

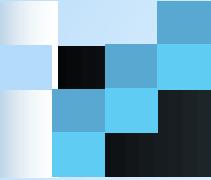


Ташкентский Государственный
Экономический Университет



* Понятие и
сущность
иностранных
инвестиций

ТАШКЕНТ – 2012 г.

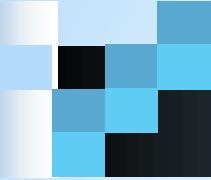


* План:

- 1. Понятие иностранных инвестиций (капитала)**
- 2. Государственное регулирование инвестиционных отношений.**
- 3. Иностранные инвестиции и причины их привлечения**
- 4. Место и роль иностранных инвестиций в экономике Узбекистана.**
- 5. Источники финансирования инвестиционной деятельности.**



1. Понятие иностранных инвестиций (капитала)



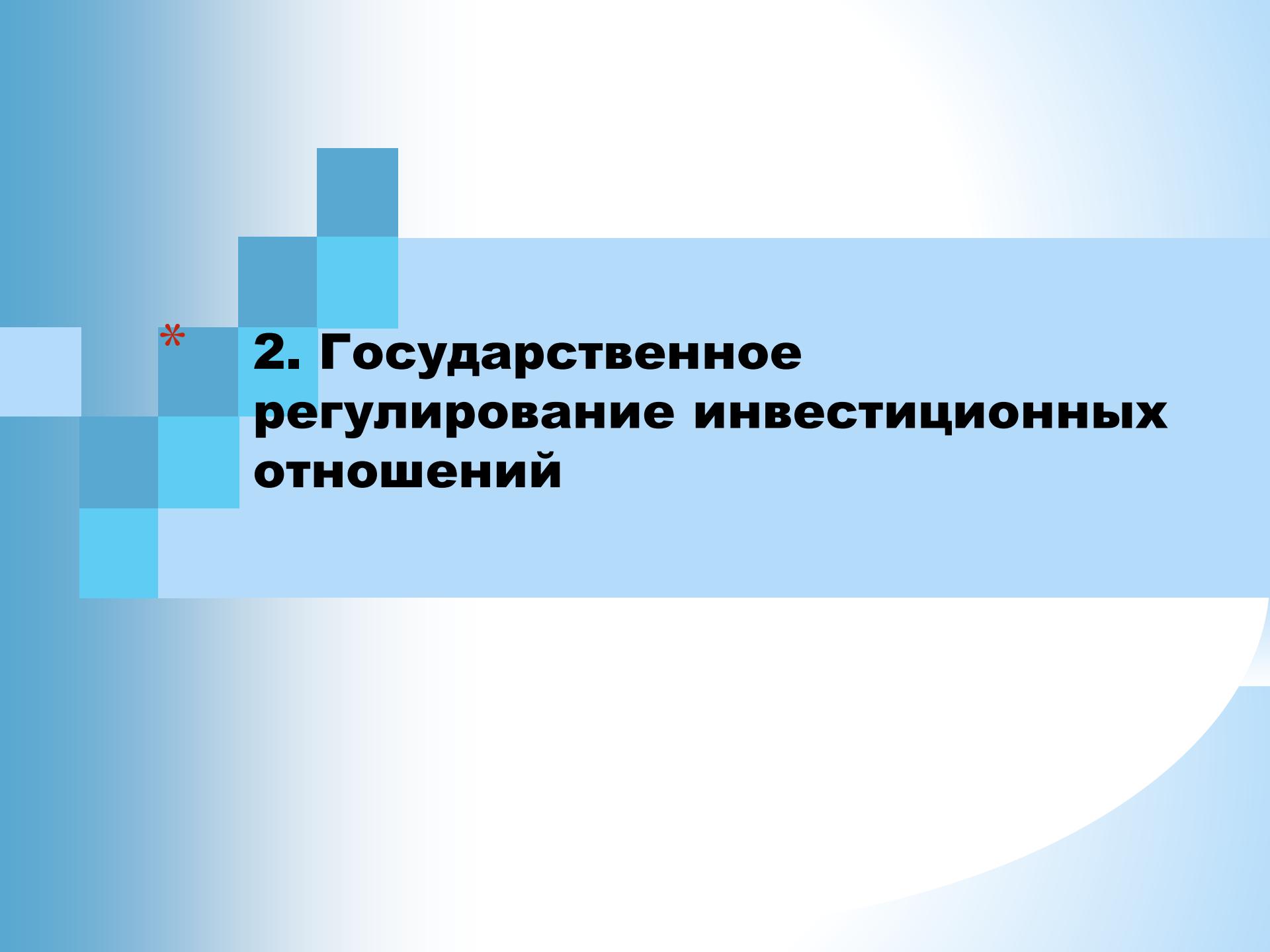
* Что такое инвестиции ?

* **ИНВЕСТИЦИИ** (от лат. *investre* – облачать) – долгосрочные вложения государственного или частного капитала в собственной стране или за рубежом с целью получения дохода в предприятия разных отраслей, предпринимательские проекты, социально-экономические программы, инновационные проекты. (*Современный экономический словарь*)

- **ИНВЕСТИЦИИ** — денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в т. ч. имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. (*Большой юридический словарь*)
- **ИНВЕСТИЦИИ**- с точки зрения экономической теории, это часть совокупных расходов, направленных на новые средства производства, пополнение ТМЗ и т.д. Часть ВВП не потребленная в текущем периоде, а направленная на создание нового капитала.
- **ИНВЕСТИЦИИ** - материальные и нематериальные блага и права на них, вкладываемые в объекты экономической и иной деятельности. (*Закон РУз «Об инвестиционной деятельности» от 24.12.1998 г.*)

- * Иностранными инвестициями на территории Республики Узбекистан признаются все виды материальных и нематериальных благ и прав на них, в том числе права на интеллектуальную собственность, а также любой доход от иностранных инвестиций, вкладываемые иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и других видов деятельности, не запрещенных законодательством, преимущественно в целях получения прибыли (дохода).
- Доход, вкладываемый иностранными инвесторами в качестве реинвестиций в объекты предпринимательской и иных видов деятельности, в настоящем Законе означает любые средства, полученные от инвестирования в Республике Узбекистан, включая прибыль, проценты, дивиденды, роялти, лицензионные и комиссионные вознаграждения, платежи за техническую помощь, техническое обслуживание и другие формы вознаграждений. Закон РУз «Об иностранных инвестициях» от 30.04.1998г.

Инвестиции ?



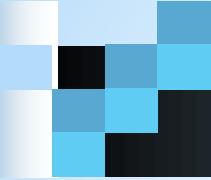
* **2. Государственное
регулирование инвестиционных
отношений**

Госрегулирование инвестиционной деятельности осуществляется путем:

- ✓ совершенствования законодательной базы инвестиционной деятельности
- ✓ применения налоговой системы, дифференцирующей налогоплательщиков и объекты налогообложения, ставки налогов и льготы по ним
- ✓ проведения ускоренной амортизации основных фондов
- ✓ установления норм, правил и стандартов;
- ✓ применения антимонопольных мер;
- ✓ проведения кредитной политики и политики ценообразования;
- ✓ определения условий владения и пользования землей и другими природными ресурсами;
- ✓ установления механизмов экспертизы инвестиционных проектов
- ✓ мониторинга реализации инвестиционных проектов, включенных в Инвестиционную программу Республики Узбекистан.

* Госрегулирование инвестиционной деятельности





Инвестиционное законодательство

- Закон «Об иностранных инвестициях»
- Закон «Об инвестиционной деятельности»
- Закон «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов»
- Закон «О защите прав инвесторов на рынках ценных бумаг»

Также ряд нормативно-правовых актов, принимаемых в форме решений Президента Республики Узбекистан и постановлений правительства.

Международные договора

о поощрении и взаимной
защите инвестиций

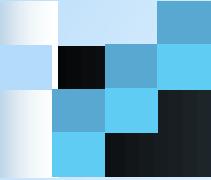
с **47** странами

об избежании двойного
налогообложения

с **43** странами



3. Иностранные инвестиции и причины их привлечения



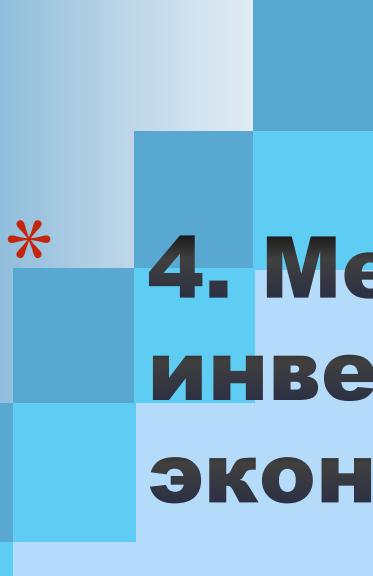
* Почему иностранные инвестиции?

Преимущество для инвестора:

- Новые рынки для их продукции;
- Новые ресурсы (сырья и материалов);
- Возможность снижения торговых барьеров;
- Более эффективный способ производства;
- Диверсификация рисков
- Получение конкурентоспособное преимущество (прибыль)
- и др.

Преимущество для локального :

- Создание новых рабочих мест;
- Увеличение создание нового продукта;
- Увеличение экспорта ;
- Приток иностранный валюты;
- Развитие критической массы;
- Создание сети локальных поставщиков;
- Привлечение новых технологий и ноу-хау, навыков
- Снижение рисков и др.

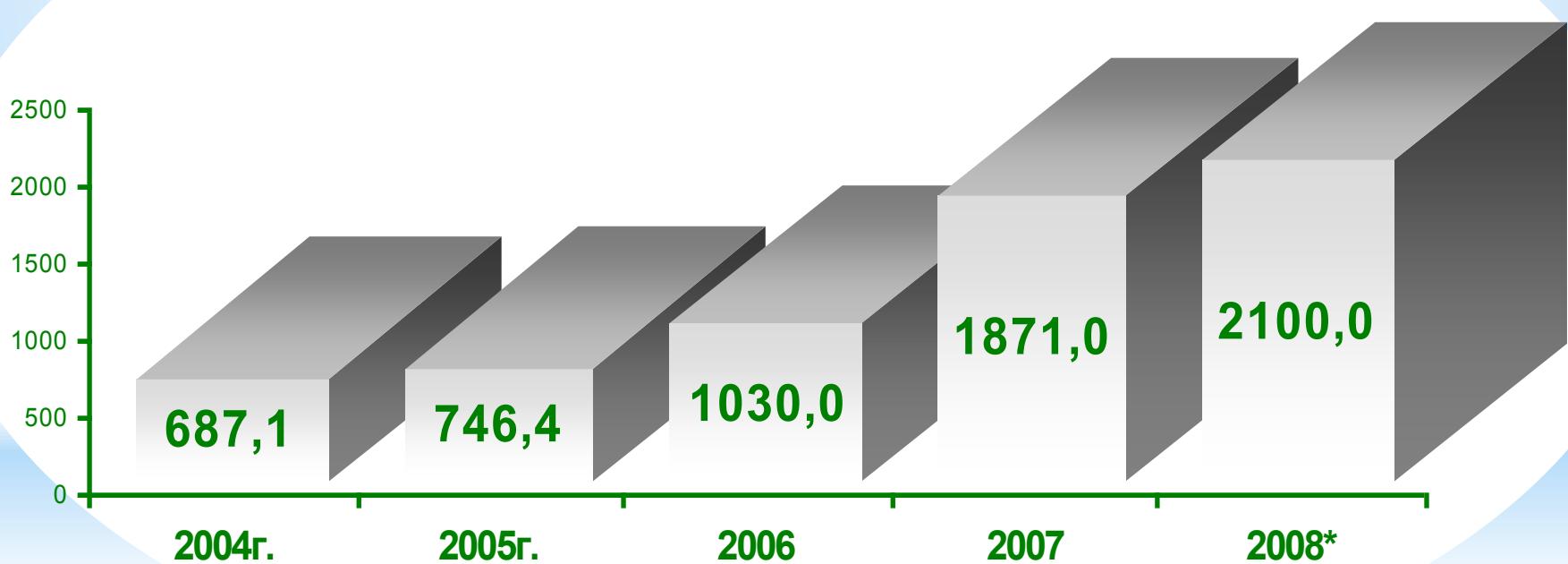


4. Место и роль иностранных инвестиций в развитии экономике Узбекистана

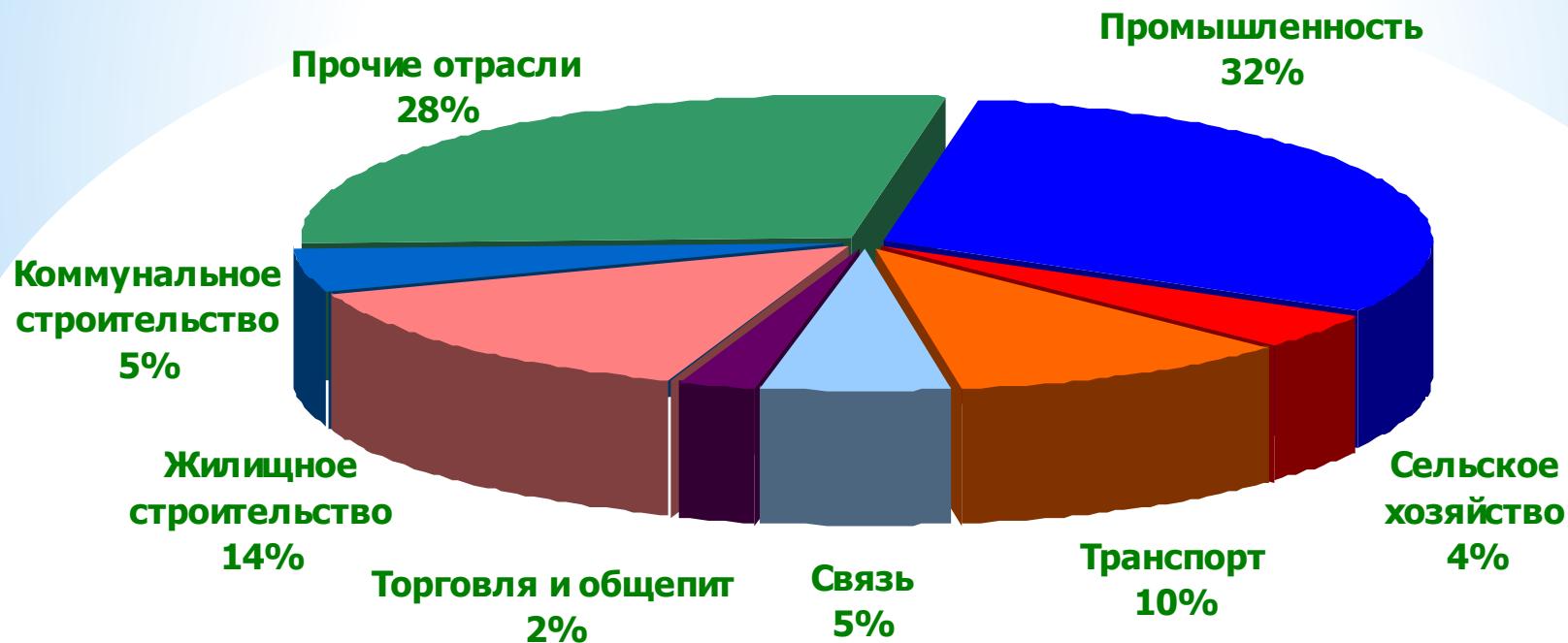
Динамика привлечения иностранных инвестиций

Объем иностранных инвестиций, привлеченных в экономику страны, превысил **25 млрд. долл. США**

работают более 3400 СП и иностранных компаний, в том числе известные всему миру ТНК.

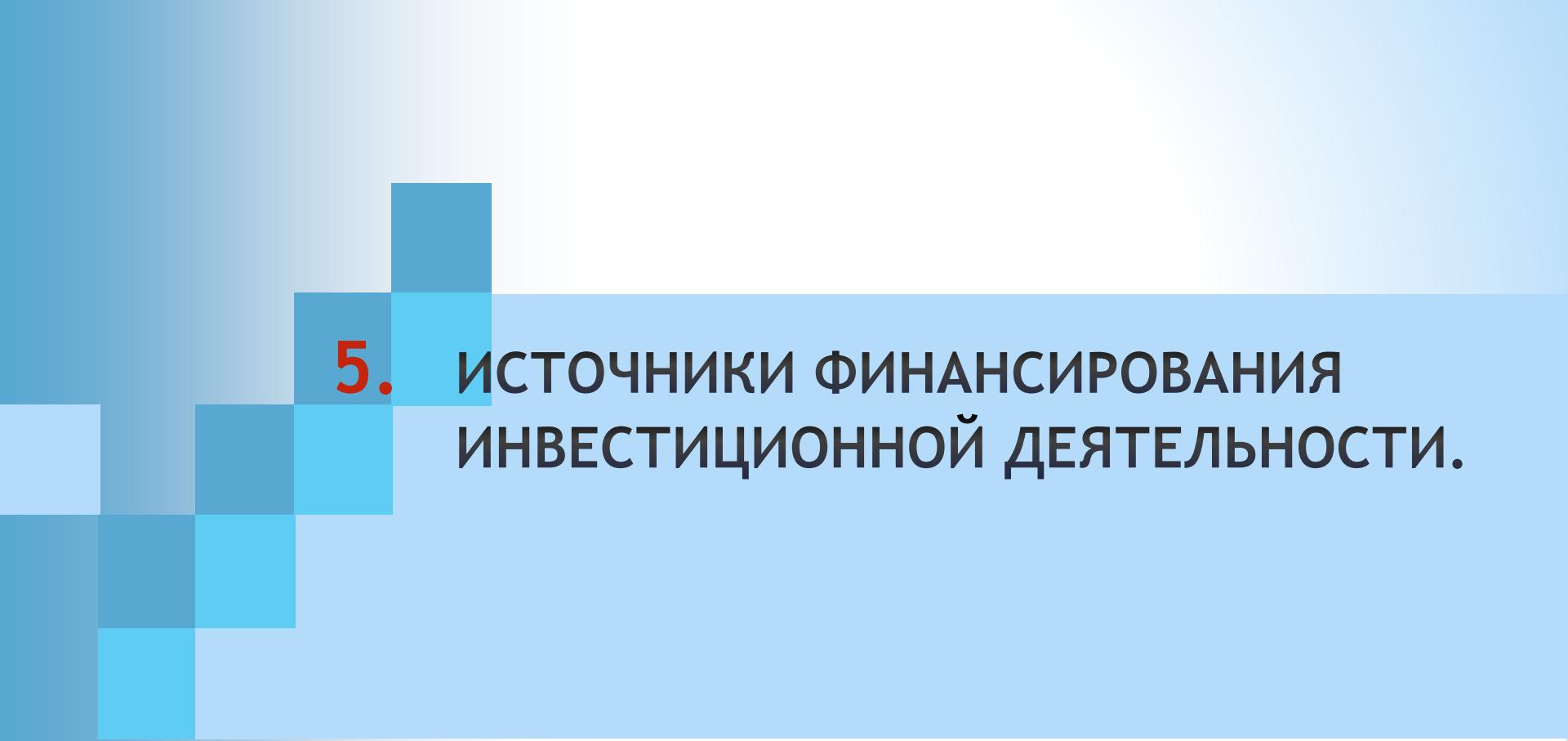


Привлеченные иностранные инвестиции в разрезе отраслей экономики в 2009 году



* Иностранные инвестиции в разрезе областей





5. ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.



Источники

- * - собственные финансовые ресурсы и внутрихозяйственных резервов инвестора (прибыль и амортизационные отчисления, денежных накоплений и сбережений граждан и юридических лиц, средств, выплачиваемых органами страхования в виде возмещения потерь от аварий, стихийных бедствий и других средств),
- * - заемные финансовые средства инвесторов или переданных им средств (банковские и бюджетные кредиты, облигационные займы и другие средства);
- * - привлеченные финансовые средства инвестора (средств, получаемых от продажи акций, паевых и иных взносов членов трудовых коллективов, граждан, юридических лиц);
- * - финансовые средства, централизуемых объединениями (союзами) предприятий в установленном порядке;
- * - средства внебюджетных фондов;
- * - средства госбюджета, предоставляемых на безвозвратной и возвратной основе;
- * - средств иностранных инвесторов.



2-тема.

Виды и формы
иностранных
инвестиций.

* План:

1. Виды и формы иностранных инвестиций.

2. Объекты и субъекты иностранных инвестиций.

3. Прямые и портфельные инвестиции.

- ИНВЕСТИЦИИ - это любой вид имущества и имущественных прав, вкладываемый в объекты инвестиционной деятельности ради извлечения прибыли или получения иного положительного эффекта, т. е. то, что вкладывается в *ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ-все виды имущественных и интеллектуальных ценностей ,вкладываемые иностр.инвесторами в объекты предпринимательской деятельности для получения прибыли.

Общеэкономический уровень

- ✓ расширение производства
- ✓ структурные преобразования в стране
- ✓ повышение конкурентоспособности отечественной продукции
- ✓ решение социально-экономических проблем

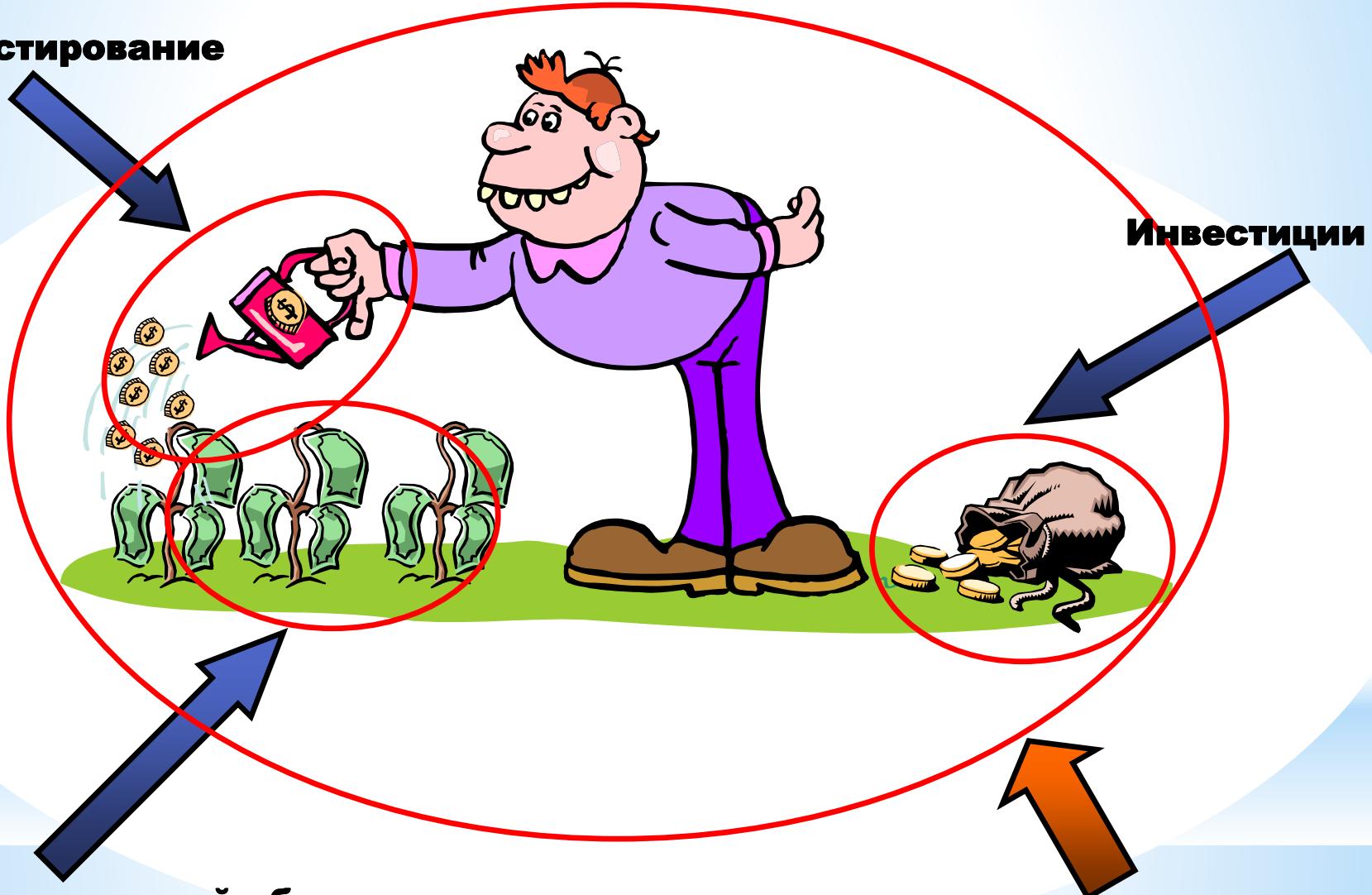
Микроуровень

- ✓ развитие и упрочнение позиции компании
- ✓ обновление основных фондов
- ✓ рост технического уровня фирмы
- ✓ стабилизация финансового состояния
- ✓ повышение конкурентоспособности предприятия
- ✓ совершенствование методов управления предприятием





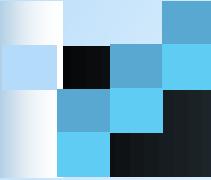
Инвестирование



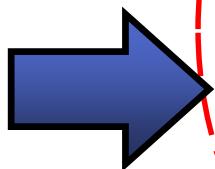
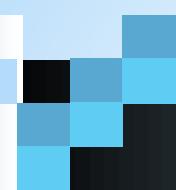
Инвестиционный объект

Инвестиционная деятельность

- * **Инвестиционная деятельность** - процесс, включающий как собственно инвестирование, так и последующее осуществление иных действий с целью получения от инвестиций прибыли или иного положительного **объекта!** недвижимое и движимое имущество; ценные бумаги; имущественные права;
- СУБЪЕКТЫ:** инвесторы, заказчики, подрядчики и т.д.

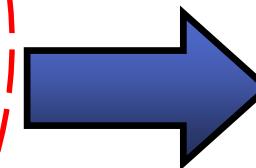


* 2. Объекты и субъекты правовых отношений инвестиционной деятельности



**Холдинговый
период**

Вложение инвестиций

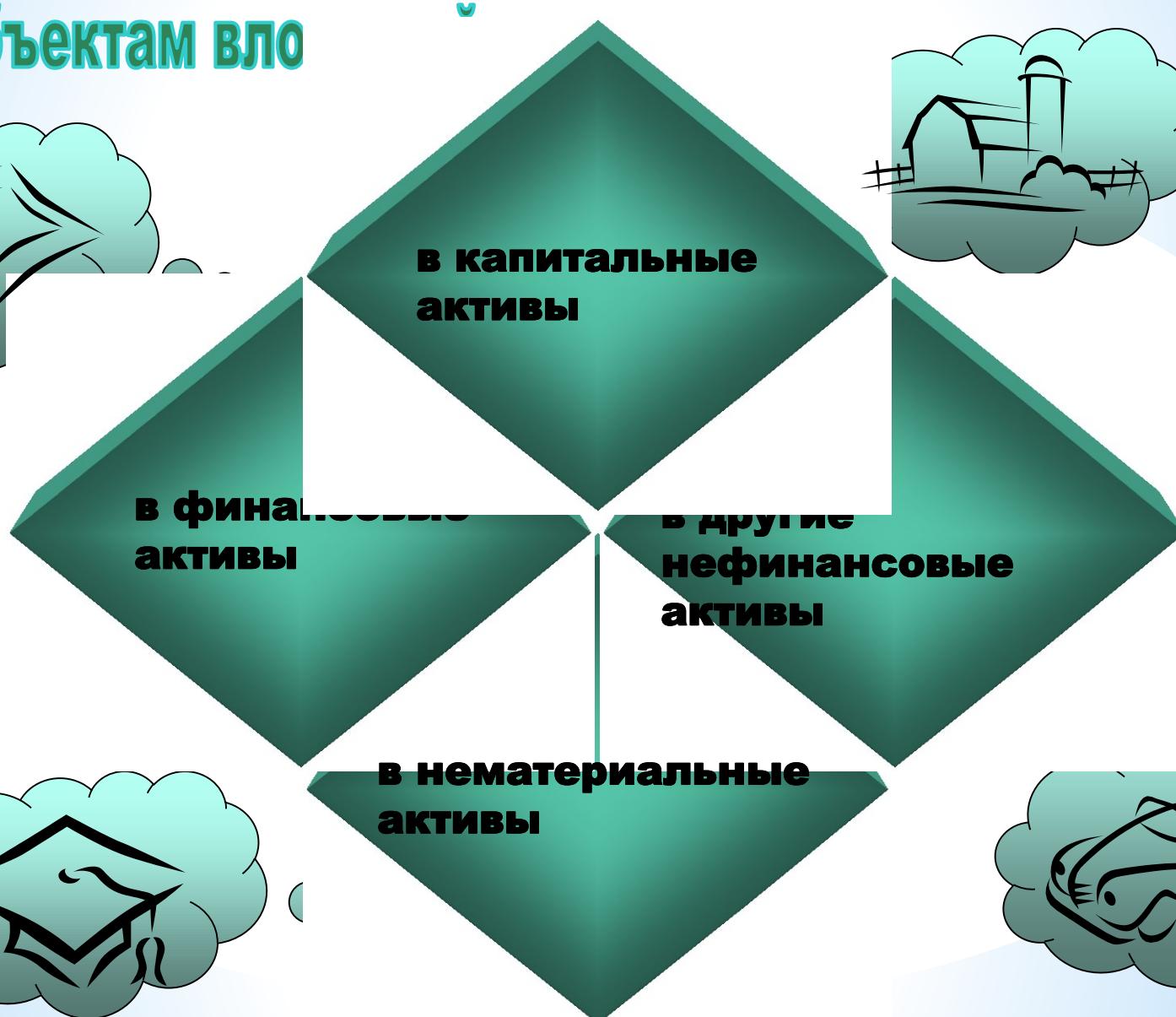


Получение прибыли

* Необходимо отметить, что при инвестировании всегда существует определенный интервал времени - так называемый холдинговый период - между моментом вложения инвестиций и получением прибыли (или иного положительного эффекта). Поэтому в самом общем смысле под инвестированием понимают процесс вложения инвестиций сегодня ради получения прибыли по окончании холдингового периода.



