предприятия частной и смешанной формы собственности, к ним относятся фермерские, дехканские хозяйства, малые предприятия и личные подсобные хозяйства граждан.

=4=

Формирование смешанной экономики в сфере сельскохозяйственного предприятия – это процесс глубоких и эволюционных преобразований, сущность их состоит в изменчивых отношений собственности. Переход к рыночным отношениям демонополизации экономики, объективная необходимость формирования в смешанной экономики сельскохозяйственного производства. По закону РУ различные организационные формы хозяйствования имеют право на существования, конкуренции друг с другом, что создает условие в развитии рыночных отношений. В последнее время аграрная политика республики направлена на развитие средних и крупных хозяйств. Хозяйственные структуры, функционирующие по различным формам собственности обеспечивает необходимые мотивы эффективного использования, живого труда. Процесс перехода в качественно новое состояние предполагает свободное предпринимательство, главной фигурой которого выступает хозяйства собственник становления новых производственных отношений. В их основе лежит коллективно-долевая и частная собственность, создание таких внутренних хозяйственных структур и формирование, которых работник может свободно и самостоятельно работать с высокой заинтересованностью в труде.

## **Тема 6: Экономический механизм хозяйствования в АПК.**

План:

1. Сущность, функции и структурный состав экономического механизма, хозяйствования в АПК.
2. Трансформация экономического хозяйствования в отечественном АПК в период реформирования предприятий АПК и создание рыночной сферы.
3. Основные черты и особенности экономического механизма хозяйствования в АПК.
4. Пути совершенствования экономического механизма хозяйствования в АПК в переходный период к рынку.
5. Актуальные проблемы и методы научных исследований в области совершенствования экономического механизма хозяйствования в АПК.

=1=

Хозяйственный механизм, или механизм хозяйствования представляет собой систему экономических, организационных, правовых отношений, предопределяющих характер и результаты производства, распределения потребителей и накопления. Это – целостная система, включающая несколько групп отношений: организационно – технических, организационно – экономических и социально – экономических.

Функциями экономического механизма хозяйствования являются:

1. обеспечение благоприятных экономических условий хозяйствования для расширенного воспроизводства каждому нормально функционирующему субъекту хозяйствования с учетом запросов рынка;
2. создание необходимых организационно – экономических условий для здоровой рыночной конкуренции благодаря обеспечению благоприятной рыночной среды;
3. превращение всех работников материально производственной сферы в реальных собственников средств и результатов производства, равноправного и взаимовыгодного их партнерства на рынке;
4. формирование благоприятных организационно – экономических предпосылок для выхода отечественных товаропроизводителей на внешний рынок, их интеграции с партнерами ближнего и дальнего зарубежья;
5. поддержание среды, необходимой для формирования современного экономического мышления у трудовых коллективов отечественных субъектов хозяйствования и всего населения, устойчивой заинтересованности каждого работника в росте квалификации и творческого потенциала;
6. сочетание складывающейся под воздействием на рынке экономического механизма хозяйствования с эффективным регулирующим воздействием государственных властных структур на преимущественном использовании экономических рычагов и методов управления.

Составными элементами современного экономического механизма хозяйствования в АПК являются:

1. Механизм трансформации традиционных предприятий общественного сектора в современные рыночные структуры и реформирования экономического уклада на селе.
2. Механизм реализации продукции и приобретение средств производства субъектами хозяйствования на соответствующем рынке.

3. Механизм ценообразования, формирования государственных закупочных договорных и оптовых цен при регулирующем воздействии государства.
  4. Механизм договорных экономических взаимодействий хозяйствующих партнеров на свободном и регулируемом рынке.
  5. Финансово – налоговый механизм формирования платежей хозяйствующих субъектов в госбюджет и в централизованные фонды социального обеспечения, страхование и поддержке сельских товаропроизводителей.
  6. Механизм банковского кредитования и расчетного – кассового обслуживания субъектов хозяйствования.
  7. Механизм инвестиций и инвестиционной деятельности предприятий АПК.
  8. Механизм мотивации и стимулирования труда коллективов предприятий и их работников.
  9. Механизм внешних экономических связей создания и функционирования совместных отечественных предприятий с зарубежными фирмами. Механизм,..... отношений предприятий со своими структурными подразделениями и их трудовыми коллективами на основе внутрихозяйственного расчета.
  10. Механизм развития предпринимательства и агробизнеса в АПК.
- =2=

Современный экономический механизм хозяйствования отечественного АПК создавался на базе прежней административно – командной системы с высокой степенью централизованного регулирования экономических отношений -----субъективистских тенденций и директивных решений, с суверенизацией национального государства и принятии курса на рыночные преобразования в общественном АПК начался процесс реформирования традиционного экономического механизма хозяйствования. Прежде всего это коснулось трансформации субъектов хозяйствования в общественном секторе экономики, по пути их адаптации к рыночным условиям. С этой целью был принят и начал внедряться в жизнь пакет республиканских законов: «О собственности», «О предприятиях», «О крестьянском (фермерском) хозяйстве», «О разгосударствлении и приватизации предприятий государственной собственности», «Об аренде» и др. Эти законодательные акты предусматривают реформирование колхозов, совхозов, агросервисных и перерабатывающих предприятий в хозяйства с коллективно – долевой собственностью с распределением имущества предприятий по конкурсам и аукционам.

Новыми элементами экономического хозяйствования в трансформационном периоде формирования рыночных отношений явились: либерализация систем реализации продукции и приобретения средств производства хозяйствующими субъектами на отечественном рынке, в основу которых положены взаимовыгодные договорные отношения партнеров с преимущественно свободными закупочными, договорными и оптовыми ценами. Исключения составляют социально – значимые продукты, закупочные и розничные цены на которые централизованно регулируются государством (хлеб - булочные изделия, мясо – молочные продукты и т.д.).

=3=

Сложившийся экономический механизм хозяйствования в отечественном АПК является неотъемлемой составной частью всего общегосударственного механизма общепромышленного характера.

В первом случае этот механизм имеет определенные черты исторически наследованного экономического уклада прежней административно – командной системы, постепенный отказ от которой вовсе не означает глобальной революционной ----- и

необоснованного отказа от позитивных сторон социалистической системы хозяйствования. Этим определяется сохранение государственного регулирования ----- элементов и рычагов в современном механизме хозяйствования в агропромышленной сфере, централизованное ограничение уровня закупочных цен на организованном рынке, сохранение государственного заказа на сельскохозяйственную продукцию, закупаемую для формирования централизованных рыночных фондов и сырьевой базы отечественных перерабатывающих предприятий. Ужесточается централизованное регулирование механизма социальной защиты населения, договорных отношений партнеров и др.

В целом нынешний экономический механизм хозяйствования в отечественном АПК соответствует этапу переходной экономики трансформационного периода и сам является динамичным, постепенно совершенствуясь с учетом мирового опыта, в особенности практики реформирования экономического уклада в зарубежных посткоммунистических странах.

Современный трансформационный механизм хозяйствования направлен на обеспечение плюрализма различных форм собственности и хозяйствования. Он создал благоприятные предпосылки для зарождения и функционирования частной имущественной и земельной собственности, способствует развитию предпринимательства, фермерства, коллективного садоводства и огородничества.

=4=

Глобальным направлением последовательного совершенствования динамически развивающегося экономического механизма хозяйствования в отечественном АПК является определение генеральной перспективы развития социально-экономического уклада и этапов перехода к конечным его рубежам. Наряду с использованием мирового опыта необходима выработка собственной национальной модели этого механизма, которая служила бы ориентиром для поэтапного перехода к ней.

Назревает необходимость в дальнейшем совершенствовании рыночной среды. Государственный заказ на продажу сельскохозяйственной продукции заготовительным и перерабатывающим предприятиям нуждается в дальнейшей либерализации. Его целесообразно доводить не до конкретных субъектов хозяйствования, а до заготовительных и перерабатывающих предприятий которые затем на сугубо добровольных началах вынуждены будут заключать взаимовыгодные договора с производителями сельскохозяйственной продукции и сырья. Последние должны располагать правом беспрепятственного отказа от заключения подобных договоров, находя для себя более выгодных покупателей в условиях свободной конкуренции.

Нуждается в существенном совершенствовании ценовой механизм экономических взаимодействий на рынке АПК. Это прежде всего достижение ценового паритета в соотношении и динамике закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию и оптовых цен на промышленные средства производства. Всякое повышение оптовых цен должно в полной мере компенсироваться увеличением закупочных цен. Что касается различных цен на социально – значимые продукты, то они могут устанавливаться ниже уровня закупочных цен, а разница – покрывается за счет средств республиканского и местных бюджетов. Для отечественных товаропроизводителей целесообразно либерализовать условия внешней торговли и проникновения их на зарубежные рынки.

=5=

В данной области как ни в какой другой, имеет место множество методологических и прикладных проблем совершенствования экономического механизма хозяйствования. Наиболее актуальными из них является разработка более совершенного механизма

трансформационных преобразований традиционных предприятий АПК в подлинно рыночные структуры, адаптированные к условиям рынка; обоснование структуры, адаптированные к условиям рынка, обоснование перспективных моделей предприятий отечественного АПК, соответствующих национальным особенностям отраслей; разработка важнейших направлений совершенствования рыночной среды, функционирование субъектов хозяйствования в АПК (системы заготовок и реализации сельскохозяйственной продукции, оптовой торговли средствами производства, торговых бирж и др. рыночных структур рынка ценных бумаг и т.д.).

Особую актуальность для научных исследований имеет механизм ценообразования на продукцию и товаров на услуги предприятий АПК. В качестве методов научных исследований проблем экономического механизма хозяйствования может широко использоваться абстрактно – логический, аналитически – экспериментальный и расчетно - конструктивный методы.

## **Тема 5. Себестоимость продукции сельскохозяйственных предприятий.**

План:

1. Себестоимость продукции и её виды.
2. Состав и классификация затрат при исчислении себестоимости продукции.
3. Формирование затрат и распределение прибыли у фермера.

Цель и задачи темы: объяснить студентам в течение лекционного занятия специфику исчисления себестоимости продукции и учёта затрат при её исчислении:

- раскрыть сущность себестоимости продукции;
- рассмотреть виды себестоимости продукции;
- изучить классификацию затрат при исчислении себестоимости продукции;
- показать на примере методику исчисления себестоимости механизированных работ;
- рассмотреть методику формирования затрат у фермера.

### **1. Себестоимость продукции и её виды.**

Производство любого вида продукции требует от предприятия определённых расходов. В общих годовых расходах предприятия различают капитальные вложения, которые окупаются в течение нескольких лет и текущие затраты (расходы), которые должны быть целиком возмещены из продукта данного года. Последние и составляют себестоимость.

Под себестоимостью понимаются выраженные в денежной форме затраты конкретного функционирующего (действующего) предприятия на производство продукции, возмещение которых является условием осуществления в нём простого воспроизводства, т.е. повторения процесса производства в новом цикле, в том же размере.

В себестоимость включают только расходы предприятия и в тех размерах, в которых оно их фактически производит: затраты на материально-технические средства, расходуемые в процессе производства по фактическим ценам их приобретения с учётом расходов на их транспортировку и хранение (топливо, удобрения) или по фактическим затратам на их производство (корма, семена). Расходы, оплачиваемые другими государственными предприятиями и учреждениями, в себестоимость не включаются.

Например, государственные заготовительные органы возмещают предприятиям затраты на транспортировку проданной им продукции по государственным тарифам. Колхозы включают в себестоимость только разницу между фактическими затратами на транспортировку и суммой возмещения.

Под стоимостью, как известно, понимаются общественно необходимые затраты на производство продукта (товара). В формуле стоимости  $C+V+T$ ,  $C$  – стоимость затраченных средств производства, созданная прошлым трудом и перенесенная живым трудом на вновь произведенный продукт;  $W+m$  – вновь созданная стоимость или стоимость, созданная живым трудом, в т.ч.:  $W$  – необходимым для воспроизводства рабочей силы;  $m$  – прибавочным, или трудом для общества.

Себестоимость продукции функционирующего предприятия можно представить формулой:  $C_{\text{ф}}+V_{\text{ф}}+m_{\text{с}}/C_{\text{ф}}$  – денежные затраты конкретного предприятия на средства производства,  $V_{\text{ф}}$  – затраты на оплату труда (общественные фонды потребления в себестоимость не включаются),  $m_{\text{с}}$  – часть затрат предприятия, производимых за счёт прибавочного продукта.

Себестоимость является важным экономическим показателем производственной деятельности предприятий. В ней в обобщенном виде находят отражения техническая вооруженность предприятия и уровень использования в нём техники, степень применения прогрессивной технологии и форм организации труда, уровень управления производством, сохранности и учёта материальных ценностей. Прибыль предприятия и многие другие конечные экономические показатели определяются на базе себестоимости и зависят от её уровня. Уровень себестоимости по зонам учитывается государственными органами при установлении цен и направлений капиталовложений, размещения производства продукции и др. Снижение себестоимости сельскохозяйственной продукции оказывает большое влияние на повышение эффективности производства. Снижение себестоимости валовой продукции хозяйств только на 1% означает экономию большой суммы.

По отношению к объёму продукции различают себестоимость всей валовой продукции хозяйства; себестоимость отдельного вида валовой продукции (зерна, хлопка, картофеля, молока и др.); себестоимость единицы продукции. Последний показатель чаще всего используется при анализе, но в отдельных случаях необходимо определять себестоимость валовой продукции предприятия или данного вида.

В зависимости от количества объектов, по которым рассчитывается себестоимость, различают индивидуальную себестоимость, включающую затраты конкретного предприятия на производство единицы продукции, и среднюю – отраслевую, зональную, областную и т.д., выражающую средние затраты на производство единицы данной продукции ряда (или всех) предприятий. В зависимости от круга включенных в себестоимость затрат выделяют производственную себестоимость (затраты только на производство продукции в предприятии) и коммерческую или полную, себестоимость (дополнительно включены затраты предприятия на реализацию продукции). Как средняя, так и индивидуальная себестоимость могут быть производственной и полной.

Наконец, в зависимости от источника материалов для калькуляции, исчисляют плановую себестоимость, рассчитываемую по нормативам, отчетную (фактическую) – по материалам учёта предприятия, провизорную (предварительную), для расчёта используются данные учёта за 3 квартала и ожидаемые показатели по нормативам за последний квартал года. Плановая и фактическая себестоимость могут быть исчислены как индивидуальная и средняя, производственная и полная. Провизорная себестоимость исчисляется только в предприятии.

Кроме себестоимости по предприятию в целом, для хозрасчетных предприятий и подразделений рассчитывается неполная себестоимость продукции по производственным затратам, которые зависят от работы подразделения. Кроме себестоимости продукции, в хозяйствах исчисляется себестоимость единицы объёма работ, выполняемых на тракторной

тяге или самоходными комбайнами, себестоимость электроэнергии квт-час, грузового транспорта т- км и т.д.

Различие между плановой и фактической себестоимостью заключается не только в том, что в первой учитывается предполагаемая, нормативная, а во второй фактическая. В плановую себестоимость не включают дополнительные расходы и потери, вызванные отступлением от принятой технологии производства продукции.

Себестоимость продукции складывается из нескольких видов затрат, имеющих разное производственное назначение. Соотношение их в общей сумме затрат представляет структуру себестоимости. Она зависит от специализации отрасли, технической оснащенности и организации производства. Анализ ее позволяет вскрыть неиспользованные резервы, соотношение основных и накладных расходов, отставание отдельных участков, в хозяйстве и наметить пути снижения издержек.

Но темпы роста производства и снижение себестоимости продукции растениеводства влияет комплекс агротехнического, экономического и организационного характера. Важнейшими из них являются: рациональное использование земельных угодий, освоение правильных севооборотов, использование наиболее урожайных сортов сельскохозяйственных культур, эффективное применение минеральных и органических удобрений, химических и других средств защиты растений от болезней, вредителей и сорняков, оснащенность отраслей современной техникой и высокопроизводительное ее использование, внедрение и строгое соблюдение передовой технологии возделывания культур, уровень организации производства и др.

## **2. Состав и классификация затрат при исчислении себестоимости продукции.**

Затраты на производство продукции неоднородны по составу и экономическому значению. В связи с этим правильная их классификация играет большую роль в планировании, учёте и анализе.

Все затраты предприятий и хозяйств, входящие в себестоимость, в зависимости от их роли в производстве продукции делятся на 2 большие группы:

1. Основные, в состав которых входят все затраты, связанные непосредственно с возделыванием и транспортировкой урожая сельскохозяйственных культур, уходом за животными и получением от них продукции/ оплата труда производственных работников; амортизация и текущий ремонт машин, инвентаря, зернохранилищ, хирманов, складов и других средств, используемых в производстве одного продукта или группы однородных продуктов; стоимость семян и посадочного материала, удобрений, топлива, мелкого инвентаря и т.д., оплата услуг различных организаций - автотранспортных предприятий и прочие/.

2. Накладные- затраты на управление и обслуживание производства. Накладные расходы, в свою очередь, подразделяются на 2 группы:

А) накладные общепроизводственные, относящиеся к одной из отраслей: оплата труда бригадиров, начальников цехов, учётчиков, специалистов, сторожей, обслуживающих данную отрасль, амортизационные отчисления и расходы по ремонту бригадных дворов, полевых станков, кормокухни и другие затраты по содержанию отрасли в целом (переброска инвентаря, содержание легкового транспорта, используемого специалистами отрасли и прочие).

Б) накладные общехозяйственные: оплата труда административно-управленческого персонала, сторожей, общехозяйственных объектов; командировочные, канцелярские, почтовые, телеграфные и др. расходы по управлению; содержание, амортизация и ремонт усадьбы, складов, хранилищ общего назначения, легкового транспорта и пр. При

калькуляции фактической себестоимости, к общехозяйственным относят также непроизводственные расходы (уплату пени, неустоек, убытки от потери продукции и т.д.).

Есть второй признак деления затрат – по способу их включения в себестоимость. По этому признаку различают прямые затраты, непосредственно относимые на определённый вид продукции и косвенные – распределяемые между несколькими или всеми видами продукции по какому-либо показателю. Основные затраты в большинстве случаев непосредственно относятся на себестоимость того или иного вида продукции, т.е. являются прямыми, но некоторые из них, например, затраты на текущий ремонт и техническое обслуживание, амортизация тракторов и машин общего назначения, - распределяются между продуктами растениеводства косвенно, в зависимости от объёма выполненной работы. Накладные расходы, как правило, распределяются как косвенные.

Общепроизводственные и общехозяйственные расходы определяются между различными отраслями производства и объектами калькуляции пропорционально сумме прямой заработной платы (оплата труда), начисленной амортизации и расходов на текущий ремонт сельскохозяйственной техники.

Долю отчислений в централизованный фонд социального обеспечения колхозников распределяют на культуры, группы, виды и группы животных промышленные производства пропорционально прямой оплате труда.

Планирование и учёт затрат по культуре и видам животных ведут по строго установленным статьям, что позволяет анализировать их, вскрывать резервы производства. Правильное распределение затрат по видам продукции имеет большие экономические значения, т.к. даёт объективную оценку эффективности разных отраслей и культур. Важнейшими элементами издержек производства является заработная плата. Она занимает значительный удельный вес в структуре себестоимости продукции. Себестоимость включает все виды основной и дополнительной заработной платы за исключением премий, пособий по временной нетрудоспособности, пенсий работающим пенсионерам и других выплат, поступающих из специальных источников или чистого дохода.

Базовую сумму износа основных фондов определяют по нормам амортизационных отчислений, установленным в процентах к их балансовой стоимости. Амортизационные отчисления распределяют по культуре или группам скота в зависимости от того, где используются те или иные средства производства. Главные методы распределения амортизаций: прямое отнесение по основным средствам узкоспециализированного назначения на соответствующие культуры или виды и группы скота; в растениеводстве – по культурам и видам незавершённого производства пропорционально объёму выполненных работ, посевной площади и другим показателям; в животноводстве – пропорционально площади, занимаемой каждой группой поголовья. Амортизационные отчисления от основных средств производства, участвующих в обслуживании отраслей растениеводства, животноводства и хозяйства в целом, включает соответственно в общепроизводственные или общехозяйственные расходы.

Расходы на текущий ремонт основных средств полностью включает в себестоимость сельскохозяйственной продукции в том году, когда не производится. Их относят на те виды продукции, в производстве которых они участвовали.

Если основные средства использовались при создании нескольких видов продукции, то затраты на текущий ремонт распределяют по соответствующим видам по тому же принципу, что и амортизационные отчисления.

При расчете учитывают некоторые особенности калькуляции. Продукцию собственного производства- корма, семена и другие, израсходованные на внутривладельческие нужды,

оценивают в колхозах по себестоимости, в совхозах в себестоимости, но не выше закупочных цен.

Покупные семена и корма, как и другие покупные материалы, оценивают по фактическим ценам приобретения плюс транспортные расходы на доставку их в хозяйство. Семена и корма производства прошлого года включают в себестоимость продукции в наценке, числящейся в балансе на начало текущего года. Израсходованные корма и семена и корма собственного производства отчетного года списывают по плановой себестоимости, а в конце года плановую себестоимость корректируют до фактической. Услуги и выполненные для колхозов и совхозов работы оплачивают по существующим тарифам, расценкам или договорным обязательствам. При исчислении себестоимости возникают трудности в связи с тем, что в растениеводстве и животноводстве от некоторых культур и животных получают наряду с основной продукцией сопряженную и побочную. Например, от зерна - солому и семена, от овец - шерсть и мясо, от молочного стада - молоко и приплод и т.д. Побочной продукцией в растениеводстве являются солома, ботва и другие, в животноводстве - навоз, шерсть, линька и др. Организовать отдельный учет затрат на производство каждого вида основной, сопряженной или побочной продукции практически невозможно. Распределение затрат между основной, сопряженной или побочной продукцией при составлении плановых и отчетных калькуляций в растениеводстве и животноводстве осуществляется пропорционально стоимости сопряженных видов продукции в оценке по закупочным ценам; с помощью коэффициентов, установленных органами прогнозстата. При этом один вид сопряженной продукции принимается за условную единицу, а другие приравниваются к нему в зависимости от их ценности. Затем все виды продукции пересчитывают в условную, определяют удельный вес каждого вида, на основе чего затем распределяют общую сумму затрат. При калькуляции себестоимости производственные затраты относят на тот вид продукции, на производство которой они направлены.

При распределении затрат на основную и побочную продукцию учитывают только то количество побочной продукции, которое было фактически использовано на хозяйственные нужды. При исчислении себестоимости продукции растениеводства и животноводства учитываются некоторые особенности. Поскольку в сельском хозяйстве рабочий период не совпадает с периодом производства, часто расход средств осуществляется в одном календарном году, а получение продукции - в другом. В растениеводстве затраты по объему зяби, посеву озимых в садах, когда они не плодоносят, т.е. расходы прошлых лет, присоединяют к общим; удобрения в ячмене в отчетном году включают в производственные затраты той культуры, под посев которой они даны; удобрения на посев многолетних трав распределяют по срокам их использования.

Исчисление себестоимости сельскохозяйственной продукции следует начинать с определения затрат на обслуживающие производства в следующей последовательности:

- А) распределение амортизационных отчислений и расходов на текущий ремонт основных средств производства;
- Б) калькуляция себестоимости и услуг, работ и продукции вспомогательных производств, распределяемых по потребителям;
- В) распределение затрат по орошению и осушению;
- Г) распределение общепроизводственных и общехозяйственных расходов;
- Д) калькуляция себестоимости продукции растениеводства, животноводства и промышленных производств.

Стоимость оказываемых услуг, работ продукции вспомогательных производств в соответствии с их калькуляцией относят на те отрасли, культуры, группы скота и т.д., для которых выполнялись работы или услуги; относят эти затраты пропорционально объему услуг, работ или продукции соответствующего вспомогательного производства (живая тяга, грузовой автотранспорт, транспортные работы тракторов, снабжение электроэнергией, водой, газом, продукция ремонтно-механических мастерских и т.д.).

Так, себестоимость тракторных работ – это издержки по эксплуатации машинно-тракторного парка в расчёте на единицу выполненных работ.

Калькуляция механизированных работ в совхозах и колхозах и других сельскохозяйственных предприятиях предусмотрено в технологических картах; при составлении производственно-финансовых планов или бизнес-планов. Этот показатель широко применяется при экономической оценке использования отдельных машин и их комплексов.

Калькуляционными единицами являются 1 га физических работ или условной пахоты.

Прямые затраты на выполнение механизированных работ складываются из следующих элементов: заработной платы с начислениями, стоимости горючих смазочных материалов, амортизации тракторов и сельскохозяйственных машин, затрат на текущий ремонт и технический уход за тракторами и машинами, транспортных расходов и затрат на хранение тракторов и сельскохозяйственных машин.

Как исчисляется себестоимость механизированных работ покажем на примере вспашки зяби агрегатом в составе трактора ДТ-75, навесного плуга ПН4-45 без предплужников.

Вспашка зяби производится трактористом, машинистом 1 класса без прицеппика на глубину 22 см на площади 100 га старопахотных земель. Почвенная разность – обыкновенный суглинистый серозём. Норма выработки за 7 часовую смену 5,9 и тарифный разряд по оплате труда IV. Стаж работы тракториста-машиниста по специальности в данном хозяйстве 12 лет.

Расчёт заработной платы трактористу-машинисту на вспашке зяби (сум).

|   | За сменную норму выработки. | На 100 га вспашки |
|---|-----------------------------|-------------------|
| Сдельная оплата по тарифной ставке                                  | 4,3                         | 72,88             |
| Увеличение оплаты на 25% (с учётом пере выполнения плана).          | 1,08                        | 18,22             |
| Надбавка трактористу-машинисту 1 класса 20% к зарплате.             | 0,86                        | 14,57             |
| Дополнительная оплата за качество – 15%                             | 0,64                        | 10,93             |
| Итого заработная плата  | 6,88                        | 116,60            |
| Надбавка за стаж работы 10% к ЗП                                    | 0,69                        | 11,66             |
| Оплата отпуска 6,4% к основной, дополнительной оплате и стаж работы | 0,48                        | 8,20              |
| Итого зарплаты с опл. отпуска                                       | 8,05                        | 136,46            |
| Начисления по соцстраху 4,4%  | 0,35                        | 6,0               |
| Всего зарплаты с начислениями                                       | 8,40                        | 142,46            |

В приведённом примере, нормы и тарифные ставки, взятые старые нормативы и начисленная зарплата, являются условными.

Затраты на горючее и смазочные материалы определяют по видам работ, руководствуясь нормами расходования нефтепродуктов и принятыми ценами, с учётом затрат на их доставку в хозяйство.

Расчёты значительно упрощаются, если предварительно определена комплексная цена горючего по маркам тракторов, которая включает стоимость основного горючего, смазочных материалов и пускового бензина. Затраты основного горючего – дизтоплива на вспашке зяби трактором ДТ-75 составят: 14,9 кг на 1 га  $\times 100 = 14,9$  ц, а комплексная стоимость –  $14,9$  ц  $\times 8$  сум 88 тийин = 132,31 сум.

Амортизацию тракторов и сельскохозяйственных машин исчисляют по установленным нормам в процентах по их балансовой стоимости. Чтобы определить амортизацию тракторов по видам работ, необходимо знать годовую сумму начисленной амортизации и плановую их выработку в га условной пахоты.

Делением амортизационной суммы на выработку (плановую) находят сумму отчислений (сум/ га). Умножая установленную норму отчислений на объем работы по каждой операции (га условной пахоты), найдем сумму амортизации. В приведенном примере амортизации ДТ- 75 на вспашке зяби, где коэффициент перевода в условную пахоту 1, составит  $100$  га  $\times 1,0$   $\times 0,36 = 36$  сум. Амортизацию сельскохозяйственной машины можно определить по каждому виду работ.

Амортизация плуга на вспашке зяби равна:  $100$  га  $\times 0,072 = 7,2$  Сум.

Общая сумма амортизации трактора и плуга составит  $36$  с +  $7,2$  с =  $43,2$  с. Издержки на текущий ремонт и технические уходы за тракторами и сельскохозяйственными машинами по каждому производственному процессу определяют исходя из норм отчислений в расчете на 1 га условной пахоты, а по комбайнам - на 1 га убранной площади. Эти нормы отчислений устанавливают в процентах от балансовой стоимости машины или в сумах на гектар работы. Они публикуются в справочниках и методических указаниях к составлению производственных финансовых планов совхозов, колхозов и сельскохозяйственных предприятий. Умножив установленную норму отчислений на объем работ по каждому производственному процессу, выполняемому трактором данной марки, определим суммарные затраты на текущий ремонт и тех уходы.

В нашем примере эти отчисления на 100 га вспашки зяби трактором ДТ- 75 составит ( $100$  га  $\times 0,32$  с/ га) = 32.

Затраты на транспортные работы, связанные с обслуживанием машинно-тракторного парка (подвоз в пале горюче- смазочных материалов, удобрений, семян и др.) включают в себестоимость работ.

Для определения этих затрат, нужно объем грузоперевозок в тонно- километрах умножить на себестоимость 1 ткм. Затраты на хранение сельскохозяйственной техники в гаражах и специальных площадках определяют по нормам в копейках на 1 час работы. Себестоимость 1 га механизированных работ определяют по формуле:

$S_{га} = (З + Г + А + Р_т + Т_р + Х_р) / W_{оз} = \text{сум/га}$ , где

$S_{га}$  - себестоимость 1 га работы по прямым затратам (сум)

$З$  - заработная плата с начислениями (сум)

$Г$  - затраты на горюче-смазочные материалы (сум)

$А$  – амортизация тракторов и сельскохозяйственных машин (сум)

$Р_т$  – затраты на ремонт и технические уходы за тракторами и сельскохозяйственными машинами (сум)

$Т_р$  – транспортные расходы (сум)

$Х_р$  – затраты на хранение тракторов и сельскохозяйственных машин (сум)

Wоз – объем работ за сезон (сум)

Аналогичным путем определяют себестоимость и других механизированных работ. Эксплуатационные расходы тракторного агрегата можно отнести не только на единицу произведенных работ, но и на час его работы.

