

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН
ТАШКЕНТСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ИНСТИТУТ
ВОСТОКОВЕДЕНИЯ
ФАКУЛЬТЕТ: “ЭКОНОМИКА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН И
СТРАНОВЕДЕНИЯ”
КАФЕДРА: “ЭКОНОМИКА СТРАН ДАЛЬНЕГО ВОСТОКА И
СТРАНОВЕДЕНИЯ”

На правах рукописи

Ким Ольга

**ВЫПУСКНАЯ-КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
НА ТЕМУ: “ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ
РЕСПУБЛИКИ КОРЕЯ В РАМКАХ АТР”**

5341000 – Регионоведение (экономика и страноведение) Страны Дальнего
Востока и Юго-Восточной Азии

Научный руководитель: д.и.н., профессор

Саттаров Т.С.

Ташкент - 2011

Допускается к защите:

Декан факультета _____ Бекмуратов И.Н.

Зав.кафедры _____ Садыбекова Б.Д.

Оглавление

	стр.
Введение.....	3
Глава 1. Роль международных экономических организаций в управлении экономическими процессами.....	6
1.1.Формы международных экономических организаций и этапы их развития.....	6
1.2.Характерика деятельности международных экономических организаций и их функции	15
Глава II. Роль и значение международных экономических организаций в экономическом развитии Республики Корея.....	27
2.1 Анализ инициативной деятельности Международного Валютного Фонда в Республике Корея.....	27
2.2. Роль Всемирной Торговой организации в развитии основных секторов экономики страны.....	39.
2.3. Создание СЭЗ в Республике Корея и ее участие в процессах международной экономической интеграции	
Заключение.....	
Список использованной литературы.....	

Введение

Актуальность темы. На современном этапе развития все больше возрастает зависимость экономик различных стран друг от друга, национальные хозяйства становятся более открытыми для внешнего мира, и следовательно, усиливаются интеграционные тенденции.

В основе экономической интеграции лежат желания самостоятельных хозяйствующих субъектов удовлетворить свои интересы и международное разделение труда. Существуют и другие предпосылки для объединения: экономический подъем в интегрирующихся странах, географическое расположение, политические решения руководителей совместные действия по решению определенных вопросов и создание своего рода центра интеграции, берущего на себя ответственность по сближению стран партнеров

Следует отметить, что реальная межгосударственная интеграция возможна лишь при существовании механизмов рынка.

Сегодня Южная Корея, в качестве одной из представителей стран НИС 1-ой волны стремительно включился в международную экономическую интеграцию и является её полноправным членом, и наоборот, в экономическом развитии Республики Корея немаловажную роль играют международные экономические интеграционные объединения.

Степень изученности темы: Сегодня вопросами международной экономической интеграции занимаются достаточное количество ученых экономистов из разных стран. Среди них, в частности, можно назвать, таких как: Е.Ф.Авдокушина¹, А. Ланькова², В.Андреанова³ А.И.Динкевича⁴

¹ Е.Ф.Авдокушин. Международные экономические отношения, Москва, 1999, "Юрист", 366 с.

² А. Ланьков, Внешняя торговля как двигатель «экономического чуда».М.,2006.

³ В.Андреанов. Финансово-экономический кризис в Республике Корея и меры правительства по его преодолению // Проблемы Дальнего Востока., 2000, 56-67 сс.

⁴ А.И.Динкевич. Азиатская модель экономической модернизации: поучительный опыт// Экономические реформы в Азии в переходный период.-М., 1996., 13-20 с.

Г.Левченко⁵. Также можно назвать и корейских экономистов-исследователей, которые также занимаются проблемами развития Республики Корея: таких как, Фам За Минь⁶, Син Хён Хвак⁷ и др.

Источником выпускной-квалификационной работы послужили: нормативно-правовые документы правительство Республики Корея и Узбекистана, труды корейских и зарубежных исследователей по проблемам макроэкономического развития Южной Кореи. В настоящей работе использованы огромные фактологические, материалы, данные статистических органов.

Цель и задачи исследования. Целью данной выпускной-квалификационной работы является анализ процесса экономической интеграции Республики Корея в рамках Азиатско-Тихоокеанского Региона.

Исходя из цели исследования, в работе поставлены следующие задачи:

- изучить и понять сущность международных экономических организаций, их формы, функции и этапы развития;
- охарактеризовать деятельность международных экономических организаций и их функции;
- изучить формы и типы интеграционных объединений;
- проанализировать деятельность Международного Валютного Фонда в Республике Корея;
- на основе анализа изучить и определить роль Всемирной Торговой организации в развитии основных секторов экономики Кореи;

⁵ Г.Левченко, Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Республикой Корея. М., 2006.

⁶ Фам За Минь. Модель экономического развития Южной Кореи: Путь к процветанию.- М., 1992.-92 с.

⁷ Син Хён Хвак Южная Корея: нелегкий путь к процветанию. // Проблемы Дальнего Востока. — 1990. — № 5.

- на основе изучения материалов по созданию СЭЗ в Республике Корея, выявить ее роль и место в процессе международной экономической интеграции.

В данной работе имеются некоторые элементы новизны. Они заключаются в следующем:

- изучены и проанализированы роль и место Республики Корея в международных экономических организаций,;

- проанализированы кредитные линии, которые получали Республика Корея в помощь от МВФ и из других источников в условиях кризиса;

- изучены антикризисные меры Республика Корея и на их основе выявлены успехи и недостатки в процессе международной экономической интеграции.

Практическое значение работы заключается в том, что, в результате проведенного анализа разработаны отдельные предложения, применительно к процессу более тесного экономического взаимодействия Республики Корея со странами и регионами мира. Кроме этого, данную работу можно использовать в качестве лекции при изучении следующих дисциплин: «Мировая экономика», «Международные экономические организации», «Международная экономика», «Международные экономические отношения», «Экономика зарубежных стран» и «Экономика Кореи».

Структура работы состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованной литературы.

ГЛАВА 1. РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ ПРОЦЕССАМИ

1.1. ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ЭТАПЫ ИХ РАЗВИТИЯ

Международная экономическая интеграция – это объективный и закономерный процесс, сближения и взаимопроникновения хозяйственных систем, при условии наличия у них соответствующего потенциала.

Переходу к интеграционному типу мирохозяйственных связей предшествует ряд последовательных стадий МЭИ, обусловленных количественными и качественными показателями их развития. Это не только масштабы международной торговли и современной межгосударственной экономической деятельности, но и охватываемые сферы, степень и устойчивость взаимодействия национальных экономик.

В современной теории МЭИ различают пять ступеней или последовательных этапов развития интеграционных процессов:

- зона свободной торговли (ЗСТ);
- таможенный союз (ТС);
- единый или общий рынок (ЕР);
- экономический союз (ЭС);
- экономический и валютный союз (ЭВС).

В настоящее время лишь одна региональная интеграционная группа стран прошла реально все пять указанных этапов – Европейский Союз (ЕС). Другие интеграционные группировки пока прошли в своем развитии первый и частично второй этапы.

Первой ступенью интеграции является зона свободной торговли (ЗСТ). В современном понимании это преференциальная зона, в рамках которой поддерживается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами. Как правило, конкретные

соглашения о соответствующих зонах предусматривают создание ЗСТ промышленными товарами в течение ряда лет, путем постепенной взаимной отмены таможенных пошлин и других нетарифных ограничений. По отношению к сельскохозяйственным товарам либерализация носит, как правило, ограниченный характер, охватывает лишь некоторые позиции по таможенной номенклатуре. Такой подход реализовывался при становлении ЕЭС, актуален он и в настоящее время и Североамериканской ассоциации свободной торговли (НАФТА) и в Общем рынке стран Латинской Америки (МЕРКОСУР).

Соглашения о создании ЗСТ, как правило, основаны на принципе взаимного моратория на повышение пошлин "Standstill". Это означает, что партнеры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо позволить новые торговые барьеры.

Следующей ступенью развития интеграционных процессов является формирование таможенного союза (ТС), в котором страны-участницы не только упраздняют все ограничения в торговле между собой, но и учреждают единую систему внешних торговых барьеров, снимая тем самым необходимость содержания таможенной службы на внутренних границах. Примером таможенного союза является ЕС. Практика показала, что создание таможенного союза может как улучшить, так и ухудшить положение страны-члена союза, хотя это может показаться и парадоксальным, поскольку упразднение барьеров между странами-участницами выглядит, как явный шаг навстречу свободной торговле. Таким образом, наилучшие условия для увеличения объема торговли возникают при высокоэластичном импортном спросе и наличии в одной из стран-партнеров по таможенному союзу издержек производства, которые немного ниже, чем в других странах-партнерах.

Главное различие ЗСТ от ТС состоит в том, что в первом случае предусматривается постепенное снижение таможенных пошлин, устранение нетарифных барьеров и т.д. В конечном итоге, ЗСТ призвана обеспечивать

беспошлинную торговлю между странами-участницами. В ТС существует беспошлинная торговля между странами-членами и общий таможенный тариф по отношению к странам, не входящим в союз.

ТС представляет собой более совершенную, чем ЗСТ, интеграционную структуру. В рамках ТС происходят серьезные изменения в структуре производства и потребления стран-участниц. Во-первых, проводя единую внешнеторговую политику, по отношению к таможенным тарифам, различные внешние преференции, протекционизм и т.п., страны регулируют товарные потоки с учетом уровня внешнего тарифа и результирующих цен. Это, в свою очередь, дает толчок в переориентировке ресурсов, в потреблении и производстве. По мнению некоторых западных специалистов в области интеграции, внутри ТС производство «рационализируется в соответствии с теорией сравнительных преимуществ».⁸

Функционирование ТС требует изменений в подходе к управлению интеграционными процессами. Как уже указывалось выше, деятельность в ЗСТ не обуславливает создание постоянно действующих органов. Для ТС уже возникает необходимость в регулирующих институтах:

Во-первых, переход к единым таможенным пошлинам и совместному осуществлению координационных мер требует существенного пересмотра подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране;

Во-вторых, необходима координация развития отдельных отраслей на макроэкономическом уровне, что ведет к появлению новых различных проблем в других сферах деятельности:

В-третьих, возникает потребность в переговорах по согласованию не только таможенно-тарифной политики, но и координации или приспособлению внутренних рынков к возникающим общим интересам. Необходимо отметить также то, что функционирование ТС отнюдь не предполагает унификацию таможенно-тарифной политики для всего спектра

⁸ Международные экономические отношения: интеграция. —М., Банки и биржи.. ЮНИТИ, 1997, с.63

производимых и потребляемых товаров. В сферу интеграционной деятельности на этом этапе постепенно попадают самые различные отрасли и секторы экономики..

Как показывает практика, вне сферы ТС и его общей таможенно-тарифной политики остаются такие крупные направления, как оборонная промышленность, отдельные отрасли энергетики и др.

Качественно более высокой ступенью интеграции является единый рынок. К настоящему времени этот этап интеграционного развития реализован в ЕС. На основе его опыта могут быть сделаны практические выводы и оценки. Не исключено, что в перспективе, по мере продвижения вперед других подобных интеграционных структур, возникнут новые ситуации, присущие этим группировкам, которые будут иметь определенные отличия от практики ЕС.

Перерастание ТС в единый рынок обуславливается как чисто экономическими факторами, так и политическими (кстати, данное положение будет верно и для последующих, эволюционных преобразований других интеграционных группировок). Несмотря на исчезновение в определенной мере тарифных препятствий по обмену, существуют и нетарифные различия в технических нормах, законодательная защита национальных марок товаров и т.д. Именно при создании ТС в Западной Европе не предвиделось возникновение подобных трудностей. В период особенно слабого роста вставал вопрос о национальных интересах и т.д. Эксперты подчеркивают, что создание действительно единого внутреннего рынка требует гармонизации большого количества законодательств и норм, касающихся многих сфер деятельности.

Для создания ЕР необходимо реализовать 5 обязательных крупных задач, что невозможно осуществить в рамках ТС. Однако именно ТС:

во-первых, упраздняя таможенные пошлины между государствами-членами;

во-вторых, разрабатывая единую торговую политику по отношению к третьим странам, создает предпосылки перехода, к ЕР. Для создания ЕР этого еще недостаточно;

Третья задача - разработка общей политики развития отдельных отраслей и секторов экономики. Выбор их должен осуществляться исходя из того, насколько это важно для Последующего закрепления интеграции, каков будет социальный резонанс после принятия соответствующих мер, как это отразится на нуждах и потребностях конкретного потребителя. Не случайно в Европейском Союзе при переходе к ЕР в качестве избранных сфер были определены сельское хозяйство и транспорт;

Четвертая задача - создание условий для свободного движения капитала, рабочей силы, услуг и информации, дополняющих беспрепятственное перемещение товаров;

Необходимо обозначить и следующую – пятую задачу, решаемую при создании ЕР: формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию, что подразумевает «поворот» непосредственно к интересам и нуждам потребителя, ориентацию на удовлетворение «потребностей на местах», позволяющую реально ощутить преимущества интеграционных процессов.

Строительством единого рынка (ЕР) должно завершиться создание общего экономического, правового и информационного пространства и дать импульс для перехода интеграционной группировки к качественно новой ступени – **экономическому союзу (ЭС)**. Следует сразу же заметить, что теоретических разработок, касающихся механизмов и инструментов ЭС, немного. Практически отсутствует опыт для обобщений и выводов. Как известно, в Европе ЕР был создан к началу 1993г. Сразу же была поставлена задача создания экономического и валютного союза (ЭВС), причем в короткие сроки – к началу 1999г.

Функционирование ЭС в настоящее время в схематичном виде выглядит следующим образом. Основные направления политики стран-

членов определяются совместно в виде решений Совета Министров стран-членов, который также следит за ходом экономического развития каждой страны и Союза в целом.

Самая простая, начальная форма международной экономической интеграции – зоны свободной торговли. В этом случае отменяются торговые ограничения для стран – участниц интеграционной группировки, и прежде всего снижаются или отменяются вообще таможенные пошлины. В результате создается преференциальная зона, характеризующаяся наличием в ней условий для свободной от тарифных и количественных ограничений международной торговли товарами и услугами. Соглашения о зонах свободной торговли соответствуют современной международной внешнеэкономической практике и концепции Всемирной торговой организации, направленных на либерализацию внешней торговли и стабилизацию торговой политики стран-участниц.

Схема 1.1.1

Признаки и типы интеграции

№	Признаки	Тип интеграции
1.	Зона свободной торговли	Форма соглашения, когда участники договариваются о снятии таможенных тарифов, квот в отношении друг друга. При этом к третьим странам у каждого своя политика. Примеры: НАФТА, АНЗСЕРТА, раньше ЕЭС
2.	Таможенный союз	Единая таможенная политика по отношению к третьим странам. Однако возникают и более серьезные внутренние противоречия. Примером может служить ЕЭС.
3.	Общий рынок	Полное устранение препятствий для перемещений всех факторов производства между странами-участницами. В процессе решения находятся такие вопросы, как: полное согласование экономической политики и т.д., выравнивание экономических показателей.
4.1	Экономический союз	Возникает на этапе высокого экономического развития. Проводятся согласованная (или даже единая) экономическая политика и на этой основе идет снятие всех препятствий.
4.2	Валютный	Форма экономического союза и одновременно крупная

	союз	составляющая экономического союза. Характерными чертами валютного союза являются: 1. согласованное (совместное) плавание национальных валют; 2. установление по соглашению фиксированных валютных курсов, которые целенаправленно поддерживаются Центробанками стран-участниц; 3. создание единой региональной валюты; 4. формирование единого регионального банка, являющегося эмиссионным центром этой международной валютной единицы. В развивающихся странах под валютным союзом понимают клиринговые соглашения.
5	Полная экономическая интеграция	Единая экономическая политика и, как следствие, унификация законодательной базы. Условия: – общая налоговая система; – наличие единых стандартов; – единое трудовое законодательство и т.д.

Последствия и эффективность международной экономической интеграции для экономического развития стран-участниц заключается в следующих двух позициях:

Преимущества:

1. Увеличение размеров рынка – эффект от масштабов производства (для стран с малой емкостью национального рынка), на этой основе необходимость определения оптимального размера предприятия.

2. Возрастает конкуренция между странами.

3. Обеспечение лучших условий торговли.

4. Расширение торговли параллельно с улучшением инфраструктуры.

5. Распространение передовой технологии.

Отрицательные последствия:

1. Для более отсталых стран это приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идет перераспределение в пользу более сильных партнеров.

2. Олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к

повышению цен.

3. Эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Признаки интеграции:

1. Устранение ограничений;
2. Взаимопроникновение производственных систем;
3. Согласование законодательств и стандартов;
4. Межгосударственные (наднациональные) органы;
5. Единая валюта;
6. Инфраструктура;
7. Единая внешнеторговая политика;
8. Согласование внутренней политики (экономической, социальной и т.д.).

Как показывает практика, межгосударственные соглашения о создании зон свободной торговли обычно предусматривают постепенное, в течение ряда лет, взаимное снижение таможенных пошлин на промышленные товары и услуги вплоть до последующей их отмены, а также устранение нетарифных ограничений на товары и услуги. Часто на особом месте оказывается сельскохозяйственная продукция, по отношению к которой, как правило, государства проводят политику с определенной долей протекционизма в защиту национальных фермеров. Либерализация таможенных тарифов в части сельскохозяйственной продукции осуществляется дифференцированно по позициям.

Соглашения о зонах свободной торговли обычно предусматривают обязательства партнеров не повышать в одностороннем порядке таможенные пошлины и не возводить новые торговые барьеры, т.е. придерживаться принципа взаимного моратория на ограничение и ухудшение условий внешней торговли. Участие в зонах свободной торговли может осложнить положение стран-производителей, так как либерализация импорта создает благоприятные условия соперников из числа стран-участниц соглашения,

продукция которых может быть более высокого качества и технического уровня.

Формой более тесного сотрудничества является таможенный союз. Для него характерны, наряду с отменой внешнеторговых ограничений внутри интеграционного объединения установлению единого таможенного тарифа и проведению единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран. В ряде случаев таможенный союз дополняется платежным союзом, предусматривающим взаимную конвертируемость валют и функционирование единой расчетной денежной системы.

В рамках таможенного союза, представляющего собой более совершенную, чем зоны свободной торговли, интеграционную структуру, страны-участницы проводят скоординированную внешнеторговую политику, главным образом в области таможенно-тарифных правил и процедур. Это дает им возможность регулировать товарные потоки в интересах развития производства экспорта и более полного удовлетворения импортного спроса стран – участниц таможенного союза. Практика показывает, что таможенный союз создает более привлекательные условия для иностранных инвесторов, что, также положительно сказывается на экономическом развитии стран-участниц.

При дальнейшем развитии процесс интеграции стран – членов группировки достигает формы общего рынка. Она знаменуется подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ – для товаров, услуг, капиталов и людей. В этом случае в интеграционный процесс включаются факторы производства и до некоторой степени координация внешнеэкономической политики. Кроме того, создание общего рынка требует гармонизации многих промышленных стандартов и правовых норм. При этом особое внимание уделяется системе мероприятий, предотвращающих нарушение норм и регулирующих конкуренцию.

Наиболее сложная форма международной экономической интеграции с высокоразвитыми, прочными, долговременными внешнеэкономическими и

политическими связями – экономический и валютный союз. При его достижении договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики. Следствием экономического и валютного союза выступает введение наднациональных институтов управления интеграционным сообществом – совета глав государств, совета министров, центрального банка и т.д.

На определенном этапе формирования экономического и валютного союза предусматривается проведение единой, валютной политики и введение единой валюты. Эти мероприятия проводятся при активном участии единого центрального банка. Дальнейшее развитие и совершенствование форм международной экономической интеграции, возможно, приведет к превращению интеграционного объединения в политический союз, т.е. к превращению интеграционного объединения в конфедеративное государство со всеми вытекающими последствиями.

1.2. Характеристика деятельности международных экономических организаций и их функции.

К концу XX столетия в мире возникло несколько десятков интеграционных экономических группировок: зон свободной торговли, таможенных союзов, валютных и экономических союзов. Абсолютное большинство из них не могут реализовать преимущества международной экономической интеграции из-за недостаточно высокой степени развития экономических и политических отношений, примитивности и структурной не дифференцированности национальных хозяйств, незрелости рыночных и финансовых структур.

Одновременно следует отметить, что существует несколько прогрессирующих интеграционных объединений: в развитых странах. (Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), АТЭС, ВАС и др.)

Движущей силой международной экономической интеграции выступают фирмы. Они заинтересованы в достижении оптимального масштаба деятельности, в том числе через сотрудничество и кооперирование с иностранными компаниями в рамках региона без таможенных и других ограничений. Фирмы используют преимущества интеграции в следующей последовательности: расширение рынков сбыта создает предпосылки для оживления международной торговли; это в свою очередь становится импульсом к организации производства товаров и услуг и оживлению в экономике. Последнее создает стимулы для роста инвестиций и ведет в конечном счете, к росту прибылей.

В условиях международной экономической интеграции на уровне участников внешнеторговых сделок учитываются следующие экономические эффекты:

- отсутствие необходимости содержать торговые представительства в каждой стране;
- рост преимуществ узкой специализации экспорта за счет эффекта масштаба; увеличение спроса в рамках региона;
- рост степени ценовой конкурентоспособности за счет устранения тарифных и нетарифных барьеров: растущие доходы, которые позволяют успешнее осваивать рынки третьих стран.

На макроуровне принимается в расчет, что внутрирегиональная торговля становится эффективнее; появляются новые возможности для использования оптимального месторасположения предприятий на территории интеграционной группировки; снижаются издержки производства и сбыта товаров и услуг; растущая емкость рынка позволяет увеличивать расходы на НИОКР.

Правовая база региональной экономической группировки обычно направлена на защиту экономически более слабых стран-членов. Она уменьшает негативные воздействия конъюнктурного характера со стороны

мирового хозяйства и формально отвечает интересам как сильных, так и слабых ее участников.

