

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ
РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ТЕКСТЫ ЛЕКЦИИ

по дисциплине

«ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СПЕЦИАЛЬНОСТИ»

Отрасль знаний: 300000 – Общественные науки, экономика
и право
Область образования: 340000 – Бизнес и управление
Направление образования: 5A341003 – Социально-экономическая
система зарубежных стран
5A342401 – Китаеведение
5A342501 – Корееведение

Составила: доц. Мирханова Д.А.

Лекция 42 ч.
Семинар 42ч.

Ташкент – 2009

СОДЕРЖАНИЕ

- Тема 1.** Основные концепции типологических подходов и критерии
- Тема 2.** Глобализация — основная тенденция развития мировой экономики.
- Тема 3.** Современный уровень и характеристика глобализации.
- Тема 4.** Основные направления экономического развития АТР в мировых интеграционных процессах.
- Тема 5.** Экономическое развитие АТР на современном этапе и перспективы развития.
- Тема 6.** Современный уровень и тенденции развития процесса экономической интеграции в АТР.
- Тема 7.** Понятие и сущность регионализации.
- Тема 8.** Развитие концепции глобализации и регионализации.
- Тема 9.** Появление первой волны новых индустриальных стран АТР в ЮВА
- Тема 10.** Основные направление и проблемы политики экспертный ориентации в ЮВА.
- Тема 11.** Формирование стран НИС и этапы развития стран НИС в ЮВА в конце 60х и начале 70 х годов.
- Тема 12.** Влияние глобального мирового кризиса на экономику стран ВА и ЮВА.

Тема 1. Основные концепции типологических подходов и критерии

План:

1. Концепции глобализации.
2. Теоретические вопросы ТНК.
3. Принципы регионализации.
4. Критерии «развитости» государства.

Ключевые слова: глобализация, регионализация, модернизм, стабилизация, таможенный союз, биополярность.

1. Концепции глобализации.

Глобализация, модернизация, сателлизация, зона свободной торговли, таможенный союз

Мировое хозяйство как глобальная система является категорией исторической, развивающейся и динамической. Ее эволюция, переход из одной фазы в другую выдвигала на передний план теоретические концепции, объясняющие эти изменения. Глобализация рассматривается как система национальных хозяйств или определенных их групп. В число ведущих концепций глобальной системы входят:

1. *Теория империализма и неокolonизма* объясняют структуру рынка как борьбу между ведущими государствами за новые рынки, источники сырья, сферы приложения капитала, за усиление их политического и культурного влияния. Под империализмом понимается та стадия развития, когда сложилось господство монополий и финансового капитала, приобрел выдающееся значение вывоз капитала, начался раздел мира международными трестами и закончился раздел всей территории земли крупнейшими капиталистическими странами мира. Основателями теории империализма являются О.Бауэр, Р. Гильфердинг

2. *Теория модернизма* исходит из того, что- все существующие в истории человеческие общества биополярны. Теория базируется на различиях в понимании традиционного и современного. Теория модернизации представляет собой попытку теоретически раскрыть человеческие механизмы и социально-структурные процессы, которые влекут за собой внутренние перемены, обуславливающие переход различных обществ к современному виду и внутренние особенности возникающего социального устройства.

3. *Метатеория зависимости.* Ее исходный момент - капиталистическая система • одновременно порождает экономическое развитие и слаборазвитость на международном, национальном и локальном уровнях. Метрополия присваивает экономический избыток своих сателлитов и "использует его для собственного развития. Сателлиты же остаются

слаборазвитыми, т.к. не имеют доступа к своему избытку. 4. Концепция равного партнерства предлагает объединение торговли, политики помощи, инвестиций в единую стратегию, которая должна основываться на усилиях самих развивающихся стран.

4. *Концепция равного партнерства* проповедует создание системы равной взаимопомощи развивающихся и западных стран, затушевывая при этом существующий громадный разрыв в уровнях развития двух подсистем мирового хозяйства.

2. Теоретические вопросы ТНК.

ТНК, интернационализация капитала, интеграция, интернационализация обмена.

К многонациональным, транснациональным компаниям относят предприятия, действующие в двух и более странах и в операциях которых содержится определенный зарубежный компонент (обычно 25%). По национальному составу капитала их делят на две группы: **транснациональные (ТНК) и международные, многонациональные компании.** Обычно эти компании представляют собой разросшиеся в международном масштабе производственные комплексы, внутренние связи, между составными частями которых носят не рыночный, а производственный характер. Влияние их растет.

По организационной структуре ТНК представляют собой многоотраслевые концерны. Головная компания выступает оперативным штабом корпорации. На базе широкомасштабной специализации и кооперирования она осуществляет технико-экономическую политику и контроль за деятельностью заграничных компаний и филиалов.

Все ТНК проводят широкую внешнеэкономическую экспансию. Методы их глобальных целей чрезвычайно разнообразны. Важнейшее место принадлежит производственной и сбытовой политике.

ТНК обладают большими возможностями воздействия на экономику стран пребывания, на их долю приходится до 20-25% капиталовложений в обрабатывающую промышленность. Глобализация деятельности корпораций позволяет им переводить из страны в страну огромные ресурсы. Конкретное проявление ТНК на экономику той или иной страны зависит от экономической мощи субъектов отношений, положения филиалов и дочерних компаний ТНК в странах пребывания.

3. Принципы регионализации.

Интернационализация производства, свободные экономические зоны, открытый регионализм.

Деление мирового хозяйства на интеграционные группировки оказывает противоречивое воздействие на процесс интернационализации производства. Образование международных экономических объединений и союзов содействует развитию производственных отношений между странами,

входящими в них. Расширению международного сотрудничества способствует действие межрегиональных организаций, например Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества по либерализации внутрирегионально - экономических связей на третьи страны. Наряду с объединениями в форме таможенных союзов место в процессе регионализации занимают щии стран-производителей и экспортеров сырья, свободные экономические зоны.

Ассоциации стран-производителей создавались развивающимися странами, т.к. сырье играет важнейшую экономике многих из них, достигая 80% экспорта отдельных стран. Ассоциации создавались с целью противовеса мощным ТНК, которые проводили политику поддержания низких цен на сырье.

Свободные экономические зоны созданы в государствах с различным уровнем экономического развития. Они представляют беспошлинную торговлю и складские зоны, которые рассматриваются как находящиеся вне государственных границ. Наиболее характерная черта этих зон - практическое отсутствие каких-либо ограничений на деятельность иностранного капитала. Свободная зона отвечает потребностям ТНК, т.к. принимающая страна обычно обеспечивает инфраструктуру, начальную подготовку рабочей силы.

4. Критерии развитости государства

Факторы производства, производительность труда, информационные ресурсы, потребность.

Улучшение жизни населения проявляется, прежде всего в более полном удовлетворении материальных потребностей и других жизненно необходимых благ. В своей совокупности потребности безграничны. А это означает, что материальные потребности в товарах и услугах, многообразные духовные потребности полностью удовлетворить невозможно. Но человечество стремится к максимальному удовлетворению производственных и непроизводственных потребностей, поэтому важное место занимают имеющиеся ограниченные ресурсы. Понятие «ресурсы» обозначают совокупность различных элементов производства, которые могут быть использованы в процессе создания материальных и духовных благ и услуг. Природные ресурсы - это часть всей совокупности природных условий существования человека, важнейшие компоненты окружающей среды, используемые в процессе производства. Одной и; самых сложных проблем, с и столкнулось человечество, является проблема исчерпаемости и возобновляемости природных ресурсов. Человек изымает для своей деятельности все больше природных ресурсов. В результате, нарушается равновесие столь значительной части ресурсов биосферы, что подрывает многообразие формы жизни.

Материальные ресурсы представлены всеми средствами производства, которые сами являются результатом производства.

Трудовые ресурсы представлены рабочей силой, т.е. населением в трудоспособном возрасте. Существенное значение для характеристики

трудовых ресурсов имеет их состав по возрасту, полу квалификации, уровню образования, по мотивации к труду.

Финансовые ресурсы представлены денежными средствами, которые общество выделяет для процесса производства. Их источниками являются инвестиционные средства, ценные бумаги, налоги, денежные сбережения, государственные займы.

В современном мире получили также большое развитие информационные ресурсы. Таким образом, взаимозависимость, развитие и эффективное использование ресурсов предопределяет развитость страны, группы стран на макроуровне.

Вопросы для самопроверки.

1. Кто является основателем теории империализма?
2. Сущность теории модернизма.
3. Из чего исходит метатеория зависимости.
4. Что является примером развитости государства.
5. Каким виды ресурсов вы знаете?

Литература:

- ◆ «Международные Экономические Отношения» Ч.Ф.Авдокушин.
- ◆ «Международные Экономические Отношения» В.Е.Рыбалкин.
- ◆ «Мировая экономика» В.К.Ломакин.
- ◆ «Мировая экономика» Л.С.Тарасевич.
- ◆ «Экономическая теория» под редакцией А.И.Добрынина.

Тема 2. Глобализация — основная тенденция развития мировой экономики.

План:

1. Понятие и сущность глобализации.
2. Экономическое сотрудничество в АТР в 90 годах в рамках АТЭС.
3. Факторы влияние на экономическую ситуацию АТР.
4. Развитие стран Восточной Азии.
5. Тенденции современного экономического развитие стран АТЭС.
6. Специфика НИС в АТР.
7. Модель интеграции в АТР.

Ключевые слова: биополериса, транс - граничный обмен, интенсификация, сравнительные преимущество, трансформация экономики.

1. Понятие и сущность глобализации.

Перемены, происходящие в мировой экономике за последние десятилетия, привели к кардинальной трансформации как ее характера в целом, так и самой ее сути. Информационная революция и бурное развитие коммуникационных технологий существенно ускорили интернационализацию хозяйственной жизни общества. Новейшие технологии создали наднациональные мосты, благодаря которым информация легко преодолевает на своем пути физические преграды и государственные границы. Складывается глобальное информационное пространство. Позволяя получать необходимую информацию с любого расстояния в реальном режиме времени и быстро принимать решения, современные системы телекоммуникаций беспрецедентно облегчают организацию международного инвестирования капиталов, кооперирования производства и маркетинга на фирменном уровне, а также взаимоприспособление макроэкономической политики разных государств на уровне правительств и центральных банков.

Крушение биполярной системы геополитических блоков, революционные изменения в технологическом развитии, расширение и укрупнение банков, компаний и корпораций, усиление процесса взаимопроникновения субъектов мировой экономики на рынки других государств - все это привело к формированию глобальной экономики и глобальной финансовой системы.

Глобализация превратилась в основную экономическую тенденцию нашего времени. Трансграничный обмен товарами и услугами резко возрастает. Промышленность и строительство создают предприятия по всему миру с целью улучшения обслуживания иностранных рынков или получения возможности более полного использования сравнительных преимуществ с точки зрения издержек производства. Всемирные экономические отношения все более приобретают роль ведущих, определяющих, тогда как

внутристрановые отношения даже очень крупных и весьма могущественных стран вынуждены приспособляться к реалиям глобальной экономики.

Интенсификации процесса глобализации способствуют также политические и экономические изменения в странах Восточной Европы, России, а также в странах Азии. Общий сдвиг в этих странах к рыночной экономике и демократизации общественно - политической жизни делает эти страны привлекательными для инвесторов.

Основным признаком глобализации считается фундаментальный колоссальный сдвиг в мировой экономике: от относительно изолированных экономик, разделяемых различными барьерами, к миру, в котором национальные экономики сливаются в одну взаимосвязанную и взаимозависимую глобальную экономическую систему. Глобализация объективно ведет к размыванию и обесценению регулирующих функций национального государства, которое уже не может, как прежде, защищать национальную экономику от нежелательных экономических воздействий. Международные экономические процессы перерастают из межстрановых, более или менее эффективно регулировавшихся в одностороннем, дву - или многостороннем порядке национальными государствами, во внестрановые, то есть глобальные, почти или совсем не поддающиеся государственному регулированию.

Происходит стремительный рост взаимозависимости и взаимодействия национальных экономик. В то же время, сохраняются существенные диспропорции в получении преимуществ и выгод от глобализации между развитыми и развивающимися странами.

Важным элементом процесса формирования единой международной экономической системы является усиление региональной интеграции. Усиление интеграционных связей в рамках многостороннего сотрудничества может стать эффективным инструментом управления интеграционными процессами.

Экономическая региональная и субрегиональная интеграция - это реальный путь, во-первых, к политической стабильности; во-вторых, это способ более устойчивого развития; в-третьих, это возможность увеличения притока инвестиций в регион (или субрегион) и одновременно усиления рынка инвестиций в данном регионе. Региональная интеграция вовсе не означает, что создается какая-то достаточно жесткая наднациональная экономическая структура - наоборот, региональная и субрегиональная интеграция способствует развитию конкуренции на основе сравнительных и абсолютных преимуществ.

Реализация процессов регионализации различна во времени и пространстве. В большей степени она охватывает приграничные районы, где объективно возникает проблема формирования особого организационно-экономического механизма взаимного интеграционного сотрудничества сопряженных территорий различных стран. Это очень важно для пограничных районов России, в том числе дальневосточных, поскольку в связи с развитием новых федеративных отношений зависимость субъектов Федерации от центра

в части формирования сценариев развития объективно ослабляется. Такому процессу способствует огромная территория России с неразвитой информационной инфраструктурой, системой транспорта и связи на большей её части.

Экономическая интеграция может в полной мере раскрыть свои преимущества для всех её участников только во взаимодействии рыночных и открытых экономик. Это подтвердил опыт Западной Европы, где сложилась и продолжает уверенно продвигаться вперед наиболее развитая интеграционная группировка современного мира - Европейский Союз.

АТР представляет собой к настоящему времени достаточно разнородную с интеграционной точки зрения систему стран. Поэтому глобальная интеграция в Азиатско-Тихоокеанском регионе, если и возможна, то является делом достаточно далекого будущего. Интеграционные процессы здесь происходят на субрегиональном уровне, охватывая группы стран, достаточно однородных с экономической, культурной, этнической точки зрения.

2. Экономическое сотрудничество в АТР в 90 годах в рамках АТЭС

К началу 3-го тысячелетия Азиатско-тихоокеанский регион на деле превратился в наиболее динамично развивающуюся часть мировой экономики. На долю стран этого региона мира, который включает в себя две наиболее крупные национальные экономики мира (Соединенные Штаты Америки, Япония), а также ряд наиболее динамично растущих экономик из числа развивающихся стран (Китай, "новые индустриальные страны" Восточной Азии, а также государства - члены АСЕАН) приходится порядка 60 % мирового ВВП и внешнеторгового оборота, треть населения земного шара и почти 40 % валовых инвестиций в мировой экономике. Кроме того, развивающиеся страны Восточной Азии, входящие в АТЭС, представляют собой один из общепризнанных " полюсов (центров) роста" мировой экономики в целом.

Конечно, экономическое развитие как отдельных стран-членов АТЭС, так и групп стран в рамках АТР в 1990-е годы было неравномерным. Это в значительной степени обусловило то, что в последнее время появились некоторые сомнения в том, что АТР действительно станет "локомотивом" мирового развития в 21-м веке. Экономическая динамика испытала ряд подъемов и спадов. Неравномерным было в этот период развитие и в географическом аспекте. Так, в начале 1990-х гг. в промышленно развитых странах региона наблюдался спад, в то время как развивающиеся экономики АТР демонстрировали сравнительно высокие темпы роста. Тем не менее, темпы роста экономик восточноазиатских НИС также сократились, хотя в целом оставались сравнительно высокими. Что же касается экономики стран Латинской Америки, входящих в АПЕК, а также других развивающихся экономик АТР, то здесь в начале 1990-х гг. наблюдалось увеличение темпов роста по сравнению с 1980-ми годами. Несмотря на рваный темп

экономического роста, в целом АТР наращивает в течение всей второй половины 20-го века свою роль в мировом развитии.

