

Хожабеков М.Ж.

Магистр ТГЮУ

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ТАЙНЫ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВАХ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН.

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы правового регулирования прав на коммерческую тайну в зарубежных странах. В качестве примера были проанализированы законодательства таких стран как США, ФРГ, Великобритания и др.

Ключевые слова: коммерческая тайна, фирменный секрет, trade secret, ноу-хау, договор лицензии.

Как нам известно, в большинстве зарубежных странах имущественные интересы обладателей ценных информации, торгово-деловых секретов и ноу-хау регулируются нормами гражданского права, уголовным права, торгового права.

Промышленно развитыми странами, в частности являются ФРГ, США, Великобритания, Канада, Япония, Швейцария¹. Именно по той причине изучение и анализ порядка обеспечения владельцам правовой защиты не только ценных информации, но и ноу-хау, могут позволить себе целенаправленное создание специального законодательства.

В настоящей таблице, определены какие нормативно-правовые акты действует в законодательстве зарубежных стран².

Страна	Источники права
США	Унифицированный закон о деловые секреты. §§ 757-759 первого Свода деликтного права 1939 г.

¹ Нарзиев О. Япония ва Австралия кимматли когозлар бозорида инсайдерлик ахборотидан фойдаланишнинг хукукий тартибга солиниши // Узбекистон конунчилиги тахлили. – Тошкент: 2010. –№ 1-2. – Б. 5-7.

² Раевский Г. “Угрозы экономической безопасности предприятия и задачи службы безопасности по их нейтрализации”, журнал “Частный сыск” №4, “Ось-89”, - М.: 1994.- С.131

	Возведение законов США, ч. 35 § 284. Закон США об экономическом шпионаже 1996 г.
ЯПОНИЯ	Гражданский кодекс. Гражданско-процессуальный кодекс. Уголовный кодекс о прекращении недобросовестной
ВЕЛИКОБРИТАНИЯ	Закон об ограничения торговли. Закон об арбитраже. Закон о нарушении конфиденциальности.
ФРГ	Закон о запрете ограничений конкуренции. Закон о запрете недобросовестной конкуренции. Патентный закон. Закон об изобретениях служащих. Торговый кодекс. Уголовный кодекс. Немецкое гражданское заключения.
ШВЕЙЦАРИЯ	Федеральный Закон “О недобросовестную конкуренцию”
ВЕНГРИЯ	Закон о запрете недобросовестного рыночного поведения
ЧЕХИЯ И СЛОВАКИЯ	Торговый кодекс
БОЛГАРИЯ	Закон о защите конкуренции
ПОЛЬША	Закон о борьбе с недобросовестной конкуренцией

В Соединенных Штатах Америки, по мнению Э.Я. Соловьева³, очевидно, что большим потенциалом в области обеспечения защиты информации является Закон о коммерческой тайне, более известное в США как Закон о «фирменных секретах». Данный закон был принят большинством штатами Америки лишь в 1979 году.

Если проанализировать доктрины США, то можно заметить, что так называемому «деловому секрету» согласно законодательству Соединенных

³ Соловьев Э.Я. Коммерческая тайна и ее защита - М.: Издательство «Ось-89», -Новгород: 2001. - С.6.

штатов, относятся такие виды технической информации как устройство, формула, техника, методы и способы производства. Тем самым, справедливо будет, если отметить вариативный подход, с которым необходимо иметь во внимании при осуществлении внешнеторговой деятельности⁴.

По мнению Н.Д. Раимовой термин «trade secret» получил свое распространение одновременно термином “ноу-хау”. В юридической литературе США он переводится как торговый секрет, коммерческий тайна, фирменный секрет или деловой секрет⁵.

Во многих научных произведениях термины «ноу-хау» и «trade secret» употребляются как синонимы. Однако, следует отметить, что данный подход является не верным убеждением, ибо они имеют отличия в содержаниях. Например, допустим, юридические либо физическое имеет в своем распоряжении определенную ценную конфиденциальную информацию или «деловой секрет» то они стремятся сохранить ее и использовать ее в своих собственных выгодах, а ноу-хау является объектом передачи и соответствующих операций.

По мнению специалистов, между производственными, деловыми и коммерческими секретами, существуют отличие лишь не в юридическом, а именно в терминологическом плане (R.Krasser)⁶.

Подобное указание нашли свое отражение в законодательстве таких развитых стран как США, Венгрия, Великобритания и др.

Вышеперечисленные факторы могут являться также предметом таких договоров как использование коммерческих, деловых и производственных секретов и их отчуждения. Такие договоры носят название как договор лицензии или передачи ноу-хау.