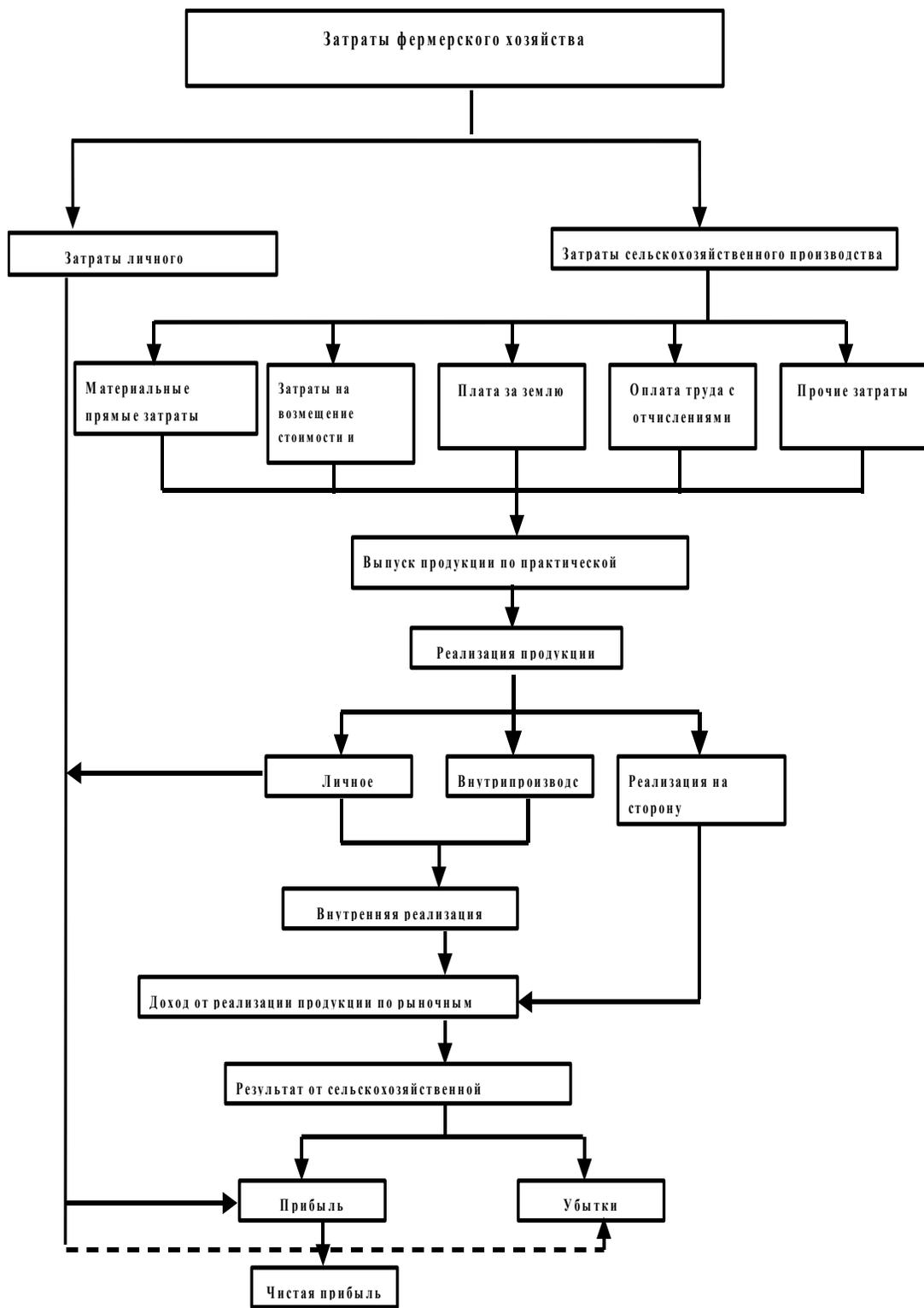
В этом случае общие затраты на выполненные работы разделяются на планово

Или фактически отработанные часы работы тракториста.

### **3. Формирование затрат и распределение прибыли у фермера.**

В системе фермерских хозяйств важное место отводится показателям производственной деятельности, их результатам. Эти показатели формируются в системе бухгалтерского учёта. Для достоверного и правильного отражения результатов деятельности каждого фермерского хозяйства необходимо разработать методику формирования затрат, результатов производства и их распределения. Для раскрытия закономерности формирования исследуемых показателей, аналитического разложения информации, а также её синтетического разложения целесообразно использовать следующую схему:

Затраты, доходы и результаты деятельности фермерского хозяйства.



Как известно, составными частями сельскохозяйственной деятельности выступают растениеводство и животноводство с первичной переработкой продукции. Семейное фермерское хозяйство является специфическим предприятием. Эта специфика хозяйственной деятельности проявляется в кругообороте средств при их производстве, переработке, хранении, перемещении, а также потреблении.

Необходимо отметить, что цель и характер данного кругооборота определяется различием видов хозяйств. Одни из хозяйств все ценности, поступающие к ним, обращают исключительно на наличное потребление, другие - добывают ценности в виде сбора урожая не только для непосредственного удовлетворения своих личных (семейных) потребностей, но и для продажи. Но это не меняет существа хозяйства и характера кругооборота в нём ценностей. Продажа здесь совершается в целях потребления и является только обменом из мешков своего производства на другие ценности, необходимые для данного хозяйства.

В связи с этим конечным результатом деятельности фермерского хозяйства выступает чистая прибыль (Пч), определяемая как разность между доходами (Д) и расходами крестьянина (Зк).

$Пч = Д - Зк$ .

В конечном итоге чистая прибыль будет представлять в фонд накопления хозяйства или капитал, заработанный в процессе деятельности. Денежные средства этого фонда выступают источником финансирования деятельности фермера по различным направлениям. Доходы хозяйства формируются, в основном, за счёт выручки получаемой от реализации сельскохозяйственной продукции. Расходы же состоят из затрат на личное потребление, т.е. ведение домашнего хозяйства и затрат сельскохозяйственного характера. Удовлетворение потребностей крестьянина и его семьи осуществляются за счёт денежных доходов и запасов фермерского хозяйства, т.е. за счёт доходов, полученных от сельскохозяйственной деятельности. Следовательно, сумма чистой прибыли и затрат на домашнее хозяйство будет представлять собой прибыль, полученную от сельскохозяйственной деятельности.

Затраты сельскохозяйственного производства - это сложный комплекс расходов, состоящих из затрат на производство готовой продукции (растениеводства и животноводства). По своему экономическому содержанию они включают следующие элементы: стоимость живого труда, средства труда и предметов труда. Сумма затрат на производство продукции составляет его фактическую стоимость. К ним относятся: прямые материальные затраты, трудовые затраты, затраты по возмещению стоимости и содержанию основных средств и не материальных активов, платежи в бюджет за использование земли и прочие затраты.

Материальные затраты, отражая специфику сельскохозяйственного производства, включают: стоимость семян и посадочного материала, корма, прочей продукции сельскохозяйственного производства, минеральных удобрений, нефтепродуктов, топлива и др.

Затраты по возмещению стоимости и содержанию основных средств и не материальных активов включают: стоимость запасных частей и материалов для ремонта, амортизационные отчисления по основным средствам и не материальным активам.

Весьма специфичными для фермерского хозяйства являются затраты на оплату труда. В их производственной деятельности могут принимать трудовое участие, как члены трудового коллектива, так и привлечённые по договорам граждане.

Для семейных фермерских хозяйств вести учёт оплаты труда в затратах сельскохозяйственного производства нужно лишь для привлечённых работников, их оплата

труда определяется двусторонним договором с указанием вида, объёма работ, а также её стоимости. Она включается в состав текущих затрат и осуществляется в первоочередном порядке. Оплата труда граждан, заключивших договор об использовании их труда, не зависит от итогов работы фермерского хозяйства, если на то не имеется особого соглашения, и не должна быть ниже, чем у работников такой же профессии на государственных предприятиях.

Плату за землю крестьянину необходимо рассматривать как составную часть издержек своего производства, не зависящую от результатов хозяйственной деятельности. Формами платы за землю для крестьянина выступают земельный налог, если земля находится в его собственности, а если арендная плата - за арендованные земельные участки. Плата за землю характеризует взаимоотношения крестьянина и дехкана по поводу уплаты налогов в бюджет.

Размер земельного налога следует установить реальным. Он должен быть стабильным, чтобы крестьянин знал годовую величину этого налога.

В составе прочих затрат отражают расходы фермерского хозяйства, которые возникают в процессе хозяйственной деятельности и непосредственно связанные с производством продукта. Сюда входят: оплата процентов по кредитам банков, затраты связанные с подготовкой и переподготовкой кадров, конторские, типографские, почтово- телеграфные расходы, отчисления в страховой и пенсионный фонд.

**Ключевые слова и выражения:** себестоимость, себестоимость валовой продукции, индивидуальная себестоимость, средняя себестоимость, плановая себестоимость, фактическая себестоимость, основные затраты, накладные затраты, базовая сумма износа, прямые затраты, косвенные затраты, себестоимость тракторных работ.

**Контрольные вопросы:**

1. Что представляет собой себестоимость продукции?
2. Какие вы знаете виды себестоимости?
3. Какие затраты входят в себестоимость продукции?
4. Какие две группы затрат входят в себестоимость продукции?
5. Каким образом определяют базовую сумму износа?
6. Какова последовательность исчисления себестоимость сельскохозяйственной продукции?
7. Рассчитайте себестоимость механизированных работ на примере вспашки зяби агрегатом в составе трактора ДТ –75.
8. Какое значение имеет прибыль в формировании затрат?
9. Какие элементы входят в состав затрат на производство?
10. Какова особенность учёта оплаты труда в фермерских хозяйствах?

## **Тема 8. Капитальные вложения в сферу АПК.**

План:

1. Роль капитальных вложений в развитии сельскохозяйственного производства Узбекистана.
2. Структура капиталовложений.
3. Определение эффективности инвестирования сельскохозяйственных предприятий.

Цели и задачи темы.

Объяснить и изучить в течение лекционного занятия особенности капитальных вложений в сферу АПК и их структуру:

- определить необходимость капитальных вложений в сельское хозяйство;
- ознакомить со структурой капиталовложений в АПК Республики Узбекистан;
- рассмотреть источники капиталовложений;
- привести примеры эффективного кредитования фермерских (дехканских) хозяйств;
- определить экономическую эффективность капитальных вложений.

### **1. Роль капитальных вложений в развитии сельскохозяйственного производства Узбекистана.**

Развитие предприятий сельского хозяйства предусматривает обоснование необходимых капиталовложений или инвестиций на осуществление предстоящих проектов воспроизводства в сфере АПК.

*Капитальные вложения* - финансовые средства, предназначенные для простого или расширенного воспроизводства основных средств в производственной и непроизводственной сферах АПК. Капитальные вложения производственного назначения – это затраты на приобретение техники, оборудования и инвентаря, строительство и оборудование животноводческих помещений, предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции, водохозяйственных сооружений, на электрификацию, закладку садов и многолетних насаждений. Капитальные вложения непроизводственного назначения включают затраты на строительство объектов жилищно-коммунального хозяйства, просвещения, культуры, здравоохранения.

Инвестиционная политика государства должна ориентироваться на повышение эффективности капитальных вложений в АПК, совершенствование их воспроизводственной структуры, концепцию материальных, финансовых и трудовых ресурсов, прежде всего, для технического перевооружения и реконструкции действующих предприятий, создания социальной инфраструктуры. По самым скромным подсчётам для этих целей необходимо ежегодно выделять не менее 16 – 18% национального дохода республики, т.е. увеличить капитальные вложения в производственную сферу АПК в 1,6-1,7 раза, на укрепление материально-технической базы перерабатывающей отрасли - почти в 2 раза.

Капитальные вложения в сфере АПК используются:

- Для строительства производственного и непроизводственного назначения, включая строительные-монтажные работы и приобретения оборудования и инвентаря;
- Для закладки садов, ягодников, виноградников и других многолетних насаждений;
- Для мероприятий по улучшению земель - проведение культурно-технических и других работ неинвентарного характера;
- Для формирования основного стада продуктивного и рабочего скота;
- Для других капитальных затрат (например, проектно-изыскательные работы и др.).

Дальнейшее развитие производительных сил общества, повышение производительности труда неразрывно связаны с техническим прогрессом, расширением производственных фондов, перевооружением предприятий и внедрением новой производственной технологии и организации производства. Это может быть достигнуто в результате затрат капиталовложений на совершенствование производства в сельском хозяйстве.

Материально-вещественный состав капиталовложений весьма разнообразен и зависит от специфических особенностей развития отрасли.

Для сельского хозяйства и ремонтного производства – это новейшие тракторы, автомобили, комбайны, сельскохозяйственные машины, установки и агрегаты для механизации трудоёмких процессов животноводства, токарные, фрезерные станки, ремонтно-технологическое оборудование, новые ремонтные мастерские и т.д.

Общая величина планируемых капитальных вложений включает все суммарные затраты на выполнение предусмотренных в стратегическом плане проектных работ. Капитальные вложения, направляемые в сельское хозяйство увеличивают его основные фонды, повышают их эффективность за счёт систематического внедрения новой техники.

Как показывает опыт, фермер может приобрести необходимую технику или взять её в аренду. Эффективное привлечение техники со стороны или при её покупке можно определить по формуле:

$$Гэ = ОЗ / Тчас - Э.$$

где Гэ - граница эффективности по годовой загрузке, час;

ОЗ - основные издержки производства, связанные с использованием данного вида техники на производство отдельной культуры;

Тчас - стоимость одного часа аренды техники, сум;

Э - эксплуатационные расходы, связанные с использованием техники, Сум/час.

## **2. Структура капиталовложений.**

Структуру капитальных вложений следует формировать так, чтобы доля активной части фондов при реализации инвестиций непрерывно возрастала.

Центральная проблема – развитие мощностей по переработке сельскохозяйственной продукции, приближение перерабатывающих предприятий к сырьевым запасам. Следовательно, необходимо приобретать и создавать на местах стационарные и передвижные заводы (цеха) малой и средней мощности, организовать производство лёгких сборных конструкций для их строительства.

Всё это даст возможность значительно сократить потери сельскохозяйственной продукции, уменьшить непроизводительные расходы на её транспортировку и хранение.

Особо следует отметить, что в структуре капитальных вложений необходимо увеличить долю средств на реконструкцию и техническое перевооружение, что позволит сократить инвестиционный цикл, снизить капиталоемкость.

Переход к регулируемым рыночным отношениям, поддержка предпринимательства требуют ускоренного формирования сети малых и средних предприятий, занятых переработкой сельскохозяйственной продукции, агросервисом, маркетингом и другой предпринимательской деятельности. Эти предприятия целесообразно создавать на основе кооперации за счёт кредитов банка и собственных источников финансирования.

Возьмем, к примеру, Ферганский район – один из самых густонаселённых не только в Ферганской области, но и всей страны. Здесь прошли регистрацию и успешно функционируют 117 малых предприятий. Весьма разнообразна их специализация. Они производят муку, мясо, фруктовые консервы, посуду, столярные изделия, обувь, одежду и др.

В Ферганском районе приватизировано 63 мастерских бытового обслуживания и 114 торговых точек. Свою немаловажную роль здесь сыграла организация 116 фермерских хозяйств, которым выделено 816 гектаров земли. Только за первое полугодие 1999 года сельские предприниматели выработали товаров на 791 тыс. сумов и оказали услуг на 834 тыс. сумов. Переход промышленности и сферы услуг в сельскую местность, т.е. капиталовложения в развитие инфраструктуры села, - яркое свидетельство успешного осуществления аграрной реформы в Ферганском районе.

Капитальные вложения в непроизводственную сферу сельского хозяйства ежегодно должны составлять не менее 35-40% от общего объёма инвестиций в отрасль.

Инвестирование социального переустройства села должно быть направлено на создание полного комплекса предприятий социально □ бытового обслуживания населения, инженерное обеспечение и благоустройство сельских населённых пунктов. Особое внимание следует обращать на создание выразительного облика села с учётом национальных традиций, природно-климатических условий.

С точки зрения воспроизводственной структуры процесс инвестирования в сельском хозяйстве характеризуется снижением доли капитальных вложений, направляемых на реконструкцию (с 24,2% в 1991 году до 13,8% в 1998 году) и на техническое перевооружение (с 275 до 19,2% соответственно). В то же время удельный вес капиталовложений в новое строительство предприятий перерабатывающих сельскую продукцию, за этот период возрос с 28,9% до 54%. Следовательно, внимание уделялось не столько модернизации основного капитала, сколько созданию новых производственных мощностей.

Снижение доли капитальных вложений в сельское хозяйство за счёт всех источников финансирования сдерживает развитие механизации, химизации и мелиорации.

Такое положение объясняется несколькими причинами. С одной стороны в сельскохозяйственном производстве период применения капитальных вложений, вследствие природных особенностей и особенностей сельскохозяйственного производства, не совпадает с периодом получения готовой продукции, который наступает, как правило, через несколько лет. Сезонность сельскохозяйственного производства и преобладание узкоспециализированных основных средств, особенно машин, приводит к крайне ограниченному сроку их использования и повышению капиталоемкости, в этом же сказывается недостаточная универсализация и комплексность основных средств, когда в их составе преобладает стоимость зданий, сооружений и других пассивных элементов основных фондов.

С другой стороны, изучение материалов по эффективности капитальных вложений показывает, что снижение фондоотдачи в значительной мере объясняется неудовлетворительным использованием производственных фондов, недостаточной культуры земледелия, медленным ростом урожайности сельхозкультур и продуктивности скота, не всегда рациональным использованием средств и другими причинами.

Во многих хозяйствах низка культура земледелия, низкое качество работ по мелиорации, сельхозоборота выпадают ирригационно – освоенные земли, зачастую лучшие земли изымаются под застройки производственных и бытовых объектов, нередко не используются под сельскохозяйственные культуры значительные площади орошаемых пашен.

### **3. Определение эффективности инвестирования сельскохозяйственных предприятий.**

Источниками формирования капиталовложений в сфере АПК могут быть:

- 1) Денежные и материальные средства членов фермерского (деханского) хозяйства;

- 2) Доходы (прибыль) от реализации товаров, работ, услуг, а также других видов деятельности;
- 3) Доходы от ценных бумаг;
- 4) Кредиты;
- 5) Иностранные инвестиции;
- 6) Безвозмездные благотворительные и другие взносы юридических и физических лиц;
- 7) Иные источники, не запрещенные законодательством.

Долгосрочное кредитование строительства объектов производственного назначения, приобретение основных средств производства и краткосрочное кредитование текущей производственной деятельности (воспроизводства) фермерского хозяйства осуществляется на основании кредитного договора.

Фермерские хозяйства на льготных условиях пользуются специальным кредитным фондом, создаваемым банковскими учреждениями для их обслуживания.

При создании фермерских хозяйств на территории, где объекты производственного и социально-бытового назначения осуществляются государственные капиталовложения в первичное обустройство (строительство дорог, линий электропередачи и связи, водоснабжение, газификацию, телефонизацию, землеустройство, мелиорацию земель). Через систему государственного агротехнического обслуживания фермерским (дехканским) хозяйствам предоставляются услуги по поставке оборотного капитала – сортовых семян, посадочного материала сельскохозяйственных культур, органических и минеральных удобрений, средств защиты сельскохозяйственных культур от вредителей и болезней, а также техническому обслуживанию.

Предприятия АПК могут приобретать (для расширенного воспроизводства) сельскохозяйственную технику, оборудование и инвентарь на лизинговой основе.

Основным источником капиталовложений дехканских (фермерских) хозяйств является прибыль. Высокорентабельные предприятия имеют больше возможностей на перевооружение производства. Кроме прибыли источником капиталовложений являются амортизационные отчисления основных производственных фондов.

В странах с развитой рыночной экономикой государство определяет порядок амортизационных отчислений, позволяет предпринимателям (фермерам) через ускоренную амортизацию уменьшить сумму прибыли, подлежащей налогообложению. В то же время, ускоренное списание стоимости основных фондов страхует предпринимателя от возможных потерь, связанных с моральным износом, стимулирует более быстрое внедрение новой техники и технологии ведения сельскохозяйственных работ.

Ускоренная амортизация предполагает удвоение нормы амортизации в первый год эксплуатации, во второй год отчисляется 20% от остаточной стоимости и т.д. В итоге 2/3 стоимости основных фондов амортизируется за половину срока службы.

Фермерские предприятия направляют на капитальные вложения выручку, получаемую от продажи излишних основных фондов и выручку от их ликвидации.

Кроме того, для сельскохозяйственных предприятий источниками капитальных вложений являются поступления от продажи скота.

Особую роль играют кредиты банка. Большую часть клиентов банка «Замин» составляют малые и частные предприятия, акционерные общества, фермерские и дехканские хозяйства. Главными задачами банка являются аккумуляция и инвестирование финансовых средств под залог земельных участков и другой недвижимости.

В настоящее время кредитами «Замин банка» пользуются более 200 малых и частных предприятий, дехканских и фермерских хозяйств, акционерных обществ, расположенных практически во всех регионах страны. Фермерские и дехканские хозяйства благодаря кредиту получают возможность закупить современную сельскохозяйственную технику и оборудование, увеличить поголовье скота и повысить производительность труда.

По состоянию на 1 августа 1999 года освоено около 94 млн. сум кредитных ресурсов Фонда поддержки дехканско-фермерских хозяйств, 53 млн. сум – Бизнес фонда.

Выдаваемые банком кредиты делятся на 3 вида:

- Краткосрочные (срок использования до 1 года);
- Среднесрочные (1-5 лет);
- Долгосрочные (свыше 5 лет).

Процентные ставки банка колеблются от 30% до 48% годовых по краткосрочным и от 12% до 24% годовых по среднесрочным и долгосрочным кредитам. Плата за пользование кредитом определяется с учётом продолжительности срока кредитования, наличия кредитного риска, цены кредитных ресурсов.

Процесс выдачи кредита условно делится на 3 этапа:

- 1) рассмотрение заявки и анализ проекта;
- 2) оформление и выдача кредита;
- 3) мониторинг кредита.

Первоначально у клиента запрашиваются пакет бухгалтерской отчётности, бизнес-план, и предполагаемый вид обеспечения кредита. В качестве кредитного обеспечения клиент может предоставить залоговое обеспечение, страховой полис, поручительство и др. Сотрудники банка на основе предоставленных документов определяют финансовое состояние сельскохозяйственного предприятия, проводя экспертизы проектов на предмет их окупаемости и эффективности.

Банк «Замин» сотрудничает со страховой компанией «Мадад». В случае нехватки у потенциального заёмщика залогового обеспечения агентство «Мадад» страхует риск непогашения и недостаточную часть залога.

Частное животноводческое хозяйство «Навруз» Юкоричирчикского района Ташкентской области специализируется на производстве мяса, молока, молочной продукции. Этим хозяйством был получен кредит в сумме 6,6 млн. сум, который использован на приобретение сельскохозяйственной техники, в т.ч., кормоуборочного комбайна «MARAL – 125 E 281» и трёхколёсного трактора «МТЗ». Всё это позволило создать хозяйству собственную техническую базу. Использование собственной техники значительно снизило себестоимость производимой продукции и позволило более эффективно использовать землю. За время пользования кредитом увеличено поголовье крупнорогатого скота более чем в 2 раза (с 200 голов в 1996 году до 410 голов в 1999 году), создана свиноводческая ферма (300 голов свиней), имеется поголовье лошадей. Хозяйством кредит погашен в установленный срок и сейчас рассматривается заявка о предоставлении ему нового кредита.

Форма амортизационных отчислений является одним из факторов иностранного капитала.

В настоящее время иностранные инвестиции идут в Узбекистан тремя путями.

Первый из них – прямые капиталовложения, которые не очень «популярны» сегодня у инвесторов по ряду причин, в том числе в соседних регионах.

Второй вид инвестиций - финансовое участие в создании совместных предприятий. Здесь происходит объединение усилий зарубежных и местных вкладчиков капитала с целью создания ширкатного хозяйства, которым они владеют и управляют совместно. Зарубежный инвестор может купить себе долю местного предприятия (например, консервного завода),

местная фирма может купить себе долю уже существующего местного предприятия зарубежной компании, либо обе стороны могут создать совершенно новое предприятия.

Третий вид инвестиций – инвестиции через кредиты – достаточно распространен сегодня в Узбекистане.

Совершенно очевидно, что без иностранного капитала и зарубежных технологий реформировать сельское хозяйство Узбекистана в соответствии с современными стандартами конкурентоспособности невозможно.

Однако, для того, чтобы наладить производство экспортно-ориентированной продукции сельского хозяйства необходимо внедрять в отечественные предприятия технологию зарубежных стран по новейшей сельскохозяйственной технике и оборудованию. Так на Ташкентском тракторном заводе используются технологии фирмы BOCHRINGER. Это значительно повысило престиж отечественных производителей сельхозтехники, расширило возможности капиталовложений дехканских и фермерских хозяйств в основные средства производства.

В разрезе отраслей народного хозяйства распределение капитальных вложений было следующим:

| Инвестиции в основной капитал<br>(за счёт всех источников финансирования) | 1991год<br>100% | 1998 год<br>100% |
|---|-----------------|------------------|
| Топливо-энергетический комплекс   | 4,5             | 11,4             |
| Металлургия   | 1,0             | 2,9              |
| Химическая промышленность   | 1,4             | 2,1              |
| Машиностроение  | 3,6             | 2,9              |
| Промышленность стройматериалов  | 2,2             | 0,8              |
| Лёгкая промышленность   | 2,5             | 4,3              |
| Пищевая промышленность  | 2,3             | 3,4              |
| Сельское хозяйство  | 25,3            | 6,0              |
| Строительство   | 2,3             | 0,4              |

Вышеперечисленные размеры капитальных вложений в различные отрасли по-разному участвуют в создании материально-технической и производственной базы сельскохозяйственных предприятий, ради которых осуществляется весь комплекс строительных работ.

В зависимости от степени участия этих средств в главной функции (создание основных производственных фондов сельского хозяйства), вся сумма капитальных вложений может быть расчленена на прямые (капитальные вложения создаваемой отрасли народного хозяйства) и сопряженные. Создание новой отрасли, в данном случае подготовка земель для организации сельскохозяйственных предприятий, помимо прямых капитальных затрат, требует крупных капитальных вложений в сопряженные отрасли, производящие элементы основных и оборотных средств. Для освоения новых земель Голодной степи потребовалось создать предприятия по производству строительных материалов, наделить их оборотными средствами, построить дорожную сеть, а также иметь предприятия, перерабатывающие продукцию дехканских (фермерских) хозяйств.

Учёт сопряженных вложений необходим при установлении капитальных потребных вложений для развития каждой отрасли народного хозяйства или каждого предприятия в отдельности.

Капитальные вложения создают условия для роста общественного продукта, поэтому эффективность использования может быть измерена величиной прироста общественного продукта, вызванного этими капиталовложениями.

Так как капиталовложения обеспечивают рост производительности труда, то их эффективность может быть оценена измерением уровня общественной производительности труда.

В основе определения эффективности капитальных вложений лежит сопоставление эффекта и затрат. Общая (Абсолютная) экономическая эффективность определяется как отношение эффекта ко всей сумме капитальных вложений. При этом учитываются капитальные вложения, идущие как на увеличение основных фондов, так и на формирование оборотных средств.

Величина обратная показателю экономической эффективности капитальных вложений носит название срока окупаемости.

Срок окупаемости – это время, в течение которого вкладываемые капиталовложения окупаются в результате экономии текущих затрат, повышающейся прибыли.

Экономическую эффективность капитальных вложений и срок их окупаемости по отдельным объектам, мероприятиям и технико-экономическим проблемам определяют по формуле:

$$\text{Экп} = (\text{Ц}-\text{С}) / \text{К}, \quad \text{Т}_{\text{кп}} = \text{К} / (\text{Ц}-\text{С});$$

Где Экп – показатель общей экономической эффективности по предприятию;

Ткп – срок окупаемости капитальных вложений;

К - капитальные затраты по осуществлению мероприятий или техника экономических проблем. Сметная стоимость намечаемого строительства или реконструкции;

Ц - стоимость годового выпуска продукции в оптовых ценах предприятия (без налога с оборота);

С - себестоимость годового выпуска продукции.

Основным критерием эффективности капитальных вложений является рост производительности общественного труда, экономия труда и его облегчения составляют первичный эффект капитальных вложений. Следствие использования капитальных вложений экономический эффект может быть выражен приростом валовой продукции на 1 сум капитальных затрат; затратами труда на единицу продукции и её себестоимостью, размерами производства продукции на 100 гектар земельной площади, сроком окупаемости капитальных затрат.

Опорные слова и выражения: Капитальные вложения, использование капиталовложений в сфере АПК, материально- вещественный состав капиталовложений, техническое перевооружение, капиталоемкость, структура капитальных вложений, инвестирование инфраструктуры села, кредитование дехканских (фермерских) хозяйств, государственное капиталовложение, ускоренная амортизация, эффективность и срок окупаемости капитальных вложений в АПК.

### **Контрольные вопросы.**

1. В чем заключается сущность капиталовложений в АПК?
2. На какие виды (по признаку назначения) делятся капиталовложения? Чем они отличаются?
3. На что ориентирована инвестиционная политика государства? Какая часть национального дохода выделяется на развитие АПК?
4. Как используются капиталовложения в сельском хозяйстве? Приведите примеры этого использования.

5. Какова структура капиталовложений в сферу АПК Узбекистана?
6. Наблюдается ли снижение притока инвестиций в сельскохозяйственное производство? За счет, каких факторов это происходит?
7. Что может являться источниками финансирования воспроизводства дехканских (фермерских) хозяйств?
8. В чём заключается преимущество ускоренной амортизации?
9. Что лежит в основе определения эффективности капитальных вложений в сферу АПК?
10. Как исчисляется срок окупаемости?

## **Тема 9. Формирование на селе малого и среднего бизнеса.**

План:

1. Этапы развития предпринимательской деятельности.
2. Малый сельский бизнес: новое в кредитовании.
3. Кредитование малого и среднего бизнеса. Динамика и перспективы развития.

Цель и задачи темы: объяснить и изучить в процессе лекционного занятия особенности формирования малого и среднего бизнеса на селе:

- рассмотреть этапы формирования предпринимательской деятельности;
- ознакомить с Указом Президента «О мерах по дальнейшему стимулированию развития частного предпринимательства, малого и среднего бизнеса» от 9 апреля 1998 года;
- определить направления развития малого и среднего бизнеса в АПК;
- раскрыть сущность создания сельского кредитного кооператива;
- установить основные отличия кредитного кооператива от коммерческого банка;
- рассмотреть льготы, предоставляемые при кредитовании субъектов малого и среднего бизнеса, дехканско-фермерских хозяйств.

### **1. Этапы развития предпринимательской деятельности.**

Одним из условий формирования социально ориентированной рыночной экономики в Узбекистане является создание частного сектора, представленного малыми и средними предприятиями. Их образование происходило параллельно с процессом приватизации государственной собственности.

Не вызывает сомнений, что формирование предпринимательской деятельности - процесс, осуществление которого происходит в 3 этапа.

I этап - создание законодательной и нормативно-правовой базы, а также организационных структур поддержки малого и частного бизнеса; начало построения звеньев рыночной инфраструктуры предпринимательства.