С середины 1990-х гг., обозначился подъем в экономике большинства промышленно развитых стран региона, в то время как развивающимся странам в целом удалось сохранить высокие темпы роста без сколько-нибудь значительного увеличения инфляции. В целом, в первой половине 1990-х гг. среднегодовые темпы роста для региона АТЭС в целом составили 2,7%. Соответствующий показатель для промышленно развитых стран АТР был всего лишь на уровне 2%, в то время как для развивающихся стран — порядка 6%. В 2000-2002 гг. темпы экономического роста в регионе АТЭС составили около 104 %, хотя темпы роста мировой экономики были несколько выше.

3. Факторы влияние на экономическую ситуацию в АТР.

На протяжении 1990-х гг. экономическая ситуация в регионе АТЭС испытывала серьезно влияние ряда факторов, таких, как экономический кризис в Мексике в конце 1994 г., резкие колебания курсы иены по отношению к доллару США в 1995 гг. и другие. Однако, наиболее серьезное влияние как на текущее состояние экономики многих стран АТР, так и на перспективы их экономического роста, оказал валютно-финансовый кризис в ряде государств Восточной Азии в 1997 - 1998 гг.

Экономическая динамика в странах АТЭС в ближайшей перспективе во многом будет определяться такими факторами, как цикличность развития американской экономики, продолжающаяся рецессия в экономике Японии, а также неопределенность экономической ситуации в государствах Европейского Союза. Экономический подъем в развивающихся странах АПЕК в конце 90-х гг., после валютно-финансового кризиса, во многом зависел от роста внешней торговли, а это, в свою очередь определялось подъемом в экономиках развитых стран, прежде всего США. Таким образом, в более сложной ситуации оказываются государства и территории со значительной долей электронной продукции и других товаров информационного сектора в их экспорте, такие, как Сингапур, Тайвань, Малайзия, Таиланд и Филиппины. Вместе с тем Китай, несмотря на негативные тенденции в развитии экспорта, оказался способным поддержать высокие темпы росту благодаря росту внутреннего спроса в экономике.

Большинству стран - членов АТЭС удалось восстановить положительное сальдо баланса по текущим операциям после кризиса 1997 - 1998 гг. Вместе с тем, все больше проявляется такое долгосрочное последствие кризиса, как растущий уровень безработицы. Таким образом, встает проблема генерирования дополнительного спроса для того, чтобы снизить уровень безработицы. Продолжающаяся рецессия в Японии, а также неопределенность экономической ситуации в США могут оказать в ближайшие годы сдерживающее влияние на динамику экономического роста в странах АТЭС.

Темпы роста ВВП для стран западного полушария (Канада, США, Чили,

Мексика, Перу) составили 102,3% в 1995 г. и 104,3 % в 2000г., причем наиболее быстро растущими экономиками выступили США, Канада и Мексика. В субрегионе Северо-Восточной Азии (Китай, Гонконг, Япония, Республика Корея, Тайвань) темпы роста ВВП практически не изменились (103, 1% в 1995 г. и 103,5% в 2000 г.), несмотря на то, что темпы развития китайской экономики составляли порядка 107 - 110% в год (в случае с Китаем также наблюдается постепенное снижение темпов экономического роста). Данная ситуация объясняется прежде всего продолжающимся экономическим кризисом в японской экономике. В субрегионе Юго-Восточной Азии (государства АСЕАН) наблюдалось снижение темпов роста с 108,1% в 1995 г. до 105,9% в 2000г.

4. Развитие стран Восточной Азии.

Высокие темпы роста развивающихся экономик АТР, прежде всего государств Восточной Азии, на протяжении длительного периода времени обеспечивались благодаря расширению экспорта и масштабов привлечения иностранных инвестиций. Это, в свою очередь, стало возможным благодаря проведению эффективной экономической политики, ориентированной на поддержание высоких темпов роста на долгосрочную перспективу. Помимо прочего, данная политика включала в себя проведение приватизации и дерегулирования в сфере экономики, а также постепенную либерализацию внешней торговли и движения капитала. Если в 1972 г. доля экспорта из развивающихся стран АТЭС в мировом экспорте составляла всего лишь 5,6%, то к 1980 г. этот показатель увеличился до 8,8%, а в 1993 г. - составил уже 17,9%. Следует также отметить, что, начиная с 1980-х гг., развивающиеся экономики региона АТЭС демонстрируют более высокие темпы привлечения иностранных инвестиций в экономику, чем прочие развивающиеся страны за пределами региона.

Высокие темпы роста в развивающихся экономиках АТЭС способствовали поддержанию экономического роста в других странах, в том числе и за пределами региона АТЭС, посредством увеличения импортного спроса как на инвестиционные товары, так и на продукцию потребительского характера. Уже с 1970-х гг., экспорт промышленно развитых стран мира в "новые индустриальные страны" Восточной Азии, а также государства АСЕАН, возрастал более высокими темпами, чем экспорт промышленно развитых стран в целом. В целом, в истекшем десятилетии успешные показатели экономического развития государств АТЭС способствовали росту экономической взаимозависимости между странами региона через рост внешней торговли, а также международного движения капиталов.

Доля внутрирегионально торговли в общем объеме внешней торговли стран -членов АТЭС повысилась с примерно 60% в начале 1980-х гг. до более чем 70% процентов в начале 21-го века. Следует отметить, что усиление взаимозависимости во внешнеторговой сфере происходило сразу по нескольким направлениям. Во-первых, происходит рост взаимной торговли на

уровне крупнейших субрегионов АТР (Восточная Азия и Океания, с одной стороны, и Северная и Южная Америка, с другой). В то же время, растет доля взаимной торговли и между странами внутри этих двух крупных субрегионов. Вместе с тем, товарная структура торговли в регионе АТЭС демонстрирует прогрессирующие темпы перехода от вертикального к преимущественно горизонтальному типу международного разделения труда.

Необходимо также указать на то, что за истекшие десятилетия произошли значительные изменения и в товарной структуре экспорта и импорта государств АТЭС. Для большинства стран, значительно сократилась доля сырьевых товаров, причем как в экспорте, так и в импорте, в то время как значительно возрос удельный вес продукции обрабатывающей промышленности.

5. Тенденции современного экономического развитие стран АТЭС.

Важной тенденцией современного экономического развития стран АТЭС является рост взаимозависимости в том, что касается международного движения капиталов, прежде всего в сфере прямых и портфельных инвестиций. Доля прямых иностранных инвестиций, исходящих из стран АТЭС в другие страны в рамках региона АТЭС, в общем объеме прямых иностранных инвестиций из указанных стран, превышает 51 % (по кумулятивному итогу накопленных инвестиций на начало года). Рост объемов портфельных инвестиций, обращающихся на финансовых рынках Восточной Азии за пределами Японии (так называемые "драконовские ценные бумаги") свидетельствует о наличии тенденции к усилению внутрирегионально взаимозависимости также и в сфере портфельных инвестиций.

Япония сохраняет позицию в качестве основного экспортёра капитала в регионе. Прямые инвестиции составляют значительную часть экспорта капитала из Японии, однако в истекшем десятилетии для них было характерно отсутствие устойчивой тенденции к росту. В последние годы характерен значительный рост объемов портфельных инвестиций в регионе АТЭС. В страны Северной Америки поступают как портфельные, так, и в меньшей степени прямые иностранные инвестиции.

Экономическое развитие стран АТЭС сопровождается значительными изменениями в структуре экономики. Это выражается в повышении удельного веса третичного сектора, а также в увеличении доли наукоемких производств внутри вторичного сектора экономики (обрабатывающей промышленности). Вместе с тем, происходит постоянное снижение удельного веса первичного сектора (добывающая промышленность, сельское хозяйство) в валовом внутреннем продукте. Эта тенденция, конечно, характерна для развитых стран региона, в то время как для развивающихся стран характерным является повышающийся рост вторичного сектора.

Американская экономика в 1990-е гг. развивалась весьма высокими темпами (циклический подъем продолжался в течение девяти лет). В 2000г. был достигнут экономический рост в 4,1%, что во многом способствовало

поддержанию высокого уровня спроса на импортные товары из стран Восточной Азии. Соединенные Штаты остаются основным рынком для экспорта из азиатских экономики АТЭС (на долю США приходится более 20% от общего объема экспорта последних). Таким образом, динамичное развитие экономики Соединенных Штатов в 90-е гг. создавало благоприятный климат для экономического роста в регионе АТР в целом. Вместе с тем, начавшееся в последние годы замедление темпов роста американской экономики, что может свидетельствовать о начале циклического спада, способно в ближайшей перспективе оказать негативное влияние на экономическое развитие восточноазиатских стран АТР, особенно тех их них, в экспорте которых значительный удельный вес принадлежит продукции электронной и электротехнической промышленности (более половины экспорта таких стран, как Филиппины, Сингапур и Малайзия).

Девяностые годы прошлого столетия стали своего рода "потерянным десятилетием" для Японии, экономика которой все еще не может выйти из затянувшейся рецессии, несмотря на политику фактически нулевых процентных ставок, проводимую Банком Японии, а также многочисленные пакеты финансовых вливаний в экономику со стороны государства. Некоторое оживление в японской экономике в период 1999 - 2000 гг. способствовало росту импорта из стран Восточной Азии. Однако последовавшие понижающие тенденции в темпах экономического роста значительно ослабляют потенциальные возможности японской экономики стать в обозримой перспективе "локомотивом" нового подъема как в Восточной Азии, так и в регионе АТР в целом. Вместе с тем, на долю Японии приходится не менее 10% от совокупного экспорта прочих стран АТЭС.

Что же касается китайской экономики, то, несмотря на ряд серьезных проблем циклического и структурного характера, стране удастся сохранять высокие темпы экономического роста. В последние годы, определенное замедление темпов роста экспорта из КНР было в значительной степени компенсировано ростом внутреннего спроса. Этому способствовало, в частности, увеличение капиталовложений в развитие инфраструктуры в менее развитых районах страны, а также достигнутое за годы реформ увеличение покупательного спроса со стороны населения.

6. Специфика НИС в АТР.

Среди «новых индустриальных стран» Республике Корея и Тайваню в целом удалось восстановить тенденцию к сравнительно высоким темпам экономического роста после валютно-финансового кризиса 1997 - 1998 гг. На рубеже столетий обе экономики смогли получить значительный выигрыш за счет глобального бума в развитии информационных технологий (рост спроса на соответствующие товары, прежде всего на американском рынке), а также посткризисного восстановления рынков стран Восточной Азии. Тем не менее, внутренний спрос в этих странах в последние годы развивался весьма вяло, что может оказать сдерживающее действие на ближайшие перспективы

экономического роста.

На рубеже 90-х - 2000-х гг. наблюдалось улучшение макроэкономических показателей для стран Юго-Восточной Азии (Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд). Тем не менее, темпы роста в этом регионе являлись более умеренными, чем в субрегионе Северо-Восточной Азии.

В настоящее время серьезные надежды возлагаются на успешное претворение в жизнь так называемой "Богорской декларации" стран АТЭС от 1994 г., предусматривающей, как известно, создание зоны свободной торговли между развитыми странами АТЭС к 2010 г. и между всеми государствами-членами организации -* к 2020 г. По мнению экспертов и политиков, это могло бы поддержать экономический динамизм региона, как в среднесрочной, так и в долгосрочной перспективе, а также придать новые стимулы для развития мировой экономики в целом. Глобальной экономики. В настоящее время в регионе функционирует Североамериканская зона свободной торговли между США, Канадой и Мексикой, зона свободной торговли между Австралией и Новой Зеландией. Несмотря на определенные трудности, страны АСЕАН намечают формирование зоны свободной торговли между государствами этой группировки к 2008 г. Достигнута договоренность о создании зоны свободной торговли между Японией и Сингапуром, ведутся переговоры по аналогичному соглашению между Японией и Республикой Корея; обсуждается возможность соответствующих договоренностей между Китаем и государствами АСЕАН.

На долю стран региона АТЭС приходится примерно 15% российского экспорта и 18% импорта страны. Внешнеторговый оборот Российской Федерации со странами АТЭС за период 1992 -2002 гг. увеличился в 2,5 раза. Вместе с тем, импортные поставки из стран региона в Россию сократились за указанный период в 1,1 раза. Ведущими экономическими партнерами России в азиатской части АТР являются Китай, Япония и Республика Корея. На долю КНР приходится 7,2% российского экспорта и 3,1% импорта. Тем не менее, масштабы российско-китайских связей значительно уступают объемам экономических связей КНР с другими государствами АТР. Так, доля России во внешней торговле КНР составляет менее 2%, в то время как Японии - более 20%, США - порядка 15%. Общий объем китайских прямых инвестиций в России лишь немногим превышает 100 млн. долл., что примерно соответствует российским инвестициям в КНР (менее 0,01% от общей суммы накопленных зарубежных капиталовложений в этой стране).

Что же касается объемов привлекаемых иностранных инвестиций, то из стран АТЭС в число сколько-нибудь значимых инвесторов в РФ входят только США. На их долю приходилось 14,5% текущих иностранных инвестиций в Российской Федерации в 2000г. и 5,7% - в 2002 г.

В целом, торгово-экономическое сотрудничество России со странами АТР характеризуется неудовлетворительной структурой товарооборота и низкими объемами инвестиционного сотрудничества. Поскольку страны региона относятся к числу важнейших партнеров России, активизация

экономических связей с ними остается в числе приоритетных задач российской внешней политики.

7. Модель интеграции в АТР.

Интеграционные процессы в АТР, таким образом развиваются, но по несколько иной модели по сравнению с Европой и Северной Америкой. Здесь пока не существует официальных общерегиональных таможенных союзов или попыток установить единую политику регулирования интеграционных процессов. Региональная интеграция в Восточной Азии осуществляется по отличительной модели "субрегиональных экономических зон", состоящей в ограниченном устранении официальных барьеров. При этом интеграционные процессы характеризуются значительно более высокими темпами в её юго-восточной, чем в северо-восточной части.

Движение в сторону создания в регионе организаций экономического сотрудничества началось с учреждения в 1967 г. Тихоокеанского Экономического Совета (ТЭС). Затем в 1968 г. была создана Тихоокеанская Конференция по Торговле и Развитию (ПАФТАД), а в 1980 г. появился Совет по Тихоокеанскому Экономическому Сотрудничеству (СТЭС). Все эти организации были неправительственными. Они отразили желание наладить сотрудничество в регионе и заложили основу для создания АТЭС - межправительственного форума экономического сотрудничества, который в настоящее время является наиболее влиятельной экономической организацией в АТР.

Развитие стран Азиатско-Тихоокеанского региона является одним из наиболее динамичных элементов интеграционных процессов. Международное сотрудничество в АТР становится важным фактором экономического развития как региона, так и всего мирового хозяйства. Благодаря этому сотрудничеству увеличиваются масштабы передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы через национальные границы, сближаются национальные экономики.

Вопросы:

1. Какова модель интеграции в АТР?
2. Специфика НИС в АТР.
3. Факторы влияющие на экономическую ситуацию в АТР.

Тема 3. Современный уровень и характеристика глобализации.