Сближение и сращивание национальных хозяйств приводит к существенному пересмотру подходов к развитию многих отраслей национальной экономики в каждой стране и необходимости координации и приспособления внутренних рынков к возникающим общим интересам стран–участниц интеграционного единения. В этой связи появляется необходимость повысить уровень регулирования межгосударственных хозяйственных связей путем ограничения суверенитета каждого государства к зданиям наднациональных органов управления, в функции которых входит разработка, координация и контроль отдельных сфер экономик стран–участниц интеграционных объединений.

В то же время, уступая, часть своего суверенитета, интегрирующиеся государства как бы приобретают в общее пользование часть суверенитета других государств. При этом предметом острых противоречий обычно остается определение допустимых пределов делегирования экономического и политического суверенитета в коллективное пользование. В частности, обязанность интегрирующегося государства приводить свои технические нормы и стандарты в соответствие со стандартами, принятыми в интеграционном объединении, может наносить существенный материальный ущерб национальным фирмам, поставлявшим продукцию на местный рынок. Национальные стандарты защищали производителей от иностранных конкурентов, продукция которых по таможенным правилам должна была соответствовать стандартам страны-импортера.

По мнению ряда экспертов ВТО, преференциальные соглашения внутри международных экономических интеграционных объединений порой серьезно подрывают главное правило ГАТТ/ВТО – взаимное предоставление (глобальное) странам-членам режима наибольшего благоприятствования. Преференциальные взаимные соглашения между членами интеграционных региональных группировок могут игнорировать его, легально предоставляя

партнерам по группировке, значительные торговые льготы, чем другим странам – членам ГАТТ/ВТО. Кроме того, государства – члены интеграционных объединений порой применяют антидемпинговые меры и «добровольные» ограничения экспорта к предприятиям третьих стран в обход норм ГАТТ/ВТО.

В качестве первого шага на пути к общемировой (в рамках ВТО) экономической интеграции, многие страны на ближайшую перспективу, предпочитают более узкую, региональную интеграцию. Это, по их мнению, позволит «с меньшими потерями» пройти первые, наиболее болезненные и сложные шаги либерализации собственных внутренних рынков, а также более весомо выступить с совместной позицией своих региональных интеграционных объединений в дальнейших переговорах на пути к глобальной экономической интеграции. Перейдем к характеристике региональной интеграционной объединению АСЕАН.

Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) - созданная, в 1967 г. (Association of South East Asian Nations, ASEAN) включает в себя следующих 10 стран: Бруней, Вьетнам, Индонезию, Камбоджу, Лаос, Малайзию, Мьянму, Сингапур, Таиланд и Филиппины.

Основные цели АСЕАН, определенные Бангкокской декларацией 1967 г., таковы:

- военно-политическая стабилизация в Юго-Восточной Азии;
- создание таможенного союза;
- содействие экономическому росту стран.

В 1992 г. на саммите в Сингапуре принято решение о формировании зоны свободной торговли АФТА (ASEAN Free Trade Agreement, AFTA) в течение 15 лет, но в последующем для шести наиболее развитых стран – Сингапура, Малайзии, Таиланда, Филиппин, Индонезии и Брунея – датой был назван 2000 г.

Стратегическая цель АФТА – повышение конкурентоспособности стран-членов на основе устранения взаимных торговых барьеров, роста

привлекательности для зарубежных инвестиций, достижения экономической эффективности в регионе. Ее основные направления включают:

- 1) сокращение ставок пошлин до 0–5% на промышленную и сельскохозяйственную продукцию, за исключением продукции нефтехимии, автомобилестроения, металлургии;
- 2) введение общего эффективного преференциального тарифа (СЕПТ) для взаимной торговой либерализации;
- 3) гармонизацию национальных стандартов в соответствии с международными нормами;
- 4) ликвидацию количественных ограничений во взаимной торговле промышленными товарами;
- 5) введение принципа взаимного признания в отношении сертификатов качества;
- 6) координацию макроэкономической политики;
- 7) либерализацию взаимной торговли услугами.

В итоге страны АСЕАН создали зону свободной торговли для шести стран (2000 г.), чуть позже для Вьетнама (2003 г.), в рамках организации реализовав, прежде всего главную цель – снижение пошлин до 0–5%. Три других страны (Камбоджа, Мьянма, Лаос) на пути присоединения к АФТА. Следующим этапом станет окончательная ликвидация пошлин к 2015 г. для шести стран и к 2018 г. – для остальных стран АСЕАН.

В перспективе (к 2020 г.) предусмотрена и полная либерализация сферы услуг, но на данный момент результаты либерализации торговли услугами оказались слабыми – сохраняются ограничения в отношении доли участия иностранного капитала, форм коммерческого присутствия иностранного капитала в сфере услуг, миграции физических лиц, оказывающих услуги за рубежом. Намечено завершить либерализацию взаимных инвестиций, распространить национальный режим на инвесторов из стран-участниц к 2010 г., а инвесторов из третьих государств к 2020 г.

В 2003 г. саммит АСЕАН на о. Бали принял решение о формировании к 2020 г. Сообщества АСЕАН (ASEAN Community) как экономического, политического и социального объединения, которое фактически будет общим рынком. На следующем саммите (2006 г.) было решено ускорить его формирование к 2015 г.

В рамках АСЕАН сохраняются дезинтегрирующие факторы – невысокий уровень экономической взаимозависимости (исключением являются взаимные связи между Сингапуром и Малайзией, Сингапуром и Таиландом); многочисленные исключения из схемы СЕПТ, различия в ставках таможенных пошлин; применение нетарифных ограничений во взаимной торговле; сохранение преференциальных режимов для отдельных сегментов внутреннего рынка. Тем не менее, как показала практика интеграционного сближения стран Ассоциации, есть все объективные и субъективные условия для достижения намеченной цели – формирования Сообщества АСЕАН в короткие сроки.

Следующим интеграционным объединением является **Восточноазиатское сообщество (ВАС)**. Идея формирования общерегиональной интеграционной группировки в Восточной Азии берет начало еще в 1960-х гг. Одним из механизмов реализации идеи стало проведение с 1997 г. ежегодных саммитов АСЕАН с участием руководителей Японии, КНР и Южной Кореи. Затем было принято решение о проведении первом Восточноазиатского саммита, который состоялся в 2005 г. в Малайзии с участием глав 16 стран – десяти государств АСЕАН, Японии, Китая, Южной Кореи, а также Индии, Австралии и Новой Зеландии. По его итогам было принято решение о формировании Восточноазиатского сообщества (East Asian Community) до 2020 г.

Хотя, пока нет общего мнения о механизме ВАС, его участники исходят из того, что, необходимо предпринять следующие шаги:

- ускорить формирование Сообщества АСЕАН;

- подписать соглашение о зонах свободной торговли между АСЕАН, с одной стороны, и Японией, Республикой Корея, Индией, с другой стороны (между АСЕАН и Китаем уже в 2003 г. было решено создать такую зону);

- указанные зоны свободной торговли должны включать элементы общего рынка – свободное перемещение капитала и рабочей силы;

- создать таможенный союз к 2020 г.

Таким образом, пока есть лишь принципиальное решение о формировании Восточноазиатского сообщества, но реальная программа достижения этой цели не разработана.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС).

С 1989 г. функционирует первая в Азиатско-Тихоокеанском регионе межправительственная экономическая организация – Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество, АТЭС (Asia Pacific Economic Cooperation, АПЕС). Первоначально в ее состав вошли 12 стран: США, Канада, Австралия, Новая Зеландия, Япония, Республика Корея и наиболее развитые страны АСЕАН (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Филиппины, Индонезия и Бруней), а затем были приняты КНР, Гонконг, Тайвань, Вьетнам, Папуа–Новая Гвинея, Мексика, Чили, Перу и Россия. В настоящее время в АТЭС состоит 22 страны и территории.

Организацию часто называют Форумом АТЭС, так как она имеет лишь консультативный статус. Цели деятельности Форума определены в Сеульской декларации (1991 г.):

- 1) содействие экономическому росту стран;
- 2) укрепление многосторонней системы торговли с учетом высокой экономической взаимозависимости стран-участниц;
- 3) проведение торговой и инвестиционной либерализации.

В 1996 г. участники АТЭС договорились о создании зоны свободной торговли к 2010–2020 гг. на основе сокращения средневзвешенных ставок пошлин до 0–5% и ликвидации нетарифных барьеров, а также о введении национального режима в инвестиционной сфере. Однако формирование

такой зоны представляется проблематичным как с точки зрения объективных дезинтегрирующих факторов (главный из которых – огромная дифференциация в уровнях экономического развития), так и с точки зрения позиции США и Японии, заявивших о готовности проводить либерализацию лишь на основе принципа взаимных торговых уступок.

Китай, Южная Корея, Япония и 10 стран АСЕАН договорились начать переговоры о создании зоны свободной торговли в регионе, а также договорились начать практическую проработку договоренности о создании в регионе зоны свободной торговли с общим ежегодным объемом производства товаров и услуг порядка 7-8 трлн. долл.

Соглашение будет предусматривать отмену в Восточной Азии таможенных тарифов на движение товаров, широкую либерализацию внутреннего рынка услуг и инвестиций. Завершить отмену пошлин предполагается к 2016 г. В результате будет создан третий в мире по размеру район свободной торговли, уступающий только североамериканской НАФТА с участием США, Канады и Мексики, а также Европейскому союзу.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (Organization for Economic Co-operation and Development – OECD) – международная экономическая организация развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики. Создана в 1948 под названием Организация европейского экономического сотрудничества (Organization for European Economic Cooperation – OEEC) для координации проектов экономической реконструкции Европы в рамках плана Маршалла.

Руководящим органом ОЭСР является совет представителей стран – членов организации. Все решения в нём принимаются на основе консенсуса.

В 1960-е состав и географические рамки ОЭСР расширились, и сейчас в организацию входят 30 государств, в том числе большинство государств – членов ЕС. В работе организации также принимает участие на правах

отдельного члена Европейская Комиссия (орган Евросоюза). Сегодня на долю ОЭСР приходится около 60 % мирового ВВП.

ОЭСР осуществляет обширную аналитическую работу, вырабатывает рекомендации для стран-членов и служит платформой для организации многосторонних переговоров по экономическим проблемам. Значительная доля деятельности ОЭСР связана с противодействием отмыванию денег, уходу от налогов, коррупции и взяточничеству. При участии ОЭСР были выработаны некоторые механизмы, призванные положить конец практике создания рядом государств так называемых «налоговых оазисов».

ОЭСР - организация, объединяющая 30 стран - прежде всего, является форумом, в рамках которого правительства стран-членов имеют возможность обсуждать, разрабатывать и совершенствовать экономическую и социальную политику. В его рамках они обмениваются опытом, ищут способы решения общих проблем и вырабатывают согласованную внутреннюю и внешнюю политику, которая, в современном едином мире, должна представлять собой все более плотную сеть единых наднациональных подходов к решению этих проблем. Обмен мнениями между правительствами может вести к заключению соглашений о действиях по единым методам, например, к созданию юридически обязательных кодексов, регулирующих свободное движение капиталов и услуг, соглашениям по борьбе с коррупцией или по отмене субсидий кораблестроению. Однако, гораздо чаще результатами таких обсуждений становится совершенствование методов работы национальных правительств по широкому спектру направлений публичной политики и проясняет влияние, которое та или иная политика, проводимая отдельными государствами, оказывает на международное сообщество в целом. Кроме того, эти дискуссии представляют уникальный шанс для обмена мыслями и мнениями по перспективам, стоящим перед странами, находящимися в схожих условиях.

ОЭСР – клуб государств-единомышленников. Да, это богатый клуб, учитывая то, что страны-члены ОЭСР производят две трети товаров и услуг в

мире, но клуб этот - не эксклюзивный. Основным условием членства в клубе является приверженность страны рыночной экономике и плюралистической демократии. Организация, ядро которой на момент основания составляли государства Европы и Северной Америки, расширилась за счет Японии, Австралии, Новой Зеландии, Финляндии, Мексики, Республики Чехия, Венгрии, Польши и Южной Кореи.

Другим важным мировым институтом, регулирующим международную экономику является ВТО. Она призвана регулировать торгово-политические отношения участников организации в сфере международной торговли на основе пакета соглашений так называемого Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986-1994 гг.).

Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации предусматривает создание постоянно действующего форума государств-членов для урегулирования проблем, оказывающих влияние на их многосторонние торговые отношения, а также для осуществления контроля реализацией соглашений и договоренностей Уругвайского раунда. ВТО функционирует во многом так же, как и ГАТТ, но при этом осуществляет контроль за более широким спектром торговых соглашений и имеет большие полномочия в связи с усовершенствованием ряда процедур принятия решений.

Главной задачей ВТО является либерализация мировой торговли путем ее регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, а также устранении различных нетарифных барьеров, количественных ограничений и других препятствий в международном обмене товарами и услугами.

Основополагающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО, являются: предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле на не дискриминационной основе; взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения; регулирование торговли преимущественно тарифными методами; отказ от использования

количественных ограничений; транспарентность торговой политики; разрешение торговых споров путем консультаций и переговоров и т. д.

Все страны-члены ВТО принимают обязательство по выполнению порядка двадцати основных соглашений и юридических инструментов, объединенных термином «многосторонние торговые соглашения» (МТС).

Таким образом, ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется свыше 90% всей мировой торговли товарами и услугами.

Еще одна международная экономическая организация, членом которой является Республика Корея, это - **Международный Валютный Фонд**. Он был создан как часть послевоенной Бреттон-Вудской системы, которая была призвана предотвратить возврат экономической и валютной нестабильности, сотрясавшей мировую экономику накануне Второй Мировой Войны. Цель создания Фонда состояла в том, чтобы обеспечить общий надзор за системой валютных курсов и международных расчетов, который бы стимулировал страны и их граждан приобретать товары и услуги друг у друга. Официально деятельность МВФ началась в декабре 1945 г., когда первые 29 стран подписали соответствующее соглашение. Первые операции МВФ начал проводить в марте 1947 года.

Страны, которые вступили в МВФ в 1945-1971 гг., договорились, что курсы их валют, номинированные в долларах США (а в случае американского доллара курс имел выражение в золоте), могли быть изменены только для корректировки «фундаментального неравновесия» в балансе платежей и только с согласия с Фонда. Эта система, а именно она известна как Бреттон-Вудская, действовала до 1971 года, когда американское правительство отменило золотую конвертируемость доллара, а также долларовых резервов в руках других правительств.

Причиной отмены конвертируемости было реальное обесценение доллара относительно золота. Особенно здесь сказалось наращивание военных расходов в период вьетнамской войны. Поэтому в августе 1971 года

конвертируемость была «временно приостановлена», а с марта 1973 г. основные валюты стали плавать относительно друг друга. С этого момента члены МВФ получили свободу выбора относительно установления валютного курса, за исключением привязки к доллару: свободное плавание валюты, привязка к другой валюте или корзине валют, принятие валюты другой страны, участие в валютном блоке или в денежном союзе.

После распада СССР МВФ стал практически всемирной организацией. МВФ играл центральную роль в переводе стран бывшего советского блока на рыночные рельсы. Не всегда этот процесс шел успешно. Однако в течение 10 лет большинство переходных экономик было признано рыночными, а некоторые даже получили «медаль» в виде членства в Европейском Союзе.

В настоящее время в МВФ насчитывается 185 членов. Перед Фондом стоят 3 основные задачи:

- предоставление рекомендаций странам-членам и мониторинг политики относительно баланса платежей и обменных курсов;
- предоставление кредитов для смягчения острых валютных и финансовых ситуаций (обычно сроком на 2-4 года, хотя кредиты могут предоставляться и на 7 лет);
- оказание технической помощи странам-членам в виде экспертной поддержки и подготовки.

ГЛАВА II. РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ РЕСПУБЛИКИ КОРЕИ

2.1 АНАЛИЗ ИНИЦИАТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО ВАЛЮТНОГО ФОНДА В РЕСПУБЛИКЕ КОРЕЯ

Несмотря на то, что ситуация во многом напоминает ту, что была в 1997 г., эксперты МВФ и мировых финансовых организаций не считают южнокорейскую экономику слабой, чтобы не справиться с финансовым кризисом. Основаниями для такой оценки явились весьма значительные валютные резервы, составляющие, на конец 2008 г. 240 млрд. долл., а также те коренные изменения в корейском бизнесе, что произошли за истекшие 11 лет. Это и то, что, всего лишь 12% общей суммы кредитов отечественных финансовых учреждений поступили из зарубежных стран. Напомним, что, в 1997 году коэффициент задолженности южнокорейских компаний составлял в среднем 425%), то есть, сумма задолженности по краткосрочным и долгосрочным обязательствам более чем в 4 раза превышала их собственный капитал.

В настоящее время коэффициент задолженности компаний, чьи акции зарегистрированы на фондовой бирже, составляет в среднем 90%, а отношение суммы банковских кредитов к сумме сбережений - 105.4%.

Однако в течение 2008 г. снижение экономического роста происходило более быстрыми, чем ожидалось, темпами пока, его показатели, не достигли отрицательных значений. Главной причиной столь неблагоприятной ситуации стало беспрецедентное падение объемов производства и экспорта. В основе этих тревожных для южнокорейской экономики тенденций лежит резкое снижение спроса за рубежом на корейскую экспортную продукцию в условиях глобальной экономической рецессии. В четвертом квартале 2008 г. экспортные поставки сократились по сравнению с третьим кварталом на

12%. И это при том, что ВВП РК на 60% формируется за счет экспорта. Эти основные экономические показатели являются самыми низкими за последние десять лет, причем наиболее напряженная ситуация сложилась в сферах потребления и инвестиций. В период с января по июль 2008 г. темпы роста цен производителей неизменно увеличивались, достигнув в июле своего максимума на уровне 12,55. Однако с августа началось замедление, вызванное падением цен на сырье в мире. Особенно резкое замедление темпов роста цен производителей было зафиксировано по таким направлениям. Как цены на нефтепродукты, сельхозпродукцию и текстиль.

Администрация президента Ли Меи Бака обеспокоена отсутствием признаков улучшения в наступившем 2009 г. В частности, продолжается снижение экспортной активности, которое вызывает дальнейшее сокращение производства, ухудшает ситуацию в области занятости, приводит к снижению реальных доходов населения страны и потребительской активности. Усугубляет ситуацию и то, что снижение стоимости недвижимости и ценных бумаг оказывает отрицательное влияние на психологию потребителей, еще более углубляя экономический спад. Мировой финансовый кризис и застой в экономике сказываются на ситуации на южнокорейском рынке труда. По данным национальной статистической службы РК, доля семей, главы которых не имеют определенной работы, превысила в третьем квартале 2008 г. 16% (примерно 2,7 млн. чел.). Это рекордный показатель, начиная с 2003 г., когда стала вестись поквартальная статистика подобного рода.

Еще один показатель неблагоприятной ситуации в экономике Республики Кореи - это тот, что впервые за последние 4 года опять начал расти коэффициент Энгеля, который определяет удельный вес расходов на питание в общем объеме потребительских расходов. Для богатых стран он составляет менее 40%. Начиная с 2004 г., коэффициент Энгеля в Республике Кореи неизменно снижался и достиг в третьем квартале 2007 г. 26%, но в 2008 г. он вырос до 26,7%. Это свидетельствует о том, что уровень

благосостояния южнокорейских граждан стал снижаться. Их траты на жилье и коммунальные услуги, медицинское обслуживание и питание в общем объеме потребительских расходов выросли на 5,9%, 5,5% и 5,3%, в то время как расходы на удовлетворение культурных и иных нематериальных нужд сократились. В этих условиях правительство РК предпринимает меры по продвижению краткосрочных проектов развития местной промышленности, которые способствуют созданию новых рабочих в сферах малого и среднего бизнеса. В этом плане РК применяет опыт и других стран по преодолению кризиса, увеличивая производственные инвестиции и стимулируя потребление.

В мае 2008 г. в Республике Корея было объявлено о начале осуществления в июле 2008 правительственного плана приватизации ряда государственных компаний. В декабре 2008 эта программа была конкретизирована заявлением, что 69 государственных компаний подвергнутся реструктуризации, которая означает широкомасштабные сокращения сотрудников, введение системы дифференцированной оплаты в зависимости от трудового вклада и распродажу принадлежащего им имущества. В течение ближайших 3-4 лет общая численность персонала 69 госкомпаний будет уменьшена на 19 тыс. чел., или 13%. Программа реструктуризации госкомпаний - четвертая с начала 2008 г. мера в области преодоления глобального финансового кризиса и улучшения экономической ситуации в стране, предпринятая правительством.

В ноябре 2007 года был одобрен законопроект, дающий возможность приватизировать государственные банки. Правительство РК намерено ускорить процесс сокращения государственного регулирования экономики с целью повышения ее конкурентоспособности на мировом рынке. Для этого планируется установить даты истечения срока действия существующих ныне нормативных актов в различных секторах экономики. По мере истечения срока действия значительная часть нормативных актов будет отменяться, у некоторых других актов, если они будут признаны полезными, срок может

быть продлен. В 2009 г. предполагается отменить около 1000 нормативных актов.

В целом в РК к текущим испытаниям относятся спокойно, считая, что страна уже накопила немалый и в значительной степени успешный опыт преодоления валютного кризиса 1998 г. и выхода на новый более высокий виток экономического развития. Исходя из этого, в стране надеются, что и этот кризис будет достаточно быстро преодолен и станет основой для еще более динамичного развития. Видимо, поэтому президент Ли Мен Бак считает, что, несмотря на то, что в текущем году РК будет переживать еще большие трудности, чем в прошлом, она первой выйдет из мирового финансового кризиса. Впрочем, большого оптимизма в РК никто не проявляет.

