

**МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН**

ТАШКЕНТСКИЙ ХИМИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ

**ФАКУЛЬТЕТ «МЕНЕДЖМЕНТ И ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ
ОБРАЗОВАНИЕ»**

КАФЕДРА «ПРОМЫШЛЕННЫЙ МАРКЕТИНГ»

«Утверждаю»

проректор по учебной части
доц. Исмаилова Л.А.

_____ 2006
« _____ » _____

«МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА»

лекции

Ташкент – 2006 г.

Лекции по курсу «Мировая экономика» рассмотрены и утверждены на заседании кафедры «Промышленный маркетинг» _____ 2006 год протокол № _____

Составитель: доц. Рахмонов Ш.Р.
асс. Усманова К.А.

Рецензенты: ТГТУ, проф.Зайнуддинов Ш.

РАЗДЕЛ 1. ЭКОНОМИКА ИНДУСТРИАЛЬНО РАЗВИТЫХ СТРАН (ИРС)

Тема 1. Общая характеристика мировой экономики.

- 1.1. Понятие «Мировая экономика» и место курса экономических дисциплин.
- 1.2. Цикличность экономического развития и мировые кризисы
- 1.3. Тенденции развития мировой экономики в 90-х годах.
- 1.4. Мировые глобальные проблемы.

Тема 2. Международное разделение труда (МРТ).

- 2.1. Сущность международного разделения труда (МРТ).
- 2.2. Международная специализация и кооперирование производства.

Тема 3. Основные группы стран мира и краткая характеристика их развития.

- 3.1. Классификация стран мира.
- 3.2. Место и роль ИРС, РС и СПЭ в мировом хозяйстве.

Тема 4. НТР и структурные сдвиги в экономики индустриально развитых стран.

- 4.1. Роль НТР в развитии экономики.
- 4.2. Характерные особенности развития НТР.
- 4.3. Система стимулирования и источники средств на НИОКР.
- 4.4. Структурные сдвиги в экономике ИРС.
- 4.5. Структурные сдвиги в сельском хозяйстве ИРС.

Тема 5. Система государственного регулирования экономики ИРС.

- 5.1 . Сущность государственного регулирования экономики.
- 5.2. Методы государственного регулирования.
- 5.3. Государственное реплирование внешнеэкономических связей.

Тема 6. Вывоз капитала из индустриально развитых стран и их инвестиционная политика.

6. 1 . Сущность понятий инвестиции и иностранных инвестиций.
- 6.2. Тенденции международной миграции капиталов.
- 6.3. Формы и виды капиталовложений.

Тема 7. Внешняя торговля индустриально развитых стран.

- 7.1. Факторы развития и качественные изменения в характере международной торговли. (МТ).
- 7.2. Внешнеторговая политика ИРС. Протекционизм и либерализм в МТ.
- 7.3. Основные инструменты внешнеэкономической политики государств.

Тема 1. Общая характеристика мировой экономики.

План:

- 1.1. Понятие «Мировая экономика» и место курса экономических дисциплин.
- 1.2. Цикличность экономического развития и мировые кризисы
- 1.3. Тенденции развития мировой экономики в 90-х годах..
- 1.4. Мировые глобальные проблемы.

1.1. Понятие «Мировая экономика» и место курса в системе экономических дисциплин.

I Важность изучения проблем и тенденций развития М.Э. особенно возрастает для стран переходящих к рыночным отношениям в т.ч. и для нашей страны. Это имеет не только познавательное, но и большое практическое значение. Опыт развития экономики разных стран мира, новых форм организации производства, методов и рычагов воздействия на экономические процессы помогут решать задачи совершенствования управления народным хозяйством, перестройки хозяйственного механизма, повышения эффективности экономики в нашей стране.

Каждая наука и соответствующий ей курс имеет свой предмет и объект изучения, отличные от тех, которые изучаются в других курсах системы экономических дисциплин.

Мировая экономика при упрощённом ее определении это совокупность национальных экономик мира.

Причём развитие как отдельных национальных хозяйств, так и мирового хозяйства в целом взаимообусловлены, то есть объективно влияют друг на друга.

Мировое хозяйство - это чрезвычайно сложная и неоднородная социально-экономическая система, которая скрепляется международным разделением труда и торговлей, научно-технической и производственной кооперацией, кредитно-денежными отношениями и другими взаимосвязями и отношениями между странами мира.

Мировое хозяйство - это глобальная система, которая находится в постоянном движении, причём в силу действия присущих ей закономерностей она развивается циклически. Основные тенденции изменений в современном мировом хозяйстве, равно как и возникающие при этом противоречия во многом связаны с научно - технической революцией. Под её воздействием происходит углубление процессов интернационализации, обогащение международного разделения труда новыми формами, и т.д., в результате которых мировое хозяйство переходит в качественно новое состояние.

Но в любом случае Мировое хозяйство представляет собой цельный экономический организм, в котором сложились и укрепляются взаимосвязь и

взаимозависимость всех стран и народов планеты.

Современное мировое хозяйство характеризуется усиливающейся интернационализацией производительных сил, созданием многообразной системы межстрановых взаимоотношений и в то же время дальнейшей дифференциацией стран по социально-экономическому развитию, обострением глобальных мировых проблем, усложнением их решений.

Данный курс посвящен изучению указанных проблем и преследует цель дать обучающимся теоретические и практические знания по широкому кругу вопросов, связанных с функционированием мирового хозяйства.

1.2. Цикличность экономического развития и мировые кризисы

Экономический рост - это не плавный, равномерно совершающийся подъем. В движении общественного производства есть годы, когда рост общего подъема производства происходит очень быстро, в другие годы - медленнее, иногда происходит даже спад. Регулярно повторяющиеся за определенный промежуток времени колебания в движении общественного производства означают «циклический» характер его развития. Диапазон единичного цикла охватывает движение экономики от одного кризиса к другому, или, считая иначе, от одной точки взлета («бума») к другой.

Причины таких колебаний в ходе экономического развития объясняют по-разному. Одни экономисты (Ж.Б. Сэй, Д. Рикардо и другие) вообще отрицали возможность всеобщих экономических кризисов; частичные же кризисы перепроизводства объясняли нарушением пропорциональности между различными отраслями производства, которая восстанавливается самим ходом движения рыночной экономики. Другая группа экономистов (Дж. Кейнс, Э. Хансен) объясняют кризисы перепроизводства недостаточной склонностью к потреблению, которая отстает от роста доходов, поэтому выход из кризисов видят в стимулировании совокупного спроса. Наконец, ряд экономистов усматривают причину кризисов в недостатках кредитно-денежной политики.

Как видим, назвать единственную причину циклического хода движения рыночной экономики оказывается весьма трудным делом. Поэтому многие современные экономисты ограничиваются общим указанием на то, что причина циклического движения заложена в сложном и противоречивом характере многообразных сил и факторов, оказывающих воздействие на движение рыночной экономики.