II этап - завершение формирования системы рыночной инфраструктуры в масштабе всей республики; количественный рост предприятий частного сектора; обогащение спектра форм предпринимательской деятельности, обеспечивающее рост доли малого и частного бизнеса, в структуре национального дохода и валового внутреннего продукта.

III этап - образование характерных для стран с развитой рыночной экономикой организационных структур частного предпринимательства, в т.ч. ориентированных на субконтрактные отношения с крупными предприятиями, увеличение количества экономических субъектов, функционирующих на собственной финансовой основе, что приведёт к настоящему сокращению масштабов государственной поддержки.

Время, необходимое для реализации каждого этапа, может варьироваться в зависимости от экономического и финансового состояния региона (области). Главным критерием, обуславливающим переход к новому этапу, является решение задач предыдущего. Содействие государственных республиканских и местных органов власти позволит синхронизировать протекание этих процессов на территории всей страны.

По мнению экономистов, в настоящее время можно констатировать в целом по республике наступление второго этапа.

Указ Президента «О мерах по дальнейшему стимулированию развития частного предпринимательства, малого и среднего бизнеса» от 9 апреля 1998 года, определил

становление предпринимательства как один из экономических приоритетов текущего момента. В нём в качестве субъектов малого и среднего бизнеса рассматриваются:

- микро фирмы независимо от форм собственности со среднегодовой численностью занятых работников в производственных отраслях до 10 человек; в сфере торговли, услуг и других отраслях непромышленной сферы - до 5 человек;

- малые предприятия независимо от форм собственности со среднегодовой численностью занятых в сфере промышленности до 40 человек; в строительстве, сельском хозяйстве и других производственных отраслях - до 20 человек; в науке, научном обслуживании, розничной торговле и других отраслях непромышленной сферы - до 10 человек;

- средние предприятия независимо от форм собственности со среднегодовой численностью работников свыше установленной для малых предприятий, но не превышающей в промышленности 100 человек, в строительстве - 50 человек, в сельском хозяйстве, других производственных отраслях, оптовой торговле - 30 человек; в розничной торговле, сфере услуг и других непромышленных отраслях - 20 человек.

Становление рыночной экономики в Узбекистане сопровождается инвестиционной реформой, направленной на создание рыночной инфраструктуры, призванной обеспечить эффективную мобилизацию и размещение свободных денежных средств населения. В короткие сроки удалось организовать сеть рыночных институтов, осуществляющих услуги для предпринимателей в купле-продаже товаров, материальных ценностей, акций, недвижимости; в кредитном обслуживании и выпуске ценных бумаг.

В ходе рыночных реформ в нашей стране сформировалась многоукладная экономика, характеризующаяся тем, что в 1998 году 64,5% валового внутреннего продукта, 83% общего количества промышленных предприятий, 64,1% общего объёма промышленной продукции приходится на долю негосударственного сектора, в котором занято 74,1% работающих в промышленности.

Доля малых и средних предприятий, зарегистрированных на 1.06.1999 года в различных отраслях экономики, составляет\*:

|                                   |        |
|-----------------------------------|--------|
| В промышленном производстве       | 93,5%  |
| В сельском хозяйстве              | 89,9%  |
| В строительстве                   | 86,5%  |
| В торговле                        | 95,3%  |
| В общей коммерческой деятельности | 95,6%  |
| В бытовом обслуживании            | 85,0%  |
| В коммунальном хозяйстве          | 42,9%. |

Развитие малого и среднего бизнеса в агропромышленном секторе народного хозяйства республики осуществляется в следующих направлениях:

путём создания малых и средних предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции и по обслуживанию основной отрасли АПК - выращивания сельскохозяйственной продукции и производства продукции животноводства;

путём выделения в частное владение подсобных, вспомогательных предприятий колхозов и других негосударственных сельскохозяйственных предприятий. Так, частным предпринимателям продано 82 консервных цехов, 246 предприятий по производству кирпичей, 56 цехов по производству хан атласа и 149 швейных цехов;

путём реализации мелких участков садов и виноградников. Так, продано мелких садов с общей площадью 8,6 тыс. га, что составляет более 50% имеющихся в республике

мелких участков садов. Также проданы мелкие участки виноградников общей площадью 39 тыс. га, что составляет 40% имеющихся в республике мелких участков виноградников.

Говоря о формировании и развитии малого и среднего бизнеса на селе следует иметь в виду, что это означает не только создание новых предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции, но и дальнейшее развитие сферы личного подсобного хозяйства, приватизированных животноводческих фирм, фермерских хозяйств, кооперативов, акционерных обществ по сервисному обслуживанию сельскохозяйственного производства, всего агропромышленного комплекса республики.

## **2. Малый сельский бизнес: новое в кредитовании.**

Основными факторами, препятствующими расширению предпринимательской деятельности, являются отсутствие стартового капитала, высокий уровень налоговых и других отчислений, трудность приобретения материально-технических ресурсов и реализации продукции, ограничение возможности распоряжаться средствами, находящимися на счету предприятия в банке, сложность процессов регистрации субъекта малого бизнеса.

С целью оказания финансовой поддержки правительством принято решение о льготном кредитовании субъекта малого и частного бизнеса. Многомиллионные кредиты для развития этого сектора экономики

\*Журнал «Рынок, деньги и кредит» №1-2000 год.

Представляют авторитетные международные организации - Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский банк развития и др. Кроме того, в твёрдой валюте с частным бизнесом готовы работать узбекские банки и филиалы иностранных банков, которые действуют на финансовом рынке нашей республики. Выделяет кредиты и бизнес-фонд. По международным кредитным линиям на развитие предпринимательства в республике выделено в общей сложности \$350 млн. В банках-агентах, предоставляющих кредиты по линиям зарубежных кредитных институтов, находятся на рассмотрении проекты на сумму более \$ 41 млн. и 1,395 млн. ДМ.

Вместе с тем, многие кредитные линии остаются неосвоенными, и активизация деятельности коммерческих банков в обслуживании фермерских и дехканских хозяйств решит полностью проблему предпринимательства на селе.

### *Кредитная кооперация.*

Один из путей её решения - всемерное развитие кредитной кооперации в сельскохозяйственном производстве (кассы взаимопомощи, кредитные союзы, кредитные сообщества и др.). Опыт многих развитых стран показывает целесообразность использования ресурсов сельской кооперации для кредитования производства, переработки, продажи продукции сельского хозяйства.

Кредитная кооперация широко распространена в Западной Европе - Германии, Франции, Нидерландах, Северной Америке - США, Канаде, в Азии - Японии, Корее, где она является своеобразным противовесом коммерческим банкам, способствует диверсификации кредитных ресурсов, создаёт конкурентную среду на рынке финансовых услуг.

Кредитная кооперация в сельскохозяйственном производстве - важный инструмент мобилизации и использования общественных ресурсов сельским населением на основе взаимопомощи. Преобразование структуры сельских товаропроизводителей, появление наряду с крупными ширкатными хозяйствами мелких дехканских и фермерских хозяйств приводит к необходимости некоторых изменений в области финансово-кредитных взаимоотношений. Сельская кредитная кооперация - один из путей реформирования финансово-кредитной сферы АПК страны, открывающей доступ мелким товаропроизводителям и сельскому населению к кредитным ресурсам.

### *Сельский кредитный кооператив.*

Сельские кредитные кооперативы по своей сути выполняют двуединую задачу: с одной стороны, это более эффективное и надёжное средство распределения кредитов сельскохозяйственным заёмщикам, поскольку в них действует солидарная ответственность, с другой стороны, кредитная кооперация становится способом накопления первоначального капитала для мелкого сельского бизнеса, который поможет решить проблему сельской инфраструктуры и занятости рабочей силы. Именно создание системы сельской кредитной кооперации в настоящее время должно стать одним из важнейших направлений аграрной политики государства.

**Сельский кредитный кооператив** - это добровольное объединение на основе членства физических и юридических лиц, проживающих и (или) ведущих свою деятельность в сельской местности для совместного накопления сбережений и предоставления займов друг другу (т.е. на основе взаимопомощи).

Членами сельских кредитных кооперативов могут стать фермеры, другие товаропроизводители, заготовительные, снабженческие, перерабатывающие сырьё и иные предприятия и организации, связанные с сельскохозяйственным производством, мелкие и другие предприниматели, а также отдельные граждане, участвующие своими денежными средствами в виде паевых взносов в формирование кредитных ресурсов.

Сельские кредитные кооперативы должны мобилизовать сбережения членов кооператива, привлекать заёмный капитал и направлять эти средства для выдачи кредитов, в первую очередь на производственные цели, а также для обеспечения расчетов, возможно, их использование для социальных нужд членов кооператива.

Кредитный кооператив является некоммерческой организацией, и его деятельность ориентирована на получение прибыли.

**Доход кредитного кооператива** - процент от займа, одна часть которого расходуется на текущие нужды кооператива, формирование резервного и других фондов, другая же используется для начисления процентов на паевый капитал. Кооператив ставит своей целью не только извлечение прибыли, поскольку его члены - не только вкладчики, но и кредиторы, они же владельцы и делопроизводители, они же контролируют использование средств. Члены кооператива несут ответственность за его финансовые риски, совместно решая, кому предоставить кредиты, в каком объёме и как использовать временно со свободные средства.

### *Кредитный кооператив и коммерческий банк.*

В этом главное отличие кредитного кооператива от коммерческого банка, основная цель которого - максимальное извлечение прибыли, для чего используются финансовые ресурсы физических и юридических лиц, являющиеся не владельцами банка, а лишь его клиентами, которые не могут контролировать использование банком своих средств. Банк с целью извлечения максимальной прибыли рискует денежными средствами клиентов, не спрашивая их разрешения, и потому клиенты банка полностью разделяют с ним все финансовые риски.

Отличает кредитный кооператив от коммерческого банка и способ управления. Управление банком осуществляет ограниченный круг акционеров, владеющих контрольным пакетом акций, они же получают основную часть прибыли. Главный орган управления кооперативом - общее собрание членов кооператива (пайщиков). В кооперативе действует один из главных принципов кооперации - демократический: один человек - один голос, независимо от доли пайщика в паевом капитале кооператива. Общее собрание членов кооператива избирает правление. Управление кооперативом осуществляется в интересах его членов, что предполагает улучшение социального и экономического положения каждого из

них. В связи с этим, каждый член кооператива не может иметь в паевом капитале доли больше, чем установлено общим собранием кооператива.

Кроме того, отдельный член кооператива не может получить кредит, размер которого превышает определённый процент от паевого капитала, устанавливаемый общим собранием членов кооператива. Это ограничение преследует 2 цели: во-первых, большее число членов кооператива может воспользоваться кредитом и, во-вторых, использование кредитных ресурсов в различных целях уменьшает общий риск, связанный с расходованием денежных средств. Не возврат кредита - это утрата средств всего кредитного кооператива, уменьшение его паевого капитала. Поэтому при принятии решения о выделении кредита какому-либо члену кооператива, необходимо учитывать, для каких целей предполагается его использовать, деловую репутацию заёмщика, а также какие гарантии им предложены (обычно это - частная собственность). У кредитного кооператива ограничен набор финансовых операций, которые он может осуществлять: выдача займов членам кооператива, оказание услуг по сохранению их личных сбережений; размещение временно свободных денежных средств на депозитах в банках или в государственные ценные бумаги; оказание финансовых услуг пайщикам по взаиморасчётам с третьими лицами.

Кредитный кооператив не имеет права участвовать в других операциях биржевого и внебиржевого рынков. Допустимый финансовый риск кооператива ограничен риском не возврата займов; использования банковского депозита; снижения курсовой стоимости государственных ценных бумаг. Сельский кредитный кооператив создаётся с целью удовлетворить потребности своих членов в финансовых ресурсах. Его деятельность строится на принципах кооперации, основные из них: взаимопомощь, самоуправление и личная ответственность каждого члена кооператива.

### **3. Кредитование малого и среднего бизнеса. Динамика и перспективы развития.**

В республике создан упрощённый механизм кредитования и микро кредитования субъектов малого и среднего бизнеса, дехканско-фермерских хозяйств.

Во-первых, определён размер микро кредита в национальной и иностранной валюте: индивидуальным предпринимателям без образования юридического лица - до \$5 тыс., предпринимателям с образованием юридического лица - до \$10 тыс. или в национальной валюте в эквивалентном размере по объявленному курсу Центрального банка на день выдачи ссуды;

Во-вторых, установлена выдача кредита в наличной форме фермерам на покупку скота, птицы и саженцев у населения и индивидуальным предпринимателям без образования юридического лица в размере до 50% от выделяемой суммы;

В-третьих, увеличился размер имущества до 80%, приобретаемого за счёт кредита, который служит предметом залога по данному кредиту;

В-четвёртых, установлено, что для получения микро кредита предприниматели без образования юридического лица предъявляют в банк всего лишь 3 документа: заявление на получение микро кредита, бизнес-план и обеспечение возвратности кредита. Предпринимателям с образованием юридического лица, кроме этих документов, предъявляют баланс за последний отчётный период;

В-пятых, установлен срок рассмотрения заявок на получение микро кредита не более 5 дней.

В целях льготного кредитования предпринимателей в коммерческих банках организованы особые фонды за счёт собственных средств банка.

Создание при коммерческих банках специальных фондов льготного кредитования высокотехнологических и инновационных проектов, производственных микро фирм, малых и

средних предприятий, дехканских и фермерских хозяйствам путём отчисления до 25% чистой прибыли коммерческих банков также способствует увеличению объёма кредитов, выдаваемых субъектам малого и среднего бизнеса, дехканско-фермерским хозяйствам.

Благодаря созданным благоприятным условиям, кредиты, выделенные предприятиям малого и среднего бизнеса, дехканско-фермерским хозяйствам, возросли в несколько раз.

Если по состоянию на 1 июля 1999 года общая сумма выделенных предприятиям малого и среднего бизнеса кредитов составила 23,6 млрд. сумов, то на 1 июля 2000 года - 99,06 млрд. сумов, в т.ч. в иностранной валюте \$ 222,1 млн.

Поскольку экономика Узбекистана тесно связана с сельским хозяйством, для его развития и реформирования предусмотрено создание на селе мини-банков, что значительно экономит средства и время дехканско-фермерских хозяйств.

Особое значение придаётся развитию системы кредитных союзов на основе четко разработанной законодательной базы. Создание в республике кредитных союзов позволит привлечь свободные денежные средства населения в сельской местности и направить их на кредитование фермерских и дехканских хозяйств и того же населения.

#### *Динамика и перспективы.*

Благодаря вниманию и поддержке со стороны руководства страны, малый и средний бизнес за годы независимости развивался достаточно высокими темпами. В 1992 году в сфере производства товаров народного потребления малые и средние предприятия составляли только 10,3%; в сельском хозяйстве - 3,6%; в торговле - 6,3%. Однако уже в 1997 году объём их производства увеличился в 1,5 раза по сравнению с 1996 годом. Почти четверть всех совокупных доходов стала формироваться в рамках предпринимательской деятельности. Более чем вдвое возросла доля доходов от индивидуальной трудовой деятельности.

Значительные сдвиги в укреплении частноправовых форм собственности произошли в аграрном секторе Узбекистана. Если в 1992 году в Узбекистане насчитывалось 7,5 тыс. фермерских хозяйств, в 1993-м - 11,5 тыс., в 1995-м - 14,2 тыс., то к началу 2000 года их число превысило 29 тыс. Из них 22,4 тыс. связаны с растениеводством, 1,5 тыс. - с садоводством и виноградарством, 5,1 тыс. действует в области животноводства. За фермами закреплено 600 тыс. гектаров пахотной земли (на одно хозяйство приходится от 20 до 1000 гектаров). В фермерских хозяйствах работает 230 тыс. человек.

#### **Производство отдельных сельскохозяйственных продуктов в 1999 году.**

|           |                          |              |                   |    |           |     |      |
|-----------|--------------------------|--------------|-------------------|----|-----------|-----|------|
| Продукция | Производство, тыс. тонн. | Хлопок-сырец | 463               |    |           |     |      |
| 367       | Овощи                    | 60           | Фрукты и виноград | 10 | Картофель | 9,3 | Мясо |
| 7,1       | Молоко                   | 36           |                   |    |           |     |      |

Источник: журнал «Рынок, деньги и кредит» № 9 - 2000 год.

В 1999 году фермеры экспортировали 167 тыс. тонн фруктов и овощей. Фермерские хозяйства систематически получают с единицы площади больше на 20 - 30 % продукции, нежели в коллективных хозяйствах, имеют производительность на 15- 30 % выше и, значит, более низкую себестоимость.

В частном секторе сельскохозяйственного производства идут процессы укрепления и укрупнения: значительная часть личных подсобных хозяйств превращается сначала в дехканские хозяйства, а потом - в фермерские.

На 1 декабря 1999 года из 3323 тыс. личных подсобных хозяйств больше половины прошли перерегистрацию в качестве дехканских; многие из них, получив статус юридического лица, стали фермерскими. За дехканскими хозяйствами уже закреплено более 200 тыс. гектаров пахотной земли.

Удельный вес продукции, произведенный дехканскими и фермерскими хозяйствами, в общем, объёме сельскохозяйственной продукции Узбекистана в 1999 году составил:

- По хлопку - 12 %
- По зерну- 25 %
- По мясу - 91 %
- По молоку - 87%
- По яйцам- 67 %.

Дехканские и фермерские хозяйства по итогам первого полугодия 1999 года получили 6,3 млрд. сумов чистой прибыли. По темпам развития они скоро займут одно из ведущих мест в общем, объеме производства сельскохозяйственной продукции, особенно в производстве овощей, картофеля, фруктов, винограда, зерна, мяса, молока и яиц. По прогнозам, к 2005 году число фермерских хозяйств достигнет 93 тыс., а площадь обрабатываемой ими пашни будет равна 1 млн. га, или 25 % от всего посевного клина Республики.

**Ключевые слова и выражения:**

Этапы предпринимательской деятельности, микро фирма, малое предприятие, среднее предприятие, кредитная кооперация, сельский кредитный кооператив, доход кредитного кооператива, не возврат кредита.

**Контрольные вопросы:**

1. Охарактеризуйте этапы развития предпринимательской деятельности.
2. какие юридические лица выступают в качестве субъектов малого и среднего бизнеса?
3. Каковы направления развития малого и среднего бизнеса в агропромышленном секторе?
4. Определите основные факторы, препятствующие расширению предпринимательской деятельности.
5. Каковы цели льготного кредитования субъектов малого и частного бизнеса?
6. Есть ли необходимость в создании кредитной кооперации?
7. В чём заключаются задачи сельского кредитного кооператива?
8. Какие, по вашему мнению, ставит цели кредитный кооператив кроме получения прибыли?
9. В чём заключаются основные отличия кредитного кооператива от коммерческого банка?
10. каков механизм кредитования субъектов малого и среднего бизнеса, дехканско - фермерских хозяйств, применяются ли они на практике?

**Тема 10: Трудовые ресурсы и рынок труда.**

**ПЛАН ЗАНЯТИЙ**

**1. Понятие трудовых ресурсов.**

**2. Особенности развития рынка труда в Узбекистане.**

**3. ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ. РЫНОК ТРУДА.**

Цель и задачи темы: изучить и объяснить в течение лекционного занятия формирования рынка труда.

Дать характеристику трудовым ресурсам и особенностям формирования рынка труда в сельском хозяйстве:

- ознакомить с государственной политикой по труду;
- рассмотреть основные задачи правительства по регулированию рынка труда;
- установить взаимосвязь функционирования рынка труда с демографической ситуацией на селе;

- определить роль малого и среднего бизнеса в формировании рабочих мест в сельском хозяйстве;
- определить уровень безработицы в сельском хозяйстве;
- предложить разработать мероприятия по сокращению безработицы в сельском хозяйстве;
- проанализировать и сравнить на основе статистических данных особенности рынка труда по областям в сельском хозяйстве;

**КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА И ВЫРАЖЕНИЯ:** ТРУД, ТРУДОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ, ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ, РЫНОК ТРУДА, ЗАНЯТОСТЬ, ПОЛНАЯ ЗАНЯТОСТЬ, ОПЛАТА ТРУДА, ТАРИФНАЯ СТАВКА, ТРУДОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, УСЛОВИЯ ТРУДА, БЕЗРАБОТИЦА, КАДРЫ, ТРУДОВОЙ ПОТЕНЦИАЛ

### **I. Понятие Трудовых Ресурсов.**

Трудовые ресурсы являются важнейшей производительной силой общества, а также носителями отношений, формирующихся в процессе воспроизводства рабочей силы. Трудовые ресурсы (кадры) – это трудоспособное население в трудоспособном возрасте, занятое в различных сферах общественного производства. Иначе говоря, это та часть населения, которая обладает необходимыми физическими, интеллектуальными способностями и знаниями для работы в какой-либо сфере деятельности. В состав трудовых ресурсов включается трудоспособное население в рабочем возрасте: это мужчины от 16 до 59 лет включительно, и женщины от 16 до 54 лет включительно. Из трудовых ресурсов выделяется главная ее часть – рабочая сила.

В отличие от природных (естественных ) ресурсов, трудовые ресурсы являются особым видом ресурсов. Это люди, их нельзя запастись впрок как материалы и откладывать их использование на какой-либо другой период.

Процесс воспроизводства трудовых ресурсов очень сложный. Непрерывность и относительно быстрая смена фаз жизнедеятельности людей не позволяет в полном объеме учесть все многообразие этого процесса в динамике. Отсюда приходится фиксировать состояние трудовых ресурсов лишь на определенную календарную дату, а затем методом сопоставлений выяснять тенденцию и динамику изменения их численности и состава.

**Трудовые ресурсы** в Республике Узбекистан представляют собой трудоспособное население в трудоспособном возрасте, занятое в различных сферах общественно полезного труда и учебе с отрывом от производства, в том числе мужчины в возрасте от 16 до 60 лет и женщины от 16 до 55 лет. Действующий трудовой кодекс предусматривает снижение границы возраста на 5 лет работникам образования и медицины, также установления границы возраста для специалистов, работающих на особо вредных условиях производства, а также военнослужащим. Возраст регулируется специальным постановлением кабинета министров, где указываются категории профессий, количество отработанных лет (непрерывный трудовой стаж), а для военнослужащих выслугу лет. Более широким понятием по управлению с рабочей силой и трудовыми ресурсами являются **трудовой потенциал**, характеризующий возможное количество и качество труда и включающий совокупность качеств, определяющих трудоспособность людей, в том числе их физический, психологический и нравственный потенциал, объем общих и специальных знаний и навыков.

В зависимости от отношения к трудовой деятельности с целью планирования в составе трудовых ресурсов выделяются следующие категории:

- Занятые в общественном производстве;

- Занятые индивидуальной трудовой деятельностью;
- Находящиеся на учебе с отрывом от производства;
- Занятые в домашнем и личном подсобном хозяйстве”
- Военнослужащие.

## **II. ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА В УЗБЕКИСТАНЕ.**

### **1) Государственная политика по труду.**

### **2) Трудовые ресурсы. Рынок труда.**

### **3) Проблемы полной занятости.**

### **4) Формирование трудовых отношений в Узбекистане.**

1) Переход к рыночной экономике объективно потребовал коренных изменений в трудовой сфере, постепенного формирования рынка труда.

С обретением Узбекистана независимости одно из центральных направлений политики поэтапного перехода к социально ориентированной рыночной экономике заняло формирование национальной модели реального рынка труда, обеспечивающего взаимодействие предложения и спроса. Как отмечал Президент Узбекистана Ислам Каримов: “Без рынка труда, без превращения рабочей силы в товар, разговоры о рыночных отношениях так и останутся словами.”

Основной задачей правительства государства по регулированию труда является:

- создание рынка труда
- рациональное распределение трудовых ресурсов
- трудоустройство безработных
- повышение квалификации работников
- развитие малого бизнеса и предпринимательства.

Конституция Республики Узбекистан закрепила за каждым справедливые условия труда, на защиту от безработицы (статья 37) и право на оплачиваемый отдых (статья 38). Согласно трудовому кодексу Республики Узбекистан действующему с 1 апреля 1996 года все граждане имеют равные возможности в обладании и использовании трудовых прав. Статья 6 данного кодекса предусматривает защиту прав граждан на труд; в случае допущения дискриминации народу с предоставлением права на труд, закон запрещает принудительный труд.

Государственное управление в сфере труда осуществляет Министерство труда Республики Узбекистан и его территориальные подразделения.

2) В Узбекистане важность эффективного функционирования рынка труда диктуется демографическими условиями. Население Республики Узбекистан размещено по территории неравномерно.

Население Узбекистана на начало 1999 года составляло 24,1 млн. человек, его прирост, в среднем в 90-е равнялся примерно 2% в год. Такие высокие темпы роста обусловили и высокий процент нетрудоспособных (детей свыше 40%) и соответственно очень высокую нагрузку на трудоспособное население. Вторая особенность – преобладание сельского населения, доля которого в последние годы составила 62%.

Безработным признается трудоспособное лицо в возрасте от 16 лет и до приобретения права на пенсию по возрасту, которое не имеет работы и заработка (трудового дохода), зарегистрировано в местном органе по труду в качестве лица, имеющего работу, готового трудиться, пройти профессиональную подготовку или переподготовку.

Экономически активное население республики составляет на 1999 год 8,511 млн. человек. Численность безработных на первый квартал равна 55,7 тыс. человек или не более 0,5% к экономически активному населению.

Большой потенциал в плане повышения уровня занятости имеет развитие дехканских хозяйств в Узбекистане и создание малого частного бизнеса. Он стал одним из важнейших направлений экономических преобразований во многих странах. Малый бизнес обеспечивает устойчивое развитие экономики, гарантирует стабильную занятость населения, получает гибкость и приспособляемость хозяйствующих структур к быстроменяющимся условиям. Малый и средний бизнес основывается главным образом на труде самого собственника и членов его семьи. На 1 января 1999 года в Узбекистане зарегистрированы 14,2 тыс. новых частных малых предприятий. Всего по состоянию на 01.01.1999 год действует 51813 малых частных предприятий и фирм.

В Узбекистане, где более 70%; всего трудоспособного населения проживает сельскохозяйственной местности или небольших городках и поселках, малый и средний бизнес способен охватить 70-80% всего трудоспособного населения.

За счет организаций новых субъектов малого и среднего бизнеса освоение ранее выделенных внебюджетных фондов создано свыше 30 тыс. новых рабочих мест. Так, фонд занятости Министерства труда направил на поддержку малых и средних предприятий 446,2 млн. сумов. На начало 2000 года по основным секторам экономики занятость имеет следующую структуру:

- **Промышленность**            **12,6%**
- **Сельское хозяйство**       **39,4%**
- **Строительство**            **0,5%**
- **Услуги**                        **47,5%**

Согласно статье 57 Трудового кодекса Республики Узбекистан, каждому принадлежит право распоряжаться своими способностями и производительному и творческому труду и осуществлять любую не запрещенную законодательством деятельность. При этом условия труда оговариваются в трудовом договоре. По согласованию сторон в трудовом договоре определяются:

- **Место работы;**
- **Трудовая функция работника, специальность по которой он будет работать;**
- **День начала работы;**
- **Срок действия трудового договора при заключении его на определенный срок;**
- **Размеры оплаты;**

Для финансирования мероприятий по реализации политики занятости и эффективной деятельности органов по труду создается Государственный фонд содействию занятости в порядке, определяемом правительством Республики Узбекистан.

Начиная с 1991 года по Республике Узбекистан действует более 210 бирж труда. В 1997 году по бирже труда нашли работу 35,4 тыс. Человек. Из них 2/3 людей проживающие в сельской местности.

3) Активное участие государства в формировании рынка труда ставит вопрос о допустимости государственного вмешательства в трудовые отношения, о целесообразности государственной политики.

Прямое вмешательство государства целесообразно, когда речь идет о детском труде, а так же в тех случаях, когда рыночные механизмы могут привести к нежелательным результатам, например, к дискриминации женщин! Требуются следующие меры: дешевое образование и расширение доступа женщин к работе в официально регистрируемом секторе.

Необходимо иметь политику занятости в государственном секторе. Многие работники усердно и продуктивно работают. Но в стране главной задачей управления трудовыми ресурсами является формирование высокого кадрового потенциала, то есть способность кадров эффективно решать любые задачи, определяемые требованиями рынка. Это предусматривает разработанная Правительством республики Узбекистан Национальная программа подготовки кадров.

**Структура общих расходов на образование и подготовку кадров (в %-ах к ВВП):**

| Статьи расходов  | 1995 | 1996 | 1997 |
|------------------|------|------|------|
| Всего            | 7,2  | 7,6  | 6,0  |
| Заработная плата | 3,2  | 3,9  | 3,3  |
| Стипендии        | 0,38 | 0,68 | 0,66 |
| Питание          | 1,39 | 0,51 | 0,43 |
| Кап. Ремонт      | 0,23 | 0,27 | 0,14 |
| Прочие           | 2,06 | 2,18 | 1,47 |

Одной из заданий рынка труда является помощь лица, потерявшим работу и активно ищущим ее, - материальная поддержка в этот период, содействие в трудоустройстве, в обладание профессией или специальностью, пользующейся спросом на рынке.

Рыночная экономика признает естественным, что основной мотив труда – материальный интерес, побуждающий работника повышать качество и интенсивность труда, свою квалификацию, чтобы иметь основание продать свою рабочую силу дороже и уверенно состязаться с конкурентами, не опасаясь попасть в число безработных, что является главной причиной высокой эффективности труда в условиях рынка.

Глобализация экономики, обострение международной конкуренции по новому поставили в 90-е годы в СНГ проблемы регионального и национальных рынков труда, политику международных и страновых институтов, связанных с регулированием занятости рабочей силы и коллективно-договорных отношений. На первый план выдвинулся вопрос гибкости труда, его большего приспособления к ускоренному изменению структуры и технологической базы производства. решения этой задачи тесно сопряжено с необходимостью поддержания занятости, ограничения безработицы, расширения переподготовки рабочей силы, а также обеспечения ее социальной защищенности. По этой причине поиск путей для создания благоприятных условий функционирования единого рынка труда становится одним из основных в деятельности Правительства Узбекистана в регионах страны, особенно в Ферганской долине.

Как известно, положение в области занятости представляет угрозу развитию интеграционных процессов в Узбекистане и затрудняет движение устойчивого экономического и социального процесса. В связи с этим необходимо установление более тесной связи между увеличением экономического роста и конкурентоспособности, с одной стороны, и обеспечение социальных гарантий трудящимся на рынке труда, - с другой.

Развитие информационных и коммуникационных технологий в Ферганском регионе позволяет широко использовать нетрадиционные формы занятости – частичную, временную, краткосрочную, контрактную, и надомничество. Эти формы усиливают разделения на рынке труда – на кадровых рабочих и маргинальные группы.