План:

1. Понятие и основные черты глобализации.
2. Положительные и отрицательные моменты глобализации.
3. Этапы глобализации.
4. Интернационализация бизнеса.

Ключевые слова: глобализация, дестабилизация, коммуникации, «цифровая пропасть».

1. Понятие и основные черты глобализации.

Глобализация, т. е. общемировое усиление открытости и взаимозависимости стран, регионов, предприятий и сообществ людей, -одна из ведущих тенденций современного социально-экономического развития. Она проявляется в различных сферах: в экономической, политической, экологической, культурной. В экономике глобализация проявляется, прежде всего, в том, что:

- увеличивается абсолютный и относительный уровень мировой торговли товарами и услугами, а также передвижения капитала и рабочей силы;
- происходит слияние рынков, организаций и производственных цепочек;
- экономические границы государств становятся все более прозрачными.

Глобализация проявляется и в культурной сфере: проходят глобальные турне ведущих музыкальных исполнителей, продукция Голливуда приобретает черты общемирового явления, по всему миру распространяются глобальные новости СМЧ. Глобализация отражается в деятельности международных организаций, в изменении функций правительства. Достаточно яркие проявления глобализации в науке (новые научные идеи не знают государственных границ, многие исследования проводятся интернациональными командами и на международной основе, при этом национальные границы стираются, научные результаты все в большей степени приобретают глобальный характер). Таким образом, под влиянием глобализации происходит изменение всех сторон жизни общества.

Процесс глобализации носит всеобъемлющий характер. Экономисты акцентируют внимание на слиянии рынков, организаций и производственных цепочек, при которых экономические границы государств становятся все более прозрачными. В современных условиях рабочее значение приобретает информационный аспект экономической глобализации.

С ним связано:

- возникновение новых рынков банковских, страховых и

транспортных услуг, новых финансовых рынков, действующих круглые сутки и использующих новые инструменты;

- появление новых субъектов международного взаимодействия многонациональных корпораций, всемирной торговой организации, сети международных негосударственных организаций;

- быстрое, лавинообразное распространение информации.

Вся новая экономика носит глобальный характер. Основные виды экономической деятельности (производство, потребление, обращение), а также факторы производства (капитал, труд, сырье, управление, информация, технология, рынки) организуются в глобальном масштабе. Данная организация осуществляется либо непосредственно, либо с помощью разветвленных сетей. В новых условиях достижение необходимого уровня производительности и конкурентоспособности все чаще становится возможным только внутри глобальной взаимосвязанной сети.

2. Положительные и отрицательные моменты глобализации.

Глобализация сочетает в себе положительные и отрицательные характеристики. Выгоды глобализации ясно видны: более быстрый экономический рост, более высокий уровень жизни, ускоренное внедрение и распространение технических новшеств и навыков управления, новые экономические возможности, как для отдельных лиц, так и для целых стран. Глобальная интеграция экономики может привести к лучшему разделению труда, позволяет перемещать капитал в любую страну, которая предлагает более выгодные условия для инвестиций.

Почему же тогда глобализация начала вызывать отрицательную реакцию?

Дело в том, что глобализация может дестабилизировать финансовые рынки, негативно влиять на экологию, способствовать культурному обеднению, усиливать имущественное неравенство.

Лишь очень немного людей, групп или правительств выступают против глобализации, как таковой. Протест обусловлен порождаемым ею неравенством. Во-первых, выгоды и возможности, являющиеся результатом глобализации, по-прежнему сконцентрированы в относительно небольшом числе стран и неравномерно распределяются в самих этих странах. Во-вторых, в последние десятилетия возникло несоответствие между успешными усилиями по разработке строгих и неукоснительно соблюдаемых правил, способствующих расширению глобальных рынков, и не очень активными действиями в поддержку столь же важных социальных целей, будь то условия труда, окружающая среда, права человека или сокращение масштабов нищеты.

Если говорить шире, то для многих людей глобализация стала означать большую уязвимость к воздействию незнакомых и непредсказуемых сил, которые могут вызвать экономическую нестабильность и социальные неурядицы, иногда с молниеносной скоростью. Азиатский финансовый кризис 1997-1998 гг. стал одним из ярких доказательств негативного воздействия

глобализации на мировое экономическое развитие. Растет тревога по поводу того, что под угрозу может быть поставлена целостность культур и суверенитет государств. Даже в самых могущественных странах люди беспокоятся за свои рабочие места и опасаются, что их голоса могут быть не услышаны на фоне шторма глобализации.

Таким образом, глобализация означает нечто большее, нежели создание более обширных рынков. Деятельность в экономической сфере нельзя отделить от более сложной структуры социальной и политической жизни. В то же время экономические аспекты глобализации имеют относительно автономный характер и поддаются самостоятельному исследованию.

3. Этапы глобализации.

Глобализация развивается волнообразно и прошла уже не один этап.

Отдельные элементы глобализации проявлялись уже в XV-XVII вв., хотя эти проявления носили зачаточный характер. Постепенно возникло мировое хозяйство, в котором национальные экономики концентрировались только на определенных секторах хозяйственной деятельности и дополняли свой потенциал благодаря международной торговле.

В XIX в. появились первые зарубежные филиалы производственных фирм, трансатлантическая телеграфная связь, международный режим обмена валют, первый радиосигнал, направленный за пределы границ государства. Уже в этот период международные потоки товаров и капитала достигают значительных размеров. В XX столетии появляются авиапочта, трансатлантическая телефонная связь, создаются такие организации, как Лига Наций, МВФ, ООН, ГАТТ, Всемирный банк, ВТО.

В последние годы национальные границы стали еще более прозрачными для товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, а также для потоков информации, идей и культурных ценностей. Глобализация увеличивает любой рынок, дает огромные возможности для развития.

В экономиках многих стран мира в последние столетия увеличивается доля внешней торговли.

В период между 1970 и 2000 гг. реальный объем мирового экспорта товаров и услуг утроился. Мировой объем экспорта возрос в 10 раз с 1950 г. даже с учетом поправки на инфляцию - и неуклонно продолжает расти более быстрыми темпами, нежели мировой объем ВВП. Объем иностранных инвестиций увеличивался еще быстрее. В последние годы мировой экспорт превысил 21% мирового ВВП. В некоторых странах, таких, как Китай, Ботсвана, Доминиканская Республика и Республика Корея, темпы роста экспорта составляли 10-13% в год.

До сих пор не участвовавшие в международной торговле продукты все активней включаются в процесс интернационализации. Это в первую очередь сервисные, транспортные, банковские и страховые услуги.

Особенно высокими темпами происходит глобализация финансовых

рынков. Ежедневный объем валютных операций в мире сегодня превышает в настоящее время 1,5 трлн долларов, в то время как в 1973 г., когда произошло крушение системы фиксированных валютных курсов, он составлял 15 млрд долларов. Депозиты нерезидентов за последние 35 лет увеличились более чем в 400 раз и составляют сумму, превышающую 7 трлн долларов.

Многие тенденции глобализации проявляются и в РК, здесь наблюдается та же тенденция опережающего роста внешней торговли по сравнению с динамикой внутреннего валового продукта. Открытость экономики РК сегодня больше открытости экономик многих развитых стран. Так, отношение внешнеторгового оборота (экспорт + импорт) и внутреннего валового продукта в РК составляет 30%, в то время как в США.

Глобализация экономики расширяет границы экономического роста, приводит к новым возможностям повышения уровня жизни. Опыт ряда стран (Таиланд, Тайвань, Республика Корея) показывает, что экспортоориентированная экономическая политика может привести к взрывному росту внутреннего производства.

Характерной чертой современного мира стала постоянно увеличивающаяся глобализация производственных процессов. Еще совсем недавно ведущим показателем качества товаров была их станова принадлежность ("сделано в Германии", "сделано в Японии", "сделано в США"). В настоящее время трудно определить, в какой стране произведен тот или иной товар. Большая часть бытовой "японской" техники создается в странах Юго-Восточной Азии. Значительная часть "европейских" товаров также создается в Азии. Даже швейные изделия ведущих европейских дизайнеров подчас производятся в Шри Ланке и Индии.

4. Интернационализация бизнеса.

Интернационализация бизнеса происходила не только в XX столетии. Еще во времена Медичи была создана паутина сетевой международной организации, которая сочетала в себе банк и торговый дом, рассредоточенный на огромной территории и обслуживающий весьма значительные потоки товаров и капиталов. Однако именно во второй половине XX и в начале XXI в. происходит особенно бурное развитие международных связей, под влиянием которых стираются границы между территориями, культурами, рынками и организациями, - глобализация оказывает влияние на развитие экономики любой страны мира.

Практика деятельности многих успешно действующих фирм во всех странах мира доказывает, что международный характер деятельности стал устойчивой характеристикой лидирующих компаний, более того, он стал фактором их успеха, независимо от размера компании. Международный характер принимают не только крупные разветвленные корпорации, но и средние и даже мелкие фирмы.

Глобализация стала возможной благодаря постепенной ликвидации барьеров, препятствовавших торговле и движению капитала, а также

благодаря основополагающим техническим достижениям и неуклонному снижению стоимости транспорта, связи и компьютеров.

В настоящее время глобализация обусловлена в значительной мере снижением стоимости средств связи. Дешевые и эффективные коммуникации позволяют:

- размещать составляющие производственного процесса в разных странах, сохраняя при этом тесные контакты;
- уменьшать необходимость физических контактов между производителями и потребителями;
- некоторым услугам (подготовка программного обеспечения, продажа авиабилетов, медицинские, образовательные, банковские и страховые услуги) стать объектом международной торговли.

Именно постоянно дешевеющие коммуникации сильно воздействуют на современную производственную и социальную активность.

Глобальные коммуникации позволяют осуществлять контакты между людьми независимо от того, где они находятся. Воздушные сообщения, телекоммуникации, электронные средства массовой информации сближают деятельность людей всего мира.

Дешевая и эффективная сеть коммуникаций позволяет фирмам размещать те или иные составляющие производственного процесса в разных странах, сохраняя при этом тесные контакты. Современная информационная технология также уменьшила необходимость физических контактов между производителями и потребителями и позволила некоторые услуги, которые ранее невозможно было продать на международных рынках, рассматривать как объект торговли. Любой вид деятельности, который осуществим на экране или по телефону, от подготовки программного обеспечения до продажи авиабилетов, можно произвести в любой точке мира, связанной с головным учреждением через спутник или компьютер. Даже медицинский совет или образовательные услуги продаются через сеть телекоммуникаций. Бурное развитие воздушного транспорта, глобальных коммуникаций в виде электронных средств массовой информации, Интернета сильно воздействует на современную производственную и социальную активность.

Темпы распространения новой электронной и коммуникационной технологии сегодня беспрецедентны. Чтобы охватить 50 млн человек, радио понадобилось 38 лет, а телевидению - 13 лет. Всего лишь за четыре года столько же людей взяли на вооружение Интернет. В 1993 г. в сети "всемирная паутина" насчитывалось 50 страниц; сегодня их более 50 млн. В 1998 г. к Интернету было подключено всего лишь 143 млн человек; к 2001 г. количество пользователей достигло 700 млн. Рынок электронной торговли увеличился с 2,6 млрд долларов США в 1996 г. до 300 млрд долларов США в 2002 г. Интернет уже применяется в гораздо более широкой сфере, чем любое из когда-либо изобретенных ранее средств связи.

Чтобы в полной мере осознать, как эта "цифровая революция" может стимулировать экономический рост и развитие, необходимо понять несколько

ее основных особенностей. Во-первых, она создала абсолютно новый экономический сектор, которого раньше просто не было.

Во-вторых, капиталом, который играет главенствующую роль в "цифровой революции", все в большей степени является интеллектуальный капитал. Цены на аппаратуру снижаются. Этот переход от аппаратных средств к программным средствам в качестве краеугольного камня данной индустрии помогает преодолеть одно из главных препятствий на пути развития - нехватку финансовых ресурсов. Кроме того, он улучшает для бедных стран шансы перепрыгнуть через некоторые длинные и болезненные этапы в процессе развития. Разумеется, требующийся интеллектуальный капитал имеется не везде, однако в РК он присутствует пока еще в достаточном количестве и распространен гораздо шире, чем финансовый капитал.

В-третьих, помимо создания нового экономического сектора, "цифровая революция" также является средством преобразования и активизации многих других видов деятельности. Например, даже слаборазвитыми странами для торговли традиционными предметами экспорта используется Интернет. Разработанная ЮНКТАД Программа центров по вопросам торговли позволяет ее участникам торговать своей продукцией в интерактивном режиме. Правительство многих стран мира, в том числе развивающихся, использует внутреннюю информационную сеть для предоставления более эффективных административных услуг. Существует и много других возможностей: телемедицина и дистанционное обучение, "виртуальное" банковское дело в сочетании с микрокредитами, проверка прогнозов погоды до начала сева и цен на зерновые до сбора урожая, возможность пользоваться крупнейшей библиотекой в мире и т. д. Короче говоря, сектор информационной технологии может преобразовать многие другие секторы экономической и социальной деятельности, если не большинство из них.

В последние годы во многих странах проявились новые тенденции свойства информации как фактора производства и производственного ресурса:

- Информация становится объектом труда, а не только фактором производства. Все в большей мере создается новая технология воздействия на информацию, а не столько новая информация, предназначенная для воздействия на технологию, как это было на рубеже XIX и XX столетий.

- Информация является неотъемлемой частью любой человеческой деятельности. Отсюда проникновение новых технологий во все производственные процессы и совместное влияние множественных эффектов на конечный результат.

- Новые информационные технологии создают новую сетевую логику формирования и развития систем. Одним из проявлений этой сетевой логики становится гибкость. Сетевой способ организации проявляется во всех видах социально-экономических процессов и структур.

Глобальная экономика - это не экономика планетарного масштаба. Ее существование и формы затрагивают лишь отдельные структуры и

экономические сегменты, страны и регионы в соответствии с их местом в международном разделении труда.

В настоящее время в мире все еще существует зияющая "цифровая пропасть" между развитыми странами и анклавами и теми странами и регионами, которые еще не овладели в полной мере всеми преимуществами новых информационных технологий.

Глобализация тесным образом связана с регионализацией экономических факторов роста. Практика показывает, что устойчивый экономический рост в последнее время демонстрируют те регионы, которые органически вписываются в новые условия глобальной экономики. И наоборот, те регионы, которые ориентируются на собственную замкнутость и ложно понятую самодостаточность, остаются в рамках прежних моделей развития. Они неуклонно снижают свои темпы роста, постепенно приближаясь к нулевым даже отрицательным значениям.

Создание благоприятных условий для деятельности иностранных экономических партнеров в настоящее время становится одним из факторов развития страны в целом.

В мире уже накопились многочисленные примеры анклавов, получающих существенные преимущества от глобализации. Это, прежде всего, мегаполисы, вовлеченные в глобальную экономику и активно эксплуатирующие ее преимущества, технополисы типа Силиконовой долины, а также менее известные районы Ирландской Республики и Северной Ирландии, бурно развивающих свою деятельность в сфере телекоммуникаций и производства программного обеспечения. Эти примеры показывают потенциальные преимущества местного экономического развития, ориентированного на собственную включенность в глобальную экономику.

Вопросы:

1. Какова сущность глобализации?
2. Этапы глобализации.
3. Что такое интернационализация бизнеса?
4. Что из себе представляет цифровая революция.
5. Что из себя представляет глобальная экономика?

Тема 4. Основные направления экономического развития АТР в мировых интеграционных процессах.