Современное государство располагает целым набором экономических инструментов, способных сдержать «перегрев» экономики или придать ускоряющие импульсы на фазе депрессии. В этих целях гибко используется налоговая система: повышая или понижая ставки налога на прибыль (на добавленную стоимость), государство стимулирует (или, наоборот, сдерживает) деловую активность в определенных сферах деятельности. А используя систему льгот, можно осуществлять целенаправленное воздействие на конкретные группы предприятий.

В тех же целях используется кредитная политика - понижая или повышая учетную ставку процента, можно повышать интерес к дополнительным вложениям капитала или сводить их на нет.

Большой вклад в развитие производства и сглаживание цикличности вносит бюджетная политика государства. Так финансирование за счет бюджета крупных программ развития (например, производственной инфраструктуры) создает общие предпосылки для развития бизнеса в необходимых обществу сферах деятельности. Пример, США показывает, какое влияние на экономику оказала осуществлявшаяся в 60-е годы крупномасштабная программа дорожного строительства, давшая толчок развитию многих связанных с этим отраслей, - автомобилестроению, металлургии, машиностроению (с полным основанием и законной гордостью американцы изображают на рекламных плакатах дороги с катящимся по ним долларом - как символ высокой прибыльности и экономического прогресса).

В движении экономического цикла наблюдается четыре последовательно проходящие фазы - «кризис», «депрессия», «оживление» и «подъем».

Кризис - это нарушение равновесия в экономике, вызывающее снижение и приостановку производства, а в наиболее тяжелых случаях - даже разрушение производительных сил. Различают два типа кризисов производства «кризис перепроизводства» и «кризис недопроизводства» товаров. Для рыночной экономики наиболее характерен кризис перепроизводства. Он проявляется в следующем.

Во-первых, возникает перепроизводство товаров по сравнению с платежеспособным спросом на них; в результате масса уже произведенных товаров не находит соответствующего сбыта.

Во-вторых, вследствие превышения предложения товаров над спросом происходит резкое падение цен (например, во время кризиса 1929 -1933гг. цены в США упали почти на 54%, а в Англии - на 58%).

В-третьих, резко сокращается объем производства, и это понятно: если не реализуют уже произведенные товары, то увеличение их производства в условиях падающих цен означало бы только нарастание убытков.

В-четвертых, как следствие, многие предприниматели оказываются не в состоянии платить по своим долговым обязательствам и терпят крах.

В-пятых, сокращение объема производства ведет к увеличению числа безработных, снижению жизненного уровня занятых и еще большему снижению спроса.

Наконец, в кризисное состояние втягивается кредитная система, т.к. возникает лихорадочная погоня за наличными денежными средствами. В этой ситуации предприниматели готовы платить все возрастающие проценты за кредит, но массовое изъятие вкладов лишает многие банки возможности вернуть вкладчикам деньги, тем более предоставить ссуды. Многие банки терпят крах. Одновременно падает курс ценных бумаг.

За кризисом следует **депрессия**, в течение которой постепенно расходуется избыток товаров (часть сбывается по низким ценам, часть

портится). Реализация товаров возобновляется, падение цен прекращается. В период депрессии объем производства несколько увеличивается по сравнению с кризисным периодом. В то же время масса капиталов, не находя себе применения в промышленности и торговле, стекается в банки, что увеличивает предложение свободных денег. Но в условиях, когда спрос на них незначителен, норма ссудного процента падает до минимума.

Фазы **оживления** и **подъема** характеризуются ростом производства: на фазе оживления восстанавливается предкризисный объем промышленного производства, во время подъема промышленная продукция уже превышает этот уровень, достигая нового максимума в пределах данного цикла.

На фазе подъема происходит быстрый рост производства, значительно повышаются товарные цены, сокращается безработица, растет спрос на ссудный капитал и повышается уровень ссудного процента. Цикл завершен, подготавливая условия нового перепроизводства, нового кризиса.

1.3. Тенденции развития мировой экономики в 90-х годах.

"Сцепление" национальных хозяйств в систему всемирного хозяйства в определенной степени зависит, во-первых, от экономической политики национального государства, во-вторых, от степени координации деятельности ведущих экономических держав, как во внутреннем плане, так и в области внешнеэкономической политики. Процессы интернационализации производства и финансового капитала неумолимо требуют углубления координации и выработки общей глобальной экономической политики. Но пока что дело до этого не доходит даже в самых, казалось бы, развитых, интеграционных группировках, каким является Европейское сообщество (ЕС), появившееся на базе Европейского экономического сообщества (ЕЭС).

По заключениям МВФ и Всемирного банка, Международной исследовательской группы Департамента Секретариата ООН "ЛИНК", положение в странах с развитой рыночной экономикой характеризуется стагнацией, а отличительной чертой стран переходной экономики является глубокий спад производства как следствие универсального системного кризиса. Высокие темпы роста свойственны странам Азии, особенно Западной Азии, азиатским НИС, ряду латиноамериканских стран.

Основные индустриальные страны в 90-е годы пытались преодолеть последствия спада и стимулировать экономический рост, одновременно принимая антиинфляционные меры. В то же время значительная группа развивающихся стран стремилась реализовать экономическую и структурную политику. Эти страны пытались восстановить платежный баланс, исходя из того, что достижение этой задачи является непременным условием для экономического роста, исключая инфляцию. Однако, сперва представляется целесообразным показать общий итог развития различных стран, сообществ и регионов с позиций основных макроэкономических показателей (см. табл. 3).

Как видим из данных, существует большой разрыв между различными

группами стран: развитыми странами с рыночной экономикой (24 страны ОЭСР, а среди них - ведущей «семеркой» и остальными), странами с переходной экономикой и развивающимися странами.

Положение в Восточной Европе сильно осложнилось уже с 1989 года, а в экс-СССР, с конца 1991 года - после его развала. Стремительный спад производства в этой зоне отразился в целом на динамике мировой экономики.

Несмотря на это нынешнее положение дел характеризуется отдельными обнадеживающими аспектами. Давление на цены в сторону повышения ослабляется, а темпы инфляции значительно снизились, что расширяет возможности правительств принимать меры в связи с экономическим застоем.

В некоторых развитых странах вновь отмечался рост производительности труда, хотя в целом их состояние близко определению «стагнация». Связанные с предложением факторы, препятствующие ускорению роста, практически полностью отсутствуют. С декабря 1992 года крупные промышленно развитые страны в индивидуальном и коллективном порядке приняли меры в целях стимулирования экономической активности.

1.4. Мировые глобальные проблемы.