Оценивая мировую экономическую ситуацию и имея в виду прогнозный показатель МВФ мирового экономического роста на 2009 г., президент призвал граждан страны готовиться к худшему, к признанию необходимости принятия превентивных мер для выхода из экономической рецессии. По его же словам, если в стране начнется рецессия, то она будет самой сильной в ее истории и превзойдет, по своим, последствиям спад времен азиатского финансового кризиса.

Какова же динамика втягивания южнокорейской экономики в рецессию под влиянием развертывающегося мирового финансового кризиса?

Десятилетие после азиатского финансового кризиса было весьма благоприятным и успешным в плане дальнейшего экономического развития для Республики Корея. После пережитого резкого спада экономического роста в 1998 г. (-6,9%) страна вышла на существенный подъем в 8,5% в 2000 г., который несколько снизился и утвердился на позиции 5-6% ежегодного прироста ВВП в 2004-2007 гг. В октябре 2005 г. агентство Fitch Ratings присвоило РК суверенный кредитный рейтинг A+, и с тех он остается без изменения из-за остающейся не урегулированной северокорейской ядерной проблемы. По прогнозу Всемирного банка, темпы экономического развития

Республики Кореи в 2008 г. уже должны были составить не 5,1%, а 4,6% и 5,0% в 2009 г.

Пришедшая к власти в конце 2007 г. новая администрация Ли Мен Бака объявила свою программу экономического развития страны. Предложенный план экономического развития «5+2» существенно отличался от стратегии «сбалансированного развития регионов», которой придерживалась администрация прежнего президента Но Му Хена.

Согласно этому плану, страна будет поделена с учетом особых характеристик на 7 крупных экономических зон: пять обычных - столичный регион, провинции Чхунчхон, Чолла, Кеисан Намдо и Кенсан Пукто и две специальных - провинции Канвон и Чечжу. Инициатива в реализации плана будет отдаваться самим провинциям, которые будут заниматься повышением своей конкурентоспособности. Стратегия Но Му Хена предусматривала просто перенос в провинции государственных корпораций и ведомств.

Таким образом, новая стратегия нацелена на более, комплексное развитие регионов и рациональное использование территории страны. Планировалось оказывать государственную поддержку проектам создания межрегиональных зон, где будут соединяться научные центры и производства. Эта концепция отражает мировую тенденцию на формирование крупных экономических зон и активизацию сотрудничества между регионами. Важно подчеркнуть, что центральное правительство намерено было выполнять лишь роль структуры, которая предоставляет базу для самостоятельного сотрудничества между регионами и реализации ими конкурентоспособных экономических проектов.

Кроме того, для придания ускорения экономическому развитию в 2008 г. правительство планировало выделить рекордное число земельных участков (98 общей площадью 126 кв. км.) под создание промышленных зон, а в 2009 г. - дополнительно еще 127 кв.км.

Во внешнеэкономической политике правительство Ли Мен Бака последовательно продолжает курс на торговую либерализацию и развитие

регионального и глобального сотрудничества. В первую очередь, это касается заключения соглашений о свободной торговле с увеличивающимся числом стран-партнеров РК. В первую очередь, поставлена задача, активизировать подготовку таких соглашений с Евросоюзом, Индией, Канадой, Мексикой, Китаем и Японией.

В РК предполагают, что с подписанием этих соглашений объем южнокорейского экспорта может легко превысить 1 трлн. долл. Однако достижение подобных договоренностей требует от Республики Корея многих усилий, компромиссов и времени. Республика Корея уже подписала такие соглашения с Чили, Сингапуром, Европейской ассоциацией свободной торговли, объединяющей Швейцарию, Норвегию, Исландию, Лихтенштейн. Помимо этого, РК заключила соглашение о свободной торговле, с Ассоциацией государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), касающиеся промышленных товаров и сельскохозяйственной продукции.

С большими трудностями проходил процесс ратификации такого соглашения РК с США из-за сопротивления оппозиции и населения страны ввозу американской замороженной говядины. Американские законодатели отменили даже ограничения на продажу южнокорейского оружия на мировом рынке и тем самым уравнили РК в правах на продажу оружия со странами-членами НАТО. Японией, Австралией и Новой Зеландией. Между тем, Республика Корея в 2008 г. активно продолжала переговоры с Евросоюзом по заключению двустороннего Соглашения о свободной торговле. РК согласилась на принятие европейских стандартов в технологиях автомобилестроения. Однако уже в апреле 2008 г. правление Ли Мен Бака столкнулось с рядом проблем, приведшими к необходимости составления дополнительного бюджета для стимулирования экономики. Тогда же, стало очевидным, что предполагавшийся на 2008 г. экономический рост, в размере 6% маловероятен, хотя вполне реален прирост инвестиций на 23%.

В докладе министерства планирования и финансов, в частности, отмечалось, что достижению поставленных ранее целей препятствуют

высокие цены на энергоносители, снижение потребительской активности и другие негативные факторы.

Экономический рост в первом квартале 2008 г. составил всего 0,7%, что выводило страну на уровень по итогам года, не более 4-5%. При этом, дефицит торгового баланса мог превысить планировавшийся уровень в 7 млрд. /долл. и составить 10 млрд. долл. Еще в декабре 2007 г. в Республике Корее отмечали существенные темпы роста внешней торговли, торговый оборот составил более 700 млрд. долл. и страна занимала 11-место в мире. Прогноз на 2008 г. давал оценки увеличения экспорта на 11,4% до 413 млрд. долл., а импорта - на 13,1% до 399 млрд. долл. при положительном сальдо 14 млрд. долл.⁹.

Дефицит платежного баланса в январе 2008 г. составил 2,6 млрд. долл., что на 1,8 млрд. долл. было выше показателя за декабрь 2007 г. Более того, этот дефицит, вызванный ростом мировых цен на сырье и топливо, явился самым высоким за последние 11 лет. Март 2008 г. стал четвертым подряд месяцем дефицита текущего платежного баланса, но его объем существенно сократился по сравнению с предыдущим месяцем: 53,7 млн. долл. против 2,4 млрд. в феврале. Суммарный дефицит текущего платежного баланса за январь-март 2008 г. достиг 5,2 млрд. долл.

Следует отметить, что с 2007 г. РК занимает третье место в ОЭСР после Германии и Японии по объему дефицита в торговле услугами, который в том же году составил более 20 млрд. долл. Тем не менее, продолжался рост валютных резервов, которые в марте 2008 г. увеличились на 1,88 млрд. долл. и составили 264,3 млрд. долл., что явилось результатом повышения инвестиционных прибылей, а также снижения курса доллара по отношению к другим валютам.

В результате РК заняла 6-е место в мире по объему валютных резервов, уступая Китаю, Японии, России, Индии и Тайваню. Весной прошлого года агентство Fitch Ratings снизило собственный прогноз экономического роста в

⁹По данным Банка Кореи

РК до 4% из-за снижения темпов экономического роста в США и Китае. Однако суверенный кредитный рейтинг A+ , присвоенный РК в 2005 г. оставила без изменений.

В июле 2008 г. скачок инфляции составил рекордный за 10 лет для страны показатель - почти 6%. Одним из факторов, подталкивающих инфляцию, стало падение курса воны. Котируются южнокорейской воны, опустились к сентябрю 2008 г. на самый низкий за почти 4 года уровень. Ослабление воны привело к удорожанию импортных товаров и сырья; что в свою очередь, повлияло на рост потребительских цен. Валютные интервенции правительства, проводимые с целью поддержать вону, большого успеха не имели.

Пытаясь сдержать инфляцию. Банк Кореи в августе 2008 г. повысил учетную ставку с 5 до 5,25%, что могло привести к замедлению экономического роста. Но тогда правительство пыталось решить первоочередную задачу - обуздать инфляцию. В августе намечалось некоторое замедление роста потребительских цен по сравнению с июлем, обусловленное главным образом удешевлением нефти на мировом рынке. 9 января 2009 г. Банк Кореи снизил учетную ставку до 2,5%.

При этом Банк предупредил, что политика снижения учетной ставки может продолжиться в ближайшем будущем. Это самая низкая величина ставки за всю экономическую историю страны. С 2000 г. основой экономического роста РК является производственный сектор.

По данным Банка Кореи, в 2000-06 гг. его вклад в рост ВВП страны составлял 42,9%, тогда как, сферы услуг - 39,3%. Темпы роста цен южнокорейских производителей в 2008 году оказались самыми высокими за последние 10 лет. По данным Банка Кореи, они составили в 2008 году 8,6%, что на 0,6% больше, чем в предыдущем. При этом цены на промышленную продукцию выросли на 11,9%, в то время как в предыдущем году их рост составлял менее 1%. Отпускные цены на электричество, воду и бытовой газ возросли в среднем на 4,2%, что на 0,7% превышает показатели 2007 года.

Между тем, рост цен производителей сельскохозяйственной и рыбной продукции в прошлом году замедлился, составив 1,1%, в то время как в 2007 г. он составлял 2,8%.

Пытаясь повысить конкурентоспособность национальной экономики и потенциал экономического роста, что особенно актуально во времена финансовой и экономической нестабильности, президент Ли Мен Бак выдвинул планы - довести расходы на научные исследования и проектно-конструкторские разработки до 5% от ВВП страны. РК занимает 26-е место в мире (всего оценивали 177 стран мира) по индексу человеческого развития, что считается высоким уровнем развития человеческого потенциала. В сентябре 2008 г. правительство огласило список из 22 отраслей, которые должны стать новыми источниками экономического роста страны. Среди новых «локомотивов роста» упомянуты развитие альтернативных возобновляемых источников энергии, биофармацевтических технологий, широкое применение светоизлучающих диодов, конвергенция вещательных и информационных технологий. Согласно расчетам правительства, добавленная стоимость в обозначенных им отраслях, составляющая сейчас 220 трлн. вон, к 2018 г. вырастет до 700 трлн. вон. При этом экспорт продукции этих отраслей за тот же период увеличится со 177 млрд. до 900 млрд. долл. США в год.

В их числе были пять секторов, связанных с новыми информационными технологиями, включающими производство полупроводников, дисплеев, мобильную связь следующего поколения, светодиодное освещение, а также радиочастотную идентификацию (RFID) и распространенные сенсорные сети (USN). До 2013 г. в развитие новых источников роста планируется инвестировать около 86 млрд. долл.

В то же время Республика Корея проявляет себя как активный импортер новейшей зарубежной технологии и ноу-хау. В последние годы, размер патентных отчислений постоянно увеличивался: в 2005 г. он составлял 4,5 млрд. долл., в 2006 г. - 4,7 млрд. долл., в 2007 г. - 5,8 млрд. долл. При этом,

корейские разработчики тоже получают отчисления от иностранных компаний, но не в таких объемах: в 2006 г. -2,05 млрд. долл., а в 2007 г. - 1,92 млрд. долл.

Пытаясь преодолеть негативные тенденции в финансовой сфере, правительство РК ввело закон об объединении рынков капитала, предусматривающий отмену ряда ограничений на финансовую деятельность и введение дополнительных мер защиты инвесторов. Документ объединил 14 ранее действовавших законов и подзаконных актов, предоставив возможность банкам, страховым и инвестиционным компаниям заниматься деятельностью, связанной с управлением активами, ценными бумагами и фьючерсами. В соответствии с новым законом, на базе страховых компаний могут создаваться инвестиционные банки, оказывающие брокерские услуги, управляющие активами и предоставляющие консультации по вопросам инвестирования.

Вместе с тем, южнокорейские аналитики в ожидании публикаций отчетов компаний о своей финансовой деятельности прогнозируют дальнейшее продолжение застоя на Корейской фондовой бирже. Южнокорейский крупный бизнес переживает тяжелые времена. Так, крупнейшая в Республике Корея компания «Самсунг электронике (Samsung Electronics)», на долю которой приходится около 20% всего южнокорейского экспорта, впервые в своей истории закончила четвертый квартал 2008 г. с убытками (22 млрд. вон или 16,2 млн. долл.). Чистые убытки компании «Эл Джи электронике (LG Electronics)» за тот же период составили 493 млн. долл. Финансовые организации РК определяют до конца января текущего года, какие строительные и судостроительные компании подвергнутся в первую очередь широкомасштабной реструктуризации.

Комитет финансового контроля поручил южнокорейским банкам подробно изучить административную и финансовую ситуацию в 350 компаниях строительной и судостроительной отраслей, которая представляется наиболее рискованной. Банкам поручено не позднее 23

января 2009 г. составить список из 111 компаний, подлежащих первоочередной реструктуризации, а до конца первого квартала будут определены оставшиеся 240 компаний.

Следует отметить и такой присущий финансово-экономическим кризисам процесс, который набирает силу в современной нелегкой экономической ситуации в Республике Корея, как рост банкротств отечественных компаний. Так, в августе 2008 г. их насчитывалось 178, в декабре того же года - 345, а в январе 2009 г. - 262.

По состоянию на конец сентября 2008 г. внешняя задолженность Республики Корея достигла рекордной величины в 425,1 млрд. долл. США, что на 4,5 млрд. долл. США больше, чем тремя месяцами ранее. По данным Банка Кореи, рост задолженности связан с увеличением объемов внешних заимствований, осуществляемых корейскими банками и компаниями. Объем краткосрочных заимствований, то есть сделок на срок до одного года, составил 189,4 млрд. долл. США, или 44,6 процента от общего размера внешнего долга. Растущие объемы внешних заимствований наряду с отрицательным платежным балансом страны привели к тому, что Корея впервые за 8 лет превратилась в страну-должника, так как объем ссуд, выданных корейскими банками иностранным заемщикам, оказался меньше объема ссуд, которые корейские банки и компании сумели получить за рубежом.

Что касается прогнозов выхода южнокорейской экономики из текущего кризиса, сразу следует отметить, что это полностью зависит от прогнозов развития мировой экономики, которые пока в лучшем случае остаются неясными, если не мрачными. Практически весь мир сейчас находится в тисках экономической рецессии. Южнокорейские экономисты прогнозируют, что в текущем году рост экономики страны составит около 2%, однако существует вероятность, что прирост окажется еще ниже - примерно 1%. Даже оптимистичный сценарий двухпроцентного роста не исключает, что по многим показателям этот рост окажется нулевым или отрицательным. Столь

низкий показатель означает серьезный откат. Если состояние мировой экономики ухудшится, прирост южнокорейского ВВП в нынешнем году может оказаться ниже одного процента или даже отрицательным.

Продолжительный экономический спад негативно скажется как на качестве управления компаниями, так и на уровне занятости. Это, в свою очередь, приведет к снижению реальных доходов населения и сокращению потребительской активности. Хозяйственная система РК находится практически на пороге дефляции. Предполагается также, что прирост экспорта в этом году не превысит 10%. Тем не менее, несмотря на то, экспорт сократится, одновременное снижение импорта приведет к возникновению профицита торгового баланса. В 2008 г. объем экспорта из РК составил 422,4 млрд. долл. (прирост в 13% по сравнению с 2007 г.). Маловероятно, что в этом году удастся добиться столь же впечатляющего результата. Снижение спроса на южнокорейские товары на мировом рынке приведет к возникновению так называемого депрессионного профицита, который возникнет как результат более быстрого снижения объема импорта по сравнению с объемом экспорта.

Валютный курс, который имеет сильнейшее влияние на состояние южнокорейской экономики, будет оставаться нестабильным до середины года, отражая ситуацию на мировых финансовых рынках. Поэтому говорить о перспективах полного восстановления экономики пока рано.

Выступая в октябре 2008 г. в Сеуле на Девятом всемирном форуме знаний, президент Ли Мен Бак высказался за создание новой международной организации, которая решала бы такие глобальные проблемы как нынешний финансовый кризис, изменения климата и дефицит энергоресурсов.

2.2. РОЛЬ ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В РАЗВИТИИ ОСНОВНЫХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ

Согласно решениям Уругвайских торговых переговоров, в 1993 году было создана Всемирная Торговая Организация (ВТО). Она задумалась как многосторонний торговый союз, целью которого являлось расширение свободного предоставления товаров и услуг. Однако, в течение 90-х годов, в особенности в 1995, после создания ВТО, начал процветать регионализм, таким образом, проявилась проблема, от которой другие страны пытались уклониться в процессе глобализации.

Сегодня в мире существует около 170 региональных торговых соглашений (РТС), 100 из которых были подписаны уже после 1995 года. Такое увеличение РТС может отразиться на дифференциации в исторической и культурной сфере участвующих в соглашениях такого рода стран и варьировании уровней экономического развития и интеграции. Однако главный фактор данной тенденции заключается в недостатке смелости у ВТО и механизмов для адекватного регулирования мировой торговли. При этом также следует помнить, что региональное сотрудничество не предполагает конфликта с существующей многосторонней торговой системой. Республика Корея в 1995 году была принята в члены ВТО, но участвует во многих региональных группировках.

Эксперты по-разному оценивают влияние, которое регионализм окажет на многостороннюю систему торговли. Отдельные специалисты оспаривают тот факт, что регионализму свойственна тенденция к разделению мира на конкурирующие экономические блоки, которые приведут, таким образом, к межрегиональным конфликтам, а следовательно, могут разрушить всю торговую систему. Оппозиционного мнения придерживаются те, кто считает, что регионализм все-таки более позитивен, аргументируя тем, что межрегиональное экономическое сотрудничество есть ни что иное, как дополнение к многосторонней торговой системе.

В самом деле, РТС способствуют большей интеграционной либерализации вследствие большой лёгкости их заключения и реализации по сравнению с глобальными соглашениями. К тому же они содействуют заключению многосторонних соглашений. С другой стороны, региональное сотрудничество также может способствовать развитию протекционизма, в любом случае, консенсус может быть достигнут только тогда, когда межрегиональное сотрудничество способно позитивно сосуществовать с ВТО.

Республика Корея осознаёт и поддерживает позиции превосходства многосторонней торговой среды, контролируемой режимом ВТО, однако подчеркивает, что региональное сотрудничество должно осуществляться в соответствии с правилами торговых соглашений. В особенности, Корея выделяет условие, что ВТО должна минимизировать разделяющие элементы, ужесточая контроль РТС, и в этом контексте предлагает включение вопроса о публикации региональных соглашений в повестку дня всех последующих торговых переговоров. Факт в том, что процесс регионализма обсуждается на совещаниях Торгового Комитета Организации Экономического Сотрудничества и развития в октябре, куда вошли и представители Кореи. На этих совещаниях был подведён итог обсуждения вопроса о том, является ли процесс межрегионального сотрудничества закономерностью или случайностью. Большинство высказалось за первую точку зрения.

Осознавая то, что 1998 года необходимо использовать более реалистичные подходы к развитию регионалистической тенденции, Корея заключила торговые соглашения с другими странами по типу РТС. В дополнение к заключению РТС Корея укрепляет регионально-экономическое сотрудничество через Азиатско-тихоокеанское Экономическое Сотрудничество (АТЭС). Такого рода действия основаны на выводах о том, что региональные соглашения могут служить для расширения и укрепления многосторонней торговой системы. В особенности, в ситуации Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества, согласно которому страны региона во

многим зависят от регионального экспорта, межрегиональная взаимозависимость остается относительно низкой.

Республика Корея держит ведущие позиции в плане расширения и укрепления глобальной торговой системы, пытаясь претворить в жизнь по мере возможностей целый ряд товарных договоров. В то же время, однако, Корея активно следует экономическим стратегиям согласно АТЭС и АСЕАН+ 3, считая, что сотрудничество с азиатскими странами максимально способствует мировой торговой либерализации. В этом ключе Корея работает над заключением двусторонних РТС с крупнейшими торговыми партнерами. Участие в попытках либерализации -мировой торговли и укреплении межрегионального экономического сотрудничества одновременно определяет, направление торговой политики Кореи.

Основные торговые партнеры Республики Корея

Таблица 2.2.1

Экспорт	2882.2 млрд. долл. (2005)
Партнёры по экспорту	Китай 21,8%, США 14,6%, Япония 8,5%, Гонконг 5,5%(2005)
Импорт	256 млрд. долл. (2005)
Партнёры по импорту	Япония 18,5%, Китай 14,8%, США 11,8%, Саудовская Аравия 6,2% (2004)
Основные стратегии экспорта	Электроника, автомобилестроение, химическая промышленность, судостроение, сталь, текстиль, пищевая промышленность

Важное место в торговой политике занимает экспорт/импорт информационных технологий представленной в нижеследующей таблице.

Жадвал 2.1.1.

Энг йирик квоталарга эга бўлган Халқаро валюта фондига аъзо давлатлар (2004 й. ҳолатига кўра)¹⁰

Мамлакатлар	Квоталар ҳажми (млн.СДР)	Умумий ҳажмдаги улуши, % да
Барча мамлакатлар	145318,8	100,0
Саноати ривожланган мамлакатлар	88425,2	60,9
АҚШ	26526,8	18,3
Япония	8241,5	5,7
Германия	8241,5	5,7
Франция	7414,6	5,1
Буюк Британия	7414,6	5,1
Саудия Арабистони	5130,6	3,5
Италия	4590,7	3,2
Канада	4320,3	3,0
Россия	4313,1	3,0
Хитой	3385,2	2,3
Жанубий Корея	3322,0	2,3

Жадвал 2.1.2.

Халқаро валюта фонди кредитларининг йиллар бўйича тақсимланиши¹¹

йиллар	Млрд.СДР	% да
1947-1961	6,2	1,8
1962-1976	35,0	10,2
1977-1991	81,0	23,6
1992-2001	97,0	28,5
2002-2006	123,0	35,9
Жами-	219,2	100,0

¹⁰ Манба: Основы международных валютно-финансовых и кредитных отношений. Учебник, под ред. проф. В.В.Круглова.-М.: ИНФРА-М., 2004.

¹¹ Манба: World Bank Report, IMF, 2004, Washington DC/

Жадвал 2.1.3.

**Халқаро валюта фонди кредитларининг дунё мамлакатлари бўйича
тақсимланиши, % да¹²**

Мамлакатлар	1947-1976 йй.	1977-1991 йй.	1992-2004 йй.	2005-2007
Саноати ривожланган мамлакатлар	60,6	7,9	3,6	3,4
Ривожланаётган мамлакатлар	39,4	92,1	96,4	96,6

Жадвал 2.1.4.