Технологическая и структурная перестройка отраслей экономики, как правило, с одной стороны, ведет к исчезновению рабочих мест, а с другой стороны к появлению новых

вакансий. Проблема возникает в том, случае, если эти изменения не сопровождаются адекватными изменениями качества рабочей силы, что – является одной из причин структурной безработицы. Для решения проблемы занятости, в Ферганской долине предприняты ряд решений способствующих сокращению уровня безработицы в стране. Для реализации программы занятости в регионах Узбекистана необходимо ввести работу в пяти направлениях в области занятости:

1. улучшать перспективы занятости населения путем увеличения инвестиций и профессиональную подготовку, осуществление программ непрерывного обучения в течение всей жизни и обеспечения доступа к обучению каждого;
2. содействовать более интенсивному воздействию на экономический рост, используя: гибкую организацию труда отвечающую потребностям производства и приемлемую для работников; политику оплаты труда, которая способствовала бы вложению инвестиций в создании новых рабочих мест (рост зарплаты не должен превышать рост производительности труда); создание рабочих мест особенно на региональном и местном уровнях;
3. снижать косвенные затраты труда, связанные с неквалифицированным трудом;
4. осуществлять более эффективную политику на рынке труда, что в первую очередь относится к службам занятости;
5. принимать меры по предотвращению безработицы среди отдельных социальных групп, например молодежи (путем предоставления рабочих мест или возможности получения профессионального образования).

Осуществление этих задач требует, во-первых, снизить нагрузку на госбюджет, во-вторых рационально использовать средства, выделяемые на решение проблем занятости в отдельно взятом районе. С этой целью необходимо: сократить бюджетные расходы (в том числе и на некоторые социальные программы), использовать налоговую политику для расширения производства и найма рабочей силы: создать “новую атмосферу солидарности” в обществе, что позволит направить средства, получаемые за счет повышения производительности труда, в первую очередь на организацию новых рабочих мест, а не на увеличение заработной платы уже работающих людей; уделять больше внимания созданию рабочих мест и развитию отраслей, способных внести наибольший вклад в рост занятости.

Проблемы роста населения и трудового потенциала в Республике Узбекистан состоят в том, что современный Узбекистан обладает огромным человеческим потенциалом. несмотря на ощутимые количественные и качественные изменения в демографической ситуации, Узбекистан сохраняет надежную воспроизводственную базу населения. Прирост его продолжает оставаться достаточно высоким.

В начале XXI века ежегодно в трудоспособный возраст в стране будет вступать в среднем в год более полу миллиона человек, а общая численность трудовых ресурсов увеличится за 2001-2010 гг. В 1,2 раза.

Таким образом, на пороге XXI века Узбекистан имеет молодое, быстро возрастающее население с достаточно высоким качественным потенциалом.

**4) Правовое регулирование трудовых отношений в условиях рыночной экономики строится с учетом того, что труд теперь выступает как продукт рынка, который можно продавать и покупать. В соответствии с этими задачами законодательства о труде, закрепленными в трудовом кодексе республики, являются: обеспечивать с учетом интересов работников, работодателей, государства, эффективное функционирование рынка труда, справедливые и безопасные условия труда, охрану трудовых прав и здоровья**

работников, способствовать росту производительности труда, улучшению качества работы, подъему на этой основе материального и культурного условия жизни всего населения.

Действие Трудового кодекса распространяется на всю территорию Республики Узбекистан, на всех лиц, работающих по трудовому договору на предприятиях всех форм собственности, а также у отдельных граждан, в том числе предпринимателей, и в иностранных фирмах. Таким образом, субъектами трудовых отношений могут быть граждане Республики Узбекистан, а также иностранцы и лица без гражданства, достигшие определенного возраста, и заключившие трудовой договор.

Конституция Республики Узбекистан закрепила за каждым право на труд, на свободный выбор работы, справедливые условия труда, на защиту от безработицы и право на оплачиваемый отпуск. Действующее законодательство конкретизирует и дополняет конституционные права, определяет условия их использования, охраны и восстановления в случае нарушения.

Все граждане имеют равные возможности в обладании трудовыми правами и пользовании ими. Установление какого-либо ограничения или предоставления преимуществ в области трудовых отношений, не связанных с деловыми качествами работников и результатами их труда, недопустимо и является дискриминацией. Трудовой кодекс Республики Узбекистан предоставляет защиту права граждан на труд в случае допущения дискриминации в сфере трудовых отношений.

Наряду с предоставлением права на труд, закон защищает принудительный труд, то есть принуждение к выполнению работы под угрозой применения какого-либо наказания, в Трудовом кодексе указываются виды работ, которые не считаются принудительными.

Трудовой кодекс значительно расширяет права работодателя в области подбора, расстановки и использования кадров, создал реальную возможность для прекращения трудовых отношений с теми, кто плохо работает, либо нарушает трудовую дисциплину. Вместе с тем закон надежно обеспечивает защиту от неправомерного отказа в приеме на работу, от необоснованных изменений и прекращения трудового договора.

### **III. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН.**

В современных условиях преобразования экономики, хозяйствующие субъекты самостоятельно определяют формы, системы, размеры оплаты труда и других видов доходов работников. При этом предприятия должны обеспечить гарантированный законом минимальный размер оплаты труда. Индивидуальные условия оплаты труда оговариваются в трудовом договоре (контракте), заключенном между работником и работодателем, а общие вопросы организации труда фиксируются в коллективном договоре хозяйствующего субъекта, являющимся локальным юридическим документом.

**Заработная плата** является формой вознаграждения за труд и важным стимулом для работников предприятия, поскольку, выполняет воспроизводственную и стимулирующую (мотивирующую) функции.

Различают оплату труда основную и дополнительную. К основной относится заработная плата, начисленная за проработанное на предприятии время.

- 1) оплата по тарифным ставкам и окладам, сдельным расценкам;
- 2) оплата брака и простоев по вине рабочих;
- 3) доплата за работу в ночное время;
- 4) премии из фонда оплаты труда, оплата аккордных работ;

- 5) доплата рабочим по повышенным расценкам за работу в выходные и праздничные дни и сверхурочные часы, за отклонение от нормальных условий и т.п.

Дополнительная оплата связана с выплатами за неотработанное время:

- 1) оплата отпусков (основных и дополнительных);
- 2) оплата льготных часов подросткам;
- 3) оплата за период выполнения государственных и общественных обязанностей;
- 4) стоимость бесплатно предоставленных квартир, коммунальных услуг .

Важной характеристикой оплаты труда является ее структура. Она представляет собой отношение в сумме заработной платы составляющих ее выплат, взятых каждая в отдельности или в сгруппированном виде. Наиболее часто предприятия устанавливают долю в общей оплате труда основной заработной платы, премий и вознаграждений, надбавок и доплат и др.

С 1 августа 2000 года по территории З.У. установились минимальные размеры начального (нулевого) разряда по ЕТС – 2450 сумов.

Система оплаты труда на предприятиях республики основывается на нормировании труда и тарифной системе. Составными частями тарифной системы являются тарифная сетка, тарифно-квалификационный справочник, тарифные ставки и районные коэффициенты к заработной плате. Единая тарифная сетка по оплате труда является обязательной для всех учреждений и организаций, находящихся на бюджетном финансировании, а также для государственных и государственно-акционерных предприятий и организаций, осуществляющих свою финансовую деятельность на основе хозяйственного расчета и рекомендована для внедрения предприятиям и организациям других форм собственности.

#### Единая тарифная сетка по оплате труда

| Разряд | Тарифный коэффициент | Разряд | Тарифный коэффициент |
|--------|----------------------|--------|----------------------|
| 0      | 1,000                | 12     | 4,641                |
| 1      | 1,880                | 13     | 4,935                |
| 2      | 2,088                | 14     | 5,232                |
| 3      | 2,276                | 15     | 5,536                |
| 4      | 2,502                | 16     | 5,842                |
| 5      | 2,741                | 17     | 6,153                |
| 6      | 2,991                | 18     | 6,468                |
| 7      | 3,252                | 19     | 6,788                |
| 8      | 3,521                | 20     | 7,122                |
| 9      | 3,793                | 21     | 7,441                |
| 10     | 4,080                | 22     | 7,773                |
| 11     | 4,352                |        |                      |

К достоинствам тарифной системы, построенной на единой тарифной сетке, можно отнести, такие как: обеспечение единства воспроизводственной и стимулирующей функции оплаты труда, независимо от сферы его приложения; переход от отраслевого к межотраслевому профессионально - квалифицированному принципу оплаты труда; создание у работников стимулов к постоянному повышению квалификационного уровня.

В положении об оплате труда хозяйствующего субъекта должны уделять особое внимание выбору наиболее эффективных форм премирования, позволяющих обеспечить

непосредственную связь премий с экономным ведением торговой деятельности; повышением доходности предприятия и рентабельности, личным вкладом каждого работника. В целях материальной заинтересованности работников в соблюдении режима экономии, прироста прибыли можно установить премирование работников по доле от прибыли и выплату проводить с учетом выполнения функциональных обязанностей или главными оценочными показателями для выплаты премий предусматривать прирост объемов деятельности и прибыли к предыдущему году и установить размер премий в процентах к должностному окладу.

**Оплата труда работников** – это цена трудовых ресурсов, задействованных в производственном процессе. В значительной степени она определяется количеством и качеством затраченного труда, однако, на нее воздействуют и чисто рыночные факторы, такие как спрос и предложение труда, сложившаяся конкретная конъюнктура, законодательные нормы.

Рыночная экономика предлагает наличие рынка рабочей силы с территориальным перемещением трудовых ресурсов, сосредоточением труда там, где на него есть спрос с оттоком с тех мест, где ощущается избыточное предложение.

Комплекс всех этих факторов и формирует конкретную оплату труда. В условиях рынка вопросы оплаты труда основаны на принципиально иных положениях. Считавшаяся одной из незыблемых основ социалистического общества гарантированность государством права на труд и отдых существенно ослаблена и независима оттого, что рынок признает результаты этого процесса. Как коллектив, так и отдельный работник будет иметь возможность получать для личного потребления часть общественного продукта, которую они не только создали, но и реализовали на рынке. Следовательно, признание потребителем и состояния рыночной конъюнктуры – вот два фактора, определяющие уровень доходов коллектива и определенного работника.

Затраты труда оцениваются либо рабочим временем, либо количеством продукции. Отсюда и деление на две формы оплаты труда – повременная и сдельная.

При **повременной оплате** мерой труда выступает отработанное время, а заработок рабочему начисляется в соответствии с его тарифной ставкой или окладом за фактически отработанное время.

При **сдельной оплате** мерой труда является выработанная рабочим продукция, и заработок прямо зависит от количества и качества произведенной продукции. Здесь заработок рабочему начисляется за каждую единицу продукции исходя из установленной сдельной расценки:

При повременной оплате труда заработок рабочего ( $Z_{п}$ ) определяется по формуле:

$$Z_{п} = T_{с} * \Phi_{т}$$

где  $T_{с}$  – тарифная ставка рабочего в единицу времени;

$\Phi_{т}$  – фонд фактически отработанного рабочего времени в днях (часах).

При сдельной форме оплаты труда заработок рабочего ( $Z_{сд}$ ) – определяется по формуле:

$$Z_{сд} = R_{сд} * ВП$$

где  $R_{сд}$  – сдельная расценка на единицу продукции.

$ВП$  – количество выпущенной продукции в установленных измерителях.

Повременная и сдельная формы зарплаты подразделяются на системы.

Разновидностями повременной оплаты труда являются: простая повременная, повременно-премиальная и повременно-премиальная с нормированным заданием.

При повременно-премиальной системе рабочим сверх оплаты отработанного времени по тарифным ставкам устанавливается премия за обеспечение определенных количественных и качественных показателей.

Сдельная форма зарплаты включает в себя следующие системы: прямая, сдельная, косвенная сдельная, сдельно-прогрессивная, аккордно-сдельная и сдельно-премиальная.

При прямой сдельной системе оплаты труда заработок непосредственно зависит от его выработки, то есть от количества продукции с учетом ее качества.

При косвенной сдельной системе оплаты труда заработок рабочего находится в премий зависимости от выработки тех рабочих, которых непосредственно обслуживает.

При сдельно-прогрессивной системе оплаты труда выработка рабочего в пределах установленной нормы оплачивается по прямым сдельным расценкам.

При аккордно-сдельной системе оплаты труда размер оплаты устанавливается не за каждую произведенную операцию в отдельности, а за весь объем работы.

При сдельно-премиальной системе оплаты труда предусматривается выплата рабочему в дополнение к сдельному заработку, начисленному по расценкам.

В отличие от Узбекистана, в промышленно-развитых странах Запада, обычно различают такие понятия как **зарплата** и **жалованье**. Обычно под **зарплатой** понимают вознаграждение работников физического труда, а под **жалованьем** – вознаграждение работников умственного труда. Оба этих термина в связи с расширением социальных условий постепенно сближаются, но имеют и различия; если заработная плата ограничена относительно коротким сроком (один день, один час) и ее уровень определяется путем переговоров между профсоюзом и работодателем, то выплаты жалованья обуславливаются более продолжительным периодом (один месяц, один год). А если его уровень определяется путем индивидуальных переговоров.

К **вознаграждениям** относятся: пенсии, пособия по нетрудоспособности, оплачиваемые отпуска, права пользования транспортом компании и другие дополнительные льготы, а также комиссионные и доля прибыли фирмы.

Общий уровень оплаты труда может зависеть от следующих основных факторов:

- 1) результатов хозяйственной деятельности предприятия и уровня его прибыльности;
- 2) кадровой политики предприятия;
- 3) уровня безработицы в регионе, области среди работников соответствующих специальностей;
- 4) влияния профсоюзов, конкурентов и государства;
- 5) политики предприятия в области связей с общественностью и другие.

Рациональная организация оплаты труда позволяет стимулировать результаты труда и деятельность его работников, обеспечивать конкурентоспособность на рынке труда и готовой продукции, необходимую рентабельность и прибыльность продукции.

**Цель рациональной организации труда** – это обеспечение соответствия между величиной оплаты труда и трудовым вкладом работника в общие результаты хозяйственной деятельности предприятия, то есть установления соответствия между мерой труда и мерой потребления.

В основу организации оплаты труда на многих предприятиях положены следующие основные причины;

- (1) осуществление оплаты в зависимости от количества и качества труда;
- (2) дифференциация заработной платы в зависимости от квалификации работника, условий труда, отраслевой принадлежности предприятия;

- (3) систематическое повышение реальной зарплаты, то есть превышение темпов роста номинальной зарплаты над инфляцией;
- (4) превышение темпов роста производительности труда над темпами роста средней зарплаты.

Организация оплаты труда на предприятии состоит из следующих основных элементов:

- 1) формирование фонда оплаты труда;
- 2) нормирование труда;
- 3) установление тарифной системы;
- 4) определение формы и системы заработной платы.

**Фонд оплаты труда** представляет собой источник средств, предназначенных для выплат зарплаты и выплат социального характера.

**Нормирование труда** дает возможность учитывать качество труда и индивидуальный вклад работников в общие результаты деятельности предприятия.

**Тарифная система** позволяет соизмерять разнообразные конкретные виды труда, учитывая их сложность и условия выполнения, то есть учитывать качество труда. Она состоит из следующих элементов:

- 1) тарифные сетки – устанавливающие дифференциацию в оплате труда с учетом разряда работы и отраслевой принадлежности предприятия;
- 2) тарифные ставки – определяющие абсолютный размер оплаты простого труда (1й разряд) в единицу времени (час, день);
- 3) тарифно-квалификационные справочники – они подразделяют различные виды работ на группы в зависимости от их сложности. Имеются справочники сквозных профессий для всех отраслей промышленности, а есть и отраслевые справочники для специальностей определенной отрасли.

Таким образом, рыночная экономика предполагает наличие рынка рабочей силы с территориальным перемещением трудовых ресурсов, сосредоточением труда там, где есть на него спрос и оттоком с тех мест, где нет спроса. Комплекс всех этих факторов и формирует конкретную оплату труда.

В распоряжении предпринимателя имеются широкие возможности в выборе тех или иных форм или систем зарплаты. Эти возможности еще шире при определении премиальных доплат и поощрений. Однако, искусство руководителя заключается в том, чтобы из имеющегося арсенала средств выбрать те из них, которые в наибольшей мере соответствуют конкретному предприятию и именно этому персоналу, который набран на это предприятие.

Как уже отмечалось выше, на предприятиях различных форм собственности используются две формы оплаты труда: **сдельная** и **повременная**.

**Сдельная** – это оплата за каждую единицу продукции, услуги или выполненный объем работ.

**Повременная** – это оплата за отработанное время, но не календарное, а нормативное, которое предусматривается тарифной системой.

**Условия применения сдельной оплаты труда:**

- 1) если существуют количественные показатели работы, которые непосредственно зависят от конкретного работника;
- 2) имеется возможность точного учета объемов выполняемых работ;
- 3) существует возможности у рабочих конкретного участка увеличить выработку или объем выполняемых работ;

- 4) существует необходимость на конкретном участке стимулировать рабочих в дальнейшем увеличении выработки продукции или работ;
- 5) имеется возможность технического нормирования труда.

Однако, сдельную оплату труда не рекомендуется применять в том случае, если: ухудшается качество продукции, нарушаются технологические режимы, ухудшается обслуживание оборудования, нарушаются требования техники безопасности, ведет к перерасходу сырья и материалов.

**Условия применения повременной оплаты труда:**

- 1) отсутствует возможность увеличения выпуска продукции;
- 2) производственный процесс строго регламентирован (например, поточные линии);
- 3) функции рабочего сводятся к наблюдению за ходом технологического процесса;
- 4) функционируют поточные и конвейерные типы производства со строго заданным ритмом (например, автомобилестроение);
- 5) увеличение выпуска продукции может привести к браку или ухудшению ее качества (например, самолетостроение).

На одном и том же предприятии, в зависимости от выпуска конкретного вида продукции по цехам, выпуска различных деталей по цехам до сборочного цеха, варианты применения форм систем оплаты труда могут быть различны.

Та как в условиях рынка нет такой регламентации которая была характерна для командно-административной экономики, поэтому предприниматель, руководство предприятия могут проверить любой из существующих вариантов оплаты труда и применить тот, который в наибольшей степени соответствует целям предприятия.

**Системы оплаты труда:**

- (1) прямая индивидуальная сдельная система зарплаты. Здесь, заработок рабочего определяется путем умножения количества выполненных изделий (деталей или работ) на расценок единицы изделий, деталей или работ.
- (2) При прямой коллективной (например, бригада) сдельной системе, заработок рабочих определяется аналогичным способом, только с использованием коллективной сдельной расценки и общего объема произведенной продукции (деталей или работ) бригадой в целом.
- (3) При сдельно-премиальной системе, рабочему сдельщику или бригаде рабочих кроме заработка по прямым сдельным расценкам выплачивается премия за выполнение и превышение установленных норм выработки и качественных показателей.

**IV. Формирование и развитие трудовых ресурсов.**

При определении целей своей организации руководство должно также определить необходимые для их достижения ресурсы. Необходимость в деньгах, оборудовании и материалах является вполне очевидной. Редко кто из руководителей упустит эти моменты при планировании. Потребность в людях – тоже кажется вполне очевидной. К сожалению, зачастую планирование людских ресурсов ведется ненадлежащим образом или же ему не уделяется того внимания, которого оно заслуживает.

**Планирование людских ресурсов** по существу представляет собой применение процедур планирования для комплектации штатов и персонала. Для удобства можно считать, что процесс планирования включает в себя три этапа:

- 1) оценка наличных ресурсов;
- 2) оценка будущих потребностей;

### 3) разработка программы удовлетворения будущих потребностей.

Планирование трудовых ресурсов в действующей организации можно начать с оценки их наличия. руководство должно определить, сколько человек занято выполнения каждой операции, требующееся для реализации конкретной цели. Следующим этапом является прогнозирование численности персонала, необходимого для реализации краткосрочных и перспективных целей. При крупных организациях и их изменениях, например при создании нового завода, внедрении новой важной продукции, оценка будущей потребности в рабочей силе представляет собой сложную и весьма важную задачу. В этих случаях необходимо оценить внешний рынок труда и определить имеющуюся на нем рабочую силу.

Определив свои будущие потребности, руководство должно разработать программу их удовлетворения. Потребности – это цель, программа – средство ее достижения. Программа должна включать конкретный график и мероприятия по привлечению, найму, подготовке и продвижению работников, требующихся для реализации целей организации. Вид и количество вознаграждений, предлагаемых организацией, имеют важное значение для оценки качества трудовой жизни. Исследования показывают, что вознаграждения влияют на решение людей о поступлении на работу, на прогулы, на решения о том, сколько они должны производить, когда и стоит ли вообще уйти из организации. Многими исследованиями установлено, что количество прогулов и текучесть кадров прямым образом связаны с удовлетворением получаемым вознаграждением. При хорошей работе, которая дает чувство удовлетворения, количество прогулов имеет тенденцию к снижению. Когда же работа неприятна, число прогулов значительно возрастает.

Помимо заработной платы организация представляет своим работникам различные **дополнительные льготы**. Сегодня, само собой разумеется, что такие льготы, как оплаченные отпуска, оплата больничных, страхование здоровья и жизни, а также пенсионное обеспечение, являются составной частью любой постоянной работы.

Как для блага самой организации, так и для личного блага служащих своей организации, руководство должно работать над всемерным повышением потенциала кадров. Успешная программа по развитию кадров способствует созданию рабочей силы, обладающей более высокими способностями и сильной мотивацией к выполнению задач, стоящих перед организацией. Естественно, что это должно вести к росту производительности, а значит, и к увеличению ценности людских ресурсов организации.

Первым шагом к тому, чтобы сделать труд работника как можно более производительным является социальная адаптация и профессиональная ориентация в коллективе. Если руководство заинтересовано в успехе работника на новом месте, оно должно всегда помнить, что организация – это общественная система, а каждый работник – это личность. Когда новый человек приходит в организацию, он приносит с собой ранее приобретенные опыт и взгляды, которые могут вписаться или не вписаться в новые рамки.

Организации используют целый ряд способов, как официальных, так и неофициальных, для того, чтобы ввести человека в свое общество. Формально, во время найма на работу организация дает человеку информацию о себе с тем, чтобы ожидания кандидата были бы реалистичны. За этим обычно идет обучение специальным трудовым навыкам и собеседование на тему, что считается эффективной работой. В ходе неофициального общения новые работники узнают неписанные правила организации, кто обладает реальной властью, каковы реальные шансы на продвижение по службе и рост вознаграждения, какой уровень производительности считают достаточным коллеги по

работе. Нормы, отношение к работе, принятые в неформальных группах, могут работать либо в поддержку, либо против официальных целей и установок организации.

Если руководитель не прилагает активных усилий для организации адаптации новых подчиненных, последние могут разочароваться из-за несбыточности своих надежд, могут посчитать, что в поведении следует руководствоваться опытом, приобретенным на прежней работе. Руководитель должен помнить также о том, что кое-что из того, что новички узнают в ходе своей адаптации, может оказаться для них просто шоком.

Организации имеют постоянную потребность в обеспечении высокой производительности труда работников. Многие организации при этом заботятся и об общем качестве трудовых ресурсов. Одним из способов достижения этой цели является набор и отбор наиболее квалифицированных и способных новых работников. Однако этого не достаточно. Руководство должно проводить программы систематического обучения и подготовки работников, помогая полному раскрытию их возможностей в организации. Подготовка представляет собой обучение работников навыкам, позволяющим поднять производительность труда. Конечная цель обучения заключается в обеспечении своей организации достаточным количеством людей с навыками и способностями, необходимыми для достижения целей организации. Обучение полезно и требуется в трех основных случаях:

- 1) Когда человек поступает в организацию;
- 2) Когда служащего назначают на новую должность или когда поручают ему новую работу;
- 3) Когда проверка установит, что у человека не хватает определенных навыков для эффективного выполнения своей работы;

Когда организация должна выполнять оценку труда своего персонала для принятия административных решений о повышении, переводе и прекращении трудового договора. Продвижение по службе помогает организации, поскольку позволяет ей заполнять вакансии служащими, которые уже проявили свои способности. Оно помогает и служащим, поскольку удовлетворяет их стремление к успеху, достижениям и самоуважению. Продвижение по службе – отличный способ признания выдающегося исполнения работы. Однако при принятии решений о продвижении по службе руководство должно повышать только тех, кто имеет способности для эффективного исполнения обязанностей по новой должности. Перевод можно использовать, чтобы расширить опыт работника, а также в тех случаях, когда руководство считает, что он или она будут работать эффективнее на другой должности.

В тех случаях, когда работнику сообщили оценку результатов его труда и предоставили достаточные возможности для ее улучшения, но работник не хочет или не может работать по стандартам организации, трудовой договор с ним должен быть расторгнут во имя реализации целей организации.

Оценка результатов трудовой деятельности представляет собой важное средство мотивации повышения людей. Определив сильных работников, администрация может должным образом вознаградить их благодарностью, зарплатой или повышением в должности. Систематическое положительное подкрепление поведения, ассоциирующегося с высокой производительностью, должно вести к аналогичному поведению в будущем.

**Подготовка руководящих кадров.** В основном ведется для того, чтобы руководящие работники овладели умениями и навыками, требующимися для реализации целей организации. Другим соображением, неотделимым от предыдущего, является

необходимость удовлетворения потребностей более высокого уровня: профессионального роста, успеха, испытания своих сил. Подготовка управленческих кадров может проводиться путем организации лекций, дискуссий в составе небольших групп, разбора конкретных деловых ситуаций, чтения литературы, деловых игр и ролевого тренинга. Вариантами этих методов являются организуемые ежегодно курсы и семинары по проблемам управления. Другим широко применяемым методом является ротация по службе. Перемещая руководителя низового звена из отдела в отдел на срок от трех месяцев до одного года, организация знакомит нового руководителя со многими сторонами деятельности. В результате, молодой менеджер познает разнообразные проблемы различных отделов, уясняет необходимость координации, неформальную организацию и взаимосвязь между целями различных подразделений. Такие знания жизненно необходимы и для успешной работы на более высоких должностях, но особенно полезны для руководителей низших уровней иерархии.

Два наиболее широко применяемых методов реорганизации труда – это расширение объема работы и обогащения ее содержанием. Объем работы – это количество различных операций, выполняемых рабочим и частота их повторения. Объем называют узким, если рабочий выполняет лишь несколько операций и повторяет их часто, а широким, если человек выполняет много различных операций и повторяет их редко. Содержательность работ – это относительная степень того влияния, которое рабочий может оказать на саму работу и рабочую среду. Сюда относятся такие факторы, как самостоятельность в планировании и выполнении работы, определении ритма работы и участие в принятии решений. Реорганизация условий труда приводит к успеху, но она подходит лишь для определенных людей и в определенных условиях. Реорганизация может оказаться неудачной, если руководство не определит вначале, положительно ли относятся к ней работники организации.

#### **Вопросы для самоконтроля.**

- 1) Что подразумевается под трудовыми ресурсами?
- 2) Что представляет собой рынок труда?
- 3) Что есть полная занятость и занятость как таковая?
- 4) Охарактеризуйте трудовой потенциал Республики Узбекистан.
- 5) Какие формы и виды оплаты труда существуют на сегодняшний момент в Республике Узбекистан?
- 6) Что представляет собой тарифная ставка и для чего она вообще нужна?
- 7) При каких условиях применяется сдельная форма оплаты труда?
- 8) При каких условиях применяется повременная форма оплаты труда?
- 9) Что является достоинствами тарифной системы оплаты труда?
- 10) На основании какого закона ведется регулирование трудовых отношений в Республике Узбекистан?

#### **Тема №11. «Экономическая эффективность производства и факторы ее повышения»**

##### **План:**

1. Понятие и уровни экономической эффективности производства в АПК.
2. Система показателей  $abs$  и сравнительной эффективности производства.
3. Факторы повышения экономической эффективности АПК.
4. Уровень тенденции и проблемы роста экономической эффективности отечественного АП производства.

## 5. Резервы и пути повышения экономической эффективности АП производства в АПК.

### 1. Понятие и уровни экономической эффективности производства в АПК.

Эффективность производственной деятельности – это результативность хозяйства. Она показывает ценой каких затрат капитала или ресурсов достигается конечный результат. Следует различать понятие «эффект» и «экономическая эффективность». «Эффект» - это следствие; результат тех или иных мероприятий проводимых на предприятии. Показатели экономической эффективности отражают выгодность применения или потребления ресурсов. Мера, с которой общество подходит к установлению степени результативности производства называется **критерием эффективности**. Различают **общую (abs), сравнительную (относительную) и социально-экономическую эффективность**.

Показатель **общей эффективности** применяется для оценки результатов производственной деятельности на макро и микро уровнях за определенный период и в динамике для сопоставления уровня эффективности по предприятиям отраслям, межотраслевым комплексам, а также по районам, областям и республике в целом.

**Сравнительная эффективность** используется при обосновании вариантных решений и отборе среди них наиболее оптимального. **Социальная эффективность** – это соответствие результатов хозяйственной деятельности социальным целями общества. Она выражает степень удовлетворения всей совокупности потребителей за счет создаваемого продукта и связано с уровнем жизни населения, содержанием и условиями труда, состоянием среды обитанием человека, масштабами свободного времени.

### 2. Система показателей abs и сравнительной эффективности производства.

Для определения **abs эффективности производства** применяются обобщающие ин дифференцированные показатели. В основе формирования обобщающих показателей находятся 2 условия учет конечного результата и отражение совокупной величины затрат или ресурсов. Оценка эффективности общественного производства в н/х и его отраслях производится с помощью единого интегрального показателя, который выражается следующей формулой:

$$\text{Эп} = \frac{\text{ЧД}}{\text{Т} + \text{М} + \text{ФК}}$$

**Эф** – эффективность производства;

**ЧД** – чистый доход с учетом его состава и качества;

**Т** – затраты живого труда;

**М** – текущие затраты общественного труда;

**Ф** – единовременные вложения в предпринимательские фонды;

**К** – коэффициент приведения в единой размерности, позволяющий суммировать затраты и вложения. **Abs эффективность использования** какого либо одного вида затрат и ресурсов выражается в системе дифференцированных показателей. К ним относятся производительность труда и трудоёмкость; материалоотдача и материалоемкость, фондоотдача и фондоёмкость, капиталотдача и капиталоемкость.