I. По объектам вло



* по объектам вложений:

1. В реальные средства (например, земля, здания, станки, оборудование и иные основные средства). Подобные инвестиции принято называть капитальными вложениями;

2. В финансовые средства (прежде всего в ценные бумаги, а также в валюту, страховые полисы и другие финансовые инструменты);

3. В нефинансовые средства (например, драгоценные камни и металлы, предметы коллекционирования);

4. в нематериальные ценности (в частности, интеллектуальная собственность, образование, переподготовка кадров, здравоохранение, научные разработки);

Финансовые

Реальные

- * Фондовые
- * Валютные
- * Депозитные
- * Паевые

- * Капитальные вложения (в основные средства)
- * В материальные оборотные средства
- * Инновационные
- * В человеческий капитал
- * В другие нефинансовые средства (недвижимость, коллекционные предметы, драгоценные металлы и камни)

*** Инвестиции по объектам вложений**



II. По срокам вложений:

Краткосрочные

Долгосрочные



III. По стратегическим целям:

Стратегические

Портфельные



IV. По характеру участия инвестора:

Прямые

Косвенные



По срокам вложений:

краткосрочные (вложения на период не более 1 года);

долгосрочные (вложения на период свыше 1 года);

По стратегическим целям:

стратегические (т. е. вложение в ценные бумаги с целью получения права управления фирмой-эмитентом, а также непосредственно в производство);

портфельные (т. е. приобретение ценных бумаг для получения прибыли, но без права управления фирмой-эмитентом);

По формам собственности инвестора:

государственные (т. е. вложения средств органами власти федерального, субфедерального и местного уровня, органами государственных бюджетных и внебюджетных фондов, государственными и муниципальными унитарными предприятиями);

частные (т. е. вложения средств физическими лицами, а также организациями негосударственной формы собственности);

иностранные (т. е. вложения, осуществляемые иностранными государствами, юридическими и физическими лицами).

Структура инвестиций

Структура
инвестиций



Технологическая



Воспроизводственная



Отраслевая



Территориальная



По источникам
финансирования



По видам
собственности



- * Технологическая структура реальных инвестиций дает представление о составе затрат на строительно-монтажные работы, приобретение машин, оборудования, инструментов, на прочие капитальные затраты.

Воспроизводственная структура капитальных вложений характеризует распределение и соотношение инвестиций по формам воспроизводства основных производственных фондов, показывает долю капитальных вложений, направляемую на реконструкцию, техническое перевооружение действующих предприятий, новое строительство, модернизацию производства.

Отраслевая структура означает распределение и соотношение капитальных вложений по отраслям промышленности и экономики..

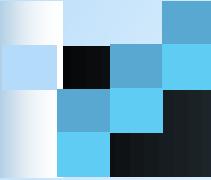
Под территориальной структурой капитальных вложений понимается их распределение и соотношение по территориям, регионам, областям страны.

Выделяют также структуру капитальных вложений по источникам финансирования, которая отражает их распределение и соотношение в разрезе источников финансирования, т. е. собственных и привлеченных средств.

Структура капитальных вложений по формам собственности, под которой понимается распределение и соотношение капитальных вложений в разрезе форм собственности, т. е. государственной, муниципальной, смешанной, иностранной и др.

- * Временной фактор
- * Инфляционный фактор
- * Фактор риска (неопределенности)

* На инвестирование оказывают воздействие следующие факторы:



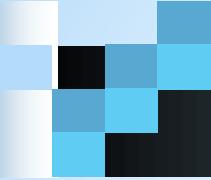
* Виды инвесторов по направленности деятельности

Индивидуальные

Конкретные физические лица или юридические лица, осуществляющие инвестиции для развития своей основной хозяйственной (операционной) деятельности

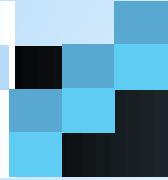
Институциональные

Исключительно юридические лица – финансовые посредники, аккумулирующие средства индивидуальных инвесторов и осуществляющие инвестиционную деятельность, специализированную, как правило, на операциях с **ценными бумагами**



Портфельный капитал
исключительно с
целью получения
инвестиционного
дохода (прибыли)

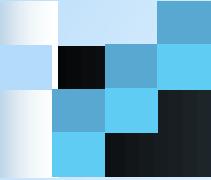
* **Виды инвесторов по целям
инвестирования**
Стратегические
ставят своей целью
обеспечение
реального
управления
предприятием как
объектом инвестиций
собственниками
концепцией его
стратегического
развития



- * Ориентированные на текущий инвестиционный доход - формируют портфель из краткосрочных вложений и долгосрочных инструментов, приносящих регулярный доход (например, купонных облигаций);
 - * Ориентированные на прирост капитала в перспективе - вкладывают капитал в реальные активы предприятий и долгосрочные финансовые инструменты (акции, долгосрочные бескупонные облигации);
 - * Ориентированные на внеэкономический инвестиционный эффект - ставя ориентиры на социальные, экологические и другие внеэкономические цели, не рассчитывая на получение инвестиционного дохода (прибыли)
- * Виды инвесторов по ориентации на инвестиционный эффект:**

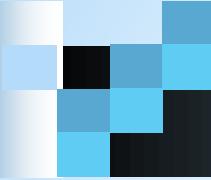
- * **Не расположенные к риску** - избегают средне- и высокорисковых инвестиций даже несмотря на справедливое возмещение роста уровня риска дополнительным уровнем инвестиционного дохода;
- * **Нейтральные к риску** - согласны принимать на себя инвестиционный риск только в случае, если он будет справедливо компенсирован дополнительным уровнем инвестиционного дохода.
- * **Расположенные к риску** - склонны идти на инвестиционный риск даже в тех случаях, когда он недостаточно справедливо компенсирован дополнительным уровнем инвестиционного дохода.

Виды инвесторов по отношению к инвестиционным рискам:



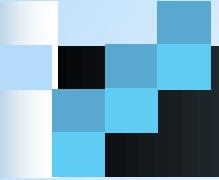
* Виды инвесторов по менталитету инвестиционного поведения (выбора инвестиций по шкале доходности и

- * **Консервативные** - заботятся прежде всего о ~~прикас~~ (безопасности) инвестиций и потому выбирают объекты инвестирования по критерию минимизации уровня инвестиционных рисков, несмотря на низкий уровень ожидаемого дохода;
- * **Умеренные** - пытаются достигнуть разумного компромисса между доходностью и риском и потому выбирают объекты инвестирования, уровень доходности и риска которых примерно соответствует среднерыночным условиям;
- * **Агрессивные** - выбирают объекты инвестирования по критерию максимизации инвестиционного дохода, невзирая на сопутствующий высокий уровень риска.



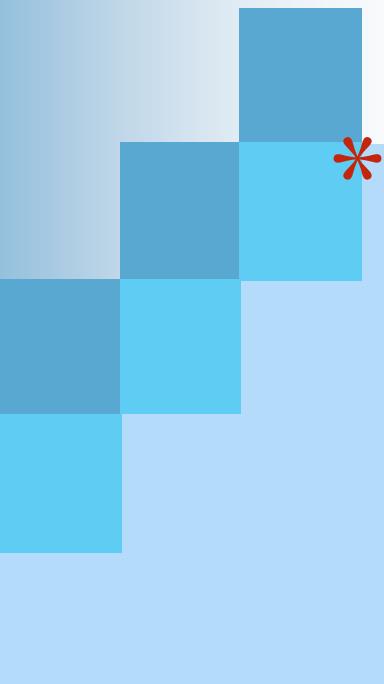
- * Отечественные
- * Иностранные

- * Виды инвесторов по национальной принадлежности:



*3. Прямые и портфельные инвестиции

Ташкентский государственный экономический
университет Республики Узбекистан



**Отличительные аспекты
правового состояния
иностранных инвесторов.**

Ташкент – 2012 г.

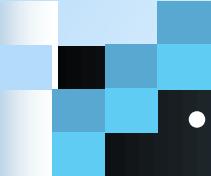


Вопросы

1. Права иностранных инвесторов в Республики Узбекистан
2. Нормативно-правовые основы привлечения иностранных инвестиций в Республику Узбекистан
3. Инвестиционные договора

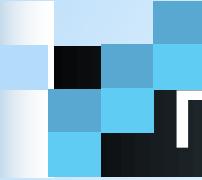


1. Права иностранных инвесторов в Республики Узбекистан



• Гарантии и права иностранных инвесторов

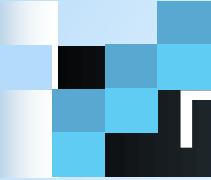
- стабильность законодательства в течение 10 лет;
- страховая защита и гарантии от политических и иных рисков;
- иностранные инвестиции и иные активы иностранных инвесторов в Республике Узбекистан не подлежат национализации;
- доходы иностранного инвестора, полученные в Республике Узбекистан, могут быть реинвестированы на территории Республики Узбекистан или использованы любым иным способом, по усмотрению иностранного инвестора;
- свободный перевод денежных средств в иностранной валюте в Республику Узбекистан и из нее, без каких-либо ограничений;
- возврат иностранных инвестиций в связи с прекращением инвестиционной деятельности;



ПРАВА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

(Согласно Закону РУз «Об Иностранных инвестициях»)

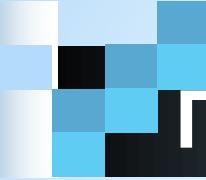
- Самостоятельно определять объемы, виды и направления осуществления инвестирования;
- Заключать договоры с юр. и физ. лицами для осуществления инвестиционной деятельности;
- Владеть, пользоваться и распоряжаться своими инвестициями и результатами инвестиционной деятельности;
- Самостоятельно принимать решение о патентовании за рубежом и в РУз принадлежащих ему изобретений полученных в результате инвестиционной деятельности в РУз;



ПРАВА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

(Согласно Закону РУз «Об Иностранных инвестициях»)

- Самостоятельно и свободно распоряжаться доходом (включая его беспрепятственную репатриацию), полученным в результате инвестиционной деятельности;
- Привлекать в РУз денежные средства в виде кредитов и займов;
- Использовать средства в национальной валюте на своих счетах для приобретения иностранной валюты на внутреннем валютном рынке;
- Приобретать права на земельные участки в случаях и на условиях, предусмотренных законодательством;



ПРАВА ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ

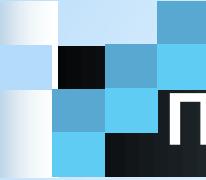
(Согласно Закону РУз «Об Иностранных инвестициях»)

- Использовать имущество и любые имущественные права, принадлежащие ему на правах собственности, в качестве обеспечения по всем видам принятых им обязательств, включая обязательства, направленные на привлечение займа;

- Получение адекватной компенсации в случае реквизиции его инвестиций и иных активов;

- Получать возмещение убытков, причиненных в результате незаконных действий (бездействия) и решений госорганов, власти на местах и их должностных лиц.

- Свободное передвижение по всей территории РУз.



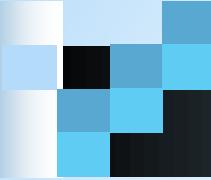
Права инвесторов на рынке ценных бумаг

(Согласно Закону РУз «О защите прав инвесторов на рынке ценных бумаг»)

- Требовать у эмитента предоставления информации о них;
- Требовать у инвестиционных институтов, предлагающих им свои услуги на рынке ценных бумаг, информацию о них и правилах проведения торгов;
- Осуществлять инвестиции в ценные бумаги денежными и иными средствами платежа, имуществом, а также правами имеющими денежную оценку;
- Получать от уполномоченного госоргана по регулированию рынка ценных бумаг соответствующую информацию
- Обращаться в уполномоченный госорган, фондовую биржу и суд с жалобами;
- Страховать свои риски на рынке ценных бумаг;



Нормативно-правовые основы привлечения иностранных инвестиций в Республику Узбекистан



Гарантии иностранным инвесторам

- Гарантии от дискриминации
- Гарантии от изменения законодательства
- Защита от неправомерных вмешательств в хоз.деятельность
- Гарантии от национализации и реквизиции
- Гарантии использования средств
- Гарантии перевода средств
- Гарантии при прекращении инвестиционной деятельности
- Свободный доступ к открытой информации

Гарантии от дискrimинации

В соответствии со ст. 3 Закона РУз «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов».

Не допускается дискrimинация в отношении иностранных инвесторов в связи с

- их гражданством;
- местом жительства;
- вероисповеданием;
- местом проведения экономической

деятельности

В зависимости от страны происхождения

- инвесторов
- инвестиций

ГАРАНТИИ ОТ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

В соответствии со ст. 3 Закона РУз «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов».

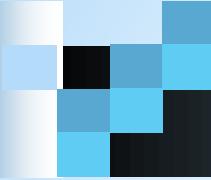
В случае если последующее законодательство РУз ухудшает условия инвестирования, то к иностранным инвесторам в течение 10 лет с момента инвестирования применяется законодательство, действовавшее на дату инвестирования.

При этом иностранный инвестор имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства, которые улучшают условия его инвестирования.

ГАРАНТИИ ОТ ИЗМЕНЕНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Ухудшением условий инвестирования считаются:

- увеличение размера (ставки) налога на доходы;
- введение ограничений по долевому участию ин.инвестора в уставных фондах предприятий;
- введение дополнительных процедур оформления и продления виз ин.инвесторов
- введение доп. требований, усложняющих процедуру репатриации или уменьшающих размер доходов ин.инвестора, переводимых за пределы РУз
- введение количественных ограничений на объемы осуществления инвестирования и иных доп. требований по размеру инвестиций, в.т.ч. в виде увеличения мин. размера ин.инвестиций в ПИИ;

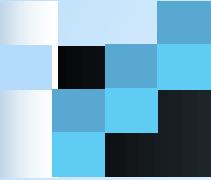


Каким образом ин. инвестор может воспользоваться данной гарантией?

При наступлении любого из вышеперечисленных видов ухудшения условий инвестирования иностранный инвестор **уведомляет** соответствующий **уполномоченный орган** о применении гарантии.

**Уполномоченными органами являются -
МИД, МВД, МВЭСИТ, ГНК и обслуживающие Банки.**

Уведомление ин. инвестора является основанием для применения упол. органом в отношении ин.инвестора законодательства, действовавшего на дату инвестирования.



Защита от неправомерных вмешательств в хоз.деятельность

Все договоры по ин.инвестициям, прежде всего частным, в части обеспечения безусловных гарантий их выполнения находятся под контролем соответствующих органов, уполномоченных Правительством РУз.

Госорганы не вправе вмешиваться в хозяйственную деятельность иностранных инвесторов, осуществляющую в соответствии с законодательством РУз

В случае если при использовании своих законных полномочий госорганы обнаружат нарушение иностранным инвестором законодательства, они могут принять только те меры, на которые они уполномочены и которые прямо связаны с устранением конкретного нарушения.

Госорганы не могут использовать факт наличия нарушения в качестве основания для вмешательства или ограничения иной законной деятельности иностранного инвестора.

ГАРАНТИИ ОТ НАЦИОНАЛИЗАЦИИ И РЕКВИЗИЦИИ

В соответствии со ст. 5 Закона РУз «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов».

Ин. инвестиции и иные активы ин. инвесторов в РУз не подлежат национализации.

Ин. инвестиции и иные активы ин. инвесторов не подлежат реквизиции, за исключением случаев стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий.

Решение о реквизиции принимается КМ РУз, и осуществляется не на дискриминационной основе, которое сопровождается выплатой компенсации, адекватной причиненному убытку.

При этом иностранный инвестор вправе оспаривать в судебном порядке осуществления реквизиции и размер реквизиций и др.

ГАРАНТИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ПЕРЕВОДА СРЕДСТВ

В соответствии со ст. 6 и 7 Закона РУз «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов».

Доходы ин. инвесторов могут быть

- реинвестированы в Узбекистане;
- использованы по усмотрению инвестора

ПИИ имеют право:

- открывать
- использовать
- распоряжаться счетами в любой валюте, в любом банке в РУз, и за ее пределами;
- получать и возвращать ссуды в ин. валюте.

Ин. инвесторам гарантирован свободный перевод денежных средств в иностранной валюте в РУз и из нее без каких-либо ограничений при условии уплаты ими налогов и других обязательных платежей в порядке.

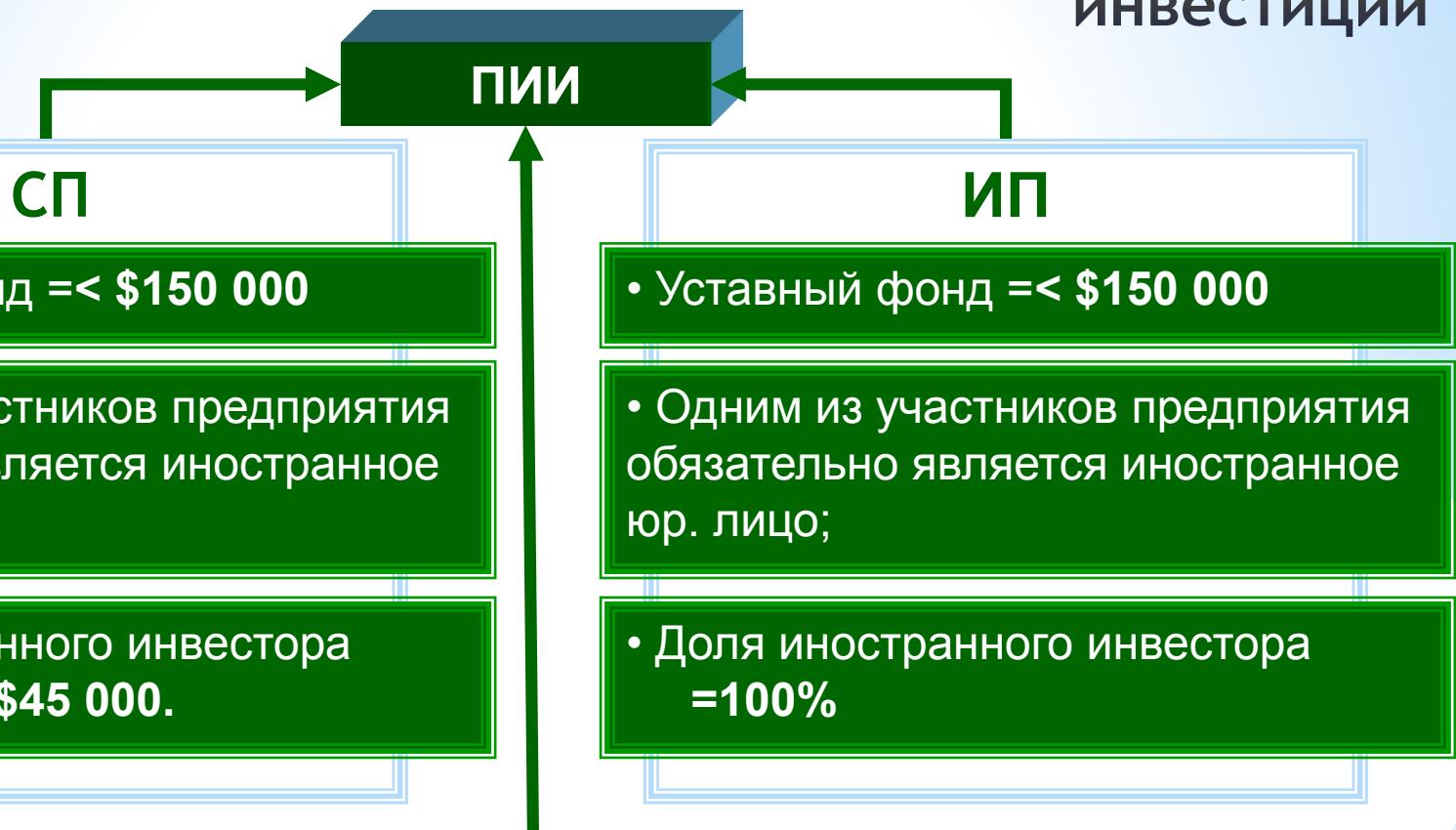
ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТОРЫ В УЗБЕКИСТАНЕ



- * Товарищества;
- * Организации;
- * Ассоциации,
- * Частные фирмы и компании
- * и др.

Основанные
соответствии с актами законодательства
иностранных государств;
**и Иностранные в
юридические лица**

* Предприятие с участием иностранных инвестиций



Предприятия без статуса ПИИ

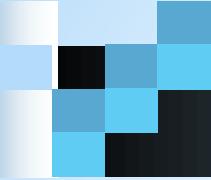
- Уставный фонд менее \$150 000 и Доля иностранного инвестора <30%
- Одним из участников предприятия обязательно является иностранное юр. лицо;

* ПРЕДПРИЯТИЯ С УЧАСТИЕМ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Всего предприятий	4036
Вновь созданные в 2007 году	706
Действующие предприятия	3443
Недействующие	593
Занимающиеся ВЭД	1450
Внешнеторговый оборот данных предприятий (млрд.долл.)	3,9
Доля во внешнеторговом обороте республики	31.5%

- * Граждане иностранного государства;
- * Лица без гражданства
- * Граждане Республики Узбекистан, постоянно проживающие за границей.

*** Физические лица**



Инвестиционное законодательство

- Закон «Об иностранных инвестициях»
- Закон «Об инвестиционной деятельности»
- Закон «О гарантиях и мерах защиты прав иностранных инвесторов»

Также ряд нормативно-правовых актов, принимаемых в форме решений Президента Республики Узбекистан и постановлений правительства.

РНБ



с **43 странами** мира, в том числе с Японией, Республикой Корея, КНР, со странами ЕС и США.

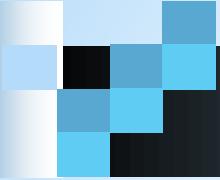
Международные договора

о поощрении и взаимной
защите инвестиций

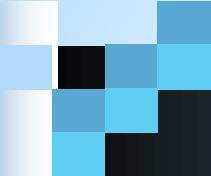
с **47** странами

об избежании двойного
налогообложения

с **43** странами



*Инвестиционные договора

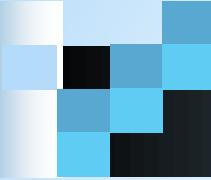


Какие правовые институты созданы для защиты прав иностранных инвесторов?

С 1.01.07г в республике вступил в силу Закон «О третейских судах». На основания данного закона по согласованию сторон на территории РУЗ могут создаваться постоянно действующие или временно создаваемые третейские суды с привлечением независимых экспертов, приемлемых для обеих сторон.

Также защита интересов ин. инвесторов и ПИИ возложена на Министерство юстиции. В этих целях в структуре Министерства юстиции создано Управление по правовой защите иностранных инвестиций и предприятий с иностранными инвестициями.

На рынке ценных бумаг ин. инвесторы могут осуществлять защиту своих прав через объединения инвесторов.



* Правовой режим для ин.

- * Государство гарантирует и защищает все права ин.инвесторов при осуществлении инвестиционной деятельности на территории РУз.
 - Ин. инвесторам и ин. инвестициям предоставляется справедливый и равноправный режим, полная и постоянная их защита и безопасность. Такой режим не может быть менее благоприятным, чем режим, определенный в международных договорах РУз.
 - Правовой режим для ин. инвестиций не может быть менее благоприятным, чем соответствующий режим для инвестиций, осуществляемых юридическими и физическими лицами РУз.

Прямые

покупка иностранным инвестором активов (например, пакета акций), позволяющая ему установить контроль над предприятием или участвовать в его управлении.

Портфельные

покупка активов (например, акций предприятия) с целью их перепродажи на вторичном рынке

* **Виды иностранных инвестиций**

ПРЯМЫЕ
Свыше 25%
Долгосрочный
рисковый

ПОРТФЕЛЬНЫЕ
До 25%
Доход временной

Инвестиции:

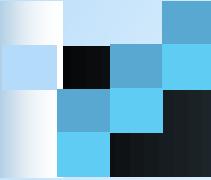
- * покупка ценных бумаг на рынках других стран;
- * покупка ценных бумаг иностранных компаний в своей стране;
- * вложение капитала в международные инвестиционные (в том числе паевые) фонды.

*** Основные методы
портфельного иностранного
инвестирования:**

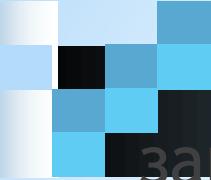


5-тема. Научно-методологические основы привлечения иностранных инвестиций.

1. Экономическая сущность и объективные основы привлечения иностранных инвестиций в экономику.
2. Инвестиционная политика Республики Узбекистан.
3. Формы привлечения иностранных инвестиций в национальную экономику и мировой опыт его регулирования.
4. Основные направления привлечения иностранных инвестиций в Республику Узбекистан.
5. Инвестиционная программа Республики Узбекистан.



- * **1. Экономическая сущность и объективные основы привлечения иностранных инвестиций в экономику**



Важными условиями привлечения зарубежного капитала в экономику республики выступают:

- * достигнутая социально-политическая и экономическая стабильность в обществе;
- * наличие стратегических направлений и программы социально-экономического развития республики на долгосрочную перспективу;
- * формирование основ многоукладной переходной экономики и определение важнейших направлений ее реформирования;
- * осуществление процессов либерализации и углубления экономических реформ;
- * возрастание роли инвестиций как главного фактора экономического роста республики Узбекистан.



Основные факторы привлечения иностранных инвестиций:



- Политика «Открытых дверей»
- Благоприятный инвестиционный климат
- Система льгот и преференций

► В период независимости в Республику Узбекистан привлечено иностранных инвестиций на сумму свыше 30 млрд. долл. США



Факторы, положительно влияющие на инвестиционный климат:

**Макроэкономическая и политическая
стабильность**

Гарантии прав инвесторов

наличие необходимый для производства инфраструктуры

наличие сырьевой базы возможность пользования ими

**Удобное транспортные коридоры и
географическое положение к потребительским рынкам**

**Наличие квалифицированной рабочей силы
(институты, колледжи и др..)**

**Наличие налоговых и таможенных льгот и преференций
иностранным инвесторам**

Финансово-учетная система отвечающая мировым стандартам



Факторы, отрицательно влияющие на инвестиционный климат:

**Барьеры в пользовании льготами и преференциями
созданных для иностранных инвесторов**

**Проблемы и барьеры в налоговой, таможенной и банковской сфере,
а также в выделении земель**

**Проблемы в пользовании существующей инфраструктуре
(электро энергей, газом, водой, теплоэнергией, канализацией и др.)**

**Множество проверок со стороны органов проверяющих
финансово-хозяйственную деятельность предпринимателей**

**Наличие бюрократических барьеров, не оперативность принятия указов
махаллинскими хокиятами в решении тех или иных вопросов**

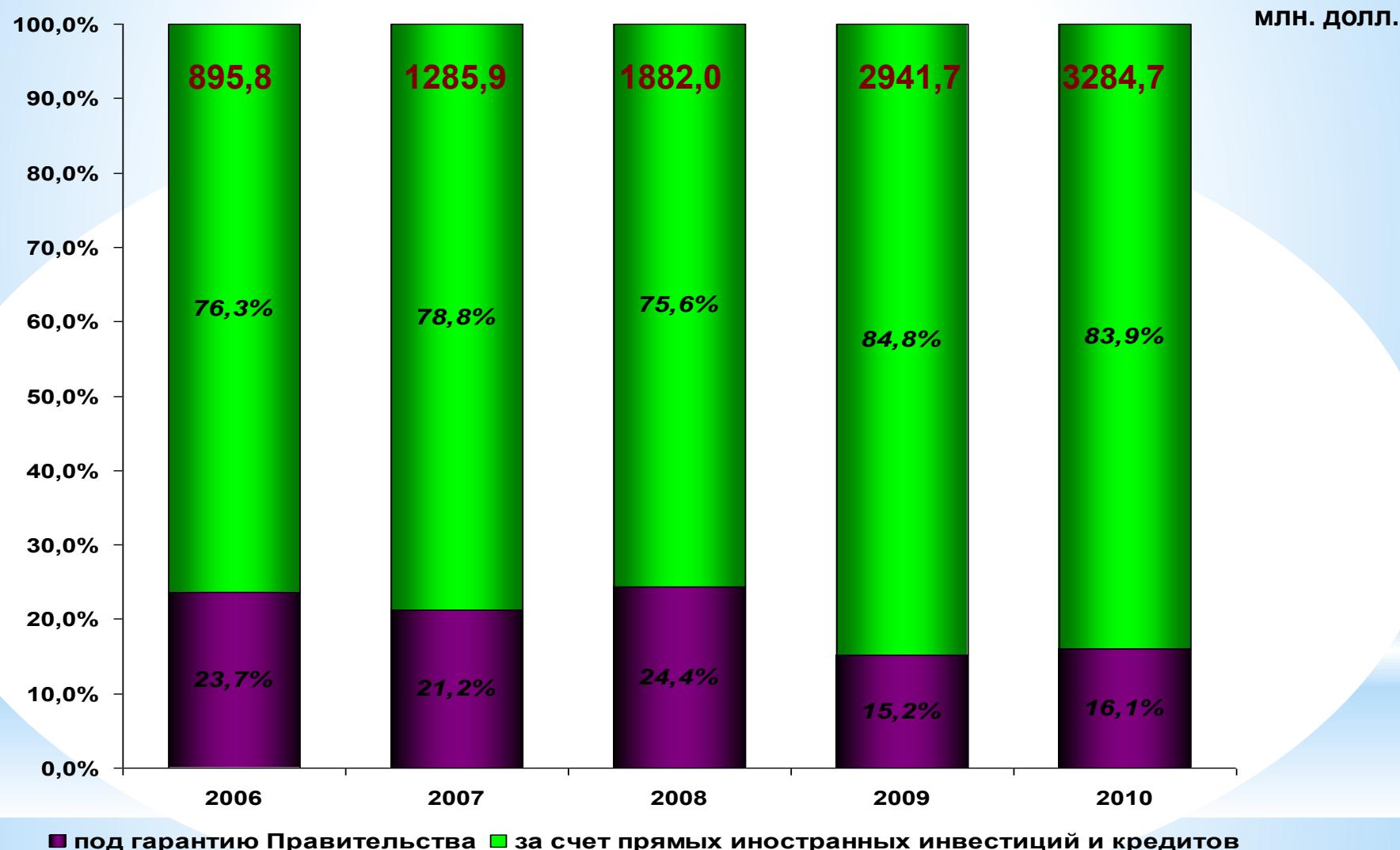
* ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И КРЕДИТОВ В 2010г.