К мировым глобальным проблемам, обычно относят проблемы, связанные с:

1. демографией
2. продовольственным обеспечением
3. энергообеспечением
4. экологией
5. организованной преступностью

При всём разнообразии этих проблем по содержанию они обладают следующими общими чертами:

1. затрагивают интересы всех стран, всего человечества,
2. препятствуют поступательному развитию производительных сил, иногда ведут к их разрушению
3. нуждаются в неотложных решениях по обеспечению безопасности и достойного уровня жизни людей
4. требуют коллективных усилий со стороны всех государств и международных структур.

Демографическая проблема

Современный мир характеризуется ускоряющимися темпами развития населения. Если за первую половину 20-го века число жителей в мире увеличилось с 1,5млрд. до 2,5млрд. человек, т.е. возросло на 1млрд., то к 1999 году (по расчётам экспертов на 12-октября) оно достигнет 6 млрд. человек, т.е. возрастёт на 3,5.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пembro М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основу внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пembro М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.

Тема 2. Международное разделение труда (МРТ).

План:

- 2.1. Сущность международного разделения труда (МРТ).
- 2.2. Международная специализация и кооперирование производства.

2.1. Сущность международного разделения труда (МРТ).

В основе объединения национальных хозяйств в единое мировое хозяйство лежит международное разделение труда, представляющее собой специализацию отдельных стран на производстве отдельных видов продукции, которой страны обмениваются между собой.

МРТ - объективная основа международного обмена товарами, услугами и знаниями развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от уровня их экономического развития и характера общественного строя. Именно МРТ является важнейшей материальной предпосылкой налаживания плодотворного экономического взаимодействия государств в масштабах всей планеты.

МРТ- основа мирового хозяйства, позволяющая ему прогрессировать в своём развитии, создавать предпосылки для более полного проявления общих экономических законов. Сущность МРТ проявляется в динамическом единстве двух процессов производства - его расчленении и объединении.

Единый производственный процесс не может не расчленяться на относительно самостоятельных обособленных друг от друга фазы. Вместе с тем такое расчленение - это одновременно и объединение обособившихся производств и территориально-производственных комплексов, установление взаимодействия между странами, участвующими в системе МРТ. В обособлении различных видов трудовой деятельности, их взаимодополнении и взаимодействии - основное содержание разделения труда. Иначе говоря, разделение труда есть одновременно способ соединения труда.

Необходимость повышения производительности труда, обуславливающего экономический и социальный прогресс, - движущая сила в углублении разделения труда, в том числе и международного. МРТ осуществляется в целях повышения эффективности производства, служит средством рационализации общественных производительных сил.

МРТ можно определить как важную ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на экономически выгодную специализацию производства отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведёт к взаимному обмену результатами производства между ними в определённых количествах и качественных соотношениях.

МРТ играет всевозрастающую роль в осуществлении процессов расширенного воспроизводства в странах мира, обеспечивает взаимосвязь

этих процессов, формирует соответствующие международные пропорции в отраслевом и территориально- страновом аспектах. Как и разделение труда вообще, МРТ не существует без обмена, который занимает особое место в интернационализации общественного производства.

Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира, независимо от их социальных и экономических различий, является их стремление к получению экономических выгод. Реализация получаемого участниками МРТ эффекта в этом случае происходит в результате действия закона стоимости, проявляющегося в различиях между национальной и интернациональной стоимостью товара. Закон стоимости - это движущая сила МРТ в условиях товарного производства.

Поскольку в любых социально- экономических условиях стоимость образуется из затрат средств производства, оплаты труда и прибавочной стоимости, то все товары, поступающие на рынок, независимо от их происхождения участвуют в формировании интернациональной стоимости, т.е. мировых цен. Товары обмениваются в пропорциях, соответствующих законам мирового рынка, в том числе и закону стоим.

Реализация преимуществ МРТ в ходе международного обмена товарами и услугами обеспечивает любой стране при благоприятных условиях получение разности между интернациональной и национальной стоимостью экспортируемых товаров и услуг, а также экономию внутренних затрат путем отказа от национального производства товаров и услуг за счёт более дешёвого импорта.

К числу общечеловеческих побудительных мотивов к участию в МРТ, использованию его возможностей относится необходимость решения, глобальных проблем, стоящих перед человечеством, совместными усилиями всех стран мира.

2.2. Международная специализация и кооперирование производства.

Международная специализация производства (МСП) и международное кооперирование производства (МКП) это две стороны МРТ, которые органически взаимосвязаны между собой и взаимообуславливают друг друга.

Под МСП понимается такая форма разделения труда между странами, при которой рост и концентрация однородного производства происходит на основе дифференциации национальных производств (выделения в них обособленных технологических процессов изготовления всё более однородных изделий) продукция которых помимо внутренних потребностей, предназначена в основном на экспорт.

МСП развивается по двум направлениям - производственному и территориальному. В свою очередь производственное направление подразделяется на межотраслевую, внутриотраслевую специализацию и на специализацию отдельных предприятий. В территориальном аспекте выделяют специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на

производстве определённых товаров.

Основными видами МСП являются предметная (производства продуктов), подметальная (производство частей, или компонентов продуктов) и технологическая специализация (осуществление отдельных операций! или технологических процессов, например, сборка, окраска, сварка, термическая обработка, производство отливок, заготовок и т.п.)

Уровень развития МСП одновременно определяет и уровень развития МКП. Кроме того, НТР изменило и сам характер МКП, включив в него в качестве важнейшего элемента науку. Другими словами, кроме традиционной функции МКП -за счёт кооперации обеспечивать более высокую производительность труда, добавляется новая функция, позволяющая решать и такие задачи, которые были непосильны одной стране, но решаемы усилиями нескольких стран.

МКП можно классифицировать по различным признакам:

1. по видам - экономическая, производственная, научно-техническая, кооперирование по сферам хозяйственной деятельности, например, в строительстве, в сфере сбыта и т.д.
2. по стадиям - предпроизводственная, производственная, коммерческая и т.д.
3. по методам - выполнение совместных программ, кооперирование по договорной специализации, создание СП,
4. по структуре связей - внутри и межфирменная, внутри и межотраслевая, горизонтальная, вертикальная, смешанная
5. по территориальному охвату - между 2-мя и более странами, в рамках региона, межрегиональная и всемирная
6. по числу субъектов - два и многостороннее кооперирование.

МСП и МКП - процессы динамичные, изменчивые.

В 30-е годы в мире преобладала МСП между крупными отраслями (например, между добывающей и обрабатывающей промышленностью, между последней и сельским хозяйством).

В 50-60 года между их под отраслями, напр., между авто и авиастроением, производством пластмасс, подшипников, радиоаппаратуры и т.д.

В 70-80 года на первый план выходит внутриотраслевая МСП.

Значимость МСП и МКП как факторов повышения эффективности национальных производств и увеличения международного товарооборота постоянно повышается.

Так, в 70-80 гг. темпы роста мировой торговли продукцией машиностроения на 40% (а в 60-е гг. например, только на 4%) обеспечивались за счёт комплектующих изделий,

2.3. Новые тенденции в МРТ.