План:

1. Создание и развитие АСЕАН, АТЭС, ШОС и др.
2. АСЕАН и ШОС: возможности и перспективы взаимодействия.

Ключевые слова: геэкономическое политика, дисбаланс, «асеановский вектор», СЭЗ.

1. Создание и развитие АСЕАН, АТЭС, ШОС и др.

Значимость АСЕАН все более превращается в «ядро» интеграционных процессов в Юго-Восточной Азии. Растущий торгово-экономический и финансово-инвестиционный потенциал АСЕАН, способствовавший ее трансформации в действенное региональное объединение, усиливает внимание целого ряда стран, прежде всего, США, КНР, Японии, РК, а к углублению взаимодействия с государствами региона.

США рассматривают АСЕАН, скорее всего, через призму необходимости сдерживания растущего геополитического влияния КНР в АТР и мире в целом. Вашингтон заинтересован в укреплении интегрирующего потенциала АСЕАН, способной стать осевым центром экономического сотрудничества в регионе. Долгосрочным интересам США отвечает активное вовлечение КНР в интеграционные процессы в рамках АСЕАН. В Вашингтоне склонны считать, что такие тенденции будут способствовать повышению значимости экономической составляющей в китайской внешней политике, снижая в ней актуальность традиционных идеологических основ великодержавного шовинизма.

КНР целенаправленно пытается расширить свое геэкономическое влияние в ЮВА для последовательного ослабления позиций США в АТР. В Пекине осознают, что наиболее эффективным способом достижения этой цели является укрепление привязки стран ЮВА к китайской экономике. С точки зрения Китая, данная задача может быть эффективнее реализована через углубление сотрудничества с Ассоциацией в формате «АСЕАН+3». Вместе с тем КНР заинтересована в сдерживании роста влияния Японии в регионе, в том числе в рамках АСЕАН, с целью закрепить за собой статус крупнейшей региональной державы.

В этих условиях **Япония** рассматривает АСЕАН как эффективный многосторонний механизм балансирования растущего влияния КНР в АТР. Взаимодействие в рамках «АСЕАН+3» предоставляет Токио возможность более эффективно вести экономико-политическое соперничество с Пекином в регионе. В Японии осознают, что возникновение геэкономического дисбаланса в ЮВА в пользу КНР будет способствовать усилению, китайского фактора в АТР за счет японских интересов.

РК, учитывая тенденции соперничества в ЮВА, пытается использовать АСЕАН как многосторонний формат сотрудничества для обеспечения собственных экономических интересов. «АСЕАН+3» позволяет РК повышать свой конкурирующий потенциал в региональной торговле, последовательно укреплять свои позиции в диалоге с КНР и Японией по актуальным проблемам безопасности.

Политикой РФ в отношении АСЕАН движет стремление закрепиться в политическом пространстве АТР и участвовать в формировании основных принципов экономического сотрудничества в регионе с учетом своих интересов. Для РФ активизация «асеановского вектора» призвана сбалансировать западное направление ее внешней политики. Функционирует Совместный комитет по сотрудничеству и Фонд АСЕАН-Россия, занимающийся проблемами экономического и научно-технического взаимодействия.

В настоящее время АСЕАН фактически трансформировалась в самостоятельный геополитический полюс в АТР. В этом контексте АСЕАН может стать механизмом многостороннего сотрудничества РУ с государствами ЮВА. Благоприятным фактором в последовательном развитии отношений с АСЕАН является схожесть позиций РУ и стран Ассоциации по острым проблемам международной и региональной безопасности.

На сегодняшний день АСЕАН, будучи открытой организацией, обладает различными форматами сотрудничества с другими государствами, так как членство в ней предусматривается только для стран ЮВА.

Региональный форум АСЕАН (АРФ) создан в 1994 при участии Пекина и Токио. В ежегодных заседаниях АРФ, кроме стран АСЕАН, участвуют КНР, Япония, РФ, США, РК, ЕС, Австралия, Индия, Новая Зеландия, Канада, Монголия, КНДР и Пакистан. Основной задачей Форума является обсуждение и выработка путей диалога и консультаций бесконфликтного развития ЮВА. В рамках АРФ ведутся два диалога. Официальный и между неправительственными организациями, а также академическими кругами.

В рамках АРФ выработаны следующие критерии членства:

- до приема в Форум партнеры должны проявить приверженность всем принятым в его рамках решениям;
- государство может стать членом АРФ только в случае его непосредственного влияния на «географическую зону» деятельности Форума (Дальний Восток, ЮВА и Океания);
- решение о приеме нового члена в АРФ принимается после консультаций среди стран-участниц Форума.

Встречи в формате 10+1 (АСЕАН + страна-партнер), предполагает более тесное взаимодействие членов с ключевыми партнерами по АРФ.

Регулярные встречи в рамках **Азиатско-европейского диалога (ASEM)**, начатые по инициативе Сингапура в 1996г. Работа ASEM затрудняется из-за давления со стороны ЕС на страны АСЕАН по вопросам прав человека.

Встречи в формате 10+3 (страны АСЕАН + КНР, Япония и РК), инициированные Малайзией в 1997г. в целях создания торгово-экономического блока в АТР и выравнивания позиций ЮВА в диалоге с ЕС и НАФТА. Долгосрочная цель формирование Восточноазиатского сообщества, призванного решать вопросы экономического и социально-политического развития. По предложению Японии в будущем сообщество может включить в себя Австралию, Новую Зеландию и Индию.

Секторальный диалог. В 1993г. при поддержке Малайзии партнером по секторальному диалогу стал Пакистан. В этой связи был создан Фонд АСЕАН-Пакистан для поддержки совместных действий. Целью Фонда является продвижение сотрудничества в области торговли, промышленности, инвестиций, охраны окружающей среды, технологий, туризма, борьбы с наркотиками и развития человеческих ресурсов. ИРП было предложено выступить в качестве «катализатора сотрудничества между АСЕАН и ЭКО». В 2004г. АСЕАН приняла решение о приеме Пакистана в АРФ, при условии, что Исламабад не будет поднимать на форуме вопросов двустороннего характера (в отношениях с Индией).

2. АСЕАН и ШОС: возможности и перспективы взаимодействия.

По оценкам большинства экспертов, в ближайшие годы всемирным центром и «двигателем» активного экономического роста будет Азиатско-Тихоокеанский регион (АТР). Сегодня в странах АТР проживает более 60 процентов населения Земли, а экономика составляет 28 % глобального ВВП. Но АТР не только составляет важнейшую часть мировой экономики, это регион с одним из самых высоких в мире конфликтных потенциалов. Поэтому важным условием достижения устойчивого экономического роста является обеспечение стабильности и мира на этом огромном пространстве. Эффективным механизмом обсуждения и решения вопросов борьбы с современными вызовами и угрозами в регионе стала Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), деятельность которой в данной сфере имеет определенные сходства с работой Шанхайской организации сотрудничества (ШОС).

В настоящее время АСЕАН представляет собой одну из наиболее влиятельных в Азии региональных организаций, имеющую 500- миллионное население и охватывающую более 4,5 млн. кв. км территории. С момента образования в августе 1967 года число ее стран-членов возросло с 5 до 10 государств Юго-Восточной Азии. Статус кандидата на вступление имеет Восточный Тимор, а наблюдателя - Папуа-Новая Гвинея. Главный политический документ Ассоциации - Договор о дружбе и сотрудничестве (1976).

Ускорение процесса интеграции, укрепление собственных возможностей и усиление влияния в региональных и международных делах являются не только субъективной потребностью, но и объективным требованием в целях ответа на динамично трансформирующуюся

международную ситуацию, возникающие новые риски и угрозы. В этой связи 20 ноября 2007 г. в ходе XIII Саммита подписан Устав Ассоциации, придавший ей международную правосубъектность. Документ знаменует значимые успехи, достигнутые АСЕАН за 40 лет. Как заявил Генеральный секретарь Ассоциации Онг Кенг Йонг: «Это документ, достойный начала новой эры АСЕАН».

Подписание Устава демонстрирует политическое желание и уверенность лидеров стран-участниц и далее прикладывать усилия к достижению стратегических целей организации. Главнейшая среди них - создание к 2015 году Сообщества АСЕАН по образцу ЕС, состоящего из Экономического сообщества АСЕАН (на базе созданной в 1992 г. Зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА); Сообщества АСЕАН по безопасности (на базе образованного в 1994 г. Регионального форума АСЕАН (РФА) - структуры по безопасности и превентивной дипломатии, объединяющей «асеановскую десятку» и 18 партнеров Ассоциации - в т.ч. таких ведущих мировых игроков как Россия, ЕС, США, КРГР, Япония, Индия и др.); а также Культурного сообщества АСЕАН. Все это направлено на то, чтобы в будущем сообщество имело единые цели, единый статус и единый голос в преодолении возможных вызовов.

АСЕАН отныне провозглашает своими главными целями поддержание мира, безопасности и стабильности в регионе; усиление сотрудничества в сферах политики, безопасности, экономики к социальной культуры; обеспечение мирного сосуществования стран-членов, сохранение безъядерного статуса Юго-Восточной Азии; сокращение разницы между всеми членами и осуществление равномерной гармонии и устойчивого развития. Ассоциация намерена прилагать усилия к сохранению своей "центральной роли" в Азии.

Одним из важных направлений деятельности АСЕАН стало развитие сети партнерских отношений с ведущими странами АТР и региональными организациями. Для этого в частности, используется механизм партнерских диалогов «10+3» (АСЕАН + КНР, Япония и Южная Корея) и «10+6» (АСЕАН + КНР, Япония, Южная Корея, Индия, Австралия и Новая Зеландия - так называемый Восточноазиатский саммит (ВАС). К настоящему времени проведено 8 встреч в формате «АСЕАН+3» и 3 - в рамках ВАС, последние заседания которых продемонстрировали твердую приверженность сторон к созданию в период 2015-2020 гг. на базе этих форумов Восточно-Азиатского сообщества.

В 2002 г. между АСЕАН и КНР подписано Рамочное соглашение о всеобъемлющем экономическом сотрудничестве, конечной целью которого является создание Зоны свободной торговли между Китаем и «асеановской десяткой». По оценкам китайских исследователей, «страны АСЕАН своевременно «сели в китайский экономический экспресс» и через создание с Китаем Зоны свободной торговли и тесные экономические связи получили дивиденды от экономического процветания КНР. При этом сам Китай, тесно сотрудничая с АСЕАН, стал важнейшим игроком в Юго-Восточной Азии».

В 2003 и 2005 гг., соответственно, подобные документы заключены АСЕАН с Индией и Республикой Корея. В ноябре 2007 г. успешно завершены переговоры по заключению Соглашения о всеобъемлющем экономическом партнерстве между АСЕАН и Японией (его подписание намечено на начало 2008 г.). Таким образом, со стороны АСЕАН идет последовательное продвижение всестороннего сотрудничества с Азией.

В последние годы в фокусе внимания АСЕАН находятся вопросы борьбы с терроризмом и обеспечение энергетического диалога.

Китай, Южная Корея, и 10 стран АСЕАН договорились начать переговоры о создании зоны свободной торговли в регионе.

Вопросы:

1. Какова роль Японии, Китая и Кореи в АСЕАН?
2. Цели и задачи АСЕАН?
3. Каковы направления деятельности АСЕАН?

Тема 5. Экономическое развитие АТР на современном этапе и перспективы развития.

План:

1. Основные механизмы глобализации и их характеристика.
2. Теория моделирования инновацией.
3. Стратегическая модель обратной эксплуатации.

Ключевые слова: инновации, модель технологических инноваций.

1. Основные механизмы глобализации и их характеристика.

Основные механизмы глобализации - торговля, прямые иностранные инвестиции, новые технологии, привлечение финансов и человеческий фактор. Негативные последствия глобализации проявляются на почве технологического трансфера и в научно-технологической сфере. Технологически развитым государствам выгодна глобализация, но многие неразвитые в этом отношении или развивающиеся страны остаются в стороне. Чтобы разорвать этот порочный круг, нужно пересмотреть существующие теории, по всеобщему мнению «отвечающие здравому смыслу».

На примере Кореи можно показать, как модели существующих технологических инноваций в переходной фазе своего развития выявляют собственную ограниченность в попытках объяснить динамику роста корейских технологических инноваций. Новая стратегическая модель была задумана для преодоления этой ограниченности. Современное понятие инноваций отражается на классической концепции 30-х гг. XX в. Сравнительно недавно появились идеи о том, что социальные инновации в области технологической политики также должны быть включены в понятие «инновация». Исходя из этого можно определить разработки, основанные на технологии, как использование новой или традиционной науки и технологических идей, методов или концепций (для того чтобы создать товары, исходные материалы, процессы и услуги для улучшения цен, качества, и повышения производительности труда). Традиционные модели - линейная, цепеобразная и системная - предполагают, что все инновации возникают в исследовательских лабораториях в соответствии с желанием поставщика. Они выходят на только после совершения всех действий - исследования, разработки, дизайна и Модели интерактивного типа отвечают потребностям: подчеркивают технологической интеграции, адаптации новых технологий, окончательного дизайна процесса производства, а также качества продукта. Модели последнего типа подходит для промышленных инноваций, что влияет на экономическую конкурентоспособность. Тем не менее модели этих двух типов не учитывают реакции ов. которые предоставляют основной капитал, дистрибьюторов, покупателей и правительством.

Таким образом, нетрудно уяснить, что модели технологических инноваций в развитых странах были созданы на основе этих концепций. Тем не менее ключ к корейским технологическим инновациям и их конкурентоспособности лежит в использовании в основном иностранного материала для достижения производственных целей и обучения технологическим операциям в процессе их использования. Необходимо отметить и появление новых стратегически технологических инноваций, особенно в производстве высоких технологий и оборудования, где необходимы инвестиции.

Корея старательно обучалась высоким технологиям, однако процесс технологических инноваций в Корее был понят неправильно. Его воспринимали как плату за получение патента - единственный путь приобретения лицензии на использование иностранных технологий.

В корейскую стратегию обратной эксплуатации было вложено следующее: человеческий ресурс (инженеры ученые, получившие образование за рубежом) и возможность эффективного объединения технологий и различного современного производственного оборудования.

После адаптации современных иностранных средств производства к национальным условиям, Корея начала экспортировать конкурентоспособные товары на мировой рынок, в их числе, сталь, продукцию электронной промышленности (полупроводники) и др. Но это вовсе не означает, что производство средств производства в Корее должно находиться в зависимости от других стран. Это свидетельствует лишь о том, что бессознательная поддержка этой сферы производства - потеря времени и национальных ресурсов. В будущем Корея должна поддержать модернизацию средств производства и промышленного производства, прилагая все усилия на познания содержимого «черного ящика» современных средств производства. Наряду с признанием Кореей права промышленной собственности национальные и частные исследовательские институты нуждаются в государственной помощи для развития своих технологических возможностей, основанных на адаптации основных промышленных технологий.

2. Теория моделирования инноваций.

Существующие теории «моделирования инноваций» не дают четких объяснений даже для переходного периода. Но как бы то ни было, ожидается, что новая стратегическая модель и «обратной эксплуатации» окажет значительную помощь Корее в освоении новейших технологий. Если вертикально-технологическое преобразование в США началось с линейной теории, основанной на креативности, в Японии - на слиянии, или «моделировании превосходства», то у Кореи нет другого выбора, кроме как положиться на стратегию «обратной эксплуатации».