**Жанубий Кореянинг етакчи мулкдорлари орасида акцияларнинг
тақсимланиши, оддий акцияларнинг умумий миқдоридан, % да¹³**

Гуруҳлар	Асосчи	Асосчининг қариндошлари	Дочерни фирмалар	Жами
"Хендэ"	3,7	12,1	44,6	60,4
"Самсунг"	1,5	1,3	46,3	49,3
"Эл Джи"	0,1	5,6	33,0	39,7
"Дэу"	3,9	2,8	34,6	41,4
"Эс Ка Глобал"	10,9	6,5	33,5	51,2
"Санъен"	2,9	1,3	28,9	33,1
"Ханджин"	7,5	12,6	18,2	40,3
"Киа"	17,1	0,4	4,2	21,9

¹² Манба: World Bank Report, IMF, 2004, Washington DC/

¹³ Noest Korea Journal-marts 2005 p.

Жадвал 2.2.1.

Жанубий Корея ва Хитой ҳамда Япония орасидаги экспорт ва импорт операциялари ҳажми, млрд.додд.да¹⁴

давлатлар	1991 й	2001 й.	2004 й.	2006 й
Жанубий Корея-Хитой	1,0	18,2	49,7	89,8
Хитой-Жанубий Корея	2,2	12,5	27,8	44,5
Жанубий Корея-Япония	12,4	16,5	21,7	31,4
Япония-Жанубий Корея	20,1	25,3	44,2	49,7

Таблица 2.2.2.

Экспорт/импорт ИТ технологий

Категория	2002	2003	2004	2005	06/2006
Экспорт	463	572	743	780	441
Импорт	309	363	407	443	238
Баланс	154	209	376	337	203

¹⁴ Мирская экрермика: прозноз до 2020 г., Под ред. Акад. А.А.Дынкина, «Магистр», Москва,2007.426 с.

Министерство информации и коммуникации РК объявило, что объём экспорта информационных и технологических продуктов за январь-июнь 2006 года превысил 50 миллиардов долларов США, что превосходит все предыдущие рекорды.

Согласно заявлению министерства, сумма IT-экспорта за первое полугодие достигла 53,1 миллиардов долларов, что на 11,2% выше прошлогоднего результата.

Импорт в этой сфере составил 28,6 миллиардов долларов, что даёт Корею позитивное торговое сальдо в этой сфере в 24,4 миллиарда долларов. Основу импорта составили полупроводники для мобильных телефонов и цифровая техника.

Торговое партнёрство со странами Запада включают в себя экономическое партнерство, прежде всего с США и ЕС.

США являются главным экономическим партнёром РК. С США РК подписала 2 апреля 2007 года Соглашение о свободной торговле, что увеличит товарооборот между двумя странами.

Соглашение снизит таможенные тарифы и пошлины и нетарифные ограничения между США и РК. В 2006 году объём двусторонней торговли составил 74 млрд.долларов, соглашение позволит повысить этот показатель на 20%.

Далее РК планирует подписать свободные торговые отношения с Китаем, а в последующем с ЕС. Эта политика РК нацелена на достижение глобальных целей.

Южная Корея и Европейский союз начали серию переговоров по соглашению о свободной торговле, которое позволило бы значительно увеличить товарооборот, который сейчас составляет 80 млрд. долл.

Член европейской комиссии по торговле Питер Манделсон и министр торговли Республики Корея Ким Хен Чон призвали к быстрейшему прогрессу на этих переговорах. По словам южнокорейского министра, они

дают шанс его стране стать центром свободной торговли, связывающим Европу, Азию и США.

Страны Евросоюза являются крупнейшим инвестором в экономику Республики Корея. Их суммарные капиталовложения в эту страну в прошлом году составили 5 млрд. долл. ЕС-второй по величине после Китая торговый партнёр Сеула.

Таблица 2.2.3.

География экспорта (%)

1994	1995	1996	1998	2004
США 26%	США 19%	США 17%	США 17%	США 17%
Япония 17%	Япония 14%	ЕС 13%	Япония 9%	Япония 8,6%
ЕС 14%	ЕС 13%	Япония 12%	Китай 9%	Китай 19,6%
			Гонконг 7%	Гонконг 7,1%
			Тайвань 4%	

Таблица 2.2.4.

География импорта (%)

1994	1995	1996	1998	2004
Япония 26%	Япония 24%	США 22%	США 22%	США 12,9%
США 24%	США 22%	Япония 21%	Япония 18%	Япония 20,6%
ЕС 15%	ЕС 13%	ЕС 13%	Китай 7%	Китай 13,2
			Саудовская - Аравия 3%	Саудовская - Аравия 5,3%
			Австралия 2%	

Торговая структура импорта: машиностроительная, продукция, электроника, нефть, транспортные средства, пластиковые и химические средства.

Крупнейшие инвесторы в южнокорейскую экономику - США, Япония, Великобритания. Ниже приведены объёмы прямых иностранных инвестиций по странам (млн. долларов США).

Таблица 2.2.5.

Год	США	Япония	Гонконг	Германия	Великобритания	Франция	Др.	Всего
1985	364,3	59,9	13,4	11,3	12,3	5,1	65,9	532,2
1990	317,5	235,9	3	62,3	44,8	22,4	116,6	802,6
1995	644,9	418,3	58	44,6	86,7	35,2	659,5	1947,2
1997	3189,6	265,7	84,6	398,1	258,6	410,7	2363,6	6970,9
2000	2922	2448	123	1599	84	607	7433,6	15216,7
2002	4500	1403	234	284	115	111	2454	9101
2003	1240	541	55	370	871	150	3241	6468
2004	4717,6	2258,1	90,1	487	642	180	4899,8	12787,6
2005	2689,8	1787,8	819,7	704,8	2307,8	85,2	3168,4	11563,5
2007	2660,0	1888,0	512,2	510,8	3200,8	71,0	4160,4	13001

В 2008 году инвестиционный поток замедлился.

Республика Корея активно ведет торгово-экономические отношения.

Основными её партнерами по экспорту являются США, Евросоюз и Китай.

В настоящее время между РК и Евросоюзом ведутся переговоры о соглашении по свободной торговле.

Эти переговоры пройдут спустя месяц после заключения аналогичного соглашения между США и Южной Кореей. Ранее экономические ведомства утвердили план переговоров с Евросоюзом, которые прошли с 7 по 11 мая 2007 года в Сеуле.

23 апреля 2007 г. Евросоюз единодушно одобрил рекомендации для торговых переговоров с Сеулом, завершив внутренние процедуры. Корейское правительство заявило, что в этом году стороны проведут пять или шесть раундов переговоров, а также добавил, что для завершения переговоров о заключении торгового соглашения с Евросоюзом понадобится около года. Согласно официальным источникам, переговоры будут в основном затрагивать товары, услуги/инвестиции, устойчивое развитие/урегулирование споров и другие вопросы, такие как авторское право и правительственные закупки. В 2006 году Евросоюз был вторым крупнейшим торговым партнёром Кореи после Китая. Совокупный товарооборот между третьей крупнейшей азиатской экономикой и Евросоюзом составил 79,4 млрд. долларов (12,5%). Корейский экспорт в Евросоюз, который является вторым крупнейшим экспортным партнёром Корея после Китая, достиг 49,2 млрд. долларов в прошлом году. Отгрузка товаров в США из Южной Кореи составила 43,2 млрд. долларов в прошлом году. Однако, объём прямых инвестиций Евросоюза в Южную Корею не превышает 40,5 млрд. долларов. Торговые переговоры Южной Кореи и Евросоюза будут проходить после того, как 2 апреля 2007 года. Корея заключила важное соглашение о свободной торговле с США.

Корея, являющаяся третьей крупнейшей азиатской экономикой, подписала соглашение о свободной торговле с Чили и Сингапуром и планирует подписать такое соглашение с Канадой и с АСЕАН. Корея также ведёт переговоры о подписании соглашения с Китаем. Страны договорились во второй раз провести анализ технической осуществимости соглашения в июне этого года. Китай является самым крупным торговым корейским партнёром. Торговый оборот между двумя странами достиг 134

млрд.долларов в прошлом году. Евросоюз, куда входит 27 стран, является около 14 трлн.долларов. Евросоюз является единым рынком с общей торговой политикой.

Чиновники Республики Корея посещают другие страны, чтобы способствовать экспорту корейской электронной системы государственных закупок (Korea Online E-procurement system).

Администратор корейской службы государственных закупок господин Ким сообщил 21 января 2007 года о своих планах совершить 13-дневное турне в Казахстан, Азербайджан, Грузию и Армению с 22 января по 2 февраля 2007 года для укрепления сотрудничества в области государственных закупок и продвижения корейской политики в этой области.

Корея договорилась о взаимном сотрудничестве с этими государствами во время международного семинара по системе государственного снабжения, который проходил в ноябре 2006года в Сеуле совместно с Всемирным банком. Господин Ким планирует провести ряд переговоров с министрами финансов и представителями службы государственных закупок четырёх государств и обменяться с ними Меморандумами о взаимопонимании. Меморандум будет включать предварительные технико-экономические исследования, приглашение чиновникам из службы снабжения других стран пройти обучение и тренинги, положения о технических консультациях и соглашение о предоставлении информации, чтобы улучшить административную систему в сфере государственных закупок. «Корея сосредоточила своё внимание на продвижении политики в сфере государственных закупок только в странах Северо-Восточной Азии. Это турне станет началом распространения нашей политики в сфере государственных закупок в Европе и Южной Азии». Ким Ёнг Мина будут сопровождать представители корейского Агентства по распространению информационных технологий, ответственных за продвижение политики «электронного правительства» и другие эксперты.

Корейская онлайн-система государственных закупок или KONEPS, как её иногда называют, является крупнейшим в Корее торговым центром в режиме он-лайн для государственных организаций, которые могут сделать там заказ, оплатить и получить все товары, необходимые для работы. Все эти мероприятия входят в организацию стратегического маркетинга.

Спустя всего 42 года после того, как в 1964 экспорт Республики Корея достиг 100 млн. долларов, в этом 2006 году страна имеет все шансы увеличить экспорт до 300 млрд.долларов. Кроме Кореи аналогичных результатов сумели достигнуть всего десять государств, включая США, Германию и Японию. Все эти государства, кроме Китая, довели национальный доход на душу населения до 30 тыс. долларов, что даёт Корее возможность строить радужные планы о том, что ей удастся догнать эти страны и по этому показателю. Впервые с 1980 года экономика Кореи, подпитываемая двузначным ростом экспорта за последние четыре года, может получить дополнительные 10 млрд. долларов дохода от торговли в последующие 5 лет. То, что Корее удалось достигнуть такого результата, несмотря на такие негативные факторы, как сильные позиции национальной валюты вон по отношению к доллару и йене, а также непомерно высокие цены на нефть и сырьё, делают такой рывок ещё более впечатляющим. Рост экспорта напрямую зависит от мировой экономической конъюнктуры, продуктивности экспортирующих компаний и кредитно-денежных факторов, таких как курс валюты. Поэтому, недавний рост экспорта можно объяснить оживлением мировой экономики, а также повышением продуктивности корейских компаний, производящих основную статью экспорта.

2 апреля 2007 г. Республика Корея и США после 14 месяцев упорных переговоров, начавшихся еще в феврале прошлого года, подписали весьма значимый для будущего сотрудничества документ, открывающий новый этап в развитии взаимных экономических связей - Соглашение о свободной торговле. К этому уровню экономического сотрудничества и отношений обе страны шли четыре года, поскольку именно тогда обозначились первые

подходы правительств двух стран в отношении более тесного торгового взаимодействия. Однако можно сказать, что этот период охватывает гораздо больший промежуток времени -вообще с середины прошлого века, так как развитие всех форм экономического сотрудничества между обеими странами последовательно прошло все этапы от оказания безвозмездной помощи США Южной Корее до равноправного и разностороннего партнерства между ними. Вполне естественно, что в процессе переговоров, выработки условий и обязательств такого важного для стран соглашения возникали многие опасения, вызванные нелегкими проблемами согласования интересов обеих сторон. Баланс интересов, всех возможных плюсов и минусов для каждой из сторон -залог успешного функционирования любой договоренности. И, как представляется, Р.Кореи и США удалось достигнуть взаимопонимания по большинству вопросов.

И все же общественное мнение в самой Корее отнеслось к этому событию далеко не однозначно. Многие задаются вопросами: следовало ли РК стремиться к заключению такого соглашения? Что выиграет, а что потеряет она в рамках функционирования этого соглашения? Кто больше выиграет: корейский производитель, потребитель или все они больше потеряют, чем выиграют в сравнении с выгодами соответственно американского производителя и потребителя? Конечный результат определится, как всегда, по истечении времени. Но уже сегодня можно оценочно представить те плюсы и выявить те минусы и, соответственно, посчитать выгоды и потенциальные потери, которые несет заключенное соглашение для РК.

Во-первых, что касается необходимости заключения такого соглашения с США для РК, то здесь следует напомнить ряд факторов, которые в последние годы стали оказывать сильное влияние на экономику страны. При всем стремлении руководства РК сделать национальную экономику более устойчивой в экономическом развитии и дать ей полновесную вторую (помимо экспорта) опору в виде большей емкости

внутреннего рынка сделать это пока в полной мере не удастся. Экономика страны по-прежнему остается ориентированной в большей мере на внешний рынок, чем на внутренний. Это следствие созданной за годы массированного индустриального развития хозяйственной модели. Но это и положительный результат признания ее экономических достижений со стороны мирового сообщества. В этих условиях дальнейшие перспективы развития страны все больше увязываются с ее участием в мирохозяйственных связях. Причем, на современном этапе международные позиции Южной Кореи на мировом рынке уже начинают подрываться за счет все возрастающей конкуренции со стороны Китая, Индии, Новых Индустриальных Стран. Темпы прироста экспорта, как и ВВП, постепенно снижаются. Конечно, это является общим результатом взаимодействия и многих внутренних факторов (частично не изжитых проблем, доставшихся от недавнего финансово-экономического кризиса 1997-98 гг.).

Однако преодоление этих проблем, как представляется, более эффективно будет происходить на фоне еще большей внешнеэкономической либерализации, а, значит, и более активного участия в процессе глобализации мировой экономики. С учетом этого, подписание Южной Кореей Соглашения не только весьма значимое для нее достижение внешнеторговой политики, но и просто необходимый шаг для обеспечения себе стабильных позиций на самом емком рынке мира. И с этой точки зрения РК сделала правильный ход, который, как отмечают сами южнокорейские экономисты, сбалансирует все возрастающую вовлеченность страны в китайскую экономику. Кроме того, имея в виду огромный натиск китайской экономики, особенно в последние годы, южнокорейцы таким образом обезопасили свои позиции на рынке США.

Если рассматривать с позиции: что выиграет, а что потеряет РК, подписав это соглашение, то, конечно, водораздел пройдет по отраслям экономики на основе конкурентоспособности их продукции. Для ряда отраслей и производств правительство запланировало поддержку (аграрное

производство и др.). По условиям соглашения около 90% тарифов каждой страны на промышленную продукцию отменяются сразу, а оставшаяся часть будет отменяться по истечении от 3 до 15 лет.

Таким образом, у компаний, производящих сейчас низко конкурентную продукцию, есть возможность реконструировать свое производство за этот льготный период. Можно привести пример оговоренного корейской стороной постепенного открытия (более 15 лет) рынка мяса для американской продукции. Следует отметить, что взаимопонимание было достигнуто по многим важным статьям взаимной торговли. Возможно, при соблюдении сторонами договоренностей общий результат будет взаимный выигрыш. Далее, известно, что первоначально больше выгод от таких соглашений получает потребитель. Расширяется предложение товаров и услуг, повышается их качество, появляются новые виды товаров и т.д. Местный производитель в этом случае испытывает помимо обычной конкуренции местных компаний, еще и давление со стороны более качественной продукции иностранных фирм. Однако следует учитывать, что время протекционизма и закрытых автаркистских экономик уже ушло и все проблемы подтягивания конкурентоспособности своих отраслей страны могут решать только на основе соблюдения принципов открытости и либерализма.

Если говорить о том, чей выигрыш будет больше, то он будет определяться масштабами каждой экономики, динамизмом ее развития, степенью ее участия в мировой экономике, а также объемом и динамизмом развития взаимного экономического сотрудничества. Поскольку в 2006 г. товарооборот между РК и США составлял 74 млрд. долл. и высказывается предположение, что подписанное соглашение может довести его в самое ближайшее время до 100 млрд. долл. и, по оценкам, оно может сообщить дополнительный прирост ВВП РК на 2,3%, а ВВП США - на 0,14%, можно заключить, что на современной стартовой стадии развития соглашение представляется, несомненно, взаимовыгодной по формуле "win-win" сделкой.

Пока всё ещё не ясно, когда соглашение, которое ещё предстоит ратифицировать в парламентах обеих стран, начнёт действовать в полную силу. Тем ни менее, есть некоторые сомнения, что соглашение придаст новый стимул долгосрочному и разностороннему развитию десятой крупнейшей экономике в мире от внешней торговли до повышения уровня жизни населения. По мнению экономистов, что с принятием соглашения станет дешевле импортировать товары, нежели производить их внутри страны, так как оно предусматривает поэтапное сокращение таможенных и других торговых пошлин. В результате, соглашение улучшит экономическое благосостояние обеих стран, так как ресурсы будут более эффективно использоваться. Глава южнокорейской делегации на торговых переговорах Ким Хён Чжонг назвал подписание соглашения "самым важным событием в двусторонних отношениях между США и Кореей с момента подписания военного союза в 1953 году".

Если соглашение будет ратифицировано, то в самом главном выигрыше останутся корейские экспортёры, которые вносят около 70% в ВВП, который составляет 788 млрд. долларов.

Например, самый крупнейший в мире производитель компьютерных чипов, корейская компания "Samsung Electronics", получит большую прибыль после того, как США сократит свои основные пошлины, которые составляют сейчас 35%. Выгоду получит и компания "Хёндэ Моторс", которая является шестым крупнейшим производителем автомобилей в мире, поставляющий 2/3 своей продукции в США, так как соглашение предусматривает поэтапное сокращение американских 2,5% пошлин в течение трёх лет.

Средний корейский тариф, взимаемый при импорте американских товаров, составляет 11,2%, в то время как американский тариф составляет 3,7%. В случае с сельскохозяйственной продукцией, средний корейский тариф составляет 52%, США взимают 12%.

На фоне прогнозов о том, что корейский профицит сократится в связи с планами США резко повысить экспорт сельскохозяйственной продукции, корейское правительство надеется, что соглашение будет способствовать повышению конкурентоспособности в сфере услуг, особенно в банковской и финансовой сферах.

"Корейско-американское соглашение о свободной торговле открывает перед Кореей перспективу стать экономически развитым государством", заявил директор корейского государственного Института международной экономической политики Ли Кёнг Тэ. Ли Кёнг Тэ также добавил, что подписание соглашения поможет Корее привлечь больше иностранных инвестиций и сделать корейский бизнес и управление более прозрачными.

В действительности, идея заключить соглашение о свободной торговле пришла, когда Корея стала осознавать возрастающую экономическую роль Китая. Несмотря на то, что Китай-главный торговый партнёр Кореи, самая динамично развивающаяся экономика в мире перехватывает лидерство у Кореи на международном рынке готовой продукции, благодаря дешёвой рабочей силе.

"Корея ведь подпишет однажды соглашение о свободной торговле с Китаем?", спросил 20 марта президент Республики Корея Но Му Хён. "Я даже не знаю, как) Корея сможет действовать на китайском рынке, если государствами". он подпишет такое соглашение, с другими

По словам Но Му Хёна, Корее необходимо подписать Соглашение о свободной торговле с США для того, чтобы корейская экономика стала более конкурентоспособной, чем китайская.

"В экономическом плане, соглашение будет способствовать интеграции корейского бизнеса в мировую экономику и сделает Корею экономическим центром в Северо-восточной Азии", заявил бывший старший управляющий в торговом представительстве США.

По мнению аналитиков, соглашение откроет также новые возможности и рынки для корейских товаров, услуг и рабочей силы, а также

обеспечит корейских потребителей более конкурентоспособной ценой и качеством на товары и услуги на корейском рынке.

Впервые с 1980 года экономика Кореи, подпитываемая двузначным ростом экспорта за последние четыре года, может получить дополнительные 10 млрд. долларов дохода от торговли в последующие 5 лет. То, что Корею удалось достигнуть такого результата, несмотря на такие негативные факторы, как сильные позиции национальной валюты вон по отношению к доллару и йене, а также непомерно высокие цены на нефть и сырьё, делают такой рывок ещё более впечатляющим. Рост экспорта напрямую зависит от мировой экономической конъюнктуры, продуктивности экспортирующих компаний и кредитно-денежных факторов, таких как курс валюты. Поэтому, недавний рост экспорта можно объяснить оживлением мировой экономики, а также повышением продуктивности корейских компаний, производящих основную статью экспорта. Несмотря на недавнее укрепление вон, повышение продуктивности производителей основной экспортной продукции способствовало значительному росту экспорта.