Формула расчета прямых показателей в данной системе на сельскохозяйственных предприятиях приведены следующий таблице:

| Ресурсы               | Результат производства |      |      |      |
|-----------------------|------------------------|------|------|------|
|                       | ВП                     | КП   | ВД   | ЧД   |
| Земельные угодья (У)  | ВП/У                   | КП/У | ВД/У | ЧД/У |
| Живой труд (Т)        | ВП/Т                   | КП/Т | ВД/Т | ЧД/Т |
| Общественный труд (Ф) | ВП/Ф                   | КП/Ф | ВД/Ф | ЧД/Ф |
| Текущие затраты (З)   | ВП/З                   | КП/З | ВД/З | ЧД/З |

Объемные показатели экономического эффекта включают натуральные и стоимостные измерители. Последние имеют не только учетные, но и экономическое значение, так как с их помощью **опоцидуются** товарно-денежные отношения. В основе оценки сравнительной эффективности производства лежит сопоставление фактического изменения показателей за отчетный и базисный периоды. При этом объемы роста производства продолжающие по годам в стоимостном выражении определяются в сопоставимых ценах.

Для объективной сравнительной оценки уровня использования земельных угодий необходимо учитывать один из важнейших факторов влияющих на результаты земледелия, качество земель. Поэтому полученные данные об экономической эффективности земли используются, корректируется с учетом ее кадастровой и экономической оценок. К показателям сравнительной эффективности труда относятся темп роста производительности труда, доли прироста продукции за счет повышения производительности труда, экономии труда работников. Сравнительная эффективность использования производственных фондов и текущих затрат определяются относительной экономией на единственной выпускаемой продукции основанный производственных фондов, нормируемых оборотных средств, материальных затрат, фонда оплаты труда обобщающим показателем эффективности производства является себестоимость, прибыль и R.

### 3. Факторы повышения экономической эффективности АПК.

Устойчивому функционированию и динамическому развитию производства, а в последствии и повышению его эффективности как на национальном, так и на уровне отдельных предприятий способствуют следующие группы факторов:

**1. Организационные** – предполагают рациональную организацию предприятия по размерам и ресурсам, организацию связей и взаимодействие товаропроизводителей и структурных подразделений, организацию эффективного управления и выгодную кооперацию капитала;

**2. Рыночные** – определяются необходимостью в той или иной мере считаться с объективными законами рынка и постоянным вхождением предприятий в более совершенную систему их функционирования;

**3. Экономические** – имеют особенности своего формирования два уровня: макро уровень и микро уровень являются определяющей тактикой производственно-экономической эффективностью АПК. На макро уровне могут быть выделены следующие основные факторы:

**1.** государственное регулирование **сельского хозяйства** посредством целевых программ, **небких** дотаций к рыночным ценам и субсидий эффективному производству, налогов и % ставок по кредиту, страхование производства, рисков, капиталов; **2.** установление **кват** на производства и контроль за их соблюдением; **3.** гибкие продуктовые интервенции для поддержания рыночного баланса продовольствия; **4.** стимулирование экспорта и

рационализации импорта; **5.** разработка достаточной и необходимой стимулирующей производства законодательной базы.

На микро уровне к наиболее существенным отнесены следующее: **1.** материальное стимулирование труда и производства; **2.** инвестиции в освоение эффективных технологий и средств производства; **3.** оптимальный объем производства и активный сбыт продукции;

**4. Производительные** – являются основополагающими, их исходное состояние свидетельствуют от целесообразности и эффективности великого аграрного производства. при этом по своей значительности их необходимо рассматривать в следующем порядке:

- интенсификация производства;
- ресурсосбережение и оптимизация производства;
- производство конкурентоспособной продукции высокого качества.

**5.** научного профессионального и информационного обеспечения.

Последовательный учет и системное использование определяющих факторов эффективности функционирование предприятия АПК позволяет успешно преодолевать возникающие экономические сложности, находят приоритетные направления позитивного развития, быстро формировать конкурентоспособное производство.

4. Уровень тенденции и проблемы роста экономической эффективности отечественного АП производства

Уровень и тенденции экономической эффективности отечественного АП производства различаются в до кризисном стагнационном периодах. В 60-е 80-е гг. этот уровень имели устойчивую тенденцию к повышению в особенности эффективности использования земельных и трудовых ресурсов. Это выражалось в последовательном увеличении урожайности с/х культур и продуктивности **жив-ва** в росте выхода ВП в сопоставимых ценах каждого с/х угодий и в расчете на одного занятого работника.

В 90-е г. в особенности в I-й половине экономической эффективности АП производства резко упала. Снизилась эффективность интенсификация земледелия и **жив-ва** уровень интенсивности резко упал в связи с разрывом традиционных экономических связей республики со странами ближнего зарубежья инфляции и диспаритетам цен.

В период с 1991 г. по 2001 г. диспаритет в возрастании цен между первой и второй сферами АПК составили 10/1.

Ситуация осуществляется тем, что уровень экономической эффективности АП производства существенно различия по отраслями АПК и территориальным регионам. Более высокая эффективность достигается в предприятиях перерабатывающих и аграрных отраслей. Большая часть с/х предприятий остаётся убыточной.

5. Резервы и пути повышения экономической эффективности АП производства и АПК.

Весь комплекс резервов роста экономической эффективности АП производства можно подразделить на 2 однородных группы:

**Первая** из них объединяют а себе возможности интенсификации производства за счет пополнением и совершенствованием потенциала и потенциала производственных ресурсов на предприятии. Здесь основная проблема сводится к поискам благоприятных источников финансирования расширенного воспроизводства основных и оборотных фондов; плодородие земли, и трудовых ресурсов.

**Вторая** группа резервов роста экономической эффективности АП производства объединяют в себе возможности лучшего более производственного и бережного использования имеющихся и пополняющих производственных ресурсов.

Здесь первостепенное значение имеет использование прогрессивных технологий и организация производства.

Прогрессивная форма организации производства на предприятии АПК предполагают приватизацию и кооперацию, трансформацию традиционных предприятий в рыночную структуру, развитие фермерских хозяйств, а также личных и приусадебных хозяйств сельских жителей.

## Тема 12: Государственное регулирование приоритетных направлений экономики аграрного сектора.

Цели и задачи темы: изучить и объяснить студентам в процессе лекционного занятия значение государственного регулирования в приоритетных направлениях экономики аграрного сектора.

Дать характеристику экономике агропромышленного комплекса и пути повышения ее эффективности:

- Сформировать четкое понятие основных направлений развития экономики аграрного сектора.
- Уяснить проблемы агропромышленного комплекса.
- Суметь обозначить формирование и развитие производственной, социальной и рыночной инфраструктуры в сельской местности.
- Объяснить ведущую роль аграрного сектора в экономике Узбекистана.
- Описать экономику отраслей хлопководства, зерноводства, плодоовощной продукции.

Ключевые слова и распределения времени занятия:

АПК, культура земледелия, отрасли аграрного сектора, фермерские хозяйства, специализация, переход от аграрно-индустриального в индустриально-аграрную страну, агросервис, семейный подряд, социальная сфера села.

План занятия (2 учебных часа):

1. Пути повышения эффективности экономики агропромышленного комплекса (30 минут)
2. Структура изменения экономики сельского хозяйства (25 минут)
3. Государственная политика обеспечения села питьевой водой и природным газом (20 минут)

Рекомендуемая литература:

1. [1,2,3,6,8,9,20,22]
2. [1,2,6,7,8,18,19,20]
3. [4,7,8,16,17,21]

Обзор рекомендуемой литературы (5 минут).

### **1. Пути повышения эффективности экономики агропромышленного комплекса .**

Экстенсивный путь развития экономики и реализация крупных инвестиционных проектов в стране привели к снижению качества земли и её деградации, загрязнению и истощению водных ресурсов, загрязнению воздушного пространства.

Ограниченность сельскохозяйственных земель, даже при минимальных темпах прироста населения, остро ставит проблему рационализации и специализации сельскохозяйственного производства.

Соблюдение требований продовольственной безопасности включает:

1. Приоритетное обеспечение населения продуктами питания собственного производства
2. Оптимизация структуры посевных площадей, улучшение селекции и семеноводства сельхозкультур.
3. Ускоренное развитие животноводства, укрепление кормовой базы, увеличение производства картофеля, мяса, молока и яиц.
4. Углубление институциональных механизмов рыночных преобразований при совершенствовании рычагов государственного регулирования АПК.

С целью предотвращения водохозяйственной безопасности будут разработаны возможные варианты предотвращения ущемления интересов республики по водным ресурсам на межгосударственном уровне по бассейнам рек Сырдарья и Амударья.

Становление возможным создание совместных предприятий, компаний на базе агропромышленной интеграции по выращиванию продовольственных и технических культур и их промышленной обработке. Такая углубления переработка сельскохозяйственного сырья может обеспечить относительно стабильность в системе мирохозяйственных связей.

Оптимизация потребления и обеспечение продовольственной безопасности, повышение эффективности АПК предусматривают разработку и реализацию комплекса мер.

На первом этапе (до конца 2000 года) должны быть решены следующие задачи:

1. Углубить экономические реформы в аграрном секторе.
2. Сформировать соответствующую правовую базу продовольственной безопасности.
3. Снизить неоправданные потери продуктов питания
4. Обеспечить доступность всех слоев населения к жизненно важным продуктам питания.
5. Рационализировать структуры импорта продовольствия

На втором этапе (2001-2005 гг.) предусматривается реализация мер, направленных на:

1. Привлечение иностранного капитала для технологического и технического перевооружения, внедрения достижения науки и техники в отраслях, производящих продукты питания.
2. Нарастивание экспорта экологически чистых продуктов питания.
3. Создание эффективной системы контроля за качеством продуктов питания.

На третьем этапе (2006 – 2010 гг.) будут решены следующие долгосрочные задачи:

- Повышение эффективности использования – водного, сельскохозяйственного, промышленного потенциала в производстве и потреблении продуктов питания.
- Формирование и воспитание у населения чувства рационального потребления, развития традиций бережного отношения, экономии потребления продуктов питания.
- Создание современного отечественного оборудования и технологий по переработке и производству экологически чистых продуктов питания.
- Либерализация аграрного сектора для вывода его на траекторию устойчивого развития

Анализ показывает, что экономическая эффективность сельскохозяйственного производства характеризует следующие показатели:

1. Себестоимость производства – чем ниже себестоимость, тем эффективнее производство
  2. Валовой доход – вновь созданная стоимость
- Так как в валовой доход входит фонд оплаты труда и чистый доход, то рост его указывает повышение экономической эффективности.
3. Чистый доход – часть валового дохода
  4. Стоимость произведенной продукции

Положительные преобразования в Узбекистане не могут быть осуществлены без решения качества и структуры продуктов питания. Рассмотрим это из таблицы 11.1 на примере потребления основных видов продукта по Ферганской области:

#### ПОТРЕБЛЕНИЕ

(динамика 1995-1999 г.)

Основных продуктов питания за 1999 г.

на одного жителя Ферганской области.

| Наименование продуктов  | Норма потребления за год, кг | Фактически использовано (кг) |          |          |          |          |
|-------------------------|------------------------------|------------------------------|----------|----------|----------|----------|
|                         |                              | 1995 год                     | 1996 год | 1997 год | 1998 год | 1999 год |
| Мука                    | 98,6                         | 93,2                         | 91,6     | 94,5     | 100,9    | 102,3    |
| Крупа – рис             | 5,8                          | 7,3                          | 8,8      | 8,9      | 11       | 10,1     |
| Масло растительное      | 8,6                          | 5,4                          | 8,9      | 6,7      | 17       | 7,8      |
| Сахар                   | 23                           | 5,1                          | 4,2      | 7,2      | 6,3      | 7,3      |
| Мясо и мясопродукты     | 38,5                         | 15,8                         | 14       | 12,8     | 13,7     | 13,9     |
| Молоко и молокопродукты | 282                          | 173,7                        | 156,8    | 147,3    | 149      | 141,5    |
| Яйцо (штук)             | 180                          | 38                           | 37,2     | 39,3     | 38,6     | 34,4     |
| Картофель               | 52,3                         | 26,6                         | 23,3     | 32,8     | 30       | 26       |
| Овощи и бахчи           | 118,5                        | 113,8                        | 108      | 108,4    | 114      | 111,4    |
| Свежие плоды            | 98,5                         | 38,9                         | 32,8     | 23       | 27,7     | 17,5     |

Таблица 11.1. Динамика потребления питания основных продуктов.

#### 2. Структурные изменения экономики сельского хозяйства

За годы независимости в ходе аграрных реформ произошли крупные структурные и институциональные преобразования на селе. Осуществлен процесс реорганизации государственных сельхозпредприятий в различные формы негосударственных хозяйств. Более негосударственного сектора в сельском хозяйстве Узбекистана в настоящее время составляет 99 %. Крупные структурные сдвиги произошли в перераспределении земельного фонда и производстве сельхозкультур.

Более чем на 160 тыс. га сокращены посеы хлопчатника и стабилизированы на уровне 1,5 тыс. га. Земельные площади личных подсобных хозяйств увеличились за годы независимости на 150 тыс. га и составляют более 650 тыс. га.

За счёт наращивания производства зерна удалось решить проблему зерновой безопасности. За 1990 – 1998 гг. производство зерновых увеличилось почти в 2 раза, а посевная площадь почти на 1 млн. га и составили 4,1 млн. тонн.

В республике стабильно производится более 5 млн. тонн плодоовощной продукции, винограда и картофеля. Республика – основной производитель хлопка и продукции ее переработки, обладающих большим экспортным потенциалом. Страна занимает 4 место в мире по производству хлопка – волокна и второе по его экспорту.

В целях переработки хлопка-волокна в республике созданы крупные предприятия текстильной, швейной промышленности. Действует 4 крупных текстильных комбината, более 30 прядильно-ткацких фабрик, созданы десятки совместных предприятий с участием иностранного капитала.

Республика занимает важное место в СНГ по производству плодоовощной продукции, фруктов, винограда, коконов, каракуля и шерсти. Созданные материально – техническая база позволяет производить свежую и консервированную плодоовощную продукцию в объемах, удовлетворяющих потребности населения республики и вывоз на экспорт.

Субтропические культуры – инжир, гранат, хурма, выращиваемые в Узбекистане отличаются своими высокими потребительскими свойствами. Это – содержание в большом количестве ценных питательных веществ и витаминов, самое главное – их экологическая чистота, что делает их конкурентоспособными на мировых рынках.

Республика располагает также потенциалом для дальнейшего развития таких производств с конкурентными преимуществами, как продукция виноделия, шелковая промышленность, каракульство, кожевенные изделия.

Структурные преобразования в экономике направлены на решения следующих задач:

1. Преодоление сырьевой направленности экономики, в частности экспортного потенциала страны
2. Рационализация структуры промышленного и сельскохозяйственного производства в целях обеспечения потребностей населения и экономики в целом в товарах народного потребления.
3. Обеспечение приоритетного развития перерабатывающих производств и снижение доли эколого-емких добывающих производств в структуре экономики
4. Широкое внедрение в экономику АПК новых прогрессивных технологий, современной техники, обеспечивающих установленные стандарты
5. Рационализация структуры потребления населения продовольственных и непродовольственных товаров, повышение качества продуктов питания с учетом экологических требований

Развитие аграрного сектора экономики Узбекистана направлено на решение следующих стратегических целей:

1. Обеспечение продовольственной, социально-экономической и экологической безопасности
2. Расширение экспортного потенциала
3. Повышение эффективности производства

Достижение этих целей будет осуществлено решением следующего комплекса задач:

1. Созданием эффективной системы многоукладной экономики и класса собственников через различные формы – ширкатные, фермерские и дехканские хозяйства
2. Расширение прав и экономической самостоятельности сельхозпредприятий
3. Формирование и развитие производственной, социальной и рыночной инфраструктуры в сельской местности.

К 2010 году будет произведено зерна 5,6-5,8 млн. тонн, овощей 3,6-3,8 млн. тонн, бахчевых 0,8-0,9 млн. тонн

### 3. Государственная политика обеспечения села питьевой водой и природным газом.

Принятые программы развития водоснабжения и газификации населенных пунктов (1990 – 1993 гг.), программа развития социальной инфраструктуры села (1996г.), программа обеспечения сельского населения питьевой водой и природным газом (1998г.) позволила к началу 1996 года увеличить обеспеченность населения природным газом с 19,3 (1990 г.) до 44,1 %. Протяженность сельских газовых сетей составила к 1996 г. 32,7 тыс. км., а водопроводных – 31,2 тыс. км. Или с ростом соответственно в 3,6 и 1,7 раза, против сетей, построенных за весь Советский период.

За столь короткий срок таких результатов не достигали не в СНГ, не зарубежными странами.

| № | Области республики  | 1990 г. % | 1996 г. % | +<br>-     | Примечание |
|---|---------------------|-----------|-----------|------------|------------|
| 1 | Каракалпакия        | 22,6      | 68,7      | В 3 раза   |            |
| 2 | Самаркандская       | 23,2      | 64,1      | В 2,7 раза |            |
| 3 | область             | 11,9      | 40,1      | В 3,5 раза |            |
| 4 | Ферганская область  | 5,7       | 34        | В 6 раза   |            |
| 5 | Навоинская область  | 12,3      | 36,6      | В 3 раза   |            |
|   | Андижанская область |           |           |            |            |

**Таблица 11.1. Рост обеспеченности населения природным газом.**

Реализация программы водоснабжения и газоснабжения сельского населения создало основу для последующего комплексного развития устойчивых сельских населенных пунктов, т.к. инфраструктура села по прежнему отстает от уровня городов и нормативов.

Так на начало 1996 года в среднем 84,5% городского пользовались централизованным питьевым водоснабжением и 78,7 % природным газом, тогда как в сельской местности этими услугами пользовались соответственно, только 61 и 44,1% населения.

За прошедшие 1996-1998 гг. за счёт ввода новых сетей уровень обеспеченности сельского населения питьевой водой увеличился с 61% до 65,9%, охват сельского жилья природным газом с 44 до 58,9%.

В процессе формирований инвестиционных программ 2001-2010 годы, а также развитие водоснабжения сельской местности будут способствовать кредиты всемирного банка, займы и безвозмездная помощь правительств Германии, Франции, Швейцарии, Японии, Кувейта обеспеченность водоснабжения увеличится до 89%, газификацией до 86,7%.

## **КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ДЛЯ ПОВТОРЕНИЯ И САМОПРОВЕРКИ.**

- 1.** Обозначьте структуры АПК
- 2.** Основные показатели эффективности аграрного сектора
- 3.** Назовите приоритетные направления развития АПК
- 4.** Суть фермерских (дехканских) хозяйств.
- 5.** В чем суть специализации?
- 6.** Расшифруйте экономическую категорию земля.
- 7.** Семейный период в сельском хозяйстве.
- 8.** В чем смысл перехода от аграрно-индустриальной к индустриально-аграрной стране?
- 9.** Структурные изменения в аграрном секторе.
- 10.** Национальная программа устойчивого развития по обеспечению села питьевой водой и природным газом.

### **Тема № 13. «Основы продовольственной безопасности и пути ее решения. Продовольственный комплекс.»**

План:

1. Сущность продовольственной безопасности. Структура, цели и методы ее достижение.
2. Стратегии, критерии и параметры продовольственной безопасности.
3. Продовольственный комплекс, сущность, значение и структура.
4. Продуктовая структура продовольственного комплекса. Сущность и критерии ее формирования.
5. Территориальная и социально-экономическая структура.

1. Сущность продовольственной безопасности. Структура, цели и методы ее достижение.

Под продовольственной безопасностью следует понимать такое состояние экономики при котором независимо от конъюнктуры мировых рынков гарантируется стабильное обеспечение продовольствием в количестве соответствующим научно-обоснованным параметрам (предложение), с одной стороны и создаются условия для поддержания потребления на уровне медицинских норм (спрос) – с другой стороны.

Главная цель достижения продовольственной безопасности – гарантированное и устойчивое снабжение перерабатывающих предприятий сырьем а население продовольствием не подверженное влиянию внешних и внутренних неблагоприятных воздействий. Оно не должно быть уязвимым, даже в случае роста цена, нехватка валюты, эмбарю на поставки извне.

Важнейшие условия достижение продовольственной безопасности потенциальная физическая доступность продуктов питания для каждого человека; экономическая возможность приобретения продовольствия всем социальным группам населению, в т.ч. и малоимущим; в зависимости от субъектов решающих проблему и выполняемых функций различают

- 7 уровней продовольственной безопасности: 1. глобальность; 2. субрегиональной; 3. межгосударственный; 4. государственный; 5. местный; 6. групп населения; 7. семейный (или домашнее хозяйство).

Наличие продовольственных ресурсов в мере и их пранез на перспективу анализируют и отслеживают международные организации, прежде всего ГАО (продовольственная и с/х организация объединенных наций). Периодически продовольственная проблема рассматривается на международных форумах. Документы международных форумов носят рекомендательный характер и излагается по принципу «Мыслитель глобально, действовать локально».

В ноябре 1996 г. в Риме участники Всемирного Комитета приняли декларацию о мировой продовольственной безопасности и подписали соответствующий план действий на период до 2015 г. Они согласились, что индустриальным странам развитие которых оказало наибольшее негативное воздействие на окружающую среду должны компенсировать этот ущерб, путем выделения 0,7% своего ВВП в качестве продовольственной помощи нуждающейся нации, преимущественно развивающимися. В США не поддержали это предложение.

В соответствии с классификацией FAO к странам попадающим в группы риска по продовольственному обеспечению, испытывающему хронический дефицит продовольствия и претендующими на оказании помощи отнесены следующие республики бывшего СССР: Армения, Грузия, Азербайджан, Кыргызстан, Узбекистан, Туркмения.

Продовольственная безопасность страны обеспечиваются совокупностью экономических и социальных условий, связанных как с развитием с/х и всего АПК, так и общим состоянием национальной и мировой экономики.

## 2. Стратегии, критерии и параметры продовольственной безопасности.

Основу проблемы продовольственной безопасности составляет человек, с его потребностями в питании для осуществления продуктивной деятельности и воспроизводства. Решение проблемы продовольственной безопасности является задачей правительства, законодательной власти. В их обязанности входит: обеспечение стабильности экономического развития, формирование государственных продовольственных фондов, баланс спроса и предложения другие меры необходимы для обеспечения стабильного функционирования продовольственного рынка. Международная организация FAO состояние продовольственной безопасности оценивает двумя показателями: запас зерна, оставшего на хранение до урожая будущего года и его производство на душу населения.

Безопасным считается уровень, когда на хранении находится не менее 17% годового потребления зерна. При дефиците продуктов возможно два случая реакции на недостаток:

1. уменьшение потребления количества продуктов без изменения структуры питания;
2. изменение набора продуктов с целью компенсации энергетического дефицита пищевых веществ за счет более дешевых, а нередко и более экономически опасных продуктов питания.

Важнейшие условия достижения продовольственной безопасности физическая и экономическая деятельности продовольствия населения.

Физическая доступность продовольствия гарантируется наличием его в торговой среде, в требуемом количестве и ассортименте, а также поставками спец потребителями.

Экономическая доступность обеспечивается поддержанием равновесия уровня цен на продукты питания и доходов с тем чтобы расходы на продовольствие при нестабильной экономической ситуации не превышали 50%, а при стабилизации сокращались до оптимального уровня в общих расходах населения, т.е. менее 30%.

Уровень доступности можно установить, применяя общий и частный коэффициенты достаточности, а также коэффициент доступности путем сравнения стоимости энергетической ценности. Фактического и нормативного рациона, а также стоимости продовольственной корзины и доходы на нужды населения.

### 1. Продовольственный комплекс, сущность и значение.

Важнейшей составной частью продовольственной политики является обеспечение устойчивого роста с/х производства. в тоже время стабильность динамики производства может быть достигнута только на основе внедрения достижений НТП в аграрной сфере, а также в отраслях ее обеспечивающих. В настоящее время 80% основных производственных фондов с/х создается за счет поставок индустрии.

Снабжение с/х средствами производства участвуют 90 отраслей и под отраслей.

Связи с/х с перерабатывающей промышленностью развивается на основе расширения ассортимента продуктов питания, что приводит к созданию новых отраслей пищевой промышленности.

### 2. Структура продовольственного комплекса.

Функционально-отраслевая структура продовольственного комплекса состоит из таких же сфер как и АПК.

1. Производство средств производства для продовольственного комплекса и его сфер: тракторы и с/х машиностроение, машиностроение для жив-ва и кормопроизводства, производство оборудования для миморативных работ, машиностроение для пищевой промышленности, торговли и общепита, производство специального автотранспорта,

производство с/х и огородного инвентаря, отрасли основной химии, производственное строительство для всех сфер продовольственного комплекса, включая мимиративное, комбикормовая и микробиологическая промышленность, производство специального оборудования и приборов для отраслей продовольственного комплекса, тарное хозяйство;

2. производство с/х продукции рыболовство, добыча соли и минеральных вод;
3. переработка с/х и других продукции жив-го и растительного происхождения, производство конечной продукции комплекса. К этой сфере следует отнести отрасли пищевой, мясомолочной, рыбной и мукомольно-крупяной промышленности за исключением парфюмерно-косметической и табачной отраслей;
4. производственная инфраструктура производственное и научное обследование отраслей продовольственного комплекса. К ней относятся система производственного и технического обеспечения и обслуживающихся отраслей и сфер продовольственного комплекса; агрохимическое обслуживание, ветеринарное обслуживание, заготовки с/х продукции и элеваторное хозяйство; хранение продукции; транспорт и дорожное хозяйство, связь и информационно-вычислительное обслуживание; прикладные научные исследования и проектирование для всех сфер продовольственного комплекса.

1. Продуктовая структура продовольственного комплекса. Сущность и критерии ее формирования.

Процесс интеграции с/х с другими отраслями экономики не только обуславливают возникновение продовольственного комплекса, но и приводят к формированию в ее структуре под комплексов.

Под комплекс – это объединение отраслей в под отраслей, видов деятельности, взаимосвязанных в экономическом технологическом отношении в процесс производство конечных продуктов. Продуктовый под комплекс представляет собой совокупность экономических отношений, выступающих в форме взаимосвязей между относительно-обособливаемыми отраслями по поводу производства конкретного вида с/х продукции, ее переработки в конечный продукт потребления и доведения до потребителей.

Выделение продуктовых под комплексов осуществляется на основе следующих критериев, учитывающих:

1. региональные особенности развития тех или иных отраслей;
2. степень однородности производства конечной продукции, связанной с использованием определяющего вида с/х сырья; наличие тесной технологической и экономической связи между вертикально интегрированными отраслями. Продуктовая структура продовольственного комплекса в отличие от отраслевой обеспечивает ориентацию каждого структурного элемента комплекса на единый конечный результат. Объединяющим признаком для каждого из под комплексов служит целевая функция удовлетворения потребностей населения в конкретных видах его конечной продовольственной цели.

2. Территориальная и социально-экономическая структура.

Территориальная структура продуктового комплекса складывающейся на основе размещения с/х производства его концентрации в тесной увязке с другими отраслями в первую очередь с перерабатывающей промышленностью. В свою очередь размещение перерабатывающей промышленности и обслуживающих отраслей оказывает устойчивое воздействие на развитие с/х.

Социально-экономическая структура продовольственного комплекса отличается значительной сложностью, она включает государственный и кооперативный секторы, личные подсобные и фермерские хозяйства. На развитие комплекса, прежде всего его

основное звено с/х с особой силой сказывается взаимовлияние экономических и социальных процессов. Уровень его развития определяет экономическая и социальная стабильность государства.

### 3. Особенности управления продовольственным комплексом.

Продовольственный комплекс имеет многомерную структуру, что обуславливает особенность сложность управления его развития. Каждый из аспектов структуры комплекса: функционально-отраслевой, продуктовый, территориальный и социально-экономический должен быть учтен при разработке перспектив его развития и определении решения продовольственной проблемы. Состояние комплекса и его развитие определенная продовольственная безопасность государства в отраслях комплекса занято до 40% всех работников материального производства. успешное развитие продовольственного комплекса имеет первостепенное значение для реализации основных стратегических установок, социально-экономической политики государства. Вся эта работа должна быть осуществлена на основе единой технической политики, эффективным методом реализации, которой является программно-целевой подход к развитию продуктовых под комплексов, специализирующихся на производстве отдельных видов конечной продукции.

Продовольственный комплекс должен быть организационно оформлен как объект самостоятельного управления как всех уровнях и что его хозяйственный механизм ориентирован на достижении конечного результата.

Управление продовольственного под комплекса как единым целом позволит преодолеть инерционность сложившихся пропорций, осуществить более гибкую структурную политику, направленную на устранение лиющихся диспропорций, ускоренное от развития которых на данном этапе зависит решение продовольственной проблемы.

## **Тема № 14. Основы экономического развития предприятий перерабатывающей промышленности.**

План:

- 1. Закономерность и этапы развития перерабатывающей промышленности республики.**
- 2. Принципы развития перерабатывающей промышленности.**
- 3. Развитие отраслей перерабатывающей промышленности.**

### **1. Закономерность и этапы развития перерабатывающей промышленности республики.**

Стратегии развития АПК и его составные части перерабатывающей промышленности является последовательное проведение рыночных реформ, создание гибкой инфраструктуры в области с/х производства, переработки и сбыта продукции а также финансово-кредитного и ресурсного обслуживания.

Паритет межотраслевого ценообразования и стимулирующие налогообложения; конкуренцией; развитие устойчивых внешних связей; интеграция и кооперация в мировую с/х систему. В новых экономических условиях можно выделить следующие основные закономерности развития перерабатывающей промышленности.

1. Структурные преобразование перерабатывающих и сложных отраслей АПК;
2. интеграция партнеров по производству переработки и сбыту готовой продукции;
3. концентрация производства продукции на эффективно функционирующих предприятий работающих в кооперации с малыми предприятиями;
4. внедрение новых высокоэффективных безотходных технологий.

Развитие перерабатывающей промышленности происходит в условиях смены экономических укладов и становление многоукладной экономики, образования форм хозяйствования на базе частной собственности на средства производства, изменение системы управления, перерабатывающими предприятиями, внедрение рыночных принципов ведения хозяйства. Это вызывает необходимость реструктуризации институциональных основ организации перерабатывающей промышленности, финансово-кредитного, налогового и ценового механизмов. Основная цель такого реформирующего создание эффективной и производственной экономики рыночного типа, обеспечивающий динамичное развитие перерабатывающей промышленности.

Границы и внутренний состав АПК определяется технологическим процессам становления его конечного продукта, выполняющей отведенную ему функцию в удовлетворении общественных потребностей. Они охватывают три основных звена единой цепи: с/х производство; промышленная переработка, а также производственно-техническое обслуживание, инфраструктура и часть производства средств производства для основных звеньев, функции которых замыкается в АПК.