МРТ обладает сложной структурой и включает международную торговлю, международную специализацию и кооперацию производства,

научно-техническое сотрудничество, совместное строительство предприятий и их последующую эксплуатацию на международных условиях, международные организации, оказывающие различного рода услуги и многое другое.

Всемирные производительные силы становятся в результате международной специализации и кооперации производства, проявляющихся в планетарном масштабе. Под воздействием кооперации и специализации рождается «дополнительная» сила, которая является как бы даровой и действует одновременно с материально-вещественными и личностными факторами общественного производства.

При рассмотрении мирового хозяйства как системы явно прослеживаются тенденции углубления МРТ, обеспечивающие взаимовыгодность экономического общения между различными странами и являющиеся движущей силой этой системы. Общность экономических отношений состоит в совпадении объективных потребностей во взаимном экономическом общении на основе МРТ и глубинных экономических интересов всех стран.

Имеющиеся прогнозы и расчёты свидетельствуют о том, что МРТ и в перспективе будет неуклонно углубляться и на его основе опережающими темпами будет расти международный обмен товарами и услугами.

Приведённые в табл. коэффициенты темпов МРТ получены в результате деления индексов объёма экспорта на индекс объёма валового продукта за определённый период. В перспективе производство индустриально развитых стран все в большей степени будет ориентироваться на внешних потребителей, а внутренний спрос на импорт. В развивающихся странах предполагается сравнительно быстрое, преимущественно экстенсивное расширение внутреннего рынка. Поэтому, несмотря на ожидаемые довольно высокие темпы увеличения производства в них, возможно относительное снижение степени вовлечённости развивающихся стран в МРТ к 2000 году.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пембро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основу внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пембро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.

7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.

Тема 3. Основные группы стран мира и краткая характеристика их развития.

План:

3.1. Классификация стран мира.

3.2. Место и роль ИРС, РС и СПЭ в мировом хозяйстве.

3.1. Классификация стран мира.

В учреждениях и организациях ООН для удобства анализа принято делить все страны на три основные группы:

1) Развитые страны с рыночной экономикой или ИРС;

2) РС;

3) Страны с переходной экономикой - СПЭ.

Вообще названия групп это чисто условные названия, например, в составе РС имеются и довольно развитые страны.

Группа ИРС включает 24 страны, из которой выделяется подгруппа из семи (теперь восьми) стран с наибольшими объёмами ВВП. Это следующие страны - ФРГ, Италия, Канада, Англия, США, Франция, Япония (+ Россия). Остальные страны этой группы - все без исключения страны Западной Европы.

Эта группа стран с 1961 г. имеет свою экономическую организацию которая называется Организация Экономического сотрудничества и Развития - ОЭСР. Её цель - развитие экономики стран-членов, координация политики помощи РС и содействие расширению мировой торговли. Руководящим органом является Совет из представителей всех стран-членов, который ежегодно избирает председателя и двух заместителей, а также назначает сроком на 5 лет генерального секретаря ОЭСР.

Группа РС - это свыше 140 стран Азии, Африки, Латинской Америки и Океании. РС занимает почти 70% территории земли, их населения составляет более 80% населения мира, ВВП РС составляет почти 20% от общего мирового объёма. С начала 90-х годов средние темпы роста промышленного производства всех РС начали увеличиваться и в 1992 году достигли 5% в год (до этого 1-3% в год).

Характерным для этой группы является неравномерность в развитии стран, большая их зависимость от ИРС. РС обычно группируется также по регионам.

Группа стран с переходной экономикой подразделяется на страны Восточной Европы, к которым относятся Албания, Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Чехия, Словакия и новые государства, возникшие после распада СССР - Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан, Узбекистан, Киргизия, Туркмения, Таджикистан, Армения, Молдова, Азербайджан, Грузия, Латвия, Литва и Эстония, а также новые страны возникшие после развала Югославии - Сербия, Хорватия, Черногория, Македония, Босния и

Герцеговина.

Основной характерной чертой этой группы стран является нахождение их в переходном состоянии т.е. в процессе перехода из одной экономической системы в другую. А этот процесс независимо от их экономического потенциала не может осуществляться быстро, и требует длительного времени.

3.2. Место и роль ИРС, РС и СПЭ в мировом хозяйстве.

а) Характеристика макроэкономических показателей группы ИРС.

Основными показателями характеризующими экономические положения стран в мировом хозяйстве являются ВВП и ВЭС (внешнеэкономические связи).

ВЭС ИРС характеризуется следующими данными:

1) На долю ИРС приходится почти 70% всей международной торговли,

тогда как проживают в них лишь 17% населения мира;

2) ВЭС внутри ИРС значительно шире, чем между ИРС и другими группами стран. Более 2/3 товарооборота ИРС приходится на их внутренние экономические связи и только 1/3 на другие группы стран. Об этом свидетельствуют и такие показатели: экспорт из одних развитых стран в другие развитые страны составляет 75% всего их экспорта или свыше 12% от ВВП ИРС. Эти показатели по другим группам стран значительно меньше: в РС, например, соответственно 25% и около 6%. Это говорит о том, что в ИРС степень интернационализации производства и углубления МРТ в 2 раза выше, чем в других группах стран.

3) Отраслевая структура поставок товаров из одной страны в другую в пределах ИРС гораздо более диверсифицирована т.е. международный обмен осуществляется по самой широкой номенклатуре товаров и услуг.

4) Подавляющая часть взаимного экспорта и импорта стран этой группы приходится на продукцию обрабатывающей промышленности.

Так, из общей массы, поставляемых товаров внутри ИРС на начало 90-х годов приходилось: на продовольственные товары 8%, на сырьё -5%, на топливо - 4%, а на продукцию обрабатывающей промышленности свыше 75%, в том числе на машины и оборудование - свыше 40%.

Таким образом, ИРС экономически больше связаны между собой, чем со странами других групп. Так, даже экспорт продовольствия из одних развитых стран в другие превышает экспорт РС в ИРС в 2,7 раза, а из стран с переходной экономикой - в несколько десятков раз. Лишь по топливу и некоторым видам сырья эти соотношения имеют обратный вид.

Основная доля экспорта ИРС в страны других групп (свыше 80%) - это продукция обрабатывающей промышленности в частности машины и оборудования.

б) Характеристика макроэкономических показателей РС.

Если экономика ИРС носит относительно замкнутый характер и мало зависит от поставок из других групп стран, то экономика РС их внешняя

торговля направлены за пределы этой группы в основном в сторону ИРС.

Такое положение было искусственно создано ещё в колониальный период и с тех пор оно в основном сохраняется.