Общая сумма привлеченных иностранных инвестиций (млн.долл):	3596,1
В рамках Государственной инвестиционной программы	3284,7
В рамках Региональных инвестиционных программ	311,4
в том числе, прямые иностранные инвестиции	3068,8

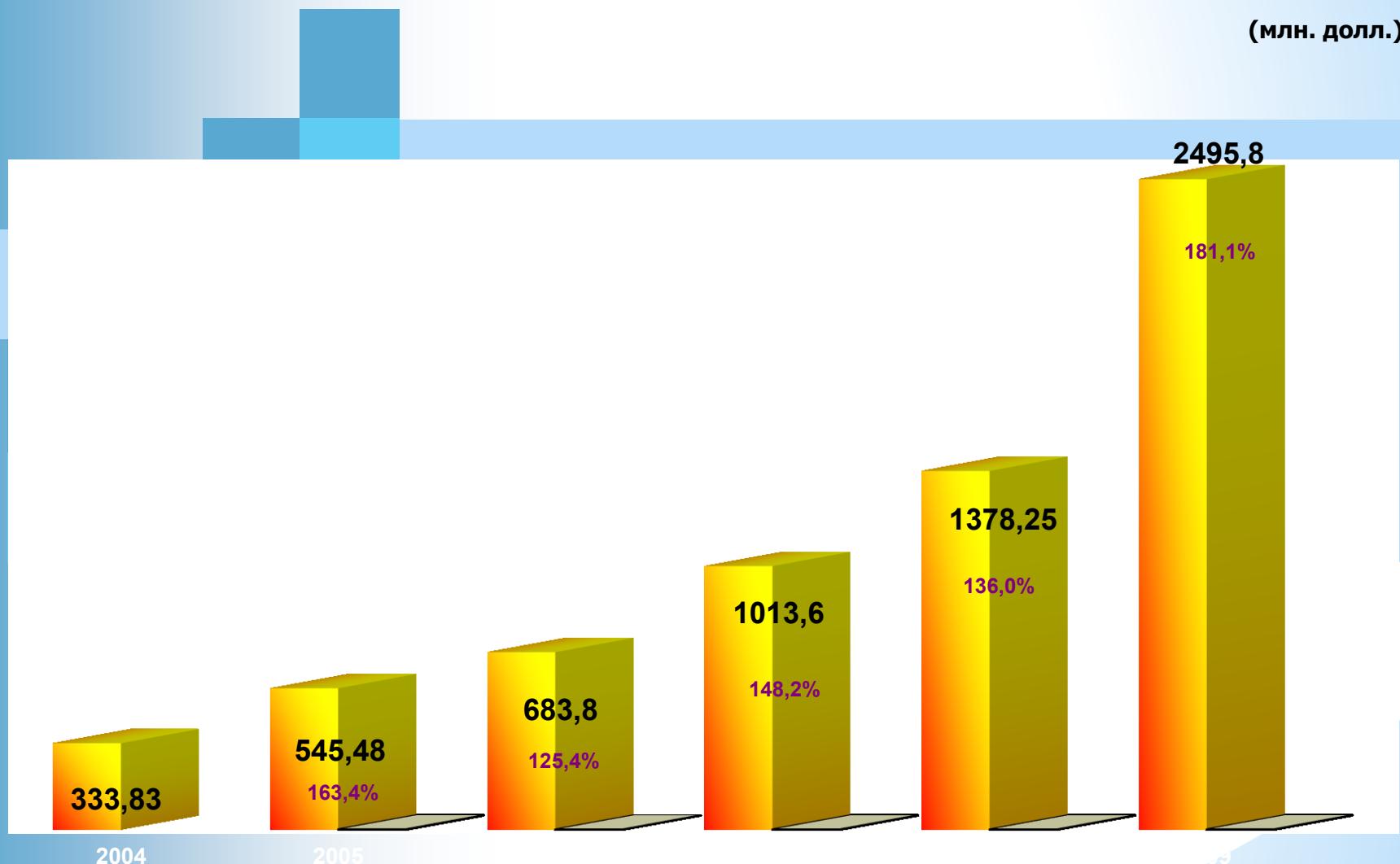


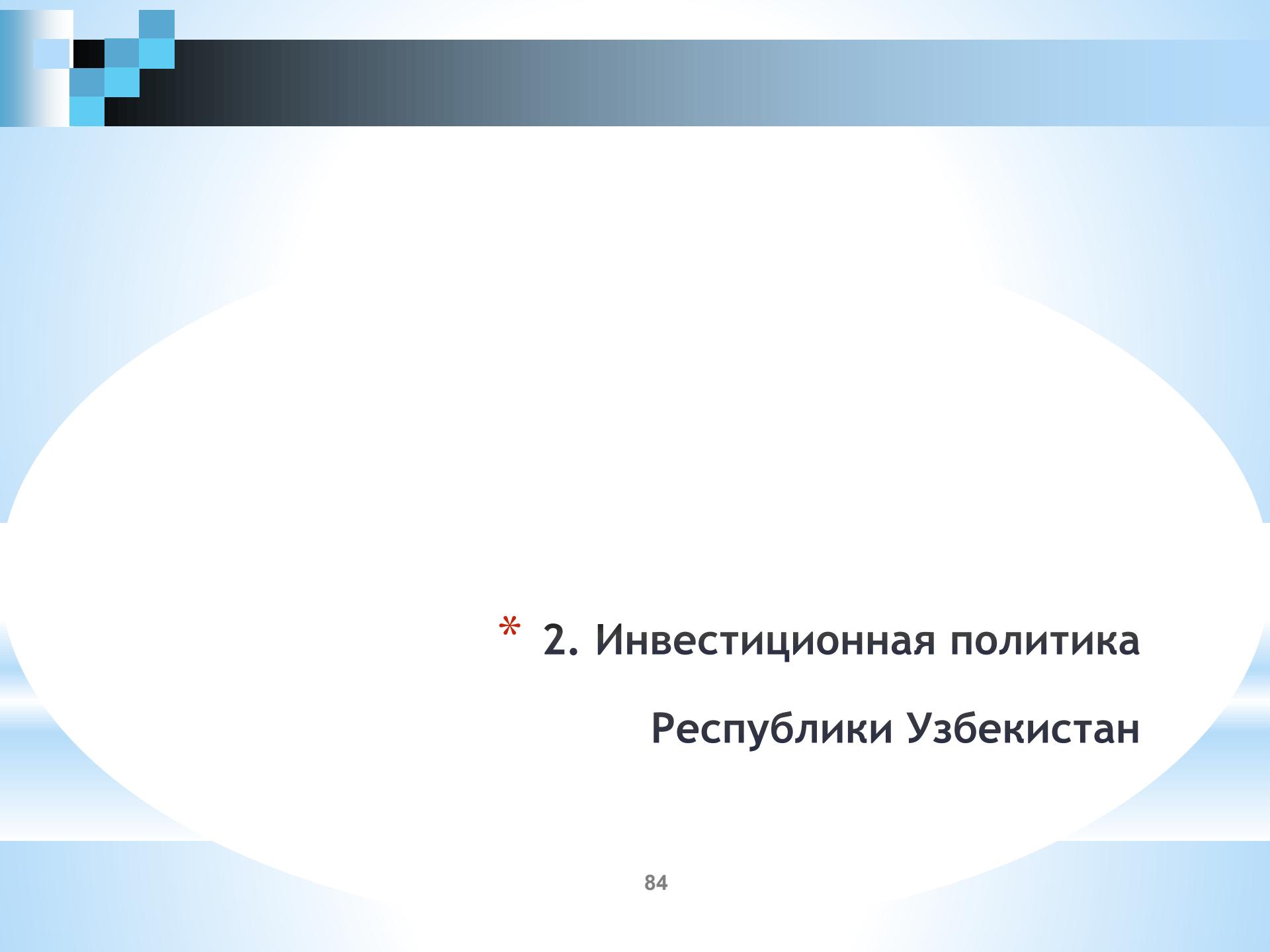
* I. Динамика привлечения иностранных инвестиций в 2006-2010гг. в рамках ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ



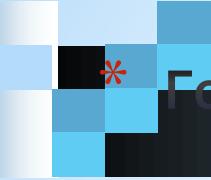
*

Динамика привлечения прямых иностранных инвестиций по Инвестиционным программам на 2004-2009гг.





*** 2. Инвестиционная политика Республики Узбекистан**



Государственная инвестиционная политика - основной рычаг осуществления структурных изменений в экономике, модернизации отраслей народного хозяйства, решения экологических проблем.

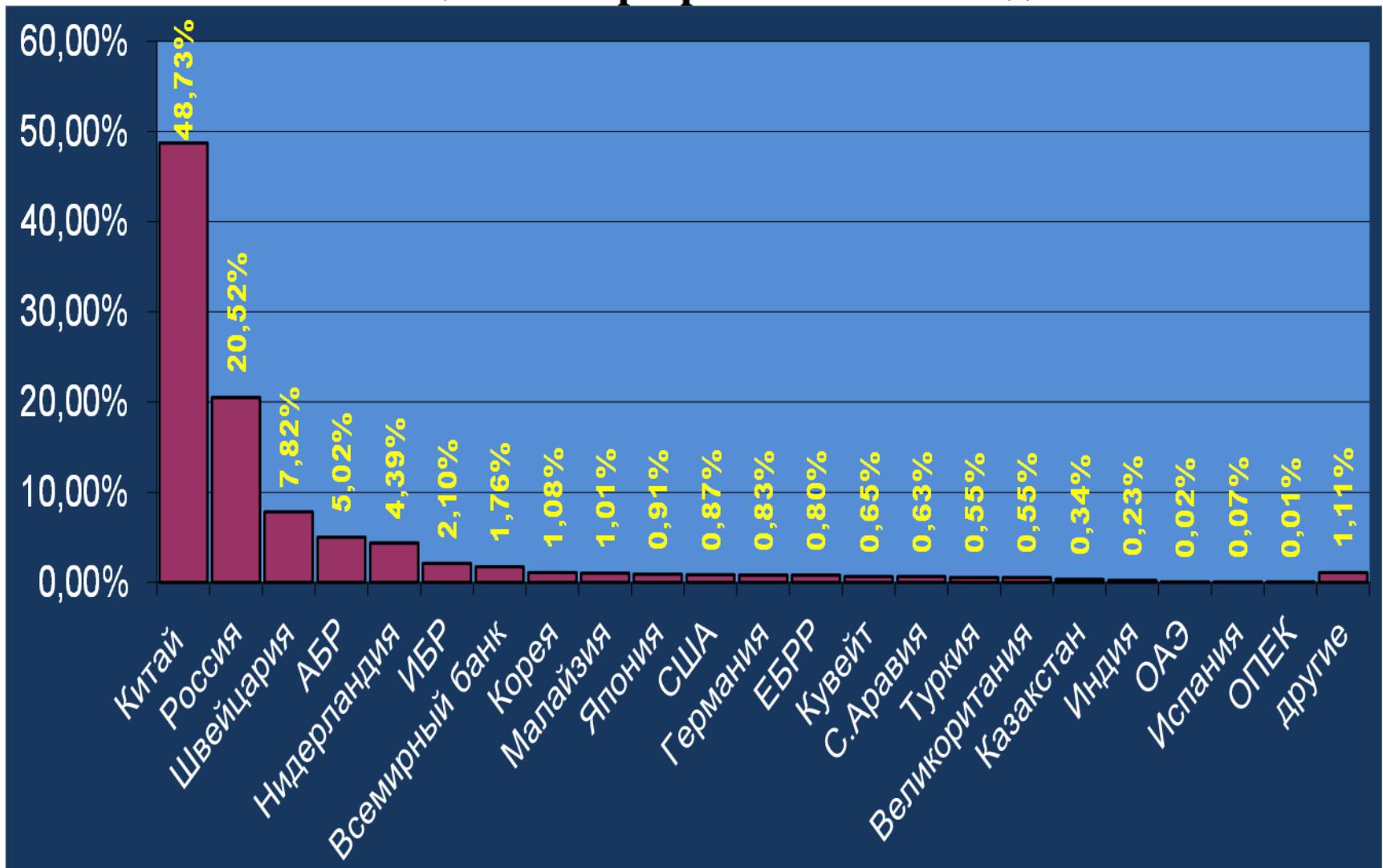
Региональная инвестиционная политика - совокупность мер по эффективному использованию инвестиций исходя из интересов населения, региона и инвестора.

Отраслевая инвестиционная политика заключается в содействии развитию экономики страны путем поддержки передовых отраслей .

* Отраслевая структура привлеченных иностранных инвестиций в рамках Государственной программы на



География привлеченных иностранных инвестиций в рамках Инвестиционной программы на 2009 год.

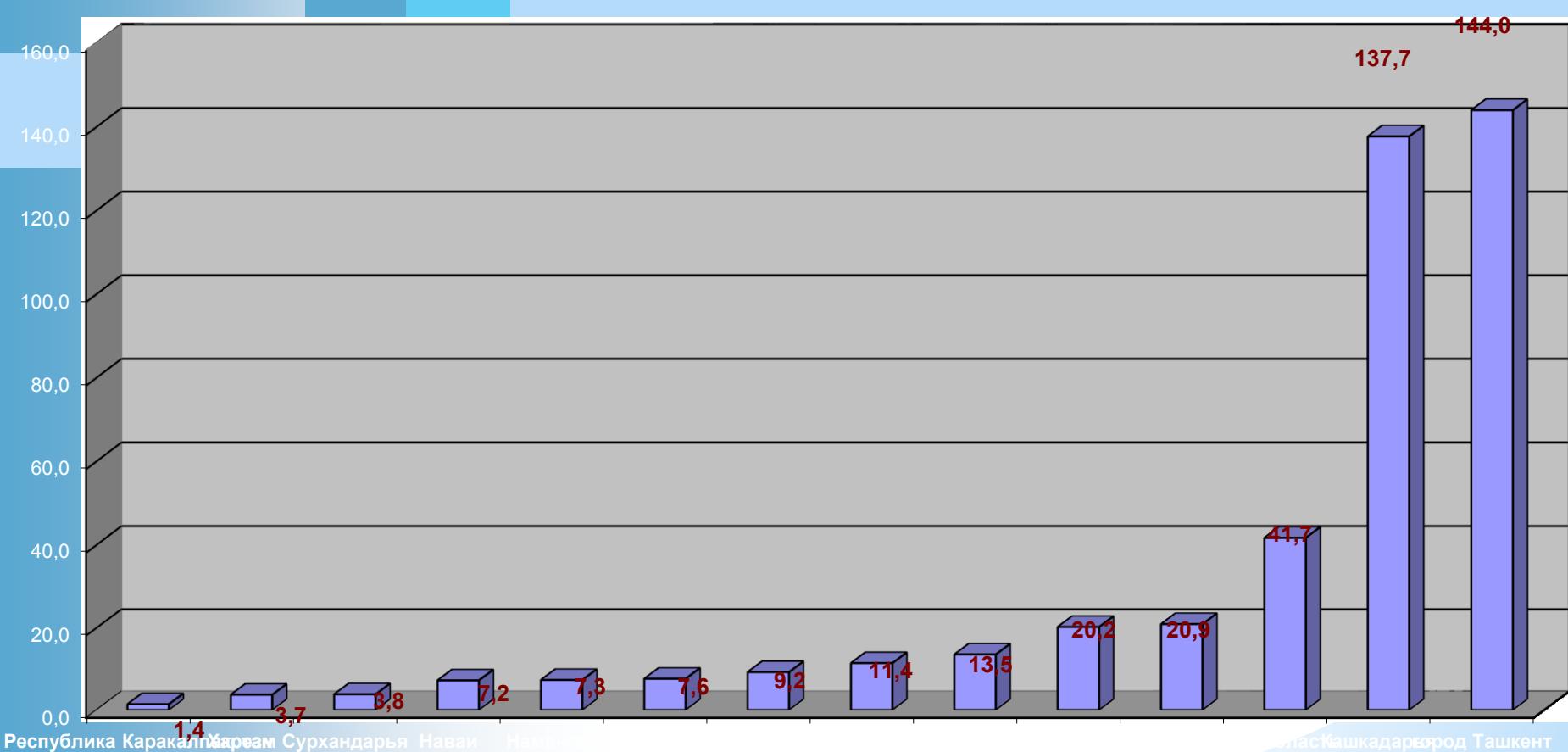


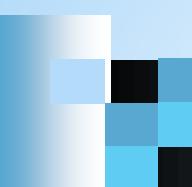
*

Объем иностранных инвестиций привлеченных в 2009 году в рамках РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАМ

млн. долл.

Всего: 429,8 млн. долл. (104% к 2008г.)





* 3. Формы привлечения иностранных инвестиций в национальную экономику и мировой опыт его регулирования

- * долевого участия в уставных фондах и ином имуществе хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, созданных совместно с юридическими и (или) физическими лицами Республики Узбекистан (привлечение иностранного капитала в предпринимательской форме путём создания совместных предприятий с различной долей иностранного участия);
- * создания и развития хозяйственных обществ и товариществ, банков, страховых организаций и других предприятий, полностью принадлежащих иностранным инвесторам;
- * приобретения имущества, акций и других ценных бумаг, включая долговые обязательства, эмитированные резидентами Республики Узбекистан;
- * вложения прав в интеллектуальную собственность, включая авторские права, патенты, товарные знаки, полезные модели, промышленные образцы, фирменные наименования и ноу-хау, а также деловую ~~репутацию~~ (гудвилл);
- * приобретения концессий, включая концессии на разведку, разработку, добывчу либо использование природных ресурсов;
- * приобретения права собственности на объекты торговли и сферы обслуживания, на жилые помещения ~~вместе с земельными участками, на которых они размещены, а также права владения и пользования землей (в том числе на основе аренды) и природными ресурсами.~~

**В соответствии со статьей 5 Закона Республики
Узбекистан "Об иностранных инвестициях"**

**в следующих
формах:**

- * получения иностранного оборудования на основе лизинга;
- * сотрудничества с иностранными компаниями в развитии производства на базе договора (контракта) без создания юридического лица;
- * привлечения иностранного капитала на основе соглашений о разделе продукции;
- * создания свободных экономических зон.

*

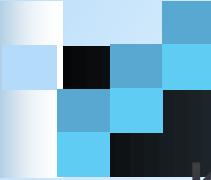
А также в иных формах, не

* В настоящее время привлечение и функционирование иностранного капитала в Республику Узбекистан регулируется довольно широким спектром нормативно-правовых документов, составляющих три группы:

1 группа. Конвенции и Соглашения, участницей которых является Республика Узбекистан.

2 группа. Основополагающие, базисные нормативные акты, определяющие политico-экономический статус страны, принципы и формы хозяйствования, становления и развития экономических отношений.

3 группа. Собственно инвестиционное законодательство и законодательство, направленное на защиту иностранных капиталовложений.



* 4. Основные направления привлечения иностраных инвестиций в Республику Узбекистан

- * реструктуризация национальной экономики и создание многоукладной хозяйственной системы;
- * обеспечение макроэкономической и финансовой стабильности, ликвидация диспропорций в социально-экономическом развитии регионов;
- * усиление экспортноориентированного развития отраслей и секторов национального хозяйства;
- * развитие импортозамещающих производств;
- * формирование частного и смешанного секторов экономики, способствующих развитию конкурентной среды; **К Важнейшим Целям инвестиционной политики в**
- * создание республике Узбекистан можно значение передовой зарубежной технологии, ноу-хау и управленческого опыта.

Первый приоритет - массовое жилищное строительство.

Второй приоритет - современные средства коммуникаций, производство средств транспорта и связи, создание и модернизация транспортных и информационных сетей.

Третий приоритет - высокие технологии.

Четвертый приоритет - ресурсосберегающие, экологически чистые технологии.

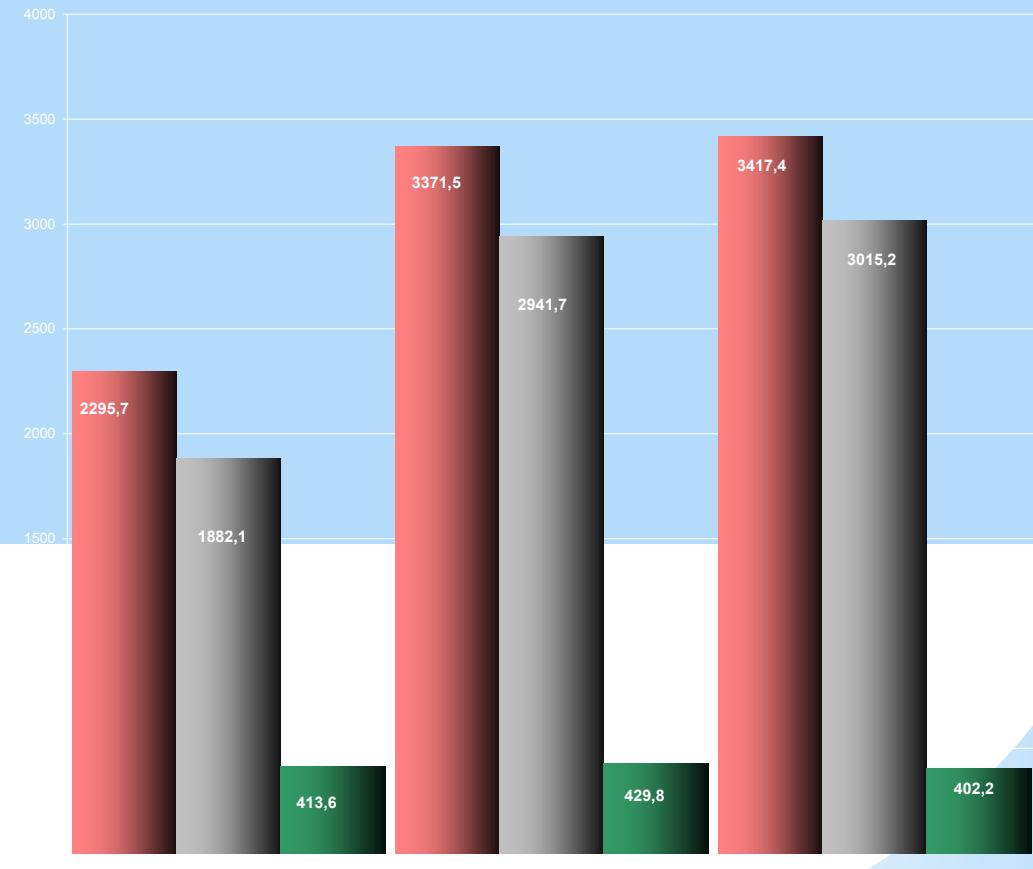
Пятый приоритет - экологически чистое продовольствие на базе поддержки сети фермерских и дехканских хозяйств, перерабатывающих и торговых предприятий, освоивших технологии производства, переработки, упаковки, транспортировки, сбыта и контроля со строгим соблюдением стандартов по экологически чистому продовольствию и продуктам с лечебными добавками.

* Приоритетные отрасли инвестиционной политики

*

Иностранные инвестиции и кредиты планируемые на 2010 г.

Всего:	3417,4
В рамках ГИП	3015,2
В рамках РИП	402,2
В том числе, ПИИ	2862,2



По определенной целевой части Государственной
инвестиционной программы

**Иностранные
кредиты под
гарантию
правительства
проектов – 555,2
млн.долл.**

**Прямые
иностранные
инвестиции и
кредиты**

74 проекта – 2,46

СЭИЗ “Навай”
12 проектов
31,07 млн.долл.

Иностранные
кредитные линии
7 проектов
61,25 млн.долл.

Другие
55 проектов
2367,7
млн.долл.

Список инвестиционных предложений основных направлений Государственной инвестиционной программы на 2010 год

Всего 178 инвестиционных предложений

Источник финансирования определен
112

Источник финансирования не определен
66

Льготные инвестиционные кредиты
47

ПИИ
43

Собственные средства
22

Льготные инвестиционные кредиты
22

ПИИ
44



* Предприятия с участием иностранных инвестиций



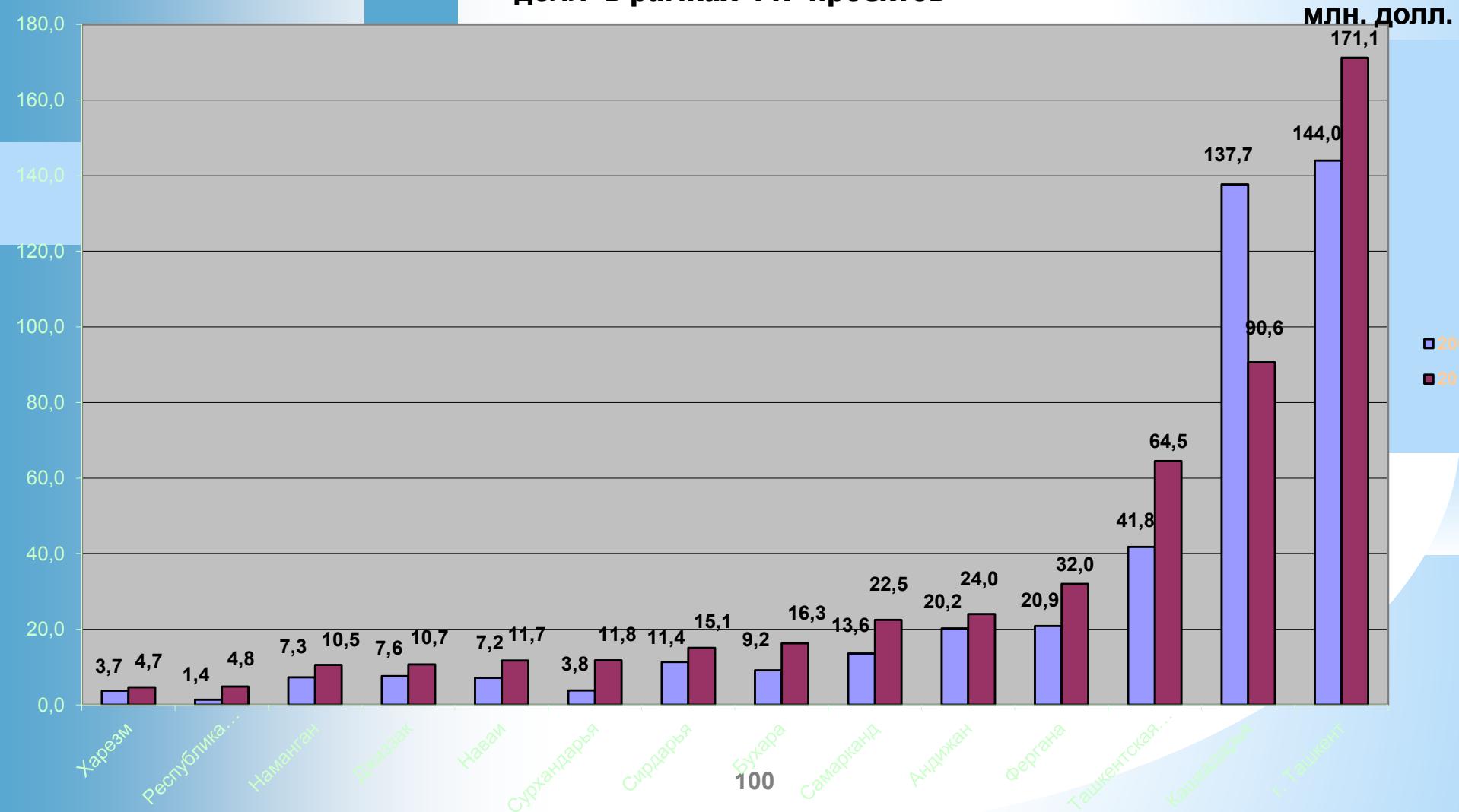
Всего предприятий	4443 шт.
В том числе:	
Новосозданных предприятий, в 2009 г.	561 шт.
Действующие предприятия	4124 шт.
Предприятия занимающиеся ВЭД	1600 шт.
Недействующие предприятия	319 шт.
Внешне торговый оборот предприятий (млрд. долл.) (республиканский товарооборот - 21,3 млрд.долл.)	7,8
Доля в общем внешнем торговом обороте ⁹⁹	36,9%



*

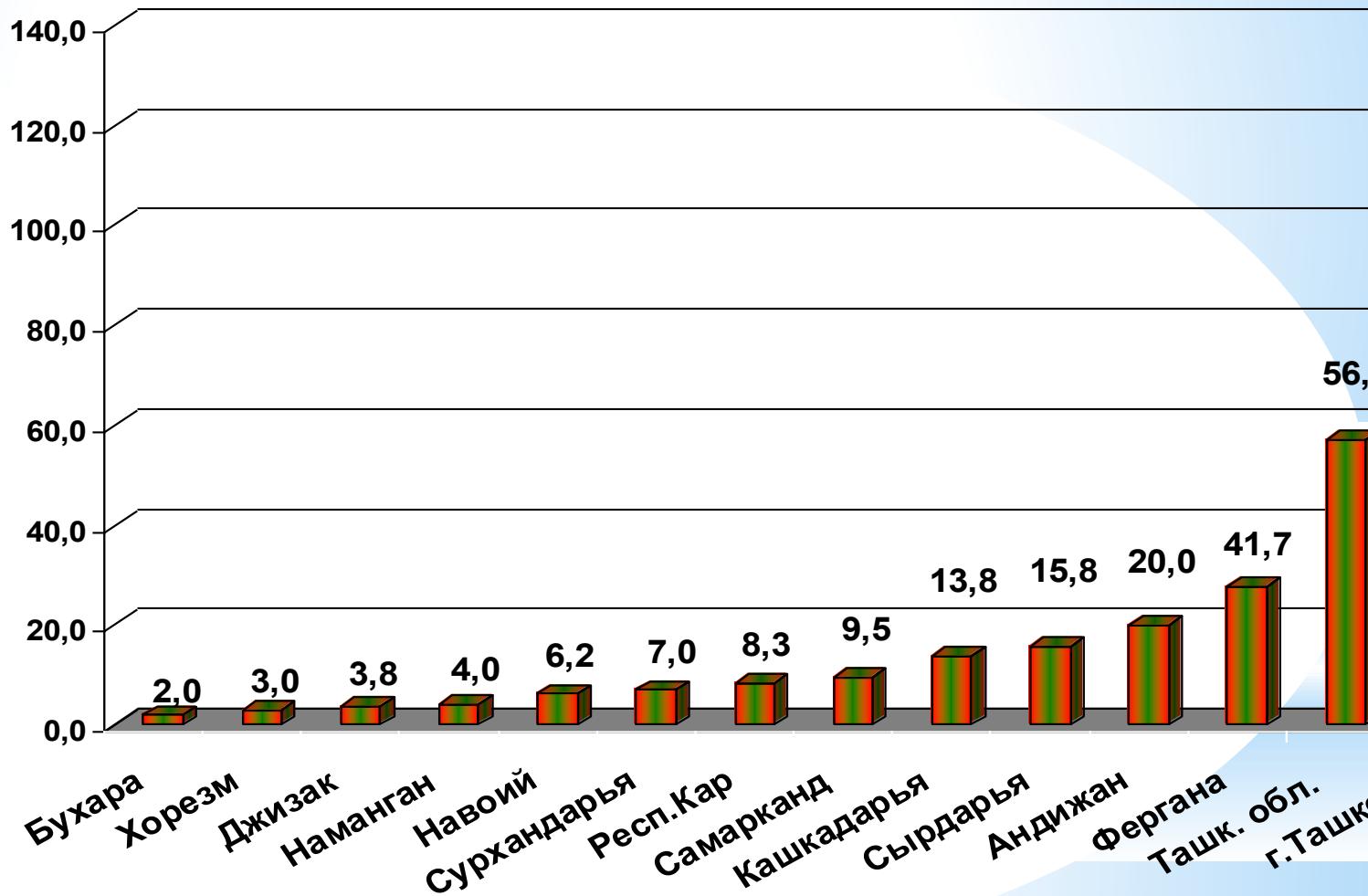
Сравнительная таблица региональных инвестиционных проектов 2009 и 2010 годов

В 2010 году запланировано привлечение иностранных инвестиций на сумму 402,2 млн. долл в рамках 447 проектов



* II. Объём прямых иностранных инвестиций, привлеченных в рамках РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ НА 2010г.