В настоящее время в АПК наблюдается диспропорция в развитии основных звеньев. Существует диспаритет цен на продукцию второй сферы с/х и первой сферы промышленности по производству средств производства производственно-техническому обслуживанию. Это связано с тем что, в первой сфере государство гораздо меньше степени регулирует цена на средства производства, услуги производственно-технического, транспортного и строительного характера, чем во второй сфере, государство регулируется закупочные цена на с/х продукцию. Диспаритет цен вызывает свертывание МТБ, следственно и уменьшение объема производства продукции. Во всех сферах АПК ощущается недостаток капитальных вложений на модернизацию и реконструкцию производства. Имеется диспропорции в развитии АПК из-за отсутствие комплексности и реформирования ее сфер. Если в 1 и 3 сферах осуществляется приватизация предприятий, то во 2 сфере в с/х реформирование комплектных хозяйств проводится слабо из-за перенаселенности сельской местности и орошаемой структуры с/х. Существующие предприятие отношение между сферами АПК и взаимоотношения их с государством является тормозом для устойчивого и динамичного развития производственных сил. Важнейшим элементом экономического механизма, который выполняет функции экономического регулятора, важного инструмента политики. С помощью ценовой политики государства, осуществляемой экономическими методами могут стимулироваться приоритетные отрасли и производство или тормозиться выпуск продукции требующий значительных материальных трудовых затрат, в невыгодных данных условиях.

## **2. Принципы развития перерабатывающей промышленности.**

Развитие перерабатывающей промышленности и АПК как целостной интегрированной система, требует усиление взаимодействия по звеньев в получении общего конечного результата и формирование цен на основе цен конечного продукта. Цена готового конечного продукта должна: соответствовать уровню совокупных необходимых затрат в сфере технологической цепи этого продукта, отражать полезность его потребительную стоимость, способствовать во всех сточках производителей с потребителями, урегулированию спроса и предложения на отдельные виды продуктов и стимулированию структурно качественного совершенствование производства, содействовать рациональному использованию ресурсного потенциала во всех звеньях производства. отклонение от этих требований, вытекающих из общих принципов системы

ценообразования, в с/х и перерабатывающей промышленности соблюдались в меньшей мере и проявляются в: сравнительно низком уровне закупочных цен на с/х продукцию; в монополизированных ценах на продукцию первой сферы АПК. Сбалансированность между издержками с/х производства и закупочными ценами, между стоимостью конечного продукта и розничная цена на нее и на основе этого обеспечения эквивалентности обмена ныне является одной из важных задач совершенствования ценообразования и всего экономического механизма. Ее решение непосредственно связано со структурными совершенствованием производства. Развитие производственных сил в отраслях труда объективно приводит к усилению агропромышленные интеграции между с/х и переработником ее сырья. Между этими отраслями и отраслями производственного технического обслуживания и другими сферами.

Управление перерабатывающей промышленностью было распределено между различными ведомствами и министерств в годы реформы были преобразованы в различные акционерные объединения и общества: государственный акционерный концерн «Уз Прод Пром» (1993 г., 5 мая, с 1994 г., 26 сентября – объединения «ПродПром» и «МаслоЖирТабакПром») государственное акционерное объединение «УзМясоПром» (1993 г., 6 апреля), государственная акционерная корпорация «УзЗерноПродукт» (22 апреля, 1994 г.), государственное акционерное объединение «УзПлодОвощВинПром» (28 ноября 1994 г.), государственная акционерная корпорация «УзРыба» (1994 г.), республиканское производственное объединение «УзПтицПром» при Министерстве сельского и водного хозяйства (1964 г.).

### **3. Развитие отраслей перерабатывающей промышленности.**

Пищевая промышленность – это сфера н/х по производству пищевых и продовольственных продуктов. В структуре отрасли действуют промышленные предприятия по производству мясомолочных, масло-жиро продуктов, рыбных продуктов, мучных и крупяных изделий, макарон, плодоовощных консервов, хлеб сахар, чаеразвесочных продуктов, винных изделий, спирт, водка, табачных продуктов, пиво и др.

В составе пищевой промышленности Узбекистана имеется более чем 3200 предприятий. Отрасль в основном основывается на переработке местного сырья. В предприятиях пищевой промышленности изготавливается более 200 видов продукции. В 2002 г. в предприятиях пищевой промышленности было произведено мясо – 147,4 тыс. тонн, жира – 1,9 тыс. т., молочных изделий – 216,6 тыс. т., консервов – 480,6 тыс. т., банок, конфет и сладостей – 61,1 тыс. т., растительное масло – 222 тыс. т., хлеб и хлебобулочные изделия – 842,8 тыс. т., муки – 1554,9 тыс. т., развешанного чая – 5,3 тыс. т., табака – 10,6 тыс. т., хозяйственное мыло – 41 тыс. т., сахара – 217,2 тыс. т., макаронных изделий – 74,6 тыс. т., вино водочные изделия – 6134 тыс. т., декалитров, пиво – 7854 тыс. т., декалитров без алкогольных напитков – 12680 тыс. т.

В предприятиях отрасли занято около 100 тыс. человек.

Легкая промышленность – это комплекс отраслей промышленности, специализирующихся на производстве товаров и предметов широкого потребления из различного сырья. Легкой промышленностью осуществляется и первичная переработка сырья и выпуск готовой продукции. В легкой промышленности в качестве сырья используется хлопок, шелк, лен, кожа зверей, шерсть, искусственные волокна, искусственная кожа.

Основными отраслями легкой промышленности: - трикотажная, швейная, кожевенная, пушнинная и обувная промышленности.

В годы реформ отрасли легкой промышленности Узбекистана поднялись на новый качественный уровень. По решению правительства республики почти все предприятия отрасли превращенные в акционерные общества открытого типа и другие формы собственности.

В 1991 г. Министерство легкой промышленности республики преобразована в государственное объединение «УзбекЕнгилСаноат» (30 марта 1998 г.) для координации и руководства шелководческими отраслями основано объединение «УзбекИПаги».

4 марта 2000 г. предприятия кожевенно-обувной промышленности объединены в объединение «Узбек чарм пойабзол».

В настоящее время легкая промышленность Узбекистана является многоотраслевым индустриальным комплексом. В его состав входит около 150 предприятий: хлопкоочистительные заводы, прядильные, трикотажные, шелководческие, швейные, кожевенно-обувные фабрики, предприятия по производству ковров.

14 из них является СП с иностранным капиталом основанные в 1994-2000 гг. и в которых производится 20,6% ВП отрасли и 88,1% экспорта отрасли. В составе продукции республики легкая промышленность имеет наибольший удостоверенный вес (20,1%).

Инженерно-технические кадры для отрасли готовятся в Ташкентском институте трикотажной и легкой промышленности, в Ташкентском химико-техническом институте и ряде колледжей.

В трикотажной промышленности производятся технические полотна, носочные изделия, трикотажное белье, перчатки, головные уборы, шарфы и другие различные изделия, используемые в промышленности и медицине. В производстве трикотажных изделий широко используются нити с использованием химических, хлопковых и шерстяных волокон.

В 80-90 гг. XX в. трикотажные предприятия в республике переоборудованы новыми технологиями и техникой. В 2003 г. в республике произведено 28 млн. 649 тыс. штук трикотажных изделий, около 1500 наименований.

Хлопкоочистительная промышленность – это отрасль легкой промышленности по первичной переработке хлопка. Основные продукты хлопкоочистительной промышленности это: волокно, линт и семена. Продукция отрасли экспортируется в большее чем 50 государства. В отрасли действует 128 хлопкоочистительных заводов и 511 пунктов заготовки хлопка-сырца.

Единую техническую политику в хлопкоочистительных предприятиях республики ведет объединение «УзПахтаСаноат».

В 2003 г. в республике произведено 992,8 тыс. т., волокна – 70,9 тыс. т., линта – 1547,4 тыс. т., семян.

## **Тема № 15. «Развитие отраслей промышленности по производству средств производства для АПК»**

### **План:**

- 1. Структура отраслей промышленности по производству средств производства для АПК.**
  - 2. Развитие отраслей машиностроительной промышленности.**
  - 3. Развитие отраслей промышленности по производству минеральных удобрений и химикатов.**
1. Структура отраслей промышленности по производству средств производства для АПК.

В состав отраслей по производству средств производства АПК входят следующие отрасли:

1. машиностроительная отрасль;
2. отрасли по производству минеральных удобрений;
3. производство кормов;
4. производство химикатов;
5. производство и снабжение семенными материалами;

Машиностроительная отрасль производит трактора (около половины всего оборота), машины и оборудование по обработке земли и урожая, транспортные средства и машины и оборудование жив-ва. В отрасли доминирует 4 крупнейших компаний США: «Sohh De ere», «Case IN», «Fort – New Hollanot», «Massey - Ferguson».

В отрасли по производству минеральных удобрений производятся простые и сложные удобрения с содержанием азота, фосфора и калия.

Производство кормов можно подразделить на два вида:

1. корма, которые производятся в фабриках и которые являются низко калорийными (сено, комовая свекла, силос);
2. высокоэнергичными протеиновые корма, которые производятся на промышленной основе.

В ЕС в год производятся около 100 млн. тонн высококонцентрированных кормов.

Крупнейший производитель в мире концентрированного корма это – BP Nutrition.

Самой динамично развивающейся отраслью является производство корма для домашних животных. В РУ отрасль является отсталой, здесь производится в 1,5-2 раза меньше кормовых единиц на условное поголовье скота. В результате продуктивность скота составляет 30-45% от потенциала.

Крупнейшими фирмами по производству химикатов является: «Kemira», «Norst Hydro», «BASF».

Производство семенных материалов в меньшей степени концентрировано, чем другие отрасли. Пять крупнейших фирм производит около 20% всей продукции.

По закону РУ все виды семян с/х растений должны быть сертифицированы и внесены в гос. ристр. Кампаниям и объединением по производству снабжения семенами в независимости от формы собственности оказывается государственная помощь и поддержка.

## 2. Развитие отраслей машиностроительной промышленности.

В тракторостроительном и с/х машиностроение производится 20% ВП машиностроительной отрасли республики. В отрасли действует более 20 заводов объединений и организаций. В отрасли производятся трактора, двигатели, прикрепление для тракторов, комплекс хлопководческой техники, садоводческие машины, редуктора с/х машин, животноводческие и кормозаготавливающие машины, запасные части и др. Крупнейшими предприятиями отрасли является Гос. АО Ташкентский тракторный завод СП «УзКейсТрактор», АО «УзСельМш», АО «ХимСельМаш», «ЧирчикСельМаш», «ТашСельМаш», АО «Завод садоводческого машиностроения» и АО «УренчКормоМаш».

В 1994 г. отрасли общего машиностроения, трикотажной промышленности, хлопкоочистительного машиностроения и другие промышленные предприятия, объединения в машиностроительной промышленности «УзМашСаноат», предприятие с/х машиностроительными и тракторостроительными в компанию «УзКишлок хужалик машхолдинг». Предприятия автомобильной промышленности и технического обслуживания в объединение «Узавтосаноат».

3. Развитие отраслей промышленности по производству минеральных удобрений и химикатов.

Производство минеральных удобрений - это одно из основных отраслей химической промышленности республики. В республике налажено производство необходимых для с/х удобрений, аммофос, аммиачной селитры, сульфата аммония, суперфосфат, карбонат аммония, жидкий аммиак, а также и другие сложные удобрения.

Крупнейшими предприятиями отрасли является «Электрохимпром» производственное объединение «Азот» (основные азотные удобрения), АО «Кокандский суперфосфатный завод», «Самарканд Хим Завод», АО «Аммофос» (аммофос, суперфосфат). Предприятия химической промышленности республики имеет мощности для производства 2,8 млн. тонн азотных, 1,25 млн тонн фосфорных удобрений. Объем производства минеральных удобрений, дает возможность полного покрытия нужд с/х и экспорта части продукции за границу.

## **Тема 16. Экономические аспекты обеспечения зерновой независимости. Мировой рынок зерновых.**

План:

1. Зерновые культуры. Факторы, обуславливающие зерновую независимость.
2. Оценка влияния политики обеспечения зерновой независимости на объём продукта и прибыли.
3. Мировой рынок зерновых.

Цель и задачи темы: Объяснить в процессе лекционного занятия студентам какое значение имеют в развитии рыночных отношений республики экономические аспекты обеспечения зерновой независимости:

- разобрать экономически оправданную замену хлопчатника зерновыми с точки зрения интересов сельскохозяйственных производителей;
- произвести расчёты по формулам, приведённым в лекционном занятии;
- научить студентов правильно оценивать влияние политики по обеспечению зерновой независимости на объём расчётной и фактической прибыли, создаваемой в сельском хозяйстве;
- рассмотреть и сравнить таблицы по производству зерна странами СНГ;
- предложить студентам разработать свою программу по замене хлопчатника зерновыми.

### **1. Зерновые культуры. Факторы, обуславливающие зерновую независимость.**

Основными зерновыми культурами мирового значения является пшеница, рожь, овёс, кукуруза и рис.

*Пшеница* - род одно- и многолетних трав семейства злаковых. Существует около 20 видов пшеницы, которые в основном подразделяются на мягкие и твёрдые, озимые или яровые. В Передней, Средней Азии и Южной Европе пшеницу начали выращивать в отдельных выделенных угодьях уже с 7-6-го тыс. до н.э. Постепенно происходило её окультуривание.

В настоящее время из зерна пшеницы делают муку, крупу, макароны, крахмал, спирт, комбикорма, а зелёная масса - сено, солома, отруби идут на корм для скота. Под пшеницу во всём мире выделено 236 млн. га пашни. По площади её посевов ведущие места занимают КНР, США, Индия и Канада.

*Рожь* - также относится к одно- и многолетним травам семейства злаков, насчитывающим 13 видов, в том числе 11 диких. Выращивается преимущественно в странах Северного полушария. Под посевы ржи во всём мире выделено 16,6 млн. га посевных площадей.

Из существующих в мире около 70 видов *овса* зерновыми культурами являются овёс посевной, византийский и другие. Ими в мире засеваются 30,5 млн. га посевных площадей (США, Канада, ПНР, КНР).

Родиной *кукурузы* (или маиса) является Центральная и Южная Америка. Из её зерна производят муку, крахмал, спирт, комбикорма, кукурузное масло, а из сухих стержней и стеблей - бумагу, линолеум, вискозу. Площадь мировых посевов кукурузы (в основном США, Бразилии, Мексики и Индии) составляет 118 млн. га.

Обеспечение устойчивой продовольственной безопасности РУ в долгосрочной перспективе, с одной стороны, требует выбора наиболее оптимальной структуры производства, с другой стороны, предполагает проведение такой политики, при которой оптимальная структура производства, обеспечивающая максимальные темпы экономического роста и общего уровня благосостояния, является наиболее выгодной и с точки зрения производителей.

Стремление РУ обеспечить свою зерновую независимость объясняется как политическими, так и экономическими факторами, среди которых, на наш взгляд, наиболее существенны следующие:

- необходимость ликвидации хлопковой монокультуры, развития системы севооборота, диверсификации сельскохозяйственного производства;
- существует вероятность использования большой зависимости страны от импорта пшеницы в качестве инструмента политического давления со стороны стран-экспортёров;
- снижение зависимости страны от импорта пшеницы за счёт увеличения её собственного производства придаёт населению оказывает стабилизирующее влияние на социально-экономическую обстановку в стране;
- монополизированность мирового рынка пшеницы высокая, зависимость предложения зерна от погодных условий, как следствие этого, непредсказуемость мировых цен на него таят для страны, вынужденной импортировать зерно, потенциальную угрозу экономической стабильности;
- валютные доходы Узбекистана, как известно, в значительной степени обеспечиваются экспортом хлопкового волокна и, следовательно, зависят от погодных условий и колебаний мировых цен, что в определённый момент может затруднить импорт зерна и привести к нестабильности в экономике;
- использование сравнительного преимущества страны в производстве хлопка было частично осложнено из-за значительного роста транспортных расходов, как на импорт, так и на экспорт товаров в последние годы.

Обеспечение зерновой независимости, в отличие от само обеспечения другими жизненно важными продуктами питания, которые в основном производятся в дехканских хозяйствах, требует отведения значительных посевных площадей под зерновые культуры, т.к. в настоящее время в структуре потребления населением продуктов питания доминируют хлебопродукты. Отсюда необходимость тщательной оценки альтернативных издержек по производству зерновых, поскольку земельный фонд страны ограничен, и увеличение посевных площадей под них возможно лишь путём их сокращения под другие сельскохозяйственные культуры, в частности под хлопок, являющийся основным экспортным товаром страны. Всё это говорит о важности исследования экономических аспектов зерновой независимости страны, её влияние на общее благосостояние.

## 2. Оценка влияния политики обеспечения зерновой независимости на объём продукта и прибыли.

Выбор оптимальной структуры производства зерновых и хлопка-сырца с целью достижения максимальных темпов экономического развития и повышения общего уровня благосостояния, с учётом ограниченности земельного фонда страны, предполагает максимизацию дохода с каждого гектара имеющихся посевных площадей. При этом общество заинтересовано в росте национального дохода, а производители - суммы прибыли с каждого гектара земельной площади. Сочетание интересов общества и производителей в данном случае означает проведение такой экономической политики, при которой максимизация чистого продукта совпадает с максимизацией прибыли производителей, а производственные ресурсы страны используются наиболее эффективно.

Учитывая, что хлопок является экспортным товаром, а зерно - заменяющим импорт, при расчёте объёма чистого продукта цену хлопка определяем его мировой ценой за вычетом транспортных расходов на экспорт (в ценах FOB), а цену зерновых - их мировой ценой и транспортными расходами на их импорт (в ценах CIF). Разницу между этими ценами товаров и материально-денежными затратами на их производство будем называть расчётным, чистым продуктом (NPE).

Конечно, объём расчётного чистого продукта с каждого гектара посевной площади не является навсегда данным. Он меняется под влиянием различных факторов. В частности по мере накопления опыта и повышения квалификации земледельцев, совершенствования селекционной работы и культуры возделывания земли, применения современных средств механизации и химизации повышается урожайность сельскохозяйственных культур, которая имеет высокую обратную связь с материально-денежными затратами на 1 центнер сельскохозяйственных культур (см. рис.1 и 2).

Рис.1. Зависимость между урожайностью и материально-денежными затратами на 1 центнер хлопка-сырца. (Журнал "Экономическое обозрение" №4, декабрь 1998 г.).

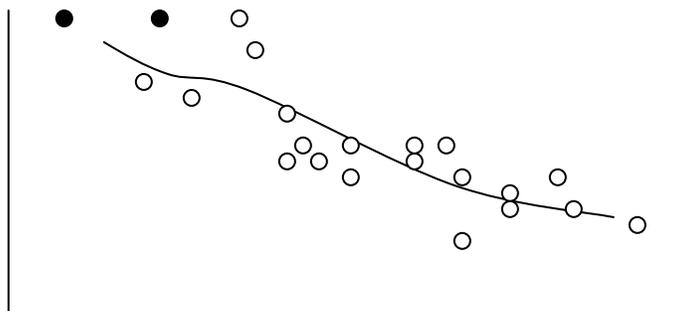
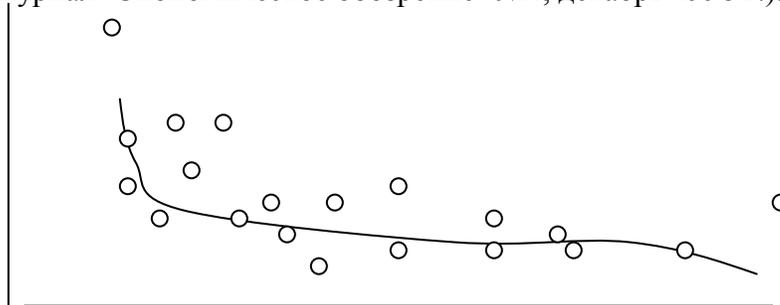


Рис.2. Зависимость между урожайностью и материально-денежными затратами на 1 центнер зерновых. (Журнал "Экономическое обозрение" №4, декабрь 1998 г.).



Снижение материально-денежных затрат на 1 центнер сельскохозяйственных культур, в свою очередь, при данном уровне мировых цен, пропорционально увеличивает расчётный чистый продукт с каждого гектара посевной площади сельскохозяйственных культур. Отсюда возникает необходимость исследования того, какова должна быть урожайность зерновых, при которой расчётный чистый продукт с каждого гектара посевной площади под ними будет не ниже объёма расчётного чистого продукта, получаемого с каждого гектара хлопчатника и зерновых, обеспечивающее одинаковый объём чистого продукта с 1 гектара посевной площади, мы будем называть *эквивалентной урожайностью*.

Для расчёта эквивалентных урожайностей хлопчатника и зерновых введём следующие обозначения:

$CR_c$  и  $CR_w$  - соответственно урожайность хлопка и зерновых (ц /га);

$WP_c$  и  $WP_w$  - мировая цена 1 центнера хлопкового волокна (ФОБ) и зерновых (СИФ);

$MC_c$  и  $MC_w$  - материально-денежные затраты на производство 1 центнера волокна и зерновых;

$NP_{Ec} = (WP_c - MC_w) * CR_c$  - расчётный чистый продукт с 1 гектара хлопка;

$NP_{Ew} = (WP_w - MC_w) * CR_w$  - расчётный чистый продукт с 1 гектара зерновых.

Критерий максимизации расчётного чистого продукта с каждого гектара посевной площади предполагает, что замена производства хлопка на производство зерновых целесообразна в том случае, если расчётный чистый продукт с каждого гектара посевной площади зерновых не меньше чистого продукта от производства хлопка:

$$NP_w > NP_c$$

Отсюда следует, что:

$$(WP_w - MC_w) * CR_w > (WP_c - MC_c) * CR_c$$

Отсюда легко определить эквивалентный уровень урожайности зерновых, при котором чистый продукт с каждого гектара по хлопку и зерну совпадают:

$$CR_{E(w)} = (WP_c - MC_c) * CR_c / (WP_w - MC_w).$$

Учитывая, что связь между урожайностью и материально-денежными затратами является стохастической, статистические уравнения зависимостей:

$$MC_c = 312.41 * CR_c - 0.817;$$

$$MC_w = 70.56 * CR_w - 0.604.$$

В таблице 1 приведены статистические характеристики этих зависимостей.

Табл.1. Показатели статистической зависимости материально-денежных затрат на 1 центнер урожая хлопка и зерновых от их урожайности (Журнал "Экономическое обозрение" №4, декабрь 1998 г.)

|  | Материально-денежные затраты на 1 центнер урожая хлопка ( $MC_c$ ) | Материально-денежные затраты на 1 центнер урожая зерновых ( $MC_w$ ) |
|--|--|--|
|  |  |  |

|                                 |                 |                |
|---------------------------------|-----------------|----------------|
| Постоянная * урожайность хлопка | -312,405 (4,98) | 70,564 (4,86)  |
| Урожайность зерновых            | -0,817 (-12,22) | -0,604 (-8,09) |
| Число наблюдений                | 26              | 22             |
| F- статистика                   | 130,1           | 58,8           |
| R2                              | 0,844           | 0,746          |
| R2- поправленный                | 0,838           | 0,734          |
| Статистика Дарбина-Уотсона      | 2,02            | 2,14           |

\*- в скобках приведены значения статистики Стьюдента, которые указывают на статистическую значимость всех коэффициентов с уровнем значимости ниже 1%.

Высокие коэффициенты детерминации показывают, что для материально-денежных затрат основным определяющим их фактором является урожайность.

Исследование, опирающиеся на полученные теоретические материалы, показывает, что в сложившихся условиях проводимая политика само обеспечения с точки зрения расчётного чистого продукта с 1998 года начали оправдывать себя. Например, средняя урожайность хлопка за 1995-1997 годы по республике в целом составила 24,5 центнера с гектара. Для того чтобы получить такой же объём расчётного чистого продукта с каждого гектара зерновых, эквивалентная урожайность последних должна была составить 28,7 центнера (таблица 2).

Табл.2. Расчёт влияния замещения хлопчатника зерновыми на объём расчётно-чистого продукта с 1 гектара посевной площади по областям РУ. (Журнал "Экономическое обозрение" №4, декабрь 1998 г.)

| Области                   | Средняя урожайность зерновых в 1998 г. (ц/га) | Средняя урожайность хлопчатника в 1995-97 гг. (ц/га) | Эквивалентный уровень урожайности зерновых* (ц/га) | Отношение ктической и эквивалентной урожайностей зерновых (ц/га) | Влияние замены хлопчатника зерновыми на объём чистого продукта с 1 га зерной площади |
|---------------------------|---|--|--|--|--|
| Республика Каракалпакстан | 14,3  | 17,3   | 14,6   | 0,98   |  |
| Андижанская               | 66,2  | 29,8   | 38,8   | 1,71   | -4,3   |
| Бухарская                 | 24,9  | 32,0   | 43,0   | 0,58   | 476,9  |
| Джизакская                | 19,7  | 15,0   | 9,5  | 2,07   | -301,0   |
| Кашкадарьинская           | 21,8  | 23,6   | 27,0   | 0,81   | 146,3  |
| Навойинская               | 24,5  | 25,6   | 30,8   | 0,80   | -82,1  |
| Наманганская              | 29,0  | 27,7   | 35,0   | 0,83   | -102,4   |
| Самаркандская             | 38,8  | 23,6   | 27,0   | 1,44   | -98,7  |
| Сурхандарьинская          | 32,6  | 31,0   | 42,5   | 0,78   | 196,6  |
| Сырдарьинская             | 20,1  | 15,9   | 11,7   | 1,72   | -167,4   |
| Ташкентская               | 30,8  | 24,6   | 29,0   | 1,06   | 123,5  |
| Ферганская                | 28,8  | 27,6   | 34,7   | 0,83   | 28,9   |
| Хорезмская*               | 47,5  | 30,3   | 39,8   | 1,19   | -97,9  |
|                           |   |  |  |  | 131,6  |
| В целом по республике     | 29,6  | 24,5   | 28,7   | 1,03   | 14,1   |

\*- урожайность пшеницы на орошаемых землях.

Учитывая довольно высокие темпы роста урожайности зерновых при практически неизменном уровне урожайности хлопчатника, можно заключить, что политика зернового самообеспечения в перспективе будет способствовать ещё большему увеличению расчёта чистого продукта, создаваемого в сельском хозяйстве.

В условиях рыночной экономики критерием оценки хозяйственной деятельности и принятия хозяйственных решений с точки зрения производителей выступает максимизация объёма прибыли. Это означает, что производители будут выбирать такую структуру производства товаров, которая максимизирует их прибыль. Для сельскохозяйственных производителей, учитывая ограниченность земельного фонда, это означает получение возможно большей прибыли с каждого гектара имеющихся посевных площадей. При наличии рыночной конкуренции производители будут расширять производство того или иного продукта до тех пор, пока его предельные издержки ниже рыночной цены. А в условиях рыночной экономики цены товаров, участвовавших в международной торговле, определяются их мировой ценой. При этом внутренние цены экспортных товаров (в данном случае хлопкового волокна) определяются их мировой ценой за вычетом транспортных расходов (в ценах FOB), а внутренние цены товаров, конкурирующих с импортными (в данном случае пшеницы), - их мировой ценой и транспортными расходами на их импорт (в ценах CIF).

Получаемую разницу между внутренней ценой товаров и их себестоимостью мы будем называть *расчётной прибылью*, и обозначать через PRE. Тогда расчётную прибыль с каждого гектара посевной площади хлопчатника можно определить, как:

$$PRE_c = (WP_c - CT_c) * CR_c, \text{ где}$$

CT<sub>c</sub> - затраты на 1 центнер хлопка-сырца.

$$PRE_w = (WP_w - CT_w) * CR_w, \text{ где}$$

CT<sub>w</sub> - затраты на 1 центнер зерновых.

Замена хлопчатника зерновыми с точки зрения интересов сельскохозяйственных производителей является экономически оправданной, если объём расчётной прибыли с каждого гектара посевной площади зерновых будет не ниже объёма расчётной прибыли, получаемой с каждого гектара хлопчатника при заданном уровне его урожайности, т.е.:

$$PRE_w > PRE_c, \text{ где}$$

PRE<sub>w</sub> и PRE<sub>c</sub> - соответственно расчётная прибыль с 1 гектара пшеницы и хлопка.

Следовательно, эквивалентная урожайность зерновых, при которой объём прибыли с каждого гектара их посевной площади будет не ниже объёма прибыли, получаемой с каждого гектара хлопчатника при заданном уровне его урожайности должна удовлетворять условию:

$$(WP_w - CT_w) * CR_w > (WP_c - CT_c) * CR_c.$$

Для определения коэффициентов эквивалентной урожайности на основе фактической прибыли введём следующие обозначения:

DP<sub>c</sub> - фактическая цена реализации 1 центнера хлопка-сырца;

DP<sub>w</sub> - фактическая цена реализации 1 центнера зерновых.

Тогда фактическая прибыль с 1 гектара посевной площади хлопчатника (PRF<sub>c</sub>) и зерновых (PRF<sub>w</sub>) будет определяться как разница между ценой реализации продукта и его себестоимостью, т.е.:

$$PRF_c = (DP_c - CT_c) + CR_c;$$

$$PRF_w = (DR_w - CT_w) + CR_w.$$

И в этом же случае условием выгодности выращивания зерновых взамен хлопчатника является соотношение:

$$PRF_w > PRF_c$$

Исследование, опирающееся на полученные результаты, показывает, что во всех регионах страны замена хлопчатника зерновыми оказала положительное влияние на финансовые результаты сельскохозяйственных производителей (см. таблицу 3).

Табл. 3. Расчёт влияния замены хлопчатника зерновыми на сумму фактической прибыли по областям РУ с 1 гектара (Журнал "Экономическое обозрение" №4, декабрь 1998 г.).

| Области | Средняя урожайность зерновых 1998 г. (ц/га) | Средняя урожайность хлопчатника в 1995-1997 гг. (ц/га) | Эквивалентный уровень урожайности хлопчатника* (ц/га) | Отношение фактической и эквивалентной урожайностей хлопчатника (ц/га) | Влияние замены хлопчатника на финансовый результат с 1 га посевной площади |
|---------|---|--|---|---|--|
|         |   |  |   |   |  |

|                       |      |      |      |      |       |
|-----------------------|------|------|------|------|-------|
| Республика            |      |      |      |      |       |
| Каракалпакстан        | 14,3 | 17,3 | 39,7 | 0,44 |       |
| Андижанская           | 66,2 | 29,8 | 89,6 | 0,33 | 281,3 |
| Бухарская             | 24,9 | 32,0 | 46,4 | 0,69 | 963,3 |
| Джизакская            | 19,7 | 15,0 | 69,3 | 0,22 | 227,3 |
| Кашкадарьинская       | 21,8 | 23,6 | 45,6 | 0,52 | 283,4 |
| Навойнская            | 24,5 | 25,6 | 48,0 | 0,53 | 268,4 |
| Наманганская          | 29,0 | 27,7 | 48,5 | 0,57 | 313,2 |
| Самаркандская         | 38,8 | 23,6 | 39,9 | 0,59 | 279,9 |
| Сурхандарьинская      | 32,6 | 31,0 | 42,0 | 0,74 | 420,4 |
| Сырдарьинская         | 20,1 | 15,9 | 62,9 | 0,25 | 272,2 |
| Ташкентская           | 30,8 | 24,6 | 49,5 | 0,50 | 415,7 |
| Ферганская            | 28,8 | 27,6 | 44,8 | 0,62 | 373,1 |
| Хорезмская*           | 47,5 | 30,3 | 61,8 | 0,49 | 308,5 |
|                       |      |      |      |      | 506,9 |
| В целом по республике | 29,6 | 24,5 | 49,6 | 0,49 | 366,7 |

Следует отметить, что изменение экономической, в частности валютной, политики из-за существующих различий в интенсивности использования отечественных и импортных компонентов в производстве хлопка-сырца и зерновых, как и установление реальных ставок арендной платы за землю и за кредитные ресурсы могут оказать влияние на результаты наших расчётов.