После финансового кризиса в 1997-1998 г., местные компании приложили усилия для того, чтобы сделать экспортную продукцию более конкурентоспособной. Они пошли на смелый шаг и направили инвестиции на развитие новых моделей полупроводников, а также на развитие судостроительства и сталелитейной промышленности. Они также сделали акцент на развитии передовых технологий, таких как информационные технологии, в расчёте на высокую добавленную стоимость, что позволило им занимать лидирующие позиции в мире в этих отраслях. Решительность местных компаний и государственная политика открытой рыночной экономики способствовали дальнейшему повышению конкурентоспособности основной корейской экспортной продукции. Правительство поддержало усилия предприятий, чья продукция ориентирована на экспорт, по развитию технологий и улучшению качества основной экспортной продукции Кореи. Правительство также проводило

политику по развитию технологий в промышленной сфере, направленной на усовершенствование технической базы производства, а также на освоение новых рынков посредством развернутых дипломатических усилий, таких как проведение переговоров и саммитов. Цель корейского правительства - объём внешней торговли в 1 трлн. долларов к 2011 году. Корея, которая получила 500 млрд. долларов от внешней торговли в прошлом году, только за этот год может получить 300 млрд. долларов за экспорт своей торговли, что будет составлять 10%, к 2011 году объём внешней торговли может составить 1 трлн. долларов, а экспорт может составить 600 млрд. долларов к 2012. Когда объём внешней торговли составит 1 трлн. долларов, её ВВП достигнет 1.5 трлн. долларов, а годовой доход на душу населения 30 тыс. долларов. а сегодняшний день такой объём внешней торговли был достигнут только в США, Германии, Японии и Китае. И это происходит, несмотря на то, что в США ожидается замедление темпов экономического роста, что отбросит тень на перспективы развития мировой экономики, являющимся самым весомым фактором для корейской экономики. Более того, новые индустриальные страны, такие как Китай, всё более активно конкурируют на рынке, пытаясь стать полноправным участником глобализации, что может снизить конкурентоспособность корейской экспортной продукции. Принимая во внимание ускорение процессов международного разделения труда, перенос промышленного производства в другие страны и глобализацию посредством региональной интеграции и заключения соглашений о свободной торговле, в течение десяти лет 70-80% мировой торговли будет основываться на соглашениях о свободной торговле. Для того, чтобы объём внешней торговли составил 1 трлн. долларов к 2011 году, с постоянным торговым профицитом, Корею следует уделять тщательно просчитывать экспортные Европейской ассоциацией свободной торговли, а также Индией и Канадой. Правительство также активно ведёт переговоры о подписании аналогичного соглашения. Более того, помимо мер по укреплению

экономики, Корея закрепила свой статус на международной арене благодаря проведению операции по поддержанию мира.

Помимо решения вопросов глобализации, Корею предстоит решить ряд других долгосрочных задач. Корею следует как можно скорее ратифицировать Соглашение о свободной торговле с США, которого она достигла после стольких усилий. США и Южная Корея подписали договор о свободной торговле. Этот документ, который требует законодательного одобрения в Америке, стал для США самым крупным торговым договором с 1994 года, когда было подписано Северо-американское соглашение о свободной торговле (North American Free Trade Agreement, NAFTA). Об этом сообщает BBC News. Переговоры по соглашению длились около 10 месяцев. Официально, Сеулу удалось добиться, что в договор не будет включен импорт риса. Южная Корея сумела доказать США необходимость торговых барьеров в этом сегменте рынка.

Для США новое соглашение, в основном, означает открытие нового места сбыта сельскохозяйственной продукции. А министр торговли Южной Кореи Ким Хен-Чон (Kim Hyun-chong) назвал договор самым важным событием, которое произошло между двумя странами с 1953 года, когда был заключен военный союз.

В 2005 году товарооборот между США и Южной Кореей достиг 72 миллиардов долларов. Ожидается, что после устранения торговых барьеров, этот показатель резко вырастет.

По сообщению BBC News, сотни корейцев вышли на улицы, чтобы выразить протест против нового соглашения. Они опасаются, что американский импорт сделает местные предприятия неконкурентоспособными. США за последние годы сумели добиться соглашения о свободной торговле с Сингапуром. Это случилось в 2003 году. Переговоры с Малайзией по данному вопросу были сорваны из-за того, что местные власти отказались пускать США в банковский и машиностроительный сектора. Также следует продолжать вести переговоры

о заключении таких соглашений с такими крупными в экономическом плане государствами, как Япония, Китай, Бразилия и Россия. Заключив Соглашение о свободной торговле с развитыми государствами и крупными развивающимися государствами, Корея может повысить свой международный статус.

Важно также придать стимул развитию свободных экономических зон и созданию финансовых и грузовых портов. Для достижения этих целей Корея должна создать благоприятные условия для иностранцев, которые собираются вести бизнес в Корее. Поэтому приоритетом для Кореи является реформирование внутренней экономической системы.

Корее необходимо создать условия для специализированной рабочей силы. Корее также следует оптимизировать централизованную политику по управлению иностранной рабочей силой в рамках существующих правил управления людскими ресурсами. Необходимо приложить больше усилий для обеспечения условий для специализированных трудовых кадров из других стран для того, чтобы повысить международный статус страны, и в тоже время достигнуть национального единства. Ещё одним важным фактором, влияющим на то, как быстро Корея присоединится к процессу глобализации, являются межкорейские отношения. Принимая во внимание, что Северная Корея создаёт геополитическую неопределенность для Южной Кореи, будет сложно дальше развивать глобальные связи и стать центром Северной Азии. По прогнозам экспертов, Корея может компенсировать последствия глобализации, осуществив инвестиции в Северную Корею. "Видение 2030" представляет будущее глобализации. Корея должна одновременно модернизировать свою базовую систему и принимать активное участие в процессе глобализации. Для того, чтобы ускорить процесс глобализации, Корее необходимо расширить свои возможности и разрешить конфликты. Если граждане Кореи придут к мнению, что государство не смогло оправдать их надежды в области глобализации, частично это будет связано с тем, что внутренние конфликты остались

неразрешёнными. Неизбежно, что какая-то часть общества пострадает от глобализации, поэтому правительство должно найти способ, чтобы перераспределить благосостояние государства таким способом, чтобы помочь тем, на кого глобализация окажет негативное влияние. Для того, чтобы помощь была эффективной, правительство должно делать различие между теми, кто выигрывает от таких процессов глобализации, как пере трудоустройство, повышение квалификации, и теми, кто окажется вне процесса глобализации. Эти усилия, согласно "Видению 2030", помогут Корее оказаться более глубоко вовлечённой в процесс глобализации.

2.3. Создание свободных экономических зон в Республике Корея и ее участие в процессах международной экономической интеграции

Современный этап развития мировой экономики в целом и международной торговли в частности характеризуется усилением процессов интеграции, либерализации и повышения степени открытости национальных экономик. Завершение "Уругвайского раунда" переговоров в рамках ГАТТ и создание ВТО дали дополнительный импульс либерализации мирохозяйственных связей и повышению эффективности международного разделения труда.

В настоящее время многие страны обращаются к нетрадиционным формам активизации своего участия в международном разделении труда. Прежде всего, это относится к странам, реализующим экстравертивную модель развития национальной экономики, ориентированную на мировой рынок. Экспортная специализация становится доминирующей в общей экономической стратегии не только большинства промышленно развитых стран, но и практически всех новых индустриальных государств, а также отдельных стран с переходной экономикой и развивающихся государств.

Одним из важных составных элементов стратегии экспортной ориентации являются свободные экономические зоны (СЭЗ), которые создаются для привлечения местного и иностранного капитала, расширения экспорта, роста валютных доходов, получение доступа к новым технологиям,

улучшения состояния платёжного баланса и, в конечном счёте, для развития национальной экономики и её более эффективной (тесной) интеграции в мировую экономику.

Свободные экономические зоны получили достаточно широкое распространение в мировой хозяйственной практике. По оценкам специалистов, к концу 90-х годов во всём мире функционировало около 1200 различного рода СЭЗ, в том числе около 400 свободных торговых зон, 400 научно-промышленных парков, более 300 экспортно-производственных зон и примерно 100 зон специального назначения (оффшорные центры, зоны рекреации, эколого-экономические регионы, туристические центры и др.).

В оффшорных центрах сосредоточена почти треть всех банковских депозитов развитых стран мира. По оценкам специалистов через все мировые специальные экономические зоны в ближайшее время будет проходить от 10 до 20% мирового товарооборота. Приведенные данные наглядно свидетельствуют о значительном росте вклада СЭЗ в мировой интеграционный процесс.

Для Республики Узбекистан, уверенно строящий рыночную экономику создание СЭЗ имеет важное значение. Правительство нашей Республики, во главе с Президентом Республики Узбекистан издали Закон Республики Узбекистан от 25 апреля 1996 года №220-1 «О свободных экономических зонах». В настоящий закон внесены изменения в соответствии с Законом Республики Узбекистан от 25.04.2003 г №482-П, от 14.12.2005 №ЗРУ-11, 10.10.2006 г. №ЗРУ-59, где сказано, что свободная экономическая зона создается решением Олий Мажлиса по представлению Кабинета Министров.

В этом законодательном акте отмечено СЭЗ – это специально-выделенная территория с четко определенными административными границами и особым правовым режимом, создаваемая в целях привлечения отечественного и иностранного капитала, прогрессивной технологии и управленческого опыта для ускоренного социально-экономического развития зоны.

В связи с этим важное значение для экономики Республики Узбекистан имеет изучение опыта РК.

Исследование модели экономического роста Республики Корея позволило выявить 5 главных факторов, значительно определивших их развитие:

- государство-реформатор;
- смешанная экономика;
- внешняя ориентация;
- эффективная макроэкономическая политика;
- эффективная инфраструктура.

В этой стране был осуществлен переход от политики импортозамещения к экспорто-ориентированной политике. В контексте такой экономической политики и нужно рассматривать создание экспортно-производственных зон (ЭПЗ) в одной из стран Юго-Восточной Азии – Южной Корее.

Поскольку в Республике Корея свободные экономические зоны (СЭЗ) существуют с начала 1970-х гг., ее опыт познавателен для многих развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Экономический рост страны обеспечивался экспортом, т.к. внутренний сектор был слишком мал, чтобы создать устойчивую экономику. Развитие экспортной базы страны сопровождалось значительным вливанием иностранного капитала, а создание СЭЗ явилось одним из путей его привлечения. Также предполагалось, что зоны будут служить стимулятором процесса улучшения конкурентоспособности национальной промышленности.

Процесс формирования экспортных зон в Южной Корее следует рассматривать в составе стратегии экономического развития страны, которая основывалась на быстром увеличении инвестиционного капитала. Пытаясь привлечь иностранных инвесторов, которые в основном были заинтересованы в экспортоориентированном производстве, а не во внутреннем рынке, правительство решило создать свободные экспортные зоны.

Они планировались как средство для развития трудоемких производств на сельской территории и роста их вклада в национальный экспорт.

До 1969 года в Южной Корее имелся ограниченный доступ к привлечению прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Частично это привело к неразвитости инфраструктуры и отсутствию опыта работы с транснациональными корпорациями.

Более того, существовали опасения относительно политической и социальной стабильности. В результате правительство вынуждено было выработать объемный пакет стимулов, направленных как на привлечение

иностранного капитала, так и на предотвращение утечки национального капитала за границу.

Ключевым законодательным актом, поддерживающим иностранные инвестиции с экспортной направленностью, стал «Закон о создании экспортных зон» (вступивший в силу 1 января 1970 года), который подвел фундамент для концепции свободных экономических зон в Южной Корее.

К 1973 году в СЭЗ Южной Кореи уже осуществлялось 115 проектов с общим объемом иностранных инвестиций 120 млн. USD, что составило более 10% от совокупного объема иностранных инвестиций того периода в стране.

С 1962-го по 1984 г. все иностранные инвесторы пользовались целым пакетом налоговых льгот, содержащихся в «Законе о стимулировании иностранных инвестиций». Они включали в себя пятидесяти процентное снижение налогов на прибыль, имущество, а также освобождение от уплаты таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость на импортируемое капитальное оборудование.

В июле 1984 г. был принят новый закон, предусматривающий налоговые льготы, распространяющиеся только на отрасли с высокими технологиями. Кроме того, были введены специальные налоговые льготы для ЭПЗ.

Следует подчеркнуть, что, будучи инструментом регионального развития, свободные экспортные зоны были сформированы на значительном удалении от основных экономических районов.

В качестве примера рассмотрим свободную зону Масан (площадь 793 кв. км), которая была создана в порту Масан, находящемся в 412 км от Сеула и в 42 км от Пусана, который соединяет по кратчайшему пути страну с портами Японии. Это повлияло на приток иностранных инвестиций не только из Японии, но и из США. В комплекс обслуживания инвесторов зоны входят таможня, почта и телеграф, департамент занятости, полиция, пожарная служба, банк, службы водо- и энергообеспечения, два порта, жилые здания для инвесторов и рабочих, а также другие объекты инфраструктуры.

В СЭЗ разрешено организовывать производственные и сборочные предприятия, производящие готовую продукцию на экспорт. Они могут быть как полностью национальными или иностранными, так и совместными.

В ЭПЗ Масан преобладают иностранные инвестиции. На их долю только на предприятиях со стопроцентным иностранным капиталом приходилось более 70% от общего объема инвестиций (1996 г.). Наиболее интенсивно в зоне росло производство компьютеров, периферийного оборудования и программного обеспечения, оптики, оргтехники, бытовых электроприборов, продукции электроники, часовых механизмов и запасных частей к ним.

Благоприятное воздействие ПИИ на национальную экономику не ограничилось лишь притоком необходимого капитала для развития промышленности. Вместе с иностранными инвестициями также были привнесены современные навыки по управлению и этике работы. Как уже было отмечено, стимулирование экспорта было одной из целей создания ЭПЗ. Нижеприведенные данные свидетельствуют о вкладе ЭПЗ с точки зрения экспорта. Доля чистого экспорта из ЭПЗ в общем экспорте Южной Кореи составила в 1971 -73 гг. в среднем 34,3%, в 1974-76 гг. - 51,5%. Поданным администрации ЭПЗ Масан, в 1981 г. объем экспорта из зоны составлял 696,3 млн. USD, а в 1995 г. - 24009 млн. USD.

Теперь обратимся к вопросу структуры занятости в южнокорейских ЭПЗ. Анализ данных Международной организации труда (МОТ) показал, что в составе занятых в ЭПЗ преобладают молодые женщины, в большинстве своем не имеющие специальной профессиональной подготовки. Такое преобладание женщин в структуре занятых в ЭПЗ объясняется тем, что в зонах получили развитие электроника и текстильная отрасль, где основной производственный процесс осуществляется рабочими с низкой квалификацией. К тому же производство изделий электроники требует кропотливого труда и исключительного внимания в процессе сборки мелких компонентов, с чем легче справляются женщины.

Корреляционный анализ, проведенный группой экспертов МОТ, показал, что высока взаимосвязь между двумя факторами: чем больше доля занятых в двух вышеупомянутых отраслях ЭПЗ, тем большее число женщин занято в ЭПЗ страны.

Одной из функций создаваемых ЭПЗ является перевод технологий из-за рубежа. Необходимо отметить, что передача технологий через ЭПЗ имеет ряд специфических особенностей, отличных от условий СП и филиалов ТНК.

В зарубежной практике используются различные методы укрепления связей СЭЗ с принимающей экономикой.

На примере Южной Кореи можно наблюдать возможность применения валютного регулирования в качестве стимула установления связей с местной экономикой. При проведении переучетных операций Центральным банком устанавливаются различные ставки по четырем категориям сделок. Наиболее благоприятный курс применяется при закупке местного сырья, что позволяет заимствовать до 87,8% от нарицательной стоимости аккредитивов, в то время как при использовании импортного сырья эта доля составляет всего 59,7%.

Можно сказать, что в настоящее время зона Масан достигла целей, которые были поставлены при ее создании. И тем не менее в ней продолжают расти объемы инвестиций, экспорта. Объем инвестиций в 1995 г. был более чем вдвое больше, а объем экспорта - в 3,4 раза больше, чем в 1981 г. Одновременно произошло существенное (почти в 2 раза) сокращение численности работников, занятых на предприятиях зоны, хотя количество предприятий сократилось только на 13,2%.

Произведенные нами расчеты показали, что с ростом производительности труда на "зональных" предприятиях Южной Кореи снижается занятость, сокращаются производственные площади, а инвестиции растут. Это позволяет сделать вывод, что совершенствуется технологическая база производства. Предприятия развиваются не по экстенсивному пути, а по интенсивному.

В конце 1980-х - начале 1990-х гг. правительство Южной Кореи взял курс на развитие наукоемких производств и системы управления технологиями.

В Южной Корее 1980-е годы отмечены в стратегии индустриализации большим вниманием к развитию национальных НИОКР, подготовке высококлассных ученых и инженеров, стимулированию промышленных технологий.

В рамках реализации этих реформ были открыты научные технико-внедренческие парки, и среди них - научный городок Таедок, расположенный на территории в 27,6 млн. кв. м, который может вместить 60 исследовательских институтов.

Такие парки сосредотачивались в основных индустриальных районах Кореи и располагали специалистами, технологиями и информацией, создавая как бы пояс по всей стране.

Кроме того, правительством страны предусмотрено развитие подобных структур в регионах с целью достижения сбалансированного регионального развития.

Благодаря технопаркам Южной Кореи удается достичь вложения долгосрочных инвестиций и перехода на производство не только продукции электроники, в частности полупроводников, но и более сложных и высоких технологий, получивших развитие в этой стране.

Вообще, для технопарков стран Юго-Восточной Азии характерно то, что все они являются элементом новой стратегии в развитии науки и производства и обеспечении быстрого перевода результатов НИОКР в область высоких технологий. Большая часть технопарков специализируется на одинаковом наборе новых технологий -информационные технологии, телекоммуникации, биотехнологии, новые материалы.

Другая схожая особенность технопарков состоит том, что лидирующая роль в их развитии принадлежит национальному правительству, которое в большинстве случаев выделяет финансовые средства для формирования инфраструктуры и вспомогательного оснащения. И зачастую функции администрации в технопарках выполняют правительственные и полу правительственные агентства.

Кроме того, необходимо отметить, что университеты в азиатских научных парках играют сравнительно меньшую роль, чем в других регионах мира.

Общей чертой для научных парков является рост бизнес инкубаторов, оказывающих поддержку начинающим "малым и средним" предпринимателям, особенно вступающим в область разработки высоких технологий.

Несмотря на общую схожесть технопарков, они обладают и отличиями, в зависимости от конкретных экономических условий страны. Научные парки Южной Кореи, к примеру, в процессе от базовых исследований до производства товара придают большее внимание конечному результату исследования. Их деятельность сконцентрирована на проведения фундаментальных и прикладных исследований и в основном ориентирована на внутренний рынок.

После финансового кризиса 1997 г. страны Восточной Азии и Юго-Восточной Азии, наиболее им пораженные, осуществляют меры по

активизации притока иностранных инвестиций. В «Докладе о мировых инвестициях за 1998 год» отмечается, что правительства в большинстве таких стран, где уже были созданы достаточно либеральные условия для ПИИ, сделали их еще более привлекательными, создав новые отрасли, облегчив правила инвестирования в соответствии с программами.

Например, в Южной Корее пакет антикризисных мер включает либерализацию и защиту ПИИ, увеличение налоговых льгот, упрощение процедур, создание новой формы СЭЗ (так называемых Зон иностранных инвестиций), обеспечение комплекса по быстрому обслуживанию иностранных инвесторов. Новые условия для иностранных инвесторов закреплены в принятом в ноябре 1998 г. новом законе о стимулировании иностранных инвестиций. Главное отличие новых СЭЗ от уже существующих - размещение в них крупных иностранных инвестиций не по предписанию правительства, а по предпочтению инвестора и при согласовании с местным органом власти. Критериями для их размещения являются объем ПИИ и количество рабочих мест на предприятии. Правительство Республики Корея создает благоприятную атмосферу для работы венчурных фирм и снятия излишних административных ограничений на ведение венчурного бизнеса. В рамках такой программы предусматривается создание к 2002 году 500 бизнес-инкубаторов и содействие сотрудничеству университетов и исследовательских институтов страны путем создания особой инфраструктуры для исследователей. Прототипами такой территории для венчурных компаний в Корее являются технопарк "Силиконовая долина" в США, а также технополисы] Японии и других азиатских НИС, представляющие собой СЭЗ нового поколения.

Свободные экспортные зоны значительно воздействуют на развитие посредством создания рабочих мест, увеличения доходов, а также расходов на социальные нужды. Однако относительная значимость зон снизилась в последнее время, во-первых, благодаря обширным индустриальным площадям, развивающимся по соседству, во-вторых - благодаря интеграции национальной экономики в мировую.

Самым ощутимым вкладом свободных экспортных зон в региональную экономику явилось то, что они создали рабочие места, а также то, что посредством их деятельности были получены: доходы от ренты, налоговые поступления, доходы от внутренних капиталовложений, твердая валюта, заработанная от экспорта. Кроме того, немалые поступления в

иностранной валюте идут от внутренних расходов на продукты питания, жилье, отдых.

В СЭЗ Южной Кореи были созданы субподрядные отношения. Около 44% всех производственных материалов, используемых компаниями в зоне Масан, поставляются местными фирмами, т.е. субподрядчиками. Это говорит об интегрировании СЭЗ с окружающей ее территорией. Чем меньше зона выступает как анклав, тем больше ее положительное влияние на национальную экономику. Таким образом, мы видим, что СЭЗ в экономике Южной Кореи прошли несколько этапов эволюции и приняли разнообразные формы, выступив катализатором индустриализации экспортоориентированной экономики в 1970-80-е годы. Зарубежная практика свидетельствует, что СЭЗ могут быть применены в качестве инструмента по предотвращению последствий финансового кризиса в странах ЮВА.

Этапным с точки зрения либерализации импортной политики стал период подготовки в 1989-1994 годах национальной экономики к модификации правил международной торговли в условиях трансформации ГАТТ в ВТО.

Проводимые правительством меры предполагали, во-первых, упорядочение тарифов, то есть ликвидацию импортных преференций для отдельных компаний, а, во-вторых, уменьшение средней тарифной нагрузки на импортеров. Существенно снизив количественные ограничения на ввоз иностранных товаров, Южная Корея подвела черту под тремя десятилетиями протекционистской политики и повернула свою экономическую стратегию к большей открытости.