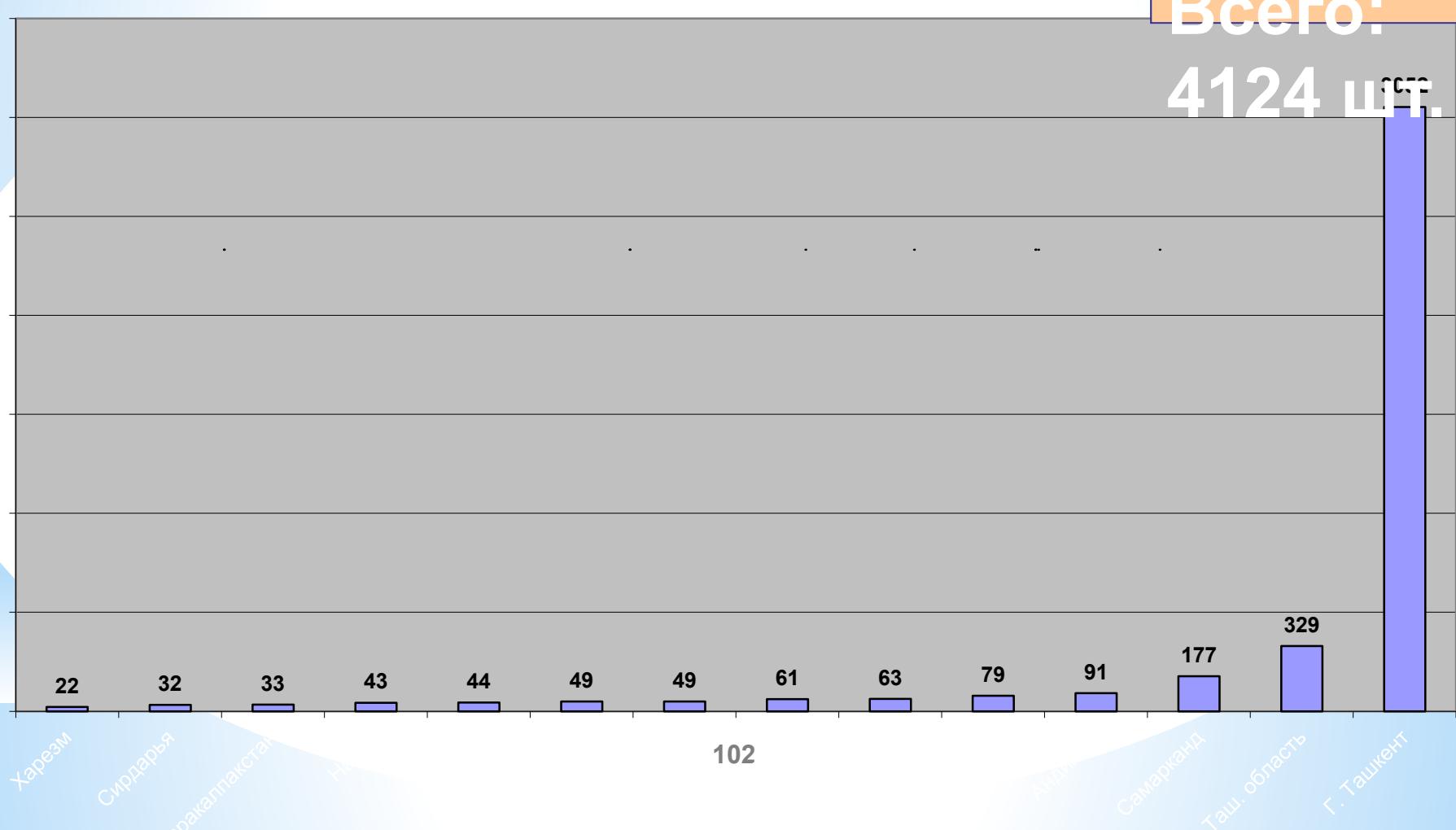
Всего привлечено ПИИ в объеме 311,4 млн.долл.



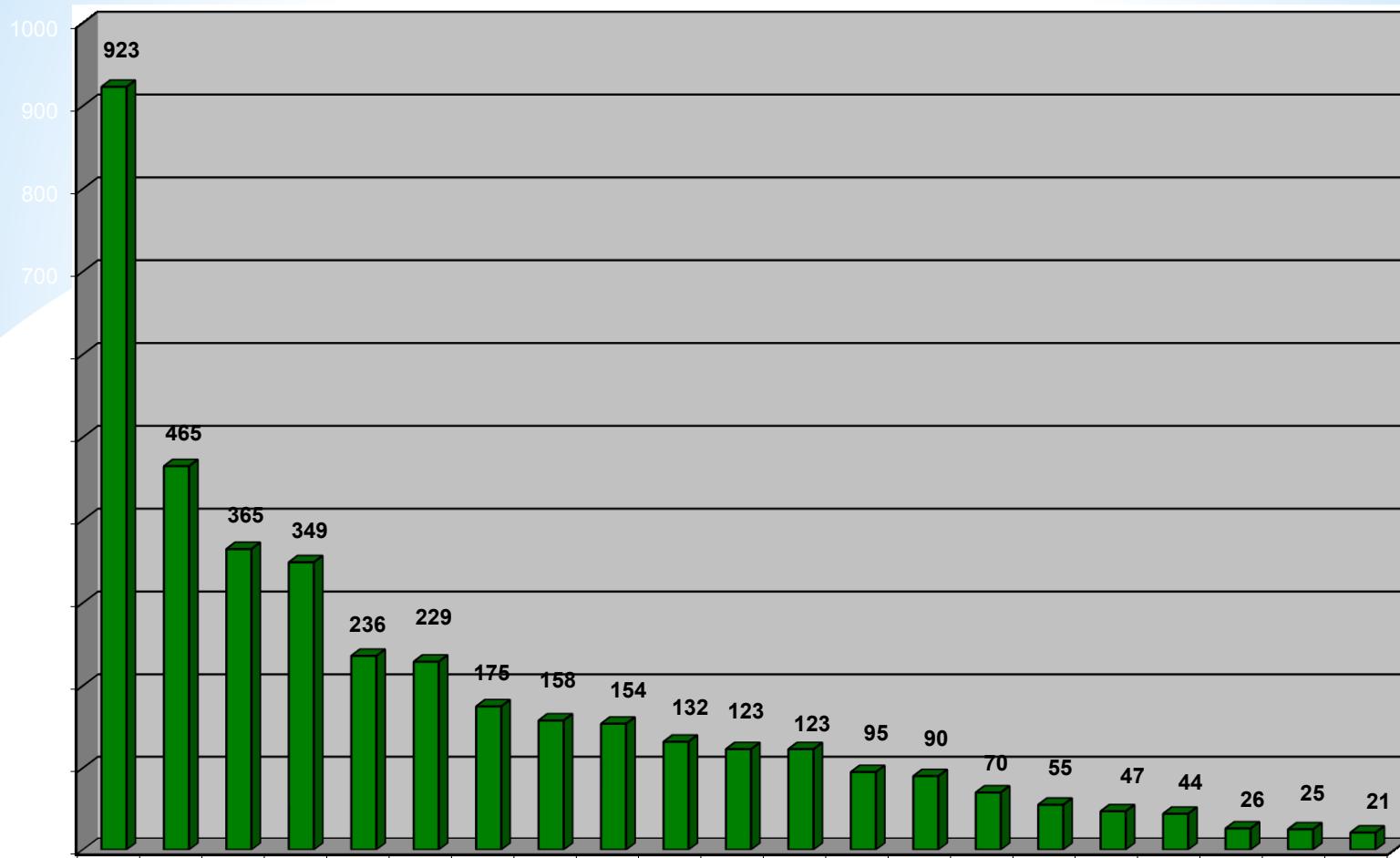


Всего действующих предприятий с иностранными инвестициями в
регионах
(в региональном отрезке)

Всего:
4124 шт.



* Действующие предприятия с иностранными инвестициями в Республике
Узбекистан
(в отраслевом отрезке)



Обрабатывающая промышленность
Легкая промышленность
Пищевая промышленность
Химическая и нефтехимическая промышленность
Строительство
Лесная промышленность

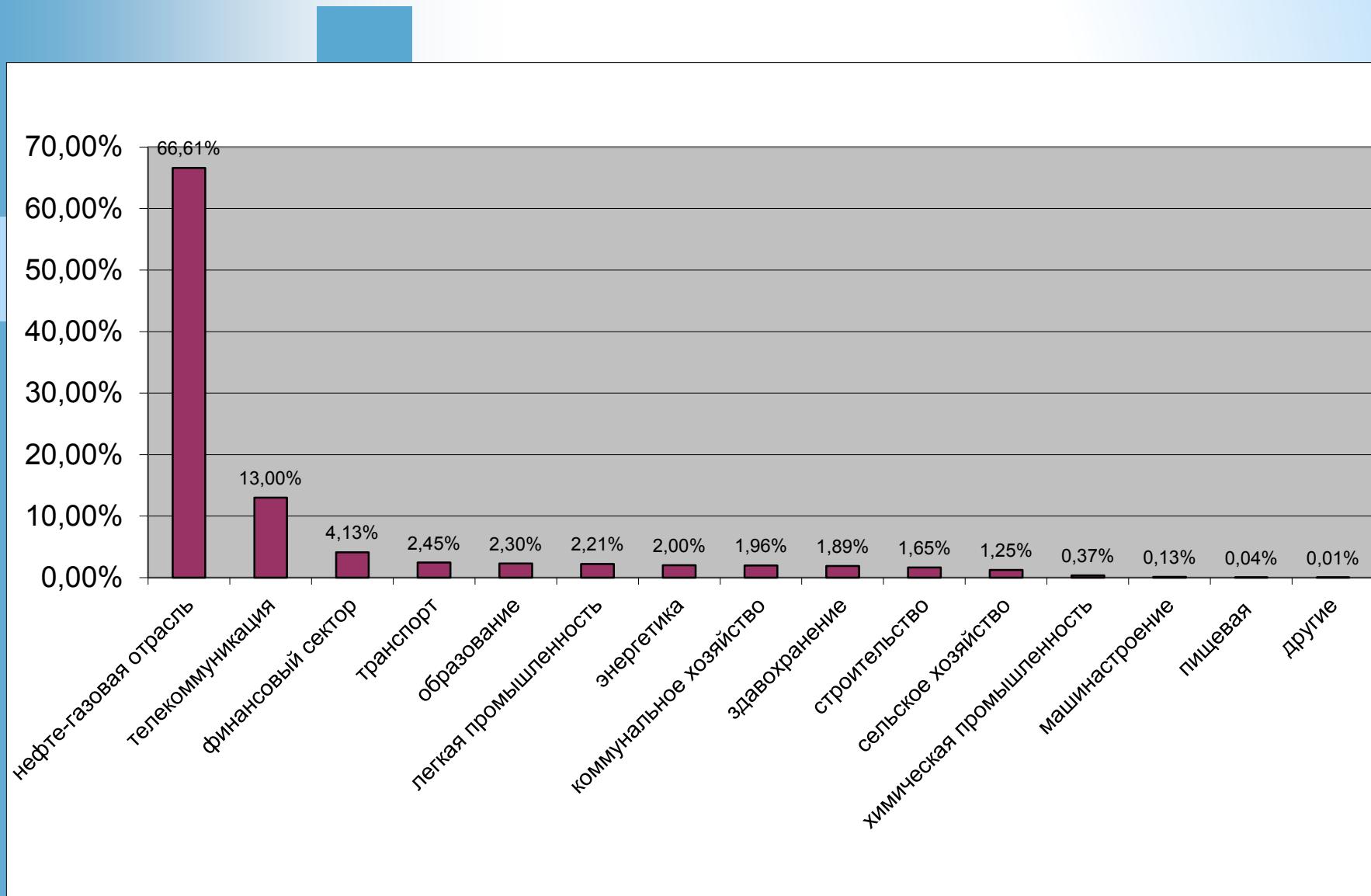
**Количество и доля недействующих предприятий с иностранными
инвестициями в регионах**

Регион	Количество и доля недействующих предприятий	
1 Навоинская область	1	0,3%
2 Джиззакская область	4	1,3%
3 Харезмская область	4	1,3%
4 Бухарская область	5	1,6%
5 Наманганская область	6	1,9%
6 Республика Каракалпакстан	7	2,2%
7 Андижанская область	7	2,2%
8 Ферганская область	8	2,5%
9 Самаркандская область	10	3,1%
10 Кашкадарьинская область	13	4,1%
11 Сирдарьинская область	13	4,1%
12 Сурхандарьинская область	16	5,0%
13 Ташкентская область	16	5,0%
14 город Ташкент	208	65,4%
Всего:	318	100,0%

Структура привлеченных инвестиций по проектам включенных в Инвестиционные программы в 2005-2009гг. в разрезе отраслей

Отрасль	Объем инвестиций		
	Итого	в %	
нефте-газовая отрасль	66,61%	3806,5	49,8%
телекоммуникация	13,00%	1123,1	14,7%
финансовый сектор	4,13%	557,3	7,3%
транспорт	2,45%	308,8	4,0%
образование	2,30%	208,8	2,7%
легкая промышленность	2,21%	506,0	6,6%
энергетика	2,00%	93,4	1,2%
коммунальное хозяйство	1,96%	208,6	2,7%
здравоохранение	1,89%	169,1	2,2%
строительство	1,65%	193,2	2,5%
сельское хозяйство	1,25%	287,7	3,8%
химическая промышленность	0,37%	70,8	0,9%
машинастроение	0,13%	37,4	0,5%
пищевая	0,04%	66,3	0,9%
другие	0,01%	6,1	0,1%
Итого	100,0%	7 642,92	100,0%

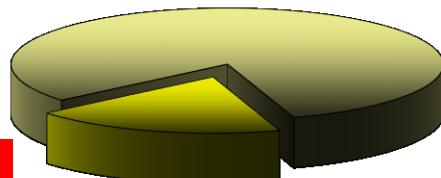
Структура привлеченных инвестиций по проектам включенных в инвестиционные программы в 2005-2009гг. в разрезе отраслей



* Внешнеторговая деятельность предприятий с участием иностранных вложений в Республике Узбекистан

Доля в экспорте республики

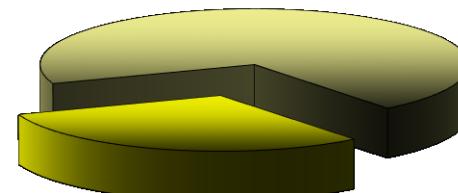
Общий объем экспорта
11,8 млрд. долл.



Экспорт предприятий с участием иностранных вложений - 3,4 млрд. долл. (28,8%)

Доля в импорте Республики

Общий объем импорта -
9,4 млрд. долл.



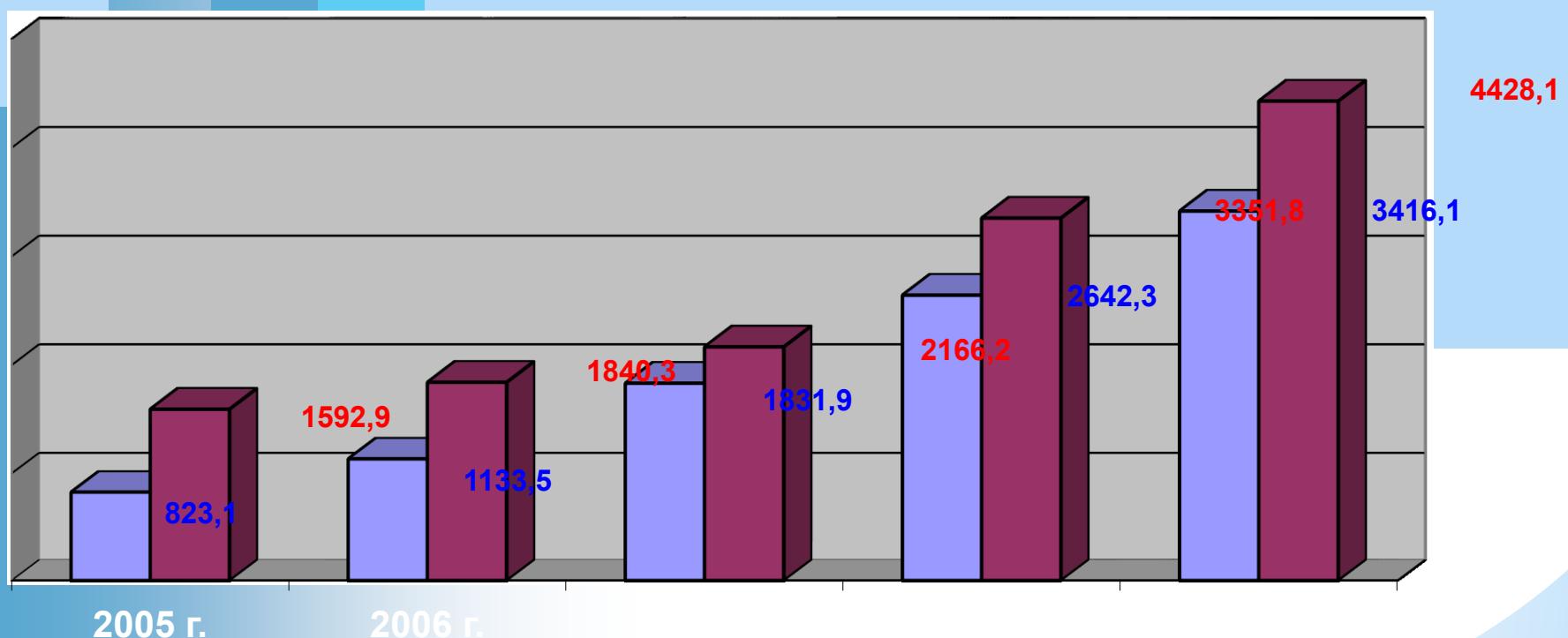
Импорт предприятий с участием иностранных вложений -
4,42 млрд. долл. (46,8%)





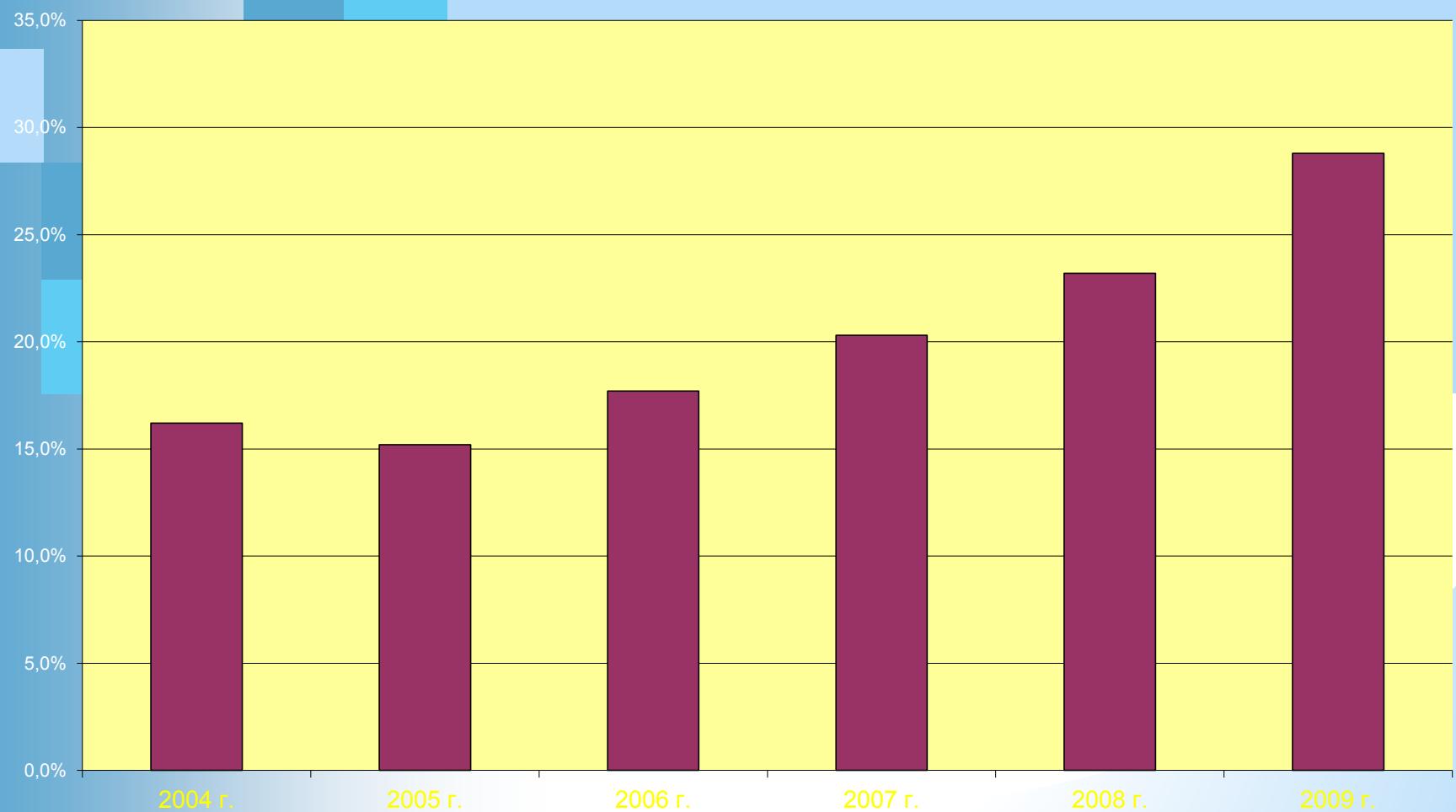
* Динамика экспорта и импорта предприятий
с участием иностранных вложений (2005-2009гг.)

млн.долл.





* Доля экспорта предприятий с участием иностранных вложений в общем
экспорте Республики (2004-2009 гг.)



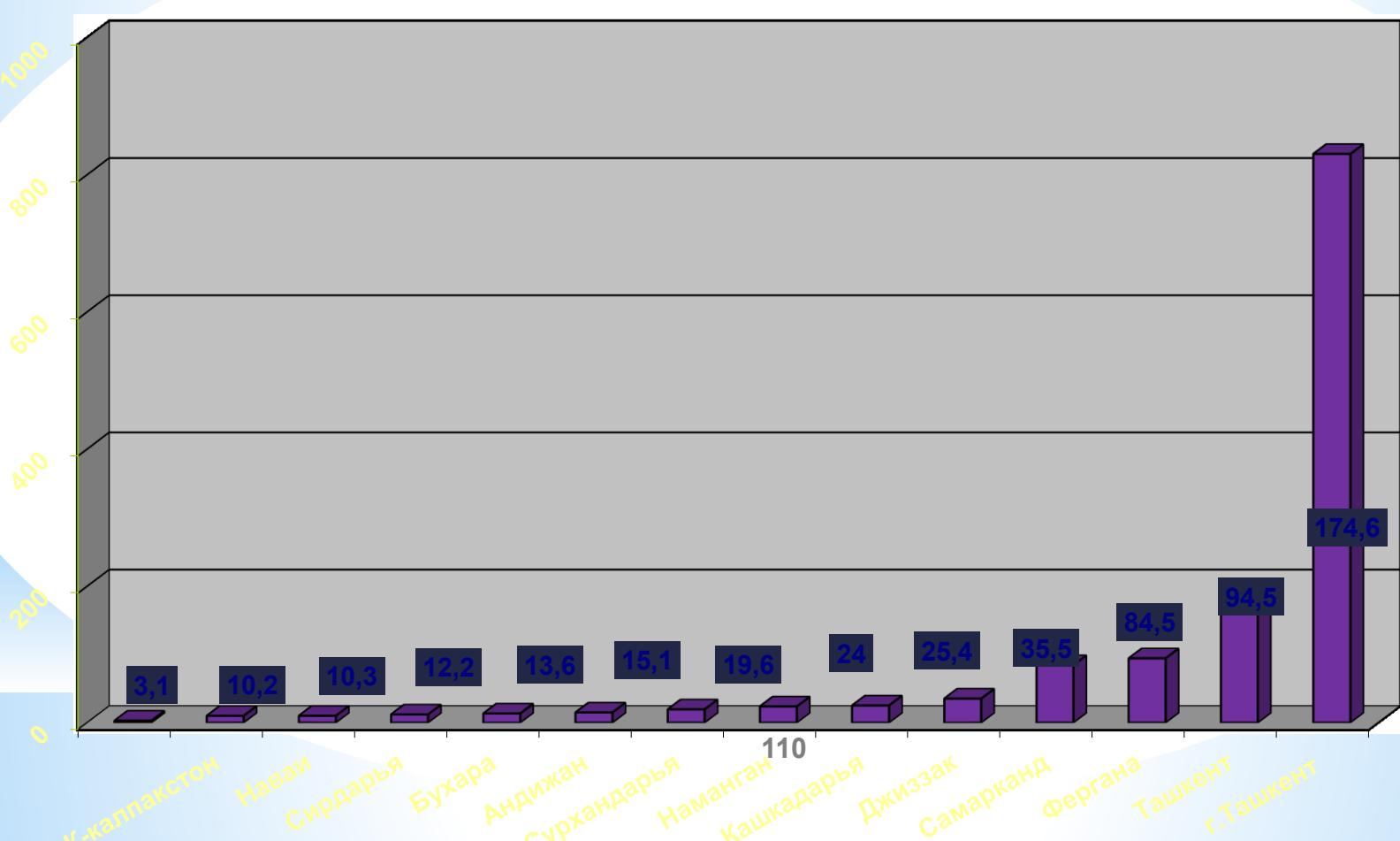


Экспорт региональных предприятий в Республике в 2009 г.

В перспективе: 285
млн. долл.