Еще в 60-е гг. стали в Корее производиться не больше, чем в кузнице. Тем не менее за короткий промежуток времени Корея на шестое место в мире по производству стали -основы жилищного строительства, кораблестроения и

машиностроения. Производство стали можно назвать «солью промышленности», и оно играет ключевую роль в экономическом развитии Кореи. В ближайшем будущем уровень производства стали Кореи будет таким же, как и в развитых странах. В то время как в США и Японии период становления этой отрасли промышленности длился от 40 до 70 лет, в Кореи же зафиксирован резкий скачок уже на ранней стадии. Это обусловлено тем, что Корея использовала сложное оборудование и адаптировала новейшие технологии. Это помогло сократить технологический разрыв между Кореи и развитыми странами.

Япония переняла европейский опыт производства стали, однако, технология ее производства еще оставалась на низком уровне. Японии пришлось затратить много времени на то, чтобы понять европейскую технологию. И только после овладения европейскими технологиями, выпуск стали в Японии резко вырос (благодаря росту вооружений, а также промышленной революции). После окончания второй мировой войны приток технологий стал намного большим. Технологические возможности японцев увеличились, и технологический взрыв между Японией и Европой заметно сократился.

К середине 70-х гг. Корея уже производила сталь в полном масштабе. Однако она переняла технологические нововведения у Японии. Поэтому, несмотря на низкие технологические возможности Кореи, технологический взрыв между нею и развитыми странами невелик. Другая причина удачного развития производства стали в Кореи заключается в способности эффективно сочетать друг с другом иностранные средства производства.

История полупроводниковой электроники Кореи коротка. Вместо того, чтобы импортировать средства производства и способствовать развитию высоких технологий, Корея за короткий промежуток времени подняла развитие этой отрасли, превывсив технологический уровень развитых стран. Япония славится технологическим усовершенствованиями на рабочем месте, а также национальными возможностями, Корея, же в свою очередь, относительно сильна в импорте и интеграции. Страны АСЕАН и Китай прилагают все усилия для улучшения технологий, основываясь на опыте заимствования высоких технологий и импорта. Корея сильнее в интеграции именно благодаря политике импорта.

Несмотря на то, что Корея взяла курс на приобретение новых (высоких) технологий еще в начале 1980-х гг., импорт средств производства (например, оборудования и установок) остается более эффективным, чем патент на новую технику и технологию, и действие прямых иностранных инвестиций. Так, Корея была способна еще в 1970-х-1980-х гг. внедрить в национальную промышленность различные технологии. Между тем медленное увеличение импорта технологий и быстрый рост импорта средств производства противоречили идее существования модели технологических инноваций. Это говорит о том, что действие стратегической модели развития технологий объясняется догоняющей стратегией ассимиляции, копирования и заимствования иностранных технологий. Модель США основана на базисном

уровне технологий, в японской же модели задействованы объединенные инновации. Наоборот, новая стратегическая модель «обратной эксплуатации» сначала импортирует средства производства. Эта модель настаивает на том, что для достижения более высокого уровня одних «черных ящиков» недостаточно. Необходимо импортировать дополнительные технологии. Однако в концепции стратегической модели «обратной эксплуатации» импорт оборудования и основных материалов становится начальным шагом, за которые следует этап получения лицензии. Технологическая проблема может быть решена с помощью высоких технологий и оборудования с использованием на предыдущем этапе. Это взаимодействия могут обеспечить импорт дополнительных технологий. Стратегическая модель «обратной эксплуатации» и существующая сегодня в Корее модель отличаются между собой. Существующая модель начинается с лицензии, а стратегическая модель «обратной эксплуатации» - с получения импорта средств производства.

3. Стратегическая модель обратной эксплуатации.

Стратегическая модель «обратной эксплуатации» является новой моделью, которую можно применять следующим образом. Нужно изучить иностранные технологии и средства производства и затем использовать их в производственной деятельности. Необходимые же технологии можно получить в процессе совмещения импортируемого

оборудования. В случае возникновения трудностей в понимании или обучении технологиям, относящимся к «черному ящику», может быть поставлена дополнительная технология. Если же такие проблемы не возникают, то технологии должны быть дополнительно заимствованы, чтобы избежать разногласий по поводу нарушения авторских прав, например патента.

Когда «черный ящик» вскрыт, различие в средствах производства развитых стран и Кореи уменьшается. Накапливание положительных результатов таким способом делает невозможными попытки Кореи перегнать в технологическом плане развитые страны, в первую очередь в сфере полупроводниковой электроники. Поэтому стратегическая модель «обратной эксплуатации» - скорее перегоняющая модель, чем догоняющая. В связи с этим очень важно осознать, что она является толчком к техническим инновациям, которые могут продвинуть вперед технологии в развитых странах.

Вопросы:

1. В чем суть механизма глобализации?
2. Какие модели существующих технологических инноваций вы знаете?
3. Что из себе предоставляют линейная цепеобразная и системная модели инвестиции?
4. В чем суть стратегической модели обратной эксплуатации?

Тема 6. Современный уровень и тенденции развития процесса экономической интеграции в АТР.

План:

1. Понятия о глобализации.
2. Понятие и сущность интеграции.
3. Цели интеграции.
4. Этапы интеграции и её формы.

Ключевые слова: Глобализация, интеграция, ТНК, специализация.

1. Понятия о глобализации.

1. Тенденции:

2. глобализация мировой экономики;
3. регионализация.

Развитие МЭО, под воздействием специализации и разделения труд; приводит к глобализации.

Основные черты глобализации:

- изменяется форма производства, она переходит в международную форму в виде ТНК;
- изменение содержания производства и обмена под воздействием специализации, т.е. ориентация национальной экономики на международные стандарты;
- принципиальные изменения в хозяйственной жизни международные центры управления, СП, международные системы информации, система международных стандартов (ГАТТ, МВФ, органы ООН и т.д.).

Регионализация.

Исторически сложившаяся региональная общность с едиными - географическими, культурными и т.д. сходствами.

2. Понятие и сущность интеграции.

Это особый этап в процессе интернационализации хозяйственной жизни который ведет к созданию нового качества – целостности хозяйственного комплекса нескольких государств (однородный, внутренне слитый хозяйственный механизм).

Предпосылки интеграции следующие:

Близость уровня экономического развития и степени рыночной интегрирующихся стран. За редким исключением, интеграция развивается либо между индустриальными странами, либо между развивающимися

странами. в рамках индустриальных и в рамках развивающихся стран интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами находящимися на примерно одинаковом уровне экономического. Попытки объединений интеграционного типа между устрйальными и развивающимися государствами, хотя и имеют находятся на раннем этапе становления не позволяющем пока однозначные выводы о степени их эффективности. В этом из за изначальной несовместимости хозяйственных механизмом они обычно начинаются с различного рода переходных соглашений об ассоциациях,, специальном партнерстве, торговых преференциях и т.п., срок которых растягивается на многие годы до тех пор, пока в развитой стране не будут созданы рыночные механизмы, сопоставимые по степени зрелости с механизмам более развитых стран. Географическая близость интегрирующихся стран, наличие в ты большинстве случаев общей границы и исторически сложившихся экономических связей. Большинство интеграционных объединений мира начинались с нескольких соседних стран, расположенных на одном континенте, в непосредственной географической близости друг от друга имеющих транспортные коммуникации и нередко говорящих на одной языке. К изначальной группе стран - интеграционному ядру -ставших инициаторами интеграционного объединения, подключались другие соседние государства.

Общность экономических и иных проблем стоящих перед странам в области развития, финансирования, регулирования экономики, политического сотрудничества и т.д. Экономическая интеграция призвана решать набор конкретных проблем, которые реально стоят перед интегрирующимися странами. Очевидно поэтому страны, главная проблема которых - создание основ рыночной экономией, не могут интегрироваться с государствами, в которых развитие рынка достигла такого уровня, что требует введения общей валюты. Также и страны, у которых главной является проблема обеспечения населения водой и пищей, не могут сочетаться с государствами, обсуждающими проблемы свободы межгосударственного движения капитала.

Демонстрационный эффект. В странах, создающих интеграционные объединения, обычно происходят положительные экономические сдвиги (ускорение темпов экономического роста, т.д.), что оказывает определенное психологическое воздействие на другие страны, которые, конечно, следят за происходящими изменениями. Демонстрационный эффект проявился, например, наиболее ярко в многих стран бывшей рублевой зоны как можно быстрее стать ЕС, даже не имея для этого сколько-нибудь серьезных макроэкономических предпосылок.

«Эффект домино», после того как большинство стран того или иного региона стали членами интеграционного объединения, остальные страны, оставшиеся за его пределами, неизбежно испытывает некоторые трудности, связанные с переориентацией экономических связей стран, входящих в группировку. Это нередко приводит даже к сокращению торговли стран, оказавшихся за пределами интеграции. Некоторые из них, даже не имея существенного первичного интереса в интеграции, высказывают

заинтересованность в подключении к интеграционным процессам. В опасение остаться за её пределами. Этим, в частности, объясняется быстрое заключение многими латиноамериканскими странами соглашений о торговле с Мексикой после её вхождения в Североамериканскую зону свободной торговли - НАФТА.

3. Цели интеграции.

Многочисленные интеграционные объединения, возникающие и развивающиеся в современной международной экономике, ставят перед собой в принципе схожие задачи.

Использование преимуществ экономики масштаба. Обеспечить расширение размеров рынка, сокращение транзакционных издержек и извлечения других преимуществ на основе теории экономики масштаба. Это, в свою очередь, позволит привлечь прямые иностранные инвестиции, которые с большой охотой поступают на рынки значительных размеров, на которых имеет смысл создавать самостоятельные производства, удовлетворяющие их потребностям. Цели увеличения региональных масштабов особенно четко выражены у интеграционных группировок Центральной Америки и Африки.

Создание благоприятной внешнеполитической среды. Важнейшей целью большинства интеграционных объединений является укрепление взаимопонимания и сотрудничества участвующих стран в политической, военной, социальной, культурной и других неэкономических областях. Для стран, расположенных географически близко друг от друга и имеющих схожие проблемы в области развития, наличие добрых отношений с соседями, подкрепленных взаимными экономическими обязательствами, является важнейшим политическим приоритетом. Страны Юго-Восточной Азии и Ближнего Востока, создавая интеграционные объединения, ясно ставили перед собой именно эти цели.

Решение задач торговой политики. Региональная интеграция нередко рассматривается как способ укрепить переговорные позиции участвующих стран в рамках многосторонних торговых переговоров в ВТО. Считается, что согласованные выступления от лица блока стран более весомы и ведут к более желательным последствиям в области торговой политики. Более того, региональные блоки позволяют создать более стабильную и предсказуемую среду для взаимной торговли, чем многосторонние торговые переговоры, интересы участников которых очень сильно разнятся. Интеграционные объединения в северной Америке, Латинской Америке и Юго-Восточной Азии возлагают особые надежды на коллективные усилия в рамках многосторонних торговых переговоров.

Содействие структурной перестройке экономик. Подключение стран, создающих рыночную экономику или осуществляющих глубокие экономические реформы, к региональным торговым соглашениям стран с более высоким уровнем рыночного развития рассматривается как важнейший канал передачи рыночного опыта, гарантия неизменности избранного курса на рынок. Более развитые страны, подключая своих соседей к процессам

интеграции, также заинтересованы в ускорении их рыночных реформ и создании там полноценных и емких рынков.

Последствия и эффективность международной экономической интеграции для экономического развития стран-участниц.

Преимущества:

1. Увеличение размеров рынка - эффект от масштабов производства (для стран с малой емкостью национального рынка), на этой основе необходимость определения оптимального размера предприятия.
2. Возрастает конкуренция между странами.
3. Обеспечение лучших условий торговли.
4. Расширение торговли параллельно с улучшением инфраструктуры.
5. Распространение передовой технологии.

Отрицательные последствия:

1. Для более отсталых стран это приводит к оттоку ресурсов (факторов производства), идет перераспределение в пользу более сильных партнеров.
2. Олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен.
3. Эффект потерь от увеличения масштабов производства при очень сильной концентрации.

Признаки интеграции:

1. устранение ограничений;
2. взаимопроникновение производственных систем;
3. согласование законодательств и стандартов;
4. межгосударственные (наднациональные) органы;
5. единая валюта;
6. инфраструктура;
7. единая внешнеторговая политика;
8. согласование внутренней политики (экономической, социальной и т.д.).

Вопросы для самопроверки:

1. Понятие интеграции.
2. Виды интеграции
3. Типы интеграции.
4. Цели интеграции.
5. Признаки интеграции.
6. Особенности интеграции.

Тема 7. Понятие и сущность регионализации.

План:

1. Сущность регионализации.
2. Виды региональных объединений.

Ключевые слова: Национальное хозяйство, мировые интересы, национально государственные рамки.

Она нацелена на защиту исключительно данного региона от негативных последствий глобализации, представляет собой расширенную до региональных пределов политику «опоры на собственные силы». Примером закрытого регионализма может служить деятельность бывшего Совета Экономической Взаимопомощи. Возможно, что именно стратегия закрытого регионализма наряду с другими известными факторами и обстоятельствами стала причиной краха мировой социалистической системы, оказавшейся не способной отреагировать на растущую мировую взаимозависимость.

На практике глобализация мировой экономики происходит, в той или иной степени, по всем вариантам.;; Расширение ЕС и НАФТА сопровождается увеличением числа стран-членов АСЕАН и попытками создать «связующие» трансконтинентальные структуры - типа АТЭС (связь рынка АСЕАН с рынком стран Северо-восточной Азии, Австралии, Северной и Южной Америки, России) и АСЕМ (связь Азиатского и Европейского рынков). Американский доллар доминирует в международных расчетах - на него приходится около 50% мировой торговли, почти 60% международных валютных резервов, 80% операций на мировых фондовых рынках. ВТО, МВФ и Всемирный Банк, другие международные экономические организации не ослабляют работу по либерализации международных экономических связей. Страны все больше внимания обращают на выравнивание национальных условий хозяйственной деятельности.

Проблема, однако, в том, что экономическая глобализация не стала пока ни распространенной концепцией в кругах разработчиков национальных экономических политик, ни составной частью национальных стратегий экономического развития, ни согласованной основой синхронизированной стратегии экономического развития большинства стран мира.

Последний конфликт между США, с одной стороны, и азиатскими и российскими экспортерами страны стали, с другой, свидетельствует не столько об остроте проблемы товарного демпинга, сколько о нерациональной структуре международного разделения труда. Это «нерационализм» побуждает страну с дорогой рабочей силой - США «держаться» за те производства, которые успехом освоены. У сообщества пока нет механизмов, которые бы обеспечивали рациональное размещение производственных сил в масштабах всей планеты

Кроме того, определенные успехи мирового сообщества в

либерализации движения товаров и капитала не синхронизированы с либерализацией перемещения рабочей силы. Мир не может поставить заслоны разрушительным последствиям активности «горячих денег» на слабых финансовых рынках. Задача борьбы с бедностью поставлена в число приоритетных задач мирового сообщества, однако международные механизмы решения этой проблемы ещё ждут своего формирования. Только первые шаги делают страны в совместной борьбе с мировыми экологическими проблемами.