### 3. Мировой рынок зерновых.

В настоящее время в мире ежегодно производится около 1,85 млрд. метрических тонн различного рода зерновых и сохраняется в среднем до 300 млн. тонн резервов. Из всего объёма зерновых примерно 600 млн. тонн приходится на пшеницу, 880 млн. - на "грубые" зерновые (кукурузу, ячмень, овёс, рожь, просо и смешанные зерновые) и 370 млн. тонн - на рис. Мировой торговлей охвачена лишь небольшая часть производства зерна - примерно 250 млн. тонн по всем культурам, включая 125 млн. тонн пшеницы и 20 млн. тонн риса.

Основными производителями пшеницы в мире является Китай-110 млн. тонн, страны ЕС-98 млн. тонн, США- 62 млн. тонн, Россия- 34 млн. тонн, Канада- 29,8 млн. тонн и Австралия-23,7 млн. тонн. Далее идут в порядке убывания Пакистан, Аргентина, Казахстан и Бразилия.

Самым крупным экспортёром и импортёром пшеницы является Европейское Сообщество, которое при международных сопоставлениях уже принято рассматривать как единое целое. Среди других экспортёров пшеницы первое место занимают США-27 млн. тонн в год. Далее идут Канада - 19,5 млн. тонн, Австралия-19,2 млн. тонн и Аргентина-10,23 млн. тонн. Из стран СНГ нетто-экспортёром пшеницы остаётся Казахстан-2,25 млн. тонн ежегодно.

Самыми крупными импортёрами пшеницы являются Бразилия-5,5 млн. тонн, Пакистан-3 млн. тонн, Китай- 2,7 млн. тонн и Россия- 2,6 млн. тонн, большая часть импорта пшеницы приходится также на страны Восточной Европы- 5,1 млн. тонн и Северной Африки- 1,6 млн. тонн (Алжир, Египет, Ливию, Марокко и Тунис).

В февральском докладе ФАО (сельскохозяйственная и продовольственная организация при ООН) названа уточнённая цифра сбора зерновых в мире в 1998 году - 1880 млн. тонн. Это немного меньше, чем требуется для удовлетворения спроса.

В Северной Америке в прошлом году собрано 69,4 млн. тонн пшеницы. Озимыми под урожай 1999 года засеяно 17,6 млн. га - на 7% меньше, чем год назад. Часть освободившихся площадей будет засеяна зернофуражными и масличными. Урожай в Канаде в 1998 году составил 24,4 млн. тонн. Это ниже, чем в среднем за последние 5 лет. Урожай зернофуражных в США в 1998 году составил 271,8 млн. тонн, что выше среднего показателя за 5 лет. Из этого количества 248 млн. тонн приходится на кукурузу. В Канаде урожай зернофуражных составил 26,8 млн. тонн, что на 6% выше предыдущего.

В Европе урожай пшеницы оценён в 139,8 млн. тонн - на 6% выше уровня 1997 года. Однако зернофуражных собрано меньше обычного -161,7 млн. тонн, что объясняется снижением урожая кукурузы. В 1999 году следует отметить снижение сборов пшеницы в нескольких странах. Площади под озимые в ЕС сократились на 2-4% из-за плохой погоды и требований единой агрополитики.

Из-за сильной засухи производства зерновых в СНГ значительно сократилось. Однако крестьяне часто скрывают урожай, особенно пшеницы, в связи с ухудшающейся ситуацией на финансовых рынках и из-за растущей закредитованности хозяйств. ФАО считает, что в 1998 году урожай зерновых в СНГ составил 111 млн. тонн, т.е. на 15% больше, чем по официальным данным, но это всё равно намного ниже уровня 1997 года (157 млн. тонн). Пшеницы произведено 62 млн. тонн, других зерновых-45 млн. тонн (1997 году - соответственно 81 и 71 млн. тонн). Урожай зернобобовых также упал и составил 1,3 млн. тонн.

Табл.4. Мировое производство зерновых (тыс. метрических тонн).  
(Журнал "Экономическое обозрение" №2, апрель 1999 г.).

| Страны           | 1994/95 | 1995/96 | 1996/97 | 1997/98 | 1998/99<br>данные на 1<br>арта. |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------------------------------|
| Аргентина        | 11300   | 800     | 15900   | 14800   | 10750                           |
| Австралия        | 8903    | 16504   | 23702   | 19417   | 21000                           |
| Бразилия         | 2138    | 1526    | 3195    | 2400    | 2200                            |
| Канада           | 23122   | 25037   | 29800   | 24280   | 24400                           |
| Китай            | 99300   | 102215  | 110570  | 123300  | 110000                          |
| Казахстан        | 9052    | 6490    | 7700    | 8950    | 5000                            |
| Мексика          | 4154    | 3468    | 3170    | 3500    | 3300                            |
| Пакистан         | 15212   | 17002   | 16907   | 16650   | 18700                           |
| Россия           | 32100   | 30100   | 34900   | 44200   | 26900                           |
| США              | 63167   | 59404   | 61980   | 67534   | 69410                           |
| Турция           | 14700   | 15500   | 16000   | 16000   | 18000                           |
| Украина          | 13857   | 16273   | 13550   | 18400   | 14900                           |
| ЕС               | 84541   | 86161   | 98506   | 94213   | 103482                          |
| Восточная Европа | 33782   | 34919   | 26125   | 34409   | 3409                            |

|        |       |       |       |       |       |
|--------|-------|-------|-------|-------|-------|
| Другие | 39471 | 44244 | 46940 | 46120 | 48181 |
|--------|-------|-------|-------|-------|-------|

Табл. 5. Мировое потребление зерновых (тыс. метрических тонн)  
(Журнал "Экономическое обозрение" №2, апрель 1999г.)

| Страны           | 1994/95 | 1995/96 | 1996/97 | 1997/98 | 1998/99<br>данные на 1<br>арта. |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------------------------------|
| Австралия        | 3908    | 4170    | 3602    | 5157    | 5300                            |
| Бразилия         | 8010    | 8198    | 8408    | 8628    | 8000                            |
| Канада           | 7846    | 7807    | 8221    | 7330    | 8200                            |
| Китай            | 110174  | 111711  | 112388  | 114875  | 11600                           |
| Пакистан         | 1813    | 1890    | 2011    | 2026    | 2225                            |
| Россия           | 4286    | 3967    | 3806    | 3954    | 3635                            |
| США              | 3501    | 3102    | 3539    | 3420    | 3709                            |
| Турция           | 1513    | 1602    | 1620    | 1650    | 1699                            |
| Украина          | 1584    | 1679    | 1645    | 1640    | 1420                            |
| ЕС               | 7378    | 7624    | 7954    | 1263    | 8718                            |
| Восточная Европа | 3144    | 3079    | 3113    | 3207    | 3420                            |
| Другие           | 9965    | 9768    | 110386  | 108266  | 111007                          |

Табл. 6. Мировой экспорт зерновых.  
( тыс. метрических тонн)  
(Журнал "Экономическое обозрение" №2, апрель 1999г.)

| Страны           | 1994/95 | 1995/96 | 1996/97 | 1997/98 | 1998/99<br>данные на 1<br>арта. |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------------------------------|
| Аргентина        | 7862    | 4442    | 10073   | 9566    | 7500                            |
| Австралия        | 7818    | 12131   | 1823    | 15398   | 14500                           |
| Канада           | 21821   | 17066   | 18167   | 21283   | 14500                           |
| Индия            | 108     | 1944    | 866     | 0       | 0                               |
| Казахстан        | 3500    | 4422    | 2250    | 1819    | 1800                            |
| Сирия            | 0       | 364     | 500     | 796     | 700                             |
| США              | 32533   | 33681   | 27039   | 28090   | 29000                           |
| Турция           | 1908    | 1908    | 1178    | 967     | 3000                            |
| ЕС               | 171110  | 13250   | 17834   | 14196   | 16000                           |
| Восточная Европа | 3625    | 6170    | 1491    | 2675    | 3200                            |

|        |        |       |        |        |       |
|--------|--------|-------|--------|--------|-------|
| Другие | 4499   | 4114  | 3908   | 5372   | 5383  |
| Всего  | 100784 | 98762 | 101318 | 100571 | 95583 |

Табл. 7. Мировой импорт зерновых.  
( тыс. метрических тонн)  
(Журнал "Экономическое обозрение" №2, апрель 1999г.)

| Страны           | 1994/95 | 1995/96 | 1996/97 | 1997/98 | 1998/99<br>данные на 1<br>арта. |
|------------------|---------|---------|---------|---------|---------------------------------|
| Бангладеш        | 173     | 121     | 888     | 807     | 220                             |
| Индонезия        | 388     | 361     | 420     | 366     | 220                             |
| Китай            | 10256   | 12535   | 269     | 191     | 150                             |
| Малайзия         | 117     | 108     | 123     | 110     | 120                             |
| США              | 139     | 174     | 257     | 248     | 260                             |
| Турция           | 168     | 825     | 946     | 135     | 900                             |
| Украина          | 274     | 104     | 200     | 93      | 100                             |
| Узбекистан       | 200     | 150     | 120     | 431     | 400                             |
| Пакистан         | 212     | 290     | 301     | 356     | 320                             |
| Филиппины        | 206     | 197     | 215     | 196     | 200                             |
| ЕС               | 208     | 254     | 244     | 385     | 280                             |
| Восточная Европа | 286     | 247     | 512     | 178     | 137                             |
| Всего            | 100784  | 98762   | 101318  | 100571  | 95583                           |

В России, по данным МСХП РФ, было скрыто около 155 урожая. Эксперты полагают, что реальный урожай на 20 млн. тонн выше официального - 48,5 млн. тонн. ФАО считает, что общий сбор зерновых в России составил 55 млн. тонн, включая 30 млн. тонн пшеницы.

На Украине было собрано 30 млн. тонн зерна, в т.ч. 17 млн. тонн пшеницы.

| Страны         | 1996 | 1997 | 1998 | Страны   | 1996 | 1997 | 1998 |
|----------------|------|------|------|----------|------|------|------|
| Беларусь       |      |      | 0,8  | Украина  |      |      |      |
| Пшеница        |      |      |      | Пшеница  |      | 18,4 | 15,2 |
| Кормовое зерно |      |      | 5,2  | Кормовое |      |      |      |
| Ячмень         |      |      | 2,3  | зерно    |      | 16,1 | 11,9 |
| Овёс           |      |      | 0,8  | Ячмень   |      | 7,4  | 6,8  |
| Рис            |      |      | 2,1  | Овёс     |      | 1,1  | 1,1  |
| Итого          |      |      | 6,0  | Рис      |      | 1,3  | 1,2  |
|                |      |      |      | Кукуруза |      | 5,3  | 2,0  |
|                |      |      |      | Итого    |      | 34,5 | 27,1 |

|                |      |      |     |                |      |      |       |
|----------------|------|------|-----|----------------|------|------|-------|
| Казахстан      |      |      |     | Узбекистан     |      |      |       |
| Пшеница        | 8,0  | 1,7  | 5,0 | Пшеница        | 2,7  | 3,1  | 3,8   |
| Кормовое зерно |      |      |     | Кормовое зерно | 0,4  | 0,4  | 0,3   |
| Ячмень         | 3,6  | 3,7  | 2,1 | Ячмень         | 0,2  | 0,1  | 0,1   |
| Кукуруза       | 2,7  | 2,7  | 1,4 | Кукуруза       | 0,2  | 0,1  | 0,1   |
| Овёс           | 0,2  | 0,2  | 0,2 | Итого          | 3,1  | 3,5  | 4,1   |
| Рис            | 0,5  | 0,6  | 0,4 |                |      |      |       |
| Итого          | 0,1  | 0,1  | 0,1 |                |      |      |       |
|                | 11,6 | 12,4 | 7,1 |                |      |      |       |
| Молдова        |      |      |     | Другие         |      |      |       |
| Пшеница        | 0,8  | 1,0  | 1,0 | Пшеница        | 2,8  | 3,1  | 3,3   |
| Кормовое зерно | 1,0  | 2,0  | 1,6 | Кормовое зерно | 1,4  | 1,5  | 1,8   |
| Ячмень         | 0,2  | 0,3  | 0,2 | Ячмень         | 0,6  | 0,6  | 0,8   |
| Кукуруза       | 0,8  | 1,7  | 1,4 | Кукуруза       | 0,7  | 0,8  | 0,9   |
| Итого          | 1,8  | 3,0  | 2,6 | Итого          | 4,2  | 4,6  | 5,0   |
| Россия         |      |      |     | По СНГ в       |      |      |       |
| Пшеница        | 34,9 |      |     | целом          |      |      |       |
| Кормовое зерно |      |      |     | Пшеница        | 63,5 | 79,2 | 56,0  |
| Ячмень         | 32,5 |      |     | Кормовое зерно | 54,7 | 72,1 | 45,8  |
| Кукуруза       | 15,9 |      |     | Ячмень         | 28,3 | 34,7 | 21,7  |
| Овёс           | 1,1  |      |     | Кукуруза       | 4,8  | 10,8 | 6,0   |
| Рис            | 8,3  |      |     | Овёс           | 10,3 | 13,0 | 8,4   |
| Итого          | 5,9  |      |     | Рис            | 9,7  | 11,1 | 7,4   |
|                | 67,4 |      |     | Итого          | 118, | 151, | 101,8 |

В Казахстане урожай сократился на 1/3 и составил 8 млн. тонн, из которых 6 млн. тонн приходится на пшеницу.

Плохой урожай был отмечен также в Белоруссии-4,9 млн. тонн.

В Молдавии-2,7 млн. тонн и др. республиках, кроме Узбекистана и Туркмении.

Табл. 8.Производство зерна странами СНГ. (в млн. тонн).

(Журнал "Экономическое обозрение" №2, апрель 1999г.).

Объём мирового производства пшеницы в 1999 году прогнозируется в 575 млн. тонн, что на 8 млн. тонн меньше, чем в 1998 году, однако по прежнему находится на третьем рекордном уровне. Снижение производства ожидается в Европе, Северной Америке и Австралии, в то же время урожай пшеницы могут восстановиться в странах СНГ и Южной Америке. Необходимо подчеркнуть, что прогнозы, приведённые в таблице 9, предполагают обычные погодные и вегетационные условия в течение сезона.

Табл.9. Площади и производство пшеницы в 1997-1999 году

|                   | Площади (млн. га) |       |       | Производство (млн. тонн) |       |       |
|-------------------|-------------------|-------|-------|--------------------------|-------|-------|
|                   | 1997              | 1998  | 1999  | 1997                     | 1998  | 1999  |
| Европа            | 27,4              | 26,9  | 25,8  | 129,9                    | 138,5 | 130,3 |
| ЕС                | 17,2              | 17,2  | 16,6  | 94,7                     | 103,7 | 98,0  |
| Венгрия           | 1,2               | 1,1   | 1,3   | 5,3                      | 5,0   | 5,0   |
| Польша            | 2,6               | 2,6   | 2,4   | 8,2                      | 9,5   | 8,5   |
| Румыния           | 2,4               | 2,0   | 1,8   | 7,2                      | 5,2   | 4,8   |
| СНГ страны Балтии | 47,6              | 44,9  | 42,9  | 80,9                     | 57,1  | 67,5  |
| Казахстан         | 11,5              | 11,0  | 10,0  | 8,7                      | 5,0   | 6,0   |
| Россия            | 25,0              | 24,0  | 22,5  | 44,2                     | 27,0  | 34,0  |
| Украина           | 6,5               | 5,6   | 6,0   | 18,4                     | 14,9  | 17,5  |
| Северная Америка  | 37,9              | 36,0  | 34,3  | 95,4                     | 97,1  | 87,2  |
| Канада            | 11,4              | 10,8  | 10,0  | 24,3                     | 24,4  | 23,0  |
| США               | 25,7              | 24,4  | 23,5  | 67,5                     | 69,4  | 61,0  |
| Южная Америка     | 8,3               | 7,3   | 7,3   | 19,8                     | 15,4  | 16,1  |
| Аргентина         | 5,7               | 4,8   | 5,0   | 14,8                     | 10,6  | 11,5  |
| Бразилия          | 1,5               | 1,4   | 1,2   | 2,4                      | 2,2   | 2,0   |
| Азия              | 85,2              | 84,7  | 85,6  | 148,5                    | 236,4 | 235,6 |
| Ближний Восток    | 18,8              | 18,7  | 19,0  | 33,1                     | 35,6  | 35,2  |
| Иран              | 6,6               | 6,5   | 6,6   | 10,2                     | 10,5  | 11,0  |
| Сирия             | 1,7               | 1,7   | 1,7   | 3,5                      | 4,0   | 4,1   |
| Турция            | 8,5               | 8,6   | 8,9   | 16,2                     | 17,8  | 17,0  |
| Дальний Восток    | 66,3              | 65,9  | 66,6  | 215,4                    | 200,7 | 200,4 |
| Китай             | 29,5              | 29,3  | 29,0  | 123,3                    | 110,0 | 108,0 |
| Индия             | 25,5              | 25,0  | 25,8  | 69,3                     | 66,0  | 68,0  |
| Пакистан          | 8,1               | 8,2   | 8,2   | 16,7                     | 18,7  | 18,5  |
| Африка            | 8,9               | 9,4   | 9,9   | 15,2                     | 17,7  | 18,0  |
| Северная Африка   | 5,3               | 6,6   | 6,5   | 9,6                      | 13,3  | 13,0  |
| Египет            | 1,1               | 1,1   | 1,0   | 5,6                      | 5,8   | 5,6   |
| Марокко           | 2,5               | 3,1   | 2,9   | 2,3                      | 4,2   | 4,0   |
| Океания           | 10,5              | 11,5  | 10,5  | 19,6                     | 21,2  | 20,2  |
| Австралия         | 10,4              | 11,5  | 10,5  | 19,4                     | 21,0  | 20,0  |
| Всего             | 225,6             | 220,6 | 21,63 | 60,93                    | 583,3 | 575,0 |

Торговля "грубыми" зерновыми, достигающая 130 млн. в год, ведётся в основном экспортёрами - Аргентиной, Австралией, Канадой, США и ЮАР и импортёрами - ЕС, Восточной Европой, Японией, Мексикой, Южной Кореей, Тайванем, странами Юго-Восточной Азии. Из стран СНГ нетто-импортёром этих видов зерна является Россия, нетто-экспортёром - Украина.

По предварительным оценкам, мировое производство "грубого" зерна в 1998 г. составило 817 млн. тонн, что на 10 млн. меньше, чем в 1997 году.

Снижение произошло главным образом из-за изменений в производстве кукурузы.

Мировое потребление грубого зерна в 1998 году по предварительным оценкам составило 883 тонны, т.е. сократилось на 1 млн. тонн. Повышение цены на ячмень положительно сказывается на потреблении пшеницы в ЕС. Пшеница также имеет тенденцию замещать кукурузу для производства крахмала. Использование кормового зерна в Японии постепенно снижается, поскольку возрос импорт мяса в страну.

Мировой импорт кукурузы увеличился в 1998/99 году благодаря большому импорту со стороны Японии, Южной Кореи и Малайзии.

Всемирная торговля рисом достигла 20-25 млн. тонн. Основные его производители - Китай (136,6 млн. тонн), Индонезия (32 млн. тонн), Вьетнам (18 млн. тонн) и Таиланд (14 млн. тонн) - на них приходится около 53% всего производства риса в мире.

Основными экспортёрами риса являются Таиланд (3,3 млн. тонн) и США (2,2 млн. тонн).

Торговля зерном - это бизнес для избранных, несмотря на то, что речь идёт не о сверхсложных электронных системах, а о простом хлебе. Правда, никто не произносит вслух слова "олигополия" или "картель". Напротив, все пытаются убедить, что мировой рынок зерна - один из наиболее свободных и не зарегулированных. Однако молодым зерновым компаниям, стремящимся работать не на отдельных локальных рынках, а в глобальном масштабе, практически невозможно пробиться наверх. 70-80% мировой торговли зерном контролируют менее 10 транснациональных предприятий. Большинство из них основано ещё в прошлом веке и являются частными (не акционерными) фирмами - это Car gill, Andre, Continental Grain и другие "зерновые бароны".

Олигополия частных фирм на зерновом рынке сложилась достаточно естественным путём. Для того чтобы играть на больших объёмах зерна, необходим солидный капитал. Но под активы мелкой или средней торговой компании банк много не даст. А без реальных средств выйти на рынок с привлекательным предложением практически невозможно. Богатые "зерновые бароны" могут позволить себе рисковать и вкладываться в довольно сомнительные предприятия. Для более слабых участников рынка, столь рискованные операции могут закончиться банкротством. Мелкие компании скорее обслуживают "баронов", оказывая им услуги, связанные с локальными поставками или узкоспециализированными секторами рынка.

Некоторые полагают, что "фамильные" фирмы по сравнению с акционированными имеют одно серьёзное преимущество: здесь значительно облегчён процесс принятия решений. Вся ответственность лежит на конкретном человеке, а не распределена между членами совета директоров. Между тем на рынке зерна, как утверждают его участники, нужна гораздо большая оперативность, чем на других сырьевых рынках. Баржа с кукурузой, плывущая по Миссисипи, за время рейса может быть перепродана 15 раз, в зависимости от ситуации на бирже в Чикаго.

Однако главное преимущество "зерновых баронов" - это всё - таки их глобальный контроль практически за всеми цепочками, которые связывают производителя и потребителя зерна и другой сельхозпродукции. Ещё 20 лет назад подавляющее большинство фирм, торгующих зерном, были так называемыми фоберами (от англ. free on board, FOB), транспортировавшими товар до экспортных терминалов в Мексиканском заливе и ссыпавших там его на борт сухогрузов. Сегодня век таких посредников в чистом виде заканчивается. Крупные компании стали интеграторами, располагающими по всему миру собственными мощностями для хранения, транспортировки и обработки зерна. Прежде всего, с помощью такого глобального контроля достигается эффект "точечной монополии", в основном в конкретных регионах, где или имеется собственный экспортный элеватор, или железнодорожная ветка, или захвачен один из узких секторов рынка (например, поставка высококачественных сортов пшеницы). Собственные мощности по хранению позволяют

придержать товар в ожидании подходящей конъюнктуры, а его купля-продажа в больших количествах вполне способна корректировать цены в нужном направлении.

Масштабные интервенции на рынке зерна требуют огромных средств (средняя партия - это десятки тысяч тонн), поэтому торговцы практически не оперируют живыми деньгами. Живые деньги начинают двигаться по сосудам этой системы только после того, как установлена цена и согласованы многочисленные параметры - премии, скидки и т.д. Поэтому торговля зерном делится на две составляющие: рынок реальных сегодняшних поставок (cash) с определённой ценой за единицу товара и рынок виртуальный, биржевой, пытающийся определить цену поставки на несколько месяцев вперёд (фьючерсные контракты) и застраховать торговцев от ценовых рисков. По данным Чикагской товарной биржи, до реальной поставки зерна доводится менее 3% общего числа фьючерсных контрактов.

Среди "зерновых баронов" выделяется свой Гулливер. Речь идёт о министерстве сельского хозяйства США, регулирующем машину, которая поставяет на мировой рынок более половины всего продаваемого там зерна. Крайне благоприятные климатические условия, красно-зелёные почвы позволяют США выступать в роли "мирового кормильца" и одновременно фактическим законодателем цен.

Деятельность Минсельхоза США - это, прежде всего сбор и обработка информации, прогнозирование спроса и предложения на рынке, выплата субсидий. Используя спутники (министерство и зерновые компании тесно связаны с НАСА), эксперты ведомства оценивают виды на урожай по всему миру и рассчитывают зерновой баланс. Основываясь на крайне точных прогнозах, Минсельхоз начинает заранее выравнивать цены. Если рынку грозит перепроизводство, он предлагает фермерам не обрабатывать в этом году часть посевных площадей под зерновые (обычно до 10%), за что выплачивается определённое вознаграждение. Министерство также заранее договаривается с фермерами насчёт покупки у них зерна по гарантированным ценам и субсидирует экспорт, чтобы не "обвалился" внутренний рынок.

Практикуется и прямое субсидирование зернового производства для предотвращения падения цен в результате конкуренции - в середине 90-х годов из каждого доллара, который американский фермер зарабатывал сельским трудом, по 50 центов приходилось на долю налогоплательщиков. Существует также "выравнивание" по определённым культурам, когда правительство устанавливает льготные цены на закупку кукурузы или пшеницы.

**Ключевые слова и выражения:** пшеница, рожь, кукуруза, расчётный чистый продукт, эквивалентная урожайность, расчётная прибыль, фобер.

#### **Контрольные вопросы.**

1. Какие основные продукты питания получают из зерна?
2. Назовите 6 факторов обуславливающих зерновую независимость?
3. Почему необходима тщательная оценка альтернативных издержек по производству зерновых?
4. Как определить цену хлопка при расчёте объёма чистого продукта?
5. Какие страны являются самыми крупными импортёрами пшеницы?
6. Что понимают под выражением "зерновые бароны"?
7. Какое главное преимущество имеют "зерновые бароны"?
8. Какое преимущество имеют "фамильные" фирмы над акционированными фирмами?
9. Почему использование кормового зерна в Японии постепенно снижается?
10. Какие страны являются основными производителями риса?

## **Тема 17. Государственное регулирование развития хлопкового комплекса.**

### **Мировой рынок хлопка.**

План:

1. Мировой рынок хлопка. Производство и потребление.
2. Мировая торговля хлопком.
3. «Проблемные зоны» и тенденции развития «белого золота».

Цель и задачи темы: объяснить студентам в процессе лекционного занятия значение мирового рынка хлопка.

- рассмотреть таблицы по мировому производству и мировому потреблению хлопка, а также соответствующие рисунки
- научить студентов производить выборку основных сортов хлопка с помощью индексов, приведённых в тексте лекций;
- разобрать таблицу перевода единиц измерения, используемых на мировом рынке хлопка;
- рассмотреть рынки хлопка отдельных стран;
- рассмотреть и разобрать по подпроектам первый инвестиционный проект в области сельского хозяйства, в частности хлопководства;
- дать задание студентам разработать свой проект модернизации хлопкового комплекса.

### **1. Мировой рынок хлопка. Производство и потребление.**

Хлопчатник с древнейших времён возделывается во многих странах мира. В настоящее время его посевы занимают 40% всех площадей, отводимых в мире под прядильные растения. Хлопчатник принадлежит к роду *Gossypium* (что по-латыни означает «дерево, дающее волокно»). Его родина – тропический пояс Земли, где дикие формы представлены многолетними древесными растениями, достигающими в высоту 6-7 метров.

По классификации Мауэра, род *Gossypium* состоит из 35 видов, включающих многообразные сорта и формы, но чаще всего встречаются 5 видов: *Gossypium hirsutum* (мексиканский), *Gossypium barbadense* (перуанский), *Gossypium arboreum* (индокитайский), *Gossypium herbaceum* (афро-азиатский), *Gossypium trilobatum* (трех зубчатый). Наиболее распространён мексиканский вид, затем идут перуанский и индокитайский. Что касается оставшихся двух видов, то они возделываются на незначительных площадях.

По облику и природным свойствам культивируемый хлопчатник значительно отличается от дикорастущих форм. Эти изменения произошли в течение тысячелетий в результате целенаправленной селекции, а также распространения возделывания хлопчатника из жарких тропических стран в регионы с более умеренным климатом. Коробочки хлопчатника стали в 3-4 раза крупнее, значительно увеличился и размер семян. Почти исчезла «каменистость»: семена быстрее впитывают влагу и энергичнее прорастают. Короткое, прямое, цветное (бурое, серое, зеленовато-грязное) волокно превратилось в длинное, шелковистое, иногда кремового, а чаще всего белого цвета. Намного повысилась опушенность семян и выход волокна, возросла его крепость. Существенно изменился характер ветвления хлопчатника. Листья стали крупными и сочными, а стебель более травянистым. Изменились требования хлопчатника к условиям внешней среды. Он стал менее нуждаться в тени, на больше – во влаге и питательных веществах, приспособился к более длительному световому дню умеренных географических широт.

Хлопчатник возделывают не только как однолетнюю полевую культуру, но и в виде одно- и двухлетней порослевой, обеспечивающей получение 2-х урожаев с одних и тех же растений. Для этого в Индии, Йемене и Тунисе после сбора урожая растения скашивают на высоте 25-30

см. от поверхности почвы. Через некоторое время от хлопкового стержня отрастают новые стебли, которые к концу вегетационного периода начинают плодоносить. В отдельных хозяйствах первый урожай хлопка-сырца составляет 24,8-32,6, а второй 17,8-22,2 центнера с гектара.

Все части растения являются ценным сырьём для промышленности и могут полностью утилизироваться. На их основе можно получить около 1200 различных полезных продуктов, которые находят широкое применение в лёгкой, пищевой, автомобильной, электротехнической, химической, фармацевтической, нефтяной промышленности, в производстве стройматериалов и других отраслях народного хозяйства.

Самые главные виды продуктов из хлопчатника – волокно и масло. Волокно идёт на выработку тканей, ниток, ваты, рыболовных сетей, трикотажных изделий. Из него изготавливают также искусственную кожу и искусственный шёлк, корд, порох, гигроскопическую вату и многое другое.

Важным промышленным сырьём служит линтпух на семенах хлопчатника. Из него изготавливают электроизоляционные материалы, фетр, стекло, искусственный шёлк, пластмассы, лаки, линолеум, эбонит, кино- и фотоплёнку и другую химическую продукцию.

Из хлопковых семян получают не только такие ценные продукты питания, как масло и маргарин. Они используются в лакокрасочной промышленности, служат сырьём для приготовления глицерина, стеаринов и других продуктов. Из отходов производят мыло и колёсную мазь. Семена хлопчатника дают ещё жмых и шелуху, которая идёт на корм скоту. Кроме того, шелуха перерабатывается в гидролизной промышленности, где из одной её тонны получают 150 кг фурфурола и значительное количество спирта.