⁴ Коломиец А.Л. Защита информации, составляющей коммерческую тайну. «Сравнительный обзор российской и зарубежной практики» - М.: 2002. -С.75.

⁵ Раимова Н.Д. Вестник Высшего Хозяйственного суда Республики Узбекистан. «Роль и значение конфиденциальной информации в современных условиях на примере опыта зарубежных стран» ., - Т.: 2016г.// 3. - С.85

⁶ Баландин П.Ю. Повышение эффективности и качества правовой охраны и защиты «ноу-хау» // Труды международного симпозиума "Надежность и качество". – М.: 2006. т. 1. - С. 125

В Японии, как и в США, имеется свое законодательство, которое регулирует порядок защиты служебных или деловых секретов работодателя от незаконного присвоения работниками коммерческих тайн, после истечения срока трудового договора либо его досрочного прекращения. В данном случае, работодатель при принятии на работу работника, в праве ограничить своего работника в доступе к коммерческим секретам либо запретить в раскрытии полученные информации после прекращения трудового договора, согласовав с работником в документальном в виде.

В гражданском законодательстве Японии право на ноу-хау является неотъемлемой частью прав на нематериальное имущество. Гражданский кодекс гарантирует неприкосновенность не материального имущества и обеспечивает защиту от незаконного использования секретов компании в своих корыстных целях.

В связи с тем, что такое дополнение может в некоторой степени нарушить гарантию свободы выбора какого вида занятий (профессии) в соответствии со ст. 22 Конституции Японии, служащим, которые в период действия такого ограничения не могут найти должность (работу), с оплатой, которая бы их удовлетворяла, предусматривается выплата соответствующей компенсации.

Уголовный кодекс Японии предусматривает наказание для лиц отдельных профессий, которые раскрывают секреты клиентов или потребителей: лицо, которое является или было врачом, фармацевтом, аптекарем, акушеркой, юристом, адвокатом или нотариусом и которая без соответствующего основания раскрыла секрет, который стал ей известен благодаря профессиональной деятельности, подлежит наказанию в виде тюремного заключения сроком до шести месяцев или штрафа до 20000 тыс. иен⁷.

⁷ Нарзиев О. Япония ва Австралия кимматли когозлар бозорида инсайдерлик ахборотидан фойдаланишнинг хукукий тартибга солиниши // Узбекистон конунчилиги тахлили. – Тошкент: 2010. –№ 1-2. – Б. 5-7.

Уголовный кодекс Японии не содержит каких-либо положений, предусматривающих наказание за незаконное раскрытие или незаконное использование деловых секретов или промышленный шпионаж. Однако положения Уголовного кодекса (ст. ст. 222, 233, 235, 246, 247), касающиеся угроз (шантажа), препятствование чьей-нибудь деятельности, кражи, обмана, нарушение доверия, могут быть применены и к вышеназванным правонарушениям⁸.

Согласно уголовному законодательству лицо обвиняемый в совершении преступления, в случае доказанности его вины подлежит по приговору суда к тюремному заключению на срок не более 3 лет или налагается штрафом на сумму не более 3 млрд. иен. В случае совершения подобного нарушения фирмой, то последний будет оштрафован на сумму не более 100 млн. иен., а что касается сотрудников данной фирмы, совершившие преступное деяние, то они подлежат к тюремному заключению.

Сейчас охрана ноу-хау и торговых секретов в рамках уголовного права не регулируется. В основном она строится на базе прецедентного права. Это относится даже к таким противоправных деяний, как кража секретных документов, материалов и др., не несмотря на то, что теоретически эти деяния могут подпадать под действие Закона о кражи 1968 г. Такое положение в корне отличается от законодательства стран континентального права (Франции, Италии и др.), где уголовными кодексами предусмотрены специальные статьи, содержащие санкции за неправомерное раскрытие и использование промышленных секретов⁹.

Гражданско-правовая ответственность в области ноу-хау и торговых секретов много в чем имеет неопределенный характер и основывается на прецедентном праве¹⁰.

⁸ Раимова Н.Д. Вестник Высшего Хозяйственного суда Республики Узбекистан. «Роль и значение конфиденциальной информации в современных условиях на примере опыта зарубежных стран» ., -Т.: 2016г.// 3. - С.85

⁹ Раимова Н.Д. Вестник Высшего Хозяйственного суда Республики Узбекистан. «Роль и значение конфиденциальной информации в современных условиях на примере опыта зарубежных стран» ., -Т.: 2016г.// 3. - С.88

¹⁰ AndersonR // TurnerS. Keeping secrets //MIP/-2007. -№ 172. -P.45-47

Для квалификации нарушения лицом нормы о конфиденциальности, истцу необходимо установить, что в данном случае:

1) информация является торговым секретом (ноу-хау, конфиденциальной информацией);

2) существуют обязательственные отношения, связанные с конфиденциальностью, между истцом и ответчиком;

3) в наличии действительное нарушение обязательств о конфиденциальности, которое выражено в неправомерном раскрытии, использовании или присвоении информации¹¹.