Характерным для группы РС является:

1) Доля экспорта в ВМП РС самая высокая и составляет 24% (в ИРС-16%, среднемировой показатель -17%)

2) В противоположность ИРС в РС взаимные поставки незначительны, а связи со странами других групп составляют основную долю товарооборота. Так, Экспорт РС распределяется следующим образом: внутренние поставки - 25%, в ИРС-65%, в СПЭ-10%

3) Направленность основной доли экспорта РС на ИРС заставляет их специализироваться на ограниченном числе видов продукции, в основном топлива и сырья, а также субтропической продукции.

Так, Например, Малайзия специализировалась на экспорте натурального каучука и олова, которые дают ей более 50% экспорта, Судан- на хлопке, нефти - добывающие страны - на нефти и т.д.

В обмен на эти товары они получают в основном машины и оборудование, транспортные средства, одежду, обувь, продовольствие и другие необходимые товары. Однако некоторые страны из РС теперь начинают увеличивать в своём экспорте долю продукции обрабатывающей промышленности (и даже в ИРС) и их нельзя называть как прежде аграрно-сырьевым придатком ИРС.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основу внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.

Тема 4. ИТР и структурные сдвиги в экономики индустриально развитых стран.

План:

- 4.1. Роль НТР в развитии экономики.
- 4.2. Характерные особенности развития НТР.
- 4.3. Система стимулирования и источники средств на НИОКР.
- 4.4. Структурные сдвиги в экономике ИРС.
- 4.5. Структурные сдвиги в сельском хозяйстве ИРС.

4.1. Роль НТР в развитии экономики.

Начавшаяся в период второй мировой войны и широко развернувшаяся в послевоенный период НТР вызвала глубокие качественные сдвиги в производительных силах мирового сообщества. Если раньше при решении социально-политических проблем стран, особенно в условиях их политики экономического противостояния, использованию достижений НТР не придавалось особенного значения, что в послевоенный период этот фактор стал решающим для победы в конкурентной борьбе.

Экономическая выгода от использования достижений НТР постоянно возрастает, поскольку эти достижения и их реализация на практике стали главным фактором роста производительности труда. Объясняется это тем, что достижения НТР в отличие от материальных товаров могут быть использованы многократно как внутри страны, так и за её пределами.

Под влиянием НТР быстрыми темпами стали развиваться отрасли и производства, выпускающие новые продукты и материалы в том числе и с заранее заданными свойствами. Появились новые источники энергии, расширилась номенклатура изделий как производственного назначения, так и товаров народного потребления.

4.2. Характерные особенности развития НТР.

Характерной чертой распространения НТР является неравномерность её развития по странам мира. Высокий уровень и огромные масштабы производства в ИРС создают благоприятные условия для развёртывания в этих странах глубоких научных исследований и широкого применения их результатов.

Другой характерной чертой современного этапа развития НТР является растущая интернационализация научно-технических знаний, обмен ими между отдельными странами, в частности путем продажи патентов и лицензий, прямых технических инвестиций за границей, а также и некоммерческим путём (научные публикации, конференции, подготовка кадров за рубежом и т.д.)

Но, в любом случае обострение борьбы на мировых рынках заставляет страны принимать меры к проведению собственных научных исследований или

приобретения патентов и лицензий усиливать внимание к вопросам использования достижений НТР. Даже между ИРС идет острая конкурентная борьба за опережающее развитие таких перспективных отраслей как микроэлектроника, вычислительная техника, робототехника, автоматизация, лазерная техника, космическая техника, биотехнология и т.д.

4.3. Система стимулирования и источники средств на НИОКР.

Конкурентная борьба между странами в области использования достижений НИР заставляет эти страны всё больше и больше расходовать средства на НИОКР. Увеличение расходов на НИОКР становится общей стратегией развития экономики. Объясняется это тем, что, например, удвоение вложений в старые средства производства может увеличить реальный доход примерно на 1% в год, а инвестиции в новые средства производства, например, на разработку какой-нибудь компьютерной суперпрограммы или технологии расщепления гена может принести доход в десятки процентов в год.

Американские специалисты считают, что только новые изобретения и открытия, существенные прорывы в технологиях способны вызывать подъём в экономике, стать катализатором активизации деятельности всех сфер хозяйственной жизни. Причём по их мнению преимущества в конкурентной борьбе уже не определяются ни размерами страны, ни богатыми природными ресурсами, а они зависят от стимулирования и организации НИОКР.

4.4. Структурные сдвиги в экономике ИРС.

Отраслевые сдвиги на народнохозяйственном уровне происходят сначала за счёт преимущественного роста «первичных» отраслей (с/х-во и добывающая пр-сть), затем - «вторичных» отраслей (обrab. пр-сть и стр-во) и наконец - «третичных» отраслей (сфера услуг).

В послевоенные десятилетия в ИРС непрерывно уменьшается доля первичных отраслей, а с 60-х и вторичных. Одновременно стремительно развиваются отрасли сферы услуг: торговля, транспорт и связь, кредитно-финансовые организации (сфера услуг в экономике США, Канады, Англии достигают 60%, Японии, ФРГ, Франции, Италии более 50%). В 70-80г. широкое развитие получило другое направление сферы услуг - отрасли духовного производства (здравоохранение, спорт, отдых и развлечение, искусство), которые превратились в важнейший фактор развития: производительных сил и источник прибыли.

Ведущей отраслью промышленности остаётся машиностроение, в котором прежде всего аккумулируются достижения НТП. Так в ней наблюдаются следующие тенденции структурной перестройки:

1) стремительно растёт доля новейших наукоёмких отраслей (электроэнергетики, атомной и химической промышленности, производства ЭВМ и робототехники, информатики, биотехнологии и т.д.).

2) идёт процесс снижения удельного веса сырья, энергоносителей и живого труда, приходящегося на ед. выпускаемой продукции.

3) сохраняется тенденция сокращения доли добывающей промышленности (при росте затрат на разведку и добычи)

4) всё большее распространение получают новейшие прогрессивные технологии (основанные на микропроцессорах и микроэлектронных схемах, лазерной технике и бионике), которые оказывают решающее воздействие на структуры производства, (через занятость, высвобождение работ существенно изменяют соотношение между новыми и традиционными производствами
в пользу первых.

4.5. Структурные сдвиги в сельском хозяйстве ИРС.

В экономике ИРС с/х-во сохраняет важнейшую роль как поставщик продовольствия населению и сырья для промышленности. Но под влиянием НТП оно также переживает период глубокой структурной перестройки. На протяжении последних десятилетий происходит значительное снижение доли с/х-ва в ВВП и в настоящее время составляет: 2-3% в США, Англии и ФРГ, 5-8% во Франции, Италии и других странах ЕЭС, 11%- в Японии. Но доля АПК более существенна, например, в США она составляет свыше 20% от ВВП. В послевоенное время в ИРС наблюдается тенденция снижения потребления продукции растениеводства на душу населения и наоборот рост продукции животноводства, доля которой составляет свыше 50% и колеблется от 55% в США, до 75% в Ирландии.