В настоящее время в Южной Корее действуют четыре беспошлинные зоны: порт Пусан; порт Гуанянг; порт Инчхон (СЭЗ); международный аэропорт Инчхон.

Открытая торговая экономика основана на двух главных положениях: в Восточной Азии играть роль регионального центра распределения и обеспечения, а для глобальной экономики - стать центром мировой деловой активности. Огромное значение Южная Корея придает развитию сотрудничества со странами Восточной Азии, прежде всего с Китаем и Японией. Регионализм призван смягчить негативные последствия для экономики страны курса на либерализацию внешнеэкономических связей. Именно эту цель преследуют попытки сформировать зону свободной

торговли с Японией и добиться координации внешнеэкономической политики с КНР.

Таким образом, целесообразно рассмотреть развитие интеграционных процессов отдельно на региональном и глобальном уровне.

Новый этап в интеграционных процессах в АТР обусловлен количественными и качественными переменами в развитии торгово-экономических связей между восточно-азиатскими странами.

Еще в первой половине 90-х годов среди корейских и ряда западных экспертов был широко распространен скептицизм в отношении перспектив интеграции стран Северо-Восточной Азии. В числе негативных факторов, препятствующих развитию регионального сотрудничества, назывались: значительная дифференциация уровней развития расположенных здесь государств, институциональные различия между странами, сохранение экономической гегемонии Японии, которую не могла поколебать ни одна страна. В определенной степени эти проблемы по-прежнему существуют. Вместе с тем, продвижение Китая по пути реформ, рост его экономического влияния в Северо-Восточной Азии и перспективы превращения в одного из лидеров мировой экономики создали новые условия для сближения соседних государств.

Интенсификации сотрудничества в Северо-Восточной Азии в значительной степени способствовала активизация в 90-е годы торговых, инвестиционных и технологических связей на двусторонней основе, прежде всего Южной Кореи с Большим Китаем (материковый Китай и Гонконг) и Японией.

На протяжении последнего десятилетия отчетливо проявляется растущее влияние КНР на экономику Южной Кореи. Воздействие это неоднозначно: с одной стороны Китай выступает как конкурент интересам Республики Корея, с другой расширение емкого китайского рынка открывает для южнокорейского бизнеса новые возможности роста. На протяжении 90-х годов Большой Китай превратился в одного из ведущих внешнеторговых партнеров Южной Кореи, объем товарооборота с которым увеличился к 2000 году до 43.5 млрд. долл. и, по самым осторожным прогнозам, способен вырасти к 2010 году до 100 млрд. долл.

Наконец, укрепление международного сотрудничества в Северо-Восточной Азии – в интересах Республики Корея, поскольку кооперацию с Японией и Китаем при благоприятных условиях можно распространить на

Север Корейского полуострова, включив последний в переговорный процесс. Лидеры трех стран договорились, что приоритетную поддержку на правительственном уровне должны получить проекты в области охраны окружающей среды, развития информатики и высоких технологий.

Следует также рассматривать развитие интеграционных процессов Сеула, Токио и Пекина со странами Юго-Восточной Азии (в рамках диалога "АСЕАН плюс три"). Страны Юго-Восточной Азии занимают важное место во внешнеэкономических связях Республики Корея. Товарооборот Южной Кореи с АСЕАН в 2000 году, превысил 38 млрд. долл., уступая по своему объему лишь торговле с США, Китаем и Японией. Южная Корея третий по величине инвестор в экономику "десятки". Кроме того, строительный рынок Юго-Восточной Азии превратился в 90-е годы во второй по масштабам зарубежный ареал деятельности южнокорейских строительных компаний. Члены АСЕАН опасаются остаться в стороне от развернувшихся интеграционных процессов и, в результате, уступить Китаю - их основному конкуренту в производстве трудоемких изделий, свою нишу на рынках Японии и Южной Кореи.

Складывающиеся в Восточной Азии институты должны способствовать активизации внутрирегиональных торговых, инвестиционных, научно-технических связей, укреплению энергетической базы, развитию транспортных артерий; они расширяют контакты в сфере образования, здравоохранении и защиты окружающей среды. Появление зоны свободной торговли в Восточной Азии могло бы привести к формированию общего рынка стран, население которых составляет 2 млрд. человек.

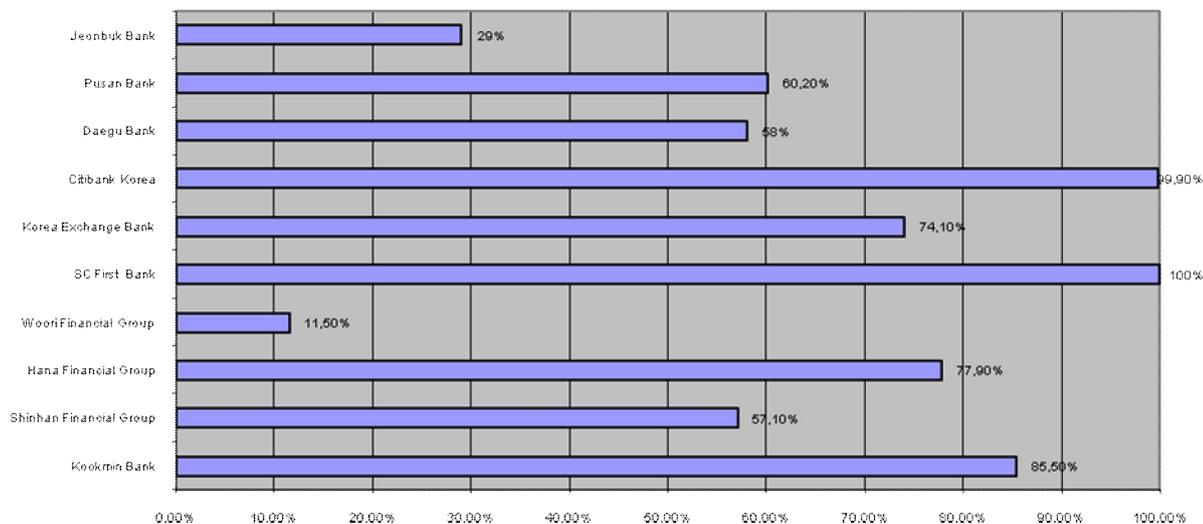
Вместе с тем при развитии интеграционных связей не все проходит гладко. Перспективы формирования экономического сообщества со странами ЮВА еще только обсуждаются "тройкой", а Китай и члены АСЕАН уже заключили соглашение о подготовке создания зоны свободной торговли к 2010 году. Тем не менее, эффективно регулировать на региональном уровне финансовые, товарные, инвестиционные потоки без участия Японии и Южной Кореи будет едва ли возможно. А это значит, что, несмотря на уже проявившиеся трения и конфликты, курс на углубление интеграции в Восточной Азии, охватывающей тринадцать стран региона, будет сохранен.

Объединенная Европа в 1994 году провозгласила "Новую азиатскую стратегию", предусматривающую реализацию активной восточной политики. Усилиями европейских и азиатских государств в 1996 году была создана еще

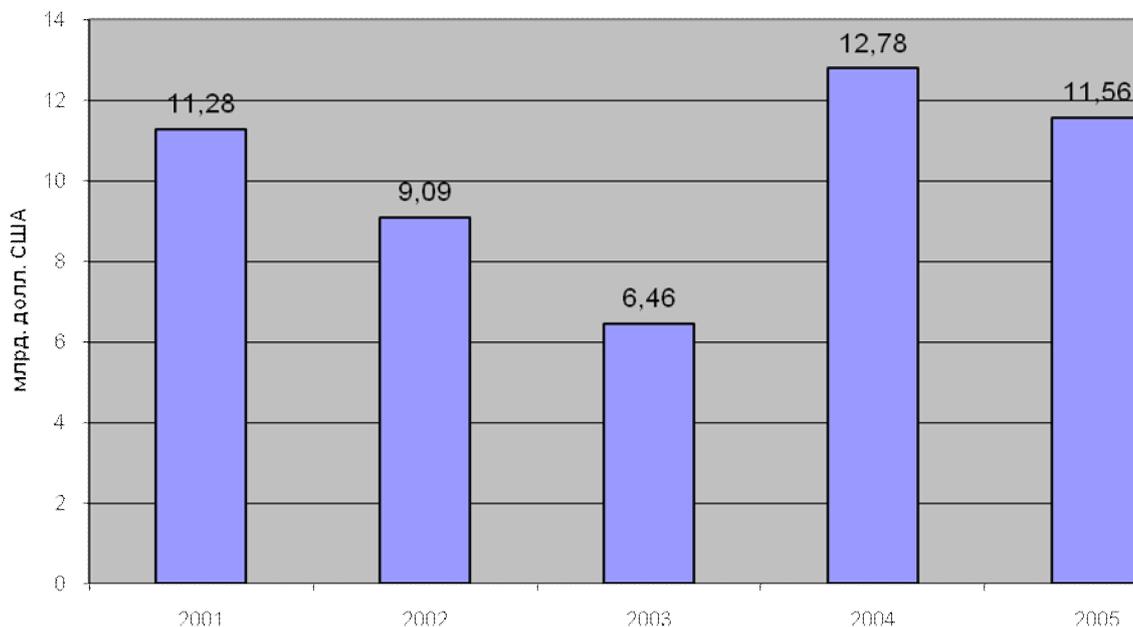
одна международная Организация - АСЕМ, объединившая членов АСЕАН, Японию, Китай, Южную Корею и ЕС.

Для Южной Кореи отношения со странами Европы имеют исключительно большое значение. Объединенная Европа является одним из крупнейших внешних инвесторов в экономику Южной Кореи. Европейский союз перспективный торговый партнер Республики Корея, важный рынок сбыта продукции. Несколько слов хотелось бы сказать о технопарках.

Доля иностранного капитала в южнокорейских финансовых институтах (на 26.12.05)



Прямые иностранные инвестиции в РК



В СМИ РК опубликован прогноз корейского НИИ промышленной экономики и торговли по развитию ряда южнокорейских отраслей: в соответствии с ним в 2006 г. активно будут развиваться автомобилестроение, производство полупроводников, бытовой электроники, телекоммуникационного оборудования, судостроение, нефтепереработка,

машиностроение, розничная торговля, банковские услуги, страхование, оборот ценных бумаг и подрядное зарубежное строительство. Вместе с тем ожидается снижение темпов развития внутреннего строительства, нефтехимической отрасли, производства компьютеров и цифровой видеотехники, производства стали, текстильной промышленности и производства цемента.

По информации Министерства информации и связи РК, в период до 2010 г. корейское правительство планирует инвестировать около 700 млн. долл. США в повышение конкурентоспособности корейских комплектующих и материалов сферы информационных технологий. Этот шаг направлен на снижение зависимости корейских производителей от иностранных материалов и компонентов, в частности от плат со встроенным программным обеспечением (system-on-chip).

В СМИ РК опубликована информация о капитализации десяти крупнейших финансово-промышленных групп Кореи:

Таблица: 10.1.1.

	Название ФПГ	капитализация (трлн. вон)	рост относительно 1 января 2005 г.
1	Samsung Group	139,8	48,35%
2	Hyundai Automotive Group (Hyundai Motor + Kia Motors + Hyundai Autonet)	47,37	82,5%
3	LG Group	44,25	42,2%
4	SK Group	28,04	- 4,13%
5	Hyundai Heavy Industries Group	7,28	119,47%

6	Lotte Group	6,71	Н/У
7	GS Group	5,08	Н/У
8	Hanjin Group	4,5	Н/У
9	Hanwha Group	4,46	Н/У
10	Kumho Asiana Group	2,68	160,79%

На сегодняшний день в Узбекистане действует 351 предприятия с участием южнокорейских инвестиций, 51 из которых на сто процентов основан на корейском капитале. Данные предприятия действуют в таких направлениях, как легкая, химическая и продовольственная промышленность, торговля, машиностроение и обработка металла, коммунальное хозяйство, здравоохранение, туризм и сервисное обслуживание. В Министерстве внешних экономических связей, инвестиций и торговли зарегистрировано более 90 южнокорейских фирм и компаний.

Заключение

Модель экономического развития Южной Кореи имеет много общего с узбекской . Роль правительства в регулировании экономики Республики Кореи дала положительные результаты.

В республике Корея использовались государственные методы руководства и был выбран экстенсивный путь развития. По оценкам Мирового банка, почти 2/3 прироста ВВП за 1960-1989гг. было обеспечено за счет использования ресурсов, а не роста эффективности. По мере экономического роста эффективность средств производства снижалась.

С 1987г. В республике Корея сделаны шаги по ослаблению государственного регулирования, предприняты меры по либерализации созданию, более открытой для иностранных производителей экономики .

Основными сдвигами в характере экономической политики в Республики Корея явились отказ от повсеместной поддержки крупных объединений и усиление поддержки мелкого и среднего предпринимательства, уменьшение роли государства в регулировании учетных ставок, усиление роли частного капитала в кредитной сфере, что имеет место и в политике рыночных реформ Республики Узбекистана.

Главный принцип промышленной политики Кореи, состоит в выделении сравнительно небольшой группы крупных компаний, которые становятся «костяком» новой промышленной структуры, служат одновременно объектом регулирования и объектом покровительства со стороны правительства. Такой костяк в Республике Корея был образован тремя-четырьмя десятками горизонтально и вертикально «диверсифицированных концернов – «чеболь»

Система чеболь сформировалась в конце 60-х годов особенно в 70-е годы, когда корейское правительство совместно с руководителями бизнеса взяли курс на ускоренное развитие тяжелой и химической промышленности.

Второй не менее важный принцип промышленной политики состоял в том, что исключительным приоритетом экономического развития был экспорт готовой продукции

Экспортная ориентация экономики сопровождалась особой формой экономической политики негативным импортозамещением, то есть созданием благоприятных таможенных и правовых условий для импорта, который служит для последующего производства экспортной продукции.

Экспортная ориентация экономики явилась более эффективной стратегией, чем стратегия импортозамещения.

Стратегию подъема Кореи, часто пытаются отнести к одному из крайних типов экономической политики, причем разнообразие подходов, применяющихся корейским правительством, дает основание для противоположных оценок.

На протяжении всего периода быстрого подъема экономики корейское правительство поддерживало макроэкономическую стабильность и никогда не прибегала к инфляционному стимулированию производства, что также характерно и для экономической политики Республики Узбекистан.

За период 1961-1996гг. среднегодовая инфляция составляла всего 12,2 %, среднегодовой дефицит госбюджета в 1980-1998гг. составляли 1,89%

В финансовой области правительство проводило политику мягких финансовых репрессий, искусственно снижая ставки банковского процента, но не подвергая опасности стабильность денежно-финансовой системы

Высокая норма инвестиций поддерживалась за счет внутренних сбережений и внешних заимствований.

Поэтому стратегию подъема экономики Коре можно назвать интервенционистски рыночной экономической политикой.

Национальная модель социально-ориентированной рыночной экономики Республики Узбекистан должна иметь её содержание и форму, которые должны охватывать как общие закономерности формирования и функционирования национальной модели, так и характерные для нее специфические особенности.

Основным принципом формирования национальной модели специально ориентированной рыночной экономики Республики Узбекистан являются следующие важнейшие положения:

- переход Узбекистана на рыночные отношения должен осуществляться поэтапно и последовательно с использованием мирового опыта;

- всемирное развитие должны получить инициативу и свободное предпринимательство путем становления новых форм собственности, равноправия всех форм собственности.

- большое значение имеет разгосударствление и приватизация

- необходим учет национально-исторического уклада жизни населения, традиций национального хозяйства;

- необходимо осуществить глубокие структурные преобразования экономики, которые обеспечат преобразования экономики, которые обеспечат эффективное использование производственных ресурсов, конкурентоспособный продукции, интегрирование в мировую экономику;

- приоритетное развитие должен получить малый бизнес, как фактор экономики, эффективно использующий факторы производства;

Глава II. Роль и значение международных экономических организаций в экономическом развитии Республики Кореи

2.1 Анализ инициативной деятельности Международного Валютного Фонда в Республике Корея.

Южная Корея восстанавливает свои силы после кризиса быстрее других стран-участниц Организации экономического сотрудничества и

развития (ОЭСР). Министерство планирования и финансов сообщило, что, согласно последнему докладу ОЭСР о ситуации в мировой экономике, показатель индекса стоимости жизни РК на февраль составил 94,5 пункта, что превышает показатель за прошлый месяц, составивший 92,9 пункта. Индекс стоимости жизни означает намного больше, чем просто цифры, Если показатели индекса стоимости жизни по недвижимости, производству, финансам и ВВП поднимутся до 100 пунктов, это будет означать выход из кризиса. Предполагается, что РК продемонстрирует наиболее быстрые темпы восстановления по сравнению с другими государствами-членами ОЭСР.

Согласно решениям Уругвайских торговых переговоров, в 1993 году была создана Всемирная Торговая Организация (ВТО). Она задумалась как многосторонний торговый союз, целью которого являлось расширение свободного предоставления товаров и услуг. Однако, в течение 90-х годов, в особенности в 1995, после создания ВТО, начал процветать регионализм, таким образом, проявилась проблема, от которой другие страны пытались уклониться в процессе глобализации. Сейчас в мире существует около 170 региональных торговых соглашений (РТС), 100 из которых были подписаны уже после 1995 года. Такое увеличение РТС может отразиться на дифференциации в исторической и культурной сфере участвующих в соглашениях такого рода стран и варьировании уровней экономического развития и интеграции. Однако главный фактор данной тенденции заключается в недостатке смелости у ВТО и механизмов для адекватного регулирования мировой торговли. При этом также следует помнить, что региональное сотрудничество не предполагает конфликта с существующей многосторонней торговой системой. Республика Корея в 1995 году была принята в члены ВТО, но участвует во многих региональных группировках.

Эксперты по-разному оценивают влияние, которое регионализм окажет на многостороннюю систему торговли. Отдельные специалисты оспаривают тот факт, что регионализму свойственна тенденция к разделению мира на конкурирующие экономические блоки, которые приведут, таким

образом, к межрегиональным конфликтам, а следовательно, могут разрушить всю торговую систему. Оппозиционного мнения придерживаются те, кто считает, что регионализм все-таки более позитивен, аргументируя тем, что межрегиональное экономическое сотрудничество есть ни что иное, как дополнение к многосторонней торговой системе.

В самом деле, РТС способствуют большей интеграционной либерализации вследствие большой лёгкости их заключения и реализации по сравнению с глобальными соглашениями. К тому же они содействуют заключению многосторонних соглашений. С другой стороны, региональное сотрудничество также может способствовать развитию протекционизма, в любом случае, консенсус может быть достигнут только тогда, когда межрегиональное сотрудничество способно позитивно сосуществовать с ВТО.

Республика Корея осознаёт и поддерживает позиции превосходства многосторонней торговой среды, контролируемой режимом ВТО, однако подчеркивает, что региональное сотрудничество должно осуществляться в соответствии с правилами торговых соглашений. В особенности, Корея выделяет условие, что ВТО должна минимизировать разделяющие элементы, ужесточая контроль РТС, и в этом контексте предлагает включение вопроса о публикации региональных соглашений в повестку дня всех последующих торговых переговоров. Факт в том, что процесс регионализма обсуждается на совещаниях Торгового Комитета Организации Экономического Сотрудничества и развития в октябре, куда вошли и представители Кореи. На этих совещаниях был подведён итог обсуждения вопроса о том, является ли процесс межрегионального сотрудничества закономерностью или случайностью. Большинство высказалось за первую точку зрения.

Осознавая то, что 1998 года необходимо использовать более реалистичные подходы к развитию регионалистической тенденции, Корея заключила торговые соглашения с другими странами по типу РТС. В добавление к заключению РТС Корея укрепляет регионально-экономическое

сотрудничество через Азиатско-тихоокеанское Экономическое Сотрудничество (АТЭС). Такого рода действия основаны на выводах о том, что региональные соглашения могут служить для расширения и укрепления многосторонней торговой системы. В особенности, в ситуации Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества, согласно которому страны региона во многом зависят от регионального экспорта, межрегиональная взаимозависимость остается относительно низкой.

Республика Корея держит ведущие позиции в плане расширения и укрепления глобальной торговой системы, пытаясь претворить в жизнь по мере возможностей целый ряд товарных договоров. В то же время, однако, Корея активно следует экономическим стратегиям согласно АТЭС и АСЕАН+ 3, считая, что сотрудничество с азиатскими странами максимально способствует мировой торговой либерализации. В этом ключе Корея работает над заключением двусторонних РТС с крупнейшими торговыми партнерами. Участие в попытках либерализации -мировой торговли и укреплении межрегионального экономического сотрудничества одновременно определяет, направление торговой политики Кореи.

Основные торговые партнеры Республики Корея можно увидеть в нижеследующей таблице:

Таблица 2.2.1.

Торговые партнёры

Экспорт	2882.2 млрд. долл. (2005)
Партнёры по экспорту	Китай 21,8%, США 14,6%, Япония 8,5%, Гонконг 5,5%(2005)
Импорт	256 млрд. долл. (2005)
Партнёры по импорту	Япония 18,5%, Китай 14,8%, США 11,8%, Саудовская Аравия 6,2% (2004)
Основные стратегии экспорта	Электроника, автомобилестроение, химическая промышленность,

	судостроение, сталь, текстиль, пищевая промышленность
--	--

Важное место в торговой политике занимает экспорт/импорт информационных технологий представленной в нижеследующей таблице.

Таблица 2.2.2.

Экспорт/импорт ИТ технологий

Категория	2002	2003	2004	2005	06/2006
Экспорт	463	572	743	780	441
Импорт	309	363	407	443	238
Баланс	154	209	376	337	203

Министерство информации и коммуникации РК объявило, что объём экспорта информационных и технологических продуктов за январь-июнь 2006 года превысил 50 миллиардов долларов США, что превосходит все предыдущие рекорды.

Согласно заявлению министерства, сумма ИТ-экспорта за первое полугодие достигла 53,1 миллиардов долларов, что на 11,2% выше прошлогоднего результата.