В английском законодательстве имеются три принципа, применяемые в отношении нарушения конфиденциальности в любом виде:

1) в случае передачи информации на условиях конфиденциальности, то это означает, что лицо, который получил ее не вправе по своему усмотрению использовать или же раскрывать данную информацию, чтобы оказать конкуренцию законному владельцу информации;

2) лицо, чья виновность которого было доказано, умышленно или не умышленно обнародовал конфиденциальную информацию, не получив на то согласие владельца, то в данном случае, он будет признан виновным в нарушении прав владельца информации;

3) лицо, который получил конфиденциальную информацию, не вправе использовать данную информацию раньше, чем сам владелец информации, для укрепления своего положения, при том, что содержание настоящей информации уже был опубликован либо третьи лица имеют возможность установить данную информацию с помощью своих исследований.

Все вышеперечисленные принципы обладают общим признаком и могут быть изменены или дополнены.

¹¹ Нарзиев О. Япония ва Австралия кимматли когозлар бозорида инсайдерлик ахборотидан фойдаланишнинг хукукий тартибга солиниши // Узбекистон конунчилиги тахлили. – Тошкент: 2010. – № 1-2. – Б. 5-7.

Существуют следующие меры, которые могут быть применены следующие меры при нарушении конфиденциальности в отношении виновника:

1) вынесение судом постановления, содержащее постоянное или же промежуточное действие;

2) наложить на ответчика обязательств об уничтожении объектов, произведенные с помощью ноу-хау или же торговым секретом;

3) компенсировать истцу упущенную выгоду, причиненное ответчиком в связи с использованием конфиденциальной информации или служебным секретом.

В ФРГ некоторые специалисты не считают ноу-хау какой-либо формой охраны промышленной собственности, потому что оно не обладает признаками исключительного права (для Г. Штумпфа ноу-хау и производственный секрет одно и то же)¹².

В положениях Закона о запрете недобросовестной конкуренции (UWG) ФРГ сформулированы составы преступлений и меры ответственности в случае нарушения прав:

- определяется наказание лицу, которое использует или сообщит другому лицу неправомерно секрет фирмы или предприятия, полученном из сообщений, доверенных им или ставших доступными через служебные отношения, или в результате противозаконного действия или действия, что нарушает общепринятые нормы поведения;

- определяется наказание за неправомерное использование или сообщение кому-либо в целях конкуренции или с корыстной целью конфиденциальной информации, доверенной ему через деловые отношения;

- определяется обязанность нарушителя по возмещению ущерба, если таковой причинен действиями, указанные выше¹³.

¹² Богуславский М. М. Вступительная статья к книге Г. Штумпфа «Договор о передаче “ноухау”». -М.: 1976. - С. 6

¹³ Цит. по: Германское право. Ч. II. -М.: 1996. - С. 40.

В отношении нарушителя могут быть также применены нормы уголовного кодекса, если он относится к числу лиц, которые являются носителем определенных служебных функций.

В § 823 (абз. 2) уголовного законодательства содержится положение о применении исков о прекращении и о возмещении вреда.

Если нарушитель умышленно нарушил норму о конфиденциальности информации, то в отношении него будут применены положение о возмещении ущерба, нанесенное своим деянием.

Работодатель для того, чтобы обезопасить себя вправе заключить с работником после заключения трудового договора, также дополнительно заключить с работником соглашение, обязующего бывшего работника сохранить в тайне информации, приобретенное в процессе осуществления им своего трудовой деятельности.

Если выясняется, что долг сохранения тайны может создать конфликтную ситуацию на новом месте работы бывшего служащего, то может быть заключено дополнительное договоренность с действием на срок не более двух лет (письменно) с одновременной выплатой вознаграждения служащему за сохранность этой информации¹⁴.

В случае если лицо, получил информацию по своему собственному исследованию, то он вправе использовать их свободно в своих интересах. Однако, если лицо приобрел знания правомерно от владельца секрета, то первый по неволе вступает с владельцем в обязательственные отношения, которые должны быть оформлены соответствующим соглашением либо договором.

¹⁴ Рачковский В.В. Зарубежное законодательство о коммерческой тайне //Правоведение. –СПб.: 1999. - № 3.- С.100-104.