На структурные сдвиги в с/х-ве ИРС огромное влияние оказывает НТП.. Значительный вклад в интенсификацию сельхоз. производства вносится научной селекцией в семеноводстве и животноводстве, в частности использованием методов генной инженерии. В США и Западной Европе применение гибридных сортов в растениеводстве, полученных генной инженерией позволило увеличить урожайность пшеницы и кукурузы на 30-50%. В Англии методом генной инженерии получены планированные животные.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.

6. Пемро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.

Тема 5. Система государственного регулирования экономики ИРС.

План:

- 5.1 . Сущность государственного регулирования экономики.
- 5.2. Методы государственного регулирования.
- 5.3. Государственное регулирование внешнеэкономических связей.

5.1. Сущность государственного регулирования экономики.

В современных условиях НТР не только РС, но и ИРС не в состоянии функционировать без непосредственного вмешательства государства в процесс общественного воспроизводства. Все формы собственности в т.ч. и частный капитал нуждается в стабильном внутреннем и внешнем рынках, в льготных кредитах и финансовой поддержке, обеспечить которые способно лишь государство. Важной заботой общества как известно являются социальные проблемы (социальное обеспечение, наука, здравоохранение и образование, городское и коммунальное хозяйство и т.д.); тяжесть решения которых также ложится на государство.

Государство берет на себя расходы по научным исследованиям, по созданию экспериментальной базы, обеспечивающей развитие новых производств и таким образом играет роль первопроходчика, принимающего на себя все возможные риски.

5.2. Методы государственного регулирования.

Государство кроме прямых методов воздействия на развитие экономики имеет широкие возможности и для косвенного экономического регулирования. В частности это проведение государственной политики в области налогообложения, регулирования цен, регулирования ставки процента на кредиты и т.д.

Прямое воздействие на экономику государство осуществляет через свой бюджет. Так, через госбюджет финансируются те отрасли, где требуются большие инвестиции и куда частный капитал направляется неохотно, вследствие далёкой перспективы получения прибылей (строительство электростанций, магистральных дорог, наукоёмких производств и т.д.).

Косвенное регулирование экономики осуществляется через принятие и реализацию нормативно - правовых актов. Так, через налоговую политику государство может освободить часть прибыли предпринимателей от налогов или, напротив, повысить их, чтобы стимулировать производство или защитить своих предпринимателей, дифференцирует ставки налогов в зависимости от отраслей хозяйства, по существу косвенно субсидирует те или иные производства.

5.3. Государственное регулирование внешнеэкономических связей.

Объекты государственного регулирования разнообразны и для каждого из них существует свой инструментарий регулирования. Вместе с тем многие объекты государственного регулирования взаимообусловлены и переплетены между собой. Так, регулирование масштабов производства и регулирование частных и государственных капиталовложений неразрывно связаны между собой, также как и, например, регулирование потребительского спроса и регулирование цен на товары и изделия.

Одной из крупных сфер государственного регулирования, охватывающих многие экономические объекты является государственное регулирование внешнеэкономических связей и проведение соответствующей внешнеэкономической политики.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.

Тема 6. Вывоз капитала из индустриально развитых стран и их инвестиционная политика.

План:

- 6.1. Сущность понятий инвестиции и иностранных инвестиций.
- 6.2. Тенденции международной миграции капиталов.
- 6.3. Формы и виды капиталовложений.

6.1. Сущность понятий инвестиции и иностранных инвестиций.

Сущность понятия инвестиции.

Современное понимание инвестиции складывалось одновременно с формированием национальных и международных рынков. Основу рыночной экономики каждой страны и всего мира в целом составляют отношения, связанные с инвестированием в производство материальных и духовных благ. Поэтому инвестиционная политика любой страны выступает одним из важнейших средств её эффективного развития. От государственной инвестиционной политики, от количественных и качественных показателей инвестиций в огромной степени зависит: 1) рост производственного потенциала страны; 2) темпы её экономического роста; 3) увеличение объёмов и улучшение качества производимых материальных и духовных благ; 4) улучшение многих других макроэкономических показателей.

В частности, только на основе инвестиции можно:

- 1) осуществить необходимые структурные изменения в экономике;
- 2) реализовать программы модернизации народного хозяйства;
- 3) освоить новые технологии, ископаемые богатства и территории страны;
- 4) устранить диспропорции в отраслевом и территориальном развитии народного хозяйства;
- 5) обеспечить занятость населения;
- 6) ускорить НТП, развивать науку и технику;
- 7) решать экологические проблемы и т.д.

Иностранные инвестиции. Инвестирование в одной стране, как правило, связано с международным инвестированием (которое осуществляется через мировой рынок инвестиции) в силу действия факторов международного разделения труда и интернационализации хозяйственной жизни стран. Интернационализация хозяйственной жизни усиливает перемещение между странами не только товаров и рабочей силы, но и капиталов. Но при этом, перемещение товаров и капиталов через национальные границы существенно отличаются друг от друга. При реализации товара за рубежом происходит лишь смена форм стоимости (товара на деньги или товара на товар), т.е. двухстороннее перемещение стоимости. Вывоз же капитала представляет собой одностороннее перемещение за границу стоимости (в товарной или денежной форме) с целью извлечения предпринимательской прибыли или получения процентов.

(Соответственно различают экспорт предпринимательского и ссудного капиталов).

Другими словами, иностранные инвестиции - это своего рода торговля производством, а не товарами, т.е. когда за рубеж переносится не акт реализации прибавочной стоимости, заключенной в экспортируемых товарах, а сам процесс его создания.

6.2. Тенденции международной миграции капиталов.

Повышение роли государства в вывозе капитала. Государство должно [выполнять главную задачу по организации инвестиционного процесса путём создания правовых условий и гарантий для всех субъектов инвестиционных отношений, учитывая при этом интересы страны. Поэтому в промышленно развитых странах государство не только содействует вывозу частного капитала, но и непосредственно выступает экспортёром капитала. В США, например, доля государства в общем объёме экспорта капитала, составлявшая менее 1% накануне второй мировой войны, повысилась в середине 80-х годов до 1/4. Вывоз государственного капитала направляется преимущественно в развивающиеся страны и осуществляется главным образом в виде льготных кредитов и даров, получивших название «официальная помощь развитию». Её основная цель заключается не в получении максимальной прибыли, а в обеспечении долгосрочных экономических и политических интересов индустриально развитых государств в развивающихся странах.

Государственные средства поступают в эти страны не только на двусторонней, но и на многосторонней основе - через международные и региональные финансовые организации.

Увеличение доли прямых заграничных инвестиций. Если накануне первой мировой войны к прямым инвестициям относилось около 1/10 зарубежных капиталовложений, то к началу 90-х годов на них приходилась 1/3 всех частных заграничных инвестиций. Расширение потока прямых инвестиций связано с растущей интернационализацией производства, развитием интеграционных процессов, ростом ТНК.