То, что сегодня мешает странам эффективно сотрудничать в развитии общими усилиями тенденции экономической глобализации - это **национальная ориентированность** стратегий внутри - экономического развития в большинстве стран мира. Проблема, однако, в том, что данная *национальная ориентированность* является не плодом ошибок руководства стран, а объективной потребностью, обусловленной реальными социальными и экономическими вопросами, которые приходится решать. И **задача сторонников идеи глобализации не в том, чтобы противопоставлять её национальному развитию, а в том, чтобы доказать, что (неучёт или не правильное понимание экономической глобализации может как лишить страну больших выгод от международного сотрудничества, так и привести к большим потерям от неправильной адаптации к мировым рынкам.** Глобализация - как опасная бритва, в умелых руках весьма эффективная, а в неумелых воистину опасная. Этой битвой надо научиться пользоваться - чтобы «красиво выглядеть»).

Вопросы для самопроверки:

1. Каковы предпосылки создания региональных объединений.
2. Роль и функции региональных объединений.
3. Интеграция - основа создания региональных объединений.
4. Этапы интеграции.

Тема 8. Развитие концепции глобализации и регионализации.

План:

1. Концепция глобализации. Концепция регионализации. Виды регионализации.
2. Структура АРЕС.

Ключевые слова: Регионализм открытый, регионализм закрытый.

1. Развитие концепции глобализации мировой экономики до своего логического завершения выводит на идею о Единой мировой экономике, политическим обрамлением которой является Единый мир -где межгосударственные отношения уступают место отношениям межкорпоративным и межличностным. Вместе с тем сегодня ещё не сложились условия для создания Единой мировой экономики и Единого мира. **Противоречие** между обусловленной глобализацией *потребностью* в единой мировой экономике и господством национально-государственной формы хозяйствования может быть определено в качестве основного противоречия современной эпохи -эпохи глобализации мировой экономики и персонификации международных отношений.

Многообразие взглядов не способны снять данное противоречие, которое можно свести к четырем основным концепциям.

Первая концепция создания единой мировой экономики и Единого мира, через развитие и впоследствии объединение континентальных экономических и финансовых союзов, региональных валют и континентальных политических конференций. Роль примера для подражания призваны сыграть ЕС НАФТА, евро и доллар. Расширение ЕС на Восток и на Юг и преобразование НАФТА в единую Американскую зону свободной торговли в начале следующего века должны сопровождаться созданием и укреплением аналогичных группировок и конфедераций на других континентах, например, АСЕАН, СНГ, какого-то варианта экономического союза в СВА и т.д. Следующим этапом реализации данной концепции должна стать интеграционная стыковка континентальных конфедераций - наподобие отстаиваемой англичанами, американцами, немцами, но блокируемой французами идеи «Нового Трансатлантического Рынка» между странами ЕС и НАФТА. На завершающем этапе все континентальные конфедерации преобразуются в Единый мир с единой экономикой.

Вторая концепция выдвинута наиболее радикальными пропагандистами американской общественной модели. Исходя из утверждения о том, что США являются сегодня наиболее мощной экономической и политической силой, что доказывает преимущества американского образа жизни, сторонники данной идеи предлагают

распространить американскую хозяйственную практику, валюту, законодательство, экономические институты и т.д. на весь остальной мир. Страны, которые не примут новых условий, окажутся изолированными от мировой экономики и связи с ними будут минимизированы. Данная модель не предполагает немедленного политического объединения и оставляет без внимания вопрос о том, будут ли, и если да, то с какого момента граждане других стран-участниц новой хозяйственной системы иметь право избирать американского президента и американских законодателей.

Третья концепция предлагает отталкиваться от сегодняшней реальности, не забегать вперед и постепенно содействовать развитию тенденции экономической глобализации посредством либерализации международной экономической и финансовой деятельности, открытия национальных рынков представления иностранным хозяйственным субъектам таких же условий и прав, какие имеют национальные, посредством расширения сферы ответственности международных организаций, работающих на цели либерализации, таких как ВТО, МВФ или учреждения новых международных финансовых институтов, уменьшающих негативное воздействие на национальные экономики международного финансового капитала и т.п.

Четвертая концепция, отстаиваемая автором данной статьи, предполагает создание **единого мирового экономического правопорядка**, и на этой основе развитие интернациональных институтов, позволяющих проводить скоординированную мировую социально-экономическую и финансовую политику. Вопрос о Едином мире, в политическом смысле, остается на потом и будет решен естественным образом. Безусловно, путь к единому мировому экономическому правопорядку может пролегать через формирование региональных экономических союзов, живущих по единым экономическим правилам. Пример западноевропейской интеграции, Европейского монетарного союза, европейского Центрального Банка и т.д. - всегда перед глазами.

Однако, в отличие от первой из упомянутых выше концепций, данная не требует **обязательного** соблюдения континентальной этапности - сначала континентальные конфедерации, затем - единый мир. Дело в том, что сегодня, когда в мире существуют два крупных интеграционных объединения ЕС и НАФТА, на которые приходится почти 40% мирового ВВП, экономическое развитие других стран не может происходить без взаимодействия с этими экономиками. Конечно, можно предположить возможность создания нового мощного экономического союза в Азии на основе японской экономики, с участием Китая, Южной Кореи и стран АСЕАН. Однако формирование такого или аналогичного, союза будет происходить в условиях, когда внутрирегиональные экономические связи азиатских стран по объему примерно равновелики их связям с Северной Америкой и ЕС.

Современный уровень развития экономических, финансовых, транспортных и информационных связей делает создание азиатского экономического и монетарного союза, азиатской конфедерации, как и

соглашения в качестве члена АСЕАН, а не как самостоятельное государство). В 1991 году присоединились КНР, Гонконг, Тайвань; в 1993 - Мексика, Папуа, Новая Гвинея; в 1994 году - Чили. Всего в форуме принимает участие в настоящее время 18 стран.

На долю стран этой группировки приходится:

- 50% ВВП (мирового)
- 50% мирового экспорта товаров
- 40% населения
- 31% территории Земли.

В рамках этого соглашения было проведено 7 встреч. Первые 4 встречи проходили на уровне министров экономики и иностранных дел. В 1993 году (встреча в Сиэтле) переговоры велись на двух уровнях: как и раньше на уровне министров, так и на уровне глав государств.

С 1992 года проводится структуризация деятельности форума.

2. Структура АПЕС:

1. Секретариат (15 человек)
2. Комитет по торговле и инвестициям
3. Группа высоких представителей (17 членов - экономисты и политики от всех государств, кроме Папуа Новой Гвинеи) с 1993 года.
4. Рабочие группы (всего 10 групп по различным отраслям деятельности: энергетика, инвестиции и т.д.).

Все проекты осуществляются на частном уровне - т.е. за счет предпринимателей.

В перспективе АПЕС может стать основной для ЗТС. Однако, как утверждают сами участники, АПЕС не будет ЗСТ или таможенным союзом. Это происходит вследствие того, что в АТР широко распространен принцип открытого регионализма (по примеру ВТО).

Ноябрь 1994 году - саммит в (Богоре) принято решение о создании тихоокеанской зоны свободной торговли:

- 2010 год - для промышленно развитых стран (для Японии исключение - срок может быть продлен до 2020 года);
- 2015-для НИС;
- 2020 - для остальных стран.

Ноябрь 1995 года - саммит в Осаке - принята программа создания ЗСТ в Тихом Океане: начало - 1997 год, основные направления работы:

1. Снижение пошлин.
2. Либерализация торговли услугами.
3. Гармонизация промышленных стандартов.

На саммите в ноябре 1996 года планируется разработать конкретные формы и методы создания ЗСТ и т.д.

Вопросы для самопроверки:

1. Когда была образована АРЕС.
2. Какие цели преследовала эта организация.
3. Какие льготы предоставляются членам-участникам АРЕС.
4. Какие программы приняла АРЕС.

Тема 9. Появление первой волны новых индустриальных стран АТР в ЮВА

План:

1. Сущность феномена новых индустриальных стран (НИС).
2. Формирование новых индустриальных стран в ЮВА.
3. Открытость экономики и экономический прогресс: НИС в АТР.

Ключевые слова: бюджетный дефицит, контроль инфляцией.

1. Сущность феномена новых индустриальных стран (НИС)

В 1960-90-ые годы возникают и развиваются НИС. В этот период Южная Корея, Гонконг и Сингапур произвели резкий скачок, показывая высочайшие темпы роста экономики. Экономическое развитие этих стран сопровождалось скачком в развитии производительных сил, подъемом уровня жизни населения, технологической и культурной революцией. Этому они достигли при разных стартовых условиях и применяя разные методы форсирования экономического роста, а проведение государственной политики обеспечило макроэкономическую стабильность. В меры государственной политики вошли следующие задачи:

1. *сдерживание бюджетного дефицита;*
2. *контроль над инфляцией;*
3. *установление реальных курсов национальных валют;*
4. *поощрение инвестиций и ограничение внешних заимствований в необходимых пределах*

Главной причиной появления этих стран является потребность мирового хозяйства в государствах с новым типом индустрии, которые в указанный период сыграли свою определенную роль. В середине 80-х годов Гонконг занимал 1-е место в мире по производству одежды, радиоаппаратуры, телефонов; Тайвань - мониторов; Южная Корея - черно-белых телевизоров, видео и аудио кассет; Сингапур - компакт дисков и дисководов для компьютеров.

2. Формирование новых индустриальных стран в ЮВА.

Новые индустриальные страны классифицируются на следующие группы:

1. НИС 1-ой волны: Сингапур, Тайвань, Гонконг, Южная Корея;
2. НИС 2-ой волны: Малайзия, Филиппины, Таиланд, Индонезия;
3. НИС 3-ей волны: Латино- Американские, Арабские и

Африканские страны.

Экономика стран 1-ой волны характеризуется:

- 1) высокими темпами развития экономики;
- 2) экспортоориентированностью производства на продукцию обрабатывающей промышленности;
- 3) постепенным переходом к экспорту высокотехнологической продукции;
- 4) интенсивным привлечением иностранного капитала;
- 5) обеспеченностью гибким взаимодействием внутренних и внешних факторов экономического роста.

Экономика же стран 2-Ой волны характеризуется принятием моделей экономического развития стран 1-ой волны НИС, однако не в полной степени. А также существовали следующие различия между странами 1-ой и 2-ой волны НИС:

- 1) НИС 1-ой волны имели скудные природные ресурсы, а НИС 2-ой волны крупными экспортёрами каучука, олова, древесины, угля, природного газа и нефти;
- 2) В НИС 2-ой волны было развито сельскохозяйственное производство, обеспечивающие экспорт чая, перца, пальмового масла, цитрусовых и т.д.
- 3) Экспорт относительно несложных товаров.

Экономика стран 3-ей волны характеризуется тем, что модель развития связана с условиями становления в них рыночной экономики, особенностями социально-политического устройства этих стран, а также географическим положением (притяжением к США), наличием огромного внутреннего рынка. В этих странах упор делается на развитие капиталоемких и высокотехнологических отраслей добывающей промышленности.

3. Открытость экономики и экономический прогресс: НИС в АТР

Полезным представляется учет опыта внешнеторгового регулирования, накопленного Японией и новыми индустриальными странами (НИС) Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Япония после поражения во второй мировой войне в 50-60-е годы перевела на мирные рельсы разрушенную экономику, костяк которой, говоря современным языком, составлял военно-промышленный комплекс, и создала предпосылки для своего превращения в крупнейшую промышленную державу. Ныне она лидирует в ряде наиболее современных областей производства, составляющих основу научно-технического прогресса.

Короткий промежуток времени понадобился азиатской «четверке» - Гонконгу, Сингапуру, Тайваню, Республике Корея (Южная Корея), чтобы превратиться из беднейших колоний в индустриальные страны с одним из

самых высоких в мире уровней жизни населения. Отличительная черта Японии и азиатских НИС - значительная роль внешней торговли в формировании их национального благосостояния. То, что XXI век называют порой веком АТР, во многом связано с внешнеэкономической активностью этих пяти азиатских стран.

Регулирование внешней торговли - важная составная часть их государственной стратегии экономического развития. Оно тесно увязано с народнохозяйственным планированием, бюджетным финансированием. Распространено мнение, что эти государства отказались от политики протекционизма с целью всемерного поощрения экспорта. Между тем в своей внешнеэкономической политике они стремятся сочетать протекционистские меры с ориентацией на внешние рынки. Это помогает им, с одной стороны, сохранять важные позиции в международном разделении труда, а с другой - обеспечивать свободу маневра при неблагоприятной конъюнктуре на внешних рынках, необходимости создания новых отраслей или производства, проведении торговых переговоров.

Еще одно бытующее представление - будто азиатские НИС целенаправленно и последовательно проводили курс на создание высокорентабельных экспортных отраслей промышленности. На деле же им приходилось не раз менять приоритеты и на ходу перестраиваться. Начали они с коренной реформы сельского хозяйства, создавшей предпосылки для индустриализации (конфискация крупных землевладений и раздел земли, отход от монокультуры риса и повышение рентабельности, высвобождение рабочих рук). Базой индустриализации послужило в основном наличие отсталого текстильного производства. Первые годы их экспансию на мировых рынках отождествляли с дешевой некачественной одеждой. Однако эта продукция смогла занять свою нишу, обеспечить первоначальное накопление для модернизации производства. Несколько позднее им удалось достичь оптимального сочетания высокой цены, привлекательного внешнего вида и широкого ассортимента своих текстильных изделий.

Вопросы для самопроверки:

1. Каковы причины возникновения НИС.
2. Как характеризуются страны НИС первой волны.
3. Какие страны относятся к НИС второй и третьей волны?
4. Какова государственная стратегия экономического развития НИС?

Тема 10. Основные направления и проблемы политики экспортной ориентации в ЮВА.

План:

1. Импортозамещения.
2. Экспертная ориентация
3. Протекционизм

1. Импортозамещения.

Жесткое ограничение импорта для ускоренной индустриализации и защиты национальных производителей рассматривалось освобожденными от колониальной зависимости странами как непереносимое условие достижения экономической, а значит, и политической самостоятельности. В то же время модель развития азиатских НИС продемонстрировала несостоятельность опасений по поводу консервации отсталости и зависимого положения как следствия политики стимулирования экспорта, предусматривающей активное включение в мирохозяйственные связи и широкое привлечение иностранного капитала для становления национальной промышленности. Это помогло им решить проблемы инвестирования в новые производства, внедрения передовой технологии для выпуска конкурентоспособных товаров. Если суммировать, то протекционистская политика азиатской «пятерки» не просто оградила национальных производителей от иностранных конкурентов, а всемерно способствовала формированию производств, способных с успехом конкурировать на международном рынке.

Важную роль в индустриализации Японии играла помощь США, Командование американских оккупационных сил обеспечивало выполнение японским правительством программы демилитаризации экономики. американское руководство содействовало созданию и экспортной ориентации мирных отраслей экономики, считая это непереносимым условием преодоления политической нестабильности Японии и ее присоединения к международному сообществу. (В войне Япония потеряла % промышленных предприятий, объектов инфраструктуры, жилого фонда; промышленное производство сократилось до 60 % довоенного уровня).

Япония получила от США многомиллионные заказы, связанные с обеспечением американских вооруженных сил в войнах на Корейском полуострове и во Вьетнаме. Значительные американские финансовые вливания в экономику Японии, Южной Кореи и Тайваня в 50-60-е годы объяснялись тем, что Соединенные Штаты рассматривали эти страны в качестве прифронтовых государств в начавшейся холодной войне, а их экономические успехи - как показатель преимуществ «свободного мира».

Вместе с тем свертывание помощи к концу 60-х годов послужило одним из побудительных мотивов к индустриализации рассматриваемых стран. Стремительный экономический рост Японии и азиатских НИС превратил их в

конкурентов Соединенных Штатов на международных рынках. Тарифная политика и нетарифные ограничения стали широко использоваться азиатской «пятеркой» в их сложных торговых отношениях с США и другими высокоразвитыми странами.