Импорт в этой сфере составил 28,6 миллиардов долларов, что даёт Корею позитивное торговое сальдо в этой сфере в 24,4 миллиарда долларов. Основу импорта составили полупроводники для мобильных телефонов и цифровая техника.

Торговое партнёрство со странами Запада включают в себя экономическое партнерство, прежде всего с США и ЕС.

США являются главным экономическим партнёром РК. С США РК подписала 2 апреля 2007 года Соглашение о свободной торговли, что увеличит товарооборот между двумя странами.

Соглашение снизит таможенные тарифы и пошлины и нетарифные ограничения между США и РК. В 2006 году объём двусторонней торговли

составил 74 млрд.долларов, соглашение позволит повысить этот показатель на 20%.

Далее РК планирует подписать свободные торговые отношения с Китаем, а в последующем с ЕС. Эта политика РК нацелена на достижение глобальных целей.

Южная Корея и Европейский союз начали серию переговоров по соглашению о свободной торговле, которое позволило бы значительно увеличить товарооборот, который сейчас составляет 80 млрд. долл.

Член европейской комиссии по торговле Питер Манделсон и министр торговли Республики Корея Ким Хен Чон призвали к быстрейшему прогрессу на этих переговорах. По словам южнокорейского министра, они дают шанс его стране стать центром свободной торговли, связывающим Европу, Азию и США.

Страны Евросоюза являются крупнейшим инвестором в экономику Республики Корея. Их суммарные капиталовложения в эту страну в прошлом году составили 5 млрд. долл. ЕС-второй по величине после Китая торговый партнёр Сеула.

Со своей стороны Южная Корея рассчитывает значительно увеличить экспорт в ЕС автомобилей, товаров электронной и текстильной промышленности. По мнению официальных лиц, переговоры по соглашению о свободной торговле завершатся в течении 2008 года.

Таблица 2.2.3.

География экспорта (%)

1994	1995	1996	1998	2004
США 26%	США 19%	США 17%	США 17%	США 17%
Япония 17%	Япония 14%	ЕС 13%	Япония 9%	Япония 8,6%
ЕС 14%	ЕС 13%	Япония 12%	Китай 9%	Китай 19,6%
			Гонконг 7%	Гонконг 7,1%
			Тайвань 4%	

Таблица 2.2.4.

География импорта (%)

1994	1995	1996	1998	2004
Япония 26%	Япония 24%	США 22%	США 22%	США 12,9%
США 24%	США 22%	Япония 21%	Япония 18%	Япония 20,6%
ЕС 15%	ЕС 13%	ЕС 13%	Китай 7%	Китай 13,2
			Саудовская - Аравия 3%	Саудовская - Аравия 5,3%
			Австралия 2%	

Торговая структура импорта: машиностроительная, продукция, электроника, нефть, транспортные средства, пластиковые и химические средства.

Крупнейшие инвесторы в южнокорейскую экономику - США, Япония, Великобритания. Ниже приведены объёмы прямых иностранных инвестиций по странам (млн. долларов США).

Законодательство РК ограничивает внешнеэкономическую деятельность хозяйствующих субъектов, если она непосредственно связана с вопросами национальной безопасности и обороны либо подпадает под ограничения в области международного экспортного контроля. Соответствующие ограничения и запреты перечислены в ежегодно публикуемом министерством экономики знаний РК «Официальном уведомлении об экспорте и импорте товаров стратегического назначения» (Public Notice on Export and Import of Strategic Goods). Данный перечень составлен с учетом обязательств Южной Кореи, исполняемых в соответствии с рядом международных соглашений. К ним, в частности относятся

Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО), Режим контроля распространения ракетных технологий, Конвенция о нераспространении

химического и бактериологического оружия. Южнокорейские нефтехимия, транспорт и энергетика находятся в прямой зависимости от стабильности поставок нефти и газа и цен на них.

В 2008г. в Республике Корея продолжена реализация принятой в пред.программы мер по преодолению проблемы роста мировых цен на энергоносители. В краткосрочном плане они касаются экономии энергии и ее максимально эффективного потребления. В долгосрочной перспективе эти меры связаны с более широким вовлечением национальных компаний в самостоятельную разработку нефтяных и газовых месторождений в зарубежных странах, позволяющую сократить расходы на приобретение энергоносителей. Правительство РК принимает дополнительные меры по поддержке участия южнокорейских компаний в проектах по освоению полезных ископаемых за рубежом. По его распоряжению банком Korea Export%Import Bank и страховой корпорацией Korea Export Insurance в нояб. 2008г. создан специальный фонд в 2 млрд.долл. для кредитования и страхования таких проектов.

В 2008г. правительство страны продолжало достаточно активно проводить политику, направленную на поддержку своих товаропроизводителей и защиту внутреннего рынка. Внешняя торговля РК осуществлялась в соответствии с торговым режимом, установленным для государств членов ВТО. В целях защиты интересов национальных производителей, особенно в случае превышения торговых квот, установленных ВТО, Южная Корея использовала защитные меры в виде различных барьеров и ограничений.

Корейская торговая комиссия в 2008г. Начала антидемпинговые расследования в отношении 3 товаров из 4 стран (США, Китай, Малайзия, Таиланд). Завершены введением соответствующих пошлин 6 антидемпинговых расследований, которые были инициированы в 2007г., в т.ч. против российских фирм Segezha Pulp&Paper, Kotlas Pulp&Paper и Baltic Pulp&Paper в отношении российской крафт бумаги (HS 4804.21.0000 &

4804.29.0000). Министерство стратегии и финансов РК утвердило на указанный товар антидемпинговую пошлину в 10,79%, действующую до 2011г.

Правительство намерено уменьшить число разного рода ограничений и стимулировать капиталовложения в популяризацию за рубежом корейских продуктов, таких как красная перечная паста и квашеные овощи кимчи. В министерстве продовольствия, сельского, лесного и рыбного хозяйства ожидают, что к 2012г. Объем производства в национальной пищевой промышленности достигнет 150 трлн. вон и в ней будут заняты 1,8 млн.чел. Согласно планам министерства, экспорт продукции этой отрасли должен увеличиться к 2012г. до 10 млрд.долл.

В условиях мирового финансового кризиса Банк Кореи с окт. 2008г. начал снижение учетной ставки, составлявшей 5,25%, причем в дек. она сократилась сразу на 1 пункт. В итоге к фев. 2009г. учетная ставка понизилась до рекордно низкого уровня – 2%. Политика снижения учетной ставки будет продолжаться. Банк Кореи намерен обратиться и к другим способам обеспечения экономики необходимыми средствами, таким как дополнительная эмиссия денег или выпуски гособлигаций. В начале дек. 2008г. правительство РК и Банк Кореи выделили 31,9 млрд.долл. (58% стабилизационного фонда) на решение проблемы нехватки иностранной валюты и стабилизации ситуации на финансовом рынке. По данным министерства стратегии и финансов РК, 5,6 млрд.долл. направлены на поддержку внешней торговли, более 26 млрд.долл. – на стабилизацию фондового рынка.

14 дек. 2008г. на совещании правительства Южной Кореи было принято решение о выделении 60% утвержденного на 2009г. бюджета (284,5 трлн. вон или 206,8 млрд.долл.) в первые 6 месяцев для поддержания национальной экономики в условиях мирового кризиса. Установленный бюджет превышает предыдущий на 11% и предполагает увеличение расходных статей для финансового сектора, развития инфраструктуры для

преодоления наметившейся рецессии и создания новых рабочих мест. Правительство увеличило на 878,3% статью по финансовой поддержке малых и средних предприятий до уровня 3,9 трлн. вон. Данная статья включает в себя денежные вливания в 1,7 трлн. вон в 3 государственных банка РК (Korea

Development Bank, Industrial Bank of Korea, Korea EXIM Bank) для оказания ликвидной помощи малым предприятиям. В этих же целях будут проведены вливания в 400 млрд. вон и 200 млрд. вон в государственные корпорации Korea Asset Management Corporation и Korea Housing Finance Corporation. 1,16 трлн. вон запланированы для инвестирования госкомпаний по оценке кредитоспособности для предоставления дополнительных гарантий малым и средним предприятиям. До 145 млрд. вон увеличен фонд для инвестирования венчурных предприятий. В бюджете РК на 2009г. на социальные накладные расходы (SOC) заложено 24,68 трлн. вон, что превышает аналогичный показатель пред.г. на 26%. На 41,2% увеличилась статья, направленная на создание новых рабочих мест, – 4,8 трлн. вон. Правительство РК ожидает рост количества занятых на 200 тыс.чел. Эффект на экономику РК от увеличения государственных расходов должен усилиться планируемым снижением налогов (в сент. 2008г. было внесено предложение о снижении налогов в течение 5 лет на 26 трлн. вон, в 2009г. сокращение налоговых сборов должно составить 12,6 трлн. вон).

Взаимодействие с международными организациями. Торгово-экономические отношения Республики Корея со странами мира в рамках экономических организаций, таких как ОПЕК, СНГ, АТЭС, ОЭСР, АСЕАН, АСЕМ и других, продолжали развиваться поступательно.

Динамика внешней торговли Республики Корея

в рамках международных экономических организаций, в млн.долл.

2008г. 2007г.¹⁵

Организации и страны	2008 г.				2007г.			
	экспорт	Рост в %	импорт	Рост в %	экспорт	Рост в %	импорт	Рост в %
АТЭС	278618	10,7	268026	15	251989	11,9	232656	16
АСЕМ	211508	11	216936	15,7	189976	12,8	187599	16
ОЭСР	153159	4,6	167850	10,2	146293	7,5	152340	17,8
НАФТА	59524	5,3	43818	5,5	56755	6,9	41486	10,5
Страны ЕС	58375	3,6	39981	8,0	55982	15,5	36824	22,5
АСЕАН	49283	25,6	40917	23,6	38749	20,8	33110	11,3
ОПЕК	31241	29,1	104294	46,9	24224	38,6	70891	9,6
СНГ	13637	20,3	9825	22,5	11313	56.1	8008	55,9

Объем экспорта и импорта Республики Корея в 2008г.¹⁶

страны	экспорт			импорт		
	Объем,тыс. долл	Измен ение,в %	Удельны й вес,в %	Объем, тыс.долл	Измен ение,в %	Удельн вес,в %
КНР	91 388 900	11,5	21,7	76 930 272	22.1	17.7
США	46 976 610	1,3	11,0	38 364 783	3.1	8.8
Япония	28 252 471	7.1	6.7	60 956 391	8.4	14.0
Гонконг	19 771 872	6.0	4.69	2 222 720	3.8	0,51
Сингапур	16 292 971	36.3	3.86	8 361 769	21.9	1.92
Тайвань	11 461 972	12.0	2.72	10 642 868	6.8	2.45
Германия	10 522 711	8.8	2.49	14 769 118	9.1	3.39
Россия	-	20.5	2.31	8 340 060	19.5	1.92

¹⁵ Источник – КИТА, фев. 2009г

¹⁶ Источник – КОТIS, фев. 2009г.

Мексика	9 089 949	21.5	2.15			
Индия	8 977 063	36.0	2.13	6 581 241	42.3	1.51
Индонезия	7 933 617	37.5	1.88	11 320 291	24.2	2.60
Вьетнам	7 804 817	35.5	1.85			
Панама	6 463 703	105.5	1.53			
Голландия	6 405 586	42.7	1.52	3 239 608	12.5	0.74
Великобритания	5 936 154	13.6	1.41	3 637 133	1.6	0.84
Бразилия	5 925 866	69.9	1.40	4 380 460	56.8	1.01
Малайзия	5 794 491	1.6	1.37	9 909 105	17.4	2.28
Таиланд	5 779 104	28.8	1.37	4 281 655	13.6	0.98
ОАЭ	5 748 540	55.2	1.36	19 248 495	52.1	4.42
Саудовская Аравия	5 253 426	30.5	1.24	33 781 495	59.6	7.76
Австралия	5 171 339	10.2	1.23	18 000 310	36.0	4.14
Филиппины	5 016 255	13.5	1.19	3 099 488	27.1	0.71
Маршаловы острова	4 759 256	108.8	1.13			
Иран	4 342 555	33.0	1.03	8 223 057	26.9	1.89
Польша	4 116 764	17.3	0.98			
Канада	4 057 234	15.7	0.96	4 403 522	35.3	1.01
Турция	3 772 570	7.7	0.89			
Италия	3 545 580	14.6	0.84	4 151 375	15.9	0.95
Франция	3 495 521	0.5	0.83	4 877 361	20.6	1.12
Словакия	3 462 395	27.9	0.82			
Катар				14 374 568	70.0	3.30
Кувейт				12 128 801	38.7	2.79
Оман				5 694 692	49.3	1.31
Ирак				4 227 559	37.3	0.97
Чили				4 127 354	1.3	0.95

Норвегия				2 202 471	43.4	0.51
ЮАР				2 159 240	22.2	0.50
Всего	422 007 328	13.6	100	435 274 737	22.0	100

Взаимный товарооборот Республики Корея со странами мира¹⁷

	страны	тыс.долл.С ША	уд. вес, %	Активное внешнеторгово е сальдо РК в тыс.долл.	Пассивный торговый баланс РК, в тыс.долл.
1.	КНР	168 319 172	19.6	14 458 628	
2.	Япония	89 208 862	10.4	32 703 920	
3.	США	84 741 393	9.9	8 011 827	
4.	Саудовская Аравия	39 034 921	4.55	28 528 069	
5.	Германия	25 291 829	2.95	4 246 407	
6.	О.А.Э.	24 997 035	2.92	13 499 955	
7.	Сингапур	24 654 740	2.88	7 931 202	
8.	Австралия	23 171 649	2.70	12 828 971	
9.	Тайвань	22 104 840	2.58		
10.	Гонконг	21 994 592	2.57	17 549 152	
11.	Индонезия	19 253 908	2.25	3 386 674	
12.	Россия	18 088 017	2.11	1 407 897	
13.	Катар	16 276 108	1.90	12 473 028	
14.	Малайзия	15 703 596	1.83	4 114 614	
15.	Индия	15 558 304	1.81		
16.	Кувейт	12 873 046	1.50	11 384 556	
17.	Иран	12 565 612	1.47		
18.	Бразилия	10 306 326	1.20		
19.	Мексика	10 139 233	1.18	8 040 665	

20.	Таиланд	10 060 759	1.17		
21.	Вьетнам	9 841 892	.1.15	5 767 742	
22.	Голландия	9 645 194	1.13		
23.	Великобритан ия	9 573 287	1.12		
24.	Канада	8 460 756	0.99		
25.	Франция	8 372 882	0.98		
26.	Филиппины	8 115 743	0.95		
27.	Италия	7 696 955	0.90		
28.	Панама	7 336 484	0.86	5 590 922	
29.	Чили	7 159 197	0.84		
30.	Оман	6 583 282	0.77	4 806 102	
31	Польша			3 809 662	
32	Турция			3 410 657	
33.	Словения			3 381 672	
31	Всего	857 282 065	.100	13 267 409	

Источник – KOTIS, фев. 2009г.

В 2008г. наблюдалась тенденция роста внешнеторгового оборота РК. Наиболее высокие темпы роста экспорта РК были со странами ОПЕК (29,1%), АСЕАН (25,6%), СНГ (20,3%); импорта из стран ОПЕК (46,9%), АСЕАН (23,6%), СНГ(22,5%). В 2008г. генеральный секретарь ООН Пан Ги Мун впервые после своего избрания на этот пост посетил Южную Корею с пятидневным визитом.

В ходе пребывания он встретился с президентом Республики Корея Ли Мен Баком, премьер министром Хан Сын Су и министром иностранных дел и внешней торговли Ю Мен Хваном. Основнымитемами проведенных с президентом РК переговоров стали глобальные проблемы: изменение климата и продовольственный кризис. Стороны обсудили перспективы сотрудничества Республики Корея с ООН, а также меры по урегулированию ЯПКП. Помимо этого в Бангкоке состоялся очередной раунд торговых переговоров между Республикой Корея и Ассоциацией государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН). Целью этих переговоров стало заключение

соглашения о свободной торговле. Ра нее стороны уже разрешили спорные вопросы в сфере торговли товарами и услугами. В ходе прошедшего заседания участники переговоров сосредоточили свои усилия на достижении соглашения по инвестициям и ряду других нерешенных проблем. Южнокорейскую делегацию из 20 чел. возглавил ответственный сотрудник министерства иностранных дел и внешней торговли РК Ли Хе Мин. Делегация АСЕАН во главе с сопредседателем этой организации Дэвидом Чингом насчитывала 50 официальных лиц. В конце 2008г. Премьер министр РК Хан Сын Су принял участие в 63 сессии Генеральной ассамблеи ООН. В своем выступлении перед участниками сессии он предложил провести в 2012г. в Сеуле конференцию ООН по охране окружающей среды. Глава южнокорейского правительства особо подчеркнул, что РК может успешно играть роль посредника между развитыми и развивающимися странами. Хан Сын Су выразил надежду на то, что Сеул может внести существенный вклад в международные усилия, направленные на борьбу с изменением климата. В ходе встречи с лидерами деловых кругов США Хан Сын Су призвал их способствовать ратификации соглашения о свободной торговле между РК и США. В ходе встречи с генеральным секретарем ООН Пан Ги Муном глава южнокорейского правительства подтвердил намерении Сеула активно участвовать в делах мирового сообщества, прежде всего, в международных гуманитарных программах и миротворческих операциях. Также в пред.г. было принято решение о проведении в Республике Корея (г.Пусан) в 2009г. Всемирного форума Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Форум откроется 29 окт. 2009г. и будет работать в три дня. Ожидается, что его посетят около 1,5 тыс. официальных лиц, представляющих правительства различных государств, ООН, Всемирный банк и транснациональные корпорации. Доклады участников и дебаты в рамках Всемирного форума ОЭСР будут посвящены проблемам устойчивого развития общества, улучшения качества жизни и изменения климата.

Главным фактором, определяющим направления развития экономики РК является мировой финансовый кризис, затронувший все сферы экономической жизни страны. С началом резкого падения основных показателей РК в 3% IV кв. 2008г. были пересмотрены все прогнозы на развитие, как в тек.г., так и в ближайшей перспективе. ВВП РК сократился в IV кв. 2008г. на 5,6% по сравнению с предыдущим кварталом и общий рост ВВП составил по итогам года 2,5%, что в два раза меньше аналогичного показателя 2007г. Изначально основными финансовыми институтами РК утверждался прогноз на экономический рост в 2009г. 3%, однако, с учетом намечившихся изменений, в фев. с.г. министерством стратегии и финансов РК было объявлено, что показатель 2009г. может быть ниже 2%.

<http://korea.polpred.com>

Международный валютный фонд оценивает темпы падения корейской экономики в тек.г. на уровне %4%, отмечая, при этом, что РК будет первой среди развитых стран выходить из кризиса, и в 2010г. ее экономический рост составит уже 4,2%. Первые позитивные тенденции будут, по мнению аналитиков МВФ, отмечаться в экономике РК со II пол. тек.г.

Высокая степень интегрированности экономики РК в мировые экономические процессы и зависимость от развития основных торговых партнеров обуславливают нестабильность макроэкономических показателей страны в кризисное время, что значительно осложняет прогнозирование.

Если ранее основными финансовыми и правительственными институтами РК на постоянной основе публиковались подробные экономические прогнозы, то в тек.г. попытка анализа краткосрочных тенденций была предпринята только правительственным Корейским институтом развития

(Korea Development Institute). Промышленное производство РК в I пол. тек.г. сократится на 25,6%, по сравнению с аналогичным показателем 2008г. На 3,1% уменьшатся продажи потребительских товаров, индекс инвестирования в оборудование упадет на 25,3%. Показатели экспорта в I пол. 2009г. понизятся на 33,8%, во второй – на 17,1%. Падение импорта будет не менее

резким – 31,9% и 30,9% в первом и II пол. соответственно. Уровень безработицы в I пол. прогнозируется на уровне 3,6%. Потребительские цены вырастут на 3,7% и 4,1% в первом и II пол. соответственно. На развитие экономики РК в 2009г. будут оказывать влияние следующие факторы: усугубление негативных явлений, вызванных мировым финансовым кризисом; уменьшение внешнеэкономической активности на фоне сокращения внутреннего потребления; падение темпов производства; рост безработицы (однако, не такими высокими темпами, как в других странах); сохранение невысоких мировых цен на нефть, что позитивно сказывается на экономике страны, почти полностью зависящей от зарубежных поставок энергоносителей.

Среди положительных тенденций экономики страны в тек.г. необходимо отметить, в целом, невысокие темпы инфляции. Сохранение потребительских цен на приемлемом уровне позволяет правительству РК контролировать социальную составляющую кризиса. Развитие экономики РК в 2009г. также во многом будет определяться ходом реализации антикризисных мер, разработанных правительством РК для преодоления имеющихся негативных тенденций.

По данным министерства экономики знаний Республики Корея, южнокорейский экспорт в 2008г. составил 422 млрд.долл. (рост 13,6% по сравнению с 2007г.), импорт – 435,3 млрд.долл. (рост 22%). Пассивное сальдо внешней торговли Республики Корея в 2008г. составило 13,2 млрд.долл.

В 2008г. основная доля экспорта корейской продукции приходилась на Китай (91,39 млрд.долл.), США (46,38 млрд.долл.) и Японию (28,25 млрд.долл.). Наибольший объем импорта Республики Корея в 2008г. пришелся на Китай (76,93 млрд.долл.), Японию (60,96 млрд.долл.) и США (38,36 млрд.долл.). Экспорт Республики Корея, по сравнению, например, с США, Японией или Китаем, чрезвычайно зависим от колебаний конъюнктуры достаточно узкого перечня товаров: полупроводниковых изделий, автомобилей, компьютерной техники, средств мобильной телефонной связи, морских судов, продукции

нефтехимической и сталелитейной отраслей промышленности, производства бытовых электронных приборов, одежды, тканей из синтетических волокон.