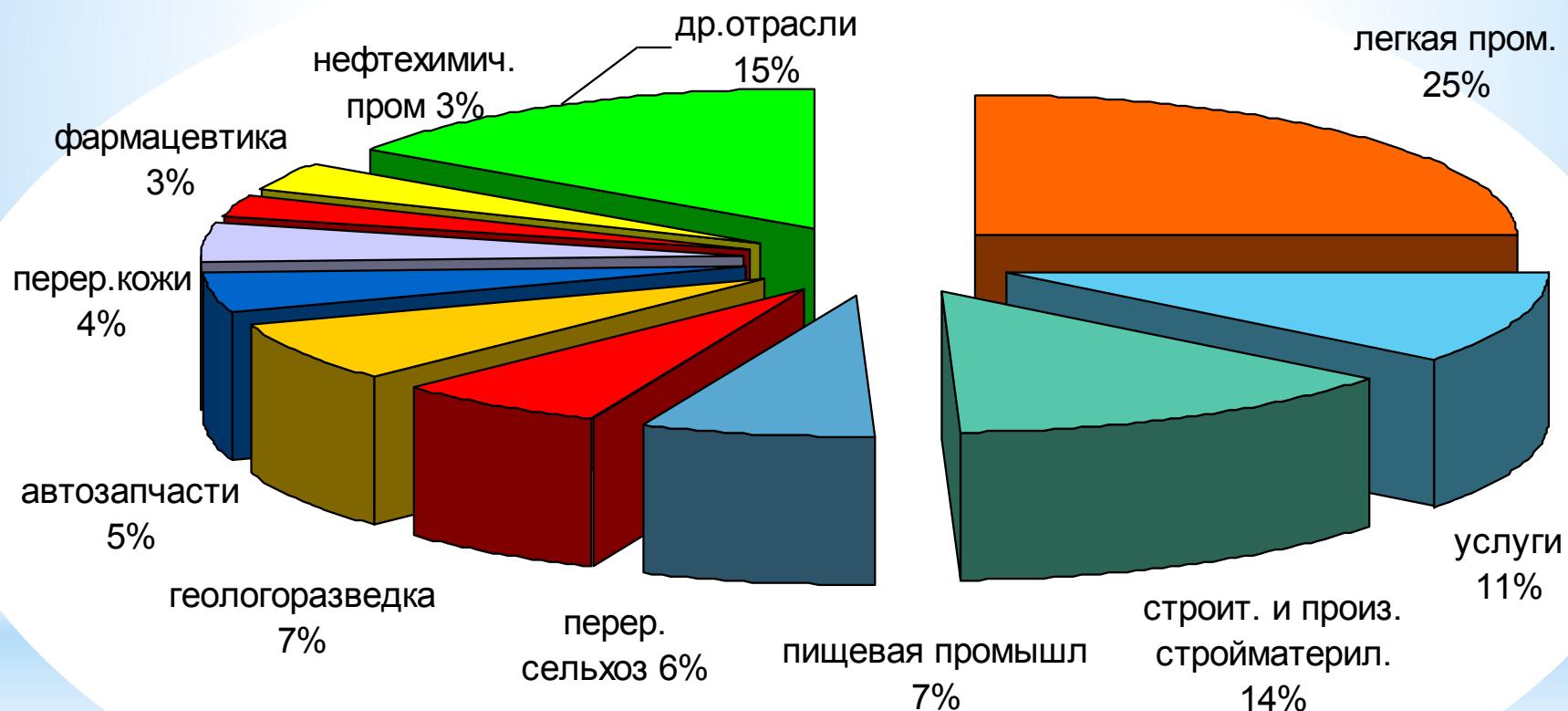
С дополнительным поручением: 1035
млн. долл.

Исполнение: 1353
млн. долл.



* **Объём прямых иностранных инвестиций, привлеченных в рамках РИП на 2011г. в разрезе отраслей**

На 1 ноября т.г. привлечено ПИИ на сумму 310,9 млн.долл.

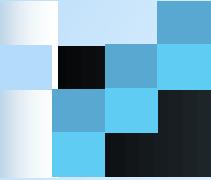


АДРЕСНАЯ ЧАСТЬ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ НА 2011г.

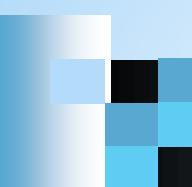


На сегодняшний день, когда весь мир столкнулся с мировым финансово-экономическим кризисом в нашей республике предпринимаются все меры для смягчения и устранения его последствий. Разработана Антикризисная программа в рамках которой особое внимание уделяется экономическим проблемам, в том числе и инвестиционной политике.

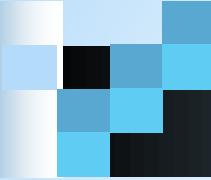
Ключевым приоритетом реализации Антикризисной программы стало привлечение инвестиций, прежде всего за счет мобилизации внутренних источников, на осуществление ускоренной модернизации, технического и технологического перевооружения важнейших отраслей экономики, опережающее развитие транспортных коммуникаций и строительства объектов социальной инфраструктуры.



В центре внимания правительства находилась реализация широкомасштабной программы по строительству и реконструкции Узбекской национальной автомагистрали, продолжились работы по развитию и модернизации железнодорожной транспортной системы страны, развитию систем коммуникаций, реализации программы по мелиоративному улучшению земель

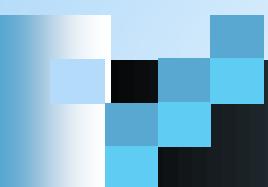


* 6. Современные методы и формы поощрения привлечения иностранных инвесторов

- 
1. Льготы предоставляемые предприятиям с иностранными инвестициями в Республике Узбекистан.
 2. Стимулирование привлечения иностранных инвестиций в создание совместных предприятий.
 3. Стимулирование привлечения прямых иностранных инвестиций.

*

План

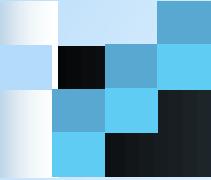


- * 1. Льготы предоставляемые предприятиям с иностранными инвестициями в Республике Узбекистан

Иностранным
инвесторам и
иностранным
инвестициям
предоставляется
справедливый и
равноправный режим,
полная и постоянная
их защита и
безопасность.



*Защита и
безопасность



Для иностранных инвестиций в Республике Узбекистан установлен национальный режим, предусматривающий предоставление иностранным инвестициям условий не менее благоприятных, чем соответствующие условия для инвестиций, осуществляемых юридическими и физическими лицами Республики Узбекистан.

Законодательством, наряду с общими гарантиями и мерами защиты иностранных инвесторов, могут быть предоставлены дополнительные гарантии и меры защиты, в том числе обеспечивающие безусловное выполнение партнерами своих обязательств перед иностранными инвесторами.

***Равноправие**

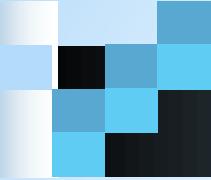
* Дополнительные гарантии и меры защиты могут предоставляться иностранным инвесторам в каждом конкретном случае при инвестировании:



Дополнительные гарантии

- в приоритетные отрасли, обеспечивающие устойчивый экономический рост, прогрессивные структурные изменения экономики страны;
- в приоритетные проекты, обеспечивающие укрепление и расширение экспортного потенциала республики, ее интеграцию в мирохозяйственные связи;
- в проекты в сфере малого предпринимательства, реализация которых направлена на переработку сырья и материалов, производство потребительских товаров и услуг, обеспечение занятости населения.

***Дополнительные
гарантии**



В случае предоставления Правительством Республики Узбекистан иностранному инвестору дополнительных к установленным законодательством гарантий и мер защиты (льгот и преференций) в обязательном порядке заключается инвестиционный договор.

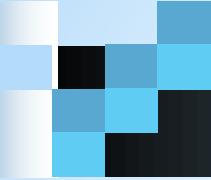
Инвестиционный договор заключается между Правительством Республики Узбекистан в лице Министерства внешних экономических связей, инвестиций и торговли Республики Узбекистан (МВЭСИТ) и иностранным инвестором (инвесторами).

***Инвестиционный
договор**

Также, государство гарантирует и защищает права иностранных инвесторов, осуществляющих инвестиционную деятельность на территории Республики Узбекистан.

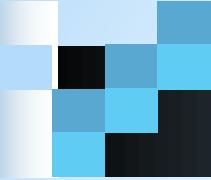


*Инвестиционная
деятельность



В случае, если последующее законодательство Республики Узбекистан ухудшает условия инвестирования, то к иностранным инвесторам в течение десяти лет с момента инвестирования применяется законодательство, действовавшее на дату инвестирования. Иностранный инвестор имеет право по своему усмотрению применять те положения нового законодательства, которые улучшают условия его инвестирования.

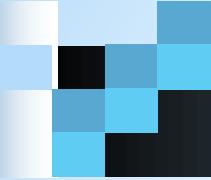
***Законодательство**



* Десятилетняя гарантия



Законодательством
предусмотрен
уведомительный порядок
использования
десятилетней гарантии.
Так, при наступлении
ухудшения условий
инвестирования
иностранный инвестор
уведомляет
соответствующий
уполномоченный орган о
применении гарантии.



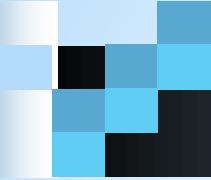
Уполномоченными органами, которые уведомляются о применении иностранным инвестором гарантии, являются государственные организации, осуществляющие государственную регистрацию юридических лиц, Министерство иностранных дел, Министерство внутренних дел, Министерство внешних экономических связей, инвестиций и торговли, Государственный налоговый комитет Республики Узбекистан и обслуживающие банки.

***Уполномоченные органы**

Уведомление иностранного инвестора является основанием для применения уполномоченным органом в отношении иностранного инвестора законодательства, действовавшего на дату инвестирования. Уведомление, независимо от даты направления его в уполномоченный орган, действует с момента вступления в силу акта.



*Уведомление



Налоговые льготы и преференции, предоставляемые для предприятий Республики Узбекистан, в том числе с иностранными инвестициями:

- Налогооблагаемая прибыль юридических лиц уменьшается на сумму:
 - средств, направляемых на расширение основного производства в форме нового строительства, реконструкцию зданий и сооружений, используемых для производственных нужд, а также на погашение кредитов, полученных на эти цели, за вычетом начисленной в соответствующем налоговом периоде амортизации, но не более 30 процентов налогооблагаемой прибыли;

***Льготы**

- средств, направляемых на модернизацию, техническое и технологическое перевооружение производства, приобретение нового технологического оборудования, погашение кредитов, выданных на указанные цели, возмещение стоимости объекта лизинга, за вычетом начисленной в соответствующем налоговом периоде амортизации. Уменьшение налогооблагаемой базы производится в течение 3 (трех) лет начиная с налогового периода, в котором осуществлены вышеуказанные расходы, а по технологическому оборудованию - с момента ввода его в эксплуатацию. В случае реализации или безвозмездной передачи нового технологического оборудования в течение трех лет с момента его приобретения (импорта) действие указанной льготы аннулируется, с восстановлением обязательств по уплате налога на прибыль за весь период применения льготы.

* Льготы

Также, для предприятий-экспортеров, у которых доля экспорта товаров, работ, услуг (независимо от места выполнения работ, оказания услуг) собственного производства за свободно конвертируемую валюту, за исключением сырьевых товаров, составляет:

- от 15% до 30% в общем объеме реализации - установленная ставка налога на доход (прибыль) снижается на 30%;
- от 30 и более процентов в общем объеме реализации - установленная ставка налога на доход (прибыль) снижается на 50%.

* **Льготы**

От налога на добавленную стоимость освобождается:

- оборот по реализации имущества, реализуемого в порядке приватизации государственной собственности;

- оборот по реализации товаров (работ и услуг), приобретаемых юридическими лицами за счет займов (кредитов), предоставленных международными и зарубежными правительственными финансовыми организациями по международным договорам Республики Узбекистан, а также полученных за счет грантов;

* **Льготы**

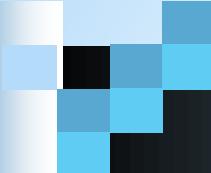
- оборот по реализации имущества, передаваемого в качестве инвестиционных обязательств согласно договору, заключенному между инвестором и уполномоченным государственным органом по управлению государственным имуществом;
- предоставление услуг по договору финансовой аренды (лизинга) в части процентного дохода арендодателя (лизингодателя);



***Льготы**

- импорт технологического оборудования, ввозимого на территорию Республики Узбекистан по перечню, утверждаемому в соответствии с законодательством, а также комплектующих изделий и запасных частей, при условии, если их поставка предусмотрена условиями контракта на поставку технологического оборудования. В случае реализации или безвозмездной передачи импортируемого технологического оборудования на экспорт в течение трех лет с момента его ввоза действие данной льготы аннулируется с восстановлением обязательств по уплате налога на добавленную стоимость за весь период применения льготы;
- импорт имущества, ввозимого в качестве инвестиционных обязательств согласно договору, заключенному между инвестором и уполномоченным государственным органом по управлению государственным имуществом;

* **Льготы**



* Льготы



- импорт сырья, материалов и заготовок для использования в собственном производстве, ввозимых предприятиями с иностранными инвестициями, специализирующимися на производстве детской обуви.

При исчислении налога на имущество юридических лиц налогоблагаемая база уменьшается на стоимость:

- оборудования, приобретенного за счет кредита, на пять лет с момента ввода его в эксплуатацию, но не более срока, установленного для погашения кредита;
- имущества, полученного в лизинг, на срок действия договора лизинга;

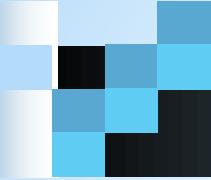


*Уменьшение
налоговой базы



- вновь введенного в эксплуатацию нового технологического оборудования - сроком на пять лет. В случае реализации или безвозмездной передачи нового технологического оборудования в течение трех лет с момента его приобретения (импорта) действие указанной льготы аннулируется с восстановлением обязательств по уплате налога на имущество организаций применении льготы.

***Уменьшение налоговой базы**



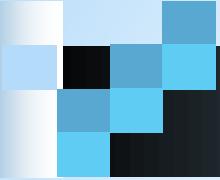
От обложения таможенной пошлиной
освобождаются:

- имущество, ввозимое иностранными инвесторами и предприятиями с иностранными инвестициями в Республику Узбекистан для собственных производственных нужд;
- товары, ввозимые иностранными юридическими лицами, осуществлявшими прямые инвестиции в экономику Республики Узбекистан на общую сумму более 50 (пятидесяти) млн. долларов США, при условии, что ввозимые товары являются продукцией их собственного производства;

***Таможенная
пошлина**

- товары, работы и услуги, предназначенные для проведения работ по соглашению о разделе продукции и ввозимые в Республику Узбекистан в соответствии с проектной документацией иностранным инвестором или иными лицами, участвующими в выполнении работ по соглашению о разделе продукции, а также вывозимая инвестором продукция, принадлежащая ему в соответствии с соглашением о разделе продукции;
- технологическое оборудование, ввозимое на территорию Республики Узбекистан, по перечню, утверждаемому в соответствии с законодательством, а также комплектующие изделия и запасные части, при условии, если их поставка предусмотрена условиями контракта на поставку технологического оборудования. В случае реализации или безвозмездной передачи импортируемого технологического оборудования на экспорт в течение трех лет с момента его ввоза действие данной льготы аннулируется с восстановлением обязательств по уплате таможенной пошлины за весь период применения льготы.

*Таможенная пошлина

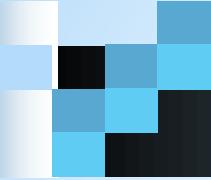


*** 2. Стимулирование привлечения
иностранных инвестиций в создание
совместных предприятий**

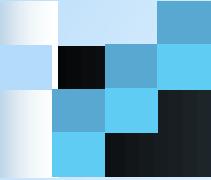


* **О деятельности предприятий с участием иностранных инвестиций, созданных на территории Республики Узбекистан (по состоянию на 01.01.2011г.)**

Всего количества предп. (шт.)	4563
Вновь созданных в 2010г.	536
Количество действующих предприятий	4201
Количество ПИИ, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность	1600
Количество недействующих предприятий	362

- 
1. Изделия радиоэлектронной промышленности и производство комплектующих к компьютерной и вычислительной технике;
 2. Легкая промышленность;
 3. Шелковая промышленность;
 4. Промышленность строительных материалов;
 5. Промышленное производство мяса птицы и яиц;
 6. Пищевая промышленность;
 7. Мясо-молочная промышленность;
 8. Химико-фармацевтическая промышленность.

* **Предприятия привлекающие
прямые частные инвестиции**



Указанные выше налоговые льготы предоставляются при объеме прямых частных иностранных инвестиций:

- от 300 тыс. долларов США до 3 млн. долларов США - сроком на 3 года;
- свыше 3 млн. долларов США до 10 млн. долларов США - сроком на 5 лет;
- свыше 10 млн. долларов США - сроком на 7 лет.

*Размер вложений



- осуществление иностранными инвесторами частных прямых иностранных инвестиций без предоставления гарантии Республики Узбекистан;
- доля иностранных участников в уставном капитале предприятия должна быть не менее 50 процентов;
- внесение частных прямых иностранных инвестиций после государственной регистрации указанных предприятий;

~~Условия~~

- размещение указанных предприятий в трудоизбыточных регионах - Республике Каракалпакстан, Джизакской, Кашкадарьинской, Сырдарьинской, Сурхандарьинской, Хорезмской областях, а также в сельских населенных пунктах Навоийской, Андижанской, Наманганской и Ферганской областей;

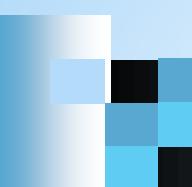


*Условия

- вложение иностранных инвестиций в виде свободно конвертируемой валюты или нового современного технологического оборудования
- направление дохода, полученного в результате предоставления указанных льгот в течение срока их применения, на реинвестирование с целью дальнейшего развития предприятия.



*Условия

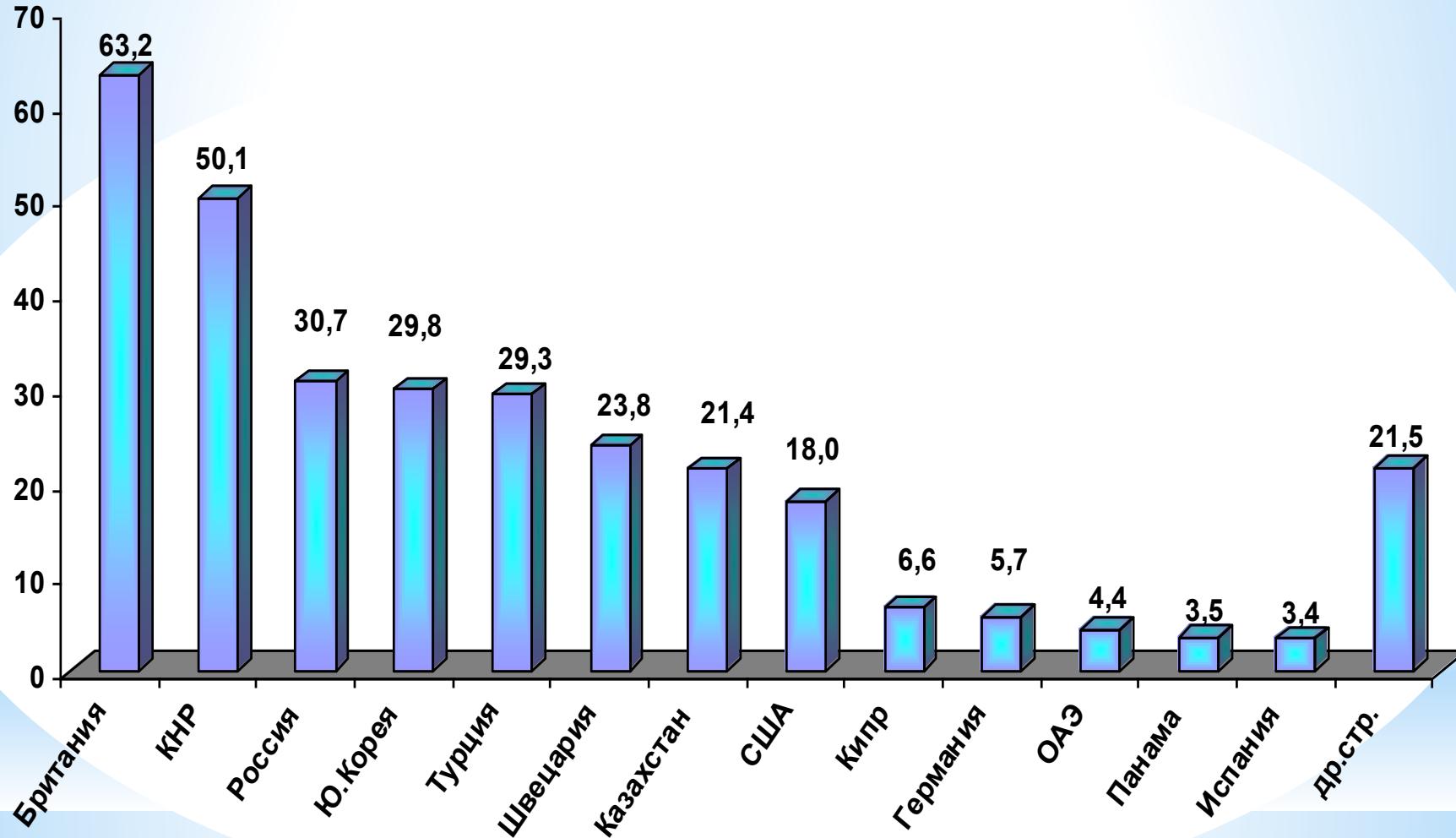


* 3. Стимулирование привлечения прямых иностранных инвестиций

* Наряду с таможенными и налоговыми льготами, установленными для всех предприятий Республики Узбекистан, имеется ряд льгот, предоставляемых для предприятий, привлекающим прямые частные иностранные инвестиции

1. Изделия радиоэлектронной промышленности и производство комплектующих к компьютерной и вычислительной технике;
2. Легкая промышленность;
3. Шелковая промышленность;
4. Промышленность строительных материалов;
5. Промышленное производство мяса птицы и яиц;
6. Пищевая промышленность;
7. Мясо-молочная промышленность;
8. Химико-фармацевтическая промышленность.

* Объём прямых иностранных инвестиций, привлеченных в рамках
РЕГИОНАЛЬНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ НА 2010г. в разрезе стран



*Основные
направления
повышения
привлекательности
экономики Узбекистан
а для иностранных
инвесторов.

- 1.Основные направления повышения привлекательности экономики Узбекистана.
- 2.Развитие валютных операций в Республике Узбекистан.
- 3.Региональный подход к привлечению иностранных инвестиций.

* План:



1. Основные направления повышения привлекательности экономики Узбекистана.

Важнейшие задачи дальнейшего стимулирования привлечения зарубежного капитала:

разработать режим наибольшего благоприятствования для иностранных инвестиций в сочетании с механизмами сдерживания и противовесов;

создать равные стартовые условия для функционирования национального и иностранного зарубежного капитала

совершенствовать механизм правового обеспечения притока иностранных и отечественных инвестиций с учетом достижения их равных условий;

обеспечить соответствующие государственные гарантии и стимулы для привлечения иностранных инвестиций в приоритетные отрасли и территории республики;

разивать институциональную структуру, позволяющую осуществлять страхование иностранного капитала;

усовершенствовать организационно-экономический механизм стимулирования привлечения иностранных инвестиций;

улучшить инвестиционный климат республики для привлечения зарубежного капитала.

Важное значение имеет совершенствование финансово-кредитных, налоговых рычагов и стимулов, а также нефинансовых методов. К последним можно отнести рыночную инфраструктуру, обеспечивающую нормальное функционирование иностранного капитала; обеспечение необходимыми факторами производства, информацией; банковским обслуживанием, различного рода коммуникациями, службами управления, транспорта и т.д.

- Для того чтобы избежать возникновения возможных дефолтов необходимо, чтобы система отслеживания, планирования и контроля имела надежную статистическую базу основных показателей, характеризующих размеры поступающих внешних ресурсов во всех формах и во всех секторах национальной экономики

- изменить и сложившийся порядок закрытого распределения кредитов,
- внедрить конкурсный отбор иностранных кредитов с тщательной проработкой вопроса о целесообразности использования иностранных кредитных линий,

- Для стимулирования привлечения портфельных инвестиций в процессы приватизации следовало бы выработать принципы валютной конвертации иностранных портфельных инвестиций, выделить совокупность приватизируемых предприятий для международных торгов, развивая первичный и вторичный рынок ценных бумаг для приобретения иностранными инвесторами имущественных прав.

- Важно также установить общий низкий налог на предприятия, чтобы поднять их стимулирующую роль в развитии предпринимательства. Это же можно отнести и к снижению верхнего предела подоходного налога на граждан, что будет способствовать развитию малого бизнеса.
- Чтобы ограничить отток иностранного капитала из страны, целесообразно также распространить порядок установления государственных гарантий на все виды вложений, независимо от их размеров.

- Схема краткосрочной стабилизации выглядит следующим образом:

Уменьшение налогообложения прибыли,
направляемой на накопление

Высвобождение финансовых средств

Направление финансовых средств на инвестиции

Повышение спроса на средства производства

Расширение рынка

Для дальнейшего стимулирования привлечения иностранных инвестиций в экономику страны предпринимаются дополнительные меры в банковской сфере.

С целью ускорения структурной перестройки экономики правительство Узбекистана в конце 1996 года изменило режим валютного регулирования и ввело валютное рационирование.

Главной особенностью нового режима валютного регулирования явилось то, что он стал использовать в качестве основного инструмента регулирования объема и структуры импорта с целью увеличения импорта оборудования для ускорения структурной перестройки экономики.

2 Развитие валютных операций в Республике Узбекистан

Однако следствием ужесточения государственного контроля над валютными операциями и отсутствия необходимой координации между различными направлениями экономической политики стало постоянное нарастание разницы между обменным курсом Центрального банка и обменным курсом на параллельном рынке иностранной валюты.

Помимо сдерживания роста экспорта и экспортного потенциала страны, режим валютного рационирования имел и другие негативные последствия для темпов роста экономики, структурной перестройки и благосостояния народа, основными из которых являлись следующие:

сильные искажения относительных цен

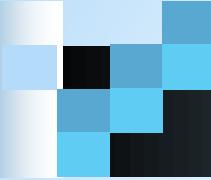
сдерживание притока прямых иностранных инвестиций

субсидирование импортеров за счет экспортёров

монополизация рынка

отсутствие макроэкономической стабильности

- Как показывает мировой опыт и опыт Узбекистана, наличие свободного рынка иностранной валюты является важным фактором, дисциплинирующим органы денежно-кредитного регулирования.



В процессе реализации
вышеперечисленных задач особую
актуальность приобрел вопрос о
курсовой политике.

- Первый сценарий перехода к свободной конвертации национальной валюты по счету текущих операций предполагал отмену всех существующих ограничений на внутреннем валютном рынке без существенной девальвации обменного курса Центрального банка.

- Второй сценарий предполагал отмену всех существующих на внутреннем валютном рынке ограничений с девальвацией обменного курса Центрального банка до уровня обменного курса параллельного рынка

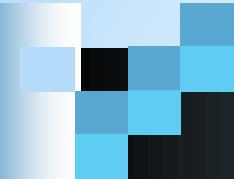
- Третий сценарий - постепенная отмена валютных ограничений с ускоренной девальвацией обменного курса сума, устанавливаемого Центральным банком - являлся своего рода компромиссным вариантом между первым и вторым сценариями.

Первым шагом к либерализации рынка иностранной валюты стала унификация с 1 мая 2000 года действовавших в тот период и применявшимся для проведения различных валютных операций биржевого и внебиржевого обменных курсов

Следующим шагом стало разделение с 1 июля 2000 года рынка иностранной валюты на биржевой и внебиржевой рынки и перевод значительной части операций по конвертации сумов на иностранную валюту, ранее осуществлявшихся на Узбекской республиканской валютной бирже, на внебиржевой валютный рынок.

- В то же время были приняты меры, направленные на стимулирование экспорта и увеличение поступления иностранной валюты.

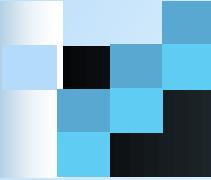
- С 1 июля 2001 года в целях расширения внебиржевого валютного рынка все операции на внутреннем валютном рынке, за исключением операций по обслуживанию государственного долга, были переведены на внебиржевой валютный курс.



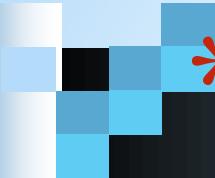
* По курсу внебиржевого рынка стали осуществляться следующие виды операций:

обязательная продажа экспортерами 50% валютной выручки от децентрализованного экспорта;

покупка иностранной валюты для импорта оборудования, комплектующих изделий, сырья, материалов и услуг, обслуживания вновь привлекаемых иностранных кредитов, репатриации прибыли, дивидендов и других доходов иностранных инвесторов, оплаты и командировочных расходов.



В настоящее время приоритетными направлениями экономической политики являются сохранение относительной стабильности обменного курса, макроэкономической ситуации и ускорение темпов экономического развития.



*3.Региональный подход к привлечению иностранных инвестиций.

- Одной из составляющих инвестиционной политики Узбекистана является региональная инвестиционная политика. В условиях либерализации экономики, обеспечении ее устойчивого роста, возрастает роль региональной экономики, развитие которой требует разработки и реализации самостоятельной региональной инвестиционной политики как составной части социально-экономической политики региона.