Политика импортозамещения сыграла важную положительную роль в начавшемся процессе индустриализации азиатских государств. Высокие таможенные барьеры защитили нарождающиеся производства от конкуренции со стороны качественных западных товаров. Сформировалась и окрепла национальная буржуазия - опора новых режимов. С созданием в промышленности новых рабочих мест сократилась безработица. Малооплачиваемые слои, составляющие большинство населения, были обеспечены недорогими товарами местного производства. Ограничение затрат на импорт позволило уменьшить расход иностранной валюты и направить ее на индустриализацию. Однако вскоре из-за узости внутреннего рынка произошло его насыщение новыми промышленными товарами.

Наличие дешевой рабочей силы помогло ориентации на внешние рынки (низкие цены на экспортируемые товары). Высокими таможенными барьерами были защищены в Японии сталелитейная промышленность, в Южной Корее - производство цемента, на Тайване - текстильная отрасль. В то же время на экспорт сразу же стали работать из-за отсутствия у населения достаточных средств в Японии и Южной Корее - производство телевизоров, на Тайване - холодильников, кондиционеров. Лишь со временем, по мере роста доходов населения и усиления конкуренции на международных рынках, местные производители стали уделять внимание национальному рынку, защищенному от зарубежных товаров тарифными и нетарифными барьерами.

Характерной особенностью индустриализации Японии и азиатских НИС были активная роль в этом процессе государств. Именно правительство, анализируя состояние национальной экономики, принимало решения в отношении стратегии экономического развития, приоритетных отраслей, методов стимулирования экспорта и защиты национальных производителей от иностранных конкурентов. Своими успехами эти страны обязаны в первую очередь продуманным действиям правительств, сообразовавших свои решения с законами рынка. Ведь политика импортозамещения, создавая «тепличные», нерыночные условия для национальных производителей, была чревата весьма пагубными последствиями. Однако, как показал опыт азиатской «пятерки», умелое сочетание протекционизма с ориентацией на внешние рынки дало великолепные результаты. По мере укрепления национальных производителей появлялась возможность сократить государственное вмешательство в экономическое развитие страны и либерализовать внешнюю торговлю посредством снижения таможенных пошлин, отхода от нетарифных ограничений импорта и т.п.

2. Экспертная ориентация

Некоторые исследователи считают, что экспортная ориентация

приводит к чрезмерной зависимости экономики страны от внешних рынков. В какой-то мере это соответствует истине: падение спроса на продукцию национальных отраслей на внешнем рынке в результате плохой конъюнктуры или возросшей конкуренции приводит к бюджетным потерям, дестабилизирует торговый и платежный балансы. В то же время величина потерь зависит от силы и диверсифицированности экономики, емкости внутреннего рынка, а также компетентности и решимости правительства и деловых кругов в случае необходимости осуществить быстрый маневр в целях модернизации производства или смены внешнеторговых приоритетов.

Характерно, что Япония и "четверка" азиатских НИС были вынуждены не раз менять внешнеторговую ориентацию своей промышленности в связи с кризисами (энергетическим, валютно-финансовым), а также новыми требованиями научно-технического прогресса.

Экспортное ориентирование промышленности с использованием мер протекционизма защищает местных производителей и одновременно побуждает их совершенствовать производство и повышать производительность труда. Как показал опыт Японии и НИС, непременным условием выпуска конкурентоспособной продукции является доступ производителей к передовой зарубежной технологии. Нереально ориентировать на экспорт одновременно все отрасли народного хозяйства. В отношении каких-то из них рациональнее проводить политику импортозамещения. Продукцию технологически производств, которые создавать нерентабельно или на которые в данный момент нет средств, лучше всего импортировать. Поэтому главная задача состоит в выборе технологически отраслей, которые уже обеспечены ресурсами и могут дать наиболее быстрый эффект при их ориентации на экспорт.

Таможенное законодательство "пятерки" создавало льготный режим для импорта современного оборудования. Вопросы финансирования решались за счет аккумуляции собственных средств и привлечения иностранного капитала. В то же время как свидетельствует опыт, иностранные компании получали значительные льготы только в специальных промышленных или экспортных зонах, чтобы не подрывать позиции местных производителей. В дальнейшем в ходе либерализации внешней торговли принималось новое законодательство, вводившее для иностранного капитала льготы общенационального масштаба.

3. Протекционизм

Между тем осуществление мер протекционизма требует продуманного и взвешенного подхода. Чрезвычайная осторожность необходима при проведении политики импортозамещения. В этом случае действие рыночных законов ограничивается и главную роль начинают играть субъективные факторы. Высокие таможенные барьеры и нетарифные ограничения ограждают национальных производителей от конкуренции. Они могут не заботиться о повышении качества своих товаров и снижении их цен. Затраты

на подкуп чиновников с целью получения льгот и привилегий меньше и окупаются быстрее, чем затраты на модернизацию производства. Все это вызывает рост цен, снижает жизненный уровень населения. Для стран, не завершивших проведение реформ, велика опасность консервации дореформенных структур, затягивания процесса реформирования и более болезненного его характера. Подобная перспектива угрожала как Японии, вышедшей из войны с разрушенной и милитаризованной экономикой, так и азиатской "четверке", служившей колониальным сельскохозяйственным придатком метрополий.

Показателен в связи с вопросом о правильном соотношении экспортной ориентации и импортозамещения пример Индонезии. Эта страна, которую некоторые международные организации также относят к НИС, столкнулась в 80-е годы с замедлением темпов экономического роста. По инициативе нового индонезийского правительства в 1983-1985 гг. было предпринято углубленное исследование таможенной политики. В результате был сделан вывод о том, что проводившаяся страной политики импортозамещения, считавшаяся по своему характеру умеренной, на самом деле приобрела неконтролируемое развитие.

Подобная ситуация возникла из-за широкого спектра протекционистских мер. К началу 80-х годов большое распространение получили специфические пошлины на импортные товары, выросли адвалорные пошлины (их разброс составил от 0 до 200 %). Нетарифные ограничения импорта к середине 80-х годов применялись в 25% статей таможенного тарифа, что в стоимостном выражении покрывало 35 % всего объема импорта. Наряду с этим взимался дополнительный налог на внутренние продажи импортных товаров. В то же время не дали желаемого результата, но сократили валютные поступления попытки ограничить экспорт некоторых товаров (лес, нефть). Эти попытки предпринимались с целью обеспечить в первую очередь внутренние потребности и добиться более полной переработки сырьевых товаров.

В этих условиях некоторые меры по стимулированию экспорта дали обратный эффект. Поощрение закупок производителями промышленной продукции местных комплектующих из-за низкого качества последних сократило доходы от экспорта. Освобождение местных импортеров от пошлин на ввозимое сырье, так же как и выдача лицензий, обернулось привилегиями для избранных и усилило коррупцию. Сосредоточению производства в руках небольшого числа крупных производителей (со всеми вытекающими из этого негативными последствиями) способствовал также запрет иностранных инвестиций в те сферы, которые, как считалось, успешно осваивал национальный капитал.

Интересны результаты проведенного тогда же и Индонезии сравнительного анализа влияния политики импортозамещения и стимулирования экспортной ориентации на занятость и валютные поступления. Согласно выводам специалистов, капиталовложения в импортозамещающую промышленность создают лишь % технологически

рабочих мест, которые может дать ориентированная на экспорт промышленность при технологически же объемах капиталовложений. Если закрывать импортозамещающие производства и на их месте организовывать выпуск экспортной продукции, то на каждый потерянный в результате этого доллар впоследствии будет приходиться 4 долл. Валютной выручки. Было бы также выгодно (хотя и меньшей степени) просто переориентировать капиталовложения в импортозамещающих отраслях, где существует высокая степень защиты от зарубежных конкурентов, туда, где эта защита меньше.

Вопросы для самопроверки:

1. Как ведут себя страны в условиях ускоренной индустриализации?
2. Какова политика импортозамещения?
3. Как решаются проблемы инвестирования в новую производственную?
4. Что позволило странам НИС ориентироваться на внешние рынки?
5. Какова политика протекционизма в «четверке» НИС.
6. Каков «локомотив» индустриализации НИС.

Тема 11. Формирование стран НИС и этапы развития стран НИС в ЮВА в конце 60х и начале 70 х годов.

План:

1. Становление и развитие НИС в ЮВА.
2. Тайвань.
3. Сингапур.
4. Гонконг.

Ключевые слова: локомотив индустриализации, экспортные промышленные зоны, промышленные зоны.

1. Становление и развитие НИС в ЮВА.

Превращение Республики Корея, в прошлом одной из наименее развитых стран мира со скудными природными ресурсами и однобокой ориентацией на вывоз риса в Японию (экономические трудности усугубила война 1950-1954 гг.), в богатое государство с передовой индустрией стало возможным благодаря умелому курсу на создание промышленности с экспортной ориентацией.

На начальном этапе южнокорейское руководство проводило политику импортозамещения для создания основ промышленности. Однако вскоре экспорт стал рассматриваться как главный финансовый источник и "локомотив" индустриализации. Доля экспорта в ВВП выросла с 2,4% в начале реализации первого пятилетнего плана (1962-1966 гг.) до 38% к концу 80-х годов. Начав с экспорта дешевых текстильных изделий, страна стала одним из главных поставщиков на международный рынок бытовой электроники, морских судов, продукции металлургической, обувной промышленности, легковых автомобилей, приступила к развитию собственной аэрокосмической промышленности и сейчас сама активно вкладывает капитал за границей (в США и других странах).

Протекционистские меры широко применялись в ходе индустриализации. В то же время Южная Корея тратила значительные средства на покупку за границей технических патентов и ноу-хау, беспощинно ввозила современную технику и оборудование для оснащения промышленности. Были созданы крупные экспортные и промышленные зоны с льготным режимом для зарубежных компаний (деятельность иностранного капитала вне этих зон ограничивалась). С 1995 г. стал действовать специальный закон о возврате импортных пошлин за сырье и материалы, ввезенные для производства товаров на экспорт. В то же время экспортеры, широко использующие местное сырье и материалы, стали получать более крупную компенсацию, что привело к сокращению импорта сырья.

Республика Корея использовала снижение протекционистских барьеров для получения встречных уступок на рынках торговых партнеров (главные из

них - США и Япония). К тому же укрепление национальной экономики и стремление шире использовать возможности более свободного обмена товарами и капиталами для дальнейшей модернизации производства побудили южнокорейское руководство приступить к постепенной либерализации внешней торговли, Осуществлялась она под жестким правительственным контролем.

После провозглашения в 1997 году политики "открытия рынка" вводится система административного надзора за импортом, призванная нейтрализовать возможные негативные последствия этой политики. Это были скрытые нетарифные ограничения (согласования, утверждения, разрешения, технические условия и т.п.). обнародованный в 1987 г. Закон о внешней торговле предполагает постепенную отмену ограничений на экспорт и импорт. К началу 90-х годов Республика Корея сняла таможенные ограничения на импорт химических товаров, продукции машиностроения, электроники и электротехники и почти на нет свела пошлины на сырье и топливо, текстильные и кожаные изделия. В то же время она традиционно сохраняет высокие пошлины на сельхозпродукты (мясные и молочные изделия, овощи и др.), а также на рыбу и морепродукты.

2. Тайвань.

Тайвань прошел путь от беднейшей сельскохозяйственной страны, производившей исключительно рис, до высокоразвитой индустриальной державы с одним из самых высоких уровней жизни населения. Стремительное экономическое развитие отражал ежегодный более чем 8%-ный прирост ВВП. И это при том, что примерно 5% ВВП уходило на цели обороны. Отличительной чертой экономики страны является крупный государственный сектор, производящий 16% промышленной продукции. Половина товарооборота 300 крупнейших компаний приходится на государственные предприятия.

В 50-е годы правительство взяло курс на диверсификацию экспорта сельского хозяйства, составлявшего основу экономики. Наряду с рисом Тайвань стал вывозить цитрусовые, грибы и другие культуры. Лишь прекращение американской помощи в 1968 г. побудило правительство перейти к программе индустриализации. Уже в 80-е годы доля промышленных изделий в экспорте достигла 90%. Успех программы был обусловлен экспортным ориентированием промышленности и широким привлечением иностранного капитала и передовых технологий. Однако тайваньское правительство столкнулось с тем, что иностранные компании обходили своим вниманием Тайвань из-за нестабильной политической ситуации, вызванной конфронтацией с КНР. Коренным образом изменить положение помогло создание экономических зон со свободным таможенным режимом и принятие льготного законодательства в отношении иностранных капиталовложений.

3. Сингапур.

Преобразование Сингапура в НИС шло одновременно со становлением его государственности в весьма сложных экономических и социально-политических условиях. Выделение в августе 1965 г. Сингапура из состава Федерации Малайзии сразу же поставило вопрос о выживании этого молодого города-государства. Среди острых проблем - почти полное отсутствие промышленности (даже питьевая вода ввозилась из Малайзии); предстоявшее закрытие английских баз ВМС и ВВС, которые обеспечивали 75% всех рабочих мест; нищенское положение четверти населения (насчитывающего 1,8 млн. человек, к тому же многонационального - китайцы, малазийцы, индусы); курс режима Сукарно в Индонезии на конфронтацию с Малайзией (1963 - 1965 гг.).

Правительство Сингапура установило жесткий режим управления страной, в том числе государственного регулирования экономики (так называемая "управляемая демократия"; за подавление оппозиции Партия народного действия премьер-министра Ли Куан Ю была в 1976 году исключена из Социалистического интернационала). Был взят курс на импортозамещение с опорой на переработку продукции базовых отраслей региона. Но уже в 1967-1968 гг. сингапурское правительство принимает "План промышленной экспансии и промышленных отношений", нацеленный на создание экспортоориентированной промышленности при участии иностранного капитала.

Несмотря на очевидный успех курса, в начале 70-х годов Сингапур оказался в весьма сложной экономической ситуации. Главные экспортные отрасли пришли в упадок из-за нефтяного и валютно-финансового кризиса. (Сингапур к тому времени превратился в основного, наряду с Японией, производителя танкерного флота, в том числе гигантских нефтеналивных судов, а также крупнейшего переработчика нефти). В этих условиях сингапурское руководство встало на путь создания новых экспортных отраслей путем аккумуляции собственных средств и привлечения иностранного капитала в электронику, информатику и биотехнологию. Новая промышленная революция" позволила Сингапуру сохранить высокие темпы экономического роста. По уровню жизни он обогнал многие развитые страны. Он является также одним из финансовых центров АТР (наряду с Гонконгом), инвестирует значительные средства за рубежом (в США, Австралии и других странах).

4. Гонконг.

Гонконг отличается от других азиатских НИС тем, что практически не использует протекционистских мер. Это связано с его особым положением. Через него проходит 40 % экспорта КНР он еще долгое время будет сохранять положение обособленной экономической единицы из-за той выгоды, которую он представляет для Китая. В прошлом Гонконг стремился укрепить свой политический и экономический статус путем полной интеграции в

мирохозяйственные связи. Несмотря на противодействие КНР, он добился принятия в ГАТТ. Гонконг продолжает делать упор на развитие ориентированного на экспорт производства одежды, игрушек и часов, хотя сам широко использует в банковской и иных сферах электронику и высокие технологии. (Гонконг превратился в крупнейший банковский и деловой центр мира, а также крупнейший порт, наряду с Роттердамом.)