Из стеблей и, листьев и створок хлопковых коробочек вырабатывают органические кислоты (лимонную, яблочную, уксусную), дубильные и лекарственные вещества, этиловый спирт, идущий на выработку синтетического каучука, изготавливают канаты, верёвки и грубые сорта бумаги. Стебли могут также служить материалом для строительства домов, изготовления мебели и т.д. В среднем из одной тонны хлопка-сырца вырабатывают 320-340 кг волокна и 560-580 кг семян. Из 340 кг волокна можно произвести 3500 квадратных метров ткани, а из 560 кг семян – 112 кг масла, 10 кг мыла, 270 кг жмыха, 160 кг шелухи и 8 кг линта.

Очень широкий диапазон использования хлопчатника предопределяет важную роль этого вида сельскохозяйственного сырья и конъюнктуры хлопкового рынка в мировой экономике.

Мировые урожаи хлопка за последние несколько лет стабилизировались. Различные технологические изменения, применение химических средств повлияли на урожайность. Вначале увеличение урожаев было значительным, и с 1984 года среднемировая урожайность стала составлять 500 фунтов на акр. В последние 3 года её рост не превышал 1% по прогнозу ICAS на 1998-1999 года, мировая урожайность как в предыдущем году составила 512 фунтов на акр.

Табл.1. Мировое производство хлопка.  
(журнал «Экономическое обозрение» №7, июнь 1999 г.)

| Страны                  | 1993/94 | 1994/95 | 1995/96 | 1996/97 | 1997/98 | 1998/99 |
|-------------------------|---------|---------|---------|---------|---------|---------|
| Китай                   | 17,2    | 19,9    | 21,9    | 19,3    | 21,2    | 20,2    |
| США                     | 16,1    | 19,7    | 17,9    | 18,9    | 18,8    | 13,9    |
| Индия                   | 9,8     | 11,1    | 13,2    | 13,9    | 12,3    | 12,9    |
| Пакистан                | 6,3     | 6,3     | 8,2     | 7,3     | 7,2     | 6,3     |
| Узбекистан              | 6,1     | 5,8     | 5,7     | 4,8     | 5,3     | 4,6     |
| Африканская франко-зона | 2,4     | 0,5     | 3,1     | 3,7     | 4,3     | 4,0     |
| Турция                  | 2,8     | 0,7     | 3,9     | 3,6     | 3,7     | 3,9     |

|              |      |      |     |      |      |      |
|--------------|------|------|-----|------|------|------|
| Австралия    | 1,5  | 0,6  | 2   | 2,8  | 3,1  | 3,1  |
| Аргентина    | 1,1  | 5,6  | 1,9 | 1,5  | 1,4  | 1,1  |
| Бразилия     | 1,9  | 2,5  | 1,8 | 1,3  | 1,8  | 1,9  |
| Греция       | 1,5  | 1,8  | 2,1 | 1,4  | 1,6  | 1,7  |
| Египет       | 1,9  | 1,2  | 1,1 | 1,6  | 1,6  | 1,1  |
| Туркменистан | 1,9  | 1,6  | 1,2 | 0,6  | 0,9  | 1    |
| Мексика      | 0,1  | 0,5  | 1   | 1,1  | 1    | 1    |
| Парагвай     | 0,6  | 0,7  | 0,5 | 0,2  | 0,4  | 0,3  |
| Таджикистан  | 0,7  | 0,6  | 0,6 | 0,4  | 0,5  | 0,6  |
| Другие       | 5,3  | 5,6  | 7   | 7,1  | 7    | 6,6  |
| Всего в мире | 77,1 | 85,9 | 93  | 89,6 | 91,6 | 84,1 |

Проблемы с урожаем в основных странах-производителях хлопка становится причиной нестабильности в мировом масштабе. За последние 20 лет минимальный уровень производства – 15,4 млн. т. - был отмечен в 1986/87 году, а максимальный – 20,86 млн. т. в 1991/92 году. В 1986 году был зафиксирован и наименьший размер посевной площади за эти же 20 лет.

Британская компания Cat look Limited опубликовала последние уточнённые данные, касающиеся мирового производства и потребления хлопка (объёмы производства хлопка-волокна в мире показаны в табл. 1).

Состав лидирующей пятёрки мировых производителей хлопка не изменился. На первом месте остаётся Китай, несмотря на некоторое снижение там урожая в текущем сезоне из-за имевших место наводнений. А вот урожай хлопка в США снизился по сравнению с предыдущим сезоном более чем на четверть. Это самый низкий урожай в США за последние 10 лет. Сказывались последствия сильной засухи и нашествия долгоносиков, обрушившихся на основные хлопкосеющие районы страны (Луизиану, Арканзас, Техас и др.) прошлым летом. И если бы не экстренные меры, предпринятые правительством, ситуация на хлопковом рынке могла бы быть ещё более плачевной. Приблизилась к США занимающая 3-е место Индия. 4-е и 5-е место сохранили производства хлопка-волокна в странах лидерах за последние 3 сезона показаны на рис. 1

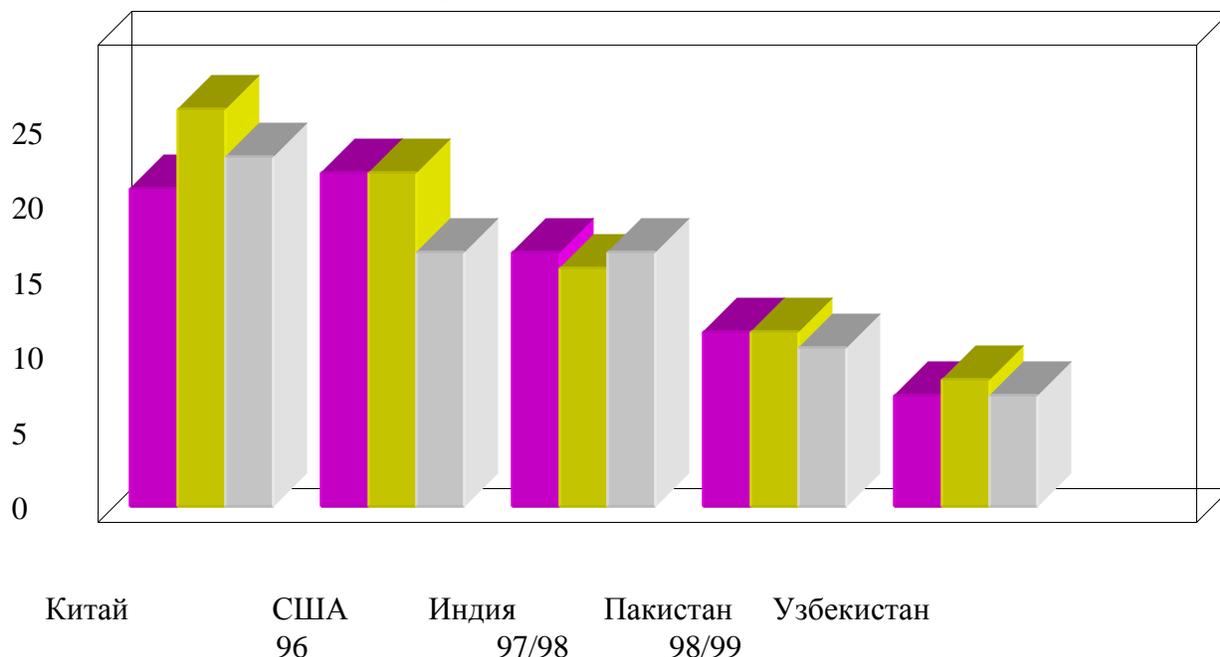


Рис. 1. Пятёрка ведущих стран-производителей хлопка (в млн. кип).

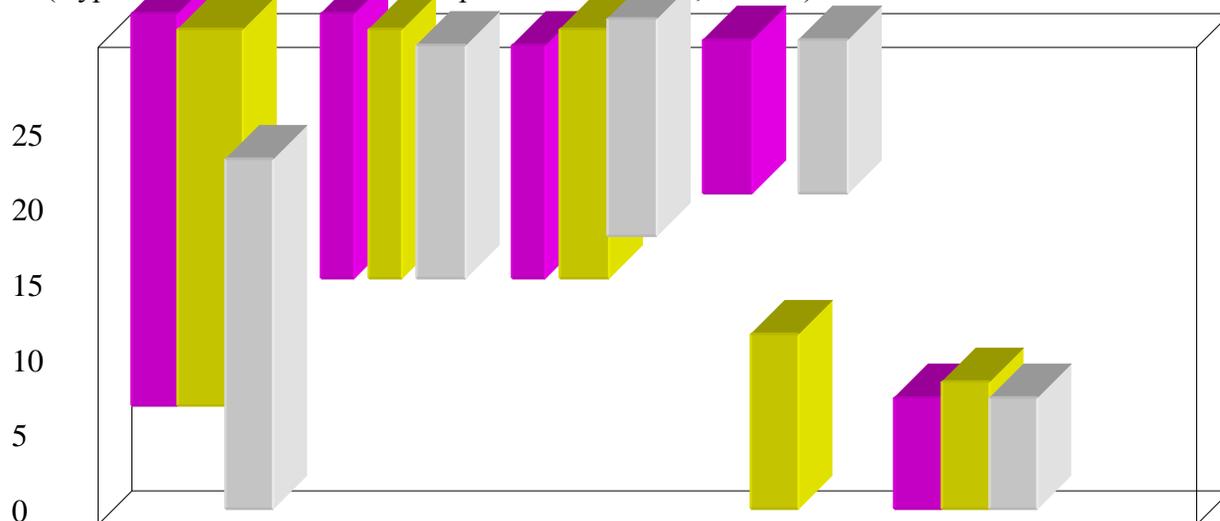
(журнал «Экономическое обозрение» №3, июнь 1997 г.)

По прогнозам Министерства сельского хозяйства США, мировой объём производства хлопка составит в 1999 году 18,86 млн. тонн, что на 2,4% меньше, чем в 1998 году. Согласно более ранним оценкам Международного консультативного комитета по хлопку, прогнозируется, что его производство в мире за 1999-2000 годы восстановится до 19,16 млн. тонн.

Размеры мирового потребления хлопка показаны на рис. 2. Среди ведущих стран-потребителей хлопка картина также без изменений. Лидируют здесь Китай, Индия, США, Пакистан, Турция. Объёмы потребления остались практически на уровне прошлого сезона (см. рис.2).

Рис.2. Пятёрка ведущих стран-потребителей хлопка (в млн. кип).

(журнал «Экономическое обозрение» №3, июнь, 1997 г.)



Китай                      Индия                      США                      Пакистан                      Турция  
96/97                      97/98                      98/99

По прогнозам Министерства сельского хозяйства США, потребление хлопка в 1998/99 году составит 19,6 млн. тонн, а по оценке ICAC –19,5 млн. тонн, что на 2% меньше, чем в 1997/98 году. Это наибольшее годовое снижение с 1974/75 года. В большинстве случаев причиной этого считают экономические кризисы в Восточной Азии, Бразилии, Японии и России. Хотя потребление хлопка в Азии может снизиться, это не должно будет сильно повлиять на высокий уровень его мирового потребления. Уменьшение потребления хлопка в Азии отчасти будет возмещено увеличением его потребления в Мексике, где оно уже возросло в 2,5 раза по сравнению с 1993 годом. Американские бизнесмены обеспечили рост объёма производства пряжи, ткани и одежды в Мексике, поскольку это связано с прибыльной розничной продажей в достаточной близости от США.

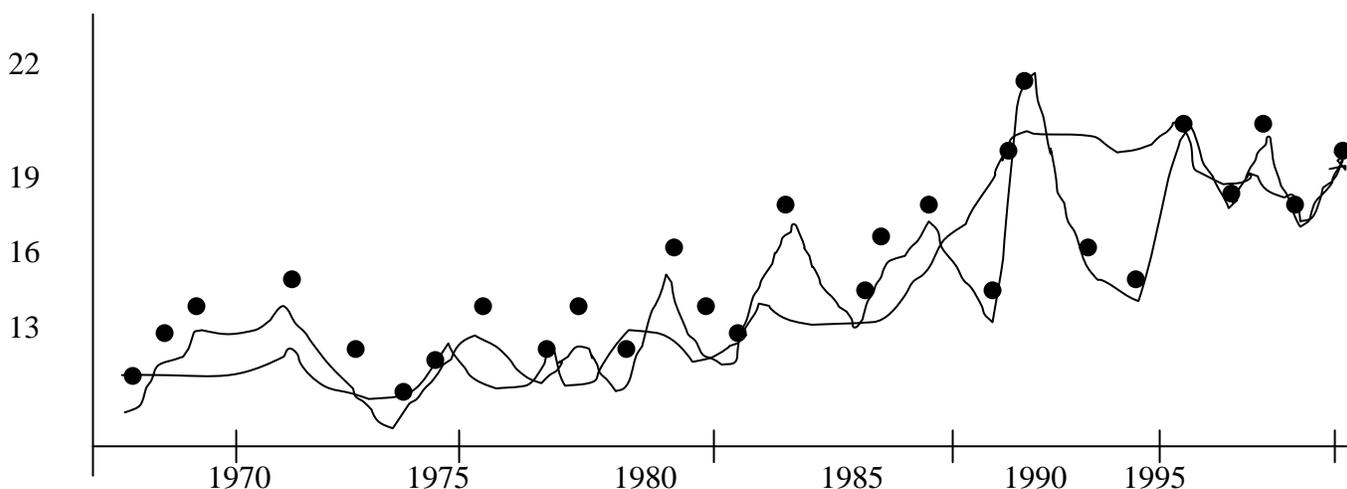
Ожидается, что в следующем году потребление хлопка повысится на 1,6%. Экспорт хлопка увеличится до 5,52 млн. тонн, оживится импорт в Восточную Азию, в частности в Индонезию, Республику Корею и Таиланд – на 7%, 9%, 6% соответственно. Несмотря на некоторое оживление импорта хлопка в Восточную Азию, мировой спрос останется слабым. Оживление большей частью зависит от того, будет ли Китай сокращать свои запасы, и если будет, то на сколько.

Интересно сравнить объёмы производства и потребления хлопка. Весь китайский урожай полностью идёт на удовлетворение внутренних потребностей. Экспорт и импорт здесь

практически отсутствуют. Индия удовлетворяет внутренние потребности в хлопке за счёт собственного производства даже с избытком, поэтому часть урожая (порядка 500 тыс. тонн) идёт на экспорт. США также покрывают внутренние потребности собственными силами и, несмотря на нынешний неурожай, смогут экспортировать примерно 500-600 тыс. тонн хлопка. У Пакистана продолжает сохраняться баланс – весь производимый хлопок потребляется самостоятельно, он практически и не импортируется. А вот у Турции другая ситуация – чтобы удовлетворить внутренние потребности в хлопке, ей приходится в большей мере его импортировать.

Соотношение мирового производства и потребления хлопка-волокна показано на рис.3.

Рис. 3. Мировой баланс хлопка (млн. тонн).

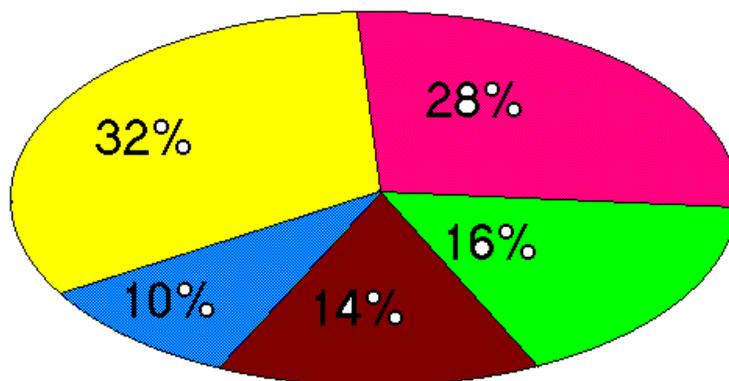


Источник (журнал «Экономическое обозрение» №3, июнь, 1999 г.)

## 2. Мировая торговля хлопком.

Мировая торговля хлопком оставалась стабильной на протяжении последних 7 лет. Структура экспорта по странам показана на рис. 4.

Рис. 4. Основные страны-экспортёры хлопка сезона 1997/98 гг.



10% - Австралия (625 тыс. тонн)

- 14% - Западная Африка (815 тыс. тонн)
- 16% - Узбекистан (950 тыс. тонн)
- 28% - США (1695 тыс. тонн)
- 32% - другие страны (1897 тыс. тонн)

Снижение импорта Японии и Индонезии, важнейших потребителей и импортёров хлопка, было компенсировано увеличением импорта в Мексику, большей частью из США. В связи с обострением проблемы реализации Австралия гарантировала в апреле предоставление торгового кредита в размере 250 млн. американских долларов специально для хлопка, перевозящегося в Азию (Индонезию). В итоге свыше 90% австралийского хлопка появилось на экспортном рынке, причём 1/3 этого количества направлялось в Индонезию и только 10% - не в азиатские страны.

Конкретные сделки по хлопку, как и по любым другим товарам, заключаются по различным ценам, но существуют показатели, отражающие динамику мировых цен на хлопок. Уже почти 50 лет Cotton Outlook публикует цены CIF на хлопок-сырец. В 1966 году был введён предшественник индекса Cot look A. Его первоначальное значение составило 31,05 цента за фунт.

Предназначение индекса Cot look A в том, чтобы характеризовать уровень предлагаемых цен на международном рынке хлопка. Данный индекс представляет собой среднюю величину пяти наиболее низких котировок из выборки (в настоящее время пятнадцати) основных сортов хлопка, продаваемых на международном рынке.

Изменения в выборке производятся, чтобы отразить сдвиги в сортах хлопка, наиболее часто предлагаемых для продажи. Основным сортом для расчёта индекса A (согласно Ливерпульской концепции сортов) является Middling 1-3/32. Учитываются, главным образом, цены в странах Северной Европы, а назначаются цены на условиях CIF.

Таким же образом рассчитывается индекс B, введенный в 1972 году и представляющий собой совокупность цен на хлопок, который обычно используется для выработки «грубой» пряжи. Эти индексы публикуются в ежедневном Cotton Outlook и в специальных разделах ежедневных газет, созданных для того, чтобы удовлетворить специфические потребности рынка, а также на Web- страницы компании Cotton Limited ([www. Cot looks com](http://www.Cotlooks.com)).

Индексы рассчитываются на основе цен, устанавливаемых каждый рабочий день в Великобритании, и публикуются приблизительно в 14 часов по английскому времени. Цены (котировки) устанавливаются редакционной коллегией, члены которой ни в коей степени не связаны с торговлей, и выражаются в центах США за фунт на условиях CIF по документам по прибытии товара в порт Северной Европы, включая прибыль и комиссионные посредника. В настоящее время индексы Cot look признаны торговым сообществом, правительствами и международными организациями, в частности Конференцией ООН по торговле и развитию (UNCTAD) и Международным консультативным комитетом по хлопку, как точные критерии измерения колебаний стоимости хлопка на международном рынке.

В арифметических терминах способ, которым определяют эти индексы, остается неизменным с момента их введения: каждый индекс представляет собой простое среднее самых низких цен из соответствующих выборок.

Мировая цена на хлопок, выраженная индексом Cot look A, сначала хлопкового сезона 1998- 1999 года имеет отчётливую тенденцию к снижению и достигла своей низшей точки к концу января 1999 года. Затем началось её медленное повышение.

На протяжении первых 5 месяцев 1999 года рынок пережил несколько значительных падений курсов. Так, 26 января 1999 года индекс A опустился до самого низкого в сезоне



увеличено. Отдельные торговцы уверены, что в нынешнем году импорт хлопка в Китай составит в целом не меньше 200000 тонн.

Китайские предприятия и без того считавшие американский хлопок относительно дорогим, после того как правительство США перестало выделять субсидии на экспорт, вообще перестали иметь с ними дело. По данным Министерства сельского хозяйства США, доля американского экспорта в Китай снизилась с 1,83 млн. кип до 650 тыс. кип. Хлопок высокого качества Китай предпочитает закупать в странах СНГ, а хлопок среднего качества – в Мексике.

Между тем Китай обладает огромным запасом хлопка-сырца – около 40% от его общих мировых запасов. Если Китай располагает таким огромным количеством хлопка, то вполне вероятно, что вскоре он может стать его основным экспортёром, как это было в 1985 году, когда Китай экспортировал 610,4 тыс. тонн, и в 1986 году – 697,6 тыс. тонн. По текущей оценке экспертов Министерства сельского хозяйства США, экспортируется 235,8 тыс. тонн хлопка, что на 196,2 тыс. тонн больше, чем по последней официальной оценке этого же министерства.

Китай продолжает продавать высококачественные сорта хлопка из Синьцзяна азиатским перерабатывающим заводам. Продажа идёт по довольно заманчивым ценам около 60 американских центов за фунт. Похоже, что Китай намерен придерживаться этой политики и в ближайшем будущем. Однако у китайских производителей появляются конкуренты – на рынок начинают проникать австралийские хлопковые экспортёры. Но Пекин упорно придерживается своей политики, т.е. продолжает содействовать развитию хлопкового экспорта и стимулировать использование местных сортов хлопка на местных перерабатывающих предприятиях. Эти меры должны сохранить огромные запасы хлопка в Китае. Несмотря на потребность в реформировании внутреннего и внешнего маркетингового механизма в Китае, его правительство заявило, что монополия страны на экспорт будет сохраняться пока контроль за импортом осуществляется через систему лицензий. Таким образом, Китай поддерживает ситуацию неопределённости на мировом рынке.

**Таблица перевода единиц измерения, используемых на мировом рынке хлопка.**

|                |                     |   |                |          |
|----------------|---------------------|---|----------------|----------|
| <b>Вес</b>     | 1 тонна             | = | 1000 кг        | 100 кг   |
|                | 1кг                 | = | 2.20462 фунта  |          |
|                | 1 сантар            | = | 50 кг          |          |
|                | 1 арроба            | = | 15 кг          |          |
|                | 1 маунд             | = | 37,3242 кг     |          |
|                | 1 индийский квинтал | = | 2.6792 маунда  |          |
|                | 1 канди             | = | 355, 62 кг     |          |
|                | 1 испанский квинтал | = | 46 кг          |          |
|                | 1 центнер           | = | 100 кг         |          |
| <b>Длина</b>   | 1 метр              | = | 1,0935 ярда    |          |
|                | 1 инч               | = | 25,4 мм.       |          |
| <b>Площадь</b> | 1 кв. см            | = | 1,19603 ярд    |          |
|                | 1 гектар            | = | 2,471 акра     |          |
|                | 1 акр               | = | 0,4047 гектара |          |
|                | 1федан              | = | 1,038 акра     | 0,42 га  |
|                | 1 манзама           | = | 1,72 акра      | 0,696 га |
|                | 1 стрема            | = | 0,1 гектара    |          |
| <b>Единица</b> | 1 лак               | = | 100000         |          |
|                | 1 крор              | = | 100 лака       | 1000000  |

#### Статистический вес кипы хлопка.

|                 |   |            |        |
|-----------------|---|------------|--------|
| Австралия       | = | 227 кг     |        |
| Колумбия        | = | 233 кг     |        |
| Мексика         | = | 220 кг     |        |
| Нигерия         | = | 185 кг     |        |
| Уганда          | = | 182 кг     |        |
| Индия, Пакистан | = | 170 кг     |        |
| Южная Африка    | = | 200 кг     |        |
| Египет          | = | 720 фунтов | 327 кг |
| Судан           | = | 420 фунтов | 191 кг |
| Танзания        | = | 400 фунтов | 181 кг |
| США             | = | 480 фунтов | 218 кг |

#### *США.*

По данным Министерства сельского хозяйства США, в 1999 году в стране было произведено 2,83 млн. тонн хлопка, что на треть меньше в 1998 г. (14,09 млн. тонн). Такое снижение связывают с засухой на некоторых территориях и проливными дождями на других. Низкие цены наряду с ослаблением поддержки со стороны государства, осложняют проблему

экспорта. Торговля серьёзно пострадала из-за прекращения правительственного субсидирования американского хлопкового рынка.

Правительство США ввело в действие с 4 марта 1999 года программы Step3, направленной на ограничение импорта хлопка. Установлена первоначальная импортная квота в размере 195430 кип (по 480 фунтов). И эта квота скоро повысится до 500000 кип в связи с оживлением спроса на хлопок на местном рынке.

### **Узбекистан.**

Хозяйства республики благополучно завершили посевную кампанию. По данным Управления хлопководства Министерства сельского и водного хозяйства страны, на 4 апреля 99 г. главной сельскохозяйственной культурой было засеяно 1 млн. 490 гектаров, из них 305 тыс. га – по андижанскому методу, т.е. под плёнку.

В 1999 году посевной погода благоприятствовала как никогда. И лишь во второй половине апреля неожиданно нагрянул холодный воздушный фронт с Урала, несколько скорректировавший планы хлопкоробов. В одной только столичной области дехкане вынуждены были провести пересев хлопчатника на площади 50 тыс. гектаров. Слаженно и без сбоев, как и в Ташкентской области, «пере сеялись» и хлопкоробы других областей, пострадавших от дождей и града.

Начиная с этой посевной, в ряде хозяйств республики начались испытания лучших сортов хлопчатника зарубежной селекции, отвечающих требованиям в этой связи стало Постановление Кабинета Министров республики «О программе сортообновления и сортозамещения хлопчатника на 1999-2000 годы». Согласно этому документу, внедрение новых скороспелых с высоким качеством сортов хлопчатника станет приоритетной задачей государства.

### **3. «Проблемные зоны» и тенденции развития «белого золота».**

Нынешняя ситуация на мировом рынке характеризуется постепенным выходом из 5-летнего кризиса, когда Cot look A index упал с 1 доллара 10 центов за фунт хлопка в 1994 году до 58 центов в марте 2000 года. Причины падения не теряют своей актуальности и продолжают часто комментироваться в печати, дискуссиях заинтересованных деловых кругов. Основные причины – необоснованное завышение цен на хлопок в былые годы; экономический кризис в Юго-Восточной Азии; экономический спад в России и Бразилии, являющихся основными потребителями сырья. Это и банковские проблемы вследствие валютного кризиса в странах-покупателях хлопка. Повлияла на ситуацию и хлопковая политика Китая, который вдруг из крупного импортёра превратился в экспортёра хлопкового волокна.

Начавшийся процесс повышения плачевно-низких для производителей всего мира цен не должен успокаивать. Несмотря на усиление мирового спроса, он всё же не достигнет прежних отметок.

С середины 90-х годов узбекские государственные торговые компании стали развивать более тесные отношения с основными международными торговыми компаниями.

За короткий период Узбекистан, не имевший опыта в международной торговле хлопком, достиг многого. Сегодня около 4,5 млн. кип хлопка находят свой путь на международные рынки, и текстильная промышленность мира достаточно высоко оценивает качество продукции и даёт ей соответствующую цену.

Наша республика занимает 5-е место в мире по производству и 2-е по экспорту хлопка. Стратегия государства ориентирована по следующим направлениям: увеличение доли использования хлопкового волокна в местном текстильном производстве, поддержание потребления хлопка в глобальных масштабах, развитие новых технологий в этой сфере, поиск

путей снижения цен на производство хлопка, повышение технической и квалификационной спецификации. Узбекистан, будучи крупнейшим производителем и поставщиком хлопка и хлопкопродуктов с большим экспортным потенциалом, придерживается честной и здоровой конкуренции.

Первым инвестиционным проектом в области сельского хозяйства и, в частности, хлопководства, является Хлопковый проект Всемирного банка. Участники конференции не раз подчёркивали сверхважность проекта для экономики республики. Цель проекта – реформирование сельскохозяйственного сектора, которое предполагает постепенный отказ от

Государственного заказа на хлопок и зерно, повышение экспортного потенциала и создание благоприятной среды для привлечения иностранных инвесторов, адаптацию существующих рыночных цен на хлопок волокно к мировым ценам, создание базы по производству посевных семян, развитие и внедрение новых технологий в области орошения и защиты растений, направленных на оздоровление окружающей среды. Это совместный проект Всемирного банка и республики общей стоимостью \$84,59 млн.

Этот проект направлен на экстремально важные и срочные звенья всей структуры. Он состоит из 4 подпроектов.

Один из подпроектов – модернизация семеноводства хлопчатника – предполагает создание столь необходимых республике частных семеноводческих корпораций, которые в перспективе будут готовить, и реализовывать около 25000 тонн посевных семян. Кроме этого будут внедрены системы контроля за качеством посевных семян, включая сертификацию и создание новых улучшенных высокоурожайных сортов.

Следующий под проект – сертификация хлопкового волокна по международным стандартам, направленный на введение в республике оценки волокна по показателям, приближенным к мировым и соответствующим новым технологиям.

Третий под проект – это интегрированная система защиты хлопчатника.

И последний из подпроектов – это автоматизированный контроль оросительной воды.

Благодаря хлопковому проекту Всемирного банка, хлопковая индустрия республики вышла на качественно новый уровень развития и перспективы для использования ещё не задействованного потенциала расширились.

**Ключевые слова и выражения:** линт-пух, Cot look A, индекс B, мировое производство хлопка, мировое потребление хлопка, мировой урожай хлопка, отмена бартерных операций, хлопковый проект Всемирного проекта.

#### **Контрольные вопросы.**

1. Какие виды продуктов, получаемые из хлопчатника, являются основными?
2. По каким свойствам можно отметить культивируемый хлопчатник от дикорастущих форм?
3. Какие виды продукции получают из стеблей, листьев и хлопковых коробочек?
4. Какие страны входят в состав лидирующей пятёрки мировых производителей хлопка?
5. Как определяется положение хлопка на мировом рынке?
6. Какое Постановление Кабинета Министров республики стало переворотным в ходе испытания лучших сортов хлопчатника зарубежной селекции?
7. Для чего нужна модернизация хлопкового комплекса и нужна ли она вообще?
8. Почему отменили бартерные операции при экспорте волокна?
9. Какова ситуация хлопковой индустрии Узбекистана на сегодняшний день?
10. Какую цель преследует Хлопковый проект Всемирного проекта?

## **Содержание.**

- 1. Предмет, задачи и методы курса «Экономика АПК».**
- 2. Становление рыночных реформ в АПК и перспективы развития.**
- 3. Приватизация в сфере АПК.**
- 4. Себестоимость продукции сельскохозяйственных предприятий.**
- 5. Капитальные вложения в сферу АПК.**
- 6. Формирование на селе малого и среднего бизнеса.**
- 7.**
- 8. Государственное регулирование приоритетных направлений экономики аграрного сектора»**
- 9. Экономические аспекты обеспечения зерновой независимости. Мировой рынок зерновых.**
- 10. Государственное регулирование развития хлопкового комплекса. Мировой рынок хлопка.**