- Ее сущность и особенность заключается в том, что для развития национальной экономики в целом, в первую очередь требуется достичь развитие не отдельных регионов, а всех регионов и по возможности добиться правильного, рационального, равного распределения иностранных инвестиций по всем регионам.

*

Сравнительная таблица показателей РИП 2010 и 2011 г.г.

Справочно: В рамках РИП 2011 г. запланировано ПИИ в объеме 378 млн. долл.

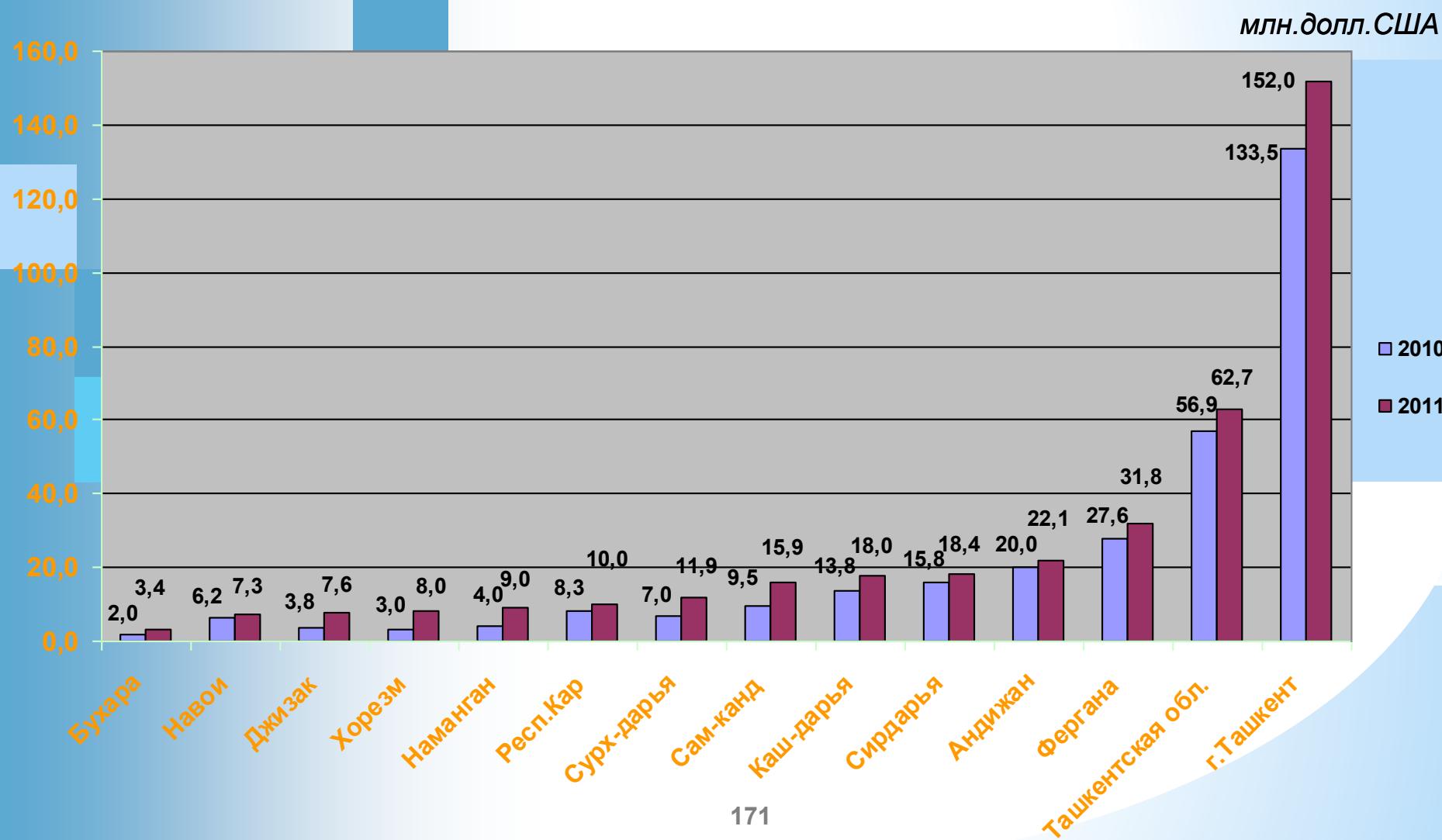


Таблица- 1

	Регион	Темп роста (%)*						
		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1	по Республике	100	100	100	100	100	100	100
2	Республика Каракалпакстан	6,6	4,7	5,5	12,8	9,5	5,2	7,3
3	Андижанская область	3,3	4,1	3,3	3,2	4,2	3,6	2,4
4	Бухарская область	6,6	8,2	8,4	7,6	8,9	19,5	12,9
5	Джиззакская область	2,4	2,4	2,2	2,1	2,2	1,8	1,4
6	Кашкадарьинская область	12,9	14,4	18,2	18,7	19,3	17,5	14,0
7	Навоийская область	5,5	7,2	7,8	7,6	5,5	4,7	4,5
8	Наманганская область	3,7	3,4	3,3	3,0	3,5	3,8	2,9

Таблица- 2

Объем капиталовложений по всем

№	Регион	Года						
		2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010*
	по Республике	2629,0	3165,2	4041,0	5903,5	8587,1	12531,2	18220,2
1.	Республика Каракалпакстан	174,3	149,3	211,7	600,2	813,1	652,4	1331,8
2.	Андижанская область	87,0	130,4	140,9	198,3	360,3	445,2	438,3
3.	Бухарская область	174,7	260,7	337,8	727,1	765,9	2443,4	2344,8
4.	Джиззакская область	62,6	77,2	96,2	107,0	189,2	230,2	259,1
5.	Кашкадарьинская область	339,4	456,5	756,8	873,7	1656,7	2193,0	2543,8
6.	Навоийская область	144,1	229,1	354,3	434,3	470,3	587,7	814,0

7.	Наманга нская область	96,4	107,9	141,3	226,4	302,8	478,2	529,9
8.	Самарка ндская область	157,1	203,5	233,4	305,5	395,1	551,4	635,6
9.	Сурханда рьинская область	109,7	170,8	211,5	288,2	367,7	511,8	573,7
10.	Сирдарь инская область	54,1	54,5	82,3	89,1	128,7	207,3	288,5
11.	Ташкент ская область	256,3	337,4	340,6	515,7	761,6	1247,3	1498,3
12.	Ферганск ая область	120,1	162,3	178,2	272,9	479,3	663,4	756,1
13.	Харезмск ая область	123,8	63,3	113,4	164,7	177,1	219,3	299,3
14	город Ташкент	729,4	741,8	840,3	1100,4	1719,3	2007,7	2586,0

Самаркандская область	6,0	6,4	6,1	5,5	4,6	4,4	3,5
Сурхандарьинская область	4,2	5,4	5,0	6,6	4,3	4,1	3,1
Сирдарьинская область	2,1	1,7	2,0	2,0	1,5	1,7	1,6
Ташкентская область	9,7	2,6	3,0	7,7	8,9	10,0	8,2
Ферганская область	4,6	5,1	4,4	4,2	5,6	5,3	4,1
Харезмская область	4,7	2,7	2,0	2,4	2,1	1,8	1,6
город Ташкент	27, 7	23, 4	19, 3	16, 6	20,0	16,0	14,2
Нераспределенные средства	-	8,3	9,5	1,3	-0,1	0,6	18,3

- развитие регионального законодательства;
- поддержка инвестиций со стороны местных органов власти путем предоставления льгот в рамках компетенции регионов;
- формирование инвестиционной открытости и привлекательности регионов, их инвестиционного имиджа, в том числе посредством составления каталогов предприятий, каталогов инвестиционных проектов и т.п.;
- проведение активной деятельности по привлечению иностранных инвестиций;
- формирование инвестиционной инфраструктуры.

* Повышение роли регионов в активизации инвестиционных процессов может осуществляться

Таблица 3

Формы, инструменты и методы осуществления РИП

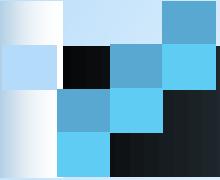
Формы осуществления региональной инвестиционной политики (РИП)	Инструменты и методы РИП
Прямая финансовая поддержка	Финансирование из государственного бюджета, предоставление налоговых льгот, инвестиционных кредитов, снижение ставок арендной платы, финансирование на условиях долевого участия, размещение муниципальных заказов и др.
Косвенная финансовая поддержка	Предоставление кредиторам инвестиционных проектов поручительств, залогов и гарантий возврата средств и др.
Организационная поддержка	Помощь в реформировании предприятий, реструктуризации их задолженности, создание служб инвестиционного консультирования, инвестиционного маркетинга, экспертизы инвестиционных проектов и др.
Правовая поддержка	Принятие законодательных и нормативных актов, регулирующих порядок предоставления предприятиям и инвестиционным проектам имущественных и финансовых гарантий, вопросы страхования кредитования и налогообложения инвестиционной деятельности
Информационная поддержка	Создание широкой сети информирования о региональных инвестиционных проектах, содействие в рекламе, развитие информационной инфраструктуры рынка
Иновационное и научно-техническое содействие	Создание специальных зон предпринимательства, оказание инновационной поддержки для создания и развития научно-технических и технопарков



* 8-тема. Вопросы развития ВЭД
Узбекистана с помощью иностранных

- ✖ 1. Основные направления развития экспортноориентированной экономики страны.
- ✖ 2. Концепция развития внешнеэкономической деятельности в Узбекистане.
- ✖ 3. Кредитование предприятий с участием иностранных инвестиций осуществляющих внешне экономическую деятельность.
- ✖ 4. Внешнеэкономическая деятельность предприятий с участием иностранных инвестиций.

* План:



* 1. Основные направления развития
экспортоориентированной экономики
страны.

Современный Узбекистан обладает достаточно благоприятными факторами и условиями, способствующими интенсификации внешнеэкономических

- ✖ большие запасы минерально-сырьевых, земельных и растительных ресурсов, а также уникальные почвенно-климатические условия для развития сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности АПК;
- ✖ значительный экспортный потенциал, позволяющий при соответствующем капитале, производственной кооперации и совместных инвестициях сформировать производство конкурентоспособной продукции;
- ✖ накопленный научный потенциал, сложившаяся инфраструктура народнохозяйственного комплекса, позволяющие вовлекать республику в широкие мирохозяйственные связи;
- ✖ относительно стабильная политическая обстановка в республике при сравнительно низкой стоимости рабочей силы, обеспечивающая взаимовыгодное экономическое сотрудничество.

На международной арене республика стала полноправным членом ООН, вступила в Международный валютный фонд, Мировой банк реконструкции и развития, организацию экономического сотрудничества (ОЭС), подписала соглашение с Комиссией Европейского сообщества о техническом содействовании.

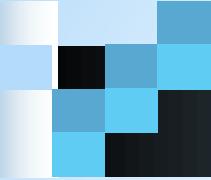
Заключены межправительственные соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с Индией, Китаем, Турцией, Венгрией, Южной Кореей, Малайзией, Пакистаном, ФРГ, Австрией и другими странами соглашения и протоколы с Турцией, Испанией, КНР, Индонезией, Индией.

Внешнеэкономическая политика Узбекистана, включающая развитие экспортной базы и импортозамещающих производств, выбор стратегии его участия в международном разделении труда рассматривается как важнейший элемент структурных преобразований в экономике.

При усилении интеграции в мировое хозяйство, экономика Узбекистана будет находиться под сильным воздействием двух прямо противоположных факторов: с позиции сегодняшнего дня наиболее легко зарабатывать валюту на экспорте сырья и полуфабрикатов, с позиций же долгосрочной перспективы, напротив, надо делать ставку на развитие «финишных отраслей», производящих готовую продукцию, добиваться повышения ее качества, соответствия мировым стандартам с тем, чтобы сделать ее конкурентоспособной на рынках Центральной Азии, СНГ, всего мира. Это, в конечном счете, создаст необходимые предпосылки для интеграции республики в мирохозяйственные связи.

В основе формирования внешнеполитических и внешнеэкономических связей Узбекистан при выработанных еще в первые годы своей независимости следующих основополагающих принципов:

- ✖ Во-первых, верховенство национально-государственных интересов при всемерном учете взаимоинтересов;
- ✖ Во-вторых, равноправие и взаимная выгода, невмешательство во внутренние дела других государств;
- ✖ В-третьих, открытость для сотрудничества вне зависимости от идеологических взглядов, при общечеловеческим ценностям, сохранение мира и безопасности;
- ✖ В-четвертых, приоритет международного права перед внутригосударственным;
- ✖ В-пятых, развитие внешних связей как на основе двухсторонних, так и многосторонних соглашений.

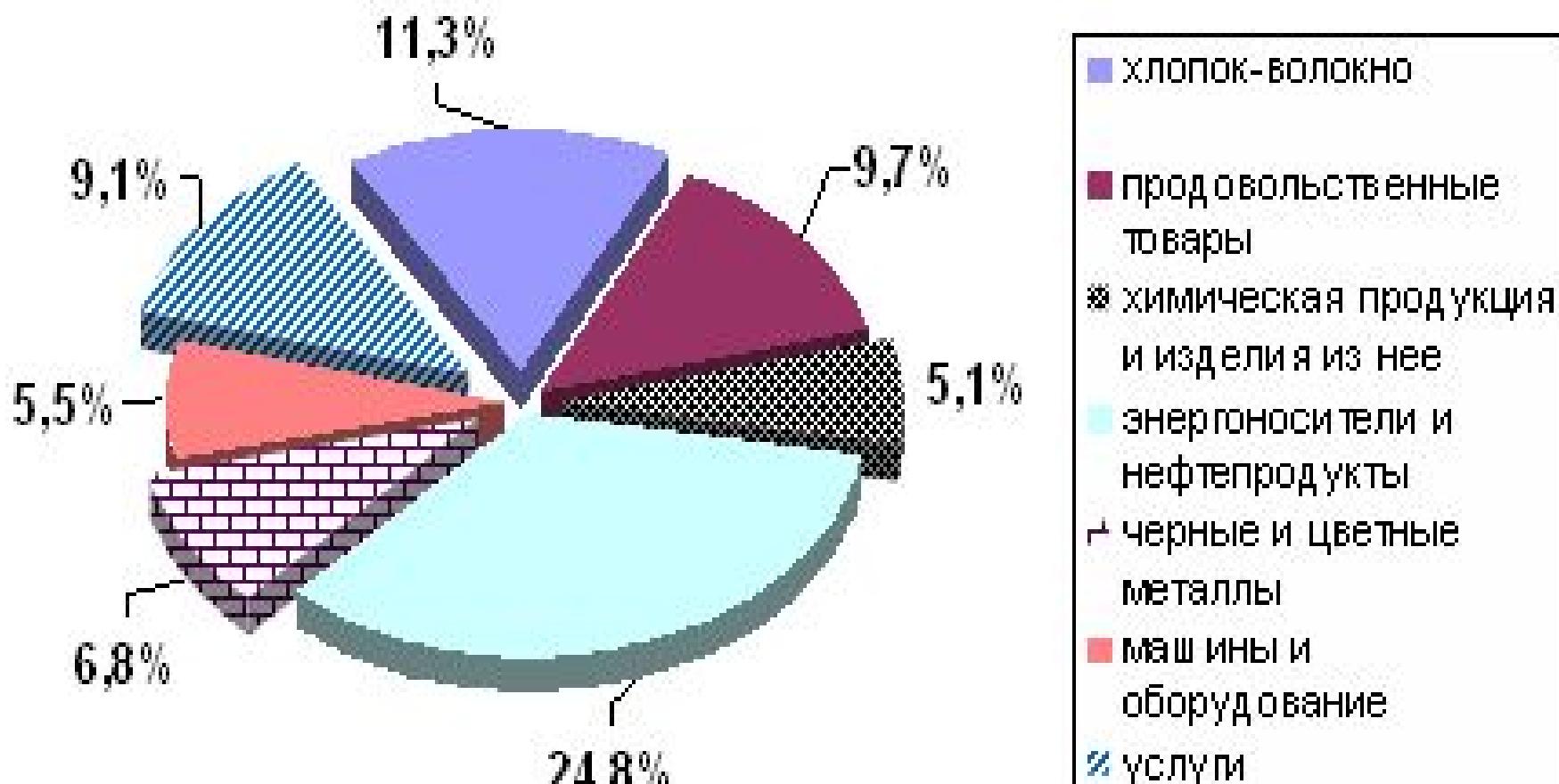


Начиная с 2000 г., благодаря мерам, принятым правительством по стимулированию экспорта его рост возобновился, значительно изменились направления внешней торговли Узбекистана.

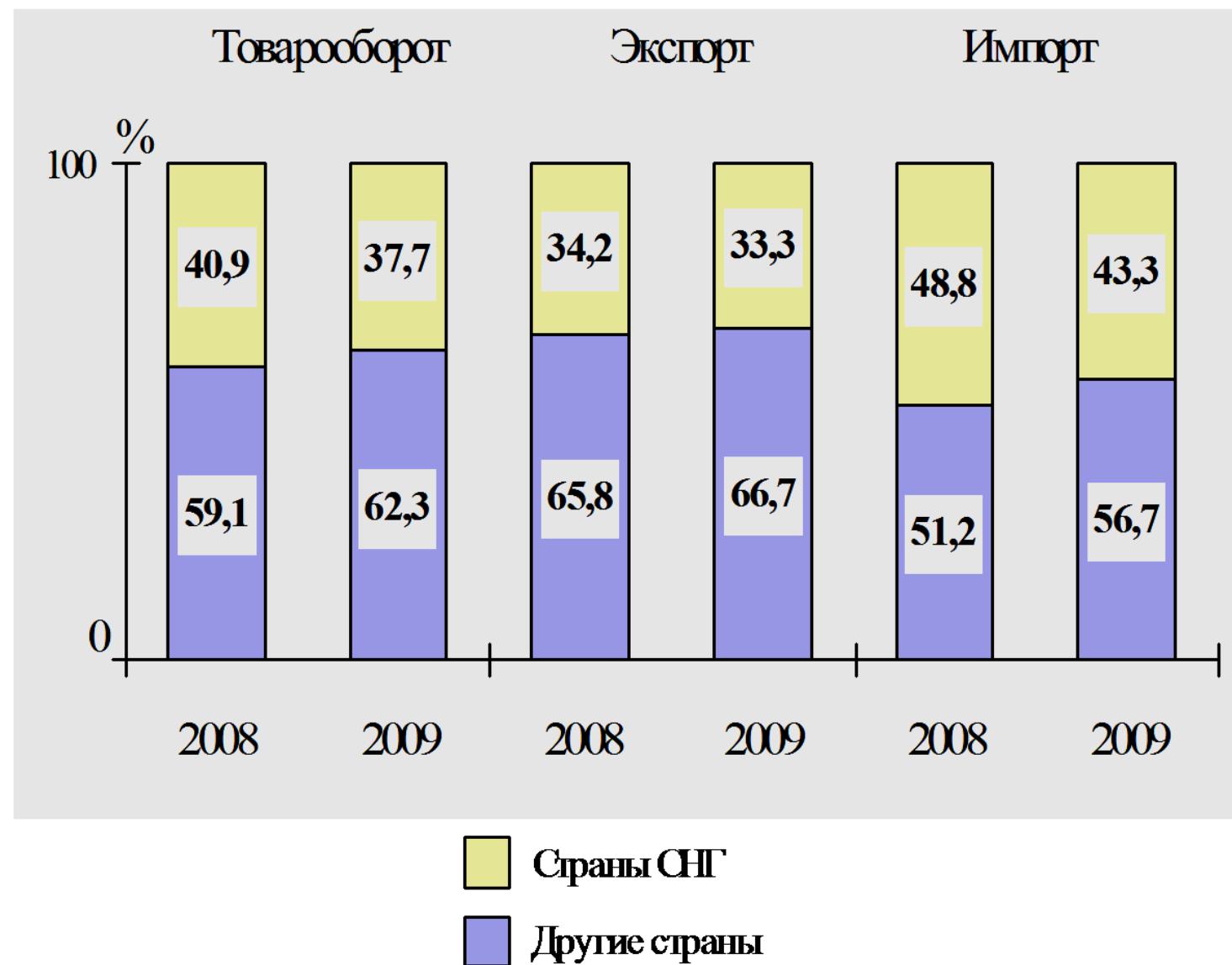
Экспорт и импорт в торговле со странами СНГ существенно сократился, в то же время возросла торговля с государствами дальнего зарубежья, что свидетельствует о высокой конкурентоспособности отечественного сырья на мировом рынке.

Сальдо торгового баланса было преимущественно активным благодаря сокращению объемов импорта. Эта тенденция сохраняется и сегодня.

Структура экспорта Республики Узбекистан за 2010г.

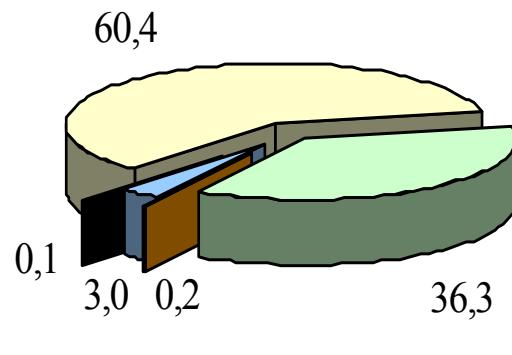


Удельный вес стран СНГ и других стран во внешней торговле
Республики
(в процентах)

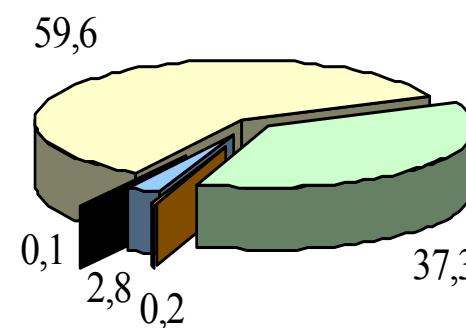


**Структура внешнеторгового оборота
по континентам
в процентах к общему объему**

Январь-декабрь
2008г.



Январь-декабрь
2009г.



■ Европа

■ Азия

■ Африка

■ Америка

■ Австралия и Океания

**Внешнеторговый оборот с государствами, имеющими наибольший
удельный вес в товарообороте республики в 2009 году**

	доля в товарообороте республики, %	в % к 2008г.
Россия	21,0	104,9
Китай	9,7	135,8
Швейцария	7,9	151,1
Украина	7,2	79,0
Казахстан	6,2	78,9
Республика Корея	5,8	108,2
Афганистан	3,3	134,6
Турция	3,2	80,8
Иран	2,7	101,0
Германия	2,2	89,0
США	1,7	90,9
Франция	0,9	85,0
Туркменистан	0,9	139,3
Таджикистан	0,8	101,0
Латвия	0,8	60,3
Кыргызстан	0,8	59,8
Великобритания	0,8	76,5
Италия	0,8	144,9
Беларусь	0,7	96,2
Япония	0,7	78,8
Индия	0,6	137,3
ОАЭ	0,6	134,2
Австрия	0,5	145,9
Сингапур	0,4	52,9
Бельгия	0,3	94,6
Нидерланды	0,3	55,7
Азербайджан	0,2	64,7

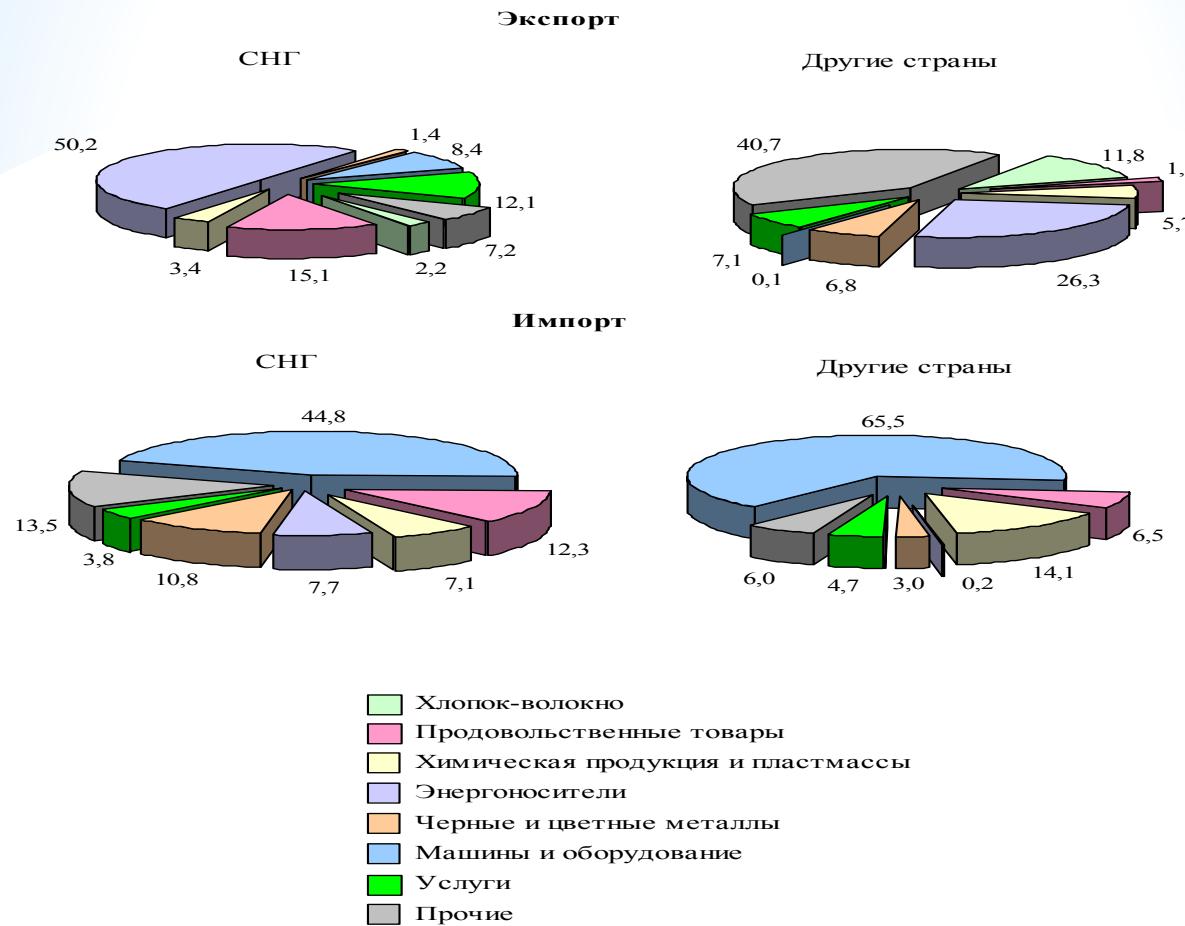
**Оборот внешней торговли
Республики Узбекистан
(за 2009 г. , в млн. долл. США)**

	млн.долл. США	в % к 2008г.
Внешнеторговый оборот	21209,6	100,1
страны СНГ	8006,2	92,5
другие страны	13203,4	105,3
Экспорт	11771,3	102,4
страны СНГ	3921,3	99,9
другие страны	7850,0	103,7
Импорт	9438,3	97,3
страны СНГ	4084,9	86,3
другие страны	5353,4	107,7
Сальдо	2333,0	х
страны СНГ	-163,6	х
другие страны	2496,6	

Динамика изменения объема и структуры экспорта и импорта

	структуре, в %		изменение объема, в %
	2008г.	2009г.	
Экспорт	100,0	100,0	102,4
хлопок- волокно	9,3	8,6	94,9
продовольственные товары	4,5	6,0	139,0
из них потребительского назначения	4,2	5,6	136,4
химическая продукция и изделия из нее	5,6	5,0	90,9
энергоносители и нефтепродукты	24,7	34,2	142,2
черные и цветные металлы	7,0	5,0	72,3
машины и оборудование	7,6	2,9	38,4
услуги	10,4	8,8	85,9
прочие	30,9	29,5	98,0
Импорт	100,0	100,0	97,3
продовольственные товары	8,3	9,0	105,5
из них для производственных нужд	5,4	4,8	86,0
химическая продукция и изделия из нее	11,6	11,1	92,7
энергоносители и нефтепродукты	4,6	3,5	72,5
черные и цветные металлы	7,7	6,3	80,3
машины и оборудование	52,4	56,5	105,0
услуги	4,4	4,4	96,7
прочие	11,0	9,2	81,6

Структура внешней торговли со странами СНГ и другими странами в 2009 году



* Необходимые предпосылки для реализации экспортноориентированного развития экономики

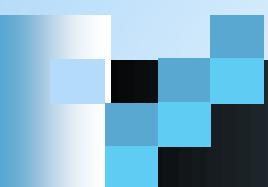
1. Либерализация валютного рынка. Устранение множественности обменных курсов и введение свободной конкуренции по счету текущих операций приведут: к расширению круга экспортруемых товаров и услуг; воздействию конкуренции со стороны импорта на эффективность отечественного производства, совершенствованию ценообразования и др.

2. Либерализация внешнеэкономической деятельности. Она создает такие условия в которых все хозяйствующие субъекты имеют равные возможности и права заниматься внешнеэкономической деятельностью, это потребует пересмотра ряда действующих функций МВЭС - не эффективных в условиях рыночной экономики.