Побудительными мотивами для таких капиталовложений являются приближение производства к рынкам сбыта, обход протекционистских барьеров, экономия на налоговых платежах, снижение расходов на охрану окружающей среды и т.д. Впервые годы после войны 1-ое место по размерам экспорта капиталов занимали США, потом шли Англия, Канада, Франция.

50-е годы: США, Англия, Франция, Канада, Швейцария, ФРГ, Бельгия, Италия.

70-е годы: США, Англия, ФРГ, Швейцария, Япония, Франция, Канада.

90-е годы: США, ФРГ, Япония и т.д.

Усиление миграции частного капитала между промышленными развитыми странами. В настоящее на эти страны приходится более 3/4 всего экспорта частного капитала. Доля развивающихся государств в общем

объёме международных кредитов и инвестиций существенно снизилась. Это объясняется не только тяжелым экономическим и финансовым положением многих из них. Изменение направления вывоза частного капитала связано прежде всего со структурными сдвигами в экономике под влиянием НТР (внедрение науко- и капиталоемких технологий, снижение сырья, повышение требований к квалификации рабочей силы и т.д.). Так, в 90-е годы основные потоки иностранных инвестиций направлялись по этой причине, в развитые страны, главным образом прямые иностранные инвестиции ПИИ. Наиболее значительный поток ПИИ, в первую очередь, японских, характерен для США. В основе этого лежит наличие громадного рынка и желание¹ инвесторов приобщиться к передовой технологии. В Европу инвестиции поступают из всех стран и регионов мира. Если раньше США были монополистами в вывозе ПЛИ, то теперь и Япония, Англия, ФРГ, Франция. Сформировалась три центра вывоза ППИ-США, ЕС, Япония.

Государственный контроль за иностранными инвестициями.

Практически во всех странах существуют меры, призванные контролировать иностранные инвестиции с точки зрения их соответствия национальным интересам. В США за этим следит Комитет по иностранным инвестициям, который руководствуется Законом о торговле, дающим Президенту право приостанавливать или запрещать иностранные капиталовложения, если они по его мнению «угрожают национальной безопасности». В Японии правительственные органы строго следят за деятельностью иностранных инвесторов и поощряют только тех, которые отвечают определённым условиям, создают предприятия обрабатывающей промышленности, проводят НИОКР в области высоких технологий и т.д. В Англии ограничено иностранное участие в приватизируемых инфраструктурных и добывающих отраслях. В Ирландии правительство с 90-х годов принимает меры по более эффективному использованию зарубежных капиталовложений, стимулируя проекты, перспективные с точки зрения национальных интересов. В Дании поощряются иностранные капиталовложения преимущественно из США и Японии в высокотехнологичные производства.

6.3. Формы и виды капиталовложений.

Формы капиталовложений. Основные способы приложения капитала за границей достаточно разнообразны и зависят от намерений инвестора, местной ситуации и законодательства принимающей страны.

Обычно зарубежные капиталовложения делятся на:

- 1) прямые инвестиции.
- 2) портфельные инвестиции.
- 3) займы.

Прямые инвестиции предполагают собственность и контроль экспортёра капитала над данным зарубежным предприятием. Именно

поэтому к прямым инвестициям чаще всего прибегают ТНК, которые либо сооружают новые предприятия, либо скупают существующие. В высокотехнологических отраслях, где ТНК имеют неоспоримые преимущества, они стремятся основывать предприятия со 100%-ной собственностью и контролем.

Портфельные инвестиции представляют собой участие без прав(а решающего голоса во владении иностранным предприятием. Однако даже при портфельном участии в 10% ТНК могут иногда оказывать влияние и осуществлять контроль, если предприятие зависит от иностранного инвестора в организации производства и сбыте продукции.

Портфельные инвестиции - это также вложения в ценные бумаги (акции, облигации) данных предприятий, при которых вкладчик не стремится к непосредственному участию в делах предприятия и довольствуется акционерным доходом.

Займы выступают в виде ссудного капитала и бывают краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные. В настоящее время данная форма вывоза капитала преобладает, т.е. экспорт ссудного капитала существенно превышает экспорт предпринимательского (1-го и 2-го). Объясняется это тем, что заёмный капитал легко превращается в товары производственного назначения и способствует росту экономического потенциала страны. Другое его преимущество заключается в относительной свободе их использования. Займы дают чистый приток иностранной валюты, которая может быть использована для улучшения состояния платежного баланса и валютного положения страны получателя.

Виды капиталовложений. Капиталовложения могут осуществляться: 1) частными фирмами и банками, 2) государственными органами, 3) частными и государственными структурами в смешанном виде, 4) международными и региональными валютно-финансовыми организациями.

Одной из характерных черт экспорта капитала после второй мировой войны стало активное участие в нём государства. Оно само начинает экспортировать ссудный, а иногда и предпринимательский капитал, создаёт систему гарантий для частных зарубежных кредитов и инвестиций.

Государственный ссудный капитал подразделяется на;

1) безвозмездные субсидии и дотации, предоставляемые наименее развитым странам. Они подлежат возврату, но, как правило, эти средства тратятся страной получателем на закупки товаров из страны-донора;

2) Государственные долгосрочные кредиты на развитие предоставляются обычно всем РС под льготный процент на срок 25 - 40 лет. Они тратятся также как и субсидии;

3) Государственные коммерческие кредиты предоставляются всем категориям стран, но обычно покрываются путём смешанного финансирования, т.е. с участием частного капитала. Ставки по этим кредитам унифицированы и колеблются от 8 до 12,5% в зависимости от уровня развития страны получателя;

4) Государственные гарантии частных экспортных кредитов выступают

как разновидность страхования частных зарубежных инвестиции и возмещают возможные некоммерческие риски инвесторов.

Ту же роль, но на мировом уровне играют международные и региональные финансовые организации. Так, Международный банк реконструкции и развития (МБРР) кредитует только РС. Вместе с ним действует Международная ассоциация развития (МАР), которая даёт долгосрочные кредиты на развитие и другим категориям стран. Мировой валютный фонд (МВФ) в отличие от МБРР и МАР не связан с предпринимательским капиталом, а кредитует страны, испытывающие трудности в платёжном балансе, причём преодоление их должно осуществляться строго по его рекомендациям. На тех же принципах действуют и региональные финансовые организации Европы, Азии, Африки, и Латинской Америки.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основу внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.

Тема 7. Внешняя торговля индустриально развитых стран.

План:

- 7.1. Факторы развития и качественные изменения в характере международной торговли. (МТ).
- 7.2. Внешнеторговая политика ИРС. Протекционизм и либерализм в МТ.
- 7.3. Основные инструменты внешнеэкономической политики государств.