Для диверсификации своего экспорта правительство Республики Корея в 2007г. уделяло повышенное внимание развитию торгово-экономических отношений со странами так называемой экономической группы BRICs, или G4, куда входят Бразилия, Россия, Индия и Китай, считающиеся наиболее перспективными рынками сбыта для корейских товаров и услуг, а также активизировала усилия по заключению соглашений о свободной торговле с рядом стран, включая Европейский Союз.

Удельный вес первых 5 перечисленных выше товарных групп (суда, телефонные устройства, нефтепродукты, автомобили и полупроводники) составил за 2008г. 43,2% (37,8% в 2007г.) от стоимости всего экспорта РК.

Доля в экспорте РК первых 10 товаров, составила 60,7% (52,5% – в 2007г.).

Основной вклад в увеличение экспорта товаров внесли топливно-энергетические товары (рост 56,1%), драгоценные камни и металлы (рост 42,4%), металлопродукция (рост 20,3%), продукция химической промышленности (рост 14,3%), продовольственные товары (рост 15,2%).

Наибольший удельный вес в корейском экспорте занимают продукция машиностроения (62,3%) и химической промышленности (11,9%). В 2008г. удельный вес экспорта РК снизился практически ко всем странам: в Китай – до 21,7%, в США – до 11%, в Японию – до 6,7%. Объем южнокорейского экспорта в Китай занимает 1 место, достигнув 91,39 млрд.долл., и превысил объемы экспорта в США (46,38 млрд.долл.) и Японию (28,25 млрд.долл.).

В 2008г. в удельном весе импорта РК первые три места занимали также Китай (17,7%), Япония (14%) и США (8,8%). Объем южнокорейского импорта из Китая достиг 76,93 млрд.долл., из Японии – 60,96 млрд.долл., из США – 38,36 млрд.долл. В 2008г. произошло увеличение общего объема импорта РК на 22% при отрицательном сальдо внешней торговли 13,27 млрд.долл.

Наибольшие темпы роста импорта отмечались по таким товарным группам, как топливно-энергетические товары (рост 47,7%), металлопродукция (рост 29,6%), продовольственные товары (рост 22,8%), продукция химической промышленности (рост 13%). Наибольший удельный вес в корейском импорте занимают минеральные продукты (35,6%) и продукция машиностроения (29,6%).__

Источник – KOTIS, фев. 2009г.

23 апреля 2007 г. Евросоюз единодушно одобрил рекомендации для торговых переговоров с Сеулом, завершив внутренние процедуры. Корейское правительство заявило, что в этом году стороны проведут пять или шесть раундов переговоров, а также добавил, что для завершения переговоров о заключении торгового соглашения с Евросоюзом понадобится около года. Согласно официальным источникам, переговоры будут в основном затрагивать товары, услуги/инвестиции, устойчивое развитие/урегулирование споров и другие вопросы, такие как авторское право и правительственные закупки. В 2006 году Евросоюз был вторым крупнейшим торговым партнёром Кореи после Китая. Совокупный товарооборот между третьей крупнейшей азиатской экономикой и Евросоюзом составил 79,4 млрд. долларов (12,5%). Корейский экспорт в Евросоюз, который является вторым крупнейшим экспортным партнёром Корея после Китая, достиг 49,2 млрд. долларов в прошлом году. Отгрузка товаров в США из Южной Кореи составила 43,2 млрд. долларов в прошлом году. Однако, объём прямых инвестиций Евросоюза в Южную Корею не превышает 40,5 млрд. долларов. Торговые переговоры Южной Кореи и Евросоюза будут проходить после того, как 2 апреля 2007 года. Корея заключила важное соглашение о свободной торговле с США.

Корея, являющаяся третьей крупнейшей азиатской экономикой, подписала соглашение о свободной торговле с Чили и Сингапуром и планирует подписать такое соглашение с Канадой и с АСЕАН. Корея также ведёт переговоры о подписании соглашения с Китаем. Страны договорились

во второй раз провести анализ технической осуществимости соглашения в июне этого года. Китай является самым крупным торговым корейским партнёром. Торговый оборот между двумя странами достиг 134 млрд.долларов в прошлом году. Евросоюз, куда входит 27 стран, является около 14 трлн.долларов. Евросоюз является единым рынком с общей торговой политикой.

Цель корейского правительства - объём внешней торговли в 1 трлн. долларов к 2011 году. Корея, которая получила 500 млрд. долларов от внешней торговли в прошлом году, только за этот год может получить 300 млрд. долларов за экспорт своей торговли, что будет составлять 10%, к 2011 году объём внешней торговли может составить 1 трлн. долларов, а экспорт может составить 600 млрд. долларов к 2012. Когда объём внешней торговли составит 1 трлн. долларов, её ВВП достигнет 1.5 трлн. долларов, а годовой доход на душу населения 30 тыс. долларов. а сегодняшний день такой объём внешней торговли был достигнут только в США, Германии, Японии и Китае. И это происходит, несмотря на то, что в США ожидается замедление темпов экономического роста, что отбросит тень на перспективы развития мировой экономики, являющимся самым весомым фактором для корейской экономики. Более того, новые индустриальные страны, такие как Китай, всё более активно конкурируют на рынке, пытаясь стать полноправным участником глобализации, что может снизить конкурентоспособность корейской экспортной продукции. Принимая во внимание ускорение процессов международного разделения труда, перенос промышленного производства в другие страны и глобализацию посредством региональной интеграции и заключения соглашений о свободной торговле, в течение десяти лет 70-80% мировой торговли будет основываться на соглашениях о свободной торговле. Для того, чтобы объём внешней торговли составил 1 трлн. долларов к 2011 году, с постоянным торговым профицитом,

Экономика Республики Корея сегодня является двенадцатой экономикой в мире по величине ВВП.

В 2008 г. РК впервые за последние 11 лет столкнулась с падением дохода на душу населения (по оценкам, с 20045 долл. в 2007 г. до 18300 долл. - в 2008-г.). Мировой финансово-экономический кризис вплотную затронул южнокорейский добывающий и производственный сектор: промышленное производство в декабре 2008 г. снизилось на 18,6% по сравнению с декабрем 2007 г. - «антирекорд» за последние 40 лет. На протяжении 2008 г. наблюдалось сокращение количества строительных заказов: в первом квартале - на 3,9%, во втором - на 6,1%, в третьем - на 22,8%. [5]

Рекордное снижение отмечено по объемам корпоративных инвестиций и показателям роста занятости. Уровень безработицы оказался в пределах 3,1-3,4%. Впервые за последние 7 лет зафиксировано падение реальной заработной платы (на 2,7%). Инфляция в целом за 2008 г. оценивается в 4,7%.

За первые 2008 г. объем южнокорейского экспорта составил около 498,6 млрд. долл., импорта - 440,95 млрд. долл. По итогам января 2009 г. зафиксировано крупнейшее с 1980 г. падение экспорта в ежемесячном исчислении - на 32,8% по сравнению с январем прошлого года. При этом снижение темпов роста экспорта произошло, в первую очередь, на ключевых направлениях - в нефтехимии, машиностроении и производстве автомобильных запчастей.

Основные торговые партнеры РК: КНР (20% объема южнокорейской внешней торговли за 11 мес. 2008 г.), США (12,5%), ЕС (11,5%) и Япония (7,7%).

Внешняя задолженность РК в 2008 г. достигла рекордной величины в 425 млрд. долларов. Возросшие объемы внешних заимствований наряду с отрицательным платежным балансом (около 6 млрд. долл.) привели к тому, что Южная Корея впервые за последние 8 лет превратилась в страну-должника. Курс южнокорейской вон, оказавшейся в числе самых слабых валют в Азии, упал за год более чем на четверть по отношению к доллару (1345 вон за 1 долл. на 31 декабря 2008 г.) и наполовину по отношению к

иене (1490 вон за 100 иен). Золотовалютные резервы страны уменьшились с 262 млрд. долл. в начале года до 201 млрд.ам. долл. в декабре 2008 года.¹⁸

Проблемами южнокорейской экономики остаются; неблагоприятный инвестиционный климат (чистый отток иностранного капитала по итогам 2008 г. составил 51 млрд. ам.долл.); слабый контроль государства за деятельностью крупнейших конгломератов, усугубляемый непрозрачностью самих чеболей и их неспособностью к адекватной оценке рисков, что ставит под угрозу безопасность вкладов; распространенность на финансовом рынке различного рода «пирамидальных» схем.

По данным Министерство экономики Республики Корея, южнокорейский экспорт в 2008г. составил 422 млрд.долл. (рост 13,6% по сравнению с 2007г.), импорт - 435,3 млрд.долл. (рост 22%). Пассивное сальдо внешней торговли Республики Корея в 2008г. составило 13,27 млрд.долл.¹⁹.

В 2008г. основная доля экспорта корейской продукции приходилась на Китай (91,39 млрд.долл.), США (46,38 млрд.долл.) и Японию (28,25 млрд.долл.). Наибольший объем импорта Республики Корея в 2008г. Состав экспорта: продукция электронного и электротехнического машиностроения, сталь, автомобили, суда, текстиль и одежда, рыба. Состав импорта: машины, станки, нефть, сталь, удобрения, зерно, текстиль

Правительство Южной Кореи выделил около 20,5 миллиарда долларов на восстановление экономики. Из них около 7,8 миллиарда долларов планировалась потратить на снижение государственных налогов. Помимо этого, в стране будет создано дополнительно около 550 тысяч новых рабочих мест.

Ранее Южная Корея выделила из бюджета 3,5 миллиарда долларов на борьбу с безработицей, из которых 2,1 миллиарда долларов должны были пойти на создание рабочих мест. Однако правительство страны планировало

¹⁸ БИКИ, 2009, № 9. С.23.

¹⁹ Данные министерство экономики РК, за 2008, Сеул, 2009.

добиться решения парламента о дополнительном выделении бюджетных денег в размере 22 миллиардов долларов.

Впервые с 1998 года экономика Южной Кореи, в основном ориентированная на экспорт, находится на грани рецессии. Официальный уровень безработицы в стране за февраль 2009 года вырос до 3,9 процента. Данный показатель стал самым высоким за последние четыре года. Всего за месяц работы лишились 142 тысячи человек.

Темпы снижения экспорта Южной Кореи в апреле 2009 года замедлились до 19 процентов. Торговый баланс Южной Кореи в апреле оказался профицитным благодаря тому, что снижение объемов импорта происходило более быстрыми темпами. В апреле 2009 года снижение объемов импорта составило 35,6 процента по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Профицит торгового баланса составил 6 миллиардов долларов, увеличившись на 1,7 миллиарда долларов по сравнению с мартом текущего года. [5]

Южная Корея стала не первой азиатской страной, столкнувшейся с резким падением объемов экспорта и импорта. 22 апреля 2009 года стало известно, что Япония в 2008 году столкнулась с первым за последние 30 лет дефицитом торгового баланса. По итогам 2008 финансового года, завершившегося в марте 2009-го, торговый дефицит страны составил 725,3 миллиарда иен (7,4 миллиарда долларов).

Мировой глобальный кризис стал причиной резкого падения спроса на продукцию компаний из многих стран мира, что привело к снижению объемов мировой торговли. Согласно прогнозу Всемирного банка, обнародованному в конце марта 2009 года, спад мировой торговли в 2009 году составит 6,1 процента. Это в свою очередь послужит причиной сокращения мирового ВВП на 1,7 процента за год.

Несмотря на финансово-экономический кризис, который подверг экономику мира, он не помешал Южной Корее резко увеличить объем. ВВП Южной Кореи во втором квартале 2009 года вырос на 2,3 процента по

сравнению с первым кварталом. Такое увеличение экономики стало самым большим за последние пять с половиной лет. По сравнению со вторым кварталом 2008 года ВВП Южной Кореи упал на два с половиной процента.

Согласно опубликованным сегодня прогнозам Корейского банка, в 2009 г темпы прироста валового внутреннего продукта /ВВП/ составил всего 2 проц., тогда как оценка на нынешний год равнялась 3,5 проц. В прошлом году четвертая в Азии экономика уверенно выросла на 5 процентов. Двухпроцентный прирост ВВП станет самым низким после азиатского финансово-экономического кризиса 1998 г. Однако, по прогнозам экспертов, уже в 2010 г этот макроэкономический показатель для Южной Кореи может вырасти до 4 процента. Они связывают это с постепенным улучшением ситуации в мировом экономическом механизме.

Корейский банк заявил о снижении учетной ставки сразу на 1 процентный пункт до уровня в 3 проц. Это самая низкая величина ставки за всю экономическую историю страны. Объясняя причины снижения учетной ставки, которое обычно осуществляется для стимулирования экономики, его управляющий Ли Сон Тхэ отметил, что "рост национальной экономики резко затормозится на довольно долгое время, поскольку в условиях глобального кризиса темпы роста экспорта уменьшатся. Глава центробанка также не исключил возможности дальнейшего снижения учетной ставки, особенно на фоне того, что прежняя задача борьбы с инфляцией постепенно теряет актуальность.

Таким образом, рост потребительских цен в РК оказался самым низким за последние 7 месяцев 2010 г. Снижение инфляции в Южной Корее в первую очередь связано с падением мировых цен на нефть. Снижение спроса на южнокорейские товары на мировом рынке приведет к возникновению так называемого депрессионного профицита, который возникнет как результат более быстрого снижения объема импорта по сравнению с объемом экспорта. Валютный курс, который имеет сильнейшее влияние на состояние южнокорейской экономики, будет оставаться нестабильным до середины

года, отражая ситуацию на мировых финансовых рынках. Исходя из этого нужно отметить, что перспективы полного восстановления экономики будут нелегким.

Е.Ф.Авдокушин. Международные экономические отношения, Москва, 1999, “Юристъ”, 366 с.

1. Андрусенко, Кравченко Аналитический справочник Полпред. — М.: Пик Винити, 1999. — С. 515.
2. Андрей Ланьков Внешняя торговля как двигатель «экономического чуда». М., 2006.
3. В. Андрианов. Финансово-экономический кризис в Республике Корея и меры правительства по его преодолению // Проблемы Дальнего Востока., 2000, 56-67 сс.
4. А.И. Динкевич. Азиатская модель экономической модернизации: поучительный опыт // Экономические реформы в Азии в переходный период.-М., 1996., 13-20 с.
5. Внешняя торговля Южной Кореи, М., 2006.
6. Левченко Г. Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Республикой Корея. М., 2006.
7. Мировая экономика: прогноз до 2020 г., под ред. А.А. Дынкина, М., “Магистр”, 2007., 429 с.
8. Мировая экономика, под ред. Проф. И.П. Николаевой, Москва, 2003, 575 с.
9. Л.Л. Оленицкая. Возможности использования опыта конкурентоспособных стратегий экономического развития новых индустриальных стран Азии в Республике Узбекистан, Т., 2006, 63 с.
10. З.М. Округ, Фам За Минь. Модель экономического развития Южной Кореи: Путь к процветанию.- М., 1992.-92 с.
11. С.С. Сатубалдин “Драконы” и “тигры” Азии: сможет ли казахстанский “барс” пройти их тропами?- Алматы, 1998.-600 с.

12. С.С. Сатубалдин. Азиатский кризис: причины и уроки.- Алматы, 2000, 680 с.
13. З.Синицина. Импортозамещающий тип производства как способ выживания российской экономики. Сборник, вып.25.М., 2005, 44-46 с.
14. Социально-экономические модели в современном мире и путь России. В 2- кн. МААН, РАН., Под ред. К.И.Микульского.-М.бизд-во “Экономика”, 2003, 757 с.
15. Социально-экономические модели в современном мире и путь России. В 2- кн. МААН, РАН., Под ред. К.И.Микульского.-М.бизд-во “Экономика”, 2005, 911 с.
- 16.

17. Список использованной литературы

- 18.1. Андрианов В.Д. Роль государства в формировании механизмов устойчивого динамического развития в Республика Корея // Проблемы Дальнего Востока. -1995.
- 19.-№1.-с. 80-91
20. Справочник Корея, Сеул 1993 г.
- 21.2. Ходов. Л.Г. Государственное регулирование национальной экономики. Учебник. М.экономисты 2004 – 620с.
- 22.3. Катасонов. В.Ю. Инвестиционный потенциал хозяйственной деятельности.
- 23.4. Макроэкономика и финансово-кредитные аспекты. МГИМО – Университет 2004 – 320с.
- 24.5. Ткачева Н.В Информационные стратегии стран Восточной Азии в условия рыночных реформ М. РИП – холдинг, 2003 – 152с.
- 25.6. Линдерт П.Х. “Экономика мирохозяйственных связей” М., Прогресс 1992 г.
- 26.7. Финансовый менеджмент (под ред. Е.С. Стояновой) М., Перспектива 2000 г.
- 27.8. Васильева Л.Н. Муравьева Е.А. Методы управления инвестиционной деятельностью. КНОРУС, м. 2005, 320с.
- 28.9. 1.Инвестиционная политика (под редакцией Ю.Н.Лапычин). М.2005 – 320с. Учебное пособие.
- 29.10. Оценка эффективности управления экономикой (под редакцией Зайнутдинов Н.Ш) – Т; ТГЭУ, 2003 – 125с.

- 30.11. Сотволдиев Д.А, Абдурахмонов М.М. Молиявий ва бешкарув хисоби фанидан масалалар туплами. Т, ТДИУ, 2005.
- 31.12. Назаров А. Кореялик ишблармонлар ташрифи. Халк сузи – 2005, 28 янв. 1б.
- 32.13. Жанубий Корея Республикаси экологияси 2003. № 95, 29 ноябр. Б.13
- 33.14. Вести Интернета №9 Май Т,ТГЭУ 2004, 117с. 700
- 34.15. Инкотермс: Последняя редакция. Официальный перевод СПб 2004 – 72с.
- 35.16. Симатов Г. Малый и средний бизнес в Корее. Деловой партнер Узбекистан, 2000 - Учебно-методическое пособие. Т. ТГЭУ, 2005 – 72с.
- 36.17. Ходов Л.Г. Государственное регулирование импорта в РК. Внешняя торговля 2001 - №5, 6 с.35
- 37.18. Федоровский А, Димитров Д. Развитие интеграционных процессов в АТР. Роль и приоритеты Ю.Кореи МО и МЭ 2002 №6, с55
38. 19. Экономика региона (технологии деловой активности) М, 1999
Список
39. 20.Страны мира. Краткий политико-экономический справочник. 1996
40. 21. Радионова И.Н. Экономическая география отдельных зарубежных стран. «Московский лицей», 1997.
41. 22. Географическая карта мира, часть 1. Общая характеристика мира.
42. 23. Максаковский В.П. Ярославль, Верхневолжское книжное издательство, 1996 .
- 43.24. Дашков и Ко Финансовые инвестиции на рынке ценных бумаг. М. Изучение торговой корпорации , 2004-444с.
- 44.25. Андрианов В.Д. Роль государства в формировании механизмов устойчивого динамического развития в Республика Корея // Проблемы Дальнего Востока. -1995.
- 45.-№1.-с. 80-91
- 46.26. Бубенников А.А, Бубенников. А.Н., Мамарыкин Г. Взлет южнокорейского дракона в стратосферу высоких технологий. // Проблемы Дальнего Востока. -1994.-№1.-с.54-65.
- 47.27. Мансуров А.Ю., Михеев В.В. Финансово-промышленные группы в экономике Республика Корея // Проблема Дальнего Востока. -1988 - №4. С.39 -53.
- 48.28. Сип Хён Хвак. Республика Корея Корея: Нелёгкий путь к процветанию.// Проблемы Дальнего Востока. -1990. -№5. - с 18-24.
- 49.29. Суслина С.С. Промышленность Республика Корея. -М: Наука, 1988. -216с.

- 50.30. Чибриков. О финансово-промышленных группах // Российский экономический журнал. -1994. -№2. С.82-86
- 51.31. Справочник «Корея» Сеул 1993 год Корея: Цифры и факты.
- 52.32. Корея: Вчера и Сегодня. (Доклад использованный при официальном визите президента Республики Корея Ким Ен Сама в Узбекистан в мае 1994 года) Сеул 1994 год
- 53.
- 54.Иргебаев В.Д., Осипов В.И. У политической карты мира. // Южная Корея.— М.: 1990.
- 55.Син Хён Хвак Южная Корея: нелегкий путь к процветанию. // Проблемы Дальнего Востока. — 1990. — № 5.

Инглиз тилида фойдаланилган адабиётлар

1. Country Studies: South Korea. (англ.). The Economist (10 апреля 2003).
2. About Korea: Heavy and Chemical Industry Promotion in the 1970s. 2006.
3. About Korea: Rationalization and Liberalization in the 1980s.,2006.
4. About Korea: Globalization in the 1990s., 2006.
5. The Korea Times: Rice Farming Policies, 2006.
6. David I. Steinberg South Korea's Economy and Chaebol.
7. Summary of Consolidated Budget., 2006.
8. About Korea: Finance., 2006.
9. The Bank of Korea: Banking Institutions., 2006.
- 10.About Korea: Environment for Foreign Investment., 2006.
- 11.Mark E. Manyin South Korea-U.S. Economic Relations: Cooperation, Friction, and Future Prospects // CRS Report for Congress.. — 2004.
- 12.The EU relations with Republic of Korea 2006.
- 13.Regional Trade in Northeast Asia: Why Do Trade Costs Matter? 2006.

56.Интернет ресурсы.

57.www.korient.co.kr/

58.[www. Aziatimes.ru/](http://www.Aziatimes.ru/)

59. [www. finansy.ru/publ/mark/](http://www.finansy.ru/publ/mark/)
60. www.marketing.al.ru/index_0007.shtml
61. www.marketing.uef.ru/students-news.php
62. www.marketologi.ru/docs/teaching.html
63. www.marketologi.ru/lib/50books/50books1.html
64. www.nber.org/papers/w7361
65. www.finstat.ru/ www.Korea.net