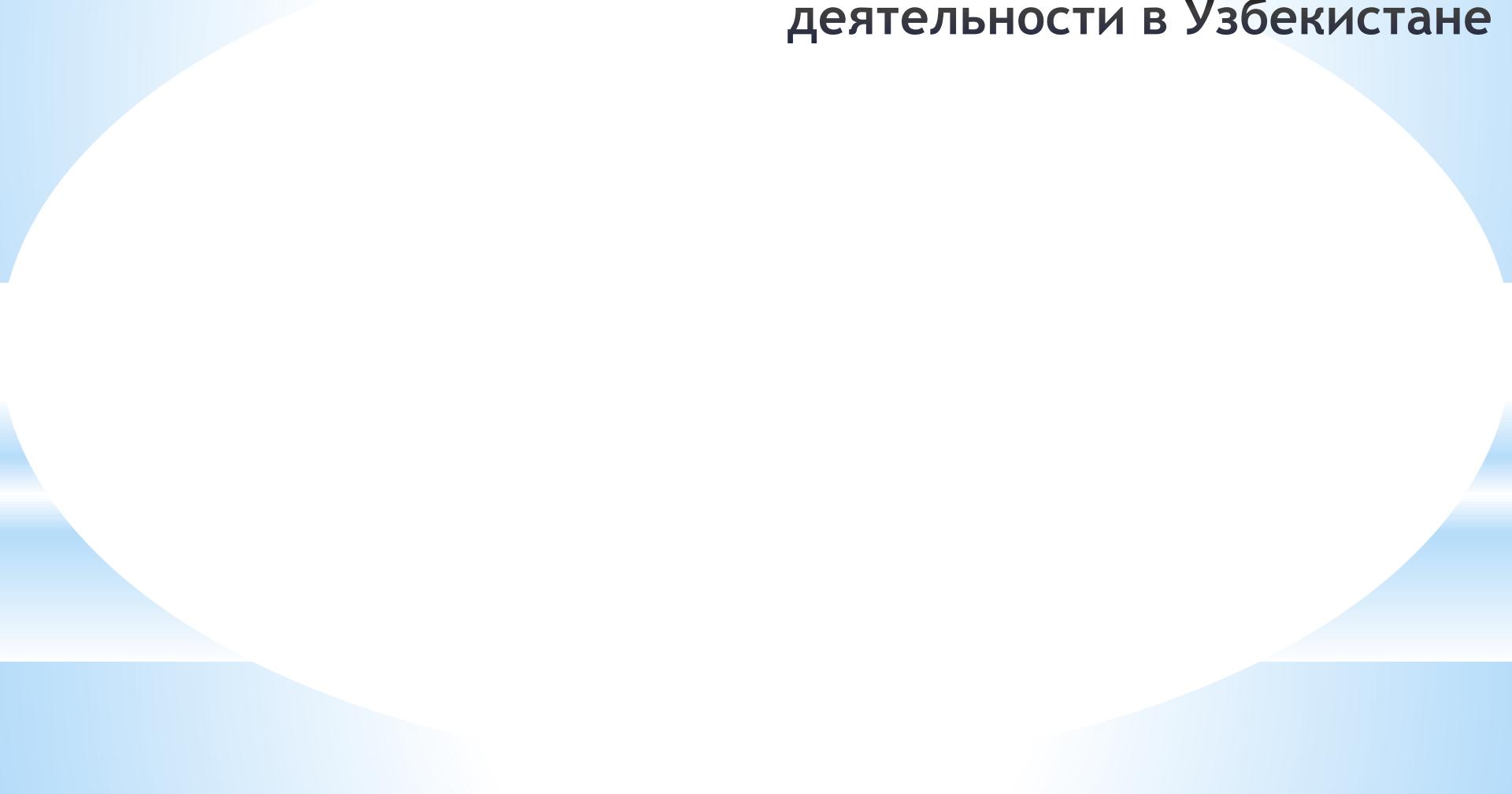
3. Либерализация деятельности предприятий означает необходимость предоставления им реальной хозяйственной самостоятельности и экономической свободы

4. Финансовая стабилизация. Она обеспечивает снижение высокой инфляции и целостность финансового рынка

5. Институциональные реформы. Кроме либерализации экономики необходимо проведение мер по: изменению форм и методов управления экономикой с учетом новых рыночных условий; повышение эффективности и завершение процесса приватизации, формирование класса реальных собственников; обеспечение конкурентной среды и совершенствование антимонопольной политики; коммерциализация банковской системы; совершенствование механизмов реализации принятых законов.



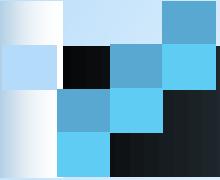
* 2. Концепция развития внешнеэкономической деятельности в Узбекистане



Концепция – это общий замысел, идея, постановка цели, определение возможности и направлений ее достижения, обоснование результатов. Концепция – это стратегия фирмы.

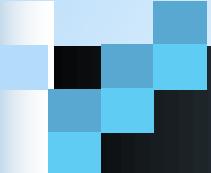
Прежде всего при разработке концепции развития ВЭД необходимо определить цель данной деятельности или предприятия: получение прибыли за счет выхода на внешний рынок или, помимо увеличения прибыли и за счет нее, получения доступа к новым технологиям, повышение конкурентоспособности продукции и самого предприятия или расширение и диверсификация производства. Помимо этого в концепции определяется какие виды и формы внешнеэкономической деятельности в перспективе будут развиваться – только внешняя торговля или производственная коопeração с иностранными партнерами.

Здесь важно учитывать и то, что составлению концепции предшествует составление бизнес-плана или технико-экономическое обоснования предприятия.



При этом в концепции необходимо определить:

- ✖ потребность в товаре, который может производить данное предприятие в соответствии с наличием мощностей, кадров, поставщиков;
- ✖ технический уровень аналогичной продукции на целевом рынке;
- ✖ технические, технологические и финансовые возможности предприятия.



* Принципы разработки концепции развития ВЭД:

- ✖ **Принцип целенаправленности** мероприятий и действий по выработке целей и подцелей стратегии ускоренного развития внешнеэкономических связей в долгосрочном периоде обуславливает необходимость глубокого обоснования системы целей – приоритетов стратегии ускоренного развития данной сферы.
- ✖ **Принцип комплексности** разработки важнейших приоритетов и направлений стратегии ускоренного экономического роста требует обеспечения их взаимосвязи и тесного взаимодействия для отражения многоаспектности и сложности процесса ускоренного развития внешнеэкономических отношений.
- ✖ **Принцип единства и взаимодействия** отраслевого территориального и макроэкономического управления требует выработки механизма, обеспечивающего рациональное сочетание интересов отрасли, территории и республики в целом. В свою очередь, интересы выражаются в целях ускоренного развития внешнеэкономических отношений, обеспечиваемых с помощью соответствующих механизмов, во взаимосвязи с отраслями и секторами экономики.
- ✖ **Принцип эффективности** обуславливает выработку в рамках стратегии конкретных направлений и мер, составляющих содержание соответствующей программы.

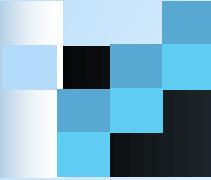


К важнейшим направлениям осуществления приоритетов экономической политики во внешнеэкономической деятельности можно отнести:

- ✖ осуществление глубоких структурных преобразований путем между достижения оптимальных производственных пропорций первичной и вторичными сетями и обеспечение на этой основе рациональной отраслевой и территориальной пропорции;
- ✖ коренное преобразование технико-технологической системы внешнеэкономических отношений с учетом обеспечения их совместимости, взаимозаменяемости и конкурентоспособности на базе цифратизации, автоматизации, использования спутниковых систем, оптиковолокновой среды, передачи и прочее;
- ✖ обеспечение концентрации инвестиционных ресурсов на решающих направлениях экономической и социальной политики и оптимальное их распределение по отраслям и территориям республики, а также объектам социальной сферы и подготовки кадров;
- ✖ совершенствование и повышение эффективности использования научно-технического потенциала внешнеэкономической сферы, усиления ее роли в техническом перевооружении и обеспечении ускоренного развития путем коренной перестройки системы подготовки и переподготовки квалифицированных кадров специалистов маркетологов, менеджеров в соответствии с национальной программой по подготовке кадров Республики Узбекистан.



- 3. Кредитование предприятий с участием иностранных инвестиций осуществляющих внешне экономическую деятельность.**
- 4. Внешнеэкономическая деятельность предприятий с участием иностранных инвестиций.**



В целях совершенствования управления внешнеэкономическим комплексом и координации работы различных министерств, ведомств и объединений, организаций, осуществляющих торгово-экономические, валютно-финансовые и научно-технические связи с зарубежными странами, в феврале 1992 года создано Министерство внешних экономических связей Республики Узбекистан.

Одним из важнейших и эффективных путей развития внешнеэкономических связей является создание и развитие совместных предприятий (СП) с зарубежными странами. Эта форма производственной деятельности популярна во многих странах мира.

Развитие совместных предприятий имеет особое значение для Узбекистана, который относится к числу трудоизбыточных регионов.

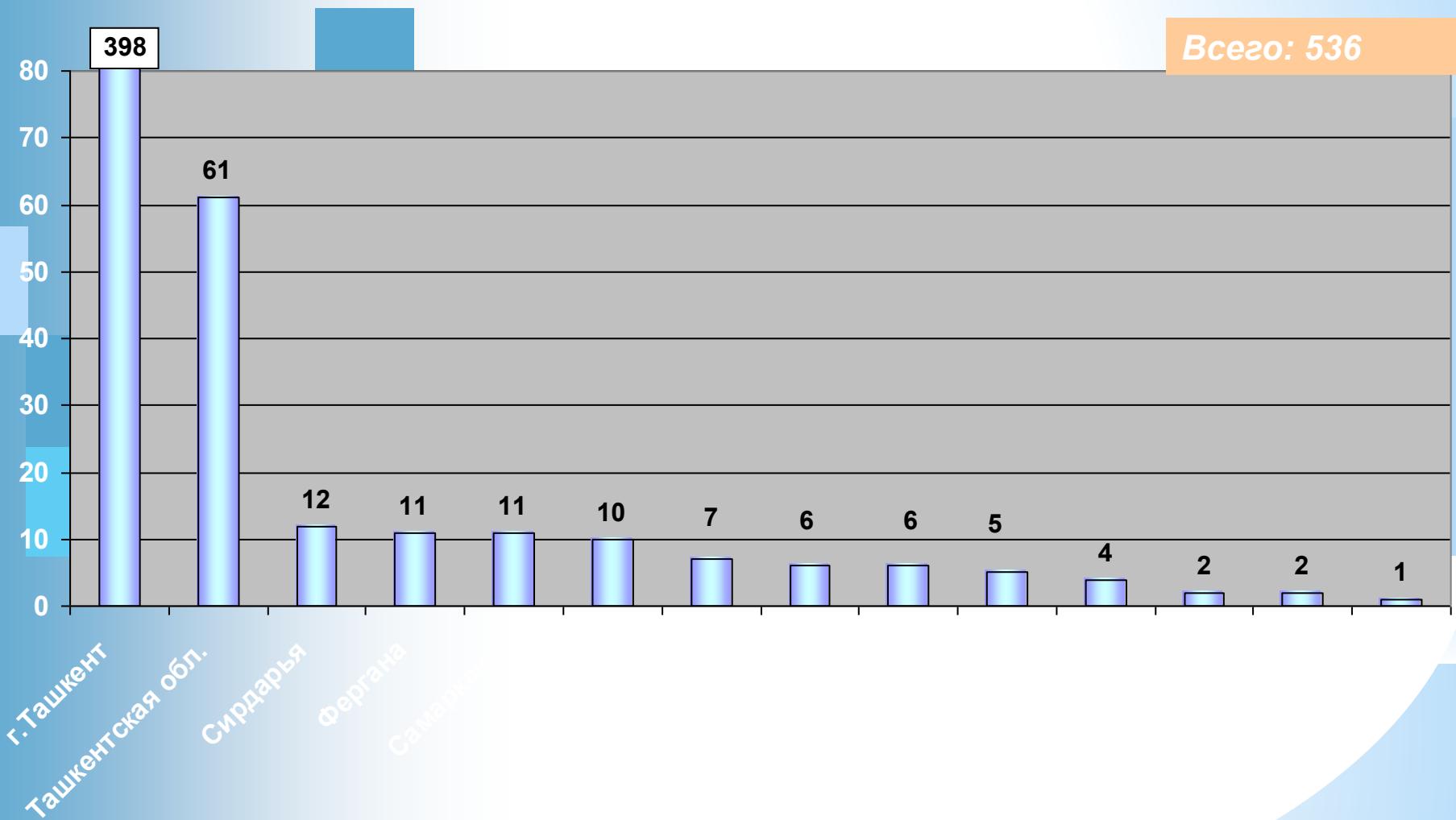


* **О деятельности предприятий с участием иностранных инвестиций, созданных на территории Республики Узбекистан (по состоянию на 01.01.2011г.)**

Всего количества предп. (шт.)	4563
Вновь созданных в 2010г.	536
Количество действующих предприятий	4201
Количество ПИИ, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность	1600
Количество недействующих предприятий	362

*

Количество вновь созданных ПИИ в 2010г. в разрезе регионов Узбекистана

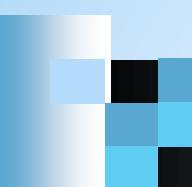


**Объем экспорта и импорта
предприятий с участием иностранного капитала
(млн. долларов США)**

	Экспорт	в % к январю-декабрю 2008г.	Импорт	в % к январю-декабрю 2008г.
Республика Узбекистан	3264,3	114,0	4836,1	109,2
Республика Каракалпакстан	24,7	79,5	17,2	39,3
области:				
Андижанская	271,9	36,7	1127,6	95,3
Бухарская	12,5	100,4	45,0	339,8
Джизакская	7,1	88,8	12,6	65,1
Кашкадарьинская	1827,1	183,1	240,4	77,3
Навоийская	34,0	53,9	13,9	49,0
Наманганская	18,1	128,1	47,8	117,4
Самаркандская	67,4	86,9	85,9	97,8
Сурхандарьинская	31,8	95,8	4,2	107,8
Сырдарьинская	8,0	83,7	15,9	124,2
Ташкентская	238,0	131,9	130,6	70,4
Ферганская	88,8	91,3	57,8	142,5
Хорезмская	7,4	90,3	4,9	168,9
г. Ташкент	627,4	106,4	3032,3	123,5

4200 enterprises

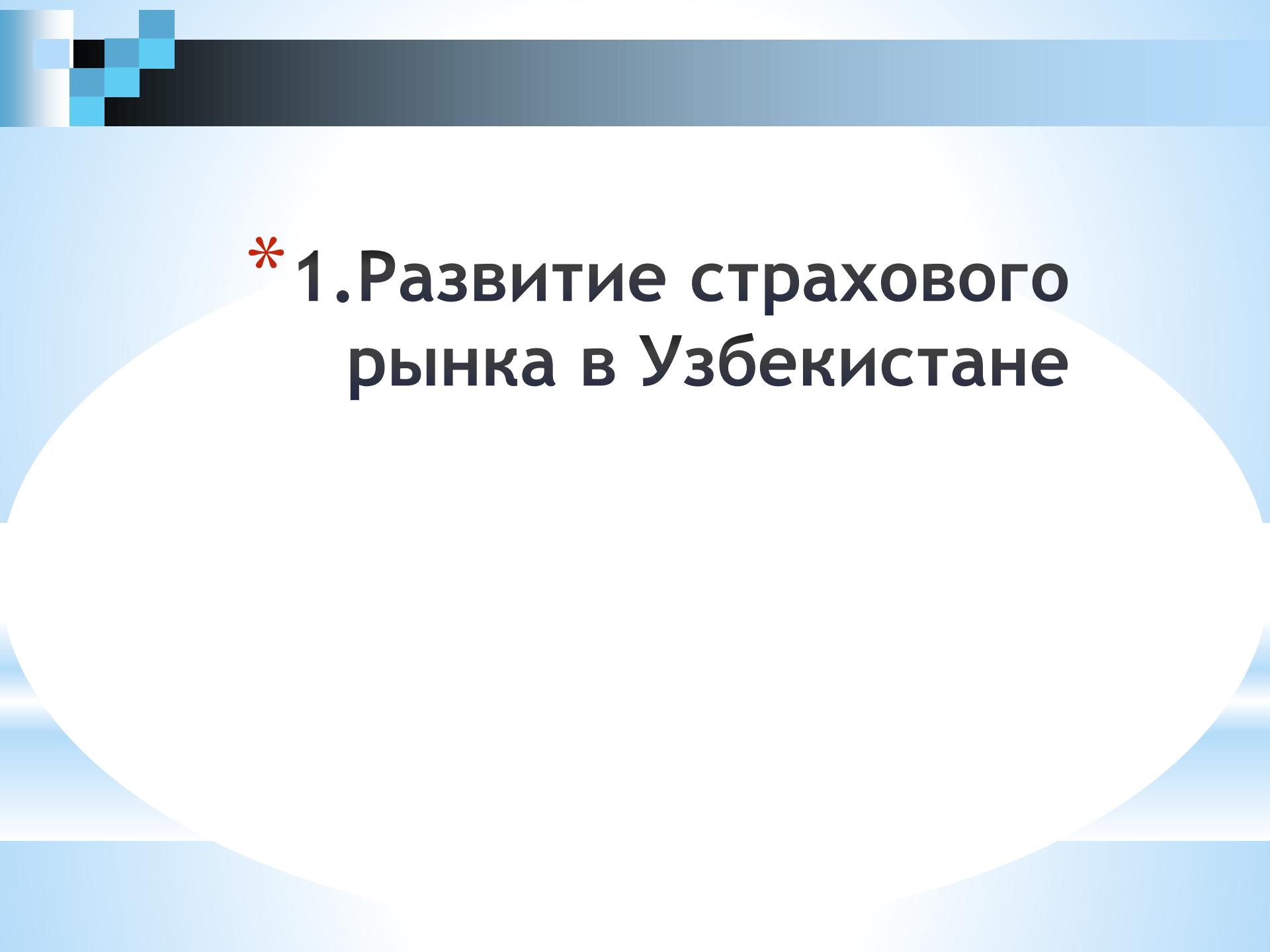




* Страхование и риски иностранных инвестиций



1. Развитие страхового рынка в Узбекистане.
2. Страхования иностранных инвестиций.
3. Вопросы применения международных гарантий в Республике Узбекистан.
4. Уровень риска инвестиций.



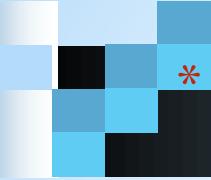
* 1. Развитие страхового рынка в Узбекистане

- * В силу этих особенностей политических рисков традиционно в защите инвесторов от их действия
- * 1. Государство дает соответствующие правовые гарантии иностранным инвесторам путем принятия соответствующего национального законодательства и заключением международных соглашений о поощрении и защите инвестиций.





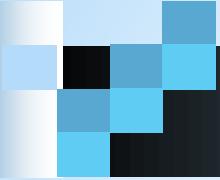
*2. Любое государство, предусматривая инвестиции как важную составляющую своей внешнеэкономической политики, принимает непосредственное участие в страховании иностранных инвестиций путем создания *государственной страховой компании*, страхующей от политических рисков либо путем поддержки деятельности частных страховых компаний, занимающихся данным видом страхования.



Риски, которым подвержены прямые инвестиции, могут быть

разделены на следующие группы.

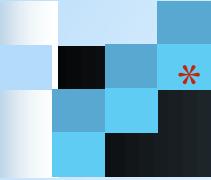
- * **1. Риски стихийных бедствий:** ураган, шторм, землетрясение, наводнение, необычайно сильные морозы, град, сель, выход подпочвенных вод и другие подобные события природного характера.
- * **2. Риск пожара,** который может быть вызван различными причинами как природного (например, удар молнии), так и техногенного (связанного с производственной деятельностью) происхождения.
- * **3. Технические риски,** которые могут быть непосредственно связаны со строительством, сооружением, монтажом, пробным пуском и эксплуатацией сооружаемых объектов.
- * **4. Политические риски,** к которым относятся: национализация, экспроприация инвестиций; общенациональные забастовки, гражданские волнения, беспорядки, военные действия, действия органов государственной власти, ограничивающие конвертируемость валюты, режим вывоза капитала, прибыли и др.
- * **5. Действия третьих лиц:** грабеж, воровство, вымогательство и другие подобные действия.
- * **6. Хозяйственные риски,** к которым относятся изменения рыночной конъюнктуры.
- * **7. Другие риски,** которые нельзя отнести ни к одному из перечисленных выше.



**Компания «Узбекинвест» стала
инициатором развития отечественного рынка
перестраховочных услуг.**

**Наложены деловые взаимоотношения по
перестрахованию с крупнейшими мировыми
перестраховочными обществами и компаниями.**

Среди них международные партнеры из таких стран как:
Соединенные Штаты Америки, Великобритания,
Швейцария, Германия, Корея, Индия, Индонезия,
Сингапур, Россия, Турция и др.



Риски, которым подвержены прямые инвестиции, могут быть

разделены на следующие группы.

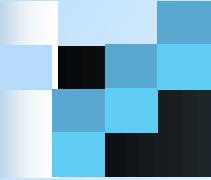
- * **1. Риски стихийных бедствий:** ураган, шторм, землетрясение, наводнение, необычайно сильные морозы, град, сель, выход подпочвенных вод и другие подобные события природного характера.
- * **2. Риск пожара,** который может быть вызван различными причинами как природного (например, удар молнии), так и техногенного (связанного с производственной деятельностью) происхождения.
- * **3. Технические риски,** которые могут быть непосредственно связаны со строительством, сооружением, монтажом, пробным пуском и эксплуатацией сооружаемых объектов.
- * **4. Политические риски,** к которым относятся: национализация, экспроприация инвестиций; общенациональные забастовки, гражданские волнения, беспорядки, военные действия, действия органов государственной власти, ограничивающие конвертируемость валюты, режим вывоза капитала, прибыли и др.
- * **5. Действия третьих лиц:** грабеж, воровство, вымогательство и другие подобные действия.
- * **6. Хозяйственные риски,** к которым относятся изменения рыночной конъюнктуры.
- * **7. Другие риски,** которые нельзя отнести ни к одному из перечисленных выше.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

Обеспечение комплексной страховой защиты экономических интересов национальных экспортёров от политических, коммерческих и предпринимательских рисков за рубежом

Предоставление страховых гарантий коммерческим банкам-резидентам республики, выделяющим кредиты для финансирования экспорта технологий, товаров и услуг, в соответствии с международными принципами страхования экспортных кредитов

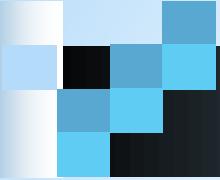
Обеспечение комплексной страховой защиты имущественных и личных интересов иностранных инвесторов, осуществляющих капиталовложения в экономику Узбекистана



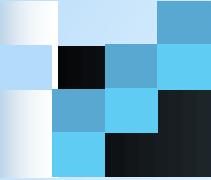
* Какие риски можно страховать

- * Перечислим проблемы, которые встают при страховании инвестиционных рисков. Во-первых, в Узбекистане сейчас немного страховщиков, которые берутся страховать инвестиционные риски. Во-вторых, существуют значительные ограничения в нашем законодательстве. В-третьих, отсутствуют готовые продукты для инвесторов и, в-четвертых, учитывая специфичность узбекской политической и экономической системы, такого рода риски крайне сложно передать в перестрахование в западные рейтинговые перестраховочные компании.
- * Риски западных инвесторов, которыми можно управлять в Узбекистане посредством страхования, целесообразно систематизировать - тогда общая картина станет прозрачной, а сами риски можно будет считать классическими имущественными рисками, которые можно страховать и перестраховывать.



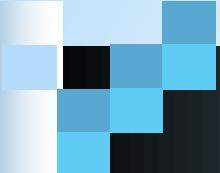


*** 2. Страхования иностранных инвестиций**



* Выделим следующие категории рисков:

- * Риски коммерческие. Это предпринимательские риски и нарушение договорных обязательств. Однако их сложно переложить из качественной категории в количественную.
Риски, связанные с экономической и политической ситуацией в стране в целом, страновые риски, продиктованные макроэкономическими факторами.
- * Риски, связанные с потерей производства или прибыли от него в результате противоправных действий третьих лиц, природных или техногенных явлений.

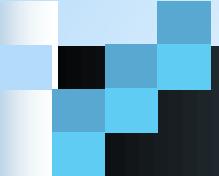


* Виды страхования

инвестиционных рисков

● 1. Титульное страхование

● Страхование потери/утраты права собственности (за исключением действий органов власти). При вступлении в права собственности на объект недвижимости, а также в процессе владения данным объектом, существует риск признания сделки по приобретению недействительной вследствие того, что предыдущие сделки были заключены с нарушениями.

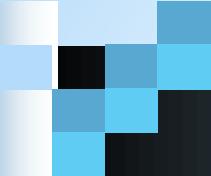


* Виды страхования

инвестиционных рисков

● 2. Страхование имущества предприятия от всех рисков

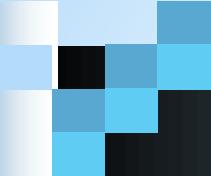
● Это страхование от всех видов физического ущерба: пожара, стихийных бедствий и т.д. При страховании имущества существует понятие страхование на базе «от всех рисков» и «от поименованных рисков». В случае со страхованием крупных производственных активов используется страхование «от всех рисков». Страховщик покрывает материальный ущерб, причиненный в результате прямого, внезапного и непредвиденного для страхователя воздействия на него какого-либо внешнего вредоносного физического фактора, за рядом исключений. Это означает, что покрываются не прямо названные в полисе риски, а любой материальный ущерб, отвечающий вышеуказанным критериям и не исключенный из страхового покрытия. Объектом страхования являются основные средства (движимое имущество, включая производственное оборудование и недвижимое имущество, в том числе объекты незавершенного строительства) и товары.



* Виды страхования

инвестиционных рисков

- * 3. Страхование машин и механизмов от поломок (*Machinery breakdown*)
- * Машины и механизмы, используемые в производственном процессе, можно застраховать от полной гибели или повреждения в результате наступления следующих событий:
 - * ошибок в проектировании, конструкции и расчетах (при изготовлении и монтаже);
 - * дефектов использованного материала;
 - * энергетической перегрузки, перегрева, вибрации;
 - * электротехнических рисков (короткого замыкания, падения напряжения и т.п.);
 - * гидравлического удара или недостатка жидкости в аппаратах, использующих пар или жидкость;
 - * взрыва паровых котлов;
 - * иных причин аварийного характера.



* Виды страхования

инвестиционных рисков

- * **4. Страхование потери прибыли**
- * Такие потери могут возникнуть в результате остановки производства вследствие наступления страхового случая, указанного в пп. 2,3. Производственная деятельность предприятия может быть внезапно нарушена по многим причинам. Поэтому инвесторы должны и могут заложить ожидаемые потери дохода в свои расчеты экономической эффективности. Однако расчеты окажутся малоэффективными, если в результате какого-либо события продолжение деятельности предприятия окажется под вопросом. Такая ситуация возможна, если процесс производства приостанавливается на длительное время из-за непредвиденного ущерба, нанесенного основным средствам, в связи с чем уже нельзя достичь предусмотренных результатов деятельности.

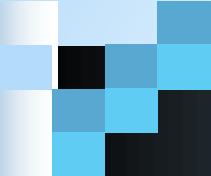
* Виды страхования

инвестиционных рисков

- * 5. Страхование потери прибыли в результате косвенного ущерба
- * Имеется в виду наступления страхового случая, указанного в пп. 2 и 3 на предприятиях-контрагентах страхователя. К примеру, несвоевременная поставка сырья и материалов на предприятие страхователя, в результате пожара на заводе контрагента. Основные параметры оценки данного риска и получения компенсации в случае наступления страхового случая схожи с п.4. Именно этот страховой продукт перекликается со страхованием неисполнения договорных обязательств в случае банкротства и стихийных бедствий (вышеупомянутые случаи будут поставщик услуг)



Страховыми
агентами -



* Виды страхования

инвестиционных рисков

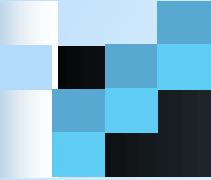
- * 6. Страхование ответственности должностных лиц, имеющих право подписи (*Directors and Offices Liabilities*)
 - * Этот вид страхования применяется, чтобы снизить риски принятия решений, которые приводят к материальному ущербу (налоговые, юридические и прочие ошибки). Страхование ответственности директоров, других руководителей и исполнительных органов позволяет обеспечить возмещение расходов руководителей предприятий в связи с их ошибочными или небрежными действиями, нарушением служебных обязанностей.
Пострадавшим от таких действий могут быть акционеры, клиенты, партнеры, участники общества, пайщики и другие собственники. В основном полис D&O покрывает действия директора, вызвавшие претензии третьих лиц, например,
 - * ошибочное или дезориентирующее заявление;
 - * упущение, нарушение служебных обязанностей по небрежности;
 - * нарушение условий о полномочиях, в том числе в отношении сделок, в совершении которых имеется заинтересованность;

* Виды страхования

инвестиционных рисков

- * 7. Страхование строительномонтажных рисков при реконструкции производства или монтаже оборудования (Contractors all risks)
 - * Договор подразумевает полное страховое покрытие всех видов строительных работ:
 - * «новое» строительство (пожар, взрыв, удар молнии, падение летательных аппаратов);
 - * реконструкция (обвал, просадка грунта, подтопление грунтовыми водами);
 - * отдельные этапы работ (умышленное повреждение или уничтожение третьими лицами, кража со взломом, грабеж, разбой, авария инженерных сетей);
 - * завершение строительства после длительного периода консервации, все ошибки, выявленные при проведении строительномонтажных работ, исключая убытки, причиненные дефектными материалами и ошибками при проектировании;
 - * монтаж оборудования, любые другие внезапные и непредвиденные события на строительной площадке, не исключенные Правилами или договором страхования.