Позднее для сохранения позиций на американском рынке Гонконг создал предприятия в Таиланде и Малайзии, на которые таможенные запреты не распространялись.

Итак, опыт Японии и азиатских НИС наглядно показывает, какие неисчерпаемые возможности предоставляет рыночная экономика не просто для выхода из кризиса, а для стремительного экономического роста, кардинального улучшения жизненного положения населения. Причем речь идет и о структурной перестройке милитаризованной экономики, и о модернизации промышленности, и о создании новых отраслей или же движении "с нуля" (индустриализации отсталой зависимой страны).

Весьма разнообразны формы и методы таких преобразований - от преимущественной опоры на государственный сектор и государственное регулирование до более активного подключения "стихийных" рыночных механизмов. Тем не менее важной предпосылкой быстрого прогресса является открытость национальной экономики, предполагающая восприятие передовых технологий и стандартов качества, верную ориентацию на мировых рынках и интеграцию в систему международного разделения труда.

Вопросы:

1. Что означает политика «Открытая рынка».
2. Какой путь прошел Тайвань в становлении НИС.
3. Каково становление НИС в Сингапуре.
4. Суть промышленной революции в Сингапуре.
5. Какова роль Японии в становлении НИС.

Тема 12. Влияние глобального мирового кризиса на экономику стран ВА и ЮВА.

План:

1. Роль и место в глобальной экономике.
2. Саммит группы – 20 в Петсбурге с участием государств ВА и ЮВА.

Ключевые слова: глобальная экономика, международный саммит стран – 20, экономический дисбаланс.

1. Роль и место в глобальной экономике.

Согласно докладу, опубликованному сегодня Государственным статистическим управлением КНР, коэффициент вклада экономики КНР в рост глобальной экономики вырос до 19,2 проц в 2007 году с 2,3 проц в 1978 году. По этому показателю Китай занимает первое место в мире.

В докладе говорится, что за 60 лет после образования КНР значительно повысилось место Китая в мире по валовому объему экономики и среднему доходу населения. Китай таким образом внес позитивный вклад в развитие мировой экономики.

По статистике, в 1952 году ВВП Китая составил 30 млрд долл США, в 1960 году — 61,4 млрд долл, в 2008 году 3860 млрд долл. В 1960 году доля ВВП Китая в ВВП всего мира достигла 4,6 проц, в 1978 году — 1,8 проц, в 2000 году — 3,7 проц, в 2008 году — 6,4 проц. В настоящее время по объему ВВП Китай занимает 3-е место в мире.

В 1978 году среднему доходу населения в Китае составлял 10,1 проц среднемирового показателя, в 2008 году он вырос до 32,3 проц. Если в 1997 году Китай занимал 145-е место среди 209 стран и районов мира по среднему доходу населения, то в 2008 году ему принадлежало 130-е место.

В докладе отмечается, что в 1978 году Китай обеспечил рост мировой экономики на 0.1 процентного пункта, в 2007 году этот показатель достиг 0.7 процентного пункта.

Ху Цзиньтао сказал, что благодаря двум финансовым саммитам, состоявшимся в Вашингтоне и Лондоне, нарастает уверенность международного сообщества, ситуация на финансовом рынке становится стабильной, позитивные перемены произошли в мировой экономике. Однако основа улучшения международной экономической ситуации остается хрупкой, факторов неопределенности по-прежнему много, осуществление всеобщего возрождения мировой экономики представляется медленным и зигзагообразным процессом.

В настоящее время, продолжил он, стоящие перед нами главные задачи все же заключаются в противодействии глобальному финансовому кризису и

содействии здоровому возрождению мировой экономики. Вместе с тем, необходимо непоколебимо продвигать реформу международной финансовой системы и обеспечить всестороннее, непрерывное и сбалансированное развитие глобальной экономики.

Во-первых, неизменно стимулировать экономический рост. Надлежит в полной мере использовать "Группу 20" как платформу для дальнейшей координации макроэкономической политики, обеспечения в целом единства, оперативности и дальновидности направлений политики. Разные страны должны продолжить реализацию программ по стимулированию экономики, как развитым, так и развивающимся странам следует выработать еще более реальные и эффективные меры и сосредоточить активные усилия на содействии потреблению и расширению внутреннего спроса. Страны, национальные валюты которых являются резервными, должны балансировать и учитывать влияние денежной политики на национальную и мировую экономики, надлежало защищать стабильность на международном финансовом рынке.

Ху Цзиньтао подчеркнул необходимость решительного противодействия протекционизму в любых формах, защиты справедливой, свободной и открытой мировой торгово-инвестиционной системы, отказа от введения новых ограничений на товары, инвестиции и услуги и обеспечения скорейшего достижения удовлетворительных результатов на Дохинском раунде переговоров в рамках ВТО. По его словам, надлежит всеми силами содействовать международному сотрудничеству в нарождающихся отраслях, в особенности, в сферах экономии энергии и сокращения промышленных выбросов, охраны окружающей среды и освоения новых источников энергии. Ху Цзиньтао считает необходимыми активный поиск новых источников экономического роста, расширение международного научно-технического сотрудничества и наращивание потенциала роста мировой экономики за счет научно-технического прогресса. Вместе с тем он предупредил, что надо проявить бдительность в отношении негативного влияния мер по стимулированию экономики, особенно потенциального риска инфляции.

Во-вторых, непоколебимо продвигать реформу международной финансовой системы. Руководители стран "Группы 20" на предыдущих двух финансовых саммитах достигли политического взаимопонимания по реформе международной финансовой системы. Это наше торжественное обещание перед миром. В настоящее время международная финансово-экономическая ситуация несколько улучшилась, однако решимость к продвижению реформы нельзя ослаблять, а соответствующие цели нельзя снижать. Надлежит реализовать график и "дорожную карту", определенные на лондонском саммите, обращать внимание на повышение представительности и голоса развивающихся стран, непрерывно обеспечивать существенные сдвиги в реформе.

Ху Цзиньтао подчеркнул необходимость совершенствования имеющихся процедур и механизмов принятия решений международными финансовыми организациями, содействия еще более широкому участию

различных сторон. По его словам, надлежит углублять реформу глобальной системы контроля над финансовыми операциями, усиливать сотрудничество в этом направлении и как можно скорее выработать общепринятые стандарты по контролю за финансовой деятельностью.

В-третьих, непоколебимо содействовать сбалансированному развитию мировой экономики. В настоящее время международное сообщество уделяет пристальное внимание вопросу дисбаланса мировой экономики. Этот вопрос проявляется в дисбалансе между сбережениями и расходами, в платежном дисбалансе в торговле и, в частности, дисбалансе в разделении мировых богатств, обладании ресурсами и их расходовании, а также в международной валютной системе. Смотря в корень вещей, вышеуказанный дисбаланс был вызван серьезным дисбалансом в развитии между Югом и Севером. Можно осуществить стабильное возрождение мировой экономики и ее долговременный рост только при практическом достижении развития широкого числа развивающихся стран мира.

Ху Цзиньтао отметил, что надлежит совершенствовать международные механизмы, содействующие сбалансированному развитию, поддерживать ООН для того, чтобы она более эффективно играла руководящую и координационную роль в разрешении вопроса развития, побуждать Всемирный банк выделять больше ресурсов развитию и укрепить его функции в борьбе с бедностью и содействии развитию, а также призывать МВФ создать оперативный и эффективный механизм финансовой помощи и преимущественно оказывать помощь наименее развитым странам в аккумулировании финансовых средств. Следует увеличить инвестиции в разных формах для достижения развития. Огромные денежные средства, собранные по инициативе саммитов Группы 20, должны быть использованы преимущественно для решения вопроса дисбаланса развития. Развитые страны должны добросовестно претворить в жизнь Монтеррейский консенсус, практически расширить масштабы помощи, оказываемой развивающимся странам, с целью содействия реализации целей развития тысячелетия ООН.

Ху Цзиньтао подчеркнул, что надо обратить большое внимание на важное значение технического сотрудничества для содействия сбалансированному развитию, устранить искусственные барьеры в передаче технологий, создать в пользу широкого круга развивающихся стран условия для сокращения дистанции в ходе развития, в частности укрепить сотрудничество в области "зеленых технологий" для обеспечения того, чтобы развивающиеся страны могли получить доступ к "зеленым технологиям" и быть в состоянии использовать такие технологии во избежание появления новой пропасти в области "зеленых технологий" между развитыми и развивающимися странами мира. Надлежит приложить усилия по изменению способов экономического развития, ощущая, с одной стороны, насущность нынешней ситуации и активно содействуя решению этого вопроса, с другой стороны, проводя политику дифференцированного подхода, исходя из практики, разрешая странам, находящимся на разных этапах развития, выбирать в ходе изменения способов экономического развития собственные

пути и ритмы, которые соответствуют реальной обстановке в этих странах. Нельзя сокращать необходимое развивающимся странам пространство для развития.

Ху Цзиньтао сказал, что Китай уделяет особое внимание всестороннему, согласованному и поступательному социально-экономическому развитию. Китай настаивает на том, чтобы сделать расширение внутреннего спроса, в особенности потребительского, главной точкой опоры для преодоления последствий международного финансового кризиса, активно упорядочивает структуру внешнего и внутреннего потребления, структуру инвестирования и потребления, старательно осуществляет сочетание темпов экономического развития с его структурой, качеством и эффективностью. После вспышки международного финансового кризиса Китай принял ряд мер по расширению внутреннего спроса, упорядочению структуры, содействию экономическому росту и улучшению жизни народа, и достиг предварительных успехов. В первой половине текущего года при серьезном сокращении внешнего потребления валовой внутренний продукт /ВВП/ в Китае увеличился на 7,1 проц по сравнению с аналогичным периодом минувшего года. Это свидетельствует об эффективности проводимой Китаем политики, направленной на содействие экономическому росту путем расширения внутреннего спроса. Экономический рост в Китае внес свой вклад в содействие возрождению мировой экономики.

Ху Цзиньтао указал, что долгие годы Китай активно участвует в международном развитии и сотрудничестве. После вспышки международного финансового кризиса Китай, который столкнулся с большими трудностями и суровыми вызовами, по-прежнему активно участвует в международном сотрудничестве по преодолению международного финансового кризиса. Китай будет, как и прежде, со всей серьезностью и ответственностью выполнять свои обещания об оказании помощи зарубежным странам и в меру сил оказывать большую поддержку развивающимся странам, в особенности наименее развитым странам Африки.

2. Саммит группы – 20 в Петсбурге с участием государств ВА и ЮВА.

Реформирование структуры управления в рамках Международного валютного фонда /МВФ/ стало одним из важнейших результатов саммита. Согласно принятому на саммите решению доля развивающихся стран в уставном капитале МВФ повысится с 43 проц до 48 проц. Это важная реформа МВФ, которая будет благоприятствовать укреплению статуса и расширению права голоса развивающихся стран в международных финансовых организациях.

Что касается финансового надзора, то участники саммита на основе мнений заинтересованных сторон выдвинули предложение о проведении реформы в области начисления зарплат и бонусов руководству банков,

управления деривативными финансовыми инструментами и осуществления транснационального финансового надзора, что имеет важное значение для ужесточения финансового надзора.

Участники саммита дали осторожную, но при этом объективную оценку нынешней мировой экономической ситуации. В принятом на встрече документе отмечается, что в международной экономике наметились признаки возрождения, однако основа восстановления остается непрочной. Мировая экономическая ситуация начала нормализоваться, однако этим нельзя довольствоваться. Основными проблемами, стоящими сейчас перед планетой в сфере экономического возрождения, являются высокий уровень безработицы и недостаточный потребительский спрос. Участники саммита подчеркнули необходимость и в дальнейшем оказывать поддержку нынешней политике и решению вопроса трудоустройства.

Руководители "Группы 20" отчетливо заявили о необходимости скоординировать позиции по планам стимулирования экономики.

Участники саммита также вынесли на обсуждение проблему экономического дисбаланса и осуществления долговременного поступательного развития. Это позитивный сдвиг, достигнутый на саммите.

В ходе нынешнего саммита особое внимание было уделено бедным странам. На лондонском саммите, прошедшем в апреле сего года, также обсуждалась проблема оказания бедным государствам помощи, но подробный план выработан не был. Участники нынешнего саммита детально обсудили ситуацию в бедных странах.

Однако некоторые важные вопросы, к сожалению, так и не были решены на саммите. В частности, в итоговом документе отсутствуют конкретные положения о торговом протекционизме, привлекающем внимание всех стран мира.

Вопросы:

1. Какова позиция Китая в отношении выхода из кризиса?
2. Скоординированность по плану стимулирование экономике что включает себя.
3. Каковы результаты саммита «Группы 20»
4. Этапы развития Тайване.
5. Что из себя представляет политика «открытия рынка»?
6. Государственное регулирование экономике Сингапуре когда сменилось рыночным?

Список используемой литературы

1. Тексты лекций по мировой экономике профессора Т.Д. Нуруллаева;
2. Журнал " Мировая экономика и международные Отношения " (2002г.) Автор-Ю. Белоконь.
3. Доклад о торговле и развитии, 1999 год. Международные финансовые рынки: нестабильность, тенденции и перспективы.
4. Журнал "БИКИ" N 69 (8113), 20 июня 2000 г.
5. UN Statistical Yearbook, 1980-2006.
6. World Bank. World development report. 1980-2006.
7. Экономическая интеграция АТР. - Москва, 1996 г.
8. Основные черты государственного общества XXI века. Токио 2003 г.
9. Л.Н. Лезилова. Реформирование банковской системы Японии. Т., 2005
10. А.З. Максудов, Л.Н. Лезилова. Взаимодействие малого и среднего предпринимательства с крупным бизнесом в экономике Японии. Т.,2006 г
11. Жонг Вонг Ли. Успехи и неудачи экономики Кореи и её перспективы. UzKDB, Т., 2006 г., 408 с.
12. Ткачева Н.В Информационные стратегии стран Восточной Азии в условия рыночных реформ М. РИП – холдинг, 2003 – 152с.
13. Л.Г Ходов. Государственное регулирование национальной экономики. Учебник. М.экономисты 2004 – 620с.
14. Малевич И.А. Азиатский треугольник драконов. М., 2006.
15. Нечай А.А. Внешнеторговая политика развивающихся стран: от импортозамещения к экспортноориентированной модели // Журнал международного права и международных отношений. - №1. – 2006.
16. Стрельцов Д. Япония и "Восточноазиатское сообщество": взгляд со стороны// Мировая экономика и международные отношения, 2007,N N2.-С.57-66
17. ASEAN (2009) “Joint Media Statement – Action Plan to Restore Economic and Financial Stability of the Asian Region”, Report from the Finance Ministers of the ASEAN+3 to Heads of States/Governments, DBS Research Group .
18. “Asia: who’s vulnerable?”, Topical Reports, 15 August 2008.
19. ECONOMIC AND SOCIAL SURVEY OF ASIA AND THE PACIFIC 2009 *Addressing Triple Threats to Development*. -United Nations publication United Nations 2009 REGIONAL ECONOMIC OUTLOOK: ASIA AND PACIF
20. Gray, Dale F., and Natalia Tamirisia, 2009, “How Vulnerable Are Nonfinancial Corporates?” in World Economic Outlook Guimarães-Filho, Roberto, Masahiro Hori, Jacques Miniane, and Papa N’Diaye, 2008, “Can Asia Decouple? Investigating Spillovers from the United .

Веб-сайты

1. www.imf.org
2. www.fineprint.com.
3. www.worlds.ru.
4. www.aseansec.org.