7.1. Факторы развития и качественные изменения в характере международной торговли. (МТ)

Характерной чертой современной МТ заключается не столько в росте внешней торговли стран, сколько в её коренных качественных сдвигах. Изменились сами задачи МТ, она теперь направлена на обслуживание производственных процессов не только в рамках национальных хозяйств, но и в интернационализации производства и в первую очередь через формирование Транснациональных компаний (ТНК).

Аналогичные процессы происходят и в финансово-кредитной сфере. Резко усилились перемещения финансовых ресурсов и миграция капиталов, обусловивших сложное переплетение и взаимозависимость экономической деятельности в различных странах. Эти перемещения, как правило, происходят в форме международного кредита или зарубежных инвестиций осуществляемых международными или транснациональными банками (ТНБ)

Сдвиги в мировом производстве и МРТ привели к существенным изменениям в структуре международной торговли

Всё более важным направлением международного сотрудничества становится сфера услуг, которая развивается быстрее, чем сфера материального производства. Если в 50-е годы доля всех видов услуг в ВВП стран Запада составляла 55%, то 90-е годы она равнялась 70%. В США около 80% работников от общего их числа занята в сфере услуг (для сравнения в с/х-ве США занято всего 3% от общего числа работников). К 2000 году в США занято более 90% прироста ВВП и 100% новых рабочих мест намечают получить за счёт сферы услуг. Причем значительная часть доходов за оказанные услуги будет получена за счёт зарубежных стран.

7.2. Внешнеторговая политика ИРС. Протекционизм и либерализм в МТ.

На формирование внешнеэкономической политики различных государств не могли не сказаться такие происходящие в мировой экономике и международных экономических отношениях явления, как обострение конкурентной борьбы на мировом рынке, дестабилизация валютных курсов, возросшее не равновесие платёжных балансов, огромная внешняя задолженность развивающихся стран и т.д., действие которых дополняется

внутренними проблемами, обусловленными изменениями в развитии их производительных сил. Указанные выше причины порождают постоянное взаимодействие в современной внешнеэкономической политике двух тенденций: протекционизма и либерализации.

Протекционизм представляет собой такую политику, которая направлена на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции, а зачастую на захват внешних рынков. В противоположность ему политика либерализации связана со снижением таможенных пошлин и других барьеров, препятствующих развитию МТ. И протекционизм, и либерализация отражают не только специфику экономической политики тех или иных государств, но и их реакцию на изменение в МРТ, события, происходящие в международных экономических отношениях.

Государственное регулирование МТ осуществляется с помощью широкого круга мер, число которых постоянно растет. Объясняется это прежде всего тем, что по мере расширения МТ той или иной страны требуются все новые инструменты оптимизации её участия в международной специализации, ограждения национальной экономики от негативного влияния внешних факторов (циклических спадов, чрезмерных колебаний валютных курсов, недобросовестной конкуренции и т.д.), содействия укреплению позиций национальных производителей на мировом рынке.

7.3. Основные инструменты внешнеэкономической политики государств.

Таможенные тарифы.

Классическим инструментом регулирования внешней торговли являются таможенные тарифы, которые по характеру своего действия относятся к экономическим регуляторам внешней торговли. Таможенный тариф - это систематизированный перечень таможенных пошлин, которыми облагаются товары при импорте, а в отдельных случаях при экспорте из данной страны. Таможенная пошлина выполняет функцию налога, взимаемого при пересечении товаром таможенной границы, который повышает цену импортируемых (или экспортируемых) товаров и оказывает тем самым влияние на объём и структуру внешнеторгового оборота. В силу этого таможенные тарифы остаются одним из важных инструментов государственного регулирования внешней торговли, который позволяет осуществлять с его помощью защиту национальных производителей от иностранной конкуренции. Вместе с тем таможенный тариф выполняет и другие функции. В частности, во многих странах сбор таможенных пошлин представляет собой важный источник поступлений средств в государственный бюджет. Кроме того, таможенные тарифы широко используются в целях улучшения условий доступа национальных товаров на иностранные рынки. С этой целью заинтересованные страны проводят переговоры о сопоставимом снижении ставок своих таможенных тарифов (т.е. пошлин) по товарам, представляющим интерес для расширения взаимной

торговли.

Нетарифные меры регулирования внешней торговли.

Однако большинство современных мер регулирования внешней торговли относят к так называемым нетарифным инструментам, воздействие которых в плане оказания влияния на структуру, объем и географическое направление импорта и экспорта значительно выше, чем у таможенных тарифов. Нетарифные меры включают широкий круг инструментов современной торговой и экономической политики государств, некоторые из которых непосредственно не связаны с внешнеторговым регулированием, но, тем не менее, оказывают существенное влияние на внешнюю торговлю.

Согласно наиболее распространенной классификации нетарифных мер, принятой в ООН, они делятся на три категории. К первой относятся внешнеторговые меры, применение которых направлено на прямое ограничение импорта с целью защиты определённых отраслей национального производства. К их числу относят лицензирование и квотирование импорта, антидемпинговые и компенсационные пошлины, так называемые «добровольные» ограничения экспорта, компенсационные сборы, систему минимальных импортных цен и т.д. Первая категория- самая многочисленная, куда входит свыше 1/2 всех нетарифных мер.

Вторая категория включает меры, непосредственно не направленные на ограничения внешней торговли и относящиеся больше к административным формальностям, действие которых, тем не менее, ограничивает торговлю. В их число входят таможенные формальности, технические стандарты и нормы, санитарные и ветеринарные нормы, требования к упаковке, маркировке и разливу и т.п.

К третьей категории относятся меры, применение которых не направлено непосредственно на ограничение импорта или стимулирование экспорта, но действие которых зачастую ведет именно к этому результату.

Это и привлекает российских предпринимателей вкладывать инвестиции экономику наглей республики. Однако в настоящий момент кз-за происходящего в РОССИИ экономического и политического кризиса объём инвестиций экономику Узбекистана. За многих случаях это крупный промышленный капитал, который вкладывается е долгосрочной перспективен развития. Некоторые СП, худа вкладывались эти инзгг;t?:г,/:;и: стал?: самими крупными как в масштабах своей отрасли, так и экономики з целсм, Примерами может служить: СП

«Case corporation» (компании по производству моторных масел «Тексако», страховая компания «АХГ» и другие. Эти компании большинство, из которых известны всему миру, стали крупнейшими налогоплательщиками, одними из самых перспективных среди всех прямых иностранных инвестиций в экономику Узбекистана.

Литература

1. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
2. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
3. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
4. Основу внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.
5. Международные экономические отношения /Под ред. Хасбулатова Р.И. М.: Новости, 1991.Т.1.
6. Пейро М. Международные экономические, валютно-финансовые отношения. - М.: Прогресс-Универс, 1994.
7. Нухович Э.С., Симитиенко Б.М., Эскидаров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. - М.: Финансов. Академия при правительстве РФ, 1995.
8. Основы внешнеэкономических знаний / Под ред. Фаминского И.П. - М.: Международные отношения, 1994.