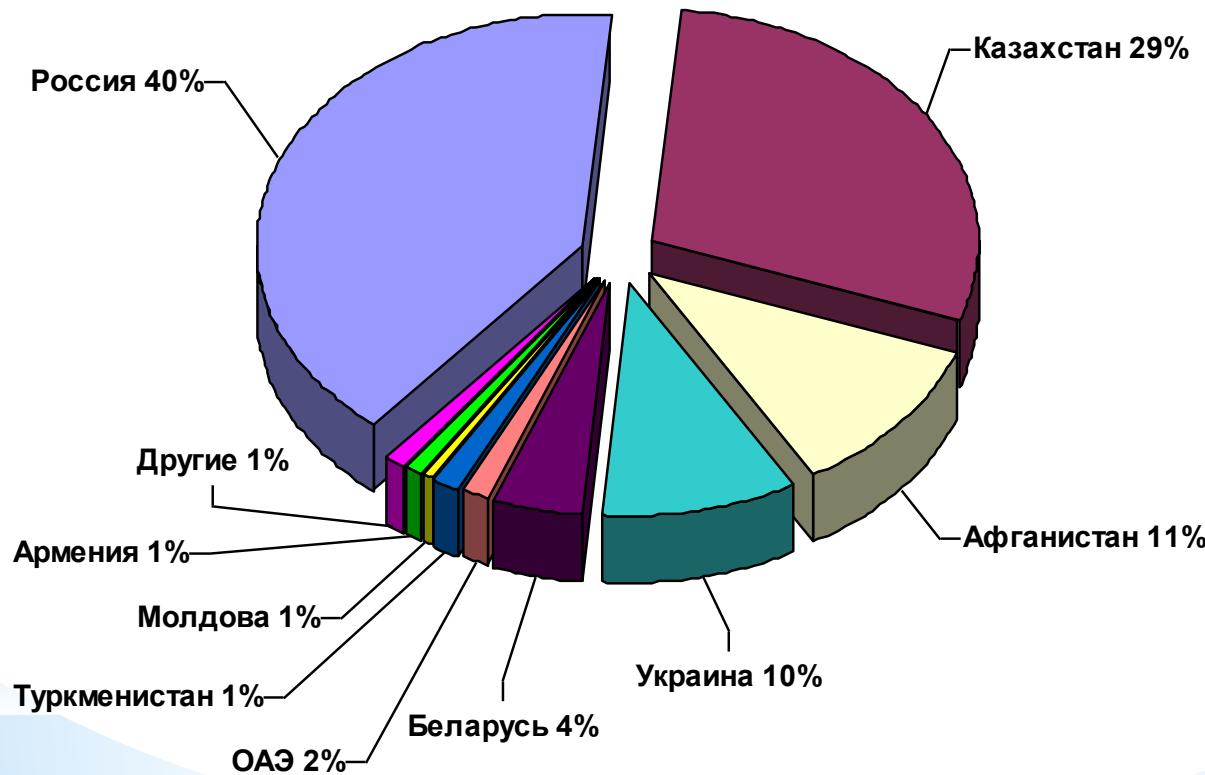
* Страхование жизни и страхование от несчастных

случаев акционеров и топ-менеджеров предприятия

* На случай наступления смерти,
инвалидности, телесных повреждений,
временной нетрудоспособности,
госпитализации.

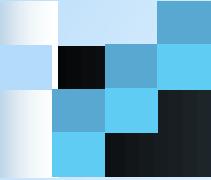
*

* СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ РИСКОВ В РАЗРЕЗЕ СТРАН



**Компания «Узбекинвест»
в 1997 году стала первым среди стран СНГ
полноправным участником заседаний
экспортно-кредитных агентств
Пражского клуба Международного союза
страховщиков экспортных кредитов и инвестиций
Бернского Союза.**

**Компанией установлено и развивается
сотрудничество с государственными
экспортно-кредитными агентствами
более 20 зарубежных стран,
среди них партнеры из Франции, Японии, Кореи,
Венгрии, Польши, Румынии, Чехии, Болгарии,
Омана, Ирана, Египта, Таиланда и другие.**



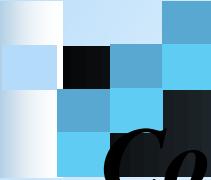
* Страхование страновых рисков.

* К примеру, в случае наступления финансового кризиса, принятого Правительством и основными финансовыми и правовыми институтами. Таким образом, можно заключить, что некоторые риски возможно передать страховщику. Посредством такого, хоть и усеченного управления, западным инвесторам, которые становятся собственниками российских активов, удастся избежать очевидных и прогнозируемых потерь, если системно и детально подойти к построению комплексной страховой защиты.

*

ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

*Определение экономической
эффективности иностранных
инвестиций*



Содержание

- * Экономическая эффективность иностранных инвестиций
- * Методы оценки эффективности инвестиционных проектов
- * Проблемы оценки эффективности инвестиционных проектов



Экономическая эффективность иностранных инвестиций

Важнейшим показателем экономической эффективности инвестиций является отношение прибыли, полученной в результате инвестирования, к сумме инвестиций. Указанное отношение принято называть коэффициентом экономической эффективности инвестиций.

Коэффициенты экономической эффективности представляют собой следующие выражения:

$$K_{\text{ЭИ}} = \frac{\Pi_{\Gamma}}{I}, \quad (1)$$

$$K_{\text{ЭКВ}} = \frac{\Pi_{\Gamma}}{K}, \quad (2)$$

где

КЭИ - коэффициент экономической эффективности инвестиций;

КЭКВ - коэффициент экономической эффективности капитальных вложений;

П_Г - годовая прибыль, полученная в результате инвестирования;

И - сумма произведенных инвестиционных вложений;

К - сумма осуществленных капитальных вложений.

Поскольку существенная часть инвестиционных вложений осуществляется в модернизацию и техническое перевооружение производства, в результате которого повышается его уровень, то в этих случаях коэффициенты рассчитываются как отношение прироста суммы полученной прибыли к суммам инвестиций и капитальных вложений, и формулы (1) и (2) приобретают вид:

$$K_{\text{ЭИ}} = \frac{\Delta\Pi_G}{I},$$

(3)

$$K_{\text{ЭКВ}} = \frac{\Delta\Pi_G}{K},$$

(4)

Где $\Delta\Pi_g$ - сумма прироста годовой прибыли в результате осуществления инвестиционных вложений

- * Более общим по отношению к прибыли показателем, отражающим с позиций национальной экономики результаты хозяйствования и осуществления инвестиций хозяйствующими субъектами, является их валовой доход, определяемый как разница между суммой выручки от реализации продукции, услуг и израсходованными на их производство материальными затратами.
- * Отношение величины полученного валового дохода или его прироста к произведенным инвестициям и капитальным вложениям является также важной составляющей в соотнесении результатов инвестирования и произведенных инвестиционных вложений.

**Указанное отношение можно назвать коэффициентом общей доходности инвестиций (капитальных вложений)
Коэи и рассчитать по формуле:**

$$\text{Коэи} = (\text{Цр} - \text{М}) / \text{И} \quad (5)$$

где :

Цр - цена реализации произведенной продукции, товара,

услуг;

М - материальные затраты на производство продукции, товаров, услуг;

И - инвестиции в создание предприятия, производства.

- ❑ В условиях либеральных рыночных отношений возникающие напряжения в социально-экономических отношениях выравниваются монетарным путем, что находит свое выражение в инфляции - повышении уровня цен и снижении покупательной способности денег, их обесценении.
- ❑ Неодинаковая стоимость денег в различные периоды осуществления инвестиционных проектов, обусловленная фактором инфляции, также требует учета при оценке их экономической эффективности.

Уровень инфляции принято характеризовать и измерять двумя показателями

—

температура
прироста

индекс
роста

Темп прироста инфляции представляет собой процентное отношение размера увеличения цены на ресурс, товар, продукцию и т.п. за определенный промежуток времени (год, квартал, месяц) к величине цены на его начало, т.е. он представляет собой величину:

$$Ти = (\bar{Ц}_к - \bar{Ц}_н) / \bar{Ц}_н \cdot 100\% \quad (6)$$

где **Ти** - темп инфляции за рассматриваемый период;
Цн и **Цк** - цены ресурсов, продукции, услуг, товаров соответственно на начало и конец рассматриваемого периода.

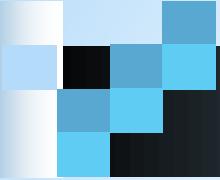
Индекс инфляции представляет собой соотношение размеров цен на ресурсы, продукцию, услуги, товары на конец и начало рассматриваемого периода, т.е. его величина J_n определяется по формуле:

$$J_n = \frac{Ц_к}{Ц_н} \quad (7)$$

Необходимость учета инфляции при оценке экономической эффективности инвестиционных вложений обусловлена двумя основными причинами:

неоднородностью инфляции, т.е. различной величиной ее уровня по видам продукции и ресурсов, производимых, реализуемых и потребляемых в процессе реализации инвестиционных проектов

превышением уровня инфляции над ростом курса иностранных валют.



Методы оценки эффективности инвестиционных проектов

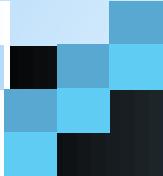
Для учета факторов неопределенности и риска при оценке эффективности инвестиционного проекта используется вся имеющаяся информация об условиях его реализации, в том числе и не выражаящаяся в форме определенных законов распределения и т.д.

При этом могут использоваться следующие методы (в порядке возрастания точности):

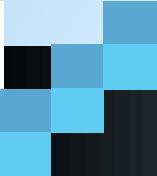
проверка устойчивости

корректировка параметров проекта и экономических нормативов

формализованное описание неопределенности



Метод проверки устойчивости предусматривает рассмотрение вариантов реализации осуществления инвестиционных проектов с наиболее критическими неблагоприятными условиями. Проект считается устойчивым, надежным, если во всех вариантах влияние неблагоприятных последствий устранимо за счет создания запасов и резервов или они могут быть возмещены страховыми компаниями.



Наиболее распространенным приемом оценки устойчивости проекта является определение «точки безубыточности», которая показывает тот минимальный объем продаж подлежащей выпуску продукции, при котором выручка от реализации покрывает только издержки производства и сбыта ее.

Точка безубыточности (минимальный объем выпуска продукции Мб) может быть определена из формулы:

$$M_b = \frac{Z_{\pi}}{Z - Z_{nep}}$$

где Z - цена единицы продукции;

Z_{π} - условно-постоянные издержки предприятия в целом;

Z_{nep} - переменные затраты на производство единицы продукции

Проект считается относительно надежным, если номинальный объем продаж превышает «точку безубыточности»

Оценка неопределенности в реализации инвестиционного проекта может быть осуществлена путем расчета показателей эффективности при наиболее неблагоприятных условиях реализации. При этом учитываются:

1.

- возможное увеличение сроков строительства и выполнение других работ

2.

- среднее увеличение стоимости строительства вследствие ошибок проектировщиков и непредвиденных затрат

3.

- запаздывание платежей, неритмичность поставок сырья и материалов, штрафы за нарушения договорных обязательств

Наиболее точным, но и наиболее сложным с технической точки зрения является метод формализованного определения неопределенности. Этот метод включает в себя:

определение всего множества возможных условий реализации инвестиционного проекта и отвечающих этим условиям затрат, результатов и показателей эффективности

преобразование исходной информации о факторах неопределенности в информацию о вероятностях отдельных условий реализации и соответствующих показателях эффективности или об интервалах их изменения

определение показателей эффективности проекта в целом с учетом неопределенности условий его реализации, т.е. показателей ожидаемой эффективности

Проблемы оценки эффективности инвестиционных проектов

Экономическая оценка эффективности инвестиционных проектов занимает центральное место в процессе обоснования и выбора возможных вариантов вложения денежных средств и других капиталов с целью их увеличения. При всех прочих благоприятных характеристиках проектов они не будут приняты к реализации, если не обеспечат:

возмещение вложенных сумм денежных средств и других капиталов в результате создания новых предприятий, производств или их модернизации, технического переоснащения и реализации производимых на них товаров, продукции и услуг

получение прибыли, обеспечивающей рентабельность инвестиций не ниже желательного для инвесторов уровня

окупаемость инвестиций в пределах срока, приемлемого для инвестора

Основная задача оценки любого конкретного инвестиционного проекта

Определение возможности достижения экономических результатов при осуществлении реальных инвестиционных вложений и является

Указанная задача является достаточно сложным и ответственным этапом при принятии решений, связанных с инвестированием, что усугубляется следующими обстоятельствами

Во-первых, инвестиционные вложения могут осуществляться и в разовом порядке при создании новых предприятий, и неоднократно повторяться на всем протяжении осуществления производственно-хозяйственной деятельности существующими предприятиями как реинвестиционный процесс и как процесс по диверсификации производства на действующих предприятиях и т.д.

Во-вторых, получение результатов от инвестирования в связи с длительностью сроков осуществления инвестиционных проектов реального инвестирования (как правило, год и более) имеет относительно вероятностный характер и растянуто по времени.

В третьих, в связи с длительностью сроков реализации проектов реального инвестирования в процессе их осуществления весьма вероятны изменения внешней среды осуществления экономической деятельности (изменение налоговой системы, финансово-кредитной политики государства, условий землепользования и т.п.).

Обеспечение надежности расчетов экономической эффективности инвестиционных проектов требует соблюдения ряда принципов

1. • *Принцип комплексности*
2. • *Принцип системности*
3. • *Принцип адекватности и объективности*
4. • *Принцип корректности*
5. • *Принцип ограниченности и взаимозаменяемости ресурсов*
6. • *Принцип расширения потребности в производимых товарах и услугах*

Принцип комплексности

требует рассматривать процесс реализации и оценки экономической эффективности инвестиционного проекта как достаточно многогранный процесс с различными фазами и этапами осуществления инвестиционного проекта, различными схемами и источниками инвестирования, различными и иногда меняющимися условиями осуществления проекта.

Принцип системности

предопределяет необходимость учета того, что инвестиционный проект и процесс его реализации сами по себе представляют сложную производственно-управленческую систему со своими внутренними взаимосвязями.

Принцип адекватности и объективности

Соблюдение данного принципа оценки результатов и затрат направлено на обеспечение правильного и непосредственного отражения параметров и свойств изучаемого объекта, создаваемого предприятия, производства, подлежащих на них выпуску продукции, товаров и услуг, и всех производимых затрат в процессе реализации инвестиционного проекта на всех периодах его жизненного цикла.

Принцип корректности

Принцип корректности предполагает соблюдение общих формальных требований:

используемые показатели и формулы их расчета должны быть корректными в математическом отношении, т.е. с ними можно проводить необходимые математические преобразования

принимаемые показатели должны иметь свои численные измерения

Принцип ограниченности и взаимозаменяемости ресурсов

отражает необходимость учета при оценке экономической эффективности инвестиционных проектов факторов ограниченности всех видов воспроизводимых и невоспроизводимых потребляемых ресурсов и возможной их взаимозаменяемости.

Принцип расширения потребности в производимых товарах и услугах

предполагает необходимость рассмотрения всех возможных вариантов сфер применения намечаемых к выпуску продукции и услуг, определения максимально возможного объема их реализации и возможного увеличения цен реализации.

Помимо рассмотренных принципов при оценке эффективности инвестиционных проектов необходимо учитывать также:

специфику проекта и его «окружение», которые определяют содержание принимаемых показателей эффективности, их структурное построение, способы синтеза, а также перечень и характер исходной информации, требования к их точности и т.д.

возможные несовпадения интересов участников реализации инвестиционных проектов, неоднозначность оценивания ими ресурсного обеспечения проектов, вариантов и результатов инвестиционных решений

динамичность процессов, связанных с реализацией инвестиционных проектов, что выражается в возможном варьировании во времени параметров проекта

* 11-тема. Привлечение иностранных инвестиций в малый и частный бизнес.



1. Роль малого бизнеса и частного предпринимательства в развитии экономики страны.
2. Роль инвестиционного климата в развитии малого бизнеса и частного предпринимательства в Узбекистане.
3. Финансирование инвестиционных проектов субъектов малого бизнеса через иностранные кредитные линии.
4. Меры намеченные для поддержки малого бизнеса в условиях мирового финансово-экономического кризиса и их суть.

Самый динамично развивающийся сектор экономики, стимулирующийся за счет ряда государственных реформ введенных в целях поддержки малого и частного бизнеса с конца 1998г. В частности: сокращение числа проверок государственными органами управления, единый налог для осуществления малого бизнеса, либерализация оборота наличности и условий кредитования отечественных и зарубежных финансовых институтов.

* **Малый и частный
бизнес.**

**Количество малых предприятий и микрофирм (бизнеса)
(без фермерских хозяйств)**

	Валовой внутренний продукт	Промышленная продукция	Строительные работы	Розничный товарооборот	Платные услуги
Республика Узбекистан	50,1	16,9	41,6	46,5	48,7
Республика Каракалпакстан	60,7	18,0	65,9	43,2	49,6
области:					
Андижанская	51,2	7,7	92,4	47,3	61,0
Бухарская	61,4	14,5	46,4	38,2	68,9
Джизакская	74,4	37,4	89,7	49,7	48,0
Кашкадарьинская	52,6	24,0	61,2	39,9	79,4
Навоийская	31,2	2,7	50,2	53,7	59,5
Наманганская	72,4	29,4	77,8	46,3	60,0
Самаркандская	71,2	29,8	76,9	58,0	67,9
Сурхандарьинская	70,0	16,7	74,3	36,6	61,6
Сырдарьинская	75,5	31,4	79,4	56,7	59,6
Ташкентская	51,8	16,2	62,1	41,4	55,7
Ферганская	56,1	8,9	74,2	45,6	64,4
Хорезмская	68,2	26,4	72,5	47,3	66,9
г. Ташкент	46,7	34,6	40,3	49,3	30,2

**Удельный вес малого предпринимательства
по отраслям экономики (в процентах)**

	зарегистрировано на 1 января 2010г.	за январь-декабрь 2009г.	
		создано	ликвидировано
Республика Узбекистан	224232	37742	23295
Республика Каракалпакстан	9664	2532	2090
области:			
Андижанская	17868	3040	888
Бухарская	15069	2620	2238
Джизакская	5876	1082	477
Кашкадарьинская	48040	4441	835
Навойская	5933	1454	878
Наманганская	12278	2211	1996
Самаркандская	14306	2171	1616
Сурхандарьинская	11602	2020	2598
Сырдарьинская	5172	1125	547
Ташкентская	16345	2816	1818
Ферганская	17656	3195	2131
Хорезмская	10747	2024	861
г. Ташкент	33676	7011	4322

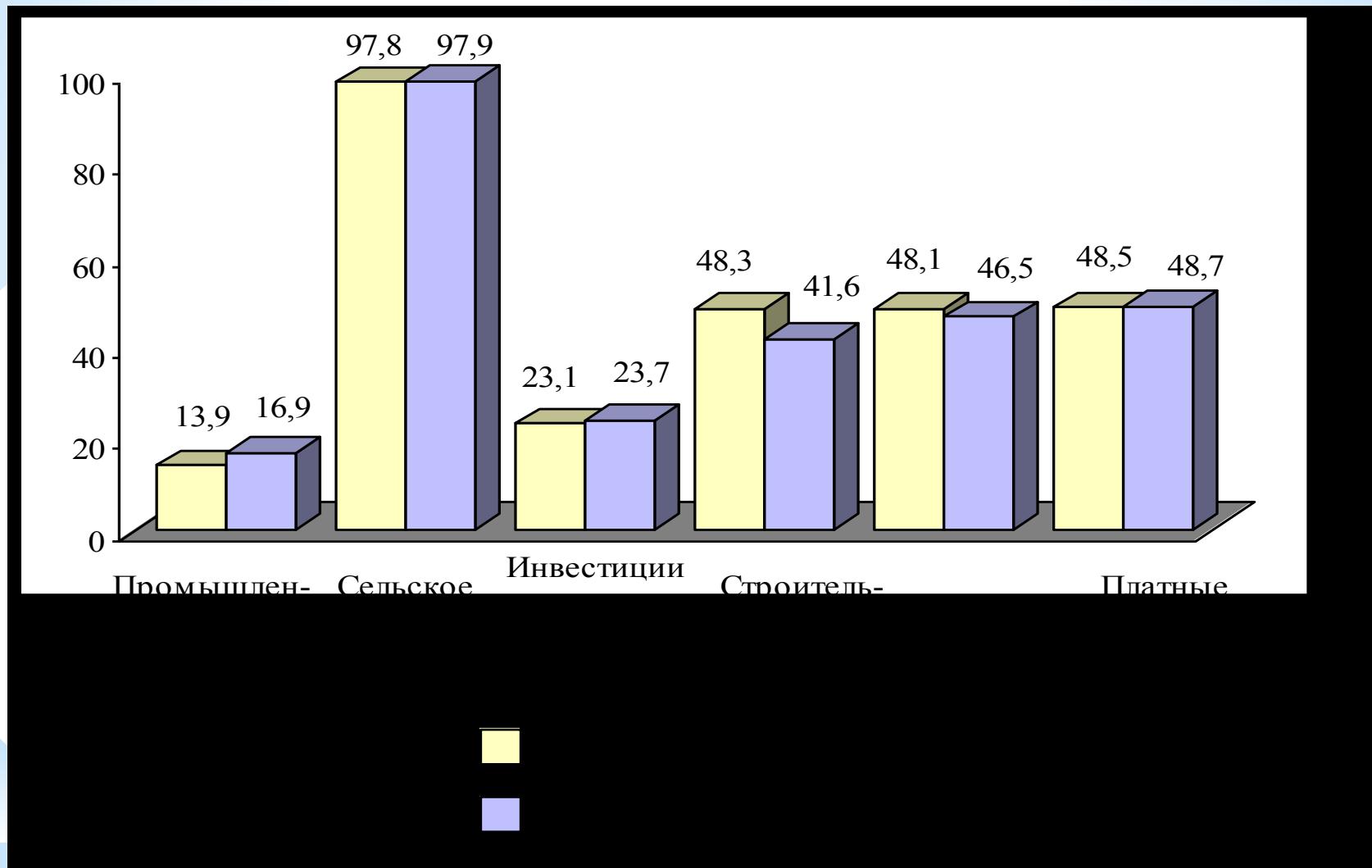
* В отчетном периоде субъектами малого предпринимательства (бизнеса):

- * произведено 50,1 процента ВВП (в январе-декабре 2008г. - 48,2 процента);
- * обеспечена занятость 8402,3 тыс.человек или 74,2 процента всех занятых в экономике, в том числе в индивидуальном секторе занято 6446,2 тыс.человек, на малых предприятиях и микрофирмах - 1956,1 тыс.человек;
- * произведено промышленной продукции на 4739,4 млрд.сум (16,9 процента всего промышленного производства республики) или 121,5 процента к уровню января-декабря 2008г.;
- * освоено 2966,6 млрд.сум инвестиций (23,7 процента от общего объема освоенных инвестиций республики) что составляет 131,2 процента к уровню января-декабря 2008г., выполнено строительных работ на 2855,8 млрд.сум (41,6 процента общего объема строительных работ) или 117,4 процента к уровню января-декабря 2008г.;
- * обеспечен рост грузооборота автомобильного транспорта на 8,3 процента (73,4 процента общего объема грузооборота республики), пассажирооборота на 8,7 процента (81,7 процента общего объема пассажирооборота);
- * сформировано 46,5 процента общего объема розничного товарооборота республики, который составил 7671,0 млрд. сум (рост на 12,8 процента), платных услуг, соответственно, 48,7 процента и 3067,6 млрд.сум (13,3 процента);
- * экспортовано продукции на 1723,6 млн.долл.США (14,6 процента общего объема экспорта), или 121,4 процента к уровню января-декабря 2008г., импортировано - на 4015,1 млн.долл.США (42,5 процента всего импорта) и 116,0 процента к уровню января-декабря 2008г.

Доля продукции частного предпринимательства в общем объеме продукции (работ, услуг) малого бизнеса (за январь-декабрь 2009 г.)

	объем продукции (работ, услуг) малого предпринимательства, млрд.сум	доля частного сектора в объеме продукции (работ, услуг) малого предпринимательства, в %
Промышленность	4739,4	33,9
Сельское хозяйство	12375,1	100,0
Строительство	2855,8	68,5
Розничный товарооборот	7671,0	76,4
Платные услуги	3067,6	93,2
Перевозка грузов, млн.тн	388,9	86,0
Перевозка пассажиров, млн.пасс.	4354,9	97,6
Экспорт, млн.долл.США	1723,6	5,3
Импорт, млн.долл.США	4015,1	17,7

Доля малого предпринимательства в общем объеме продукции (работ, услуг) по отраслям экономики в % к общему объему



- * Основополагающими для формирования законодательной базы предпринимательской деятельности и системы государственной поддержки и стимулирования развития малого и среднего бизнеса

стали

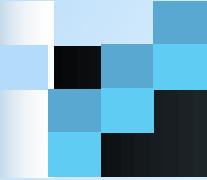
экономических реформ,
указ президента от 31 января 1995

года “Об инициировании и
Закон “О стимулировании развития
стимулирований частного
малого и частного

предпринимательства” (декабрь
“О палатах товаропроизводителей и
предпринимателей” (апрель 1997

“О государственном контроле

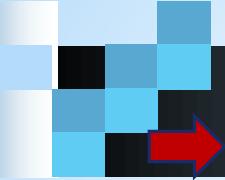
деятельности хозяйствующих
субъектов” (декабрь 1998 года).



* Мировая практика свидетельствует о том, что:

Во-первых, малый и средний бизнес является важнейшим структурообразующим сектором развитой экономики, деятельность которого напрямую влияет на успешное развитие не только крупного бизнеса, но и экономики страны в целом, обеспечивая наполнение внутреннего рынка потребительскими товарами и услугами, рост экспортного потенциала, решение проблем занятости и повышения уровня реальных доходов населения.

Во-вторых, в условиях глобализации экономики, которая сопровождается ужесточением соперничества и конкуренции на мировом рынке, именно малый и средний бизнес в силу своей относительно меньшей капиталоемкости, гибкости и маневренности легче, чем крупный производитель, обеспечивает модернизацию производства и обновление номенклатуры выпускаемой продукции, тем самым приспосабливается к меняющимся условиям конъюнктуры рынка и периодически повторяющихся экономических кризисов.



Одна из ключевых задач в плане поддержки малого и среднего бизнеса - совершенствование законодательства.

Положения законов должны быть ясными и трактоваться однозначно, чтобы свести на нет практику ведомств и местных органов власти по изданию подзаконных актов и принятию решений, противоречащих правам и интересам предпринимателей.

Кроме того, следует значительно повысить роль судебной системы и общественных организаций в защите прав и интересов предпринимателей, прежде всего в их отношениях с контролирующими органами. А в то же время самим контролирующим, проверяющим и правоохранительным органам надо переходить от мер по выявлению и борьбе с правонарушениями к работе по их предупреждению.



В механизме отношений между субъектами предпринимательства и контролирующими органами должна возрасти роль аудиторской деятельности. Настало время для создания крупных независимых общенациональных аудиторских компаний с сетью филиалов в городах и районах страны.

Сегодня субъектами малого бизнеса производится около 50 процентов валового внутреннего продукта против 30 процентов в 2000 году. Это, в первую очередь, результат той поддержки, которая постоянно оказывается малому бизнесу и частному предпринимательству со стороны государства.

Важную роль в развитии малого бизнеса и частного предпринимательства играет возможность получения кредитов по иностранным кредитным линиям, таких финансовых институтов, как Исламский банк развития, Азиатский банк развития, Германский банк развития «КФВ» Государственный банк развития Китая, Эксимбанк Кореи и т.д.

На сегодняшний день международными финансовыми институтами, странами-донорами и зарубежными банками в рамках финансового сотрудничества выделены кредитные линии коммерческим банкам республики для финансирования проектов малого и частного бизнеса:

- * Национальный банк ВЭД
- * Банк «Ипак Йули»
- * Узпромстройбанк
- * Ипотека банк
- * Асака банк и др.
- .



Антикризисная программа

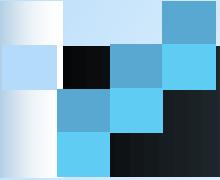
РУз

- *двукратное увеличение ресурсной базы Фонда льготного кредитования для поддержки вновь создаваемых малых и частных предприятий;*
- *продление срока действия предоставленных льгот, увеличен максимальный срок выдачи кредитов под пополнение оборотных средств с 12 до 18 месяцев;*
- *снижение ставки единого налогового платежа с 7 до 6 процентов;*
- *освобождение микрофирм и малых предприятий, оказывающих финансовые бытовые и прочие услуги, сроком 3 года от уплаты единого налогового платежа;*
- *освобождение от налогообложения сроком на 5 лет дивидендов учредителей микрофирм и малых предприятий, негосударственных хозяйствующих субъектов в части средств, направляемых на инвестиции и расчеты за ранее полученные кредиты;*
- *сокращение в 2011 году количества проверок хозяйствующих субъектов еще не менее чем на 30 процентов;*

◆ Значительно сокращены расходы предпринимателей по организации своего дела. Так, в 4 раза снижена стоимость получения архитектурно-планировочных заданий, в 2,5 раза - экспертизы проектно-сметной документации, в 2 раза - стоимость оформления кадастровых документов.

◆ Субъектам малого предпринимательства в течение года передано в аренду около 2 тысяч свободных помещений, выявленных в результате инвентаризации, при этом тарифы на аренду помещений в зависимости от места расположения и вида деятельности снижены от 3 до 10 раз.

* **Стимулы для объектов малого бизнеса и частного предпринимательства:**



Благодарю за внимание!